



КАЗАХСКО-РУССКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ УНИВЕРСИТЕТІ  
KAZAKH-RUSSIAN INTERNATIONAL UNIVERSITY

# ВЕСТНИК ХАБАРШЫСЫ BULLETIN

ISSN

2307-5686

Выпуск № 1 (26)

АКТОБЕ, 2019 г.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ  
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ ЖУРНАЛ  
INTERNATIONAL SCIENTIFIC JOURNAL

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ  
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Международный научный журнал*

**«ВЕСТНИК КАЗАХСКО-РУССКОГО  
МЕЖДУНАРОДНОГО УНИВЕРСИТЕТА»**

**«ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ  
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ ХАБАРШЫСЫ»**

*Халықаралық ғылыми журналы*

*International Scientific Journal*

**«KAZAKH-RUSSIAN INTERNATIONAL  
UNIVERSITY BULLETIN»**



**ВЕСТНИК КАЗАХСКО-РУССКОГО  
МЕЖДУНАРОДНОГО  
УНИВЕРСИТЕТА**

**ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ  
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ  
ХАБАРШЫСЫ**

ISSN 2307- 5686

**Международный  
научный журнал**

Выходит 4 раза в год

**Направления: экономические науки, гуманитарные науки, технические и  
естественные науки, юридические науки**

**2019**

**Выпуск № 1 (26)**

Собственник: Товарищество с ограниченной ответственностью  
“Международное высшее учебное заведение” Казахско-Русский  
международный университет” (ТОО “МВУЗ” КРМУ”)

LTD “International higher educational  
institution “Kazakh-Russian International  
University” “LTD “IHEI” KRIU”

Международный научный журнал  
«Вестник Казахско-Русского  
Международного университета»  
издается с 2012 г.

**РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ**

**Главный редактор**

**Бердимуратов Темерхан Байбосынович** (профессор, доктор  
психологии, DBA в сфере управления человеческими ресурсами,  
академик Академии Педагогических Наук Казахстана)

**Заместитель главного редактора**

**Алямова Земфира Анвяровна** (доцент, к.э.н.)

**СОСТАВ РЕДАКЦИОННОЙ КОЛЛЕГИИ**

**Кусайнов Аскарбек Кабыкенович** (профессор, д.п.н., академик,  
представитель правления Академии Педагогических Наук  
Казахстана)

**Сейлханова Рахила Бексовна** (к.ф.м.н.)

**Утемисов Бактыбай Утемисович** (профессор, к.и.н.)

**Исайкин Дмитрий Анатольевич** (профессор, к.ю.н.)

**Каирова Нелля Имамуратовна** (профессор, к.ю.н.)

**Кулумбетова Дина Болатовна** (профессор, к.э.н.)

**Ахметжан Самал Закиевна** (к.т.н.)

**Жумагалиева Бакытгул Зулкарнаевна** (профессор, к.э.н.)

**Кайшыгулова Жанна Тілеуовна** (к.фил.н.)

«ҚОХУ Хабаршысы» Халықаралық  
журнал мақалаларының тақырыптамасы  
элеуметтік-гуманитарлық және  
жаратылыстану техникалық ілімдер  
салаларында. Жарыққа шығатын  
материалдарда аталған бағыттардағы  
өзекті мәселелер, эмпирикалық  
зерттеулер нәтижелері қарастырылады.

Тематика статей международного  
журнала «Вестник КРМУ» отражает  
научные интересы специалистов в  
области социально-гуманитарных и  
естественно-технических знаний. В  
публикуемых материалах рассматри-  
ваются актуальные проблемы данных  
направлений, обсуждаются результаты  
эмпирических исследований

The subject of international journals articles  
in “Vestnik KRIU” are socially humanitarian  
and natural-technical fields. Urgent problems  
of philosophy, psychology and sociology are  
considered in published materials. There are  
results of empirical researches in the articles

Журнал зарегистрирован в Комитете  
информации и архивов Министерства  
Культуры и информации Республики  
Казахстан (№ 13379-Ж  
от 19 февраля 2013 г.)

Территория распространения —  
Республика Казахстан,  
Российская Федерация  
Дата выхода: 30.03.2019 г.

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ**

**Букаев Николай Михайлович** (д.ю.н., профессор, академик  
РАЕН)

**Гатут Л. Будионо** (доктор PhD, профессор Университета  
Панкасия, Индонезия)

**Рогожниковая Татьяна Павловна** (д.ф.н., Омский  
государственный университет им. Ф.М. Достоевского, РФ)

**Михалис Глампедакис** (профессор по направлению математика,  
Технологический образовательный институт, Афины, Греция)

**Николас Оурусофф** (профессор по направлениям информатики  
и психологии, государственный университет в Нью Мексико,  
США)

**Азрил Азахари** (доктор PhD, профессор Университета Трисакти,  
Индонезия)

**АДРЕС РЕДАКЦИИ**

030006 г.Актобе, ул. Айтеке би, 52. Тел. +7(7132) 21-73-65, ф.:21-  
42-12.

E-mail: [vestnikkrmu@mail.ru](mailto:vestnikkrmu@mail.ru), web-site: [http:// www.krmu.kz/](http://www.krmu.kz/)

СОДЕРЖАНИЕ

**СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ /  
ӘЛЕУМЕТТІК-ГУМАНИТАРЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР**

Адилханова Э. К., Исина Ш.А. ЖЕТКІНШЕКТЕРДІҢ ДАМУЫ МЕН МІНЕЗ-ҚҰЛҚЫНЫҢ БҰЗЫЛУЫНА ЫҚПАЛ ЕТУШІ ФАКТОРЛАР	6
Бигимбетова Ж. Д., Исина Ш.А. БАЛА ТӘРБИЕСІНДЕГІ ӨЗЕКТІ МӘСЕЛЕЛЕР	11
Рысқұлова А.Ә. СТУДЕНТТЕРДІҢ КӨШБАСШЫЛЫҚ ҚАСИЕТТЕРІН ДАМЫТУДЫҢ ПСИХОЛОГИЯЛЫҚ АСТАРЛАРЫ	14
Уталиев С.А., Ажимов Ж. ПАНТЕОН БОГОВ ВЕЛИКОЙ СТЕПИ	24

**ТЕХНИЧЕСКИЕ И ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ /  
ТЕХНИКАЛЫҚ ЖӘНЕ ЖАРАТЫЛЫСТАНУ ҒЫЛЫМДАРЫ**

Альпеисов С.Т., Капанова А.Т. ТЕХНОГЕННЫЕ НАГРУЗКИ ШЕЛЬФОВЫХ НЕФТЕГАЗОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ И ИХ КОНТРОЛЬ	38
Аяуов Г.С. СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ ТОО «КАЗАХОЙЛ АКТОБЕ»	43
Аяуов Г.С. ОЦЕНКА РИСКОВ И ФАКТОРОВ ОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ ТОО «КАЗАХОЙЛ АКТОБЕ»	49
Габбасов Ж.С., Имангазин М.К. ПРОГНОЗ ТРАВМАТИЗМА НА ДОНСКОМ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМ КАМБИНАТЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ	54
Габбасов Ж.С., Имангазин М.К. АНАЛИЗ ТРАВМАТИЗМА НА ДОНСКОМ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМ КОМБИНАТЕ В ПЕРИОД 2007-2016гг.	59
Имангазин М.К., Габбасов Ж.С., Акишев У.К., Турганбай Ж. КЛАССИФИКАЦИЯ И ПРОФИЛАКТИКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ТРАВМАТИЗМА	67
Мулдагалиев В.С. ТОПОЛОГИЧЕСКИЕ ГРУППЫ С ДОПОЛНЯЕМЫМИ БЕСКОНЕЧНЫМИ ЗАМКНУТЫМИ ПОДГРУППАМИ	72
Шамаева Е.Ф., Камиева А.А., Долженко А.Н., Горюнова Е.А., Мусина Н. М., Мадид Д.М. РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ЖУРНАЛА «ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН: ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ»	75

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЭКОНОМИКА ҒЫЛЫМДАРЫ**

Алишева Ж.К., Нурмаганбетова М.С., Түзелбайқызы Н. ҰЛТТЫҚ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ИНФРАҚҰРЫЛЫМДЫ ДАМЫТУДЫҢ НЕГІЗГІ БАҒЫТТАРЫ	83
Дуйсенбаева Б.Б., Кулумбетова Д.Б., Қоштанбекова Ш.Д. ҚАЗАҚСТАНДА ӘЛЕУМЕТТІК САЛАНЫ ҚАРЖЫЛЫҚ ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУДІҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ	88
Жумабаев К.А., Қалымов Р.А., Дуйсенбаева Б.Б. КОММЕРЦИЯЛЫҚ БАНКТЕРДІҢ ТИІМДІ НЕСИЕЛІК САЯСАТЫН ҚАЛЫПТАСТЫРУ	94
Кулумбетова Д.Б., Дуйсенбаева Б.Б., Керимов Ф.Ф. ПОНЯТИЯ, ЦЕЛИ И СОДЕРЖАНИЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ	98
Кулумбетова Д.Б., Дуйсенбаева Б.Б., Елпанов А.И. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И СПЕЦИФИКА МАРКЕТИНГА В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ	106
Кулумбетова Д.Б., Дуйсенбаева Б.Б., Бекешева С.К., Кендирбаев К.К. СУЩНОСТЬ КРЕДИТА И ЕГО РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ НЕПРЕРЫВНОСТИ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ	115
Лекеров Е.Б. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И ВЗИМАНИЯ КОРПОРАТИВНОГО ПОДОХОДНОГО НАЛОГА В РК	124
Наурызбаева А.Е., Дуйсенбаева Б.Б., Кулумбетова Д.Б. КОММЕРЦИЯЛЫҚ БАНКТІҢ ДЕПОЗИТТІК САЯСАТЫ: ТЕОРИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕРІ МЕН ТҰҒЫРЛЫ	128

**ПРИНЦИПТЕРІ**

<b>Нуруллаева Н.Е., Дуйсенбаева Б.Б., Кулумбетова Д.Б. КӘСПКЕРЛІКТІҢ МӘНІ МЕН ОНЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУДА АЛАТЫН РӨЛІ</b>	133
<b>Нұрмағамбетова К.А., Амантаева Г.Б. ОҚУ ОРНЫНДА БІЛІМ САПАСЫН АРТТЫРУ</b>	138
<b>Орынғали Е.Ж., Есберген Р.Ә. ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖОБАЛЫҚ БАСҚАРУ МҮМКІНДІКТЕРІ</b>	141
<b>Танжарбаева А., Жаксылыкова А., Нурмаганбетова М.С. КӘСПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ СТРАТЕГИЯЛАРЫН ҚҰРУ ЖҰМЫСТАРЫНЫҢ ЖОБАСЫ</b>	146
<b>Танжарбаева А., Нурмаганбетова М.С. КӘСПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ СТРАТЕГИЯЛАРЫН ҚҰРУ ЖҰМЫСТАРЫНЫҢ ЖОБАСЫ</b>	150
<b>Тулеубаева А.М., Дуйсенбаева Б.Б. КӘСПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ ОНЫ ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ</b>	154
<b>Умирова З.С., Дуйсенбаева Б.Б., Кулумбетова Д. Б. ҚАРЖЫЛЫҚ ЖОСПАРЛАУДЫҢ МАҢЫЗЫ МЕН НЕГІЗГІ ҚАҒИДАЛАРЫ</b>	160
<b>Шахтыбай А.Қ., Лекеров Е.Б. ПРОЛЕМЫ ДУАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН</b>	163

***ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЗАҢ ҒЫЛЫМДАРЫ***

<b>Дузбай Е.М., Каирова Н.И. К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПРИЗНАКОВ ПОСРЕДНИЧЕСТВА В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ</b>	168
<b>Еламанов А. ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ИММУНИТЕТОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН</b>	173
<b>Жакенов Т. Б. ПРОБЛЕМЫ РОСТА АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН. СООТНОШЕНИЕ ФОРМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ФОРМЕ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ</b>	177
<b>Жакенов Т. Б. АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ СРЕДЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН. ВОПРОСЫ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ПРЕФЕРЕНЦИИ ИНВЕСТОРАМ</b>	182
<b>Меербекоев Е.С. СТАНОВЛЕНИЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ КАЗАХСТАНА В СОСТАВЕ СССР</b>	187
<b>Саутбаева С.Б. СОТРУДНИЧЕСТВО СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ В БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ</b>	192
<b>Умарова А.Б., Балмагамбетова В.М. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УСЛОВИЙ СОДЕРЖАНИЯ ЗАКЛЮЧЕННЫХ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН</b>	198
<b>Умарова А.Б., Балмагамбетова В.М. К ВОПРОСУ СОБЛЮДЕНИЯ ПРАВ ЗАКЛЮЧЕННЫХ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН</b>	202

**СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ /  
ӘЛЕУМЕТТІК-ГУМАНИТАРЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР**

**ЖЕТКІНШЕКТЕРДІҢ ДАМУЫ МЕН МІНЕЗ-ҚҰЛҚЫНЫҢ БҰЗЫЛУЫНА  
ЫҚПАЛ ЕТУШІ ФАКТОРЛАР**

*Адилханова Э. К.*

*«Психология» мамандығының студенті*

*Ирина Шынар Амангельдиевна*

*Ғылыми жетекші, педагогика және психология магистрі*

*Қазақ-Орыс Халықаралық Университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада жайсыз отбасылардан шыққан балалар көптеген себептер бойынша психологиялық – педагогикалық қауіп аймағына басқарлардан көбірек ілінетіні, оқудағы үлгермеушілік ата – анасы қадағаламағандықтан, еш себепсіз сабақтан қалулармен байланысты; жиі ауыру салауатты өмір салтын сақтамағандықтан болатыны, жеткіншектердің конфликтілі мінез-құлқы – отбасылық ұрыс-керістің, агрессияның, қатігездіктің себебінен туындайтыны туралы баяндалған.

---

**ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ НА НАРУШЕНИЕ РАЗВИТИЯ И ХАРАКТЕРА  
ПОДРОСТКОВ**

*Адилханова Э. К.*

*Студентка специальности «Психология»*

*Ирина Шынар Амангельдиевна*

*Научный руководитель, магистр, педагогики және психологии*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье дети из неблагополучных семей с большей вероятностью физически и морально выходят из-под контроля в опасном районе, поскольку их родители не обучают; часто потому, что болезнь не является здоровым образом жизни, а конфликты подростков вызваны семейным конфликтом, агрессией и жестокостью.

---

**EFFECTS OF IMPACT ON DEVELOPMENTAL DISORDERS AND CHARACTER  
OF ADOLESCENTS**

*Adilkhanova E.K.*

*Student specialty "Psychology"*

*Issina Shynar Amangeldievna*

*Scientific director, Master of Pedagogy and Psychology*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In this article, children from dysfunctional families are more likely to physically and morally get out of control in a dangerous area, because their parents do not teach; often because illness is not a healthy lifestyle, and adolescent conflicts are caused by family conflict, aggression, and cruelty.

Жайсыз отбасында тәрбиеленуші ерекшеліктерін зерттегенде отбасылық жайсыздықтың әрбір типіне жан-жақты тоқталу қажет. М.И.Буянов, З.И.Гарбузов, С.В.Титова және т.б. бірқатар авторлар әлеуметтік – экономикалық мәселелердің, моральдық – психологиялық бастан өткерулердің және рухани жарақаттардан пайда болатын ата аналар арасындағы психологиялық конфликтілер отбасындағы балалардың ахуалын нашарлатушы, қауіп тобындағы жайсыз отбасылар типтерін қарастыра келе, осындай отбасыларда тәрбиеленуші жеткіншектердің мынадай ерекшеліктерін атап көрсетеді:

Толық емес отбасы. Баланы жалғызбасты ата – ана тәрбиелеуші отбасы. Ол көбіне жалғызбасты ана, бала ол үшін жеке өмірін реттеуге кедергі келтіруші болуы мүмкін. Жалғызбасты әке – сирек кездеседі. Мұндай әлеуметтік – демографиялық толымсыздық ажырасудың себебінен болатын отбасының күйреуінен немесе ата – ананың біреуінің қайтыс болуынан туындайды. Аталмыш отбасылардағы балалар психологиялық, моральдық, экономикалық толымсыздықты бастарынан жиі кешіреді. Оларға өз отбасының басқа таныс отбасылардан көзге көрінер айырмашылығы ауыр тиеді[1.156]. Балалар нақты бір толымсыздықты сезінеді, анасы немесе әкесі үшін зардап шегеді, олардың балалық армандары мен қорқыныштары басқа балалардың өмірге көзқарастарынан бөлек. Көбіне балалар екінші ата – ананы іздеп табуға тырысады.

Көп балалы отбасы. Асырауында үш немесе одан да көп кәмелетке толмаған балалары бар отбасы. Бір өкініштісі, көп балалы отбасылардың көпшілігінің күрделі қаржылық қиындықтарының барлығын, кәмелеттік жасқа толмаған балаларды бағып – қағу үшін тұрғын үй -материалдық және әлеуметтік – экономикалық ахуалдары сын көтермейтіндігі рас екендігін мойындауымыз керек. Кейбір көп балалы отбасылардың балаларында асоциалды және аддиктивті мінез –құлық байқалады, себебі ата – аналары тіршілік ету үшін қажеттіні табамын деп ізденуде болады, ал балалардың өмірі мен тәрбиесі екінші кезекке ысырылады. Нәтежисінде ата -аналар балаларының тәрбиесімен айналысуды мүлдем қояды, отбасы жайсызға айналады.

Алайда, десек те, көп балалы отбасылардағы балалар өздерін үнемі бақытсыз сезініп, моральдық тұрғыдан қиналмайды. Көп жағдайда осындай отбасыларда үлкен балалардың өзінен кіші бауырлары мен қарындастарына, яғни бір отбасы мүшелерінің отбасының екінші отбасы мүшесі үшін жауапкершілігі артады. Жақын адамдарға деген өзара түсіністік пен сүйіспеншілік көп балалы отбасыларда тәрбиеленген адамдардың қалыптасқан өмірлік сапалары болып табылады[2.89]. Ал осындай отбасылар балалар үйінен тәрбиелеуге бала асырап алатын болса, біз отбасындағы балалардың дамуына ықпал етуші жағымды тәрбиелеу фоны пайда болады деп айта аламыз.

Аз қамтылған отбасылар. Табыс көзінің деңгейі төмен отбасылар. Көбіне ол отбасындағы ата – ананың біреуі немесе екеуі де жұмыссыз және квалификациясы төмен төмен еңбекпен айналысатын отбасылар. Жақындарының алдындағы әлеуметтік жауапкершілігі төмен ата – аналар табыс көзін жоғалтады және мінез – құлықтың аддиктивті формаларын байқатады[3.107]. Мұндай отбасындағы балалар ата – аналарының төмен білім деңгейі, маскүнемдікке салыну, аморалды өмір сүру салтының себебінен, әлеуметтік – психологиялық жайсыздық зардабын шегеді.

Әскери іс – қимылдарға қатысқандардың отбасылары. Әскери іс – қимылға қатысқандар, содан моральдық – психологиялық зардап шекендіктен кәсіби психологиялық, ал кейде психиатриялық көмекті, қолдауды, жүйелі емдеуді қажет етеді. Мұндай отбасында тәрбиеленуші балалар ата – аналарының көңіл күйіне, эмоцияларына, физикалық ахуалына толық тәуелді болады, бұл соңынан оның психикалық денсаулығына әсер етеді. Бұл жағдайда отбасы мүшелерінің барлығы да қиындыққа тап болады, алайда кәмелеттік жасқа толмағандар арнайы қорғауды, кеңес беруді және педагогикалық араласуды қажет етеді.

Асырауында ата – анасының қамқорлығынсыз қалған жетім балалары бар отбасылар. 14 жасқа дейінгі, кәмелеттік жасқа толмаған, ата – анасының қамқорлығынсыз қалған балаларды асырауға алған отбасылар да психологиялық – педагогикалық көмек пен

қолдауды қажет етеді. Бала бақытсыз, себебі жақындарын жоғалтып алғандығын сезінеді, оның санасы туған отбасындағы ерте балалық шағы жайлы жарқын естеліктерге толы. Ол тірі қалуы мен өмір сүруі үшін ерте есеюге мәжбүр болған жаралы жануарға ұқсайды. Мұндай отбасыларда бала үшін эмоциялық және психологиялық қысымды ахуал жиі байқалады. Ол бұрын таныс емес адамдарға тәуелді болып қалғаны үшін қайғырады. Мұндай балалар қосымша психологиялық және әлеуметтік жетекшілікті қажет етеді: кеңес беру және практикалық қолдау[4.231].

Ата – анасы мүгедек отбасылар. Педагогтарды мүгедек ата – аналардан байқалатын, бала санасына және болашақта дамуына кері әсер етуі мүмкін, әлемді қабылдауының бұзылуы, адами құндылықтарды теріс бағалаулары алаңдаушылық тудырады. Мүгедек ата – аналардың толыққанды әлеуметтік қызмет етуіне, тікелей ата – аналық жауапкершіліктерін орындауға кедергі келтіретін дене, психикалық, интеллектуалдық және басқа да кемшіліктері бар. Мұндай отбасындағы балалар өз ата – аналары үшін жауапкершілікті ерте жастан өз мойындарына алуына тура келеді. Аталмыш отбасылар балаларына мектеп жан – жақты көмек көрсетуге міндетті[5.95].

Босқындар отбасы. Бұл туған жерін, үйін тастап кетуге, жақындарымен, достарымен, өз жерінің жерінің дәстүрлерімен байланыстарын үзуге мәжбүр болған отбасылыр. Жаңа жерде олардың жұмысқа тұруы қиындайды, жеке тұрғын үйлері болмайды, бұл болса отбасының барлық мүшелері үшін күрделі психологиялық жарақат болуы мүмкін. Әсіресе жаңа жағдайға кәмілетке келмеген балалардың бейімделуі өте қиын болады, олар қысылып-қымтырылған, мүшкіл халде, ата – анасының жоғалтқандарын айтып мұнайғандарын көріп, балалық арман – қиялдармен, ойындармен, қызықтармен емес, өз ата – аналарының ересек үміттерімен өмір сүруге мәжбүр. Отбасында тәрбиелену арқылы бала қоршаған орта ортамен өзара әрекет етуге, басқа адамдармен өз қатынастарын реттеуге үйренеді, дәл осыдан ол адамгершілік тәжірибесін, мінез – құлықтың моралдық нормаларын игереді. Отбасындағы қарым – қатынастың барлық жүйелі (психофизиологиялық, психикалық, әлеуметтік және мәдени) балалар мен жеткіншектердің отбасылық тәрбиесіне ықпал етеді.

Әлеуметтік – экономикалық және психологиялық – педагогикалық қауіп аймағындағы отбасы, көбінесе нәтежиесінде баланың ішкі әлемінің бұзылуына әкелетін, басқа адамдармен (педагогтар, құрбылары) араласқандағы мінез – құлқына крі ықпал етуші тәрбиелеудің деструктивті формалары мен тәсілдерін қолданады.

Жайсыз отбасылардан шыққан балалар көптеген себептер бойынша психологиялық – педагогикалық қауіп аймағына басқарлардан көбірек ілінеді. Оқудағы үлгермеушілік ата – анасы қадағаламағандықтан, еш себепсіз сабақтан қалулармен байланысты; жиі ауыру салауатты өмір салтын сақтамағандықтан болады; жеткіншектердің конфликтілі мінез-құлқы – отбасылық ұрыс-керістің, агрессияның, қатігездіктің проекциясы.

Қосымша білім беру жүйесімен қамтылмау, яғни өзін –өзі анықтауға және өзін – өзі жүзеге асыруға қабілетсіздік бастапқыда өздерінің әуестіктері арқылы үлгі бола алмаған, таңдаған мамандықтарының артықшылықтарын түсіндірмеген ата – аналардың кінәсінен болады. Нәтежиесінде дисфункционалдық отбасыдан оқуда артта қалған, қос моральдылықты, қатігездікті, агрессияны, айналаға деген жеккөрінішті мадвқтайтын әлеуметтік өзара әрекеттерге (оқығысы, еңбек еткісі) енгісі келмейтін педагогикалық қараусыз қалған балалар өсіп шығады. Ең өкініштісі, жайсыз отбасыдан шыққан жастар өз отбасыларын құруда, ата – аналарынан көргенін жүзеге асырып, көптеген қиындықтарға тап болады.

Алкогольді, басқада психобелсенді заттарды шектен тыс қолданатын ата – аналары бар асоциалды отбасыларда тәрбиеленуші жеткіншектердің ерекшеліктерін зерттей келе, М.И.Рожков бұл балаларда өзінің керексіздігін сезіну мен отбасындағы жақсы өмірді аңсау жиі кездесетіндігін атап көрсетті[6.128].

Жүйке жүйесінің ұзақ уақыт бойы шырғыуы терең жүйке -психикалық шаршауға алып келеді. Сондықтан да мектепте олар енжарлық, айналаға селқостық танытады.



Отбасындағы қиын ахуалға қарсылығы мектеп сыныбындағы басшылыққа ұмтылу арқылы көрініс береді. Алайда интеллектуалдық дамуы төменболғандықтан, олар өзін – өзі құрбылары арқылы дәлелдеп, сабақта тыныш отырмау және үзілісте тентектіктер жасау тәрізді ұнамсыз қылықтар көрсетіп өзіне үлкендердің назарын аударғысы келеді. Алкогольді шектен тыс қолданатын ата – аналар балаларындағы мәселе тек оқу мен мінез – құлқында ғана емес, сондай-ақ олар көбіне қайғы мен қорқынышахуалына жиі түседі, күйзеліске тез шалдыққыш, өздерін адекватсыз ұстауы мүмкін, өзін – өзі бағалауы төмен, ұйқысы тыныш емес, қорқынышты түстерді жиі көреді.

М.А.Галагузованың пікірінше, маскүнемдікке шалдыққан отбасындағы эмоционалдық өмірдің жарымжандығы жеткіншек психикасының бұзылуы мен әлеуметтік бейімделуіне алып келеді: біреулерде ол адамдарға қарағанда заттарға қызығушылықтың басымдығы мен апатияға алып келуші белсенділіктің азаюы; басқаларында – ата-аналарының ізін қуып, асоциалдыққа одан да жаман қылмыстық іс – әрекетке бой алдыратын шектен тыс белсенділік; көпшілігі бекем эмоционалдық байланыстар орната алмайды, қоғамда өздерін әдейі көрсету арқылы үлкендердің назарын аударғысы келу тенденциясы байқалады. Бұл отбасылардағы жеткіншектер ең қарапайым нәрселер: қалам, дәптер, оқулықтардың болмауынан мектепті тастап кетуі мүмкін. Сонымен қоса, олардың жақсы киінуге мүмкіндіктері жетпегендіктен, басқалардан бөлектеніп көрініп, ұятқа қалудан, мазақ болудан, жек көрініштіліктен қорқу пайда болады. Бірақ ол мектепте оқи алса да, үйде дайындалуға мүмкіндігі жоқ, себебі үйде үнемі жанжал, төбелес. Соның кесірінен жеткіншектер үйден кетіп, вокзалдарда, жертөлелерде т.б. жерлерде өмір сүріп, тағы да, бірақ бұл жолы қоғамның өзінің теріс ықпалына ұшырауы мүмкін, осылайша үсті – үстіне жеткіншек тұлғасының негативті әлеуметтенуі жүзеге асады.

Маскүнемдікке шалдыққан отбасындағы бала басқа балалармен тұлғаралық қарым – қатынасқа түскенде күрделі мәселелер мен қиындықтарға тап болады. Өзіндік мәртебесінің толық жетілмегендігі, өзіндік бағалаудың төмендігі, жасқаншақтықтың салдарынан басқа балалардың алдында шеттетіліп, түрткіге айналуы немесе ойындардан, компаниялардан және т.б. шығарып жіберулері немесе көзге ілмеулері мүмкін. Мұндай балада ұжымда басымдық таныту және басқа балаларды басқару қажеттігі белең болуы мүмкін. Басшылыққа қол жеткізу үшін ол төбелесіп қана қоймай, өзі туралы небір қисынсыз дүниелерді айтып мақтанып, ойдан шығарады. Нәтежиесінде балалардың ешқайсысы онымен дос болғысы келмейді.

Уақыт өткен сайын үдей түскен өзіне деген сенімсіздік, өзін– өзі төмен бағалау мұндай балаларды жарақаттанғыш етіп және күмәнді компанияларға бейімдігін арттырады. «Таңдамалылардың» арасында болуға ұмтылысы оны анағұрлым күшті көшбасшыға бағындырып, ұнамсыз және қылмыстық сипаттағы істерге араласу қаупін тудырады. Отбасынан қолдау мен түсіністік таппай, мектептегі қоғаммен байланыс орнатуда сәтсіздіктерге ұшырап, бала айрықша әлеуметтік вакуумнің ішінде қалады. Ол өзін тастанды, жағыз және ешкімге керексіз сезінеді.

Жайсыз отбасы мәртебесіне ие отбасыларынан шыққан балалардың әрбір күні эмоционалдық стресспен қатар жүреді.

Е.М.Мастюкова жағдайсыз отбасыларынан шыққан балалардың келесідей мінез – құлық формаларын бөліп көрсетеді. Алдымен ол қарсы шығу реакциясы. Ата -аналардың біреуі маскүнемдікке ұшырағанда мұндай реакциялар жиі байқалады. Бала дөрекі, тілазар болып кетеді, барлығын ерегесіп жасауға тырысады. Белсенді реакциялармен қоса, енжар реакциялар да орын алады, мұндайда бала үйден кетеді, ата – анасынан қорқып үйге келмейді, содан соң құрбыларымен де араласуды біртіндеп үзе бастайды[7.141]. Осы ахуалдың негізінде балада невротикалық бұзылулар пайда болады: ұйқының бұзылуы, көңіл – күйдің тұрақсыздығы.

Сонымен, қорытындылай келе, аталмыш отбасыларында тәрбиеленуші балалардың дамуы мен мінез – құлқының бұзылуының ең күшті жағымсыз факторына отбасылық

жайсыздық жататынын атап өту керек. Айналадағылармен өзара қарым - қатынастан адекватты тәжірибе алу мүмкіндігі болмаған, түрлі жағдайларға байланысты мінез – құлықтың конструктивті дағдыларын игермеген жеткіншектер, әдетте басқа адамдарға қатысты шыдамсыздық, дөрекілік көрсетеді. Өздеріне өздері сенімсіздік, тұйықтық, ұялшақтық, жасқаншақтық, агрессивтілік, үрейленушілік танытады, ол дегеніміз – социумға төмен бейімделуді білдіреді.

**Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Беличева С.А. «Основы превентивной психологии» Москва, 1993.
2. Буянов М.И. Ребенок из не благополучной семьи: Записки детского психиатра:Кн. для учителей и родителей. – М.: Просвещение, 1991 .-234б
3. Вачков И. В. Основы технологии группового тренинга.- М.: «Ось-89», 1999
4. Грецов А.Г. Треннг для общения для подростков. СПб., 2005.
5. Елизаров А.Н. Ценностные ориентации неблагополучных семей СОЦИС.-1995.- №7.-93-99б.
6. Сафонова Т.Я.,Цымбал Е.И. Жестокое обращение с детьми.-М.,1996.-324б.
7. Целуйко В.М. Психология неблагополучной семьи.М.:ВЛАДОСПРЕСС,2006,- 271б

## БАЛА ТӘРБИЕСІНДЕГІ ӨЗЕКТІ МӘСЕЛЕЛЕР

**Бигимбетова Ж. Д.**

*«Психология» мамандығының студенті*

**Ирина Шынар Амангельдиевна**

*Ғылыми жетекші, педагогика және психология магистрі*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада күнделікті өмірден алынған мысалдар мен ғалымдардың келтірген дәйектері жазылған. Педагогика мен психология бала тәрбиесінде қатар жүреді. Отбасы – бала тәрбиесінің ең алғашқы алтын ұясы. Баланың тәрбиелі болып өсуіне отбасы мен өскен ортасының тигізетін әсері мол. Педагогика мен психология саласының мамандары бала тәрбиесінің алтын дінгегі-отбасы екенін алға тартады.

---

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ВОСПИТАНИИ ДЕТЕЙ

**Бигимбетова Ж. Д.**

*Студентка специальности «Психология»*

**Ирина Шынар Амангельдиевна**

*Научный руководитель, магистр педагогики және психологии*

*Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье изложены примеры из повседневной жизни и цитаты ученых. В воспитании ребенка педагогика и психология сопровождаются. Семья-играет важную роль в воспитании ребенка. Большое влияние в воспитании ребенка оказывают семья и общество.

---

## CURRENT PROBLEMS IN CHILDREN EDUCATION

**J. Bigimbetova.**

*Student specialty "Psychology"*

**Issina Shynar Amangeldievna**

*Scientific adviser, master of Pedagogy and Psychology*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

Pedagogy and psychology are accompanied in child rearing. Family plays an important role in raising a child. The family and society have a great influence in raising a child. This article presents examples from everyday life and quotes from scientists.

---

Бала тәрбиесі қашан да өзекті. Отбасындағы бала саны маңызды емес. Перзент жалғыз болсын немесе бірнеше бала тұрсын тәрбиеде кемшілік табылатыны анық. Бала үшін тәрбие ошағы-отбасы болса, басты ұстазы-ата-ана. Баланың адамдық қасиеттері мен әдептілігі, оның болашақта қандай адам болуы өзі туылған отбасында алған тәлім-тәрбиесі мен ондағы қарым-қатынасқа байланысты. Өйткені ата-ана — басты ұстаз. Бұған-Тим Селдиннің «Энциклопедия Монтессори» атты кітабы дәлел. Баланың заманына лайық азамат болып өсуі – алдымен ананың ақ сүтімен, абзал тәрбиесінің жемісі. Отбасын ата – ана және бала құрайды. Әрбір ананың ойлайтыны баласының бақыты екеніне менің күмәнім жоқ. Ал, бақытты бала қандай болуы керек? деген сұрақтың жауабын кім – кім де болса іздейді. Мен өз өмірімде түрлі жағдайға куә болдым. Бір жағынан өзім журналист болғандықтан да болар.

Баласын үлде мен бүлдеге орап, барын аямай мәпелеп отырған отбасылар бар. Олар перзенттеріне не ішем, не жегіземін дегізбейді. Мұндай семьяда өскен кей бала баршылықты көтере алмайды, жоқшылық келсе, күйрей жеңіледі. Керісінше, дәулетті отбасы бола тұра, перзентін жастайынан еңбекке баулып, сан түрлі үйірмелерден қалдырмай, оның жан-жақты, білімді тұлға болуына қаржы құятын ата-аналар бар. Мұндай отбасынан шыққан бала бұзақылықтан ада, болашағына зор сенімді, білімді тұлға болып өскенінің де куәсіміз.

Отбасының ең басты тірегі ол — әке. «Әке» дегенде баланың көзіне үлкен қорған елестеуі керек, ал қазіргі нарық заманында сол қорған құлаудың аз – ақ алдында тұр десе болады. Осы жерде «Неге?» деген сұрақ үлкенді де кішіні де мазалайтыны анық. Еліміз тәуелсіздік алғаннан кейінгі алғашқы 7- 8 жыл халқымызға көптеген қиындықтар туғызғаны белгілі. Осы кезеңде ел арасын жұмыссыздық, ақша жоқтық сияқты жағдайлар жайлап, өмір сүруге қабілеті жоғары адамдар алға шығып, адал еңбек жолындағы азаматтар орта шенде қалып, ал тірлік қылуға құлықсыз адамдар қолда барын сатып бітіріп, әлеуметтік жағдайы төмен отбасылар қатарына қосылды. Сөйтіп осы 7-8 жыл халықты түрлі таптық жікке бөліп жіберді. Сондықтан әр адамзат сол құдіретін пайдаланып, өз өмірінің жақсы болуына мүмкіндік жасауы қажет. Жаңағы қорған бола алмай отырған әкелер өмірдің сынын көтере алмай отырған азаматтар десе болады.

Американдық педиатор Бенджамин Спок бала психологиясын жіті зерттеген ғалымдардың бірі. Ол өзінің «Ребенок и уход за ним» атты кітабында: Өкінішке орай, әкелердің 90 пайызы жұмыстан келген бойда демалысты көздейді. Газет оқып немесе теледидар көріп тынығуды қалайды. Жұмысбасты әкелерге автор күніне ең болмағанда 15 минут баламен ойнау керектігін айтады. Тығыз график пен жұмысбастылыққа қарамастан балаған деген әкенің ықыласын осы арқылы да жеткізуге болатындығын алға тартады.

Енді «Бақытты бала» деген әңгімеге қайта оралайық. Бала бақытты болу үшін оған барлық жағдай жасу керек!- деген ұғым бар халық арасында. Баладағы тәрбиенің іргетасын қалайтын -отбасы. «Ұяда не көрсе, ұшқанда соны іледі» деген сөз бекер айтылмаса керек. Неліктен көп жағдайда бала ата – анадан асып кете алмайды? Осы сауал мені көптен мазалап жүрген сауалдардың бірі. Бала – періште. Шыр етіп дүниеге келгеннен бастап ол ана сүтін еміп, ананың әрбір шығарған демін сезініп өседі. Ең қарапайымы, баланы емізген ана қандай сезімде отырса, бала соны сезінеді, әр демнен ананың көңіл күйіндегі өзгерісті де баланың сезінетінін дәлелденген. Ресей педиаторлары психологтармен бірлесе отырып, зерттеу жүргізген. Л.И.Ильенко мен А.Ю.Костенко «Книга для родителей о естественном вскармливании и правилах ухода за новорожденными» атты еңбектерінде көрсетеді.

Бала есі кіре бастағаннан – ақ «Анам, менің анам. Анам бәрінен де күшті, ол бәрін біледі» деген оймен өседі. Сәбидің ойынша, өз ата – анасынан асқан білгір, данышпан, оған қорған болар адам жоқ. Осы бала санасындағы ойлар біртіндеп өз күшін жоя бастайды. Оған себепші біздер, яғни ата – аналар. Бала ата-анадан нендей себептермен асып кете алмайды деген сауалыма менің тапқан жауабым: «Балада әсіресе мектеп жасына жеткеннен кейін сұрақтар көбейетіні анық, сол сұрақтың бәріне бірдей біз жауап беріп жатуды өзімізге міндет санамаймыз. «Білмеймін» деген жауап қайтаруды жиілетеміз. Ал, күні бүгінге дейін ең білгір, ең ақылды адам деген ата – анасы білмеймін деп жауап бергенде, бала не ойлауы мүмкін. Әрине «Олар білмегенді мен қайдан білемін» немесе «Осыны білмеген менің ата – анамда ел қатарлы күн көріп жатыр ғой, маған да соны білудің қажеті бола қоймас» деген ой келеді. Нәтижесінде, баланың даму қарқынына нүкте қойылады,-дейді ғалымдар.

Марина Аромштам «Как решать проблемы воспитания, не теряя самообладания» атты кітабында: Ата-ана өзінің орындалмаған арманы мен қолы жетпеген мақсат-мүддесін балаға тықпалайтындығын жазады. Осы орайда баламен конфликт болса, ата-анаға дереу көзқарасын өзгертуі тиіс. Баланы-индивид, қайталанбас тұлға деп қабылдауыңыз шарт. Ол сіздің де клоныңыз емес. Байлық пен баршылық емес, балаға рухани байлық маңызды. Жақсы мен жаманды ажырата білгені жөн. Ақша мен байлық, атақ-басты құндылық емес. Адамгершілік қасиеттерді сіңіре білу шарт. Әйтсе де, баласына рухани тәрбие беру кез-

келген ата-ананың қолынан келмейді. Тіршілік қамымен жүріп балаға мүлдем көңіл бөлмейтін де, өз машақатымен айналысып балаға тәрбиенің керек екенін ұғынбайтын да, тәрбиеде ең бастысы тәртіп деп балаға тым қатал қарайтын да, қазіргі балаға қатты айтуға болмайды деп баланың ыңғайымен жүретін де, менің жиған – тергенім балама жетеді деп қалтаға сенетін де, басқа жұрт не десе о десін менің балам ең тәуір бала деп баланы жақтап отыратын ата – ана да жоқ емес. Мұның барлығы кез-келген педагог пен психологтың тәжірибесінде бар. Мен өз тәжірибемді ескере отырып, балаға қойылатын талап пен еркіндіктің де шегі болатындығын айтқым келеді. «Баланы жастан», -деп тәрбилейтін халқымыздың жазылмаған дала заңын да ескерген жөн. Баланың көз жасының әр тамшысын аңдып отырып, қит етсе жұбатсаңыз, ол соған дағдыланады. Бей-берекетсіз тамақтандыра берсеңіз, оған да үйренеді. Бесікке бөленулі баланы жылады деп босатсаңыз, нәресте мүлдем бесікке жатпайтын болады. Осылайша, сәби белі бесіктен шықпай жатып, өз дегінін жасатуға дағдыланады. Бала үшке толғанда «Болады» мен «Болмайдыны» білуі тиіс. Бала тәрбиесін бес жастан бастаймын дейтіндер де бар. Бес жастан қазір мектепке барады. Сонда мектепке келгенде бала өзіне рұқсат етілетін мен етілмейтінді ажырата алмаса одан не үміт, не қайыр... Бала тәрбиесін балабақша мен мектепке жүктеудің қажеті жоқ. Мұғалім оған қалам ұстап жазуды үйрете ме, әлде болатын мен болмайтынды ажыратуды үйрете ме? Тәрбие бастауы-отбасында. Мақаланы ағылшындардың мақалымен аяқтағым келіп отыр. «Бала ата-ананың айнасы. Сондықтан, сіз баланы тәрбиелеймін деп әуре болмаңыз. Ол бәрібір сізге ұқсап өседі». Сондықтан, әуелі өзіңізді тәрбиелеңіз.

#### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі :

1. Марина Аромштам «Как решать проблемы воспитания, не теряя самообладания» М.,2015.
2. Тим Селдин «Энциклопедия Монтессори» М., 2016.
3. Л.И.Ильенко мен А.Ю.Костенко «Книга для родителей о естественном вскармливании и правилах ухода за новорожденными» М., 2018.

## СТУДЕНТТЕРДІҢ КӨШБАСШЫЛЫҚ ҚАСИЕТТЕРІН ДАМУДЫҢ ПСИХОЛОГИЯЛЫҚ АСТАРЛАРЫ

***Рысқұлова Айгерім Әскербекқызы***

*«Гуманитарлық пәндер» кафедрасының оқытушысы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада студенттердің көшбасшылық қасиеттерін дамытуда олардың психофизиологиялық ерекшеліктерін есепке ала отырып, олардың мотивациялық, эмоционалдық-еріктік қырларының маманның кәсіби-тұлғалық сапаларымен қатар дамуы тиістігін көрсетеді. Атап айтқанда, іс-әрекетті қабылдауы-уәж болып табылса, сыртқы ықпалдар мен мінез-құлықтың ішкі импульсіне қатынасы - орта құру; «Мен» бейнесін ұстауы мен құрылымын жасауы – рефлексия болса, өзгенің жанын түсінуі – эмпатия болып табылады. Тұлғаның көшбасшылық қасиеттерді дамыту тұжырымдары аталған дамудың психологиялық негіздерінің ғылымда жан-жақты қарастырылғанын және оның психологиялық сапаларының кәсіби іс-әрекетті тиімді жүзеге асыруда аса қажеттілігін дәлелдейді.

*Түйінді сөздер:* студент, көшбасшылық қасиет, тұлға, психологиялық астар, іс-әрекет, мінез-құлық, «Мен» бейнесі.

---

## ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЛИДЕРСКИХ КАЧЕСТВ СТУДЕНТОВ

***Рыскулова Айгерим Аскербековна***

*Преподаватель кафедры " Гуманитарных дисциплин»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье раскрывается необходимость развития лидерских качеств студентов с учетом их психофизиологических особенностей, их мотивационных, эмоционально-волевых аспектов развития наряду с профессионально-личностными качествами специалиста. В частности, если восприятие действий- это увлечение, отношение внешних воздействий и поведения к внутреннему импульсу-создание среды; поддержание и создание образа» Я " – рефлексия, понимание чужой души – эмпатия. Выводы по развитию лидерских качеств личности свидетельствуют о том, что психологические основы данного развития всесторонне рассмотрены в науке и ее психологические качества являются наиболее востребованными в эффективном осуществлении профессиональной деятельности.

*Ключевые слова:* студент, лидерские качества, личность, психологическая подкладка, деятельность, поведение, образ «Я».

---

## PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF DEVELOPMENT OF STUDENTS ' LEADERSHIP QUALITIES

***Ryskulova Aigerim Askerbekovna***

*Teacher of the department «Humanities»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52 Aiteke bi St.;*

In this article the necessity of development of leadership qualities of students taking into account their psychophysiological features, their motivational, emotional and volitional aspects of development along with professional and personal qualities of the specialist is revealed. In

particular, if the perception of actions is a hobby, the ratio of external influences and behavior to the internal impulse-the creation of the environment; the maintenance and creation of the image of " I " – reflection, understanding of someone else's soul – empathy. Conclusions on the development of leadership qualities of the individual indicate that the psychological foundations of this development are comprehensively considered in science and its psychological qualities are the most popular in the effective implementation of professional activities.

*Key words:* student, leadership qualities, personality, psychological lining, activity, behavior, image "I".

---

Студенттердің көшбасшылық қасиеттерін дамыту барысында алдымен тұлғаның дамуы теориясына тоқталып өткен жөн.

Әдебиеттерде тұлға теориялары бойынша тұлғаның табиғаты, даму тетіктері туралы болжамдардың немесе көзқарастардың жиынтығы. Тұлға теориялары бойынша оның дамуының туа пайда болуы немесе жүре пайда болуы; тұлғаның қалыптасуындағы жасаралық кезеңдер; тұлғаның құрылымы; оның өзінің мінез-құлығын басқара алуы; ішкі дүниесінің субъективтілігі немесе объективтілігі мәселелері ғылыми тұрғыдан негізделеді. Философ ғалымдар «тұлға» қоғамдық қарым-қатынастардың жиынтығы деп сипаттаса, әлеуметтанушылар «тұлға» – индивидті сипаттайтын әлеуметтік маңызды қасиеттердің тұрақты жиынтығы деп түсіндіреді. Педагог ғалымдар «тұлғаны» эволюциялық үдерістің призмасы деп таниды. Ал психологтар болса «тұлға» әлеуметтік-мәдени ортада, біріккен іс-әрекет үдерісі мен қарым-қатынаста иеленетін адамның ерекше сапасы [1] деп көрсетеді.

Сөздіктерде «тұлға» – жеке адамның адамгершілік, әлеуметтік, психологиялық қырларын ашып, адамды саналы іс-әрекет иесі және қоғам мүшесі ретінде жан-жақты сипаттайтын ұғым деп берілген [1, б.135].

Осы анықтамалар «тұлға» ұғымының кендігін және күрделі екендігін және анықтамалардың әр ғылымның өзінің зерттеу пәніне қарай берілгендігін көрсетеді.

Зерттеулерге жасаған талдау тұлғаның дамуы мен қалыптасуын түсіндіретін бірнеше амалдар бар екендігін көрсетіп отыр. Мәселен, биогенетикалық тұғыр (К.Холл [2]), З.Фрейд [3]) тұлғаның дамуын организмнің жетілуіндегі биологиялық үдерістермен байланыстырса, әлеуметтік генетикалық тұғыр (Э.Торндайк [4] тұлғаның дамуын қоғамның құрылымы, әлеуметтену тәсілдері мен қоршаған ортадағы өзара қарым-қатынастың ықпалы деп түсіндіреді. Ал, психогенетикалық тұғыр (Ж.Пиаже [5], Дж.Келли [6]) биологиялық және әлеуметтік факторларды жоққа шығармайды, алайда тұлғаның бойындағы психикалық көріністерді, күйлерді маңызды деп санап, бірінші орынға қояды.

Осы аталған амалдар бірін-бірі толықтыра отырып, олардың әрбірінде көрсетілген факторлар арқылы тұлға дамитындығын және тұлғаны сипаттайтын қасиеттер осы үдеріс барысында қалыптасатындығын дәлелдейді.

XX ғасырдың басында австриялық ғалым З.Фрейдтің тұлғаның мәні олардың жүріс-тұрысы және іс-әрекеттерінің себебін анықтауға байланысты болжамдардың бірі Батыс психологиясының теориялық және әдіснамалық жетекші идеяларының таралуына негіз болды. Ол тұлғаның құрылымын төменгі санасыз импульстер, «туғаннан берілетін нышандар» («Ол» немесе «Ид»), ортасы («Мен» немесе «Эго») және жоғары деңгей («Артығымен Мен», немесе «Супер-Эго») деп сипаттайды. Бұл – адам қабылдаған нормалар жиынтығы. Ид –импульсивті қанағаттану принципіне бағынып, бейсаналық ниеттерден (жыныстық және агрессивтік) тұратын тұлғаның негізгі инстинктік ядросы. Эго тұлғаның рационалды аймағының шынайы принципі. З.Фрейд тұлғаның дамуын – баланың әлеуметтік нормалар мен құндылықтарды мәжбүрлі игеруімен, яғни сыртқы мәжбүрленген күштеу адамның ішкі күйіне ене отырып, «Мен» деңгейіне өтетіндігімен түсіндіреді. Ол адам үнемі бейсаналық ішкі қарама-қайшылықтардан тұратындығын және соның нәтижесінде тұлға дамитындығын көрсетеді.

З.Фрейдтің тұлға туралы көзқарасы мен теориялары неофрейдистер деп танылған ғалымдар К.Г.Юнг, А.Адлер, Э.Фромм, К.Хорни, Г.Салливан және т.б. еңбектерінде дами түсті.

З.Фрейдтің теориясын К.Г.Юнг дамыта отырып, өзінің теориясын ұсынады. Ол адамзат психикасының күрделі құрылымы төрт әмбебап элементтерден, атап айтқанда тұлғалық санадан, ұжымдық санадан, тұлғалық санасыздық пен ұжымдық санасыздықтан тұратынын айтады. Ол адам бойында өзін-өзі тани алатын және өзін-өзі дамыту қабілетінің болатындығын дәлелдейді [3, б.102].

А.Адлер ғылымда жеке психотерапияның негізін салушы тұрғысынан танылған. Ол тұлға қалыптасуындағы тұқымқуалаушылық пен қоршаған ортаның байланысын қарастырады, адамның осы екі ықпалдың нәтижесінен де жоғары тұратындығын дәлелдейді. Адамның дамуына әсер ететін маңызды фактор болып өзінің өмірін басқаруға мүмкіндік беретін шығармашылық күштің (еркіндігі бар, саналы, белсенді) табылатындығын көрсетеді. Аталған күш әрбір адамның өзін-өзі анықтауына, өзін тұлға тұрғысынан тануына, танымдық қабілеттеріне және армандауы мен қиялдауына ықпал етеді.

А.Адлер адамның өзінің жеткілікті жетілмегендігін түйсінгенде ғана оның дамуы, қалыптасуы, өзін-өзі белсендіруі жүзеге асатындығын негіздеген. Бұл сезімдердің ерте балалық шақтан басталатындығын, оның тұрақтылығын, әмбебаптығын, субъективті төзгісіздігін көрсете отырып, адамның үнемі өзін-өзі белсендіруге, барлық уақытта биік шыңдарды бағындыруға, пайда болған іштегі күйзелістерді жоюға ұмтылатындығын дәлелдейді [7]. Осы тұрғыдан А.Адлер адамның қоршаған орта туралы саналы пікірінің қалыптасуының нәтижесінде оның дамитындығын, яғни тұлға жүре қалыптасатындығын дәлелдейді.

Э.Фромм іс-әрекет барысындағы тұлға бойындағы психикалық ықпалдың тетіктерін зерттей отырып, З.Фрейдтің көзқарастарын сыни тұрғысынан бағалады. Ол адамзаттың табиғаты өзгермейді деген түсінікке қарсы шығып, эволюциялық даму барысында адамның бірен-саран соқыр сезімнен айырылып, әлеуметтік ортада жаңа сапаларды игеретінін айтады. Адам бойындағы көркемдікке, әсемдікке, көріксіздікке бейімдігі биологиялық тұрғыдан берілмейді, әлеуметтік үдерістердің нәтижесінде ғана тұлға қалыптасады. Адамзаттың болмысы, құштарлығы, үрейі, күйзелістері – мәдениеттің нәтижесі дейді.

К.Хорни адамның психологиялық сапаларында қорқыныш, жалғыздық, әлсіздікпен қатар дамуға итермелейтін бейсана түрткілер бар екендігіне терең үңілген. Сол себепті тұлға өзінің ішкі қарама-қайшылықтарын жеңе алғанда ғана өзін-өзі белсендіре алатындығын көрсетеді. Осыған байланысты адамның өзін-өзі тану үдерісінен оның тұлғалық үйлесімді дамуы талап етіледі. Адам өзін-өзі талдау жасау барысында өзінің бойындағы ішкі қарама-қайшылықты, келіспеушіліктерді саналы түрде жоя алғанда ғана, өзі туралы шындықты қабылдай алады. Ол адам өзін-өзі тану үшін оның өзінің сезімдерін бағалау, қарым-қатынастарын қайта қарау, түзету түрткілеріне мән беру тиістігін көрсетеді. Дейтұрғанмен К.Хорни адамның барлық қиыншылықтар мен кедергілерді жеңе алмайтынын, өзінің шынайы «Меніне» жол табудың мүмкін бола бермейтіндігіне де мән береді [8].

Американдық ғалым Э.Эриксон тұлғаның іс-әрекетінде, мінез-құлқындағы эгоның (Мен) жеке құрылымды әлеуметтік бейімделуден тұратынын және дамуының негізгі бағытын айқындайтынын көрсетеді. Оның теориясы бойынша адамның өмірі бірнеше қилы кезеңдерден өткеннен кейін ғана оның эгосы дамиды деп түсіндіреді. Осы кезеңдер эпигенетикалық ұстанымдар тұрғысынан реттілікпен жүзеге асырылады. Олай дейтіміз тұлға әрбір кезеңдердің міндеттеріне сәйкес дамиды, бір кезеңнен екінші кезеңге өту жолы алдын ала анықталады.

А.Маслоу адамның іс-әрекеттері, мінез-құлықтары үнемі өзін-өзі белсендіруге бағытталатындығын, өзін-өзі көрсетуге ұмтылатындығын негіздейді. Ол тұлғаның бойында ізгілікке, адамдарға жақсылық жасауға, қамқорлық жасауға, мейірімділікке ұмтылуға қажеттіліктігінің болуы керектігін айтады. Адам табиғатынан мейірімді болып келетіндігін,



өзін-өзі белсендіру арқылы өзінің мүмкіндіктері мен қабілеттерін дамытатындығын көрсетеді. Оның гуманистік теориясындағы негізгі тұжырым – әрбір адам қайталанбайтын, ерекше ұйымдастырылған жан деп танылады. Ол тұлғаның біртұтастығын, біріншіден, өзінің достарымен, жақындарымен, туыстарымен жағымды психологиялық байланыс орнатуға ұмтылу; екіншіден, өзінің кім екендігін және нені қалайтынын білуге талпыну; үшіншіден, жаңа тәжірибелерді, өмірін «қазір және осында» қағидасы бойынша қабылдауға даяр болу; төртіншіден, барлық адамдармен бірдей жағымды қарым-қатынаста болу; бесіншіден, өзінің бойында өзге адамдарға деген эмпатияны жаттықтыруын, яғни адамның ішкі әлемін түсінуге, оның көзқарасымен өзгелерге қарауға ұмтылуы арқылы түсіндіреді [9].

К.Роджерс әрбір жанды организмнің өн бойында өзінің өмірін сақтап қалуға және оны қорғауға және жетілдіруге ұмтылысының болатындығын теориялық тұрғыдан негіздейді. Адамның өзінің «шынайы Мені» басқа адамдармен қарым-қатынас жасауда және өмірлік тәжірибесі барысында қалыптасатынын түсіндіреді. Өзінің мүмкіндіктерін жүзеге асыру нәтижесінде өзі қалайтын, ұмтылатын адамы – «Идеалды Менді» анықтайды [10].

Ол адам өмірінің мәні – оның өзінің туғаннан берілетін әлеуетін жүзеге асыруы, «толығымен қызмет жасайтын тұлғаға» айналуы, барлық мүмкіндіктері мен бойында бар қабілеті мен таланты негізінде өзінің табиғатына сәйкес өзін-өзі толық тануға ұмтылуға арналуға тиістігін көрсетеді.

Қорыта айтқанда, К.Роджерс тұлға мен оның мінез-құлқы қоршаған ортаны қабылдауына байланысты қалыптасып дамиды деп түсіндірсе, А.Маслоу адамның мінез-құлқы мен тәжірибесі оның қажеттіліктеріне қарай дамытындығын айтады. Алайда екеуі де тұлғаның дамуында өзін-өзі белсендірудің маңыздылығын жоққа шығармайды.

А.Б.Орлов «тұлға – үнемі өзгеріп жатқан қоршаған ортаға бейімделудің нәтижесінде айқындалып, өзгертін индивидтің барлық мінездік сипаттамаларының бірігуі» және «қоршаған ортаның ықпалына сәйкес индивидтің мінез-құлығының қалыптасуы» деген көзқарасы біздің зерттеуіміз үшін қызығушылық тудырады. Сондай-ақ ол адамның тұлғасын – табиғатынан әлеуметтік субъектінің және объектінің өзара іс-әрекетімен сипатталатын, өмір сүру барысында туындайтын мотивациялық-қажеттіліктер жүйесінен тұратын тұрақты психологиялық құрылым деп қарастырады.

Л.С.Выготскийдің тұжырымдауынша, индивид– әлеуметтік белсенділікті тасымалдаушы болып табылады. Л.С.Выготскийдің еңбектерінде адамның психикалық дамуының негізінің бірі әлеуметтік орта саналады.

А.Н.Леонтьев тұлғаның дамуын зерттеу барысында ғылымға іс-әрекет түсінігін енгізді. Оның іс-әрекет теориясында тұлға – индивидтің қарым-қатынас барысында қалыптасатын психикалық үдерістермен басқарылатын жоғары кіріктірілген межелерді орындайтын қайталанбайтын жүйе, іс-әрекеттің ішкі жағы және нәтижесі болып табылады. Тұлғаның дамуы олардың іс-әрекеттерінің өзара әрекеттесу үдерісінен, іс-әрекеттердің иерархиялық жиынтығынан талап етіледі. Ол тұлғаның жәй ғана биологиялық түр емес, өзінің табиғаты бойынша қоғамдық, тарихи жоғары деңгейдің бірлігі, тұтастығы екендігін дәлелдейді. Адам тұлғалық сапалармен туылмайды. Тұлғалық адамның дамуы барысында дамиды [11].

А.Г.Асмолов ұсынған тұлға дамуының жүйесіне адамның индивидтік қасиеттері тұлға дамуының алғышарты; өмірдің әлеуметтік-тарихи бейнесі – тұлға дамуының негізі;кіріктірілген іс-әрекет – қоғамдық қатынастар жүйесінде тұлғаның өмірін жүзеге асырудың кепілі тұрғысынан енеді. Ол адамның биологиялық және әлеуметтік дамуын, табиғат пен қоғам дамуымен қатар қарастыру қажеттігін айтады.

Тұлғаның дамуы жекеліктің дамуымен қатар жүреді. Б.Г.Ананьевтің адамзаттық дамуды – қоғамдағы адам өмірінің тарихи жағдайларымен айқындалатын оның көптүрлі күйлері, қасиеттерінің біртұтас үдерісі екендігін түсіндіреді.

Жекелік– адамның дара дамуындағы биологиялық және әлеуметтік бірігуінен пайда болады. Жекелік индивидтің, тұлғаның және субъектінің өзіндік бағытын көрсетеді,

тұлғалық қасиеттерді кіріктіреді. Тұлға – оның бағыттылығы болып саналады. Бағыттылық және іс-әрекеттің жекелік стилі адамның тұлғалық және іс-әрекеттік сипаттамасында көрініс алатын барлық деңгейлерінің жиынтығын қамтамасыздандырады.

С.Л.Рубинштейн тұлғаның дамуын зерттей отырып, сана мен іс-әрекет бірлігінің мазмұнын анықтады. Тұлғаның дамуының ерте кезеңін сана мен іс-әрекеттің тұтастығымен, детерминизмді әр түрлі әдістемелік қағидалармен байланыстырды. Адам мәселесін философиялық тұрғыдан талдайды. Біріншіден, адамның санасы объективті әлеммен байланысқа түсу барысында қалыптасады, ал осы байланыстар іс-әрекеттерден тұрады, нәтижесінде адам іс-әрекет ете отырып әлемді және өзін өзгертеді. Екіншіден, адам мен әлемнің іс-әрекеттік байланысындағы өзіндік ішкі тұлғалық механизмдердің мүмкіндіктері қарастырылады. Үшіншіден, тұлға өзі дамитын, қалыптасатын нақты тарихи-қоғамдық жағдайлармен айқындалады. Сонымен С.Л.Рубинштейн тұлғаның қоғамдық болмыстан, оның іс-әрекеттері қоғамдық қатынастардан және нақты жағдайлардан, санасының оның іс-әрекеттерінен талап етілетіндігін негіздейді[12].

Ол тұлғаның қасиеттері, іс-әрекеті оның сыртқы мінез-құлығынан көрінетіндігін айтады. Тұлғаның психикалық бейнесі, қасиеттері өмір сүру болмысымен анықталып, іс-әрекетімен қалыптасады, қайталанатын жағдайда тұлғаның іс-әрекеті оның бағыттылығына себепкер болады. Оның қасиеті тұрғысынан бекітіледі, белгілі іс-әрекет саласына деген қызығушылығы, кәсіби іс-әрекетінің табыстылығынан көрініс табатындығын дәлелдейді.

В.А.Иванников адамның тұлға тұрғысынан қалыптасуын ең алдымен сана мен өз санасының дамуына, жеке әрекеті мен іс-әрекеттеріне, мотивтері мен құндылықтарына баға беруі мен түзету қабілетінің болуына байланыстылығын көрсетеді. Демек өзін тұлғаның дамуы оның өмірінің жаңа мәнге ие болуынан, өзгелердің іс-әрекеттерінің мәнін түсіне алу қабілетінен талап етіледі.

Сонымен тұлға физика-химиялық шарттар кеңістігінде – организм; экологиялық түрде – түр өкілі тұрғысынан; заттық шарттардың этологиялық кеңістігінде – табиғи қатынастардың субъектісі; қоғам кеңістігінде – қоғамдық қатынастардың субъектісі; мәдениет кеңістігінде – тұлға ретінде анықталады. Адам тұрғысынан жеке қабылдаған шешімінің нәтижесінде өзінің денесін, мінез-құлқын, қажеттіліктері мен мотивтерін, іс-әрекеттерін және тұлға тұрғысынан өзіне берілген организм, табиғи индивид немесе қоғамдық қатынастардың субъектісі болып табылады.

Ал, Б.С.Братусь өзінің зерттеуінде: «Тұлға – басқа құрылымдармен салыстыруға келмейтін ерекше құрылым, оны тұрақты толық ұғым ретінде қабылдауға болмайды» деген қорытынды жасайды. Қалыптасқан қарым-қатынасқа қарай, адами болмыстың мағыналық сипаттарымен байланыста оның мәні ашылады. Басқаша айтқанда, тұлғаның мәні мен адамның мәні арасында айырмашылық бар, алғашқысы екіншісіне жету жолындағы әдіс, тәсіл, құрал, яғни алғашқысында мағына бар, екіншісі – соның мақсаты. Адам болу – мақсат деп көрсетеді.

Психолог ғалымдардың бірқатары тұлғаның бойындағы сапалар кешенін әлеуметтік тұрғыдан қарауды ұсынса, тағы біреулері тұлғаны ерекше қасиеттер (сапалар) жүйесімен, үшіншілері адамның мотивтері мен олардың иерархиясын құрайтын адам деп түсіндіреді.

Осы айтылып өткендер тұлғаның, бір жағынан, биология мен физиология заңдылықтарына бағынатын физикалық денелік ағза екендігін жоққа шығармайды. Ал бұл болса, оған құштарлық, өте күшті санасыз импульстер тән және оны инстинктер мен құмарлық тән екендігін көрсетеді. Сондықтан да ол қорқыныш пен мазасыздануға бой алдырады. Екінші жағынан, адамзат табиғатына саналылық, ақыл-ой, болып жатқан жағдайлардың мәнін ұғынушылық, түсінушілік тән. Бұл айтқанымызды А.Н.Леонтьевтің тұлғаның санасын қалыптастыратын маңыз бен мән-мағынаны құрайтын қоғамдық тәжірибедегі рефлексияның маңызы туралы айтқан ойлары дәлелдейді. Сол себепті адам өзінің биологиялық қажеттіліктеріне тікелей жауап бере алмаса да, шынайылықты

объективті бағалай алады. Адамгершілікке ұмтылу негізінде адам өз еркімен таңдау жасауға талпынады. Бұл адам табиғатын сана, ақыл-ой және еркіндік құрайтынын көрсетеді.

Отандық ғалымдар арасынан тұлға теориясының дамуына үлес қосқандар қатарында Ж.Аймауытовты атауға болады. Оның оқыту үдерісіндегі белсенділік мәселесі туралы айтқан пікірлері бүгінгі таңда да құнды саналады[13]. Ол тұлға дамуындағы биологиялық және әлеуметтенудің сәйкестігіне қатысты сұрақтарды биологиялық тұрғыдан шешуді дұрыс деп санады. Зерттеушінің айтуы бойынша, адам тума берілетін қасиеттер мен нышандар жиынтығынан тұратын индивид болып дүниеге келеді. Ол аталған нышандар оқыту барысында дамытылуы қажет деп көрсетті. Ал, М.Жұмабаев [14] адамның психикасын тұтастық амал тұрғысынан шешеді. Мұнда психика бір-бірімен тығыз байланысты ақыл-ой, жүрек және ерік-жігер үш бірлік арқылы түсіндіріледі. М.Жұмабаев этнопсихологиялық ерекшеліктерді ескере отырып қана тұлғаны тұтас зерттеуге мүмкін болатынын айтты. Т.Тәжібаев [15] тұлғаның психологиясы мәселесін темперамент, мінез және қабілеттер атты психологиялық қасиеттерімен айқындайды.

Қ.Жарықбаев «Жантану атауларының түсіндірме сөздігінде» «тұлға – 1) дербес әрекет ететін субъект ретіндегі нақты жеке адам болмысының қайталанбас, ерекше әдісі, адамның қоғамдық өмірінің дара нысаны. Тұлға – әлеуметтік тіршілік ету әдісі жағынан дара болады, оның өзіндік дүниесі ерекше өмір жолын белгілейді және ол мазмұны жағынан әлеуметтік жағдайлармен анықталады; 2) адамдар арасындағы өзінің ұстанымын, орнын еркін және жауапкершілікпен анықтайтын, қоғамның өкілі ретіндегі адам. Ол қоршаған ортамен, қоғамдық және адами қарым-қатынастар жүйесімен, мәдениетпен өзара әрекеттестікте қалыптасады. Адам тұлға болып туылмайды, әлеуметтену процесінде тұлға болып шығады» атты психологиялық еңбегінде тұлғаға мынадай анықтама береді»-деп анықтама беріледі[16].

С.М.Жақышов [17] өзінің зерттеу жұмыстарында психикалық күйлерді жүйелі талдаудың ұстанымдары, топтық біріккен әрекет шартында мақсат пен мотив үдерістерін детерминациялайтын факторларын ашқан. Ғалымның ғылыми мектебімен (Г.Ж.Лекерова, И.К.Аманова, С.Д.Шукешева және т.б.) білім беру үдерісіндегі субъектілердің біріккен диалогтік танымдық әрекетін дамыту мен қалыптастыру негізінде көпдеңгейлі психологиялық жүйе ретінде қарастырылатын оқыту үдерісі зерттеліп келеді.

Х.Т.Шерьязданова онтегенездегі тұлға дамуының түрлі аспектілерін зерттесе, А.Р.Ерментаева өзінің теориялық және эксперименттік зерттеу жұмыстарының нәтижесінде психологиялық дамуы төмен, рухани адамгершілік құндылықтарды қабылдамаған, ізгіліктік ұстанымы жетілмеген адамдарда белсенділік, дербестік, бастамашылық сынды субъективті қасиеттердің болмайтындығын дәлелдеген. Ол субъектінің өзіне және өзгелерге деген құнды қатынастар арқылы анықталатынын көрсетеді. Субъект даму арқылы ұдайы жетіліп отырады, тұлға субъект тұрғысынан іс-әрекетті, қарым-қатынасты, әлеуметтік ортаға қатысты өзінің тұлғалық ерекшеліктерінің кейбірін өзгертеді, қайсыбірін дамытып жетілдіреді, ал енді басқаларының қайта құру әлеуетінің болатындығын айтады [18, 19]. А.Т.Ақажанова жасөспірімдердің тұлғалық қасиеттерін зерттей отырып, девиантты мінез-құлықты түзету бойынша ұсыныстар берген[20].

Ж.Ы.Намазбаева, Л.С.Выготскийдің теориясына сүйене отырып түзетіп оқыту үдерісіндегі ақыл-ой мен аффекті арақатынасының өзгеретінін дәлелдеген. Ол көмекші мектептің бастауыш, орта және жоғары буынындағы оқушылардың өзіндік сана, эмоционалды және мотивациялық сферасының даму ерекшеліктерінің заңдылықтарын ашты. Ғалым тұлғаның қалыптасуы тікелей мәдениеттің дамуымен байланысты екендігін көрсетті. Адамзаттың психикасы танымдық және эмоционалы-еріктік сферасымен өзара байланысты түсіндірілетін тұлғаны зерттейтін кешендік амалды өңдеді.

Осы тұрғыдан Н.Жиенбаева, Л.Макина, тәжірибе тұрғысынан, жекелік белсенділіктің дамуы – оқыту үдерісінде танымдық іс-әрекеттегі диалог барысында, сонымен қатар формальды емес ортада қалыптасатынын дәлелдейді[21].

Тұлғаның дамуы мәселесін қарастырған ғалымдар еңбектерін талдау бізге оның дамуында қоршаған ортаның ықпалының басымдығын, даму нәтижесі іс-әрекетінде көрініс табатынын және даму үдерісі оның өзіндік санасының, мотивациялық, эмоционалды-еріктік қырларының дамуымен тікелей байланысты екендігін көрсетті. Ал бұл болса бізге жоғары оқу орнының кәсіби даярлау үдерісінде Студенттердің көшбасшылық қасиеттерін дамыту мүмкін екендігіне себеп болды.

Көшбасшылық қасиеттерді дамыту үшін адамның іс-әрекет субъектісі тұрғысынан психикалық қасиеттерін дамыту мәселесін қарастырған жөн.

Аталған мәселенің аса ықшамдалған және кең тараған тәсілі тұрғысынан психикалық қасиеттердің дамуының нәтижелілік деңгейде зерттелетіні алынады, яғни нақты психикалық қасиеттердің қызмет нәтижесіне жаттығулардың әсері қарастырылады (арнайы немесе кәсіби іс-әрекетпен байланысты). Арнайы жаттығулардың анализаторлық жүйелердің сезімталдығын арттыратыны, қабылдау, зейін, ес, ойлаудың қызмет ету көрсеткіштерін жақсартатыны эксперименттік тұрғыда дәлелденген. Мұндай жақсартудың механизмдері туралы мәселе ашық күйінде қалып отыр.

Екінші тәсіл бойынша, жекеленген психикалық қасиеттер психикалық функциялардың бір мезгілде психикалық процестер ретінде қарастырылады, психикалық қасиеттерді психикалық функциялар мен процестердің призмасы арқылы дамытуға болады. Іс-әрекетті игеруге кірісе отырып, субъект белгілі психикалық қасиеттерді игереді, олардың бірқатары кәсіби мәнді болып саналады. Бұл кәсіби мәнді қасиеттер функционалды және операциялық механизмдердің дамуының белгілі деңгейімен сипатталады. Алайда, аталған механизмдер нақты іс-әрекетке бейімделмеген, мұнда басты мәселе операциялық механизмдерге қатысты. Іс-әрекеттің психологиялық жүйесінің қалыптасу үдерісінде, іс-әрекеттің талаптарына сәйкес психикалық қасиеттердің операциялық механизмдерінің қайта құруы жүзеге асады. Аталған үдеріс психикалық қасиеттің кәсіби мәнді сапаларға өту үдерісінің мәнін құрайды.

Маманның көшбасшылық қасиеттерінің дамуы оның кәсіби іс-әрекеттерінде көрініс табады. Соның ішінде, педагогтардың кәсіби іс-әрекетінің психологиялық құрылымының алуан түрлі элементтері тұрғысынан, жекеленген субъектілер немесе психологиялық сипаттамаларға ие адамдардың әлеуметтік бірлестіктері алынады. Ақпарат алмасу алуан түрлі жүйелерге енуді қамтиды.

Мұндай тұлғаралық өзара әрекеттестік табысты болуы үшін, келесі өзара қатынастар жүйесінің субъектілері арасындағы ақпараттың тұрақты ағынын талдау қажет: педагог – оқушы, оқушы – ата-аналар, педагог – ата-аналар, психолог - ата-аналар, психолог – оқушы және т.б. Мұндай талдау ақпарат алмасу, сонымен бірге аталған кезеңді болжау мақсатында өзара қатынастар жүйесіне ену уақытын қадағалау үшін қажет. Адамдар арасындағы өзара қатынастардың алуан түрлі жүйелеріне енгізу және тұлғааралық өзара әрекеттестік жағдайын талдау қабілеті болуы тиіс.

Біздің пікіріміз бойынша, талдау қабілеті «барлығын бір қатарға жинау» шеберлігін, теориялық психологиялық тұжырымдамалар тұрғысында қайта талдау білігін ғана емес, сонымен бірге қалыптасқан жағдайдан шығу жолын практикалық тұрғыда табу іскерлігін білдіреді. Тұлғааралық өзара әрекеттестіктің жағдаяттар спектрінің алуан түрлілігін ескере отырып, біз тек біліктер туралы емес, сонымен бірге өзара қатынастар жағдаятын адекватты шешу біліктерінің кең репертуары туралы, яғни коммуникативті икемділік туралы айтамыз. Бұл ұғымға біз басқа адамдармен байланыс орнатудағы тосындықты, олармен ашық өзара әрекет ету қабілетін, өзара түсіністікке, қарым-қатынаста серіктесімен өзара әрекетке бағдарлануды, қоршаған адамдармен өзара әрекеттестікті жатқызамыз.

Маманның көшбасшылық қасиеттерін дамытуда *эмпатияға аса мән беріледі*. *Эмпатия* – бірге күйзелу, толғану қабілеті, басқа адамның ішкі жан-дүниесін түсіну қабілеті және нақты жағдайларда адамның эмоционалды реакциясын болжау, эмоционалды жылылық, достық, қолдау көрсету шеберлігі.

Эмпатия келесі үлгіде ажыратылады: эмоционалды эмпатия – ол басқа адамның моторлы және аффектілі реакцияларына проекциялау және еліктеу механизмдеріне негізделген; когнитивті эмпатия – интеллектуалды үдерістерге (салыстыру, аналогия және т.б.) негізделеді; предикативті эмпатия – нақты жағдайларда басқа адамның аффектілі реакцияларын болжау қабілетінде көрініс табады [22].

Эмпатия коммуникативті болжампаздықпен және коммуникативті икемділікпен тығыз байланысты. Бұл сапалар бір-біріне жалғасып отырады, олардың арасындағы шекаралар бір қарағанда айқын емес. Алайда, олардың толыққанды бірдейлігі туралы айтуға болмайды. Түсінудің басқа түрлерінен, атап айтқанда коммуникативті болжампаздық пен коммуникативті икемділіктен айрықшаланатын эмпатия процестерінің маңызды сипаттамасы ретінде, рефлексивті жақтың әлсіз дамуы, тікелей эмоционалды тәжірибе аясындағы тұйықтық алынады.

Эмпатия тұлғаның гуманистік құндылықтарын дамытуды білдіреді, оларсыз тұлғаның өзін-өзі толыққанды жүзеге асыруы мүмкін емес. Гуманизмнің негізгі идеясы ретінде, адамның аса жоғары құндылық ретінде қарастырылатыны алынады. Тұлғаның өзін, өзінің даралығын тереңірек таныған сайын, ол сезімтал және басқалардың бірегейлігін қабылдауға қабілетті бола бастайды. Сондықтан, эмпатияны дамыту тұлғалық өсуді қамтамасыз етеді және оның жетекші белгілерінің біріне айналады.

Сондай-ақ, адамның кәсібилігінің – жоғары кәсіби нәтижелерге жету, еңбек өнімділігі ғана емес, сонымен бірге психологиялық компоненттердің – адамның еңбекке ішкі қатынасы, оның психологиялық сапаларының күйінің болуы ретінде атап көрсету қажет. Кәсіби психология бойынша әдебиеттерді талдау, кәсібилікті сипаттау үшін бір емес, бірнеше критерийлер тобын қолданудың қажеттілігін көрсетеді:

- объективті критерийлер: адамның кәсіптің талаптарына қаншалықты сәйкес болуымен, практикалық іс-әрекетке қандай маңызды үлес қосатынымен байланысты;

- субъективті критерийлер: кәсіптің адамның талаптарына, оның мотивтеріне, бейімділіктеріне сәйкес келуімен, адамның кәсіптегі еңбекпен қанағаттану дәрежесімен байланысы. Мысалы, педагогтың еңбегінде кәсібиліктің субъективті критерийі ретінде, тұрақты кәсіби-психологиялық бағыттылық, кәсіптің маңыздылығын, оның құндылық бағдарларын, тұлғаның қажетті кәсіби-психологиялық сапаларын түсіну, өзіне кәсіпқой ретінде позитивті қатынас, тұлғалық бұзылыстардың болмауы алынуы мүмкін. Осылайша, кәсіпқой психологты еңбектің жеткілікті жоғары табыстылығының және кәсіпте қалуға деген ішкі тілектің үйлесімі сипаттайды.

- нәтижелі критерийлер: адамның өз еңбегінде қоғамның талап еткен нәтижелеріне жетуімен байланысты.

- процессуалды критерийлер: адамның өз нәтижелеріне жетуде әлеуметтік қабылданған тәсілдерді, технологияларды қолдануымен байланысты. Мысалы, басқа адамның психикасымен жұмыс істейтін педагог-психологтың еңбегінде, процессуалды критерийлердің рөлі ерекше. Процессуалды критерийлерге педагогтың еңбегінің психологиялық үдерісінің сипаттамаларын жатқызамыз -психолог қалай жұмыс істеді, қандай кәсіби білімдер мен біліктерді, тәсілдерді, техникаларды, технологияларды қолданды, сонымен бірге еңбек үдерісінде жеке психологиялық сапаларды қолданды (мысалы, психологиялық ойлау, эмпатия, басқа адамға ұқсас болмауға төзімділік және т.б.).

- нормативті критерийлер: адамның кәсіптің нормаларын, ережелерін, эталондарын меңгеруімен және шеберлік деңгейінде кәсіптің биік эталондарын қайта жаңғырту іскерлігімен байланысты.

- дара-вариативті критерийлер: адамның өз еңбегін дараландыруға ұмтылуымен, онда жеке қажеттіліктерін өзіндік жүзеге асыруымен, еңбекте өзінің бірегейлігін көрсетуімен, өзін кәсіптің құралдары арқылы дамытуымен байланысты. Сонымен, практик-психологтың бойында қазір бірегейлікті, даралықты, қайталанбастықты, жеке стильдің болуын, қоршаған болмысқа деген көзқарастың бірегейлігін бағалайды. Әдетте, психологтың

даралығы кездейсоқ қалыптаспайды, ол оның өзін диагностикалау шеберлігінде, өзінің күшті және әлсіз жақтарын анықтауда, деңгейінің критерийлерін анықтауда қалыптасады: адам қазіргі кезде кәсібиліктің - кәсіби қажетті сапалар, біліктер, білімдердің жоғары деңгейіне жетуімен байланысты. Психологтың кез келген маман сияқты кәсіби дамуының өзекті деңгейі болады: бұл қазіргі күнде оның клиенттермен жұмыста алатын нәтижелері, бұл тұлғаның білімдері, біліктері, сапаларын қолданалатын тұлғалық ресурстары.

- прогностикалық критерийлер: адамның өсу перспективасын, өзінің жақын даму аймағын іздеуімен байланысты.

- кәсіби оқытылу критерийлері: адамның басқа адамдардың кәсіби тәжірибесін қабылдауға дайындығымен байланысты. Мысалы, педагог кәсіби оқыту үшін ашық болуы мүмкін, кәсіпте жинақталған барлық жаңалықты бойына сіңіреді. Даму үшін жабық болу, тұйықтық («бізге мұны ЖОО-да оқытпады») – төмен кәсібиліктің белгісі.

- шығармашылық критерийлер: адамның өз кәсібінің шекарасынан шығуға ұмтылысымен, оның тәжірибесін қайта құруға, кәсіпті өзінің жеке шығармашылық үлесімен байытуға ұмтылысымен байланысты. Психологтың шығармашылық бағыттылығының болуы маңызды және басқалардың тәжірибесіне сүйенбей, өзінің ізденістерін батыл түрде ұсынуға болады. Кәсіби ашықтықтың, оқытылу және өзіндік шығармашылық ізденістердің үйлесімі, кәсібилікті сипаттау үшін маңызды.

- қоғамдағы кәсіптің бәсекеге қабілеттілік және әлеуметтік белсенділік критерийлері: адамның өз еңбегінің нәтижелерімен қоғамды қызықтыру шеберлігімен, ішкі кәсіби бақылау локусында кәсіптің маңызды қажеттіліктеріне зейін аудартумен байланысты. Мысалы, қазіргі кезде педагог қоғамды өз еңбегінің нәтижелерінің маңыздылығына сендіру маңызды (білім беру органдары, отбасы және т.б.), еңбек нарығында бәсекелес қатынастарға түсу шеберлігі, өз жұмысының формалары мен әдістерінің басымдылығын көрсету шеберлігі.

- кәсіби сақтау критерийлері: адамның кәсіптің ар-намысы мен абыройын сақтау білігімен, оның қоғамға өзгеше қайталанбас үлесін көре білу шеберлігімен байланысты.

Сонымен, кәсіпқой – бұл кәсіби іс-әрекеттің жоғары деңгейлерін меңгерген, еңбекті жүзеге асыру барысында өзін саналы түрде өзгертетін және дамытатын, кәсіпке өзінің жеке шығармашылық үлесін қосатын, өзінің дара қызметін тапқан, кәсіби іс-әрекеттің нәтижелеріне қызығушылықты қоғамда ынталандыратын және қоғамдағы өз кәсібінің беделін арттыратын маман.

Осы айтылып өткендердің барлығы студенттердің көшбасшылық қасиеттерін дамытуда олардың психофизиологиялық ерекшеліктерін есепке ала отырып, олардың мотивациялық, эмоционалдық-еріктік қырларының маманның кәсіби-тұлғалық сапаларымен қатар дамуы тиістігін көрсетеді. Атап айтқанда, іс-әрекетті қабылдауы-уәж болып табылса, сыртқы ықпалдар мен мінез-құлықтың ішкі импульсіне қатынасы - орта құру; «Мен» бейнесін ұстауы мен құрылымын жасауы – рефлексия болса, өзгенің жанын түсінуі – эмпатия болып табылады.

Психологиялық әдебиеттердегі тұлғаның көшбасшылық қасиеттерді дамыту тұжырымдары аталған дамудың психологиялық негіздерінің ғылымда жан-жақты қарастырылғанын және оның психологиялық сапаларының кәсіби іс-әрекетті тиімді жүзеге асыруда аса қажеттілігін дәлелдейді.

### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қ.Жарықбаев, О.Саңғылбаев. Психология: Энциклопедиялық сөздік. – Алматы: «Қазақ энциклопедиясы», 2011. – 624 б.
2. Руководство и лидерство: сб. науч. тр. ред. Б.Д. Парыгин. - Л., 1973
3. Намазбаева Ж.Ы. Жалпы психология: оқулық ҚР білім және ғылым министрлігі. – Алматы: Абай атындағы ҚазҰПУ Психология институты, 2006. – 296 б.

4. Қазақ тілі терминдерінің салалық ғылыми түсіндірме сөздігі: педагогика және психология. – Алматы: Мектеп баспасы, 2002. - 254б.
5. Холл К., Гарднер Л. Теории личности. - М.: "КСП+", 1997. -720 с.
6. Фрейд З. Психология масс и анализ человеческого «Я». - Санкт-Петербург: Азбука-Аттикус, 2012. – 192 с.
7. Торндайк Э., Уотсон Дж. Бихевиоризм. Принципы обучения, основанные на психологии. Психология как наука о поведении. -М.: АСТ-ЛТД, 1998 г. - 704 с
8. Фресс П., Пиаже Ж. Экспериментальная психология. - М., 1975. -420 с.
9. Келли Дж. «Психология личностных конструктов». –Прайм Еврознак, 2007. – 128 с.
10. Адлер А. Практика и теория индивидуальной психологии. - М., 1995. - 414с.
11. Хорни К. Невротическая личность нашего времени. - М.: Академический проект, 2006. – 208с.
12. Маслоу А. Мотивация и личность. - СПб.: Евразия, 2001. – 478с.
13. Роджерс К. К науке о личности // История зарубежной психологии. - 1986. - С. 200-230.
14. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность. – М.: Изд. полит.литературы, 1975. – С. 176- 183
15. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. – М.: Педагогика, 1973 – 341с.
16. Аймауытов Ж. Психология. -Алматы: Рауан, 1995. –120б.
17. Жұмабаев М. Педагогика. -Алматы: Рауан, 1993. – 154 б.
18. Тәжібаев Т. Жалпы психология: оқуқұралы. - Алматы: Қазақ ун-ті, 1993. –240 б.
19. Жарықбаев Қ. Жантану атауларының түсіндірме сөздігі. – Алматы, 2002. - 309 б.
20. Джакупов С.М. Управление познавательной деятельностью в процессе обучения. –Алматы, 1997. – 117 с.
21. Шеръязданова Х.Т. Психологические основы профессиональной подготовки педагогов и психологов дошкольного образования: автореф. ... док.психол.н. – М., 1999. – 47с.
22. Ерментаева А.Р. Субъектно-ориентированная психологическая подготовка студентов: дис. ... док.психол.наук. -Алматы, 2008. – 312с.

## ҰЛЫ ДАЛАНЫҢ ҚҰДАЙЛАР ПАНТЕОНЫ

*Уталиев Сәкен*

*PhD (тарих-археология, этнология)*

*«Педагогика және психология» кафедрасының доценті*

*Ажимов Ж.*

*«Аударма ісі» мамандығының 1 курс студенті*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада Ұлы дала аумағында, атап айтқанда, Ақтөбе облысында түрлі әлемдік діндердің пайда болуы мен таралу жолдары қарастырылады. Зороастризмнің пайда болу тарихы туралы жаңа көзқарастар алға басуда.

*Түйінді сөздер:* Ұлы Жібек жолы, Зороастризм, Буддизм, Христиандық, Несторианство, Ислам, Ұлы Дала.

---

## ПАНТЕОН БОГОВ ВЕЛИКОЙ СТЕПИ

*Уталиев Сәкен Айладырович*

*Доктор философии (история-археология, этнология)*

*Доцент кафедры «Педагогика и психологии»*

*Ажимов Ж.*

*Студент 1 курса специальности «Переводческое дело»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассматриваются пути появления и распространения различных мировых религии на территории Великой степи, в частности Актюбинской области. Выдвигаются новые взгляды на историю возникновения зороастризма.

*Ключевые слова:* Великий шелковый путь, зороастризм, буддизм, христианство, несторианство, ислам, Великая степь.

---

## PANTHEON OF THE GREAT GOD STEPPES

*Utaliev Saken A.,*

*PhD (history-archeology, ethnology),*

*Associate Professor of the Department of «Pedagogy and Psychology»*

*Azhimov J.*

*1st year student of the specialty "Translation Studies"*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

This article examines the ways of the emergence and spread of various world religions in the territory of the Great Steppe, in particular, in the Aktobe region. New views on the history of the emergence of Zoroastrianism are being advanced.

*Key words:* Great Silk Road, Zoroastrism, Buddhism, Christianity, Nestorianism, Islam, the Great Steppe.

---

История различных религии на территории современного Западного Казахстана уходит своими корнями в далекое прошлое, о чем говорят археологические данные и исторические свидетельства. Вераования жителей-кочевников Великой степи, в частности



современного Западного Казахстана во времена начала функционирования трасс Великого шелкового пути, не отличались от традиционных представлений людей о мире с их начальными формами религии. Здесь широко были развиты такие формы и виды религии, как магия, анимизм, тотемизм, шаманизм и т.д. Но уже с открытием торговых дорог со стороны древнего Китая по направлению странам Центральной Азии и Средиземноморья, по этим путям начинают проникать и новые религиозные учения монотеистического характера. Появляется так называемый «Пантеон богов».

Перед тем как мы попытаемся рассмотреть пути проникновения различных религиозных воззрений на территорию Западного Казахстана, определим основные трассы Великого шелкового пути, по которым двигались и взаимовлияли от востока до запада, ценности мировой цивилизации. Тем более, в статье Н.А. Назарбаева «Семь граней Великой степи» Великий шелковый путь входит в шестую грань нашей истории, как транзитный коридор между древнейшими странами [1].

Великий шелковый путь начал функционировать со второй половины II в., когда дипломат и разведчик Чжан Цзянь впервые открыл для китайцев страны Средней Азии и современного Казахстана. Открытие китайского путешественника как бы соединило в одно целое две великие дороги. Одна, шедшая с Запада из стран Средиземноморья в Центральную Азию, пройденная эллинами Александра Македонского и селевкидского полководца Демодама, вплоть до Сырдарьи (Яксарт). Другая, ведущая с Востока из Ханьской империи в Среднюю Азию, разведанная Чжан Цзяном. Название «Великий шелковый путь» связано с драгоценным в древние времена для Запада товаром – шелком, секрет изготовления которого, был открыт китайцами около 5 тысяч лет назад и строго охранялся. Было бы несправедливо сводить значение Великого шелкового пути в истории мировой цивилизации исключительно к торговле шелком.

Его роль была значительно шире и разнообразнее, т.к. по дороге проходили караваны не только с различными восточными и западными товарами, но проникали и духовные ценности, религиозные и философские идеи, различные технологии. О роли нашей территории во времена Великого шелкового пути хорошо пишет президент Республики Казахстан Н. А. Назарбаев: «Ключевыми посредниками важнейшей торговой магистрали древности и средневековья, обеспечивающими безупречную организацию и безопасность транспортных артерий, стали насельники Великой степи. Степной пояс соединил китайскую, индийскую, персидскую, средиземноморскую, ближневосточную и славянскую цивилизации» [1].

Никто не знает имени первого человека, который преодолел весь этот огромный путь от Китая до Дамаска, Иерусалима, Рима. Быть может это был китайский дипломат или среднеазиатский купец, а может римский воин полководца Красса, трагически занесшего превратностями судьбы в глубь Азии или еретик - несторианин, принесший христианство из Сирии в страны Среднего и Дальнего Востока. К сожалению, исторические источники об этом ничего не упоминают.

Однако, можно привести сведения китайских письменных источников, вроде комментарии к Ду Ю (735-812 гг.) «Исторический свод» («Тун день, 801 г.»), где сказано, «...когда император У-ди» ранней династии Хань направил послов в Аньси (Парфия)...» [2, с.14]. Попутно заметим, что Парфянское царство было создано сако-массагетскими племенами (т.е. древними насельниками Великой степи) и являлось могущественным государством Азии на рубеже до нашей эры и после, соперничало с Римской империей. Известен разгром римских войск Красса при битве у Карр в 54 году до н.э. Пленные римские солдаты позже служили в составе парфянских гарнизонов на восточных рубежах государства, даже на территории Южного Казахстана. Интересна работа американского ученого Гомера. Г. Дебса «Военное соприкосновение между римлянами и китайцами в античное время», где он обратил на одну странную фразу в китайском историческом произведении I века «История раннего Хань». В этом отчете с использованием рисунков есть

необычайное замечание заместителя наместника китайских западных пограничных районов о том, что при начале штурма в 36 г. до н.э. гуннского города Чжи Чжи (на реке Талас), около города было «...более ста пехотинцев, выстроенных в линию с каждой стороны ворот и построенных в виде рыбьей чешуи» [3, с. 322-330; 4, с. 45-50]. То обстоятельство, что это странное замечание было сделано на основании описания рисунка, придает ему исключительную убедительность. Строй с сомкнутыми щитами «рыбья чешуя» - это типичный тактический прием римского военного искусства. Вероятно, что эти уцелевшие римляне армии Красса, позже перешли на наемную службу прибывшим с востока гуннам Чжи Чжи. Отсюда видно, что римские легионеры могли продвинуться еще дальше по Великому шелковому пути на восток, в одно из государств Восточного Туркестана. К сожалению, мы не располагаем никакими дальнейшими сведениями о них. Добрался ли кто-нибудь из них когда-либо до Китая - представляется маловероятным.

Видимо эти постаревшие с годами ветераны-римляне помогали императору северных гуннов при постройке укреплений его столицы на территории современного Казахстана. Вследствие своей малочисленности, даже старости, а также превосходства китайского оружия римляне, не смогли дать активный отпор, были захвачены в плен и перевезены в Западный Китай. Тот факт, что в I в. до н.э. группа римлян могла совершить переход в 5 тысяч километров от территории Рима, позволяет сделать заключение, что в то время существовали развитые способы передвижения по Евразийскому континенту.

Для преодоления Великого шелкового пути неперенным спутником человека был двугорбый верблюд «бактрианец», чья необычайная выносливость, помогали человеку преодолевать бесконечные азиатские пустыни и степи, невзирая на никакие песчаные бури, безводье, грозных кочевников. Также отметим роль лошади, тем более, что «Великая степь подарила миру коневодство и всадническую культуру... одомашнивание лошади человеком произошло на территории современного Казахстана...» [1].

Собственно, дорога Великого шелкового пути начиналась в Риме и по Средиземному морю выходила в Сирию, а уже дальше следовала через Месопотамию, Иран, Среднюю Азию (Согдиану) в Китай и степные просторы Центральной Азии. Интересующая нас трасса Великого шелкового пути, т.н. «Степной путь», проходил к северу от Средней Азии. Он начинался в бывших греческих колониях Северного Причерноморья, которые находились под властью Римской империи в первых веках нашей эры (Босфорское царство). Города Херсонес, Ольвия, Пантикапей, Фанагория вели оживленную торговлю с городами Средиземного моря, скифскими и сарматскими племенами, которые занимали огромные степные пространства между Приаральем и Причерноморьем.

Степные трассы шли на восток через античный город Танаис (Дон), в Нижнее Поволжье, Северное Приаралье (Западный Казахстан), затем через Южный Казахстан выходила на Алтай и в Восточный Туркестан, где сливались в основной тракт Великого шелкового пути по дороге в Китай.

Северная трасса Великого шелкового пути, естественно была самой сложной дорогой, т.к. на многие сотни километров она проходила через пустыни и безводные степи без городов и поселений, где была велика опасность подвергнуться нападениям различных племен, не признававших ничью власть, в отличии от южных дорог, где были крепкие централизованные государства с системой охраны торговых караванов (Парфянское царство).

В становлении дорог от Востока на Запад большую роль играла также и миграция племен и народов, которые прокладывали новые дороги и пути, по мере продвижения со своими неисчислимыми стадами и табунами в поисках свежих пастбищ. В середине I тысячелетия на степных пространствах евразийских степей между Алтаем и Нижнего Поволжья жили преимущественно носители индоевропейских языков, но и уже в те времена на территорию Казахстана и Средней Азии начинают проникать компактные племена протоугорских, протомонгольских и прототюрских языковых семей. Именно по Великому

шелковому пути, начиная с I тысячелетия до н.э. с Востока на Запад шли бесчисленные потоки кочевых племен: скифы-саки, сарматы, гунны, авары, болгары, мадьяры, печенеги, огузы, кыпчаки и др. Этому процессу, вероятно, послужило резкое похолодание климата на восточной части Азиатского континента, что привело к массовому уходу на запад племен и народов, а также влияние Атлантического антициклона. Это приводило к тому, что засуха на востоке начиналась раньше и дожди вызываемые влиянием Атлантики постепенно убывали на запад, и кочевники со своими бесчисленными стадами вынуждены были перемещаться вслед за ними. Степи современного Казахстана превратились постепенно в очаги постоянных языковых и культурных контактов иранских, угорских (приуральских), прототюркских племен. Хотя отметим, что только с движением гуннских масс, на территории Западного Казахстана начинают складываться тюркоязычные общности группировок родов и племен.

Выше мы говорили, что с функционированием Великого шелкового пути, по коридору транзитной связи Востока и Запада, на территориях Западного Казахстана распространяются различные религиозные идеи, появляется, т.н., «Пантеон богов». И вообще, мировоззрение насельников степей Казахстана с древности отличалось синкретизмом, сочетающим различные мировоззренческие системы и верования. В основном господствовала своеобразная «религия природы», с обожествлением всего живого и неживого. Эта система в особенности приобрела свое широкое распространение с гуннско-тюркской эпохи. Высокая степень религиозной толерантности на территории Западного Казахстана и вообще Великой степи, особенно ярко проявилась после завоевания тюрко-монголами Чингисхана и Батухана огромнейших пространств Евразийского континента. Известно, что правители-основатели огромного государства от Тихого океана до Средиземноморья, лояльно относились представителям различных религий, не разрушали храмы, мечети и другие культовые сооружения. По безопасным путям Великого шелкового пути Монгольской империи, Золотой Орды спокойно передвигались вместе с торговыми, дипломатическими караванами и представители различных религиозных конфессий. Это можно увидеть по трудам путешественников – дипломатам XIII в. Плано Карпини, Гильома де Рубрука и др. [5]. Но начнем все по порядку. Начнем с буддизма.

**Буддизм.** Очень важная роль в духовной жизни народов, обитавших вдоль трасс Великого шелкового пути в древности и средневековье, принадлежит буддизму. Зародившись в Индии в VI в. до н.э., эта одна из наиболее распространенных мировых религий, постепенно начинает проникать в сопредельные страны, охватывая транзитом и другие уголки азиатского континента, в особенности Китай. И уже после начала движения по Великому шелковому пути, это религиозное учение вместе с торговцами, дипломатами, воинами и миссионерами, быстро распространяется в верованиях различных народов, находившихся в ареале соприкосновения с древней «дорогой жизни». В Казахстан буддизм пришел из Индии и Китая. В его распространении на нашей территории важная роль принадлежала среднеазиатским богословам и миссионерам, в частности парфянам, кангюйцам, согдийцам, которые активно начали проповедовать во II-III вв. нашей эры, чему способствовала политика Кушанского царства, в то время являвшаяся могущественным государством на Среднем Востоке.

По всему древнему Великому шелковому пути (территория Казахстана, Кыргызстана, Узбекистана и Туркменистана) были обнаружены многочисленные памятники буддийской культуры. Самыми известными из них это монастырь Каратобе (II-III вв.) в Термезе; культовое сооружение (святилище) в Саназаре (Согде); руины буддийского монастыря в Гяур-Кала (древняя Антиохия Маргиана); буддийский монастырь Аджина-тепе VII-VIII вв. в Балхе (Тохаристане); буддийский храм в Куве (Фергана), храмы Ак-Бешима и Красной речки в Семиречье (Жетысу). Особенно большой интерес представляют буддийские храмы в городище Ак-Бешим, расположенное на территории древнего Суяба в Чуйской долине. В этих храмах были найдены скульптуры Будды. Начиная с VI в. буддизм начинает оказывать

значительное влияние на тюрков степных просторов современного Казахстана. В Жетысу (Семиречье), а также в Южном Казахстане исследователями были раскопаны и изучены монастыри, храмы, часовни, статуэтки и стелы с изображениями буддийских персонажей и сцен. В долине реки Талас близ Шымкента также были обнаружены схожие буддийские памятники, а также в – в Тектурмасе и Баласагуне. На территории развалин средневекового Исфиджаба (Сайрама) найден подземный буддийский монастырь.

Буддизм имел распространение в Семиречье и после X–XI вв. Про буддийские храмы Семиречья и их адептов сообщает в своих записках посол французского короля Людовика IX к монгольскому Мунке кагану - Гильом де Рубрук. В середине XIII века пройдя через ставку Бату хана на Итиле (Волга), кыпчакские степи Западного Казахстана, остановившись временно в Семиречье (Кайлак), он довольно точно описывает храмы и обряды «идолопоклонников» в его мировоззрении: «...все жрецы их бреют целиком голову и бороду; одеяния их желтого цвета» [5, с. 112].

Позже, во время позднего средневековья, в степные территории Западного Казахстана вновь проникнет буддизм в виде ламаизма (20 - гг. XVII века), но это будет связано с торгоутским движением ойратских племен. Получившие название «калмыки», эти племена оставят после себя некоторые храмы и монастыри такие, как например - монастырь Аблайкит вблизи Усть-Каменогорска, Кызылкент в Кентских горах недалеко от Каркаралинска. Следы буддизма на территории Западного Казахстана не сохранились, хотя встречаются географические названия чисто ойратской этимологии вроде «Шидерты», «Жымпети» и т.д.

**Христианство.** Христианское прошлое на территории Великой степи, прежде всего, связано с политической и культурной историей народов Средней Азии, Ближнего и Среднего Востока. Здесь важную роль играл Великий шелковый путь, северное направление которого переместилось в VI-VII вв. на территорию Южного Казахстана и Семиречья, где находились центры Западно-Тюркской империи и где происходило бурное формирование и развитие городов Отрар, Тараз, Исфиджап и др.

Появление христианства в степях Казахстана, мы в первую очередь связываем с такими религиозными течениями, как несторианство и манихейство. Известно, что с зарождением Христианства из религии Иудаизма на рубеже первых веков, среди последователей Христа уже возникают разногласия в их мировоззренческом взгляде. Среди адептов новой религии начинает происходить раскол в понимании природы Христа.

С первых веков нашей эры, в результате разногласий христианских направлений, в силу миссионерской деятельности, различных гонений христиане начали переселяться в Среднюю Азию в основном из Сирии, Ирана, а затем по дорогам Великого шелкового пути в Туркестан, Китай, Великие степи (Казахстан). Среди них были мелькиты (православные), яковиты (представители направления западной сирийской церкви), но в основном несториане - последователи Нестора. В IV-V вв. усилившаяся Византийская церковь, которая была поддержана государством, начала борьбу с еретиками, к числу которых относились и несториане. В то время это была самая большая христианская конфессия за пределами Римской Империи, она называла себя "Церковь Востока". Это их официальное название. К сожалению, именование «несториане» уже крепко просочилась в литературу и во многие публикации.

Как мы говорили выше, разногласия в православной церкви по поводу толкования священного писания, сущности Христа, обрядов, ритуалов, в конечном итоге привело к созданию сект, различных направлений, расколу. Учение монаха Нестора (несториане) разграничивали только две природы Христа, признавая лишь чисто внешнее соединение между ними, также отрицали и Деву Марию как мать божью («Христородица»). Это учение оформилось в первой половине V века и на Вселенском соборе в Эфесе (431 г.) было осуждено как ересь. С этого момента, гонимые несториане массово начали уходить на Восток по Великому шелковому пути, пропагандируя свои идеи на протяжении нескольких

веков разным народам на территории Среднего и Дальнего Востока. Те же несториане распространили свое учение и среди племен Великой степи.

Наиболее ранним считаются сообщения о христианах среднеазиатского Мерва (Туркменистан). По свидетельству Абу Райхана Бируни, христиане появились в Мерве уже через 200 лет после рождения Христа [6, с. 330]. К IV веку в этом городе появляются мужской монастырь и мастерская по изготовлению культовой утвари. Именно отсюда, т. е. из Мерва, в VII-VIII вв несторианство распространяется по городам Южного Казахстана, Семиречья и степи.

Некоторые тюркские племена, вероятно, еще ранее стали исповедовать христианство. Как упоминает в своем труде «История» византийский писатель Феофилакт Симокатта «...591 г. был разгромлен мятежный Сасанидский полководец Бахрам Чубин, то у многих из воевавших с ним его союзников тюрков, был на лбу знак креста. По их словам, такой знак наносили у них новорожденным по совету христиан для отвращения всяких напастей» [7].

В 644 г. мервский (современный Мары, Туркменистан) митрополит Илия обратил в христианство тюрков, обитавших за рекой Оксус (Амударья).

Оформление церковной организации в южных степях Казахстана завершилось на рубеже VIII и IX вв. В середине XIV в. Амром Бен Матом был составлен сводный список несторианских метрополий и там упоминается «особая карлукская митрополия» [8, с. 22]. На рубеже VIII и IX вв. от Прикаспийских степей до границ Китая, во всех районах Центральной Азии по Великому шелковому пути проповедовал учение Христа знаменитый миссионер-несторианец Шубхалишо. Ему приписывается обращение в христианство не только язычников, но и манихеев, маркионитов [9, с 478-486].

Интересно отметить, что предки современных казахов из родов керейт, найман и некоторые другие были несторианами, которые приняли христианство «Церкви Востока» в XI-XII вв.. Жившие на территории Сырдарьи, Западного Казахстана огузы – тоже были христианами, как указывал известный востоковед Бартольд из-за наличия христианских атрибутов в виде терракотовых крестов [10], также кайраков (надгробные камни с несторианскими надписями и символикой).

Средневековые путешественники и дипломаты к Каракорумским каганам Плано Карпини и Гильом де Рубрук в середине XIII в., проезжая Великие степи, собрали некоторые сведения о несторианах, проживавших в Монгольской империи, об их верованиях, обрядах и различных, с их точек зрения, отклонениях от христианской нормы [5].

Археологические свидетельства распространения христианства в Средней Азии и Казахстана были обнаружены на раскопках древних городов и храмов в Туркменистане, Узбекистане, Кыргызстане и Китае. Казахстан долгое время оставался белым пятном на этой карте, так как здесь не было обнаружено следов проживания больших христианских общин, остатков христианских храмов или христианских кладбищ. В 30-гг. XX в. при раскопках города Тараза в культурном слое VI—VIII вв. была найдена керамическая кружка с сирийской надписью «Петр и Гавриил». Эту посуду Борисов А.Я. считал принадлежавшей христианам - яковитам, основываясь на манере письма, характерной для западной, яковитской школы [11]. Этим подтверждается, что на территории современного г. Тараза и г. Мерке действовали раннесредневековые христианские церкви, которые, несомненно, оказывали религиозное влияние сопредельным территориям Великой степи.

В 2014 году недалеко от города Ушарал местный житель обнаружил нечто необычное - каменную плиту с высеченным на ней изображением креста и явно древней надписью на непонятном языке. Ученые, исследовав камень, определили, что это христианское надгробие. Еще более удивительно то, что надпись на тюркском языке на нем сделана буквами древнесирийского алфавита. После тщательной экспертизы один из текстов удалось частично расшифровать и определить дату - 1162 год н.э. [12]. Здесь же был «заново открыт» раннесредневековый город Иланбалык, который видели еще в XIII в. Гильом де Рубрук [5] и армянский царь Гетум [13].

Такое важнейшее открытие подтверждает, что несколько сот лет назад современный Казахстан был мультикультурной страной, своеобразным стыковочным мостом между Западом и Востоком, где не просто мирно соседствовали, а и культурно взаимодействовали самым тесным образом представители различных религий: тенгрианцы, идолопоклонники, мусульмане, христиане и буддисты. А также мирное сосуществование по Великому шелковому пути разных этнических групп, будь то тюрков (абсолютное большинство), хорезмийцев, согдийцев, сирийцев и многих других, лишь доказывают развитость и процветание городов того времени. Присутствие христианства (Церкви Востока) на территории Казахстана около полутора тысяч лет - это уже есть элемент исторического достояния казахского народа, с уникальным сплавом городской и степной цивилизаций, различных религий и культур. Так продолжалось до XV века, когда междоусобные войны, угасание торговли и распространение ислама привели к исчезновению христианства в регионе. Переходя из одной страны в другую, преследуемые адептами других религии, несториане преодолели весь Великий шелковый путь от Сирии до Чаньяна в Китае. Многие миссионеры приняли мученическую смерть, но верность своим идеалам позволило им привнести разным народностям и этносам свое мировоззрение («слово божье»).

Справедливости ради отметим, что нам очень мало известно о взаимоотношениях христианства (Церкви Востока) с другими распространёнными в Центральной Азии религиями. Судя по количеству известных к настоящему времени текстов, остатков культовых сооружений и памятников искусства, соотношение между буддизмом, манихейством и христианством было не в пользу последнего.

**Манихеи.** Преследуемые официальными властями, гонимые превратностями судьбы, презираемые представителями других религии Манихеи - оставили заметный след фактически на всей трассе Великого шелкового пути. Начав свой путь из иранских городов и Ближнего Востока, они достигли пустынь и степей Средней Азии и Казахстана, где вновь столкнулись с христианами. Эти контакты на идеологической основе породили даже специальную литературу, посвящённую «манихейской ереси». В сочинении несторианского епископа Феодора бар Куни «Книга Схолий», написанного в конце VIII в. в месопотамском Кашкаре, приводятся подробные сведения о религии манихеев [14, с. 78]. Основу религии Мани составляет дуалистическая концепция о том, что мир состоит из двух начал: светлого и темного с их непрерывной борьбой между собой. По уверениям Мани - на борьбу с богом тьмы был послан первый человек Хормизд, в помощь которому бог света придал пять священных элементов, в число которых входят: чистый воздух, тёплый ветер, свет, воду, очистительный огонь. Но душа первочеловека оказывается во власти тьмы, и дальнейшая жизнь манихейца протекает под флагом борьбы «за освобождения души» посредством нравственного самосовершенствования. По этой причине миряне не должны убивать себе подобных, животных и т.п. различными запретами. Выдвинутый ими социальный лозунг «кто богат, тот будет беден, будет просить подавание и претерпит великие муки» - привлекли к ним большие массы простых людей по всем территориям, по которым проходил Великий шелковый путь. Умелая пропаганда, успехи учения Мани позволили этой религии быстро распространяться в Иране, Сирии, Малой Азии, Риме, в Средней Азии, на степных просторах Востока. После казни Мани в 273 году Сасанидским царем Варахраном I по наущению зороастрийских жрецов (Иран), сторонники манихейской религии подверглись жестоким преследованиям. Массы манихеев переселились в Среднюю Азию и Казахстан, где главными центрами их религии стали такие города как Мерв, Самарканд, Чаганиан. Манихейская религия широко распространилась среди тюркских племен Великой степи. Многие манихейские рукописи написаны на древнетюркском языке. В Восточном Туркестане было найден уйгурский текст «Хвастуванифта»- «Покаянная молитва» - один из основных сочинений манихейской религии, обнаруженных английским археологом Аурелом Стейном в развалинах у Дуньхуана [15].

По дорогам Великого шелкового пути манихейство через степи Казахстана и Среднюю Азию проникает в Китай, где их сочинения были переведены на китайские иероглифы, а в некоторых городах Танской империи (Лоя-нь, Гай-юнь) в 807 г. были воздвигнуты манихейские храмы. Манихейская религия на протяжении многих веков играла важную роль на Великом шелковом пути в развитии архитектуры, изобразительного и прикладного искусства, музыки, настенной живописи, книжной миниатюры.

Проживая совместно с христианами - несторианами в одних и тех же городах и областях, имея много общего (например, жестокие гонения и преследования) – манихеи могли воспринять и христианскую символику. Это позволило сделать вывод, что манихеи со временем были обращены в христианство. Интересен факт приведенный Гильомом де Рубруком, который находясь в ставке кагана Мункэ, несколько раз принимал участие в спорах несториан с приверженцами других религий. В одном из описанных им случаев он столкнулся с «лжемонахом» - христианином несторианцем, воззрения которого более всего напоминали «ересь Манихея», причём тот, видимо, сам не подозревал этого: «...ибо все они примыкают к тому еретическому учению Манихеев, что одна половина вещей дурна, а другая хороша...» [5, с. 152].

По крайней мере, совместные находки буддийских, манихейских и христианских текстов в руинах несторианского монастыря в Булайыке и в пещерах Дуньхуана могут свидетельствовать о взаимном интересе приверженцев каждой из этих религий к литературе своих идейных противников.

Христианство и манихейство сыграли важную роль в истории Средней Азии и Казахстана, оставили заметный след в истории культуры степных народов и стран, лежащих на дорогах Великого шелкового пути. Пронеся духовные ценности своих вероучений, своё мировоззрение, они обогатили духовно - нравственное содержание людей, с древности заселявшие огромные степные пространства Евразийского континента.

**Зороастризм.** Среди жителей казахстанских средневековых городов и степей были представители еще одной мировой религии – зороастризма, возникшего в VII–VI веках до н. э. на территории древнего Ирана, Афганистана, Таджикистана. Эта «мировая» религия в отличии от других возникла еще до начала функционирования Великого шелкового пути. Зороастризм получил такое название в Европе потому, что его основатель - пророк Заратуштра - стал известен древним эллинам под именем Зороастр. Он был иранцем и родился в доисторическое для иранцев время. Установить точные даты его жизни невозможно. В практике ритуальных обрядов для этой религии характерно почитание четырех элементов Вселенной: воды, огня, земли, воздуха. Все эти элементы зороастризма прослеживаются в Средней Азии и Казахстане, на Сырдарье, Амударье и Семиречье по археологическим изысканиям, когда были вскрыты руины башнеподобных сооружений, которые можно связывать с башнями огня. Знаменитая зороастрийская башня «Шылпык» до сих пор высится на берегу Амударьи в 50 км. южнее от Нукуса (Каракалпакстан). Такие же по форме башни сохранились в топографии городищ Костобе и Красная Речка (Казахстан). В основном, в Средней Азии и Казахстане получило распространение нетрадиционный вариант зороастризма, отличающийся от канонического тем, что он тесно переплетался с местными языческими культурами, с такими, как культ огня, культ предков (аруах), животных - лошади, барана, верблюда. Считается, что эта «мировая религия» была занесена в казахстанские города и степи в VI–VII веках по караванным дорогам Великого шелкового пути хорезмийцами, согдийцами (жителями Бухары, Самарканда). То, что эта религия возникла в Иране, то это общеизвестная теория и до сих пор трактуется почти во всех фундаментальных трудах по истории и религии. Но вот что интересно. Есть очень интересное мнение, что пророк Заратуштра в действительности родился и жил в степях на территории современного Западного Казахстана. Об этом аргументировано высказывается в своем труде английская исследовательница Мэри Бойс. В предисловии к своей книге для русского издания «Зороастрийцы. Верования и обычаи» она пишет: «Пророк Зороастр жил в

такой глубокой древности, что сами его последователи забыли, когда и где это было, и в прошлом различные иранские страны претендовали на благочестивую роль его родины. Долгое время считалось, что он жил в Азербайджане, на северо-западе древнего Ирана. Современные исследования показали, что такого быть не могло. Исходя из содержания и языка сложенных Зороастром гимнов, теперь установлено, что в действительности он жил в азиатских степях к востоку от Волги» [16].

Как мы указывали выше, невозможно определить время жизни Заратустры. Еще более спорны гипотезы о родине пророка и месте первоначального распространения его религиозного учения. Большинство исследователей считают его прародиной территории Восточного Ирана, основывая свои предположения историческими оправданиями Авесты (гимны зороастризма), с ее мифологией и героическими эпосами, язык которого был близок к языку первоначальной территории обитания арийцев [17].

Внимательно всматриваясь и изучая карту, а также анализируя тексты Авесты, дошедшие до нашего времени, можно определить признаки того, что родиной легендарного пророка Заратустры могут являться степи Западного Казахстана, находящиеся на пространстве Прикаспийской низменности и северного Приаралья. Для более ясного понимания, кратко остановимся на основных моментах истории Великой степи в эпоху зарождения «арийских» племен.

До появления мировой религии зороастризма на территории Западного Казахстана проживали представители т.н. андроновской культуры, которых все исследователи относят к бронзовому веку, т.е. III-II тыс. до н.э. В Авесте приводятся такие слова: «И в этой стране по воле Ахуры, Йима Прекрасный создал поселений «вар» размером в бег на все четыре стороны» [18]. Выстроенный из глины и земли вар состоял из трех concentрических кругов валов и жилищ, что полностью соответствует технологии строительства жилища «андроновцами» в степях Западного Казахстана. На этой территории открыты десятки памятников - поселения Тасты-бутақ, Ахмет-ауыл, Бесбай, Киргелды, Уралысай и т.д., с тремя вписанными друг в друга окружностями валов и стен. Они были исследованы российскими и казахстанскими учеными А.Я. Тугариновым, С.А. Теплоуховым, М.П. Грязновым, К.В. Сольниковым, А.Х. Маргуланом, К.А. Акишевым, А.Г. Максимовым, С.С. Черниковым, А.М. Оразбаевым. Отсюда вытекает гипотетический вывод, что территорию Западного Казахстана условно можно считать колыбелью человечества, а Актюбинскую область с Актобе - «Ақтөбенің кіндігі» (Центр Актобе).

Около III- II тысяч лет тому назад, еще задолго до появления Великого шелкового пути, на территории Великой степи (степи современного Казахстана), проживали Арийские (иранские) и индоарийские (индийские) племена. Они относились к индоевропейской языковой и культурной общности, которая в начале II тысячелетия до н.э. обособилась к востоку от Волги и в степной части Казахстана, где стала известна современной науке как представители андроновской культуры. Вероятно, они были полукочевниками и пасли коров, овец и коз с помощью собак на сравнительно небольших участках рядом с поселениями (в то время лошадь еще не была одомашнена). Их общество делилось на две главные группы: жрецы-священнослужители и пастухи-воины, они же охотники. По-видимому «андроновцы», имели торговые контакты с оседлым населением, жившим к югу от них. Из Месопотамии они заимствовали деревянные повозки, в которые запрягали волов, а затем узнали о боевых колесницах. Это привело к укрощению диких лошадей, их одомашниванию («всаднической культуре»)[1] и постепенному переходу к кочевническому скотоводству. Примерно в то же время вошла в употребление бронза. Горы, окаймляющие степи Центральной Азии, особенно Алтай, обладали богатыми залежами меди и олова, что давало возможность производить оружие. Как пишет Н.А. Назарбаев в своей статье «Семь граней Великой степи»: «...наши предки постоянно развивали производство новых, более прочных металлов, что открывало им возможности для ускоренного технологического прогресса. Об этом говорят найденные при раскопках печи для выплавки металла, украшения, предметы



быта и оружие ранних эпох. Это свидетельствует о высоком технологическом развитии степных цивилизаций, существовавших на нашей земле в далёкой древности» [1]. С этого момента жители Великой степи стали грозными воинами для соседей оседло-земледельческой цивилизации, и вошли в историю как преемники ариев под именами - саков, савроматов, сарматов. Возможно, в эти времена учение Заратуштры проникло на территорию современного Ирана из степей Казахстана вместе с воинами-кочевниками. Как известно у древних насельников степей Западного Казахстана, появившихся после ариев, оставались «языческие» формы религии, до начала функционирования Великого шелкового пути.

Таким образом, мы можем утверждать, что религия Зороастризм, зародившись на территории нашей Великой степи во времена Ариев, через многие столетия возвратилась на место своей колыбели по дорогам Великого шелкового пути.

**Иудаизм.** Как известно, моно религия еврейского народа Иудаизм, «родоначальник» Авраамических религии, существует со времен «сотворения мира» и является одной из самых древних на земле. Важную роль в становлении Великого шелкового пути и торговле на его трассах, сыграли представители этой религии – евреи купцы. Их роль довольно хорошо прослеживается на территории Ирана и Восточного Средиземноморья. На территории Великой степи и Средней Азии, из-за почти полного отсутствия письменных и археологических, эпиграфических источников, проследить путь влияния религий иудаизма на народы и племена живших на ойкуменах Великого шелкового пути, представляется очень трудным. Можно только отметить, что во времена Хазарского каганата, государство которого находилось на территории бассейна современных рек Дона и Волги, в степях Западного Казахстана могли происходить контакты иудейского мировоззрения. Этому способствовали политические события X в., военного союза Русских князей с Огузами, против Хазарского каганата и Хорезма. Мы не располагаем документами миссионерской деятельности евреев - иудеев на территории Западного Казахстана любого исторического периода со времен возникновения Великого шелкового пути, но можем предположить, что Хазарский каганат, принявший иудаизм как официальную идеологию, не смог распространить эту «моно-религию» евреев («связь бога с израильянами») дальше своего государства на Восток и вообще. Присутствие торговцев-иудеев на торговых трассах Великого шелкового пути не подвергается к сомнению как токового. Иудеи-евреи, всегда были и остаются, по сей день, самыми успешными торговцами – бизнесменами. Но в то время, евреи, подвергшиеся к разгрому и жестокому истреблению римлянами императора Марка Аврелия в 132-135 гг. после своего восстания против Рима, были вынуждены эмигрировать по Великому шелковому пути на Восток, на территорию Средней Азии и Великой степи. Дальнейшая их история будет протекать отдельными диаспорами на территориях различных стран, где на некоторых этапах истории они будут терпеть лишения и невзгоды.

Степень влияния иудаизма в степях Великой степи не наблюдается, в связи обособленности данной религии только для «избранного богом» народа (иудеев). Кстати, отсутствие широкого распространения иудаизма среди хазаров, тоже может подтвердиться тем обстоятельством, что простое население, кроме политической элиты, не признало эту религию. Хазарские Каганы и его приближенные приняли официально иудаизм в силу политических обстоятельств, в борьбе с христианами Руси, Византии, мусульманами Арабского халифата и т.д. После разгрома Хазарского каганата князьями Руси, а также натиска с востока кочевников тюрков-печенегов, огузов (торков, по славянским летописям), кыпчаков – идея иудаизма вообще канула в вечность в Великой степи.

**Ислам.** Самая молодая религия Ислам появилась через восемь – девять столетий после начала функционирования Великого шелкового пути, где-то в начале VII в. Но, несмотря на вековые расстояния по времени, именно эта религия, быстрыми темпами начала распространять свою идеологию на огромных пространствах трех частей света, включая

страны Магриба (Северная Африка) до Пиренейского полуострова (Испания) на Западе, до Индии и Великой степи на Востоке. Не впадая в вопросы религиозного учения Ислама, мы попытаемся определить роль мусульманского учения на территориях казахстанских степей средневековья и Западного Казахстана в частности.

С самого начала появления религии Ислам, еще при жизни пророка Мухаммеда, начинается его «триумфальное шествие» по дорогам Великого шелкового пути. Эти дороги помимо своего торгового, дипломатического, миссионерского назначения, служили также трассами военных вторжений. Столетия за столетиями с Востока на территорию Средней Азии и Великой степи шли вслед за торговцами шелка и китайские войска с завоевательными целями. С начала VIII в. начинается завоевательное движение уже с западного направления, что связано с активной военной политикой арабских халифов. Известна история мусульманских послов в неудачной попытке обращения в ислам тюркского кагана во время правления халифа Хишама в пересказе историка Ибн ал-Факиха (начало X в.). Приведем вкратце суть беседы кагана и дальнейшие его действия. Послы арабского халифа Хишам ибн Абд ал-Малика получив аудиенцию у кагана предлагают тому принять Ислам по поручению своего государя. На вопрос кагана «кто мусульмане?» посол отвечал, что они – жители городов, цирюльники, портные, сапожники. Через несколько дней тюркский каган перед послами халифа проводит смотр своей сто тысячной армии (демонстрация военной мощи) и отвечает мусульманам: «...среди (моих воинов) нет ни цирюльника, ни сапожника, ни портного. Если же они примут ислам и будут выполнять все его предписания, то что же они будут есть?» [19].

О кочевниках Великой степи, об их нравах, обычаях, военных качествах пишет в своем трактате знаменитый придворный писатель багдадских халифов ал Джахиз (IX в.): «Тюрки — народ, для которого осёдлая жизнь, неподвижное состояние, длительность пребывания и нахождения в одном месте, малочисленность передвижений и перемен невыносимы. Сущность их сложения основана на движении, и нет у них предназначения к покою... Они не занимаются ремёслами, торговлей, медициной, земледелием, посадкой деревьев, строительством, проведением каналов и сбором урожая. И нет у них иных промыслов, кроме набега, грабежа, охоты, верховой езды, сражений витязей, поисков добычи и завоевания стран. Помыслы их направлены только на это, подчинены лишь этим целям и мотивам, ограничены ими и связаны только с ними. Они овладели этими делами в совершенстве и достигли в них предела. Это стало их ремеслом, торговлей, наслаждением, гордостью, предметом их разговоров и ночных бесед» [20].

События VIII–IX веков на территории соприкосновения Великой степи с оседло-земледельческими регионами свидетельствуют об исламизации Южного Казахстана. Этому процессу, во-первых, положило «выбытие» китайского влияния в регионе (Атлахская битва 751 г.), после чего в ойкумене постепенно насаждается арабская культура, порядки, законы, религия. Археологические раскопки памятников IX – начала XIII веков свидетельствуют о формировании городской мусульманской культуры на юге Казахстана. В городах христианские церкви стали превращать в мечети. По мере роста населения, исповедующего ислам, в городах стали строиться культовые сооружения - соборные мечети, минареты, мазары. На распространение ислама в Казахстане указывают и раскопки захоронений. Погребальный обряд в IX–X веках изменился и стал проводиться по характерным для мусульман канонам - в грунтовых ямах из сырцового кирпича.

В 922 г. в Болгарию на Волге через Актюбинские степи, побывав до этого в Хорезме, прибыло посольство багдадского халифа ал Муктадира, итогом которого стало то, что царь Алмуш принял Ислам и объявил его государственной религией Волжской Болгарии. Об этих важных событиях позже напишет в своем труде участник этой дипломатической экспедиции Ахмед ибн Фадлан [21]. С этого момента правители Волжской Болгарии формально стали наместниками халифа - эмирами. Через степи Западного Казахстана в обход Кавказа и Хазарского каганата начинается интенсивное развитие культуры волжских болгар и

соседних с ними племенами, связанное с активной деятельностью прибывавших из Арабского халифата проповедников, ученых, учителей.

В начале X века Ислам принял родоначальник династии караханидов (Караханидское государство существовало в Средней Азии и Казахстане в X–XI вв.) Сатук, а его сын Бограхан Харун Муса в 960 году объявил ислам государственной религией. Постепенно новая религия распространилась и в среде кочевников - кыпчаков. Своеобразным центром Ислама на южных границах Великой степи постепенно становится город Ясы, в котором большую часть жизни прожил выдающийся мусульманский проповедник Ходжа Ахмед (XII в.). Его учение суфизма оказало большое влияние не только в Великой степи, но и городам сырдарьинского бассейна.

Развитие исламской культуры в домонгольский период нашло свое отражение в развитии архитектуры и прикладного искусства. Получает развитие производство керамики с полихромной глазурью, с геометрическими, растительными, эпиграфическими орнаментами. Массово используется жженный кирпич, ганч, майолика, мозаика. В архитектурном декоре широкое применение получают терракотовые и изразцовые плитки.

Великий шелковый путь Великой степи, оставаясь главной торговой артерией, был для многих стран и народов одновременно дорогой сотрудничества, распространения религий, взаимопроникновения и взаимообогащения различных культур. Оседлые горожане и кочевые племена смогли понять друг друга и в конечном итоге создать самобытную культуру, которая вписалась в многообразие древних культур человечества.

Основное население Великой степи перешло на дорогу исламизации только после монгольско-тюркских нашествий, во времена установления могущественной Золотой Орды. Связан этот процесс именами первых мусульманских ханов из монголов Берке и Узбека.

В результате тесного соприкосновения Ислама, имеющего более чем трехсотлетнюю историю у тюрков Центральной Азии, с различными религиями и верованиями в Золотой Орде создалась своеобразная ситуация для особого пути межконфессионального взаимодействия и определило своеобразие распространения Ислама, который в период 40-50-х гг. XIII в. отнюдь не был господствующей религией. Для начального этапа истории Монгольской империи была характерна определенная «веротерпимость», возведенная в закон и имперскую политическую традицию, позволявшая потомкам Чингиз-хана сохранять свою власть.

Характерно высказывание персидского историка *Джуздани*, который был современником первых золотоордынских ханов: «Он (Бату) был человек весьма справедливый и друг мусульман; под его покровительством мусульмане проводили жизнь привольно. В лагере и у племен его были устроены мечети с общиной молящихся, имамом и муэдзином. В продолжение его царствования и в течение его жизни странам ислама не приключилось ни одной беды, ни по его (собственной) воле, ни от подчиненных его, ни от войска его. Мусульмане туркестанские под сенью его защиты пользовались большим спокойствием и чрезвычайною безопасностью». Также Джуздани пишет про младшего брата Батухана Берке, который «...принял ислам из рук *Сейф ад-Дина Бахарзи*». По данным *ал-Омари* принятие Ислама Берке произошло в то время, когда он возвращался в Поволжье из Монголии с курултая, на котором Мунке был провозглашен Великим ханом (1251).

О принятии Ислама Берке еще до того, как он взошел на трон упоминает, побывавший при дворе хана Бату в 1253 г. Гильом де Рубрук, специально указавший, что: «Берке выдает себя за сарацина и не позволяет есть при своем дворе свиное мясо».

Перед мусульманским духовенством открылось широкое поле для миссионерской деятельности. После прихода к власти Берке началось активное распространение ислама в Великой степи (Улуса Джучи), особенно среди кыпчаков, в некоторых регионах уже прошедших начальный этап исламизации. После завоевания, слома их старой племенной структуры и рассеяния их между улусами новых правителей, прежние племенные культы утратили священность, а их мифология потеряла почву. В этих условиях в общественное

сознание кыпчаков Восточной Европы начинает внедряться новая государственная религия - ислам. Скорее всего, хан Берке, став первым мусульманским правителем в Золотой Орде, стремился жестко вводить нормы ислама и ограничить влияние шаманизма, тенгрианства.

В степях и городах Золотой Орды с конца XIII в. все шире начинает распространяться мусульманство. Свидетельством тому служит сокращение числа языческих курганных могильников в Поволжье и Приуралье, появление и распространение мусульманских некрополей. Тем самым уже в начале XIV в. были подготовлены все предпосылки к повышению статуса ислама как «де-юре и де-факто» официальной религии Великой степи. В начале XIV в., мусульманская община среди степной аристократии настолько усилилась, что не только возвела на престол своего ставленника - хана Узбека (1312-1342), но и решительно порвала с прежними религиозными и политическими традициями. Произошло это событие в конце 1312 – начале 1313 гг. Как пишет ал-Омари: «Столица тамошнего царя — Сарай. Это небольшой город между песками и рекою. Пребывающий там, теперь султан его, Узбекхан, построил в нем медресе для науки, (потому что) он очень предан науке и людям ее. ...Он (Узбек) мусульманин чистейшего правоверия, открыто проявляющий свою религиозность и крепко придерживающийся законов мусульманских, соблюдает совершение молитвы и отбывание постов».

В первой половине XIV в. в Золотой Орде складывается иерархическая структура мусульманского духовенства во главе с потомками Пророка Мухаммеда – сейидами, отражая статус ислама как государственной религии. Кроме них в различных источниках упоминаются шейхи, кади, правоведы, факиры, а также кади-муфтии и шейхи над шейхами, а также шейхи-суфии. Указанные духовные лица, несомненно, находились между собой в иерархической соподчиненности. В середине XIV в. в Золотой Орде (значительная часть Великой степи) жили и творили выдающиеся знатоки богословия и фикха. Тогда же происходило и становление всеобщей системы мусульманского образования. Все это оказало определяющее влияние на население государства и уже к середине XIV в. городское население было полностью исламизировано. Исламская культура Золотой Орды - яркая страница мусульманской цивилизации и всей мировой культуры. В Золотой Орде был создан пышный имперский стиль, впитавший в себя традиции многих народов. Это было не хаотическое скопление разнородных элементов, а система органично слитых явлений, разными стилями и направлениями, различными в разные периоды существования. В начале XIV в., по мере роста городов в Золотой Орде, Хорезме, землях Западного Казахстана пышно распускается новая урбанистическая, восточная средневековая культура.

Таким образом, исторический экскурс религиозного характера по территории Великой степи, показывает, что почти все существующие по сей день религии и верования, мирно сосуществовали на дорогах Великого шелкового пути, северная трасса которого проходила по землям Западного Казахстана, Актюбинской области в частности.

#### Список использованной литературы:

1. Н.А. Назарбаев «Семь граней Великой степи», Астана, 2018.
2. Ртвеладзе Э.В. Великий шелковый путь: Энциклопедический справочник. Ташкент, 1999.
3. Homer H. Dubs. 'An Ancient Military Contact Between Romans and Chinese.' American Journal of Philology 42 (1941)
4. Вестник Древней истории. №2, Москва, 1946
5. Плано Карпини Дж. «История Монгалов»; Рубрук Г. «Путешествие в восточные страны». [Пер. А.И. Малеина]. Алматы, 1993.
6. Бируни. Памятники минувших поколений. Избранные произведения Т.1. Ташкент. 1957.
7. Theopflyacti Simocatte. Historiarum Ed. Carolus de Boor. Lipsiae. 1887.

8. Sachau E. Zur Ausbreitung des Christentums in Asien. В., 1919.
9. Thomas of Marga. The Book of Governors. Ed. by W. Budge. L., 1893.
10. Бартольд В.В. О христианстве в Туркестане в домонгольский период. Сочинения. Т. 2. Ч. 2. М., 1964.
11. Борисов А.Я. «К истолкованию изображения на биянаймайских оссуариях» - ТОВЭ. Ташкент, 1940.
12. Карл Байпаков. «Иланбалык: крест и полумесяц на казахской земле», Газета «Комсомольская правда» 24.10.2017.
13. Киракос Гандзакечи. История Армении. М. Наука. 1976.
14. Legge F. Western Manichaeism and the Turfan Discoveries. — JRAS, 1913, 1.
15. Stein A. Serindia. Detailed report of exploraw in Central Asia an Westermmost China. Vol. 1-5. Ох. 1921.
16. Бойс М. Зороастрийцы. Верования и обычаи. Пер. с англ. И. М. Стеблин-Каменского. Послесл. Э. А. Грантовского. Москва, Главная редакция восточной литературы издательства "Наука", 1988. 303 с. с ил. ("По следам исчезнувших культур Востока").
17. Фрай Р. Наследие Ирана. Москва, 1972.
18. Авеста. Гимн Ахура-Мазде.
19. Ибн ал-Факих ал-Хамадани. Известия о странах. Арабские источники о тюрках в раннее средневековье. Баку. Элм. 1993.
20. Абу Усман Амр ибн ал-Джахиз. Послание ал-Фатху б. Хакану о достоинствах тюрков и остального халифского войска. Арабские источники о тюрках в раннее средневековье. Баку. Элм. 1993.
21. «Путешествие ибн Фадлана на Волгу в 921 – 922 гг.» пер. Крачковского И.Ю. АН СССР, Ленинград, 1939.

**ТЕХНИЧЕСКИЕ И ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ /  
ТЕХНИКАЛЫҚ ЖӘНЕ ЖАРАТЫЛЫСТАНУ ҒЫЛЫМДАРЫ**

**ҚАЙРАҢ МҰНАЙ-ГАЗ КЕНОРЫНДАРЫНДА ТЕХНОГЕНДІК ЖҮКТЕМЕЛЕРІНІҢ  
ӘСЕРІ ЖӘНЕ ОЛАРДЫ БАҚЫЛАУ**

**Альпеисов Сагиндык Темиржанович**

*«Тіршілік қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау» мамандығының магистранты*

**Қапанова Айна Төлегенқызы**

*Педагогика ғылымдарының кандидаты, РЖҒА профессоры*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Каспий теңізі қайраңының қазақстандық бөлігінің мұнай-газ кен орындарын әзірлеу және игеру қоршаған ортаға техногендік әсер ету проблемасын қояды, мұнай-газ өндірісінің қауіптілігін арттырады.

Мақалада қоршаған ортаның ластануын бақылау мен бақылаудың сенімді жүйесін құруды талап ететін бірқатар ғылыми-техникалық міндеттерді шолу қарастырылады.

*Түйінді сөздер:* Континентальдық қайраң; ластану ошақтары; техногендік жүктеме; апаттық жағдайлар; мониторинг жүйесі; бақылау әдістері.

---

**ТЕХНОГЕННЫЕ НАГРУЗКИ ШЕЛЬФОВЫХ НЕФТЕГАЗОВЫХ  
МЕСТОРОЖДЕНИЙ И ИХ КОНТРОЛЬ**

**Альпеисов Сагиндык Темиржанович**

*Магистрант специальности*

*«Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды»*

**Қапанова Айна Тулегеновна**

*Кандидат педагогических наук, профессор РАЕ*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

Разработка и освоение нефтегазовых месторождений казахстанской части шельфа Каспийского моря ставит проблему техногенного воздействия на окружающую среду, повышают опасность нефтегазовых производств.

В статье рассматривается обзор ряда научно-технических задач, требующих создания надежной системы наблюдения и контроля — мониторинга загрязнения окружающей среды.

*Ключевые слова:* Континентальный шельф; очаги загрязнения; техногенная нагрузка; аварийные ситуации; система мониторинга; методы контроля.

---

**TECHNOGENIC LOADS OF SHELF OIL AND GAS DEPOSITS AND THEIR CONTROL**

**Alpeisov Sagindyk Temirzhanovich**

*Master's Degree student of speciality "Life safety and Environmental Protection»*

**Kapanova Aina Tulegenovna**

*Candidate of Pedagogical Sciences, Professor of RAE*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

Development and development of oil and gas fields of the Kazakhstan part of the Caspian sea shelf raises the problem of anthropogenic impact on the environment, increase the danger of oil and gas production.

The article reviews a number of scientific and technical problems that require the creation of a reliable system of monitoring and control-monitoring of environmental pollution.

*Key words:* Continental shelf; pockets of contamination; anthropogenic pressure; emergency; monitoring system; methods of control.

---

Ускоренный рост добычи нефти и, соответственно, разведочного бурения, транспорта, переработки; широкое применение современных технологий, основанных на новых физических принципах, с использованием высоких давлений и температуры; сооружение мощных трубопроводных систем повышают экологическую опасность нефтегазовых производств, усиливают их воздействие на воздух, воду, почву, растительный и животный мир, другие компоненты природного комплекса. Во многих случаях нефть, газ, их спутники и продукты переработки, кислоты, щелочи, ингибиторы и другие вредные вещества, используемые предприятиями, а также отходы и выбросы являются основными загрязнителями окружающей среды.

Воздействие нефтегазовой промышленности на природный комплекс начинает проявляться уже на стадии разведочного бурения, затем резко усиливается в период обустройства и остается стабильно высоким в течение всего периода эксплуатации залежей. На разных стадиях освоения месторождения нефти и газа изменяются масштабы и формы техногенной нагрузки.

В последние годы активно осваиваются нефтегазовые месторождения казахстанской части шельфа Каспийского моря. Развитие работ по добыче нефти и газа на континентальном шельфе может иметь ряд негативных последствий, связанных с неблагоприятным воздействием на окружающую среду. Особенностью морской добычи нефти и газа является повышенная вероятность возникновения аварий, сопровождающихся выбросом в атмосферу и водную среду опасных загрязнителей: углеводородных и токсичных газов, химических реагентов, буровых растворов, продуктов бурения (шлам), пластовых вод и т.п.

Эксплуатация всех систем на таких месторождениях требует особого подхода для обеспечения нормальных условий работы и предупреждения аварийных ситуаций.

Существование широкой номенклатуры потенциальных источников загрязнения на нефтегазопромыслах шельфа (выбросы при авариях из скважин, трубопроводов и нефтехранилищ; утечка нефтепродуктов из подводных хранилищ и трубопроводов; выбросы при нарушении герметичности технологического оборудования, резервуаров и пр.) при высокой плотности размещения на буровых и эксплуатационных платформах технологического оборудования и систем производственных, жилых и складских помещений, развитой сети подводных коммуникаций создают сложности в определении источников аварийной ситуации. В связи с этим выявление очагов загрязнения, оценка степени загрязнения морской воды и атмосферы является сложной научно-технической задачей, требующей создания надежной системы наблюдения и контроля — мониторинга загрязнения окружающей среды.

Для транспорта нефти и газа строятся новые магистральные подземные и подводные трубопроводы, увеличиваются объемы танкерных перевозок. Намечилась тенденция к увеличению диаметров нефтепроводов и газопроводов и водоизмещения нефтеналивных судов

Наиболее эффективным средством транспортирования нефти и газа являются магистральные трубопроводы, протяженность и производительность которых постоянно растет.

**Трубопроводы имеют следующие преимущества** перед другими видами транспорта: *неподверженность влиянию климатических условий; возможность прокладки трубопроводов по кратчайшему расстоянию; герметичность, являющаяся одним из условий*

*нормальной эксплуатации; непрерывность технологического процесса перекачки, позволяющая широко внедрять комплексную автоматизацию; отсутствие порожнего пробега.*

**Герметизация трубопроводов** обеспечивает минимальные потери нефти и газа при их доставке по сравнению с другими видами транспорта. В случае порыва трубопровода последний может быть секционирован при помощи линейных задвижек, что значительно снижает объем пролитой нефти.

Весьма жесткие требования предъявляются к **обнаружению утечек из трубопровода**. Эти требования одинаковы и для крупных аварий, связанных с большими потерями продуктами для мелких утечек, которые могут значительное время оставаться незамеченными. Причины возникновения утечек из трубопроводов различны. Наиболее частой из них является **коррозия стенок трубопроводов**, приводящая к образованию свищей. Другими причинами нарушения герметичности трубопроводов, вызывающими разрывы, *могут быть волны давления, оползни, землетрясения, повреждения при строительных работах и т.п.* Иногда незначительные утечки могут оставаться необнаруженными в течение длительного времени, что в результате приводит к потере большого количества продукта и загрязнению окружающей среды.

Применяют различные **методы обнаружения утечек нефти**. Многие современные системы контроля утечек работают в комплексе с вычислительными машинами. Эффективность того или иного метода определяется временем, затрачиваемым на обнаружение утечки, и точностью определения места нарушения герметичности.

Все существующие методы контроля могут быть разделены на две группы:

- **непрерывный или динамический контроль, осуществляемый без остановки нефтепровода**. Непрерывный контроль позволяет выявлять утечки более 50 м<sup>3</sup>/ч; малые утечки до 10 л/ч удается обнаружить лишь при остановленной перекачке. Динамический контроль производят следующими способами: ультразвуковым, радиоактивным, вычислением линейного баланса и способом отрицательных ударных волн.

- **статический контроль на остановленном трубопроводе, проводимый через определенные промежутки времени**. Статический контроль осуществляется методом дифференциального давления и методом падения давления. Оба метода контроля часто приходится сочетать, так как необходимо контролировать и большие, и малые утечки из трубопроводов.

**Ультразвуковой метод обнаружения** утечек основан на использовании звукового эффекта, возникающего при истечении жидкости через малое отверстие в стенке трубы. Между интенсивностью звука при утечке, давлением и вязкостью нефти в трубопроводе в месте утечки существует определенная зависимость. Значительное влияние оказывает среда, в которую истекает нефть. Изучение звуковых эффектов, возникающих при истечении жидкости из трубопровода, привело к разработке различных детекторов. Вдоль трассы нефтепровода через определенные расстояния помещают специальные устройства, генерирующие опорные ультразвуковые сигналы. Детекторы одного типа, перемещаясь в трубопроводе с потоком, улавливают сигналы, издаваемые при истечении жидкости, и сигналы от маркерных генераторов. Детекторы другого типа сами излучают ультразвуковые колебания. Эти сигналы, прошедшие через нефть, и отраженные от стенки трубы, улавливаются детектором и регистрируются вместе с маркерными сигналами.

**На магистральных нефтепроводах** важно определять не только **наличие утечки**, но и ее **местоположение**, проблема решается применением **радиоактивного метода (метода трассеров)**.

Для **определения герметичности** на нефтепроводах используют также **методы дифференциального давления и падения давления**.

**Метод дифференциального давления** основан на равенстве давлений по обеим сторонам линейной задвижки при отсутствии утечек. Для проведения измерений



трубопровод останавливают и перекрывают несколькими задвижками. Разность давлений в соседних секциях контролируют с помощью дифманометров (со шкалой 0,5 атм), установленных у задвижек. Если на одном из смежных участков есть утечка, то баланс нарушается, о чем сигнализирует прибор. Однако из-за непостоянства температуры грунта и нефти вдоль трассы разбаланс давлений может наблюдаться значительное время и при отсутствии утечек.

**Метод падения давления** заключается в том, что оператор дистанционно перекрывает задвижки вдоль трубопровода, в течение 15 мин. следит за изменением давления. При **изменении давления** оператор, предполагая наличие утечки, переходит к испытаниям по методу дифференциального давления.

В связи со значительным ростом подводных магистральных нефтепроводов, соединяющих морские месторождения нефти с потребителями на суше, и увеличением объема танкерных перевозок, особенно супертанкерами дедвейтом до 500 тыс. т, возрастает **опасность загрязнения морей и внутренних водоемов.**

По оценкам экспертов ежегодно в морскую воду попадает около 5 млн. т нефти. Это представляет серьезную угрозу для окружающей среды. Морям и другим водоемам наносится огромный вред: *гибнут морские животные, рыбы, птицы, растительность; становится непригодной для использования вода; загрязняется побережье — зоны поселения и отдыха людей.* Из-за больших безвозвратных потерь нефти значительный ущерб наносится нефтяной промышленности.

**Основными источниками загрязнения моря нефтью** является сброс *балластной воды с танкеров, аварии на подводных нефтепроводах и танкерные катастрофы, утечки нефти и нефтепродуктов при перекачке в море с одного танкера на другой, а также во время грузовых операций танкеров на рейдах нефтегаваней и у причалов.*

Все мероприятия по предотвращению загрязнения морских акватории и защите окружающей среды можно разделить на административные (организационные) и технические. Правительства многих стран под действием общественности уделяют большое внимание проблеме охраны окружающей среды при добыче и транспорте нефти с морских месторождений. Нефтяные компании, прежде чем приступить к реализации того или иного проекта, обязаны всесторонне изучить степень его воздействия на окружающую среду и предусмотреть защитные меры.

Для предотвращения загрязнения моря нефтью при танкерных перевозках рядом стран выполняются следующие положения:

- запрещение слива балластных вод с нефтью в любой точке мирового океана;
- определение для крупнотоннажных танкеров строго ограниченных и проверенных обязательных маршрутов следования;
- создание во всех портах и других опорных пунктах побережья мобильных средств, обеспечивающих ликвидацию плавающей на поверхности воды нефти, а также запасов веществ, позволяющих производить физическую, биологическую и другие виды очистки загрязненной поверхности моря.

Танкеры, прибывающие в порт для погрузки нефти или для ремонта, освобождаются от балластной воды, в которой содержатся остатки нефтяного груза или эмульсии, образовавшиеся при промывке отсеков перед докованием.

Решениями конференций Межправительственной морской консультативной организации (ИМКО) и других международных организаций слив балластной воды в море запрещен. Сброс балласта рекомендуют производить в специально предназначенные резервуары нефтебаз с последующей сепарацией нефти и воды.

Балластные или промывочные воды, поступающие на очистные сооружения, содержат большое количество вредных примесей: нефть и нефтепродукты (в виде эмульсий и суспензий), сероводород, сульфиды, меркаптаны, минеральные и органические кислоты, минеральные соли и др.

Обработанная вода в конечном итоге сбрасывается в водоемы, причем требования к ее химическому составу в большинстве стран весьма строгие. Это предъявляет высокие требования к технологии очистки.

**Список использованной литературы:**

1. Ермаков и др. Разведка и эксплуатация морских нефтегазовых месторождений. – Алматы: Эверо 2004, - 434 с.
2. Сулейманов А.Б. и др. Эксплуатация морских нефтегазовых месторождений. М. Недра 1986 г.
3. Скрыпник С.Г. Техника для бурение нефтяных и газовых скважин на море. М. Недра, 1982г.
4. Гусейнов Т.И., Алекперов Р.Э. Охрана природы при освоений морских нефтегазовых месторождений М. Недра, 1989 г.
5. А.Б. Золотухин, О.Т. Гудмestad, А.И. Ермаков и др. «Основы разработки шельфовых и нефтегазовых месторождений и строительство морских сооружений в Арктике» - М.: ГУБ Изд-во «Нефть и газ»,2000г.-770с.
6. Гусейнов Ч.С., Иванец В.К., Иванец Д.В. Обустройство морских нефтегазовых месторождений. - М.: ГУБ Изд-во «Нефть и газ»,2003г
7. Капустин Х.Я. Строительство морских трубопроводов М. Недра, 1982 г.
8. Кулиев Н.П. Основные вопросы строительство нефтяных скважин в море. Баку. Азернефть, 1958 г.

**МҰНАЙ МЕН ГАЗ ӨНДІРУ КОМПАНИЯСЫ «ҚАЗАҚОЙЛ АҚТӨБЕ» ЖШС-НЫҢ  
ЕҢБЕК ҚАУІПСІЗДІГІНІҢ БАСҚАРУ ЖҮЙЕСІ**

***Аяуов Габит Сагитұлы***

*«Өмір тіршілігінің қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау»*

*мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада «Қазақойл Ақтөбе» ЖШС-ның еңбекті қорғауды басқарудың қолданыстағы жүйесінің негізгі ережелері мен талаптары көрсетілген, сондай-ақ, Еңбекті қорғауды басқару жүйесінің (ЕҚБЖ) үдерісін сипатталып, ЕҚБЖ іске асыру алгоритмі әзірленген, және мұнай және газ өндіруші компания «Қазақойл Ақтөбе» ЖШС-гінің еңбекті қорғаудағы оңтайландырудың негізгі бағыттары анықталып, аталған жүйенің еңгізудегі тиімділігін көрсетті.

*Түйінді сөздер:* ЕҚБЖ - Еңбек қауіпсіздігінің басқару жүйесі, қауіпсіз еңбек жағдайлары, тұрақты комиссия.

---

**СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ  
КОМПАНИИ ТОО «КАЗАХОЙЛ АКТОБЕ»**

***Аяуов Габит Сагитович***

*Магистрант специальности*

*«Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актобе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье содержит основные положения и требования к применяемой системе управления охраной труда ТОО «Казакхойл Актобе», также описан процесс ведения системы управления охраной труда (СУОТ), разработан алгоритм внедрения СУОТ, определены основные направления оптимизации охраны труда в нефтегазодобывающей Компании ТОО «Казакхойл Актобе», где показана эффективность внедрения данной системы.

*Ключевые слова:* СУОТ - система управления охраной труда, безопасные условия труда, постоянно-действующая комиссия

---

**LABOR PROTECTION MANAGEMENT SYSTEM OF OIL AND GAS PRODUCING  
COMPANY KAZAKHOIL AKTOBE LLP**

***Ayauov Gabit Sagitovich***

*Master's Degree student of specialty "Life Safety and Environmental Protection"*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article contains the main provisions and requirements for the applied labor protection management system of «Kazakhoil Aktobe» LLP, also describes the process of maintaining a labor protection management system (LSMS), developed an algorithm for conducting LSMS, and identified the main directions of optimization labor protection in the oil and gas production company «Kazakhoil Aktobe» LLP, where is shown the effectiveness the implementation of this system.

*Key words:* LSMS - labor safety management system, safe working conditions, standing commission.

ТОО «Казахойл Актобе» было создано в 1999 году, целью которого является освоение и эксплуатация нефтегазоконденсатных месторождений Алибекмола, Кожасай, расположенных в Мугалжарском районе, Актюбинской области. После запуска Компании было решено о создании отдела «ОТ и ОС» и внедрении системы управления охраной труда (СУОТ) что являлось первоочередной задачей организации, нацеленной на обеспечение безопасных условий труда и сохранности жизни и здоровья работников. Кроме того, СУОТ позволяет упорядочить расходы организации на охрану труда, направить финансирование именно на то, что может реально улучшить безопасность на рабочих местах.

Документация СУОТ формируется в соответствии требованиями стандарта OHSAS 18001 и ISO 14001 с учётом нормативных правовых актов в области ОТ, ПБ и Э.

Документы СУОТ ТОО «Казахойл Актобе» включают:

- Политику ТОО «Казахойл Актобе» в области охраны труда, промышленной безопасности и экологии;
- Руководство по Системе управления охраной труда;
- Программа мероприятий по ОТ, ПБ и Э;
- Программа Экологического мониторинга;
- Внутренние процедуры Компании;
- Внешние нормативные документы;
- Инструкции по охране труда, инструкции о мерах пожарной безопасности, планы ликвидации возможных аварий, должностные инструкции, производственно-технические инструкции, технологические инструкции, инструкции по эксплуатации оборудования и другие;

• Организационно-распорядительные документы, перечни, планы, записи.

Отдел ОТ и ОС осуществляет свою работу на основании Программы мероприятий в области ОТ и ОС Компании. При необходимости, в случае неудовлетворительного состояния или особой опасности объектов, разрабатываются квартальные/месячные планы. Планы составляются до начала календарного периода, согласовываются с соответствующими отделами, службами в зависимости от намеченных мероприятий и утверждаются Генеральным директором.

В планах работы отдела предусматриваются:

- Организация разработки комплексных и оперативных планов улучшения условий труда, ООС.
- Организация работы ПДК (постоянно-действующая комиссия) по безопасности труда и участие в их работе.
- Организация проведения внутренних аудитов и целевых проверок состояния безопасности работ на объектах и участие в этих проверках.
- Рассмотрение проектов строительства и реконструкции объектов производственного назначения.
- Осуществление предупредительного надзора при строительстве новых и реконструкции действующих объектов.
- Участие в работе комиссий по приемке в эксплуатацию новых и реконструированных объектов производственного назначения.
- Организация работы комиссии по проверке знаний инженерно-технических работников и участие в ее работе.
- Участие (в зависимости от производственных условий, выборочно) в работе цеховых комиссий по проверке знаний рабочих.
- Организация и участие в разработке программ, вопросников, билетов для обучения и проверки знаний ИТР и оказание методической помощи руководителям цехов в разработке программ, вопросников для обучения и проверки знаний рабочих.
- Организация и участие в разработке и пересмотре инструкций по ОТ.

- Организация сотрудничества и подготовка договоров с научно-исследовательскими организациями в области ОТ, ПБ и Э.

- Организация работы кабинета охраны труда, уголков техники безопасности на объектах.

- Подготовка и проведение совещаний, конференций, собраний, организация выставок, обмен опытом работы по вопросам ОТ и ОС.

Управление операциями в области ОТ, ПБ и Э в Компании представляет собой комплекс мероприятий по уменьшению опасных факторов и существенных воздействий на окружающую среду и способствующих результативному управлению рисками и экологическими аспектами в области ОТ, ПБ и Э. Ниже приведена иерархия приоритетов в выборе мер управления операциями в Компании для контролирования условно приемлемого уровня существующих рисков и уменьшения воздействия значимых экологических аспектов:

- меры технического управления (защитные приспособления; ограждения; фиксаторы; блокировки; элементы, обеспечивающие прочность и жесткость; герметизирующие элементы, установки очистки, переработки и т.п.);

- меры административного управления (правила безопасности, время нахождения в зоне действия опасности и т.п.);

- предупреждающие знаки;

- использование СИЗ.

Разработаны методики идентификации опасности и рисков на рабочих местах. Меры управления рисками и аспектами в области ОТ, ПБ и Э посредством операционного управления охватывают деятельность Компании, начиная с проектирования объектов производственной сферы, разработки технологических процессов и рабочих мест и заканчивая непосредственным осуществлением производственной деятельности, как персоналом Компании, так и подрядными организациями.

В Перечнях опасных факторов и рисков, экологических аспектов структурных подразделений указаны основные документированные процедуры и организационно-распорядительные документы, содержащие требования безопасности и управления экологическими аспектами при осуществлении видов деятельности персоналом Компании и подрядчиками, включая посетителей.

Ниже приводится перечень видов деятельности (опасные производственные объекты) Компании, где применяются меры управления рисками и экологическими аспектами на различных стадиях производственной деятельности с указанием соответствующих нормативных документов:

1. Добыча нефти и газа;

2. Подготовка нефти и газа;

3. Поддержание пластового давления;

4. Складское хозяйство;

5. Анализ нефти и газа;

6. Офисные работы;

7. Работы на Энергомеханическом участке;

8. Бурение;

9. Освоение скважин / Капитальный ремонт скважин;

10. Строительство;

11. Геологические, научно-исследовательские, работы по разработке месторождений.

12. Подготовка и переработка газа

В рамках этапа внедрения СУОТ, был разработан комплекс стандартов, в частности: «Проверка и мониторинг системы управления охраны труда», «Разработка и утверждение документации», «Готовность к аварийным ситуациям и ответственное реагирование».

Доведение содержания стандартов и положений до сведения персонала организации - процесс достаточно длительный. Поэтому был разработан курс лекций и методических

материалов, подробно отражающих все изменения в деятельности организации, и проведено обучение персонала. С целью изучения законодательных актов.

На этапе планирования определена политика, цели и задачи в области охраны труда, разработаны программы в области ОТ, мероприятия по улучшению состояния охраны труда. Специалисты и руководящее звено (ответственные лица) Компании ежегодно проходят обучение в специализированных учебных центрах.

Для осуществления Политики Компании в области ОТ, ПБ и Э и достижения Стратегических Целей предусматривается планирование мероприятий (см. таблица 1) по снижению рисков и воздействия на окружающую среду. Для этого разрабатывается Программа мероприятий в области ОТ, ПБ и Э.

Планирование мероприятий по ОТ, ПБ и Э

Таблица 1.

№	Вход	Блок-схемы	Этапы процесса		Ответственный исполнитель	Выход	
			Этап №	Пошаговое описание этапа			
1	2	3	4	5	6	7	
1	Политика в области ОТ, ПБ и Э, перечень опасных факторов, реестр экологических аспектов, анализ высшего руководства СУОТ	<pre> graph TD     1.1[1.1] --&gt; 1.2{1.2}     1.2 -- нет --&gt; 1.1     1.2 -- да --&gt; 1.3[1.3]     1.3 --&gt; 2.1[2.1]     2.1 --&gt; 2.2{2.2}     2.2 -- нет --&gt; 2.1     2.2 -- да --&gt; 2.3[2.3]     2.3 --&gt; 3{3}     3 -- нет --&gt; 2.3     3 -- да --&gt; 4[4]     4 --&gt; 5((5))                     </pre>	1. Постановка целей	1.1 Формулировка целей	1)Начальник отдела ОТ и ОС 2)Руководители подразделений	Проект целей в области ОТ, ПБ и Э	
	Проект целей в области ОТ, ПБ и Э			2.1	1.2 Утверждение целей	1,2)Генеральный директор	Цели в области ОТ, ПБ и Э
	Цели в области ОТ, ПБ и Э			2.3	1.3 Доведение целей до сотрудников предприятия	1)Начальник отдела ОТ и ОС 2)Руководители подразделений	Лист рассылки
2	Цели в области ОТ, ПБ и Э	<pre> graph TD     3{3} -- нет --&gt; 3     3 -- да --&gt; 4[4]     4 --&gt; 5((5))                     </pre>	2. Разработка Программ в области ОТ, ПБ и Э	2.1 Формулировка мероприятий, составление Программ	1)Начальник отдела ОТ и ОС 2) Руководители подразделений	Проект Программ	
	Проект Программы мероприятий по ОТ,ПБ и Э / Программы			2.2	2.2 Утверждение Программ	1,2)Генеральный директор	Программа мероприятий по ОТ,ПБ и Э

	Экологического мониторинга				Э / Программ а Экологического монитори нга
	Программа мероприятий по ОТ,ПБ и Э / Программа Экологического мониторинга		2.3 Доведение Программ до сотрудников	1) Начальник отдела ОТ и ОС 2) Руководители подразделений	Лист рассылки
3	Программа мероприятий по ОТ,ПБ и Э / Программа Экологического мониторинга	3	Контроль выполнения Программ	1)Технический директор 2) Начальник отдела ОТ и ОС	Отметка о выполнении в Программ ах
4	Программа мероприятий по ОТ,ПБ и Э / Программа Экологического мониторинга	4.	Корректировка Программ	Ответственность в соответствии с п. 2.1 – 2.3	Новая версия Программ

Другим немаловажным фактором эффективности внедрения СУОТ является число несоответствий, в качестве которых, рассматриваются нарушения законодательства по охране труда. Число выявленных несоответствий существенно ниже по сравнению период запуска Компании. Отмечается так же значительное снижение нарушений, выявленных в ходе контрольных мероприятий, проводимых инженерами по охране труда.

Эффективность проведённых мер отражает и удовлетворённость персонала организации. Проведённые лекции, обновление спецодежды, а так же премирование активности в области охраны труда организации значительно повысили благоприятную рабочую обстановку в организации. Снизилось количество негативных отзывов и жалоб на состояние системы охраны труда в организации.

Таким образом, разработан алгоритм внедрения СУОТ, произведена оценка и анализ состояния системы охраны труда в организации, при анализе рисков для жизни и здоровья работников организации, показана эффективность внедрения СУОТ (по значительному снижению числа случаев производственного травматизма в организации, выявленных несоответствий и удовлетворённости персонала).

#### Список использованной литературы:

1. ГОСТ Р 12.0.007-2009 Система управления охраной труда в организации. Общие требования по разработке, применению, оценке и совершенствованию. М.: Стандартинформ, 2009. - С. 33.
2. ГОСТ Р 54934-2012/ ОНБАБ 18001:2007 Система менеджмента безопасноститруда и охраны здоровья. Требования. М.: Стандартинформ, 2012. - С. 19.
3. Яскин, Л.А. Переход систем менеджмента охраны труда на новую версию ОНБАБ 18001:2007// Стандарты и качество. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2008. - N 4. С. 84-85.

4. Горюнова С.М., Дресвянников А.Ф., Н.М. Урманчеева, Николаева Н.Г. Использование анализа видов и последствий потенциальных дефектов (БМЕА) для разработки системы предупреждающих мероприятий испытательной лаборатории // Заводская лаборатория. - 2006.- С. 58-63.

5. Садриева Д. И., Николаева Н.Г., Горюнова С.М., Гарифуллина А.Р. Анализ безопасности на предприятиях пищевой промышленности // Вестник КГТУ. 2013. N 5. С. 274-278.

6. Николаева Н.Г., Горюнова С.М., Зарипова Г.Н. Разработка процесса управления рисками проекта на примере ЗАО «НИИтурбокомпрессор им. В.Б. Шнеппа» // Вестник КГТУ. 2014. Т. 17. N 11. С. 207211.

7. OHSAS 18001:2007 «Системы менеджмента профессионального здоровья и безопасности – Требования». ISO 14001:2004 «Системы экологического менеджмента. Требования и рекомендации по применению»



**МУНАЙ МЕН ГАЗ ӨНДІРУ КОМПАНИЯСЫ «ҚАЗАҚОЙЛ АҚТӨБЕ»  
ЖШС-НЫҢ ТӘУЕКЕЛДЕРДІ ЖӘНЕ ҚАУІПТІ ФАКТОРЛАРДЫ БАҒАЛАУЫ**

***Аяуов Габит Сагитұлы***

*«Өмір тіршілігінің қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау»*

*мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада еңбекті қорғау саласындағы «Қазақойл Ақтөбе» ЖШС-ның қауіпсіздік мәселелері қарастырылады. Жобалау, жабдықты пайдалану және қауіпті объектілердің өндіріс кезіндегі қауіпті факторлар және тәуекелдерді бағалау әдістері көрсетілген, сондай-ақ, «Денсаулық және қауіпсіздік кәсіби басқару жүйелері – Талаптары» OHSAS 18001:2007 жұмысының нәтижесін айқындайды.

*Түйінді сөздер* :Қалыпсыз жұмыс тәртібі, қалыпты жұмыс тәртібі, тәуекелді бағалау, өнеркәсіптік қауіпсіздік.

---

**ОЦЕНКА РИСКОВ И ФАКТОРОВ ОПАСНОСТИ  
НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ ТОО «КАЗАХОЙЛ АКТОБЕ»**

***Аяуов Габит Сагитович***

*Магистрант специальности*

*«Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актобе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассмотрены актуальные вопросы обеспечения безопасности в области охраны труда ТОО «Казакхойл Актобе». Приведены методики оценки риска и факторов опасности при проектировании, производстве и эксплуатации оборудования и опасных объектов, также, определяет выполнения работ согласно, требований «Системы менеджмента профессионального здоровья и безопасности – Требования» OHSAS 18001:2007.

*Ключевые слова:* Нештатный режим работы, нормальный режим работы, оценка риска, промышленная безопасность.

---

**ASSESSMENT OF RISKS AND HAZARD FACTORS OF OIL AND GAS PRODUCING  
COMPANY KAZAKHOIL AKTOBE LLP**

***Ayauov Gabit Sagitovich***

*Master's Degree student of specialty "Life Safety and Environmental Protection"*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

This article discusses current issues of safety in the field of labor protection «Kazakhoil Aktobe» LLP. The methodology for assessing the risk and hazards in process of designing, producing and using equipment and hazardous facilities, also determines the performance of work in accordance with the requirements of the Occupational Health and Safety Management System - Requirements OHSAS 18001: 2007.

*Key words* : Non-standard operation, normal operation, risk assessment, Industrial Safety.

Проблема управления рисками очень актуальна на сегодняшний день. Риск является сложной, порой неразрешимой проблемой. Неспособность предприятий принимать обоснованные решения в условиях риска, адаптироваться к возникшим нестандартным условиям производственной деятельности является основной причиной ее спада и банкротства.

Управление рисками – это совокупность системно организованных процедур по достижению величины риска в определённых пределах.

Риск предполагает деятельность, связанную с преодолением неопределённости в ситуации неизбежного выбора, в процессе которой имеется возможность количественно и качественно оценить вероятность достижения предполагаемого результата, неудачи и отклонения от цели.

В статье предлагается рассмотреть подход, который при разработке и документировании методов и процедур управления рисками что позволяет обеспечить:

- выявление источников и факторов опасности;
- оценку и уменьшению рисков;

Выявление факторов опасности является первым шагом в процессе сбора, учёта и использования информации о рисках в основной производственной деятельности предприятия.

В процессе планирования необходимо:

- разграничить структурные подразделения на производственные участки по идентификации опасных факторов. Критерием границы участка должны служить границы производственной площадки, на которой происходит технологический процесс (одинаковые технологические процессы, либо технологические процессы в целом), участок территории производства, где осуществляется деятельность (например, Сектор складского хозяйства);
- определить ответственных лиц за идентификацию опасных факторов и оценку рисков на каждом производственном участке;
- определить ответственного от РГ (рабочая группа по идентификации опасных факторов и оценке рисков) для каждого производственного подразделения;
- определить сроки заполнения Перечня опасных факторов и рисков для каждого производственного участка.

Результаты идентификации опасных факторов и оценки рисков являются основой для планирования и внедрения мер управления этими рисками с целью их исключения или снижения.

Результаты работы по оцениваемым участкам оформляются в виде Перечня опасных факторов и рисков структурного подразделения (далее «Перечень») в соответствии с формой, представленной в Таблице 1.

В процессе идентификации опасных факторов и оценки рисков необходимо принимать во внимание следующее:

- идентификацию опасных факторов, связанных с производственными объектами и операциями по их обслуживанию, необходимо производить с учетом: нормального режима работы (Н), нестандартных режимов работы (включая режимы пуска и остановки, проведение ремонта, испытаний, периодических и нерегулярных видов работ) (НШ) и аварийных режимов (А);
- идентификацию опасных факторов и оценку рисков необходимо производить с учетом деятельности подрядных организаций на объектах, принадлежащих Компании;
- воздействие данного опасного фактора на работников, посетителей, подрядчиков Компании;
- статистика несчастных случаев, происшествий, аварий на данном участке;
- опасный фактор может быть связан как с одним, так и с несколькими рисками.

Таблица 1.

№ опасного фактора	Опасный фактор	Риск			Ссылки на процедуры управления операциями, связанными с идентифицированной опасностью	Вовлеченный персонал		Оценка значимости риска	
		№ риска	Условия возникновения (Н,НШ,А)	Описание риска		КОА	Подр-ки	П, УП,Н	Примечания
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ВИД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ №1: (описание деятельности и на каком производственном участке)									
ОПЕРАЦИЯ №1									
1		1.1							
		1.2							
ОПЕРАЦИЯ №2									
2		2.1							
ВИД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ №2: (описание деятельности и на каком производственном участке)									
ОПЕРАЦИЯ №1									

Опасность определяется как свойство или состояние предмета анализа, создающее угрозу получения травм персоналом, ущерба или утраты инфраструктуры, повреждения иного имущества или снижения качества функционирования технических средств.

Факторы опасности можно подразделить на три группы:

- 1) естественные факторы (климатические, экологические и т.д.);
- 2) технические факторы (особенности конструкции, технические характеристики, инфраструктуры предприятия и т.п.);
- 3) экономические факторы (состояние бюджета предприятия, рост или спад экономики отрасли, уровень цен и т.д.).

Последствия определяются как реальный или возможный результат проявления фактора опасности. Они могут быть локализованы или иметь

несколько видов последствий из-за проявления одного или нескольких факторов опасности.

Результаты идентификации опасных факторов и оценки рисков являются основой для планирования и внедрения мер управления этими рисками с целью их исключения или снижения.

Организационные меры:

- распределение ответственности и полномочий персонала, который руководит и непосредственно выполняет операции, связанные с рисками;
- обеспечение компетентности и обучение персонала мерам управления опасными рисками;
- разработка документированных процедур (стандартов, регламентов) с установленными критериями выполнения операций, связанных с рисками;
- разработка и внедрение процедур реагирования в аварийных ситуациях, связанных с рисками.

При выборе оптимальных мероприятий по снижению промышленных рисков учитываются следующие факторы:

- техническая выполнимость мер по снижению значимости риска;
- ожидаемая степень снижения значимости риска;
- затраты и риски, связанные с осуществлением мероприятий.

Последующие планирование и внедрение мер снижения значимости рисков могут предприниматься до тех пор, пока дальнейшие меры снижения значимости риска будут не целесообразны (достижение практически возможного низкого уровня значимости риска).

Выявленные факторы опасности необходимо учитывать и систематизировать в журнале учёта факторов опасности с присвоением номера каждому фактору опасности в журнале учёта. Допускается вести журнал учёта факторов опасности в бумажной или электронной форме.

Журнал должен содержать описание каждого фактора опасности, его последствий, оценку вероятности и серьёзности факторов риска связанных с этими последствиями, а также требуемые средства контроля факторов и меры по уменьшению риска.

На основании результатов оценки рисков в Компании строится система управления рисками.

При выборе комплекса мер управление риском руководствуются следующими приоритетами:

- устранение опасности;
- борьба с опасностью в источнике ее возникновения;
- снижение уровня опасности или внедрение безопасных систем работы;
- при условно-приемлемом уровне риска использование средств индивидуальной защиты (СИЗ). В комплексе мер защиты и профилактики СИЗ используют в случаях, когда другие меры неприменимы или не обеспечивают безопасных условий труда. При этом учитывается следующее:

- о необходимость правильного использования и обслуживания СИЗ;
- о СИЗ могут создавать неудобства или быть вредными для здоровья или опасными для работы;
- о СИЗ защищают только пользователя, в то время как другие работники, оказывающиеся в данной рабочей зоне, остаются незащищёнными;
- о СИЗ могут создавать ложное чувство безопасности при неправильном использовании или обслуживании.

Указанные меры проводятся с учётом их разумности, практичности и осуществимости, принимая во внимание передовой опыт и заботу о работнике.

Меры управления риском включают также:

- регулярное наблюдение за рабочими параметрами технологических процессов, влияющих на опасность;
- регулярное наблюдение за условиями труда;
- регулярное наблюдение за состоянием здоровья работников (предварительные и периодические медосмотры и т.п.);
- регулярный контроль средств коллективной защиты, защитных приспособлений и применения СИЗ;
- систематическое информирование работников о существующем риске, необходимых мерах защиты и профилактики.

На основании вышеизложенного, следует отметить, что повышение эффективности работы по выявлению и устранению аварийных факторов, в первую очередь при реализации рекомендаций по расследованию происшествий, инцидентов, зависит от оценки обобщающих анализов безопасности что является обязательным условием повышения безопасности при эксплуатации опасных объектов.

**Список использованной литературы:**

1. Николаева Н.Г., Горюнова С.М., Зарипова Г.Н. Разработка процесса управления рисками проекта на примере ЗАО «НИИТурбокомпрессор им. В.Б. Шнеппа» // Вестник КГТУ. 2014. Т. 17. N 11. С. 207211.
2. Васин С.М., Шутов В.С. Управление рисками на предприятии: учебное. М.: Кнорус, 2916. 300 с.
3. Долматов А.С. Математические методы рискменеджмента: учебное пособие. М.: Экзамен. 2007. 319 с.
4. ГОСТ Р 54934-2012/ ОНБАБ 18001:2007 Система менеджмента безопасности труда и охраны здоровья. Требования. М.: Стандартиформ, 2012. - С. 19
5. Яскин, Л.А. Переход систем менеджмента охраны труда на новую версию ОНБАБ 18001:2007 // Стандарты и качество. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2008. - N 4. С. 84-85
6. Горюнова С.М., Дресвянников А.Ф., Н.М. Урманчеева, Николаева Н.Г. Использование анализа видов и последствий потенциальных дефектов (БМЕА) для разработки системы предупреждающих мероприятий испытательной лаборатории // Заводская лаборатория. - 2006.- С. 58-63.

## ДӨҢ ТАУ-КЕН БАЙЫТУ КОМБИНАТЫНДА МАТЕМАТИКАЛЫҚ МОДЕЛЬДЕУДІ ҚОЛДАНА ОТЫРЫП ЖАРАҚАТТАНУ БОЛЖАМЫ

**Габбасов Ж.С.**

*«ӨҚЖҚОҚ» мамандығының магистранты*

**Имангазин М.К.**

*«Техникалық және жаратылыстану-ғылыми пәндер» кафедрасының доценті  
Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақала Қазақстан Республикасының кәсіпорындарында, атап айтқанда, Қазақстанның ірі кәсіпорындарының бірінде, ДГОК қаласында жарақаттанудың алдын алудың өзекті мәселелеріне арналған. Математикалық модельдеу әдісін қолдану арқылы жарақаттануды болжау әдістемесі.

*Түйінді сөздер:* жарақаттар, жарақаттарды болдырмау, өнеркәсіп, авария, қауіп.

---

## ПРОГНОЗ ТРАВМАТИЗМА НА ДОНСКОМ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМ КАМБИНАТЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

**Габбасов Ж.С.**

*Магистрант специальности «БЖ и ЗОС»*

**Имангазин М.К.**

*Доцент кафедры «Технических и естественно-научных дисциплин»  
Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

Статья посвящена актуальным вопросам профилактики травматизма на предприятиях Республики Казахстан, в частности, ДГОКе, одном из крупнейших предприятий Казахстана. Методика прогноза травматизма с применением метода математического моделирования.

*Ключевые слова:* травматизм, профилактика травматизма, промышленность, несчастный случай, опасность.

---

## FORECAST INJURIES AT DONSKOY GOK WITH THE USE OF MATHEMATICAL MODELING

**Gabbasov Zh.S.**

*Master's Degree student of specialty "BZ and AIA"*

**Imangazin M.K.**

*Associate Professor of the Department "Technical and Natural Sciences"  
Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article is devoted to topical issues of injury prevention at the enterprises of the Republic of Kazakhstan, in particular, Dgok, one of the largest enterprises of Kazakhstan. The method of prediction of injury using the method of mathematical modeling.

*Key words:* injuries, injury prevention, industry, accident, danger.

---

Проблема снижения производственного травматизма остается очень актуальной. Первым шагом решения этой проблемы являются учет и анализ показателей травматизма: только располагая достоверным и достаточным по объему статистическим

материалом можно переходить к разработке научно обоснованных критериев безопасности труда и построению математических моделей травматизма. Такие модели дают возможность выявлять тенденции, принимать оправданные решения по совершенствованию условий труда и технологических процессов. Появляется реальная возможность прогнозирования числа несчастных случаев на тот или иной период. Прогнозирование уровня травматизма в зависимости от исходных данных может осуществляться одним из трех методов: экстраполяции, математико-статистического моделирования и экспертизы.

Основные этапы работ по прогнозированию производственного травматизма:

сбор данных и анализ травматизма;

- составление динамических рядов прогнозируемых показателей производственного травматизма;
- выявление закономерности изменения прогнозируемых показателей производственного травматизма по их фактическим значениям за рассматриваемый период времени;
- подбор аппроксимирующей (прогностической) функции;
- установление корреляционной связи;
- расчет ошибки прогноза;
- сопоставление показателей травматизма в прогнозируемый период с фактическими значениями.

Принятая в странах СНГ система расследования несчастных случаев и учета пострадавших по травмирующим факторам, причинам, материальным и другим последствиям является источником информации для принятия решений по предупреждению производственного травматизма. Эта система позволяет определить две группы прогнозируемых показателей: общие (показатели частоты летальности, нетрудоспособности и др.) и показатели, относящиеся к травмирующим факторам.

*Принципы прогнозирования производственного травматизма* разработаны на основе изучения и обобщения методов прогнозирования научно-технического прогресса, принципов криминологической, социальной, демографической и экономической прогностики применительно к задачам обеспечения безопасных условий труда, а также на основе экспериментальных исследований авторов.

Основная задача прогнозирования травматизма – выявление закономерностей изменения и величины статистических показателей травматизма в будущем, а также определение неблагоприятных тенденций изменения основных показателей, особенно травмирующих факторов, требующих принятия плановых решений.

Учитывая, что производственный травматизм, рассматриваемый в отраслевом и межотраслевом аспектах, явление многофакторное, характеризующееся массовостью и определенной инертностью, значение его может быть аппроксимировано в виде определенных функциональных зависимостей. В качестве инструмента выявления закономерностей изменения показателей производственного травматизма и их величины в перспективе принят метод экстраполяции, а для определения основных научных проблем и различных профилактических мероприятий – метод экспертных оценок.

*Экспериментальное прогнозирование показателей производственного травматизма методом экстраполяции* в отраслевом аспекте позволило установить следующие основные принципы и порядок прогнозирования. Для прогнозирования с достаточной достоверностью необходимо иметь статистические данные о показателях травматизма (в том числе о травмирующих факторах) за возможно более длительный срок (5–10 лет). Временной ряд для построения экстраполяционной кривой должен быть в 1,5–2 раза продолжительнее прогнозируемого периода. Для отраслевого прогнозирования показателей травматизма в большинстве случаев целесообразно

использовать в качестве прогностической функции экспоненту  $Y = ae^{bt}$ , где  $a$  и  $b$  – искомые параметры, определяемые методом наименьших квадратов;  $t$  – переменная величина (годы динамического ряда и прогнозируемого периода времени).

Определив тенденции изменения показателей производственного травматизма (общие, травмирующие факторы и др.) и их величину в прогнозируемый период времени, выявляют показатели, характеризующиеся наиболее неблагоприятной тенденцией изменения, разрабатывают план научных исследований и определяют соответствующие профилактические мероприятия и необходимые средства, пользуясь методом экспертных оценок как завершающим этапом подготовки планов по безопасности труда.

Предложенные общие принципы прогнозирования производственного травматизма методом математической экстраполяции предусматривают возможность и целесообразность периодической корректировки прогнозов.

В статье приведены результаты использования метода Холта для прогноза производственного травматизма на ДГОКе на 2017–2019 гг. на основе статистических данных за период 2006–2016 гг. Метод Холта используется для прогнозирования временных рядов в тех случаях, когда есть тенденция роста или падения значений временного ряда, а также для рядов с данными не за полный цикл (например, для прогноза по месяцам). Если временной ряд имеет тенденцию роста или падения, то вместе с оценкой текущего уровня ряда (как в простом экспоненциальном сглаживании) стоит выделить тренд. Для управления уровнем и наклоном в модели Холта вводятся два коэффициента сглаживания: ряда и тренда.

Модели экспоненциального сглаживания и прогнозирования относятся к классу адаптивных методов прогнозирования, основной характеристикой которых является способность не прерывно учитывать эволюцию динамических характеристик изучаемых процессов, подстраиваться под эту динамику, придавая, в частности, тем больший вес и более высокую информационную ценность имеющимся наблюдениям, чем они ближе находятся к текущему моменту времени. Адаптивное прогнозирование позволяет обновлять прогнозы с минимальной задержкой с помощью относительно несложных математических процедур.

Метод экспоненциального сглаживания был независимо разработан Брауном [1] и Холтом [2]. Экспоненциальное сглаживание, как и метод скользящих средних, для прогноза использует прошлые значения временного ряда. Сущность метода экспоненциального сглаживания заключается в том, что временной ряд сглаживается с помощью взвешенной скользящей средней, в которой числа подчиняются экспоненциальному закону. Взвешенная скользящая средняя с экспоненциально распределенными числами характеризует значение процесса в конце интервала сглаживания, т.е. является средней характеристикой последних уровней ряда. Именно это свойство и используется для прогнозирования.

№	Год	Среднее число работников	Число несчастных случаев	экспоненциально сглаженный ряд	значение тренда	Ряд с моделью прогноза
1	2007	6868	5	5	0,00	5,00
2	2008	6916	10	8	1,75	5,00
3	2009	6962	10	8	0,79	9,25
4	2010	6990	10	9	0,70	8,66
5	2011	7019	21	14	4,32	12,75
6	2012	7029	19	15	1,39	10,24



7	2013	7072	12	13	-0,96	10,66
8	2014	7098	20	17	2,64	27,39
9	2015	7149	8	11	-3,20	18,71
10	2016	7199	13	14	0,84	9,70
11	2017					14,47
12	2018					15,31
13	2019					16,15

В середине прошлого века Холт предложил расширить модель простого экспоненциального сглаживания путем включения в нее фактора роста (*growth factor*), или иначе тренда (*trend factor*). В результате модель Холта может быть записана в виде следующего алгоритма:

1. расчет экспоненциально-сглаженного ряда;
2. определение значения тренда;
3. выполнение прогноза.

1. Расчет экспоненциально-сглаженного ряда выполняется по формуле [3]

$$L_t = kY_t + (1 - k)(L_{t-1} + T_{t-1}),$$

где  $L_t$ ,  $L_{t-1}$  – экспоненциально сглаженные величины на текущий и за предыдущий периоды соответственно;  $k$  – коэффициент сглаживания ряда;  $Y_t$  – текущее значение ряда (например, число несчастных случаев);  $T_{t-1}$  – значение тренда за предыдущий период. Коэффициент сглаживания ряда  $k$  задается вручную, его значение – от нуля до единицы. Для первого периода в начале экспоненциально-сглаженный ряд равен первому значению ряда (например, число несчастных случаев за первый год)  $L_1 = Y_1$ ;

2. Определение значения тренда  $T_t = b(L_t - L_{t-1}) + (1 - b)T_{t-1}$ ,

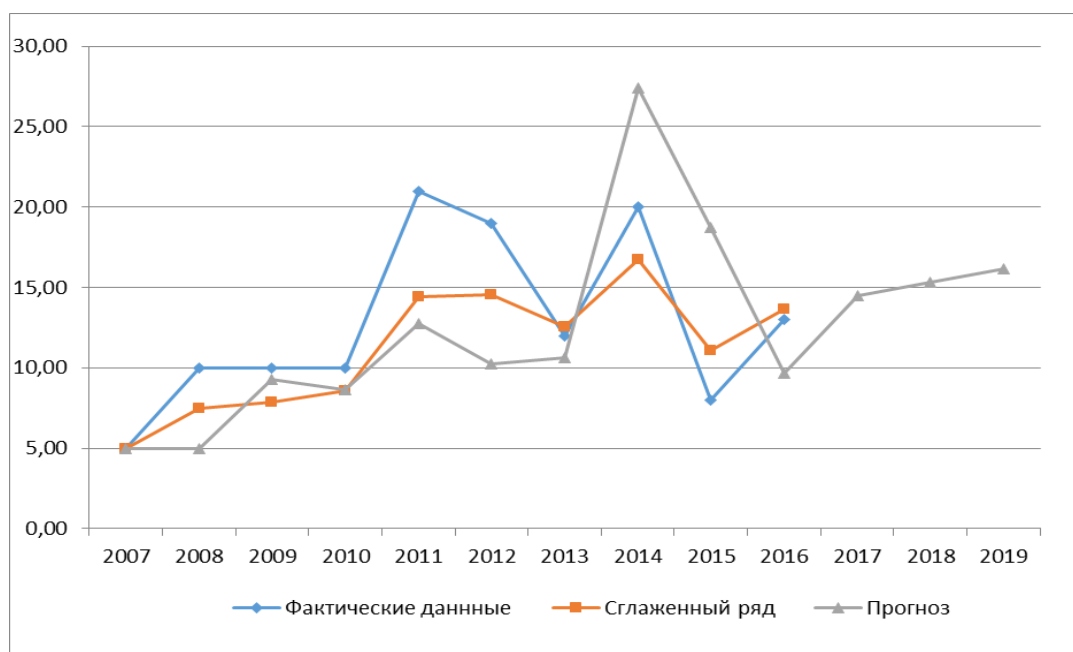
где  $T_t$  – значение тренда на текущий период;  $b$  – коэффициент сглаживания тренда. Коэффициент сглаживания тренда  $b$  также задается вручную (от нуля до единицы). Значение тренда для первого из ряда исследуемых периода равно нулю ( $T_1 = 0$ ).

3 Прогноз по методу Холта на  $p$  прогнозируемых периодов равен

$$\hat{Y}_{t+p} = L_t + pT_t,$$

где  $\hat{Y}_{t+p}$  – прогноз по методу Холта на  $p$ -й период;  $L_t$  – экспоненциально сглаженная величина за последний период;  $p$  – порядковый номер периода, на который делается прогноз;  $T_t$  – тренд за последний период.

Для прогноза травматизма использовали статистические данные по травматизму на ДГОКе в период 2007-2016 гг. (см. таблицу). Для расчета по методу Холта применяли готовые программы, в которые вводили статистические данные за исследуемый период и на выходе получали требуемые данные (рис. 1 и 2).



Согласно прогнозу травматизма по методу Холта, ожидаемый травматизм ДГОКа (см. рис. 2, пп. 11-13): в 2017 г. – 14,47 ( $\approx 14$  случаев); в 2018 г. – 15,31 ( $\approx 15$  случаев); в 2019 г. – 16,15 ( $\approx 16$  случаев). Фактические данные по количеству несчастных случаев на заводе в соответствующий период: 13, 17, т.е. достоверность прогноза составила: в 2017 г 92,8%; в 2018 г. 88,2%;

Средняя достоверность прогноза за трехлетний период составила 65,97%. При подсчете по абсолютному числу прогнозируемых и фактических несчастных случаев за этот период получается совпадение, близкое к 100%: по прогнозу  $13+17=30$  случаев за этот период, а фактически произошло  $14+16=29$ , т.е. достоверность составляет 96,6%.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что метод Холта позволяет достаточно точно прогнозировать травматизм ДГОКа и в целом на производстве, исходя из идентичности применяемого оборудования и условий труда предприятий.

### Список использованной литературы:

1. Brown R.G. Statistical forecasting for inventory control. NY, 1959. 232 p.
2. Holt C.C. Forecasting seasonals and trends by exponentially weighted moving averages // Naval Research Memorandum. 1957. No. 52. Reprinted in: Int. J. of Forecasting. 2004. Vol. 20, Is. 1. P.5–10.
3. Hyndman R.J., Koehler A.B., Ord J.K., Snyder R.D. Forecasting with Exponential Smoothing. The State Space Approach. Berlin, Heidelberg: Springer-Verlag, 2008. 360 p.

**2007-2016 жж. КЕЗЕҢІНДЕ ДОН ТАУ-КЕН БАЙЫТУ КОМБИНАТЫНДА  
ЖАРАҚАТТАНУДЫ ТАЛДАУ**

**Габбасов Ж.С.**

*«ӨҚЖҚОҚ» мамандығының магистранты*

**Имангазин М.К.**

*«Техникалық және жаратылыстану-ғылыми пәндер» кафедрасының доценті  
Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

2007-2016 жж. кезеңінде Дон тау-кен байыту комбинатында жарақаттану талдауы берілді, ол ауырлық, жиілік, жалпы жарақаттану және өлім коэффициенттерін анықтаумен статистикалық әдіспен жүргізілді. Осы көрсеткіштердің уақыт өзгерісіне математикалық өңдеу жүргізілді және өте жоғары аппроксимациямен төртінші ретті полиномиальды тәуелділіктер алынды.

*Түйінді сөздер:* жарақаттар, жарақаттарды болдырмау, өнеркәсіп, авария, қауіп.

---

**АНАЛИЗ ТРАВМАТИЗМА НА ДОНСКОМ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМ  
КОМБИНАТЕ В ПЕРИОД 2007-2016 гг.**

**Габбасов Ж.С.**

*Магистрант специальности «БЖ и ЗОС»*

**Имангазин М.К.**

*Доцент кафедры «Технических и естественно-научных дисциплин»  
Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

Дан анализ травматизма на Донском горно-обогатительном комбинате в период 2007-2016 гг., который проведен статистическим методом с определением коэффициентов тяжести, частоты, общего травматизма и смертности. Проведена математическая обработка изменений этих показателей во времени и получены полиномиальные зависимости четвертого порядка с достаточно высокой аппроксимацией.

*Ключевые слова:* травматизм, профилактика травматизма, промышленность, несчастный случай, опасность.

---

**ANALYSIS OF TRAUMATISM AT THE DON MINING AND PROCESSING PLANT IN  
THE PERIOD 2007-2016 yy.**

**Gabbasov Zh.S.**

*Master's Degree student of specialty "BZ and AIA"*

**Imangazin M.K.**

*Assistant Professor of the Department «Technological and natural-science disciplines»  
Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The analysis of injuries at the don mining and processing plant in the period 2007-2016, which was carried out by statistical method to determine the coefficients of severity, frequency, total injury and mortality. The mathematical treatment of changes of these indicators over time and obtained polynomial dependence of the fourth order with a sufficiently high approximation.

*Key words:* injuries, injury prevention, industry, accident, danger.

---

**Уровень травматизма на Донском ГОКе проанализирован за период с 2007 г. по 2016 г. статистическим методом.**

За этот период на заводе произошло 128 несчастных случаев (табл. 1), в том числе 10 со смертельным исходом, 59 тяжелых случаев, 2 групповой. Всего пострадавших 128 человек. Кроме того, выявлено 5 случаев профессионального заболевания.

Среднее число несчастных случаев за этот период - примерно 13 случая в год, из них 1,28 или примерно один случай в год с летальным исходом. Доля тяжелых 42%, доля смертельных – 12,8 % от общего числа пострадавших за этот период.

За этот период число дней нетрудоспособности в результате несчастных случаев составило 3143 человеко-дней, или в среднем 314 в год; на одного пострадавшего в среднем приходится 25 дней нетрудоспособности.

Для определения уровня травматизма использовали статистический метод, заключающийся в обработке и изучении статистического материала по результатам расследования несчастных случаев за указанный период. Согласно этому методу, определяют ряд коэффициентов, которые являются относительными показателями уровня травматизма на предприятии. Это позволяет получить правильную и полную картину уровня травматизма, причем, только по данным абсолютного числа несчастных случаев, произошедших на предприятии за исследуемый период времени. К ним относятся: коэффициент частоты травматизма  $K_{\text{ч}}$ ; коэффициент тяжести травматизма  $K_{\text{т}}$ ; коэффициент опасности  $K_{\text{о}}$  или показатель общего травматизма; показатель травматизма со смертельным исходом  $K_{\text{с}}$ .

Наименование показателя	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Среднее число работающих за период	6868	6916	6962	6990	7019	7029	7072	7098	7149	7199
Число пострадавших от несчастных случаев	5	10	10	10	21	19	12	20	8	13
Число человеко-дней нетрудоспособности	114	210	184	406	605	369	328	459	166	302
Число несчастных случаев на производстве	5	10	10	10	21	19	12	20	8	13
с тяжелым исходом	2	6	4	7	11	3	8	8	3	6
С легким исходом	3	3	4	3	7	13	3	9	5	4
со смертельным исходом	-	1	1	-	2	3	-	2	-	1
профессионального заболевания	-	-	1	-	1	-	1	1	-	1
Коэффициент частоты $K_{\text{ч}}$	0,73	1,45	1,44	1,43	2,99	2,70	1,70	2,82	1,12	1,81
Коэффициент тяжести $K_{\text{т}}$	22,8 0	21,0 0	18,4 0	40,6 0	28,8 1	19,4 2	27,3 3	22,9 5	20,7 5	23,2 3
Показатель общего травматизма $K$	16,6 0	30,3 6	26,4 3	58,0 8	86,1 9	52,5 0	46,3 8	64,6 7	23,2 2	41,9 5

Коэффициент смертности случаев на 1000	0,00	0,14	0,14	0,00	0,28	0,43	0,00	0,28	0,00	0,14
--	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------

Коэффициент частоты травматизма  $K_c$  определяет число несчастных случаев, приходящихся на 1000 работающих за определенный календарный период (месяц, квартал, год), и определяется по формуле:  $K_c = (A/B)1000$  (1)

где  $A$  - число учтенных несчастных случаев за отчетный период;  $B$  - среднесписочная численность работающих на данном предприятии в рассматриваемый период.

График 1



При определении  $K_c$  учитываются все регистрируемые несчастные случаи с потерей трудоспособности. Однако коэффициент частоты не учитывает тяжести травматизма, которая характеризуется средней длительностью нетрудоспособности, приходящейся на один несчастный случай. Поэтому вводится коэффициент тяжести травматизма  $K_m$ , который характеризует среднюю потерю трудоспособности в днях на одного пострадавшего за отчетный период и определяется по формуле  $K_T = C/A$  (2)

где  $C$  - общее число дней нетрудоспособности из-за несчастных случаев.

График 2



Коэффициент тяжести травматизма не включает смертельные случаи. Поэтому для более полной оценки производственного травматизма определяется показатель общего травматизма  $K_o$  и показатель травматизма со смертельным исходом  $K_c$

$K_o = K_c K_T$  (3) или  $K_o = (C/B)1000$ , (4).  $K_c = (T/B)1000$ , (5) ,где  $T$  - число случаев со смертельным исходом.

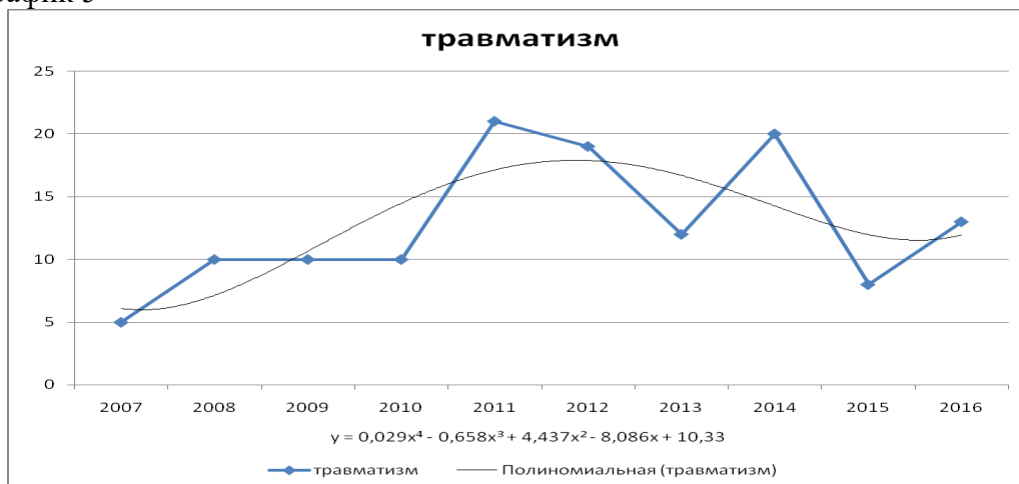
График 3



График 4



График 5



Сравнение всех этих показателей позволило проанализировать состояние травматизма за исследуемый период времени в динамике. Были определены, все коэффициенты травматизма:  $K, K, K, K$ , в табл. 1 приведены все данные по показателям травматизма.

На Графике 5 представлена зависимость распределения числа несчастных случаев на ДГОКе в период 2007-2016 гг. в виде полинома 4-й степени:  $y = 0,029x^4 - 0,658x^3 + 4,437x^2 - 8,086x + 10,33$  с коэффициентом аппроксимации  $R^2 = 0,556$ . Аппроксимация удовлетворительная, близкая к 56% сходимости.

С 2007 г. по 2008 г. происходит рост числа несчастных случаев, затем в 2008-2010 гг. держится на одном уровне, 2011 и 2014 пики, 2012 и 2013 идет снижение числа несчастных случаев, в 2016 г. опять наблюдается их рост. Число несчастных случаев в год за этот период  $A_{cp} = 12,8$

Зависимость распределения по коэффициенту частоты  $K$  (см. График 1) аналогична зависимости распределения числа несчастных случаев, почти с теми же пиками максимума и минимума по годам. Коэффициент аппроксимации зависимости достаточно высокий  $R^2 = 0,551$ , что говорит о достоверности описываемой зависимости коэффициента частоты  $K_{ц}$  от времени в исследуемый период, при этом среднее значение в год  $K = 1,82$ .

На Графике 2 представлен график функции распределения коэффициента тяжести  $K_m$  за исследуемый период. Аппроксимация этой ломаной линии дает полиномиальную функцию 4-й степени с коэффициентом  $R^2 = 0,243$ . Оценивая эту функцию, можно наблюдать некоторое общее увеличение  $K$  за весь исследуемый период с пиками в 2010 г. Наибольшее значение  $K = 40,6$  наблюдалось в 2010 г., среднее значение  $A_{cp} = 24,53$  за исследуемый период.

На Графике 4 показано распределение  $K$  - коэффициента смертности за исследуемый период, фактические значения точек также были аппроксимированы полиномом 4-й степени (с использованием программы Microsoft Excel):  $y = 0,000x^4 - 0,015x^3 + 0,102x^2 - 0,198x + 0,150$  и коэффициент аппроксимации  $R^2 = 0,233$ , т.е. аппроксимация удовлетворительная. имеется один пик максимума, приходящийся на 2012 г. В целом распределение  $K$  носит неравномерный характер с периодами резкого подъема и резкого спада, поэтому функция нелинейная и описание ее обусловлено полиномом достаточно высокой степени. Среднее значение  $K_c = 0,14$ .

На Графике 3 показано распределение показателя общего травматизма  $K_o$  на ДГОЖе в 2007-2016 гг. Фактические статистические данные, представленные на графике синей ломаной линией с выделенными точками, хорошо аппроксимируются полиномом 4-й степени  $y = 0,165x^4 - 3,526x^3 + 22,85x^2 - 41,37x + 39,80$ , так как коэффициент аппроксимации  $R^2 = 0,640$ . В целом можно сказать, исходя из представленного графика (см. График 3), что  $K_o$  в начале исследуемого периода имел общую значительную тенденцию к повышению с минимального значения в 2007 г. - 16,6 до максимального значения 86,19 - в 2011 г., с 2012 года наблюдается спад и в 2016 г. показатель общего травматизма составляет 41,95. Среднее значение за исследуемый период  $A_{оср} = 44,64$ . Таким образом, можно сделать вывод, что все эти годы травматизм на ДГОЖе оставался на достаточно высоком уровне.

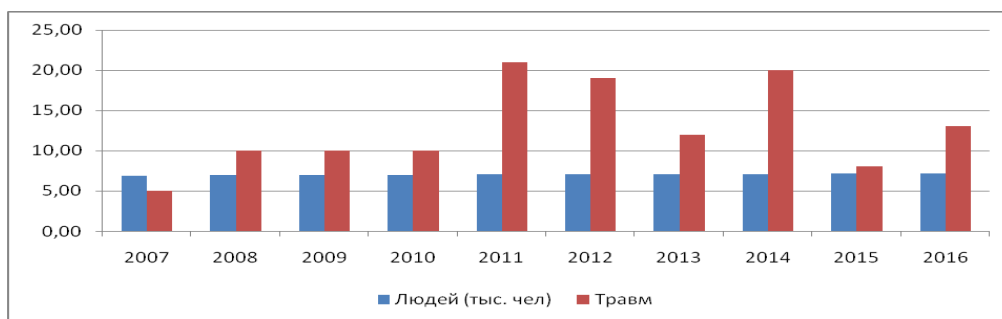


Рисунок 2

На рис. 2 показано распределение числа несчастных случаев от общесписочного годового состава работников ДГОЖа в период 2007-2016 гг. По данной гистограмме можно сделать вывод, что нет ярко выраженной закономерности между числом несчастных случаев и общесписочным годовым составом работников.

Таблица 2

Цехи завода	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Всего (10лет)
ФООР						3(л)	1(т)	1(л)		1(т)	6(4л,2т)
ШЦ			1(л)	1(т)	1(л) 1(т)	4(л) 1(с)	1(т)	2(т)		2(т)	14(6л,7т,1с)
Ш.Молодежная	2(л)	1(л) 3(т) 1(с)	1(л)		1(л) 6(т) 1(з)	3(л)	2(л) 1(т)	1(л) 3(т) 1(с)	1(л) 1(т)	2(л) 1(с)	32(14л,14т,3с,1з)
Ш. ДНК	1(т)	2(л) 2(т)	2(л) 3(т) 1(з)	3(л) 1(т)	3(л) 2(т)	1(т) 2(с)	1(л) 3(т) 1(з)	5(л) 1(т) 1(с)	1(л)		36(17л,14т,2з,3с)
ДОФ	1(т)	1(т)			1(л) 2(т) 2(с)					1(л) 2(т)	8(2л,6т)
Р.Донской			1(с)			1(т)		1(л) 1(т)		1(т)	5(1л,3т,1с)
Прочее	1(л)		1(т)	5(т)	1(л) 2(т)	3(л) 1(т)	2(т)	1(л) 2(т)	3(л) 2(т)	2(л) 1(з)	27(11л,15т,1з)
Всего	5 (3л,2т)	10 (3л,6т,1с)	10 (4л,4т,1з,1с)	10 (3л,7т)	21 (7л,2с,1т,1з)	19 (13л,3т,3с)	12 (3л,8т,1з)	20 (9л,8т,2с,1з)	8 (5л,3т)	13 (4л,6т,1с,1з)	128 (55л,58т,10с,5з)

В табл. 2 представлены данные по травматизму на ДГОКе в разрезе основных и вспомогательных цехов и шахт. На шахты приходится 87 несчастных случаев из 128 за этот период, т.е. более 68% всех случаев за исследуемый период, в том числе 9 со смертельным исходом (90% несчастных случаев со смертельным исходом от в целом по заводу). 31 тяжелых из 58 в целом по заводу, или 53,4%.

Таким образом, видно, что на шахты приходится большая часть всех несчастных случаев и по смертности, и по тяжести, т.е. шахты - наиболее травмоопасны. В то же время среди этих основных шахт наиболее травмоопасен ш.ДНК, где зафиксировано 36 несчастных случаев, в том числе 14 тяжелых, 3 со смертельным исходом.

Такой вывод по проведенным исследованиям был передан руководству ДГОКа, на основании чего были разработаны и реализованы в последующий период профилактические мероприятия по предупреждению травматизма.

Профилактическая работа по предупреждению травматизма на АЗФ проводится в соответствии с «Положением о службе охраны труда на предприятии», «Положением о СМОТ» и другими директивными документами вышестоящих организаций. Ежегодно в IV кв. по всем цехам и подразделениям завода составляется «План мероприятий по ОТиТБ» на следующий год. Затем разработанные планы поступают в отдел ОТиТБ завода, где составляется общий годовой План мероприятий по ОТиТБ по заводу. Не позднее 15 ноября этот план утверждается директором завода и является основным базовым документом для всех подразделений завода при их работе по ОТиТБ в последующем году. Мероприятия, которые запланированы в утвержденном плане, в основном сводятся к профилактическим мероприятиям по предупреждению травматизма в подразделениях завода.

За 2015 г. проводились 874 целевые проверки, при этом выявлено 4475 нарушений. Привлечено к материальной и дисциплинарной ответственности 86 инженерно-технических



работников (ИТР) и 1270 рабочих. Изъято 578 талонов предупреждений по технике безопасности (ТБ). Всего на 2013 г. было запланировано 62 мероприятия, выполнено 58.

Рабочие обеспечиваются спецодеждой, спецобувью и другими средствами индивидуальной защиты согласно «Заводским нормам бесплатной выдачи СИЗ». Служба охраны труда ежемесячно контролирует наличие на складе СИЗ, ежедневное их ношение и состояние. Все работники завода обеспечены служебными и санитарно-бытовыми помещениями. Всего на заводе имеется: 76 дешевых, 3106 шкафов-раздевалок, 113 туалетов, 32 питьевых фонтанчика, 24 сатураторных установки.

В целях снижения заболеваемости и своевременного выявления больных, а также их госпитализации и лечения на заводе имеется филиал медицинского центра (МЦ) «Евразия», где проходят лечение работники и пенсионеры завода. Проводится ежегодный профосмотр.

Все несчастные случаи, согласно «Правилам расследования и учета несчастных случаев на производстве», расследовались комиссиями под председательством Государственного инспектора труда Департамента Министерства труда и СЗН по Актыобинской обл. (тяжелые и смертельные случаи) и под председательством директора завода (легкие случаи). По результатам расследования составлены Акты специального расследования и Акты формы Н-1, изданы приказы по заводу с привлечением виновных лиц к различным мерам наказания, разработаны мероприятия по недопущению подобных случаев. Приказы проработаны в цехах, службах и на бригадных собраниях. Проведены внеочередные проверки знаний у рабочих и ИТР цехов, где произошли несчастные случаи.

В июне 2015 г. согласно приказу по заводу проведен месячник по безопасной эксплуатации грузоподъемных кранов, съемных грузозахватных приспособлений и тары. По истечении месячника составлен отчет и издан приказ по заводу.

В июле 2015 г., проведены встречи руководства завода с ИТР и профактивами цехов по вопросам охраны труда и техники безопасности. По итогам встреч издан приказ по заводу. Проведены занятия с работниками по изучению законодательной и нормативной баз по безопасности и охране труда.

В июле 2015 г. согласно приказу по заводу проведен месячник по безопасности рабочих мест и охране здоровья работников, в октябре 2015 г. - экологический месячник, в ноябре 2015 г. - месячник по содержанию и безопасной эксплуатации электрооборудования в подразделениях завода. По истечении месячника составлен отчет и издан приказ по заводу. За допущенные нарушения 15 инженерно-техническим работникам выставлены оценки «неудовлетворительно». Также в ноябре 2015 г. на заводе прошла комиссиянная общезаводская проверка по технике безопасности в подразделениях.

Согласно приказу по заводу, на основании протокола № 3, п. 5 от 18.10.2013 г. «Совещания по ОТ и ТБ» в течение IV кв. для подразделений завода приобретена нормативно-техническая литература и наглядная агитация (плакаты) по ТБиОТ. Литература и плакаты выданы в подразделения завода по принадлежности и тематике. Плакаты вывешены и установлены в производственных помещениях, в комнатах проведения оперативок и на рабочих местах. Дополнительно выполнялись мероприятия по изготовлению, оформлению и установке в цехах завода стендов и плакатов со схемами строповки грузов. Заключен договор со специализированной организацией по изготовлению и установке плакатов по технике безопасности и охране труда крупного размера по территории завода в местах массового прохождения работников предприятия.

**Заключение.** Своевременное проведение анализа травматизма с выявлением наиболее опасных цехов и причин травматизма существенно помогает производственникам в предупреждении и снижении уровня травматизма на производстве, как это имело место на ДГОКе.

**Список использованной литературы:**

1. Имангазин М.К. Травматизм в ферросплавном производстве РК. Германия: Lambert, 2014, 378 с.
2. Хакимжанов Т.Е. Охрана труда. Учеб, пособ. для вузов. Алматы : Эверо, 2006. 263с.
3. Бобров И.А. Необходимое изменение обеспечения безопасности труда - переход к управлению риском // Безопасность труда в промышленности. 2008. № 1. С. 46-50.
4. Кловач Е.В., Сидоров В.И. Система промышленной безопасности // Там же. 2009. № 8. С. 2-7.

## ӨНДІРІСТІК ЖАРАҚАТТАНУДЫ ЖІКТЕУ ЖӘНЕ АЛДЫН АЛУ

**Имангазин М.К.**

*«Техникалық және жаратылыстану-ғылыми пәндер» кафедрасының доценті*

**Габбасов Ж.С.**

*«ӨҚЖҚОҚ» мамандығының магистранты*

**Акишев У.К.**

*Докторант*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш.,52;*

**Турганбай Ж.**

*Техника ғылымдарының магистрі, Қ.Жұбанов атындағы АӨМУ.*

Бұл мақалада өнер-кәсіптік жарақаттардың жіктелуі мен ерекшеліктері қарастырылады. Жарақаттар мен оның зардаптарын ақылға қонымды бағалау, сондай-ақ өндірістік жарақаттанудың алдын алу және жолдарын қарастыру қарастырылған.

*Түйінді сөздер:* жарақаттар, жарақаттарды болдырмау, өнеркәсіп, авария, қауіп.

---

## КЛАССИФИКАЦИЯ И ПРОФИЛАКТИКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ТРАВМАТИЗМА

**Имангазин М.К.**

*Доцент кафедры «Технических и естественно-научных дисциплин»*

**Габбасов Ж.С.**

*Магистрант специальности «БЖ и ЗОС»*

**Акишев У.К.**

*Докторант*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

**Турганбай Ж.**

*Магистр технических наук, АРГУ им.К.Жубанова.*

В данной статье рассматриваются классификация и особенности промышленного травматизма. Приводится обоснованная оценка травматизму и его последствиям, а также рассматривается профилактика и способы уменьшения производственного травматизма.

*Ключевые слова:* травматизм, профилактика травматизма, промышленность, несчастный случай, опасность.

---

## CLASSIFICATION AND PREVENTION OF INDUSTRIAL INJURIES

**Imangazin M.K.**

*Assistant professor of the Department «Technological and natural-science disciplines»*

**Gabbasov Zh.S.**

*Master's Degree student of specialty ""BZ and AIA""*

**Akishev U.K.**

*Doctoral student*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

**Turganbai Z.**

*Master of Technical Sciences, ARSU im.K.Zhubanova.*

This article discusses the classification and features of industrial injuries. A reasonable assessment of injuries and its consequences is given, as well as prevention and ways to reduce industrial injuries are considered.

*Key words:* injuries, injury prevention, industry, accident, danger.

---

Производственная травма — травма, полученная работником на производстве и вызванная несоблюдением требований охраны труда. Все работодатели обязаны предпринимать меры по предотвращению производственного травматизма и профессиональных заболеваний [1].

Основные методы профилактики травматизма основаны на проведении корректирующих мероприятий, направленных на устранение или уменьшение прямых и косвенных причин возникновения несчастных случаев.

Причины травматизма подразделяются на технические, организационные, санитарно-гигиенические и личностные (психофизиологические).

Технические причины, не зависят от уровня организации труда на предприятии, и включают в себя:

- несовершенство технологических процессов, конструктивные недостатки оборудования, приспособлений, инструментов;
- недостаточная механизация тяжёлых работ, несовершенство ограждений, предохранительных устройств, средств сигнализации и блокировок;
- прочностные дефекты материалов и т.п.

Организационные причины целиком зависят от уровня организации труда на предприятии. К ним относятся:

- недостатки в содержании территории, проездов, проходов;
- нарушение правил эксплуатации оборудования, транспортных средств, инструмента;
- недостатки в организации рабочих мест;
- нарушение технологического регламента;
- нарушение правил и норм транспортировки, складирования и хранения материалов и изделий;
- нарушение норм и правил планово-предупредительного ремонта оборудования, транспортных средств и инструмента;
- недостатки в обучении рабочих безопасным приёмам ведения работ;
- недостатки в организации групповых работ;
- слабый технический надзор за опасными работами;
- использование машин, механизмов и инструментов не по назначению;
- отсутствие или неприменение средств индивидуальной защиты и т.п.

Санитарно-гигиенические причины, к которым относятся:

- несоответствие фактических уровней опасных и вредных производственных факторов нормативам, установленных различными стандартами; ГОСТами; СанПинами; СНиПами и т.д.;
- неблагоприятные метеорологические условия;
- нарушение правил личной гигиены и т.п.

Личностные (психофизиологические) причины, к которым относятся физические и нервно-психические перегрузки работающего [2, с.55-57].

Человек может совершать ошибочные действия из-за утомления, вызванного большими физическими (статическими или динамическими) перегрузками, умственным перенапряжением анализаторов (зрительного, слухового, тактильного), монотонностью труда, стрессовыми ситуациями, болезненным состоянием и т.д. Несоответствие анатомо-

физиологических и психических особенностей организма характеру выполняемой работы достаточно часто является одной из причин травмирования.

Несчастные случаи по организационным принципам происходят в результате неправильных действий (или бездействия) инженерно-технических работников и рабочих, выражающихся в невыполнении ими своих должностных обязанностей, нарушении установленной технологии и организации труда, требований правил эксплуатации оборудования, правил безопасности труда и обусловленных незнанием, недостаточной квалификацией или недисциплинированностью. Устранение этих факторов является задачей профилактики производственного травматизма.

Поведение работников в процессе производства регламентируется должностными обязанностями, производственным заданием, а также требованиями производственной, трудовой и технологической дисциплины. Неудовлетворительное исполнение должностных обязанностей, нарушение требований производственной, трудовой и технологической дисциплины становятся организационными причинами травматизма.

Большинство несчастных случаев происходит в результате ошибочных действий, вызванных различными причинами, наиболее общими из которых являются: утомлённость и усталость, отсутствие и недостаточность знаний и навыков, несоответствие индивидуально-психологических качеств требованиям трудовой деятельности, неправильное устройство оборудования, аварийное изменение обстановки, неудовлетворительная санитарно-гигиеническая среда и др.

Невозможность предупреждения техническими средствами неблагоприятных последствий ошибочных действий, определяет необходимость проведения профилактических мероприятий, направленных на уменьшение вероятности ошибочных действий. Например: изменение режима труда, направленное на уменьшение утомления; обучение персонала способствует наработке навыков и т.п. Если устранить ошибочные действия всё же не удаётся, то лица, допускающие такие ошибочные действия, должны быть отстранены от работы. Здесь можно говорить о профессиональной непригодности работника к определённому виду труда.

Основные технические мероприятия по предупреждению производственного травматизма - это устройство ограждений, установка предохранительных, блокировочных и сигнализирующих устройств, рациональное устройство рабочих мест и размещение оборудования, испытания оборудования, механизация и автоматизация производственных процессов, обеспечение работающих средствами индивидуальной защиты и др.

Механические опасности определяются способностью причинить травму в результате не спровоцированного контакта объекта или его части с человеком. Такой контакт может наблюдаться при взаимодействии человека с объектом в трудовом процессе и при случайном нахождении человека в пределах действия объекта. С последним связано также и понятие об опасной зоне.

Условия существования потенциальной опасности механического воздействия объекта на человека можно рассматривать как:

- предусмотренные самим технологическим процессом в зависимости от его назначения (например, работа с подъёмно-транспортным оборудованием, станками, прессами и т.д.);
- приводящие к опасности из-за недостатков в монтаже и конструкции объекта (например, обрывы конструктивных элементов и их падение, разрушение от коррозии и т.д.);
- возникающие вновь при изменении технологического процесса и применении другого типа оборудования (по сравнению с ранее принятым в проекте).

К опасностям, механического воздействия на организм человека, относят: движущиеся машины и механизмы; подвижные части производственного оборудования; передвигающиеся изделия, заготовки, материалы; разрушающиеся конструкции; острые

кромки, заусенцы и шероховатость на поверхности заготовок; физические перегрузки (статические, динамические) и т.д.

К перечисленным выше можно добавить воздействия, не связанные с механическим проявлением:

- коррозию, являющуюся фактором, ослабляющим конструкцию и способствующим последующему внезапному её разрушению;
- сосуды, работающие под давлением (в случае взрыва, воздействуют на окружающую среду), горячие поверхности (прикосновение к которым вызывает ожог) и скользкие поверхности (падение);
- воздействие на человека факторов трудового процесса.

В зависимости от возможности защиты человека в условиях взаимодействия его с потенциально опасными объектами, применяются такие мероприятия:

- обеспечение недоступности к движущимся частям машин и оборудования (исключение из опасной зоны);
- применение приспособлений, непосредственно защищающих человека от опасного производственного фактора (средства коллективной и индивидуальной защиты);
- организационные (плакаты, агитационные материалы, мотивация, информирование и т.д.) [3].

В решении задач защиты от механических опасностей особую роль играет правильное определение границ опасной зоны. В понятие опасной зоны входит пространство, в котором возможно воздействие на работающего опасного и (или) вредного фактора производственной среды.

Организационно максимальная безопасность труда обеспечивается применением ограждений предохранительных и блокирующих устройств, установкой сигнализации, а в особо опасных случаях используется дистанционное управление.

Оградительные устройства. К ним относятся средства защиты, препятствующие попаданию человека в опасную зону. Они применяются для изоляции систем привода машин и агрегатов, зоны обработки заготовок станков прессов, падающих ударных элементов машин и т.д. Конструктивно оградительные устройства могут быть стационарными, подвижными (объёмными) и переносными.

Предохранительные устройства предназначены для автоматического отключения подвижных агрегатов и машин при отклонении от нормального режима работы. К ним относятся ограничители хода как в горизонтальном так и в вертикальном направлениях, изготовленных в виде упоров, концевых выключателей, ограничители скорости с тормозными устройствами и т.п. Иногда в качестве предохранительного устройства от перегрузки машин и станков вводят слабое звено в конструкцию машины. Эти устройства представляют собой детали и узлы машины, которые разрушаются (не срабатывают) при перегрузках. Это: срезные штифты и шпонки, соединяющие вал с маховиком, шестерней или шкивом; фрикционные муфты, не передающие движение при чрезмерных крутящих моментах; плавкие предохранители; разрывные мембраны в установках с повышенным давлением и т.п. [4, с. 46-49].

Блокировочные устройства исключают либо проникновение человека в опасную зону, либо устраняют опасный фактор на время пребывания человека в этой зоне. Блокировочные устройства могут быть механическими, электрическими, электромеханическими, фотоэлектрическими, радиационными и др.

Сигнализирующие устройства дают информацию о работе технологического оборудования и об изменениях в течение процесса, предупреждают об опасностях и сообщают о месте их нахождения. Соответственно и системы сигнализации подразделяются на оперативную, предупреждающую и опознавательную.

Дистанционное управление применяется там, где по условиям технологии находиться в зоне работы машин и механизмов опасно. В таком случае контроль и управление осуществляется с удалённых мест [5, с. 20].

В результате изучения методов профилактики травматизма, которые используются на предприятиях ФП РК установлено, что в основном применяются организационные, технические и санитарно-гигиенические. Практически не ведётся работа по применению личностных (психофизиологических) методов профилактики травматизма.

На предприятиях ФП РК работа по профилактике травматизма по первым двум методам совмещена и проводится в виде организационно-технических мероприятий. Такие мероприятия составляются на каждом предприятии по каждому цеху и структурному подразделению. Они бывают плановые и внеплановые. Плановые организационно-технические мероприятия по профилактике травматизма составляются на календарный год и утверждаются первым руководителем предприятия в каждом IV квартале предыдущего года на следующий календарный год.

Внеплановые организационно-технические мероприятия осуществляются после выявления недостатков при авариях, несчастных случаях, комплексных и иных проверках состояния охраны и безопасности труда на данном предприятии.

По окончании календарного года, при составлении отчёта по ОТ и ТБ, также по этим пунктам даются сведения о выполнении или нет того или иного пункта. При невыполнении пункта, даётся объяснение причины невыполнения. Хотя в целом, практически всегда выполнение этих мероприятий близко к 100%. Это утверждение полностью согласуется по материалам соответствующих отчётов исследуемых предприятий.

#### Список использованной литературы:

1. Хакимжанов Т.Е. Охрана труда. Учебное пособие для ВУЗов. – Алматы: Эверо.- 2006. – 264с.
2. Русак О.Н. К теории безопасности труда // Безопасность труда в промышленности.– 1982. – № 6.
3. Лесенко Г.В Анализ и профилактика производственного травматизма. – Москва: Профиздат.- 1975. – 120 с.
4. Клепиков Б.А., Колемаев В.И. и др. Оценка причин производственного травматизма // Безопасность труда в промышленности .– 1990. – № 2.
5. Красуцкий Ф.К.Классификация причин травматизма // Безопасность труда в промышленности.-1989. – № 2.

## ШЕКСІЗ ТҮЙЫҚ ІШКІ ГРУППАЛАРЫ ТОЛЫҚТЫРЫЛҒАН ТОПОЛОГИЯЛЫҚ ГРУППАЛАР

*Молдағалиев Уали Садихұлы*

*Физика-математика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтекеби көш., 52;*

Берілген жазбада оның барлық шексіз түйық ішкі группалары толықтырылған локалді шешімді локалді компактті шексіз группалардың құрлымына толық сипаттама беріледі.

*Түйінді сөздер:* топологиялық группалар, шексіз, факторизациялатын, ықшам, кіші, қасиеттері.

---

## ТОПОЛОГИЧЕСКИЕ ГРУППЫ С ДОПОЛНЯЕМЫМИ БЕСКОНЕЧНЫМИ ЗАМКНУТЫМИ ПОДГРУППАМИ

*Молдағалиев Вали Садикович*

*Кандидат физико-математических наук*

*Казахско-Русский международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;*

В данной заметке дается полное описание строения локально разрешимых локально компактных бесконечных групп, в которых дополняемы все их бесконечные замкнутые подгруппы.

*Ключевые слова:* топологические группы, бесконечный, факторизуемый, компактный, подгруппа, свойства.

---

## TOPOLOGICAL GROUPS WITH COMPLEMENT OF INFINITE RETIRED SUBGROUPS

*Moldagaliyev Vali Sadikovic*

*Candidate of physical and mathematical sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In this note gives a complete description the structure of locally solvable locally compact of infinite groups, in which all their retired infinite subgroups are complemented.

*Key words:* topological groups, infinite, factorizable, compact, subgroup, properties.

---

Замкнутая подгруппа  $A$  топологической группы  $G$  называется дополняемой в  $G$ , если для нее найдется такая замкнутая подгруппа  $B$  (называемая дополнением подгруппы  $A$  в группе  $G$ ), что  $G=AB$  и  $A \cap B = \{1\}$ . Если в группе дополняема каждая подгруппа, то она называется вполне факторизуемой.

Дискретные вполне факторизуемые группы описаны в работах Ф.Холла[1] и Н.В.Черниковой[2]. Изучение групп, в которых дополняема каждая подгруппа из некоторой заданной системы подгрупп, начата С.Н. Черниковым[3]. Топологические вполне факторизуемые группы изучались В.С. Чариним[4,5].

С.Н.Черников [6 описал строение дискретных бесконечных групп с дополняемыми бесконечными подгруппами (*IC-группы*). В данной заметке рассматриваются локально компактные бесконечные группы, в которых дополняемы все их бесконечные замкнутые



подгруппы. Такие группы назовем топологическими *ИС – группами* (или более кратко *ТИС – группами*). В работе дано полное описание локально разрешимой *ТИС – группы* (теоремы 1-3).

Прежде чем перейти к изучению строения *ТИС – групп* напомним основной результат работы [3], который будем использовать: для того, чтобы локально компактная группа  $G$  была вполне факторизуемой, необходимо, а в случае компактной группы и достаточно, чтобы она была вполне несвязной и разлагалась в полупрямое произведение

$$G = A \rtimes B$$

двух своих вполне факторизуемых абелевых подгрупп  $A$  и  $B$ , причем инвариантная подгруппа  $A$  разлагается в прямое произведение циклических подгрупп простых порядков, инвариантных в группе  $G$ , с отмеченной открытой (в  $A$ ) компактной подгруппой.

Укажем некоторые простые свойства *ТИС – групп*:

- 1) *ТИС – группы* периодические.
- 2) замкнутая бесконечная подгрупп *ТИС – группы* сама является *ТИС – группой*.
- 3) факторгруппа  $G/H$  *ТИС – группы*  $G$ , по её открытой бесконечной или компактной бесконечной подгруппе  $H$  вполне факторизуема.

Несложное рассуждение позволяет получить следующие утверждения:

**Лемма 1.** *Абелева группа  $G$  тогда и только тогда является *ТИС – группой*, когда она относится к одному из следующих типов:*

- 1)  $G$  – вполне факторизуемая группа;
- 2)  $G = P \rtimes K$ , где  $P$  – квазициклическая группа,  $K$  – конечная вполне факторизуемая группа.

**Лемма 2.** *Пусть *ТИС – группа*  $G$  разлагается в полупрямое произведение*

$$G = A \rtimes B$$

двух своих замкнутых подгрупп  $A, B$  причем  $A$  – абелева бесконечная компактная или бесконечная дискретная вполне факторизуемая подгруппа. Тогда подгруппа  $A$  разлагается в прямое произведение циклических подгрупп простых порядков, инвариантных в  $G$ .

Следующая теорема дает необходимые условия дополняемости замкнутых бесконечных подгрупп в группе с нетривиальной связной компонентой единицы.

**Теорема 1.** *Связная компонента единицы локально разрешимой *ТИС – группы*  $G$  является одномерной конечнопорожденной группой, дополнением которой в группе  $G$  служит конечная вполне факторизуемая группа.*

**Доказательство.** Группа  $G$  локально конечна в топологическом смысле, т.е. произвольное конечное множество её элементов, содержится в компактной группе. Это вытекает из известного предложения о том, что всякое конечное множество элементов периодической локально компактной разрешимой группы порождает компактную подгруппу [7]. Согласно теореме о компактности локально компактно порождаемой локально конечной группы (см. [8]) подгруппа  $G_0$  компактна и, следовательно, абелева. Ввиду леммы 1 она является одномерной торовидной подгруппой и по условию подгруппа  $G_0 = T$  дополняема в группе  $G$ , т.е.  $G = T \rtimes K$ , где подгруппа  $K$ , как нетрудно видеть является периодической в алгебраическом смысле.

Допустим, что подгруппа  $K$  бесконечна. Тогда она, как известно, обладает бесконечной абелевой подгруппой. Рассмотрим абелеву подгруппу  $T \times CG(T)$ . Ввиду свойств тора  $T$  централизатор  $CG(T)$  бесконечен, что противоречит утверждению леммы 1. Полученное противоречие и доказывает конечность подгруппы  $K$ .

**Лемма 3.** *Если произвольная подгруппа простого порядка конечной подгруппы  $H$  топологической группы  $G$  дополняема в  $G$ , то и группа  $H$  дополняема в группе  $G$ .*

**Доказательство** этого утверждения для топологических групп повторяет доказательство аналогичного утверждения для дискретных групп, данного в работе [9].

Следующая теорема описывает строение вполне несвязных локально разрешимых *ТИС – групп*.

**Теорема 2.** Локально разрешимая вполне несвязная ТИС – группа  $G$  либо вполне факторизуемая, либо является полупрямым произведением

$$G = P \rtimes K$$

квазициклической группы  $P$  и конечной вполне факторизуемой группы  $K$ .

**Доказательство.** Сначала устанавливается разрешимость группы  $G$ . Затем рассматриваются несколько возможных случаев.

1. Группа  $G$  не содержит квазициклических подгрупп.

А) Замыкание коммутанта  $A = G'$  – бесконечная компактная группа.

Б)  $A$  – бесконечная дискретная группа.

В)  $A$  – не дискретная и содержит открытую компактную подгруппу  $A_1$ .

Г) Коммутант группы  $G$  конечен.

Рассмотрение всех возможных случаев А) – Г) приводит к тому, что если локально компактная вполне несвязная ТИС – группа  $G$  не содержит квазициклических подгрупп, то она является вполне факторизуемой.

2. Группа  $G$  содержит квазициклическую подгруппу.

А) Коммутант  $G'$  группы  $G$  конечен. Тогда квазициклическая подгруппа  $P$  содержит централизатор  $CG(G')$ . Дополнением к  $P$  будет конечная группа  $K$ .

Б) Коммутант группы  $G$  бесконечен. Тогда квазициклическую подгруппу содержит замыкание коммутанта  $G'$  и мы получаем требуемый результат.

Из теорем 1 и 2 вытекает следующая

**Теорема 3.** Локально разрешимая группа  $G$  является ТИС – группой тогда и только тогда когда она принадлежит одному из следующих типов групп:

1)  $G$  – вполне факторизуемая группа;

2)  $G = T \rtimes K$ , где  $T$  – одномерная торовидная группа,  $K$  – конечная вполне факторизуемая группа;

3)  $G = P \rtimes K$ , где  $P$  – квазициклическая группа,  $K$  – конечная вполне факторизуемая группа.

### Список использованной литературы:

1. Hall P. Completed groups // J.London Matle soo., 1937, т.12, №2, p. 201-204.
2. Черникова Н.В. Группы с дополняемыми подгруппами // Матем. сб., 1959, т.39, №3, с. 273-292.
3. Черников С.Н. Группы с системами дополняемых подгрупп // Матем. сб., 1954, т. 39, с. 93-123.
4. Чарин В.С. Группы с дополняемыми подгруппами // Докл. АН СССР, 1967, т.173, №1, с. 50 -53.
5. Чарин В.С. Группы с дополняемыми подгруппами. В ан.: Группы с ограничениями для подгрупп, Киев, 1971, с. 185-199.
6. Черников С.Н. Бесконечные группы с некоторыми заданными свойствами их бесконечных подгрупп // Докл. АН СССР, 1964, т.159, №4, с. 759-760.
7. Чарин В.С. Локально бикомпактные локально разрешимые группы с условием минимальности для замкнутых подгрупп // Докл. АН СССР, 1964, т.19, №1, с. 179 -182.
8. Ушаков В.Н. О бикомпактно порождаемых группах // Успехи мат. наук, 1964, т.20, №1, с. 559-564.
9. Горчаков Ю.М. Примитивно факторизуемые группы // Учен.зап. Пермского Университета, 1960, т.17, с. 15-31.

**«ЦИФРЛІ ҚАЗАҚСТАН: АҚПАРАТТЫҚ ПОРТАЛЫ» ЭЛЕКТРОНДЫҚ  
ЖУРНАЛЫН ЖАСАУҒА АРНАЛҒАН АҚПАРАТТЫҚ ҚАМТУ БАҒДАРЛАМАСЫН  
ЖАСАҚТАУ**

**Шамаева Екатерина Федоровна**

*Техника ғылымдарының кандидаты, доцент*

*"Университеті "Дубна", 141982 Дубна қ., Мәскеу обл., Университет көшесі, 19*

**Камиева Алмагуль Акбулатовна**

*PhD докторы, педагогика ғылымдарының кандидаты, доцент,*

*Қазақстан инновациялық және телекоммуникациялық жүйелер университетінің проректорі  
090006, Батыс Қазақстан облысы, Орал қаласы, М. Маметова көшесі 81*

**Долженко Андрей Николаевич**

*Магистрант мамандығы "Жүйелік талдау және басқару"*

**Горюнова Екатерина Александровна**

*"Әлеуметтік және экономикалық жүйелердегі басқару" мамандығының аспиранты*

**Мусина Нургуль Маратовна**

*"Әлеуметтік және экономикалық жүйелердегі басқару" мамандығының аспиранты*

**Мади Дәмелі Магауияқызы**

*"Әлеуметтік және экономикалық жүйелердегі басқару" мамандығының аспиранты*

*"Университеті "Дубна", 141982 Дубна қ., Мәскеу обл., Университет көшесі, 19;*

Мақалада цифрлық экономика жағдайындағы білім берудің ролі қарастырылып, цифрлық қоғамды қалыптастыру кезеңінде білім беру жүйесінің алдында тұрған проблемалар анықтайды.

*Түйінді сөздер:* цифрлы экономика, цифрлық білім беру, жаппай ашық онлайн курстар, электрондық оқыту, тұрақты даму.

---

**РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ  
ЭЛЕКТРОННОГО ЖУРНАЛА «ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН: ИНФОРМАЦИОННЫЙ  
ПОРТАЛ»**

**Шамаева Екатерина Федоровна**

*кандидат технических наук, доцент*

*ГБОУ ВО МО «Университет «Дубна», 141982 г. Дубна Московской обл.,*

*ул. Университетская, 19*

**Камиева Алмагуль Акбулатовна**

*PhD-доктор, кандидат педагогических наук, доцент, проректор*

*Казахстанского университета инновационных и телекоммуникационных систем по  
цифровизации, 090006, Западно-Казахстанская область, г. Уральск, ул. М. Маметовой 81*

**Долженко Андрей Николаевич**

*Магистрант специальности «Системный анализ и управление»*

**Горюнова Екатерина Александровна**

*Аспирант специальности «Управление в социальных и экономических системах»*

**Мусина Нургуль Маратовна**

*Аспирант специальности «Управление в социальных и экономических системах»*

**Мади Дамели Магауияқызы**

*Аспирант специальности «Управление в социальных и экономических системах»*

*ГБОУ ВО МО «Университет «Дубна», 141982 г. Дубна Московской обл.,*

*ул. Университетская, 19;*

В статье рассмотрена роль образования в условиях цифровой экономики, выявлены проблемы, которые стоят перед системой образования на этапе формирования цифрового общества.

*Ключевые слова:* цифровая экономика, цифровое образование, массовые открытые онлайн- курсы, электронное обучение, устойчивое развитие.

---

## SOFTWARE DEVELOPMENT FOR CREATING ELECTRONIC MAGAZINE «DIGITAL KAZAKHSTAN: INFORMATION PORTAL»

***Ekaterina Fedorovna Shamaeva***

*Candidate of Technical Sciences, Associate Professor*

*GBOU VO MO "University " Dubna" , 141982, the city of Dubna, Moscow region*

*Universitetskaya str., 19*

***Samyeva Almagul Akbulatova***

*PhD-doctor, candidate of pedagogical Sciences, associate Professor, Vice-rector of Kazakhstan*

*University of Innovative and telecommunication Systems for Digitalization*

*090006, West Kazakhstan region, Uralsk, M. Mametova str., 81*

***Dolzhenko Andrey Nikolaevich***

*Master's Degree student of specialty "Systems Analysis and Management"*

***Ekaterina Alexandrovna Goryunova***

*Post-graduate student of the specialty «Management in social and economic systems»*

***Musina Nurgul Maratovna***

*Post-graduate student of the specialty «Management in social and economic systems»*

***Madi Dameli Magauikyzy***

*Post-graduate student of the specialty «Management in social and economic systems»*

*GBOU VO MO "University " Dubna" , 141982, the city of Dubna, Moscow region*

*Universitetskaya str., 19;*

The article considers the perspective directions of development of the education system in the digital environment, identified problems facing the education system at the stage of formation of digital society.

*Key words:* digital economy, digital education, massive open online courses, e-learning, sustainable development.

---

### **Образование в эпоху цифровой экономики**

Образование играет существенную роль в истории любого общества и государства. С развитием образования связывается будущее любой страны. Именно его уровень определяет социальный статус личности и наций в цивилизованном мире. Образование — является не только объектом, но и субъектом модернизации общества, его мощным рычагом и внутренним ресурсом. Ибо оно в процессе развития вступило в новую фазу, которую принято называть эпохой цифровизации, как основной фактор накопления и развития интеллектуального потенциала нации.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в своем послании от 31 января 2017 года «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» [1], инициировал государственную программу «Цифровой Казахстан». Где ее главной целью является – повышение качества жизни населения посредством прогрессивного развития цифровой экосистемы и конкурентоспособности экономики Казахстана.

Цифровизация экономической системы является основным направлением развития государства, экономики и общественных отношений, а цифровая экономика – прорывная технология в системе устойчивого развития общества и общественных отношений.

Чтобы быть в тренде современных технологий, необходимо определить влияние цифровизации на развитие государства в целом:

— *это ускоренная технологическая модернизация экономики.* Нурсултан Назарбаев, отметил необходимость развивать в стране такие перспективные отрасли, как 3D-принтинг, онлайн-торговля, мобильный банкинг, цифровые сервисы, в том числе в здравоохранении и образовании, и другие.

— *это развитие цифровой индустрии.* По словам Лидера наций, важным условием становления новых индустрий является поддержка инноваций и быстрое внедрение их в производство.

Образование должно способствовать развитию общества, росту его возможностей. Для этого надо формировать личности, воспитывая у них творческое мышление, которые могут реализовать свои способности к творчеству в широком смысле этого слова. Творчеством является любой процесс поиска, принятия и реализации решений сложных, запутанных проблем. Творчество, есть процесс (целенаправленная работа) превращения невозможного в возможное [6].

Цифровая экономика, основывается на цифровых технологиях и предлагает новый способ технологического производства, требующий подготовленных специалистов трех типов логики: логика исследователя, логика конструктора и логика организатора.

- как исследователь: начинает работу с сформированных идей и оценивает ожидаемый эффект реализации идей на практике;
- как конструктор: начинает работу с идеи, а заканчивает работу материальным воплощением идеи (проект).
- как организатор: начинает с организации реализации этого проекта, включая контроль хода выполнения работ.

Такие специалисты будут владеть знаниями и навыками лидера, способного:

- находить инновационные решения в условиях кризиса и рисков неэффективного управления развитием, адекватные современным тенденциям развития науки и техники.
- обосновывать, разрабатывать и реализовывать прорывные проекты устойчивого инновационного развития в различных областях знаний.
- эффективно организовать управление устойчивым развитием в различных видах инновационной и информационной деятельности: научно-исследовательской, конструкторской, технологической, организаторской.

Особенности современной эпохи – формирование цифровой среды с учетом требований к новым профессиям, где выпускникам необходимо владеть языком, снимающим междисциплинарный барьер, позволяющий «наводить мосты» между разными предметными областями и принимать конкретные решения.

В этих условиях важнейшей тенденцией, динамично набирающей силу в последние годы, является цифровизация образования. В условиях информационной революции и существующих глобальных коммуникационных систем эти процессы носят объективный, закономерный характер.

Для перехода к цифровому образованию Казахстану необходимо совершить ряд последовательных шагов, основными из которых являются:

- Расширение покрытия сетей связи и ИКТ инфраструктуры.
- Обеспечение информационной безопасности в сфере ИКТ.
- Повышение цифровой грамотности в среднем, техническом и профессиональном, высшем образовании.
- Повышение цифровой грамотности населения (подготовка, переподготовка).

Одним из шагов к созданию условий для перехода к информационному обществу стала госпрограмма «Информационный Казахстан- 2020», утвержденная в 2013 году [4]. В качестве фундамента для цифровой трансформации экономики страны данная программа способствовала развитию следующих факторов: перехода к информационному обществу, совершенствованию государственного управления, созданию институтов «открытого и мобильного правительства», росту доступности информационной инфраструктуры не только для корпоративных структур, но и для граждан страны. По результатам нескольких лет реализации госпрограммы «Информационный Казахстан-2020» уже исполнено 70% мероприятий, на 40% перевыполнены целевые индикаторы. Однако стремительное развитие IT в глобальных масштабах диктует свои правила и требует адекватной и своевременной реакции.

В настоящее время образование переходит на новый уровень цифрового обучения, где с использованием уникальных возможностей цифровых (электронных) технологий, учащиеся активно вовлечены в образовательный процесс. Необходимо отметить, что с нарастающими тенденциями, так же меняется роль педагога в образовательном процессе, возникают новые формы взаимодействия между педагогом и обучающимся, иными словами это - сетевое взаимодействие, но такой вид взаимодействия ни в коем случае не отменяет сложившуюся традиционную систему обучения. Цифровизация образования, лишь устраняет рутинную работу педагога.

Все преобразования в системе образования показывают, что изменения идут по направлению формирования специалистов для будущего и у людей необходимо сформировать навыки и способности переучиваться в соответствии с требованиями рынка труда. В связи с постоянной занятостью работой у специалистов чувствуется нехватка времени и сил на прохождение курсов переподготовки, в связи с этим становится понятным, почему внимание правительства Казахстана, как и педагогической общественности всего мира, сегодня обращено к электронному обучению как современному виду обучения. В этом плане Массовое Открытие Онлайн Курсов (МООК) играют важную роль.

С внедрением МООК в Казахстане в полной мере создаются условия для реализации провозглашенного ЮНЕСКО ведущего принципа образования XXI века «образование для всех» и «образование через всю жизнь» – «Life Long Learning (LLL)». Доказательством выше указанного выступает, Государственная программа развития образования Республики Казахстан на 2011 – 2020 годы, утвержденная Указом Президента РК Назарбаевым Н.А. № 1118 от 07 декабря 2010 года [3].

В Казахстане создана ассоциация «Национальная платформа открытого образования» учрежденная ведущими вузами нашей страны. Которая, создает и продвигает открытое образование как новый элемент системы высшего образования в Казахстане, который будет способствовать повышению доступности и качества образования, предлагающая онлайн-курсы. Можно рассматривать МООК, как инструмент решения следующих задач:

1. Предоставление возможности развития на протяжении всей жизни тем, кто уже окончил, но имеет потребность в дополнительном профессиональном развитии.
2. Предоставление возможности существующим образовательным учреждениям повысить качество и ценность образования.
3. Привлечение в образовательный процесс тех, кто уже в нем задействован и их ознакомление с особыми подходами и с компаниями, занимающимися образовательными проектами МООК.
4. Повышение осведомленности общественности в вопросе образования.
5. Вовлечение в образовательный процесс и помощь в начале своего пути обучения тех, кто на данный момент не соответствует требованиям образовательных учреждений и тех, у кого не хватает уверенности в своих знаниях.

Актуальность электронного обучения обусловлена новой парадигмой обучения информационного общества как инфокоммуникационного взаимодействия субъектов образовательного процесса.

Выбор и разработка структуры портала

Цифровые технологии играют все более важную роль в развитии экономики стран современного мира. В 2017 году более 40% населения планеты имеет доступ к Интернету, и в каждом человеке сегодня имеет мобильный телефон.

В современных условиях информационные технологии и цифровая трансформация являются основным фактором технологических перемен и условием обеспечения конкурентоспособности как на уровне отдельных предприятий, так и на уровне стран и наднациональных объединений, приводя к перестройке всех экономических и производственных процессов, радикальному повышению производительности, повышению качества и снижению себестоимости товаров и услуг.

Современные цифровые технологии настолько быстро шагнули вперед, что ранее были всего лишь устройством для передачи звука на расстояние, на сегодняшний день, помимо средства связи, используется как кошелек, ключ, журнал, фотоаппарат, видеоплееры т.д. Благодаря стремительному прогрессу появилась возможность печатать не просто листы документов на принтерах, а создавать сложные трехмерные проекционные модели с помощью 3D принтеров, которые используются в различных сферах – от пищевой и медицинской до строительства зданий.

В настоящий момент современные цифровые технологии существенно меняют не только то, как мы производим продукты и услуги, но и то, как работаем и проводим досуг, реализуем свои гражданские права, воспитываем детей.

Развитие цифровых технологий в нашей стране определяется такими условиями и факторами как усиление роли информационно-коммуникационных услуг на мировом рынке и оказание поддержки отечественных предприятий и компаний, осуществляющих производство и экспорт информационных услуг для повышения конкурентоспособности информационной индустрии и проведения модернизации экономики нашей страны. Правительство и государственные органы Казахстана, осознавая важность информатизации общества и развития цифровых технологий в определении долгосрочного экономического роста, принимают активное участие в развитии данной сферы как одного из ключевых направлений государственной политики.

Государственная программа «Цифровой Казахстан» постановление № 827 от 12 декабря 2017 года является повышение качества жизни населения и конкурентоспособности экономики Казахстана посредством прогрессивного развития цифровой экосистемы.

Программа направлена на развитие следующих сфер:

1. Цифровой Шелковый путь – создание высокотехнологичной цифровой инфраструктуры путем проведения в сельских населенных пунктах широкополосного доступа в интернет; развития телекоммуникационного хаба; обеспечения информационной безопасности; строительства центров обработки данных и т.д.

2. Креативное общество – развитие человеческого капитала путем повышения цифровой грамотности населения, повышения квалификации специалистов в области инфокоммуникационных технологий, развитие креативного мышления и т.д.

3. Цифровые преобразования в отраслях экономики – развитие цифровой индустрии путем автоматизации транспортно-логистической системы страны; внедрения цифровых технологий в сфере сельского хозяйства, промышленности; внедрения аналитических систем в сфере энергосбережения и энергоэффективности; развития электронной торговли; улучшения систем учета минеральных ресурсов; обеспечения сохранности и доступности геологической цифровой информации; реализации технологий для создания умных городов и т.д.

4. Проактивное государство – формирование цифрового правительства путем дальнейшего развития электронного и мобильного правительства; увеличения государственных услуг, предоставляемых в электронной форме; формирования открытого правительства; развития национальной инфраструктуры пространственных данных и т.д.

На основе основных направлений программы были разработаны рубрики электронного журнала «Цифровой Казахстан: информационный портал»:

- Цифровизация отраслей экономики
- «Умные» города
- Цифровые технологии
- Цифровое государственное управление
- Цифровой шелковый путь

#### Техническая разработка и реализация портала

Программное обеспечение: электронного журнала «Цифровой Казахстан: информационный портал» разрабатывается на программном каркасе Php framework "Laravel", так же, как и Программное обеспечение: «Портфолио для преподавателя».

Php framework "Laravel" – это фреймворк, написанный на PHP. Laravel — это фреймворк для web-приложений с выразительным и элегантным синтаксисом. Он позволит упростить решение основных наболевших задач, таких как аутентификация, маршрутизация, сессии и кэширование.

Концепция разработанной системы подобна поисковым системам, служащих для поиска информации. Перечень применяемых технологий - Для реализации решения использовались следующие технологии:

1. Скриптовый язык общего назначения «PHP»
2. «Laravel» – PHP - Фреймворк для разработки клиент-серверных решений с использованием архитектурной модели «MVC».
3. «Git» - распределённая система управления версиями.
4. «MySQL» - реляционная система управления базами данных.

#### Функциональное описание

Основное рабочее окно программного продукта состоит из: главного меню, окно для вывода результатов поиска, вкладки для подробной информации, вкладок для выбора параметров поиска.

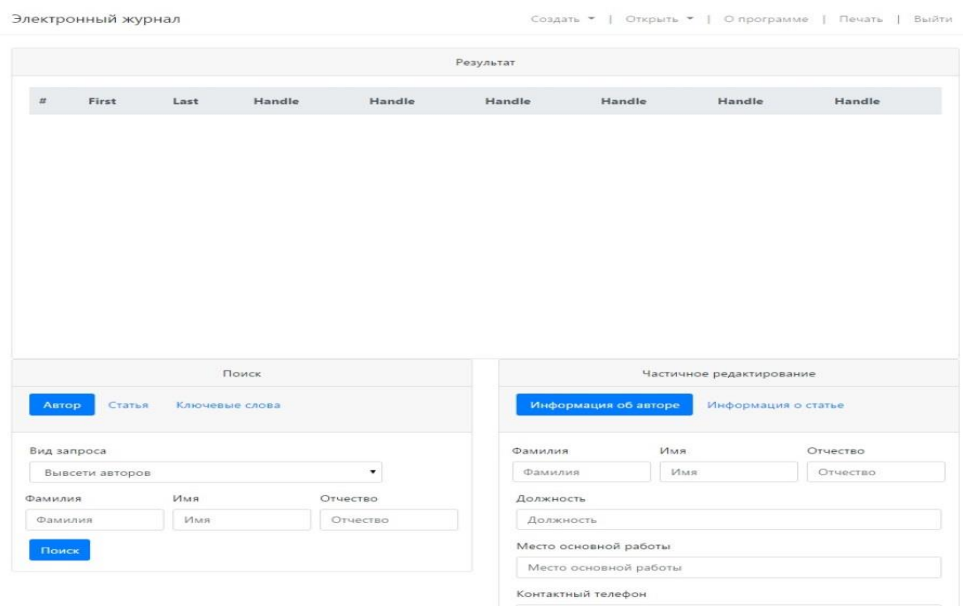


Рисунок 1. Рабочее окно программного продукта

#### Физическая структура базы данных



В приложении 1 содержится подробное описание с указанием первичных и внешних ключей, типов и других атрибутов по каждой из таблиц рисунок 2.

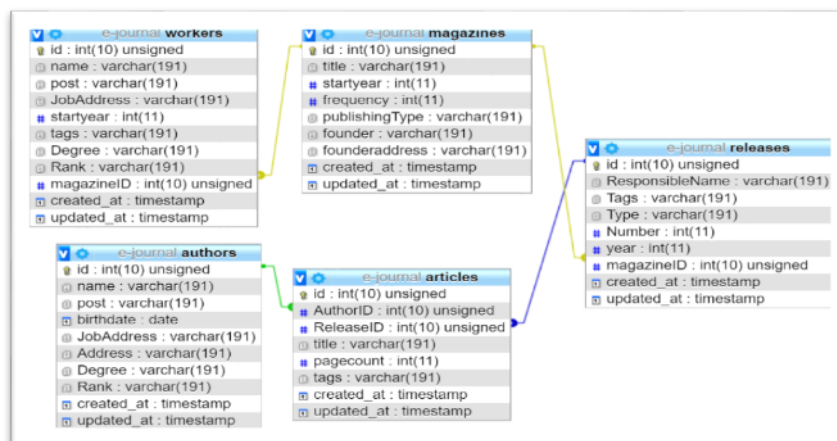


Рисунок 2. Физическая структура базы данных

Решение в виде проекта находят на тестовом хостинге и доступна из сети Интернет по URL - <http://journal.testwp.u0492918.cp.regruhosting.ru/>

Для корректной работы приложение на сервере необходимо наличие следующего предустановленного ПО (рисунок 3):

1. Интерпретатор PHP версия 7.\*
2. Менеджер зависимости Composer

Исходный код проекта находится на удалённом репозитории по адресу <https://github.com/MrAndrewsHere/e-journal.git>. После клонирования проекта на сервер необходимо в настройках сервера указать перенаправление запроса по нужному домену в папку public директории проекта. Затем перейти в терминал и выполнить миграцию базы данных. Для конфигурации приложения используется файл .env в корне проекта, где указываются учётные данные для подключения к базе данных, режим отладки и т.д.

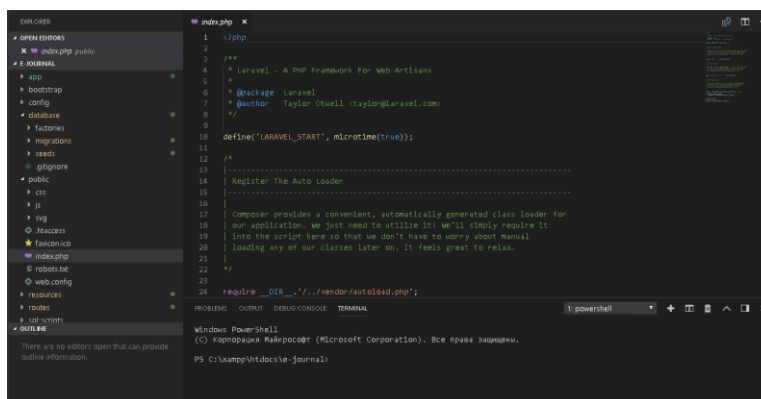


Рисунок 3. Структура приложения. Корневой каталог

## Вывод

В конечном итоге, информационное общество направлено на достижение высокого уровня благосостояния народа за счет развитой и доступной инновационной инфраструктуры информационных технологий.

Ключевым источником развития цифровой экономики являются образование и подготовка специалистов. С помощью программного обучения можно будет достичь: повышение эффективности образовательного процесса на основе внедрения современных цифровых технологий, уменьшать издержки затраты времени и ресурсов на ведение бизнес-

процессов учебного заведения, повышение качества результатов процессов ВУЗа и колледжей, эффективное управление качеством образования; моментальный сбор, обработка информации; избавление от задержек физически рутинного труда и временных затрат на сбор и предоставление статистической отчетности.

Система обучения преподавателей работе в современной цифровой образовательной среде в настоящее время только формируется.

#### Список использованной литературы:

1. Послание Президента Республики Казахстан от 31 января 2017 года "Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность". Режим доступа: <http://adilet.zan.kz>
2. Закон Республики Казахстан от 27 июля 2007 года № 319-III «Об образовании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.05.2018 г.)
3. Государственная программа развития образования Республики Казахстан на 2011 – 2020 годы, утвержденная Указом Президента РК Назарбаева Н.А. № 1118 от 07 декабря 2010 г. Режим доступа: <http://online.zakon.kz>
4. Постановление Правительства Республики Казахстан от 7 февраля 2013 года № 101 об утверждении Плана мероприятий по реализации Государственной программы "Информационный Казахстан - 2020" на 2013 - 2017 годы
5. Ковалева И., Алимжанов Е. О развитии дистанционного образования в КазНУ им. аль-Фараби.// Материалы 46-й научно методической конференции "Модернизация образовательных программ: аккредитация и гарантия качества подготовки кадров". - Алматы, 2016: КазНУ им. аль-Фараби - Кн.3. - с.112-114
6. Кузнецов О.Л., Кузнецов П.Г., Большаков Б.Е. Система природа- общества – человек: Устойчивое развитие.- 2000.
7. Лукша П. Образовательные инновации или зачем нам нужно менять образование. Режим доступа: <http://www.vneshtorg.biz/index>.
8. Уваров А.Ю. Зачем на эти МУКи // Информатика и образование. 2015. № 9 (268) ноябрь. С. 3-18
9. [Қазақстан Республикасының Премьер-Министрі Ресми сайт www.primeminister.kz](http://www.primeminister.kz);
10. Электронный ресурс режим доступа: [inform.kz http://www.inform.kz/ru/cifrovoy-kazahstan-realii-i-perspektivy\\_a3179860](http://www.inform.kz/ru/cifrovoy-kazahstan-realii-i-perspektivy_a3179860)

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЭКОНОМИКА ҒЫЛЫМДАРЫ**

**ҰЛТТЫҚ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ИНФРАҚҰРЫЛЫМДЫ ДАМУДЫҢ НЕГІЗГІ  
БАҒЫТТАРЫ**

**Алишева Ж.К.**

*э.ғ.к., аға оқытушы*

**Нурмаганбетова М.С.**

*ДВА, доцент*

**Түзелбайқызы Н.**

*«Менеджмент» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада ұлттық инновациялық инфрақұрылымды дамыту мәселелері қарастырылған. Сонымен қатар, бизнес-инкубаторлардың даму ерекшеліктері мен мәселелері де қарастырылған. Өңірлердегі инновациялық белсенділік деңгейі, көрсеткіштері берілген. Және де мақала соңында автор осы мәселелерді шешу жолдарын ұсынады.

*Түйінді сөздер:* инновация, жаңарту, кәсіпкерлік, инфрақұрылым, әртараптандыру, бизнес-инкубатор, инновациялық әлеует, инновациялық белсенділік, венчурлік кәсіпкерлік, ғылым, инновациялық жоба.

---

**ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ  
ИНФРАСТРУКТУРЫ**

**Алишева Ж.К.**

*к.э.н., ст.преподаватель*

**Нурмаганбетова М.С.**

*ДВА, доцент*

**Түзелбайқызы Н.**

*Магистрант специальности «Менеджмент»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассматриваются проблемы развития национальной инновационной инфраструктуры. Также рассмотрены особенности и проблемы развития бизнес-инкубаторов. Показаны уровни инновационной активности регионов Казахстана, даны показатели. Также в заключение статьи автор дает пути решения данных проблем.

*Ключевые слова:* инновация, модернизация, предпринимательство, инфраструктура, диверсификация, бизнес-инкубатор, инновационный потенциал, инновационная активность, венчурное предпринимательство, наука, инновационный проект.

---

**MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF NATIONAL INNOVATION  
INFRASTRUCTURE**

**Alisheva Zh.K.**

*Candidate of Economic Sciences, senior lecturer*

**Nurmaganbetova M.S.**

*DBA, associate professor*

*Tuzelbaykyzy N.*

*Master's Degree student of speciality «Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In this article problems of development of national innovative infrastructure are considered. Features and problems of development of business incubators are also considered. Levels of innovative activity of regions of Kazakhstan are shown, indicators are given. Also in conclusion of article the author gives solutions of these problems.

*Key words:* innovation, modernization, business, infrastructure, diversification, business incubator, innovative potential, innovative activity, venture predprinimatelstvo, science, innovative project.

---

Қазіргі кезде бүкіл әлемдік ғаламдану жағдайында инновация және инновациялық қызмет мемлекеттің бәсекеге қабілетті болуы мен оның тұрақты дамуының негізі болып табылады. Осы үрдістер экономиканы әртараптандыру мен жаңғыртуда да маңызды орын алууда. Қалыптасқан жағдайлар өз кезінде бұл үрдістерді тиімді мемлекеттік реттеуді қажет етеді.

Осы инновациялық қызметті дамыту мақсатында құрылған «Ұлттық инновациялық қор» АҚ қызметінің басты мақсаты - елдегі жалпы инновациялық белсенділікті арттыруға, соның ішінде жоғары технологиялық және ғылыми сыйымды өндірістерді дамытуға бағытталған. Әйтсе де, бұл қор Қазақстанның инновациялық әлеуетінің дамуына қажетті деңгейде ықпалы болмай отыр. Оның себебі ретінде қордың елдегі венчурлық кәсіпкерлікті дамыту тетіктерін ұсына алмауын, отандық ғылыми зерттеулерді дайын өнімге дейін жеткізетін ғылыми-өндірістік тізбектің қалыптаспауын, қоғамда ғылымға деген қызығушылықтың төмендігін, қордың қатысуымен құрылған инновациялық жобалардың қажетті тиімділікті көрсетпеуін және жоғарыда автормен анықталған, инновациялық инфрақұрылымның басқа субъектілеріне тән мәселелерді көрсетуге болады [1].

Қазақстанның ұлттық инновациялық инфрақұрылымының бүгінгі жағдайына жүргізілген сараптаулар нәтижелері жыл өткен сайын Қазақстанның ғылыми-техникалық әлеуетінің қарқындап келе жатқанын көрсетуде. Жеке сектордың ғылыми-техникалық бағыттағы белсенділігінің біртіндеп артуы байқалады. Яғни, жеке капиталдың ғылыми-техникалық қызметке бағытталған жалпы шығындар сомасындағы үлесі 50%-дық деңгейден асты.

Қазақстандық бизнес-инкубаторлардың қызметінің шағын ғана тәжірибесі олардың бірқатар ерекшеліктері мен өзекті мәселелері бар екенін көрсетті, атап айтқанда:

- көптеген бизнес-инкубаторлар халықаралық қорлар мен ұйымдар қолдауымен құрылған;
- жеке бизнестің бизнес-инкубаторларды құруға деген ынтасының жеткіліксіздігі;
- жоғары оқу орындары базасындағы инкубаторлардың аз болуы;
- технологиялық бизнес-инкубаторларды қалыптастыратын және дамытатын бірден-бір орта – еліміздегі технопарктердің аздығы;
- бизнес-инкубаторлармен көрсетілетін қызметтердің шектеулі болуы;
- технологиялық бизнес-инкубаторлардың тиімді дамуына жағдай жасайтын инновациялық кәсіпкерлік ортасының болмауы;
- қаржыландырудың жеткіліксіздігі және осы аталған мәселелерді шешудің ғылыми негізделген тетіктерінің қалыптаспауы, т.б.[2]

Инновациялық инфрақұрылым қызметінің тиімділігі елдегі ғылыми ортаның нақты жағдайымен тікелей байланысты екендігін ескере отырып, оған арнайы зерттеу жұмыстары жүргізілді. Зерттеу нәтижелері көрсеткеніндей, ғылыми зерттеулер мен әзірлемелерге жұмсалған шығындар көлемі жыл санап ұлғайғанымен, ЖІӨ шаққандағы үлестік көлемі

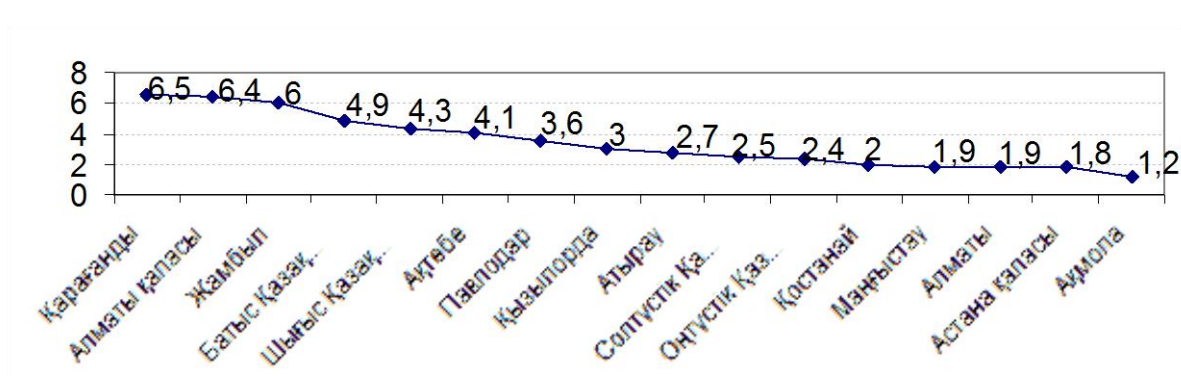
соңғы екі жыл көлемінде төмендеп отыр. Ол ЖІӨ қарқынды жоғарылауымен емес, ғылымға жұмсалатын шығындардың баяу өсуімен байланысты.

Елімізде мемлекет тарапынан қолға алынып жатқан шараларға қарамастан инновациялық белсенділікті арттыру әлі де мүмкін болмай отыр. Бұл ғылыми-техникалық қызметтің елдің экономикалық дамуына әлі де негіз бола қоймағанын аңғартады.

Әлемнің көптеген елдерінде елдерде бұл көрсеткіш өте жоғары. Мәселен, АҚШ-та 50%, Түркияда – 33%, Венгрияда – 47%, Эстонияда – 36%. Сондай-ақ, дамыған елдердің тәжірибесі көрсеткендей, жаңа білімдері мен ғылымның негізінде туындаған жетілдірілген технологиялар, өнімдер, жабдықтардың үлесіне ЖІӨ өсімінің 70-тен 85%-іне дейін келеді[3].

Төмендегі 1 суреттің мәліметтеріне сүйене отырып, еліміздегі өңірлерді инновациялық белсенділіктері бойынша үш топқа бөліп қарауға болады:

- төменгі деңгей, бұл топқа Алматы, Ақмола, Маңғыстау, Қостанай, Оңтүстік және Солтүстік Қазақстан облыстары және Астана қаласы жатады;
- орта деңгей, бұл топқа Атырау, Қызылорда, Павлодар, Ақтөбе және Шығыс Қазақстан облыстары кіреді;
- жоғары деңгей, бұл топқа Қарағанды, Жамбыл, Батыс Қазақстан облыстары мен Алматы қаласы енеді.



Сурет 1. Қазақстан Республикасының облыстары бойынша кәсіпорындардың инновациялық белсенділік деңгейі, %

Қазақстан өңірлерінің инновациялық белсенділігі де әр алуан болып отыр, өйткені ол қолда бар ғылыми-техникалық, қаржылық, еңбек ресурстарға және оларды пайдалану мүмкіндіктеріне байланысты. Сондықтан, өңірлердің инновациялық белсенділігі олардың инновациялық әлеуетіне байланысты қалыптасуда және де әртүрлі деңгейді көрсетіп отыр.

Қазақстанның жаһандық инновациялық-технологиялық саладағы бүгінгі деңгейін сипаттайтын көрсеткіштер еліміздің әлемдік деңгейден көп төмен екенімізді көрсетіп отыр (кесте 1).

Кесте 1

Қазақстанның және әлем елдерінің инновациялық-технологиялық саладағы салыстырмалы деңгейі, 2017 жыл

Көрсеткіштер	Қазақстан	Әлем елдері
ЖІӨ ғылыми зерттеулер мен әзірлемелерге жұмсалған шығындар, %	0,22	Швеция – 3,86; АҚШ – 2,67; Жапония – 3,2; Германия – 2,51; Ресей – 1,3
Кәсіпорындардың инновация саласындағы белсенділік деңгейі, %	4,0	Германия – 82,5; Швеция – 75,3; Австралия – 60,8; Ресей – 10,0

Өнеркәсіптік өнім көлеміндегі инновациялық өнімнің үлес салмағы, %	1,3	Германия – 29; Австралия – 31; Ресей – 3,7
Ел экспортындағы жоғары технологиялық өнімнің үлес салмағы, %	2,0	Жапония – 54; АҚШ – 32; Ресей - 9
1 тұрғынға келетін ҒЗТКЖ шығындары, АҚШ долл.	14	АҚШ – 892; Швеция – 875; Германия – 580; Норвегия – 479; Ресей - 420
ҒЗТКЖ-мен қамтылған халық саны, 1 млн. адамға	629	Жапония – 5287; АҚШ – 4484; Германия – 3261; Ресей - 3319
1 млн. халыққа тіркелген патенттер саны	126	Жапония – 2875; АҚШ – 701; Германия – 586; Ресей - 165
ҒЗТКЖ-ға жұмсалған қаражаттардағы шетелдік инвестициялардың үлесі	1,6	АҚШ – 18; Ұлыбритания – 14
Ескерту - [4] әдебиет негізінде автормен құрастырылған		

Қазақстанның инновациялық инфрақұрылымы мен инновациялық әлеуетінің қазіргі жағдайына жүргізілген зерттеулерді қорытындылай келе, төмендегі жағдайларды атап өтуге болады:

Біріншіден, ғылыми зерттеулер мен әзірлемелерге жұмсалатын шығындардың көлемі әлі де жеткіліксіз. Қазақстанды инновация әлеміндегі көшбасшы мемлекеттердің қатарына кіргізуді қажет деп тапсақ, онда оның деңгейін экономикасы дамыған елдердің деңгейіне дейін жеткізу.

Екіншіден, өңірлердің ғылыми белсенділігі өте төмен. Оны көтеру үшін ғылыми мақсаттарға бағытталатын мемлекеттік қаражатты еліміздегі өңірлердің ғылыми-инновациялық мүмкіндіктерін ескере отырып бөлу.

Үшіншіден, ғылыми мақсатта пайдаланылатын негізгі капиталды толықтыруға немесе жаңартуға қажетті инвестициялардың көлемін көбейту қажет. Ол үшін ғылыми зерттеулермен айналысуды тартымды ету және ол үшін барлық жеңілдіктер мен ынталандыру тетіктерін енгізу.

Төртіншіден, Қазақстандағы даму институттарының ғылыми бағыттылығын арттыруды қолға алу. Ол үшін инновациялық және инвестициялық жобаларды қаржыландыру үрдісіне міндетті ғылыми негіздеулер енгізу.

Бесіншіден, ғылыми зерттеулер мен әзірлемелердің нәтижелілігін арттыру. Мұны жүзеге асыру үшін мемлекеттік гранттар жүйесін кеңейту және әкімшілік кедергілерді азайту.

Алтыншыдан, Қазақстан өңірлері индустриялық-инновациялық және ғылыми-технологиялық даму үшін қажет әртүрлі бастапқы шарттарға ие және ол шарттар біркелкі емес. Яғни, еліміздің барлық өңірлерінен бірдей индустриялық-инновациялық даму нәтижелерін күту орынсыз, сондай-ақ, ол өңірлерді түгелдей инновациялық бағытқа салу да дұрыс емес. Әйтсе де, ҚР Үкіметі елдің барлық облыстарына индустриялық-инновациялық даму стратегиясын жүзеге асырумен байланысты, кей жағдайларда шынайылығы жоқ әрі қолға алуға тиімсіз жобаларды жүзеге асыруды міндеттеп отыр.

Жетіншіден, өңірлерде жүзеге асырылып жатқан жобаларды индустриялық және инновациялық деп бөліп, тиісінше оларға мемлекеттік қолдау көрсету (салықтық жеңілдіктер беру немесе салықтан босату, төмендетілген пайызбен несие беру, гранттар тағайындау және т.б.) тетіктерін анықтау. Өйткені, елімізде қолға алынған жобалар көбіне инновациялық бағыттан гөрі индустриялық бағытқа сәйкес келеді. Бұл Қазақстан мен оның өңірлерінің шынайы инновациялық әлеуеті мен инновациялық белсенділігін анықтауға мүмкіндік береді.

Сегізіншіден, елімізде көрініс тапқан инновацияларды технологиялық және үрдістік деп бөліп, тиісінше өңірлерді де технологиялық инновацияларға икемді немесе үрдістік инновацияларға икемді деп бөлу. Яғни, технологиялық инновациялар өндірістік және тауарлық сипаты бар жаңа немесе жетілдірілген өнім түрінде көрініс табады. Ал, үрдістік инновациялар мемлекеттің, ынталы топтардың қоғамдық, әлеуметтік қатынастарды жетілдіруімен, қоршаған ортаның тазалығын немесе тиімділігін қамтамасыз ету мақсатында атқаратын шараларымен байланысты. Тиісінше, өндірістік және инновациялық инфрақұрылымы мейлінше дамыған және ғылыми әлеуеті жоғары өңірлерді негізінен технологиялық инновациялармен шұғылдануға жұмылдырып, елдің инновациялық дамуын сол өңірлердің белсенділігімен байланыстыру.

Тоғызыншыдан, инновацияларды шикізатты өңдеу және дайын өнім шығару салаларында дамытуды шындап қолға алу. Бұның себебі – Қазақстан Республикасының ұлттық экономикасын өркендетудің басым бағыттарының қатарында тамақ өнеркәсібі, металлургия сынды салалармен қатар құрылыс, туризм, көлік инфрақұрылымы сияқты салалар да бар. Біздің ойымызша, осы басым бағыттардың өзін екіге бөліп, біріншілерінің инновациялық бастамаларына айрықша ынталандырулар мен жеңілдіктер берілуі керек. Онсыз нақты өндірістердің инновациялық белсенділіктерін көтеру қиын. Өйткені, өнім өндіруші салалар қызмет көрсету және жұмыстар орындау салаларына қарағанда қашан да күрделі, өндірістік циклы мен капиталдың қайтарымы ұзақ, бәсекелік ортасы тығыз кәсіпкерлік қызмет түріне жатады. Бұларға қоса, өндірістік сфера бастапқы капиталды көбірек қажетсінетін, әрдайым айналым құралдарының үздіксіздігі мен негізгі құралдардың жаңарып отыруын талап ететін шаруашылық түрі болып саналады.

Оныншыдан, отандық инновациялық инфрақұрылым элементтерінің өндірістік бағыттылығын арттыру. Оны дәстүрлі өндірісті қолға ала отырып, кейіннен ғылыми–зерттеу жұмыстарын жүргізу нәтижесінде бірте–бірте бұл өндірістік жүйені инновациялық тұрғыдан дамытуға болады. Яғни, технопарктер мен технологиялық бизнес–инкубаторларда орналасатын кәсіпорындардың бастапқы қызметінің инновациялық болуы міндетті емес. Бірақ, міндетті түрде оның кейінгі қызметі инновациялануы тиіс. Бұл қадам арқылы қазіргі кезде жұмыссыз тұрған еліміздегі көптеген технопарктер мен технологиялық бизнес–инкубаторлардың жұмысын жандандыруға мүмкіндік туады[5].

Біздің зерттеуіміздің өзегі болып саналатын ұлттық инновациялық инфрақұрылымды дамытудың экономикалық механизмі – ол еліміздің инновациялық әлеуетін дамытуға негіз болатын, оны жүзеге асыру белгілі–бір нәтижелі жетістікке жетуге ықпал ететін қаржылық, экономикалық, салықтық, несиелік және басқа да іс-әрекеттер мен тетіктердің жиынтығынан тұрады. Дұрыс таңдала білген механизм ұлттық экономикамыздың ұзақ мерзімде инновациялық өркендеуі мен дүниежүзілік нарықта лайықты орын алуына ұтымды жағдай жасауы тиіс.

#### **Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Ихданов Ж.О., Орманбеков Ә.О., «Экономиканы мемлекеттік реттеудің өзекті мәселелері» Алматы, Экономика, 2012.
2. Окаев К.О. Предпринимательство в Республике Казахстан /КазГАУ – Алматы: Экономика, 2010.
3. Қорғасбеков Д.Р. Инновациялық қызметті мемлекеттік реттеу нысандары, ҚазЭУ хабаршысы – 2017, № 3
4. Внешняя торговля и совместное предпринимательство Республики Казахстан: Стат.сборник/ Комитет РК по статистике; Под ред. А.А. Смайлова – Алматы, 2017.
5. Смағұлова Г.С. «Аймақтық экономиканы басқару мәселелері», Оқу құралы, Алматы, 2017.

## ҚАЗАҚСТАНДА ӘЛЕУМЕТТІК САЛАНЫ ҚАРЖЫЛЫҚ ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУДІҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Қоштанбекова Ш.Д.**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада Қазақстан Республикасының әлеуметтік саланы қаржыландырудың өзіндік ерекшеліктері қарастырылған. Әр аймақтық бөлініске сай әр мемлекеттің әлеуметтік саланы реттеуді жүргізудің өзіндік үлгілері зерттелген. Әлеуметтік саланы қаржыландыру деңгейлері және мемлекеттік қаржының құрылымының мәндеріне талдау жасалған.

*Түйінді сөздер:* әлеуметтік сала, қаржыландыру, қаржылық механизм, мемлекет.

---

## ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ КАЗАХСТАНА

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Кулумбетова Д. Б.**

*Профессор, кандидат экономических наук*

**Қоштанбекова Ш.Д.**

*Магистрант специальности «Финансы»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассмотрены особенности финансового обеспечения социальной сферы Республики Казахстан. Исследованы особенности модели регулирования социальной сферы государством в разрезе регионов. Проанализированы уровни финансирования социальной сферы и значения структуры государственных финансов.

*Ключевые слова:* социальная сфера, финансирование, финансовый механизм, государство.

---

## FEATURES OF FINANCIAL PROVISION OF SOCIAL SPHERE OF KAZAKHSTAN

**Duisenbayeva B.B.**

*Associate Professor, candidate of economic Sciences*

**Kulumbetova D. B.**

*Professor, candidate of economic Sciences*

**Koshtanbekova Sh. D.**

*Master's degree student in Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article deals with the features of financial support of the social sphere of the Republic of Kazakhstan. The features of the model of regulation of the social sphere by the state in the context



of regions are investigated. The levels of financing of the social sphere and the importance of the structure of public finance are analyzed.

*Key words:* social sphere, financing, financial mechanism, state.

---

Барлық қазақстандықтардың әл-ауқатын, қауіпсіздігін жақсартуға арналған «Қазақстан – 2030» Стратегиясында Елбасы Н.Ә.Назарбаев атап өткендей, республиканың дамуының басым бағыттарының бірі тұрғындардың материалдық және әлеуметтік әл-ауқаты болып табылады [1].

Осы стратегияда айқындалғандағыдай, біздің елімізде қалыптасқан нарықтық экономиканың әлеуметтік бетбұрыс алуы, оны Елбасы Стратегиялық басым бағыттарының бірі деп белгілеуі – аталмыш саланың әлі бірнеше онжылдықтар бойы өзектілігін жоймайтын ғылыми-зерттеу объектісі болатындығының айқын көрсеткіші. Ал оның жүзеге асу барысы мемлекеттің әлеуметтік қамтамасыз етуінің негізі болып қалуынан көрінеді де, басты мақсаты – халықтың әл-ауқатын арттыруға қол жеткізу болып табылады. Осы тұрғыдан алғанда, экономикалық жетістіктерге жетуде, ғылым мен инновацияның дамуында жетекші рөл атқаратын адам факторы – әлем қауымдастығының инвестициялық тартынды ресурс көзі ретінде қалыптасып келе жатқандығы, аталмыш объектінің ХХІ ғасырдың өзекті зерттеу мәселесі екендігі сөзсіз.

Әр аймақтық бөлініске сай әр мемлекеттің әлеуметтік саланы реттеуді жүргізудің өзіндік үлгілері болады. Мәселен, Ұлыбритания, Жапония, Канада, Жерорта теңізі және т.б. елдерінің әлеуметтік қамтамасыз ету үлгілері сияқты Қазақстанның да өз үлгісі бар. Қазақстанда әлеуметтік саланы реттеп, әлеуметтік қамтамасыз етуді ұйымдастырумен 1996 жылы Президент жарлығымен құрылған Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау министрлігі айналысады. Тәуелсіз Қазақстанның халықты әлеуметтік қамтамасыз етудің өзіндік құрылымы 1999 жылдардан қалыптасты. 2001 жылы 27 маусымды «Халықты әлеуметтік қорғаудың концепциясы» қабылданды. Бұл маңызды құжат мемлекетте әлеуметтік сақтандыру жүйесінің енгізілуімен ерекшеленеді. Сонымен бірге құжат бойынша халықты әлеуметтік қамтамасыз ету үш деңгейде жүзеге асады. Олар:

– базалық, мемлекеттік бюджет есебінен төлемдер: зейнетақы төлемдері, мүгедектік бойынша төлемдер, асыраушысынан айрылуына байланысты төлемдер, әлеуметтік қорғау мекемелері бойынша әлеуметтік көмек көрсету, мекен-жайлық әлеуметтік көмектер;

– міндетті, міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесі бойынша төлемдер: еңбек етуге қабілетсіз болған жағдайда, асыраушысынан айрылу жағдайында, жұмысынан айрылу жағдайында;

– қосымша, жұмыс беруші жауапкершілігімен сақтандыру.

Осының аясында, жыл сайын үкімет пен министрлікте ауқымды бағдарламалар қабылданып, іс-шаралар жоспары бекітіледі [2].

Әлеуметтік сала – бұл үздіксіз молайтуды, дамытуды, барлық әлеуметтік субъектілердің өзара іс-әрекеті мен қатынасын қамтамасыз ететін қоғамдық өмір тіршілігінің ерекше кеңістігі.

Осы жоғарда аталып кеткен әлеуметтік салалардың ішінде әлеуметтік саясатта ерекше орын алатын әлеуметтік көмек және әлеуметтік қамтамасыз ету, денсаулық сақтау мен білім беруге тоқталып кеткен жөн.

Кесте 1

Мемлекеттік қаржы көрсеткіштерінің құрамы млн. теңге

Көрсеткіштер атауы	Жылдар				2015 ж-ды 2018 ж-ға %-бен шаққанда
	2015	2016	2017	2018	
Мемлекеттік шығыстар	3 746 840	5 259 433	5 700 805	7 535 957	50%
Жалпы сипаттағы мемлекеттік қызметтер	166 063	245 024	285 746	369 373	55%
Қорғаныс	187 616	324 707	388 100	446 530	57%
Қоғамдық тәртіп және қауіпсіздік	316 190	461 971	508 724	662 083	52,2%
Білім беру	660 917	438 919	453 212	1 320 737	49,9%
Денсаулық сақтау	450 893	453 001	499 395	845 706	46,6%
Әлеуметтік көмек және әлеуметтік қамтамасыз ету	758 308	1 144 156	1 260 981	1 519 705	50,1%
Тұрғын үй шаруашылығы	304 049	217 929	244 437	460 790	34%
Мәдениет, спорт, туризм, ақпараттық кеңістік	173 618	93 628	93 892	276 259	37,1%
Ауыл,су, орман, балық шаруашылықтары	168 118	224 141	183 929	334 445	49,7%
Өнеркәсіп	30 921	12 344	15 233	27 422	-12,7%
Көлік және коммуникация	337 512	368 919	384 019	557 764	39,4%
Өзгелер	64 853	152 595	237 229	355 979	76,1%
Е с к е р т у: [7] мәлімет көзі негізінде құрастырылған					

Кесте мәліметтерін талдайтын болсақ, 2018 жылы жалпы алғанда мемлекеттік қаржы көрсеткіштерінің құрамы 7 535 957 млн. теңгені құрады. Оның ішінде білім беру саласына – 1 320 737 млн. теңге, денсаулық сақтау саласына –845 706млн. теңге және де әлеуметтік көмек пен әлеуметтік қамтамасыз етуге 1 519 705 млн. теңге қаражат бөлінді. Мемлекеттік қаржыдан білім беру саласына бөлінген сома 2018 жылы 2013 жылмен салыстырғанда 49,9 %-ға артқан, денсаулық сақтау саласына бөлінген қаражат болса, 46,6 %-ға артқан[3].

Әлеуметтік сала көрсеткіштері адамның өмір сүру деңгейін ғана емес, сонымен бірге өмір қалпын да анықтайды. Олар келесілер:

–білім беру (мектепке дейінгі, жалпы білім беру мекемелерінің, бастауыш, орта және жоғары кәсіби білім беру, қосымша білім беру мекемелерінің қызметін сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі);

–мәдениет пен өнер (мәдениет пен өнер мекемелерінің жұмысын сипаттайтын, сонымен бірге кітап, журнал, газет өнімдері басылуын көрсететін көрсеткіштер жүйесі);

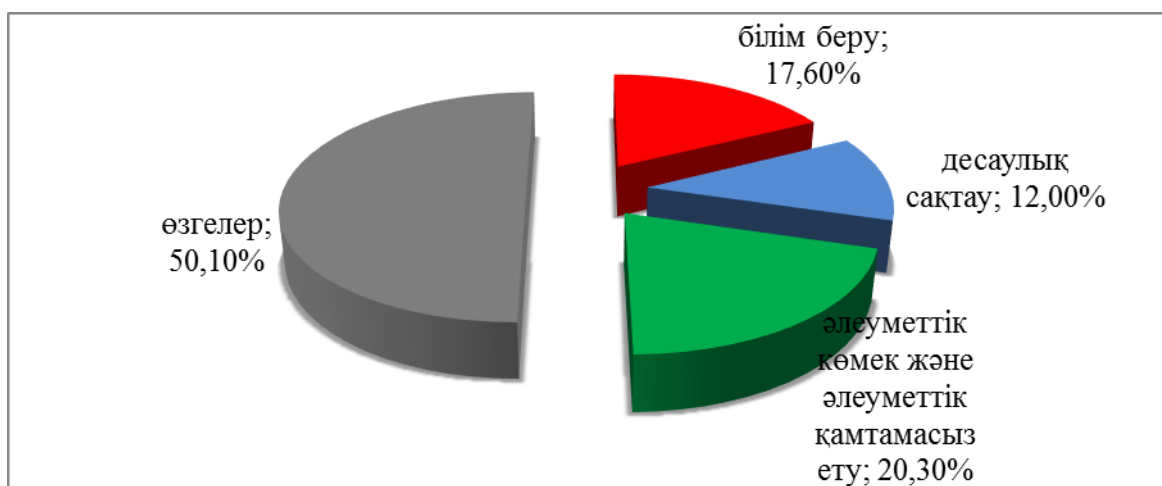
–денсаулық сақтау (денсаулық сақтау статистикасының, халықтың ауыруының, мүгедектіктің, өндірістік жаракат алудың көрсеткіштер жүйесі);

–туризм, демалу, дене шынықтыру және спорт (санаториялық-курорттық мекемелердің, демалыс және туризм мекемелерінің, спорттық мекемелер желісінің жағдайын, дамуын және пайдалануын сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі);

–коммуналды шаруашылық (халықты сумен, жылумен, газбен, қонақ үй және басқа да жабдықталуымен қамтамасыз ететін кәсіпорындар мен мекемелердің өндірістік қызметін сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі);

–ақылы қызметтер (халыққа әр түрлі қызметтерді ұсынуды сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі: тұрмыстық қызметтер, жолаушылық көліктер, байланыс, құқықтық қызметтер, банк қызметтері және т.б.)[4].

Мемлекеттік қаржының әр сала бойынша үлесіне келетін болсақ, 2018 жылы білім беру – 17,6 %, денсаулық сақтау – 12 %, әлеуметтік көмек және әлеуметтік қамтамасыз ету 20,3 %-ды құрады.



Сурет 1. Мемлекеттік қаржының әр сала бойынша үлесі (2018 жыл)

Қоғамның тағы да бір әлжуаз таптарына арналған мемлекет тарапынан жасалынатын қолдаулар жүйесі көрсетілген «Мемлекеттік атаулы көмек туралы» Қазақстан Республикасының Заңы қабылданды. Мемлекеттік атаулы көмек көрсету қаржылай төлемдер арқылы атқарылады. Атаулы әлеуметтік көмек жәрдемақы төлемдерінің 4 түрін қамтиды:

- тұрғын үймен қамтамасыз ету;
- кедейлік шегіне дейінгі жандарға қаржылай көмек көрсету;
- 4 балалы және 7 жасқа дейінгі балалары бар жұмыс істемейтін аналарға көмек;
- үйде оқытылып, тәрбиленетін мүгедек балаларға [5].

БҰҰ ның мәліметінше дүние жүзінде халықтың 10%, яғни 600 миллионнан астам адам мүгедек болса, Қазақстандағы бұл көрсеткіш 400 мың адам, яғни халықтың 3% құрап отыр. «Қазақстан Республикасындағы мүгедектерді әлеуметтік қорғау туралы» ҚР Заңы, 2002 жылдың 11 шілдесіндегі «Мүмкіндіктері шектеулі балаларды әлеуметтік және әдістемелік-педагогикалық коррекциялы қолдау туралы» ҚР Заңы және тағы басқа заңнамалық құжаттар мүгедек жандарға қолдаулар көрсетеді. Осындай заңнамалар бойынша мүгедектердің әлеуметтік қорғалуы оларға әлеуметтік, медициналық және әлеуметтік, кәсіби жарамдылығын арттыру, білім беру сияқты бағыттағы қоғамдық өмірге оралтуға байланысты өткізілетін шаралармен жүзеге асады. Бірінші және екінші топтағы мүгедектер мен мүгедек – балаларға 0,5 пайыздық кәсіби және жоғары білім алуларына берілетін квота қарастырылған. Жоғары оқу орындарында, мемлекеттік тапсырыс пен мемлекеттік грант бойынша оқып жатқан мүгедектерге стипендиялық қамтамасыз етуде жеңілдіктер беріледі.

Әлеуметтік қамтамасыз ету – әлеуметтік медицина десек те болады. Осы тұста мүмкіндігі шектеулі жандарды қолдап, қорғауда кейбір өзекті мәселелер бар. Мәселен, Заңға сәйкес мүгедектер сауықтыру бағдарламаларына орай протез – ортопедтік көмекпен, қозғалуға байланысты әлеуметтік жабдықтармен, сурдо – тифложабдықтармен және басқа да техникалық құралдармен, сонымен қатар мемлекеттік қаржыдан бөлінетін мемлекеттік тапсырыс бойынша сауықтыру, емдеу шараларымен қамтамасыз етілуі тиіс. Бұл шаралар толыққанды жасалынуына бақылауды күшейту керек. Сонымен бірге мүгедектіктің алдын алу, еңбекке қабілетті бөлігін жұмыспен қамтамасыз ету, олардың құқықтарын қорғау және ақпараттық ортаға тиісінше қол жеткізу мәселелерін өз шеңберінде жүзеге асыру тым өзекті мәселе болып табылады. Мәселен заң бойынша мүгедек жандарды жұмысқа алуы тиіс болса да, кейбір ұйым, мекеме басшылары физиологиялық кемшілігіне байланысты мамандықтың кәсіби иесі болған мүмкіндігі шектеулі жандарды жұмысқа қабылдамай жатады.

Халықты әлеуметтік қамтамасыз ету жүйесінде әлеуметтік сақтандыру маңызды элементтерінің бірі болып табылады. Әлеуметтік сақтандыруға зейнеткерлік, медициналық, жұмыссыздық бойынша сақтандыру, өндірістегі оқыс оқиғалардан сақтандыру сияқты түрлері бар. Әлемнің көптеген мемлекеттерінде медициналық және зейнеткерлік сақтандыру жалақының бір бөлшегін ұстап қалу арқылы жүзеге асады. АҚШ-та әлеуметтік сақтандыру мақсатында жұмысшылардың жалақысының 7,5 пайзы ұсталынады. Ал Швецияда әлеуметтік сақтандыру толықтай мемлекет есебінен қаржыландырылады. Қазақстанда міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесін жүзеге асыру үшін ҚР Үкіметінің 2004 жылғы 27 ақпандағы № 237 қаулысына сәйкес Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қоры құрылды [7].

Мемлекеттік әлеуметтік жәрдемақы. Төлемақылардың жәрдемақылардан айырмашылығы жәрдемақылар міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысатын және қатыспайтын тұлғаларға бюджет қаражатынан төленеді, төлемақылар болса әлеуметтік сақтандыру қоры қаражатынан жүзеге асырылады және тек міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушы тұлғаларға ғана төленеді. Қазақстан Республикасының **"Міндетті әлеуметтік сақтандыру туралы"** Заңының 8-бабына сәйкес міндетті әлеуметтік сақтандырылуға тиісті:

- ✓ қызметкерлер, жұмыс істейтін зейнеткерлерді қоспағанда;
- ✓ өзін-өзі жұмыспен қамтыған адамдар, Қазақстан Республикасының

аумағында тұрақты тұратын және Қазақстан Республикасы аумағында табыс әкелетін қызметтерді жүзеге асыратын шетелдіктер мен азаматтығы жоқ тұлғаларды қоса айтқанда.

Осылайша, пайдасына жұмыс берушісі немесе басқадай тұлға тарапынан әлеуметтік сақтандыру қорына әлеуметтік аударымдар жасалған жеке тұлға міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушы болып табылады[8].

Мұнда мемлекетке төленетін әлеуметтік салықтың 3% құрайтын бөлігі ғана Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қорына аударылады. «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қорынан төленетін әлеуметтік төлемдердің мөлшерін 2015 жылғы 1 қаңтардан бастап арттыру туралы» Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2014 жылғы 12 желтоқсандағы №1308 қаулысына сәйкес 2015 жылғы 1 қаңтарға әлеуметтік төлемдерді алушылар болып табылатын адамдарға Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қорынан еңбек ету қабілетінен айырылу және асыраушысынан айырылу жағдайларына тағайындалған әлеуметтік төлемдердің мөлшерін 2016 жылғы 1 қаңтардан бастап 7% арттыру жүргізіледі. Бұл қор төмендегідей қызметтер атқарады:

–еңбек ету қабілетінен айрылу, егер медициналық-әлеуметтік сараптама азаматқа еңбек ету қабілетінен айрылу дәрежесін белгілесе, мемлекеттік әлеуметтік жәрдемақыдан басқа еңбек ету қабілетінен айрылуы бойынша әлеуметтік төлемақы алуға құқылы.

Еңбек ету қабілетінен айрылуы бойынша әлеуметтік төлемақы мөлшері орташа еңбек ақы мөлшеріне, еңбек ету қабілетінен айрылу дәрежесіне және міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысу өтіліне байланысты болады;

–асыраушысынан айрылу, мемлекеттік әлеуметтік жәрдемақыдан басқа қайтыс (сот хабар-ошарсыз кетті деп таныған) болған адамның асырауында болған отбасы мүшелеріне асыраушысынан айрылуына байланысты әлеуметтік төлемдер тағайындалуы мүмкін. Асыраушысынан айрылуына байланысты әлеуметтік төлемдер орташа еңбек ақысына, асырауында болған адамдар санына және міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысу өтіліне байланысты болады [9].

–жұмысынан айрылу, жұмысқа орналастыруға көмектесу, кәсіптік дайындау, жергілікті бюджет есебінен қоғамдық жұмыс беруден басқа егер азамат үшін 6 айдан кем емес уақыт әлеуметтік аударымдар жүргізілсе және жұмыссыз ретінде ресми тіркелсе, онда ол жұмысынан айрылуы бойынша әлеуметтік төлемақы алуға құқылы;

–жүктілігі және босануына, әлеуметтік төлем бір рет төленеді және ол әйелдің соңғы 12 айда тапқан табысының орташа мөлшерінде тағайындалады. Қалыпты босанған жағдайда орташа айлық табыс 4,2 коэффициентке көбейтіледі, ал ауыр босанған жағдайда және екі немесе одан да көп бала туған жағдайда орташа айлықтабыс 4,7 коэффициентке көбейтіледі. Ядролық сынақтар өткізілген өңірлерде тұратын әйелдер үшін 5,7 және 6,2 коэффициенттер қолданылады. Жаңа туған баланы асырап алған жағдайдағы коэффициент 1,9 құрайды.

### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Послание Президента народу Казахстана-2030.-Алматы: Ғылым, 2000.-37 с.
2. Интыкбаева С. Исахова П.Б. Социальные трансферты в системе социальной защиты населения //Қаржы-қаражат.-2005.- №6.-С.41-50.
3. Лебедев О.Т.Язвенко С.А. Социальная защита населения.-СПб.: СПбГИЭУ, 1999.-124с.
4. Статистикалық жинақ. Редакциясын басқарған Қ.С.Әбдиев.-Алматы, 2018.-110б.
5. Ильясов К.К., Исахова П.Б. Расходы государственного бюджета.-Алматы: Экономика, 2003.-290с.
6. "Қазақстан Республикасында мүгедектердің әлеуметтік қорғалуы туралы" Заңы, 15 қараша 2005 жыл
7. «Міндетті әлеуметтік сақтандыру» туралы Қазақстан Республикасының 2003 жылғы 25 сәуірдегі N 405 Заңы.
8. Ескараев О.К. Государственное регулирование рынка в Республике Казахстан : учебник. - Алматы : Экономика, 2007. - 232 с.
9. «Балалы отбасыларға берілетін мемлекеттік жәрдемақылар туралы» 2005 жылғы 28 маусымдағы № 63-III Заңы.

## КОММЕРЦИЯЛЫҚ БАНКТЕРДІҢ ТИІМДІ НЕСИЕЛІК САЯСАТЫН ҚАЛЫПТАСТЫРУ

**Жумабаев К.А.**

*доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Қалымов Р.А.**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада коммерциялық банктердің тиімді несиелік саясатының теориялық негіздері қарастырылған. Коммерциялық банктердің несиелік саясатының мән-мағынасына айрықша көңіл бөлінді. Сондай-ақ тиімді несиелік саясаттың құрылымы анықталған.

*Түйін сөздер:* коммерциялық банк, банктік қызмет, несие, несиелік саясат.

---

## ФОРМИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОЙ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

**Жумабаев К.А.**

*доцент, кандидат экономических наук*

**Калымов Р.А.**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*доцент, кандидат экономических наук*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассмотрены теоретические основы эффективной кредитной политика коммерческих банков. Особое внимание уделено сущности и значению кредитной политики коммерческих банков. А также определена структура кредитной политики.

*Ключевые слова:* коммерческий банк, банковская деятельность, кредит, кредитная политика.

---

## THE FORMATION OF AN EFFECTIVE CREDIT POLICY OF COMMERCIAL BANKS

**Zhumabayev K. A.**

*Associate Professor, Candidate of Economic Sciences*

**Kalymov R.A.**

*Master's degree student in Finance»*

**Duisenbayeva B. B.**

*Associate Professor, Candidate of Economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article deals with the theoretical basis of effective credit policy of commercial banks. Special attention is paid to the nature and importance of credit policy of commercial banks. And also the structure of credit policy is defined.

*Key words:* commercial bank, banking, credit, credit policy.

Коммерциялық банктің несие саясаты базалық категория негізінде банктің клиенттермен несие қатынасы дамуының қол жеткен деңгейін зерттеуге негізделеді және оларды жетілдіріп, дамытуды көздейді. Несие (базистік (негіз) категориясы) банк жасаған несие саясатының қайнар көзі және оның тиімділігінің, оңтайлылығының өлшемі болып табылады. Банктер несие саясатын ақша қаражатын қайтарып алу себепті банк пен клиент арасындағы өзара қарым-қатынасты реттеуге, басқаруға, тиімді ұйымдастыруға мүмкіндік беретіні үшін әзірлейді. Коммерциялық банктің несие саясатын әзірлеу барысында қоғамның, мемлекеттің банк жүйесінің және нақты банктің даму деңгейін ескеру қажет. Мұндай тәсіл экономикалық әдебиетте жалпылама тәсілден біріншіден, несие беруші мен қарызгер тарапынан несие саясатын кең мағынада қарастыруымен, екіншіден, макро және микроэкономикалық деңгейде саясатты пайдалануды зерттеумен ерекшеленеді [1].

Несиелік саясат банк қызметін диверсификациялаудағы іс-әрекеттердің тізбектелуін қамтамасыз ету үшін және несиелік қызметкерлердің лауазымды міндеттерін анықтау үшін қажет. Несиелік саясатты іске асырудың белгілі бір тәртібі болмайынша несие берудің біртұтас ережелерін тәжірибеге енгізу мүмкін емес. Сондықтан да, жазбаша түрде жазылған несиелік саясат пен оны іске асырудың соған сәйкес ережелері несиелік процесті жүргізудің негізін құрайды[2].

Несиелік саясат, банк қызметкерлерінің бүгінгі таңда несие беруге болатын экономика секторын дұрыс таңдай білуіне, сондай-ақ, несие беру мүмкіндігі туралы сұрақты шешуде банк үшін бірінші реттік маңызы бар басқа факторлар мен қарыз алушының несиелік қабілетіне қарап “өз клиентін” таңдаудағы біліктілігіне негізделеді. Сондай-ақ, несиелік саясат банктің бүгінгі иелігіндегі немесе ертең енгізуді дұрыс санайтын несиелік өнімдермен анықталады. Мысалға, кәсіпорындарға қысқа мерзімді несиелер (айналым қаражаттарын толықтыруға) және ұзақ мерзімді инвестициялық несиелер (өндірісті кеңейтуге, жаңғыртуға, техникалық жағынан қайта қаруландыруға, ғылыми-техникалық инновацияларды енгізуге) берген қолайлы.

Несие саясаты күрделі құбылыс, оның мазмұнын әр түрлі бағытта зерттеу қажет[3].

Біріншіден, несие саясаты қайтарымдық талаппен ресурсты тарту және оларды банк клиенттеріне несие беруге инвестициялау жөніндегі банктің стратегиясы мен тактикасы, бұл халықтың уақытша бос ақша қаражатын жинақтап жеке қарызгерлерге несие беру қатынасы.

Екіншіден, несие саясатының нысандары оның мәні мен тарихи аспектідегі жүзеге асырудың тақырыптық жағының өзара байланысын көрсетеді. Бір жағынан нарыққа өткенде несие саясатының мазмұны мен нысаны өзгереді. Жоспарлы бөлініс монобанк жүйесінде несие саясаты макроэкономикалық деңгейде банктер мен оның клиенттерінің нақты қажеттілігін ескерместен жалпы мемлекеттік саясат ретінде қаралды (маркетинг тәсілі жоқ еді); банктер актив пен пассив арасындағы оңтайлы экономикалық негізделген өзара қарым-қатынасты ескермеді; несие саясаты көбінесе формальдік сипатта боды. Нарықтық экономикаға көшу жағдайында несие саясатын макро және микроэкономикалық деңгейде (нақты банк деңгейінде) зерттеу қажеттілігі туады, өйткені несие саясаты қоғамның экономикалық негізіне сүйенеді, бұл маркетинг тәсілін, банк жұмысында тәуекел менеджментті қолдануды көрсетеді, ұқсас құқықтық негізді талап етеді, банктің өтімділігі мен сенімділігін қажетсінеді, яғни коммерциялық банктің несие саясатының оңтайлылығы туралы мәселе туындайды. Екінші жағынан нарық жағдайында несие саясатын кең мағынада қарастырудың қажеттілігі туындайды (несие беруші мен қарызгер тарапынан) және тар мағынада несие процесін ұйымдастырудағы банктің стратегиясы мен тактикасы ретінде пайда болады.

Үшіншіден, несие қатынастарының экономикалық (объективті) нысандарынан ұйымдастыру (субъективті) нысандарын (банк нұсқаулары, нормалары, несие қатынастарын ұйымдастыру ережелері) айыру қажет. Соңғы айтылғандарды Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі атынан мемлекет немесе жекелеген коммерциялық банктер белгілейді, бұл олардың қызметінің нәтижесі болып табылады. Әрі нақты экономикалық мазмұнға тәуелді.

Қолданбалы аспектіде несие саясатын құрастыру мен пайдалану процесі нарыққа көшу жағдайында банктердің тиісті құжаттарды әзірлеуімен сипатталады (несие саясаты бойынша басшылық, бизнес жоспар, маркетинг жоспары).

Несие құрылымы несие беруші мен қарыз алушыдан, сондай-ақ қарыз капиталынан тұрады. Мұндағы несие беруші мен қарыз алушыларды несиелік мәмілеге қатысушы тараптар немесе оларды несиелік қатынас субъектілері деп атауға болады. Осы тараптардың біреуі болмаса несиелік мәміле жасалмайды. Несие берушілерге мемлекет, банктер (орталық және коммерциялық), банк типтес мекемелер мен қаржылық ұйымдар, сондай-ақ халықаралық қаржы ұйымдары да жатады. Кейбір жағдайларда, несиенің коммерциялық формада берілуіне байланысты несие берушіге өнім өндіруші кәсіпкерлер де жатуы мүмкін. Ал, қарыз алушыларға қаражатқа деген уақытша қажеттілігі бар кез келген заңды және жеке тұлғалар жатады.

Несиелеу объектісіне, экспортты және импортты тауарлар мен қызметтермен жабдықтау, экономикалық қызметке байланысты шығындар, кәсіпкерлік қызметпен айналысатын заңды және жеке тұлғалардың сатып алынатын шикізаттары, материалдары, құралдары және басқа да мүліктері, ломбардтық операциялар, шаруашылық субъектілердің кірістері мен шығыстары арасындағы алшақтық жатады.

Ұзақ мерзімді несиелеу объектілеріне жататындар мынадай түрлерге бөлінеді[4]:

- өндіріс объектілерінің құрылысы;
- өндіріс объектілерін қайта құру, техникалық жағынан қайта қаруландыру, кеңейту;
- техникалар, құрал-жабдықтар және көлік құралдарын сатып алу;
- жаңа өнім шығаруды ұйымдастыру;
- өндірістік емес маңызы бар объектілерді салу.

Несие құрылымы несие беруші мен қарыз алушыдан, сондай-ақ қарыз капиталынан тұрады. Мұндағы несие беруші мен қарыз алушыларды несиелік мәмілеге қатысушы тараптар немесе оларды несиелік қатынас субъектілері деп атауға болады. Осы тараптардың біреуі болмаса несиелік мәміле жасалмайды. Несие берушілерге мемлекет, банктер (орталық және коммерциялық), банк типтес мекемелер мен қаржылық ұйымдар, сондай-ақ халықаралық қаржы ұйымдары да жатады. Кейбір жағдайларда, несиенің коммерциялық формада берілуіне байланысты несие берушіге өнім өндіруші кәсіпкерлер де жатуы мүмкін. Ал, қарыз алушыларға қаражатқа деген уақытша қажеттілігі бар кез келген заңды және жеке тұлғалар жатады.

Несиелеу объектісі - бұл несиенің пайдалану заты, яғни несиенің іске асырылу аясы деп түсінуге болады. Несиелеу объектісі материалды құндылықтар, өндіріс және айналыс шығындары түрінде, сол сияқты, егер несие материалдық жағынан қамтамасыз етілмеген жағдайда, банк алдындағы шаруашылық ұйымның міндеттемесі ретінде де болады. Материалды қамтамасыз етілген несиелеу объектісіне өндірістік шикізат қорларын, негізгі және көмекші материалдарды, жанар-май, ыдыстар, сатып алынатын жартылай өнімдер, азықтар және басқа да материалды құндылықтардың маусымдық жинағы және өнеркәсіптегі дайын өнімдердің және сауда ұйымдарындағы тауарлардың маусымды қорлары жатады. Мұндай қорларды жасау, ең бастысы, өндіріспен және өнімдерді сату процесімен тығыз байланысты.

Несиелеу объектісіне, экспортты және импортты тауарлар мен қызметтермен жабдықтау, экономикалық қызметке байланысты шығындар, кәсіпкерлік қызметпен айналысатын заңды және жеке тұлғалардың сатып алынатын шикізаттары, материалдары, құралдары және басқа да мүліктері, ломбардтық операциялар, шаруашылық субъектілердің кірістері мен шығыстары арасындағы алшақтық жатады.

Ұзақ мерзімді несиелеу объектілеріне жататындар мынадай түрлерге бөлінеді[5]:

- өндіріс объектілерінің құрылысы;
- өндіріс объектілерін қайта құру, техникалық жағынан қайта қаруландыру,



кеңейту;

- техникалар, құрал-жабдықтар және көлік құралдарын сатып алу;
- жаңа өнім шығаруды ұйымдастыру;
- өндірістік емес маңызы бар объектілерді салу.

Жалпы, тиімді несиелік саясат стратегиясы нақты банктің несиелік нарығындағы басым бағыттарын, ұстанымдары мен мақсаттарын көздесе, ал тактикасы – несиелік келісім жасау, несиелік процесті ұйымдастыру кезінде осы банктің жоғарыдағы мақсаттарды жүзеге асыру үшін қолданатын қаржылық және басқа құралдары. Сөйтіп, несиелік саясат банктің несиелік бөлімшелеріндегі тиімді жұмыстың қажетті алғышарттарын орындайды, қызметкерлердің күш-қуатын біріктіріп, ұйымдастырады, қателіктер мен тиімсіз шешім қабылдаудан сақтандырады. Несиелік саясаттың элементтері несиелік саясаттың ұйымдастыру нысандарында, яғни оны жүзеге асырудың әдіс-тәсілдерінде нақты қолданылады.

Қорытындылай келсек, коммерциялық банктің тиімді несиелік саясаты, біріншіден, клиенттер мен несиелік құралдарды таңдаудың басым бағыттарымен, екіншіден, банк қызметкерлерінің тәжірибелік іс-қимылын белгілейтін және осы басым бағыттарды жүзеге асыратын нормалармен, ережелермен анықталады. Бұл жерде тәуекелді (оның ішінде несиелік) басқару қабілеттілігі нақты несиелік келісімдердің шарттарын жасаумен айналысатын банк басшылығының біліктілігіне және қызметкерлердің сыныптамалық деңгейіне байланысты.

#### **Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Сейітқасымов Ғ. С. «Ақша, Несие, Банк», Алматы «Экономика», 2011. – 466 б.
2. Мақыш С.Б. Банк ісі: Оқулық. - Алматы: Жетіжарғы, 2009. - 552 б.
3. Мақыш С.Б. Ақша, несиелік, банктер теориясы : Оқулық / С. Б. Мақыш. Алматы : Жеті Жарғы, 2011. - 368 б.
4. Костяшкина О.Г. Кредитная политика коммерческого банка. Учебное пособие, Красноярск 2010 г. – 130 с.
5. Балакина Р.Т. Кредитная политика коммерческого банка: Учебно-практическое пособие, Омск. 2009 г. – 92 с.

## ДАҒДАРЫСҚА ҚАРСЫ БАСҚАРУДЫҢ ТҮСІНІГІ, МАҚСАТТАРЫ МЕН МАЗМҰНЫ

**Кулумбетова Дина Болатовна**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Дүйсенбаева Ботагоз Баймуханбетовна**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Керимов Фархад Фархадович**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақала экономикалық категория ретінде дағдарысқа қарсы басқарудың мәнін негіздеуде мазмұнның тар, шектеулі және кең көзқарасты зерттеуге арналған. Осы санаттағы түсіндірмелерге отандық және шетелдік ғалым-экономистердің салыстырмалы талдауы жүргізілді және кәсіпорынның дағдарысқа қарсы қаржылық басқаруы мен қаржы кәсіпорындарын дағдарысқа қарсы басқарудың авторлық анықтамасы тұжырымдалды. Дағдарысқа қарсы басқару жүйесінің элементтері анықталып, қаралды. Кәсіпорынды дағдарысқа қарсы басқару жүйесі алдыңғы қатарлы технологиялардың, дайындалған персоналдың, басқару субъектілері, объектілері мен сыртқы орта арасындағы қазіргі заманғы байланыстардың көмегімен басқарудың нақты айқындалған дағдарысқа қарсы тетігі негізінде басқару қызметін іске асыратын өзара байланысты элементтер кешені ретінде әрекет етеді.

*Түйінді сөздер:* дағдарысқа қарсы басқару, дағдарысқа қарсы менеджмент, дағдарысқа қарсы қаржылық басқару, кәсіпорынның қаржысын дағдарысқа қарсы басқару, кәсіпорынды дағдарысқа қарсы басқару жүйесі.

---

## ПОНЯТИЯ, ЦЕЛИ И СОДЕРЖАНИЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

**Кулумбетова Дина Болатовна**

*Профессор, кандидат экономических наук*

**Дүйсенбаева Ботагоз Баймуханбетовна**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Керимов Фархад Фархадович**

*Магистрант специальности «Финансы»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

Статья посвящена исследованию содержания узкого, ограниченного и широкого подходов к обоснованию сущности антикризисного управления как экономической категории. Проведен сравнительный анализ трактовок данной категории различными отечественными и зарубежными учеными-экономистами и сформулировано авторское определение антикризисного финансового управления и антикризисного управления финансами предприятия. Определены и рассмотрены элементы системы антикризисного управления. Показано, что система антикризисного управления предприятием выступает как комплекс взаимосвязанных элементов, которые реализуют управленческую деятельность на основе четко определенного антикризисного механизма управления с помощью передовых технологий, подготовленного персонала, современных связей между субъектами и объектами управления, и внешней средой.

*Ключевые слова:* антикризисное управление, антикризисный менеджмент, антикризисное финансовое управление, антикризисное управление финансами предприятия, система антикризисного управления предприятием.

## CONCEPTS, AIMS AND CONTENT OF CRISIS MANAGEMENT

***Kulumbetova Dina Bolatovna***

*Professor, candidate of economic Sciences*

***Duysenbaeva Botagoz Baimukhanbetova***

*Associate Professor, candidate of economic Sciences*

***Kerimov Farhad Farhadovich***

*Master's degree student in Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article is devoted to the study of the content of narrow, limited and broad approaches to the study of the essence of crisis management as an economic category. The comparative analysis of interpretations of this category by various domestic and foreign scientists-economists is carried out and the author's definition of anti-crisis financial management and anti-crisis financial management of the enterprise is formulated. The elements of crisis management system are defined and considered. It is shown that the system of crisis management of the enterprise acts as a set of interrelated elements that implement management activities on the basis of a well-defined crisis management mechanism with the help of advanced technologies, trained personnel, modern relations between subjects and objects of management, and the environment.

*Key words:* anti-crisis management, anti-crisis management, anti-crisis financial management, anti-crisis financial management of the enterprise, system of anti-crisis management of the enterprise.

---

В настоящее время в экономической литературе сложилось две группы определений понятия «антикризисное управление»: антикризисное управление предприятием и антикризисное финансовое управление предприятием. Последнее представлено в работах Бланка И.А., Терещенко А.А., Поддеригоина А.М., Карпуна И.Н.

Одна группа авторов – сторонников первого определения – считает, что антикризисное управление в основном касается теоретических и практических вопросов менеджмента, вторая – тщательно рассматривает только финансовую составляющую антикризисного управления предприятием. Все определения очень тесно связаны между собой, но имеют и отличия, которые проявляются в следующем. Это разные подходы по категории антикризисного управления, которые, по нашему мнению, можно разделить на широкий, ограниченный и узкий. Ярким отражением широкого подхода является высказывание Туленкова Н.В. о том, что антикризисное управление сводится к особенностям применения существующих в менеджменте методов, «любое управление организацией должно быть антикризисным» [1].

По мнению Уткина Е.А., «антикризисный менеджмент является составной частью менеджмента на предприятии, использует его лучшие приемы, средства и инструменты, ориентируется на предотвращение возможных осложнений в деятельности предприятия» [2].

В таблице 1 отражена группировка мнений, что представленные в научной литературе, относительно понятия антикризисного управления. Высказывания 12 авторов приведены согласно хронологии изданий. На данный момент в экономической литературе преобладает ограниченный подход. Это объясняется существенными изменениями в законодательстве, касающиеся антикризисного управления, в частности банкротства, появлением ряда специфических досудебных и судебных процедур, которые направлены на восстановления платежеспособности субъекта-должника. Согласно более прогрессивным ограниченным подходом антикризисное управление требует использования специфических форм и средств, отдельных программ по устранению как причин, так и последствий

кризисных явлений, а главное, соответствующей подготовки кадров. Такая мысль высказывалась в работах Беляева С.Г., Кошкина В.И., Харитоновой А.В., Павлова И.В.

Таблица 1

Группировка мнений относительно понятия антикризисного управления

Авторы	Литературные источники (согласно года издания)	Суждение по определению антикризисного управления	Подход
1	2	3	4
Иванов Г.П.	Антикризисное управление: от банкротства – к финансовому оздоровлению / под ред. Г.П. Иванова. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – 320 с.	Понятие антикризисного управления заменено на понятие «система банкротства»	Узкий
Беляев С.Г., Кошкин В.И.	Теория и практика антикризисного конкурсного управления. / Беляев С.Г., Кошкин В.И. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1996. – С. 58	Совокупность форм и средств реализации антикризисных процедур применительно к конкретному предприятия-должника отражают экономические отношения, складываются при его оздоровлении или ликвидации	Ограниченный
Уткин Е.А.	Антикризисное управление. / Уткин Е.А. – М.: Тандем, ЭКСМОС, 1997. – С. 45	Антикризисный менеджмент является частью общего менеджмента на предприятии, использует его лучшие приемы, средства и инструменты, ориентирован на предотвращение возможных осложнений в деятельности предприятия, обеспечение его стабильного успешного хозяйствования	Широкий
Туленков Н.В.	Антикризисный менеджмент. / Туленков Н.В. // Персонал. – 1998. – № 6. – С. 19-25	Любое управление организацией должно быть антикризисным, то есть построенным на учете кризисных явлений, риска и опасности ситуаций	Широкий
Грязнова А.Г.	Антикризисный менеджмент / под ред. проф. Грязновой А. Г.– М.: Тандем, ЭКСМОС, 1999. – С. 6-7	Система управления предприятием, которая имеет комплексный характер и ориентирована на предотвращение и устранение неблагоприятных для бизнеса явлений посредством использования всего потенциала	Ограниченный

		современного менеджмента, разработки и реализации плана специальной программы, имеющей стратегический характер, позволяющей устранить временные затруднения и приумножить позиции при любых обстоятельствах, при опоре в основном на собственные ресурсы	
Кошкин В.И.	Антикризисное управление. / Кошкин В.И. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 2000. – С. 25	Система контроля и раннего обнаружения признаков кризисной ситуации является специфическим атрибутом, присущим процессу антикризисного управления	Ограниченный
Василенко В.А.	Антикризисное управление предприятием: учеб. пособ. / Василенко В.А. – К: ЦУЛ, 2002. -335 с.	Кризис рассматривается только как макроэкономический аспект	Широкий
Поддериогин А.М.	Финансовый менеджмент: учебник. / Поддериогин А.М. – М.: КНЭУ, 2005. – 535 с.	Специфические методы и приемы управления финансами	Составляющая теории управления финансами
Бланк И.А.	Финансовый менеджмент. / Бланк И.А. – К.: Эльга, 2008. – С. 659	Процесс, основным содержанием которого является подготовка, принятие и реализация управленческих решений по предупреждению финансовых кризисов, их преодолению и минимизации их негативных последствий	Ограниченный
Терещенко А.А.	Антикризисное финансовое управление на предприятии: монография. / Терещенко А.А. – К.: КНЭУ, 2008 – С. 23	Теории антикризисного управления как таковой в природе не существует. Отдельные теоретические аспекты антикризисного управления финансами предприятий исследуются в теории рынка капиталов, теории финансирования и инвестирования, в других составляющих теории управления финансами. Теоретическим фундаментом можно считать адаптированы к антикризисной специфики	Ограниченный Составляющая теории управления финансами

		выводы, гипотезы и концепции общей теории управления финансами предприятий	
Коротков Э.М., Корягин Н.Д.	Антикризисное управление: учебник для бакалавров / Э. М. Коротков. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 406 с. - Серия: Бакалавр. Углубленный курс. Антикризисное управление : учебник и практикум для академического бакалавриата / Н. Д. Корягин [и др.] ; под ред. Н. Д. Корягина. - М. : Издательство Юрайт, 2015. - 367 с.	Антикризисное управление является составной частью общего менеджмента на предприятии	Широкий

Сторонники узкого подхода представляют антикризисное управление как систему банкротства с опорой на законодательную базу. Такой подход преобладает в зарубежном опыте, в частности, у английских специалистов.

Таким образом, классификацию подходов можно осуществить, исходя из его широты:

- узкий подход – авторы специально отходят от широкого понимания и сводят антикризисное управление к управлению предприятием в кризисном среде;
- широкий подход – широта заключается в том, что ученые предлагают осуществлять антикризисное управление не только при условиях кризисного среды, но и в течение всего жизненного цикла предприятия.

Антикризисное управление на предприятии зависит от стадии и глубины кризиса. Предприятие может находиться в стадии легкой, средней или тяжелой кризиса.

В зависимости от стадии (глубины) кризиса антикризисные меры разделяются на такие подвиды [3]:

- предкризисное управление, которое проводится для своевременного выявления и решения проблем с целью предотвращения кризиса;
- управление в условиях кризиса, целью которого является стабилизация неустойчивых состояний и сохранения управляемости системы;
- управление процессами выхода из кризиса, которое осуществляется с целью минимизации потерь и упущенных возможностей при выводе предприятия из состояния кризиса.

Подходы различных авторов к определению антикризисного управления в целом, а также в результате синтеза с понятиями «финансовое управление» и «управление финансами» дают возможность сформулировать определение антикризисного финансового управления (АФУ) и антикризисного управления финансами предприятия (АУФП) (рисунок 1).

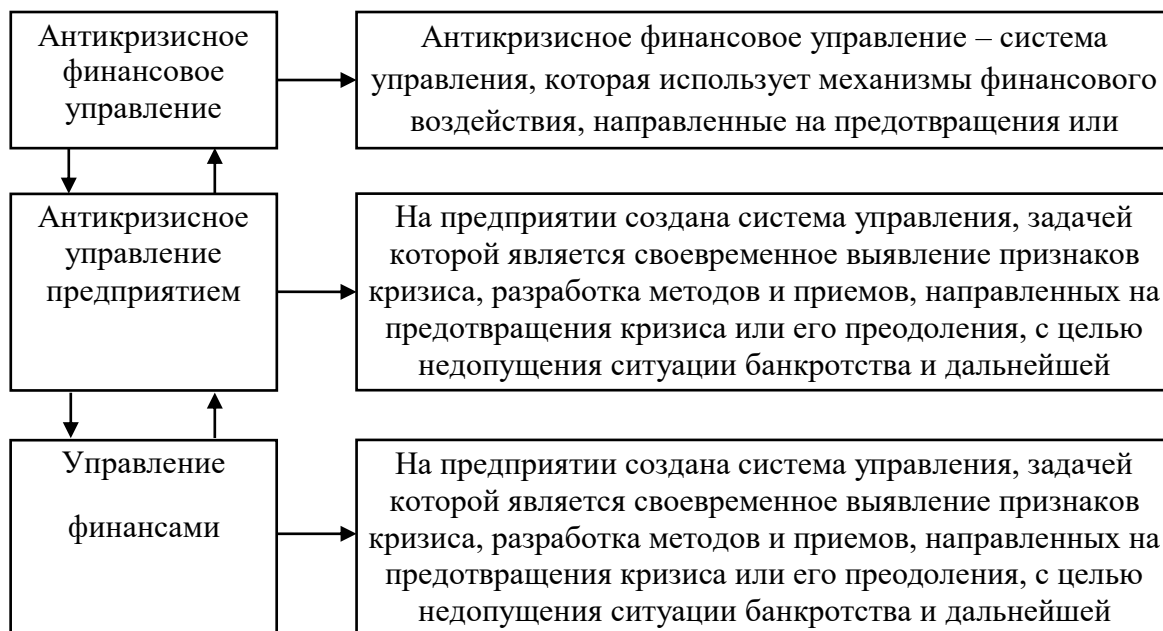


Рисунок 1. Схема формирования определения АФУ и АУФП

Итак, антикризисное финансовое управление предприятием – это комплекс постоянно действующих, взаимообусловленных и взаимосвязанных составляющих управленческого процесса, направленных на предотвращение, предупреждение и преодоление финансовых кризисов или устранения их негативных последствий для предприятия посредством использования всего потенциала управления финансовым подразделением предприятия.

Суть антикризисного финансового управления предприятием заключается в том, что меры по предотвращению кризисной ситуации должны быть приняты еще задолго до наступления такой ситуации. В случае появления тенденции спада необходимо корректировать тактику уже с учетом появления в будущем кризисных явлений, аккумулировать средства с целью успешного противостояния вызванному кризисной ситуацией убыткам, чтобы избежать банкротства [4]. Принципиальное значение при этом имеет внедрение постоянно действующего антикризисного финансового управления.

Антикризисное управление (далее АУ) является организационной системой, поэтому обязательными составляющими такой системы является управленческая деятельность и механизм управления.

Управленческая деятельность играет главную роль в системе АУ, так как определяет форму отношений с окружающей средой, формирует методологию системы АУ и реализует сам процесс управления; механизм управления присутствует в любой системе и в АУ является вспомогательной составляющей, которая обеспечивает реализацию процесса управления и методологии управления.

Важными элементами системы являются объект и субъект управления и те, что формируют подсистемы методологии, процесса и механизма управления. Рассмотрим их сущность и покажем взаимосвязь.

Объектом в системе антикризисного управления является кризис, ее возникновения, углубления, устранения и предотвращения [5]. В кризисном состоянии предприятия не заинтересован ни один субъект макроэкономической системы.

Поэтому проблема кризиса в системе антикризисного управления имеет не только локальный (на уровне предприятия), но и общегосударственный характер. Исследование объекта в системе антикризисного управления порождает еще один ее элемент – подсистему противодействия банкротства на уровне предприятия и на уровне государства.

По нашему мнению, объектом управления в системе антикризисного управления могут быть такие подсистемы, как: маркетинг, управление персоналом, антикризисная инвестиционная политика, организация ликвидации хозяйствующего субъекта, диагностика финансового состояния и оценки перспектив развития бизнеса предприятия.

Субъект в антикризисном управлении – звено или часть системы управления, которые являются источником воздействия на объект управления. Субъект управления всегда является частью объекта управления, поэтому определение субъекта обязательно ограничено масштабами самой системы и теми связями, которые ее характеризуют.

Субъект антикризисного управления, по нашему мнению, – это специальная группа людей, которая посредством различных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет целенаправленное функционирование объекта управления. В пищевой отрасли наиболее распространенными субъектами, которые отвечают за АУ, есть председатель правления, собственник предприятия, экономист-финансист, главный инженер.

Особым звеном в системе антикризисного управления предприятием является определение цели субъекта деятельности. Значительная часть ученых, которые исследовали АУ, дают свое определение цели, как составляющей системы управления: обеспечение прочного положения на рынке и стабильно устойчивых финансов предприятия при любых экономических, политических, социальных катаклизмах [6]; обеспечение хороших результатов – запланированных или случайных с помощью здоровой организации, достигается путем использования окружения на основе хорошо поставленного управления людьми и коммуникациями [7].

В процессе АУ используется большое количество разнообразных способов, приемов, подходов, которые позволяют обобщить, эффективно организовать выполнение функций, этапов, процедур, операций, необходимых для принятия решений. В совокупности они выступают как методы управления.

Например, профессор И.А. Бланк [8], как элемент структуры механизма антикризисного финансового управления, выделяет систему финансовых методов предприятия: метод технико-экономических расчетов, балансовый, экономико-статистические, экономико-математические, экспертные, методы дисконтирования и наращивания стоимости, методы диверсификации, хеджирования, другие финансовые методы. Антикризисное управление является организационной системой, поэтому все методы используются в комплексе, едины для разных звеньев хозяйствующего субъекта, но в зависимости от признаков антикризисного управления может возникнуть ситуация, при которой необходимо выбрать какой-то конкретный метод для решения отдельной задачи.

Таким образом, на основании вышеизложенного, можно сделать следующие выводы. Относительно определения категории «антикризисного управления», в научной литературе существуют два аспекта, первый касается менеджмента, второй – финансов. В пределах одного и второго выделены различные подходы: широкий, ограниченный, узкий. Сторонники широкого подхода считают, что антикризисное управление – это часть или общей теории менеджмента или теории финансов. В связи с ограниченным подходом, который распространился с обновлением законодательства о банкротстве, антикризисное управление имеет предмет, задачи, специально созданную программу на основе запланированных источников финансирования, совокупность методов и приемов, которые опираются не только на общетеоретические наработки в менеджменте и финансах, а являются специфическими, имманентными в условиях предкризисного и кризисного состояния предприятия. В реализации программы антикризисного управления предприятия большую роль играет бухгалтерский учет, сущность которого имеет проявление в реализации его информационной, контролирующей и аналитической функций.

Антикризисное управление тесно связано с циклическим, волнообразным характером развития экономики. На микроуровне цикличность обуславливает определенные акценты в осуществлении экономического анализа в управлении предприятием на каждом этапе



развития (цикла). Поэтому целесообразно на основе антикризисной программы создать блоки анализа с определенным кругом показателей, которые присущи каждому циклу, что обуславливает и в бухгалтерском учете выделение информационных блоков. Таким образом, в каждом блоке должен быть соответствующий ему информационный поток с определенным уровнем качества контроля для реализации аналитической функции бухгалтерского учета с целью принятия эффективных решений в антикризисном управлении субъекта реального сектора экономики.

Используя методологические подходы к формированию системы антикризисного управления, можно утверждать, что САУП – это комплекс взаимосвязанных элементов, которые реализуют управленческую деятельность на основе четко определенного антикризисного механизма управления с помощью передовых технологий, подготовленного персонала, современных связей между субъектами и объектами управления, и внешней средой. Предприятие, получив определенный результат от своей деятельности, сравнивает его с запланированными целями, задачами, подводит итоги.

### Список использованной литературы:

1. Стратегия и тактика антикризисного управления фирмой, Богданова Т.А., Градов А.П. и др., Под ред. Градова А.П. и Кузина Б.И., СПб.: Специальная литература, 2006.
2. Малашихина Н.Н., Белокрылова О.С., Риск-менеджмент: Учеб. пособие, Ростов н/Д: Феникс, 2006.
3. Туленков Н.В. Антикризисный менеджмент / Н.В. Туленков // Персонал. – 1998. – № 6. – С. 19-25.
4. В.А. Пчелинцев. Диагностика экономического состояния в условиях инновационной экономики и ее роль в системе стратегического управления хозяйствующими субъектами. // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2013. - №3(5). – С.207-214.
5. Давыдова Ю.Ю. Проблемы антикризисного управления предприятием. //Символ науки. – 2016. -№9. – С.91-93.
6. Гамзаева Г.Е. Антикризисное управление: сущность, цели и задачи. // Башкирский химический журнал. – 2007. - С.113-115.
7. Василенко В.А. Антикризисное управление: Учеб. пособие / В.А. Василенко. - К.: ЦУЛ, 2012. - 504 с.
8. Бланк И.А. Антикризисное финансовое управление предприятием / И.А. Бланк. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Омега-Л, 2012. – 672 с.

## ҚАРЖЫ САЛАСЫНДАҒЫ МАРКЕТИНГТІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МАЗМҰНЫ МЕН ЕРЕКШЕЛІГІ

**Кулумбетова Дина Болатқызы**

*профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймуханбетқызы**

*доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Елпанов Айбек Ибракимұлы**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақала банктік маркетингтің мағынасын негіздеудегі тұғырлы көз-қарастардың мазмұнын зерттеуге арналған. Берілген категория отандық және шетелдік ғалым-экономистерінің тұжырымдамаларына салыстырмалы талдау жүргізіп, банктік маркетингке авторлық анықтама берілді. Банктік маркетингтің өзіндік ерекшеліктері анықталды. Банктік маркетингтің ерекшелігі банктік өнім ерекшелігімен және банктік ұйымды басқару жүйесінің түгелімен қаржы-несие саласындағы процестерге бағытталуымен сипатталды. Мақалада банктік маркетингтің негізгі мақсаты, міндеттері, принциптері мен қызметтері қарастырылды. Нарықтық экономика жағдайында және бәсекелестік күшейген сәтте маркетинг банктік өнімді нарықта сату мен банктік ұйымның қаржылық тұрақтылығын қамтамасыз етуге маңызды инструмент болып табылатындығы көрсетілді.

*Түйінді сөздер:* банк, банктік маркетинг, маркетинг инструменттері, банктік өнімдер, банк қызметі.

---

## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И СПЕЦИФИКА МАРКЕТИНГА В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ

**Кулумбетова Дина Болатовна**

*профессор, кандидат экономических наук*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймуханбетовна**

*доцент, кандидат экономических наук*

**Елпанов Айбек Ибракимович**

*магистрант специальности «Финансы»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

Статья посвящена исследованию содержания основных подходов к обоснованию сущности банковского маркетинга как экономической категории. Проведен сравнительный анализ трактовок данной категории различными отечественными и зарубежными учеными-экономистами и предложено авторское определение банковского маркетинга. Определены специфические особенности банковского маркетинга. Показано, что специфика банковского маркетинга определяется спецификой банковской продукции и состоит в ориентации всей системы управления банковской организацией на процессы, происходящие в кредитно-финансовой сфере. В статье рассмотрены основные цели, задачи, принципы и функции банковского маркетинга. Установлено, что маркетинг в условиях рыночной экономики и усиления конкуренции является важным инструментом продвижения банковского продукта на рынке сбыта и обеспечения финансовой стабильности банковской организации.

*Ключевые слова:* банк, банковский маркетинг, маркетинговые инструменты, банковские продукты, услуги банков.

**ECONOMIC CONTENT AND FEATURES OF MARKETING  
IN FINANCIAL SPHERE**

***Kulumbetova Dina Bolatovna***

*Professor, candidate of economic Sciences,*

***Duysenbaeva Botagoz Baimuhanbetovna,***

*associate Professor, candidate of economic Sciences,*

***Elpanov Aibek Ibrakimovich,***

*Master's Degree student of speciality «Finance»,*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article is devoted to the study of the content of the main approaches to the substantiation of the essence of banking marketing as an economic category. The comparative analysis of interpretations of this category by various domestic and foreign scientists-economists is carried out and the author's definition of Bank marketing is offered. The specific features of Bank marketing are defined. It is shown that the specificity of banking marketing is determined by the specificity of banking products and consists in the orientation of the entire management system of a banking organization on the processes taking place in the credit and financial sphere. The article describes the main goals, objectives, principles and functions of banking marketing. It is established that marketing in a market economy and increasing competition is an important tool to promote the banking product in the market and ensure the financial stability of the banking organization.

*Key words:* Bank, Bank marketing, marketing tools, banking products, banking services

---

Основная причина перехода банков к использованию в своей деятельности инструментов банковского маркетинга состоит в изменении внешней среды функционирования современного коммерческого банка: универсализацией банковской деятельности, выходом её за границы традиционных операций, усилением конкуренции за средства клиентов не только между самими банками, но и с небанковскими финансовыми учреждениями и тому подобное [3].

Исторические факты свидетельствуют о том, что начало эры банковского маркетинга было положено американскими банками в середине 1950-х гг. В этот период крупные банковские учреждения, которые преимущественно обслуживали юридических лиц, из-за уменьшения спроса на предлагаемые услуги и снижения доходности деятельности были вынуждены сосредоточить свое внимание на других сегментах рынка, а именно: на обслуживании представителей малого бизнеса и частных лиц. Усиление конкуренции и клиентская переориентация деятельности банков привели к тому, что старые методы воздействия на рынок стали малоэффективными, их нужно менять.

В течение следующих пяти – десяти лет аналогичные процессы начались и в банковских учреждениях Западной Европы и Японии.

В начале 1970-х гг. уровень использования составляющих маркетинга европейскими банками достиг уровня американских, и с этого времени расширение его внедрения на обоих континентах происходило примерно одинаковыми темпами.

Одним из первых, кто сделал попытку определить сущность банковского маркетинга, был английский учёный Д. Вейнер. 1969 г. в своей работе «Marketing in Banking» он объясняет содержание этой категории как деятельность по «...определение наиболее прибыльных сейчас и в будущем рынков, оценки нынешних и будущих потребностей клиентов, определение целей развития бизнеса и составлению планов для их достижения, управления различными услугами и их продвижение для реализации планов – все в контексте меняющегося среды на рынке» [4].

1974 г. немецкий учёный Ф. Фельдбауш в труде «Bank marketing» предоставил определение банковского маркетинга как процесса управления, учитывая анализ рынка, продажа банковских услуг, которые приносят прибыль чётко определенным группам клиентов [5, с. 23].

Американский учёный Г. МакМахон в 1986 г. в работе «Bank Marketing Handbook» отмечал, что банковский маркетинг является активным процессом создания и доставки услуг, которые удовлетворяют потребности покупателей, которые приносят прибыль банка [6]. Примерно в то же время швейцарский экономист Ю. Рэдли определил банковский маркетинг как «...систематическое и в координации с планированием направление всей предпринимательской политики банка на удовлетворение потребностей и ожиданий существующих и потенциальных банковских клиентов с целью максимально выгодной продажи предлагаемых услуг точно определенным группам клиентов, исходя из анализа и обзора рынка» [7].

Сравнительный анализ вышеприведенных трактовок сущности банковского маркетинга показал следующие выводы:

- определение, предоставленные Ф. Фельдбаушем и Г. МакМахоном, являются более узкими и ориентированы только на процесс управления продажами банковских услуг, а Ю. Рэдли и Д. Вейнер обращают внимание на значительно более широкий круг объектов маркетинга и его инструментов;
- два последних учёных предлагают внедрить планирование не только с целью учёта существующих потребностей клиентов, но и возможных вариантов возникновения новых потребностей в будущем;
- если в Ф. Фельдбауша и Г. МакМахона объектом маркетинговой деятельности являются только те банковские услуги, которые приносят прибыль, то Ю. Рэдли убежден, что с целью достижения определенных стратегических или тактических целей банки могут сознательно допускать наличие в своем ассортименте таких продуктов, которые не являются чрезвычайно прибыльными, но удовлетворяют насущные потребности клиентов, а значит, способствуют максимальному привлечению последних.

Одними из первых учёных, кто начал исследовать банковский маркетинг в Казахстане, были С.Н. Нысанбаев и А.Н. Тулембаева. В своей работе 1998 г., не предлагая формулировку понятия «банковский маркетинг», они отмечают, что «...маркетинговая деятельность в банке принципиально не отличается от маркетинга в промышленности, но имеет ряд особенностей, обусловленных спецификой банковской деятельности» [8, с. 59]. В дальнейших исследованиях эти особенности были более конкретно сформулированы:

- нематериальный характер банковского продукта, что затрудняет объективность его оценки покупателем; из этого вытекает необходимость разъяснения содержания услуги клиенту и существенное значение рекламы;
- преимущественно договорный характер предоставления услуг, что требует от клиентов определенного уровня экономической и правовой культуры;
- прямой контакт с покупателем услуги, что требует персонализации отношений на рынке банковских услуг, затрудняет их стандартизацию и повышает роль стиля и атмосферы контакта с клиентом;
- связь с использованием денег и продолжительность процесса оказания услуги во времени ставят деятельность банка в зависимость от доверия его клиентов, прежде всего вкладчиков [9-13].

Российский учёный В.М. Усоскин в своей книге «Современный коммерческий банк: управление и операции» отмечал, что банковский маркетинг можно определить, как поиск наиболее выгодных (существующих и будущих) рынков банковских продуктов с учётом реальных потребностей клиентуры [14, с.305]. Анализ приведенного выше определения свидетельствует о недостаточном внимании к стратегическим (долгосрочным) результатам деятельности банка, акцент делается на достижении оптимального конечного результата в

определенных условиях, тогда как реализация маркетингового подхода предполагает именно стратегические результаты.

Развитием этого подхода стала коллективная мысль российских учёных Э.А. Уткина, Г.И. Морозовой и Н.И. Морозовой, которые утверждали, что сегодня понятие маркетинга в банковской сфере включает выявление существующих и потенциальных рынков для предоставления услуг; выбор сфер наиболее выгодного предложения банковских услуг и определение потребностей клиентов в этих сферах; установление кратко- и долгосрочных целей для развития существующих и создания новых видов услуг; предложения услуг таким образом, чтобы привлечь внимание клиентов к их получению при соблюдении условия постоянного контроля со стороны банка за качественным их выполнением и получением прибыли от их реализации [15, с. 113]. В этом определении внедрение контроля и долгосрочного планирования в области маркетинговой деятельности банка, нарушения вопроса о необходимости создания новых видов банковских продуктов свидетельствует об обогащении теоретического представления о сущности понятия «банковский маркетинг».

Другие российские учёные – Е.В. Егоров, А.В. Романов, В.А. Романова высказывают мнение о том, что банковский маркетинг – это управленческая деятельность, поиск и использование банком наиболее выгодных рынков банковских продуктов с учётом реальных потребностей клиентуры с применением основных маркетинговых методов для достижения максимальной прибыли [16, с. 15]. Судя из этого определения, банковский маркетинг начинает включаться к системе управления банком, что отражает рост его роли в обеспечении стабильного и эффективного функционирования этих финансовых институтов.

Ш.Р. Абдильманова в своей книге «Банковский маркетинг» приводит такое определение банковского маркетинга: «это философия, стратегия и тактика банка, направленные на эффективное удовлетворение потребностей, запросов и ожиданий, решения проблем существующих и потенциальных банковских клиентов путем успешной реализации на рынке банковских продуктов, которые учитывают тенденции развития рынка и приносят пользу обществу благодаря управлению активами и пассивами, доходами и расходами, ликвидностью банка, уровнем риска его операций» [11, с. 36]. Положительным в этом определении является то, что автором впервые сделал попытку соединить два основных подхода к определению сущности банковского маркетинга, а именно:

- 1) как философии банковской деятельности;
- 2) как способа осуществления деятельности банка как субъект предпринимательства.

Управленческий аспект в трактовке сущности банковского маркетинга усилили отечественные учёные И.А. Февраль и О.А. Сладкая, которые характеризуют его как организационно-управленческую стратегию поиска средств удовлетворения потребностей клиентуры банка и собственно банка с помощью создания системы эффективного управления деньгами, кредитами, процентами, валютами, расчётами с учётом особенностей маркетингового окружения и существующей конъюнктуры рынка ссудного капитала [17, с. 13]. Здесь, пожалуй, впервые упоминаются потребности самого банка как объекта маркетинговой деятельности, а сама она предстает как комплекс управленческих действий, которые применяются практически во всех сферах функционирования банковского учреждения.

Ж.М. Исин отмечал, что «банковский маркетинг – это процесс, который включает исследование финансового рынка и рынка банковских услуг, планирование производства, налаживание системы коммуникации с целевым рынком и организацию продвижения банковских продуктов» [18, с. 33]. Итак, учёные дополнили определение довольно весомым элементом – системами коммуникаций, которые необходимо разрабатывать индивидуально для каждого рыночного сегмента и содержать в себе не только механизмы передачи информации для целевой аудитории клиентов, но и функции обратной связи потребителей с банком. Именно анализ данных обратной связи позволяет оценивать эффективность вложений средств в маркетинговую компанию.

Одновременно все учёные соглашаются, что организация маркетинга в банке является достаточно сложной задачей, что тесно связано с историей его развития, стратегическим видением и миссии его деятельности, целями, что банк планирует достичь на финансовых рынках, квалификацией кадров и финансовыми возможностями банковского учреждения. Необходимо учитывать тот факт, что маркетинговая деятельность, в отличие от других, меньше всего поддается регламентации и требует творческого подхода.

Таким образом, специфика банковского маркетинга состоит в ориентации всей системы управления банковской организацией на процессы, происходящие в кредитно-финансовой сфере [19, с.98]. Существует традиционная и современная концепции банковского маркетинга (рисунок 1):

	Исходная позиция	Механизм	Результат
Традиционная концепция	Предоставление освоенных банковских услуг	Инструменты организации сбыта	Получение прибыли за счёт увеличения объёма сбыта
Современная концепция	Предоставление услуг с ориентацией на потребности клиентов	Исследование рынка банковских услуг, использование всех инструментов маркетинга	Получение прибыли за счёт более полного удовлетворения клиентов

Рисунок 1. Традиционная и современная концепции банковского маркетинга

Для большинства отечественных банков пока характерна традиционная концепция.

В сфере услуг банки Республики Казахстан первыми обратились к маркетингу и стали активно использовать вначале отдельные элементы, а затем и стратегическое планирование. Вызвано это было обострением конкурентной борьбы за клиентов по мере развития финансового рынка и изменений во внешней среде [20, с.11].

Особенности маркетинга в банковской сфере обусловлены, прежде всего, спецификой банковской продукции. Банки функционируют в сфере перераспределения, содействуют обмену товарами, созданию товаров, новых производственных объектов и т.д. В конечном счёте, продуктом банка выступают определенного рода услуги. К ним относятся как традиционные виды услуг - организация расчётов, вкладов, кредитования, так и нетрадиционные - в виде предоставления гарантий, поручительств, консультаций и т.п. Все эти виды банковских продуктов имеют специфические параметры и особый характер.

Ресурсы, полученные от вкладчиков, не бесплатны для кредитного учреждения, поэтому они должны быть использованы так, чтобы не только возратить их владельцам в прежнем размере, но и получить приращение, достаточное для уплаты процентов по вкладам, компенсации банковских расходов и получения прибыли банком. Поэтому аккумулированные ресурсы, как правило, направляются нуждающимся заёмщикам в виде кредитов [21, с.27].

Перечисленные и прочие особенности банковского продукта определяет специфику банковского маркетинга.

Предметом банковского маркетинга являются процессы, имеющие место внутри банка и вне его - на микроэкономическом уровне применительно к финансовому рынку. Субъектами банковского маркетинга выступают коммерческие банки, маркетинговые отделы и фирмы, маркетологи, клиенты банка (юридические и физические лица), а объектами -

продуктовый ряд, конкуренты, потребители банковских услуг, виды коммуникаций и систем доставки, динамика потребительского спроса и уровня рыночного риска [22, с. 74].

Основополагающей целью банковского маркетинга является формирование и стимулирование спроса на рынке банковских услуг на основе выявленных предпочтений клиентов в условиях конкурентной среды и динамично меняющихся условий рынка. В соответствии с данной целью основные задачи маркетинга банковских услуг, представленные на рисунке 2, создают условия для максимально устойчивых деловых взаимоотношений [23, с.34].

Основными функциями банковского маркетинга являются: анализ окружающей среды и сбор информации о рынках капитала и его сегментах; изучение и планирование продуктового ряда; определение и регулирование цен на банковский продукт; управление потребительским спросом; планирование и организация сбыта услуг.

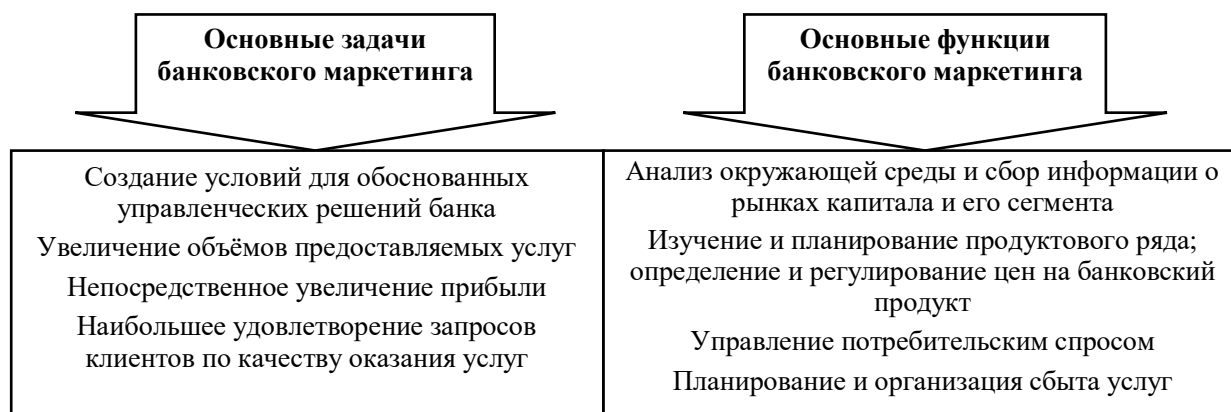


Рисунок 2. Основные задачи и функции банковского маркетинга

В практике коммерческого банка существует целый комплекс различных приёмов маркетинга: основными из них являются общение с клиентурой, обеспечение рентабельной деятельности и достаточного размера дивидендов по акциям банка, предоставление клиентам преимуществ и уникального сервиса по сравнению с другими кредитно-финансовыми организациями, материальная заинтересованность служащих банка в его успешной деятельности.

Методы проведения маркетинговых мероприятий можно классифицировать по способу общения с клиентами: реальными и потенциальными. В связи с этим различают активный и пассивный маркетинг (рисунок 3) [24].

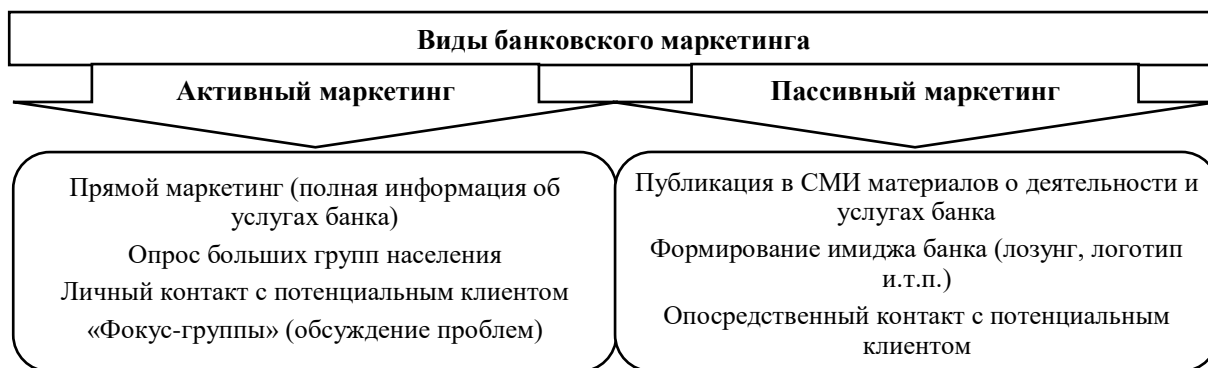


Рисунок 3. Виды банковского маркетинга

На сегодняшний день современный маркетинг банковских услуг требует расширения функций, нежели просто создание конкурентоспособного товара, удовлетворяющего потребности клиента. Банковскому маркетингу следует уделить должное внимание процессу коммуникации и поддержанию долгосрочных взаимоотношений с потенциальными клиентами. Банки, должны постоянно продвигать свои услуги к потребителям и клиентам, при этом реализуя свои основные цели:

- 1) информировать перспективных потребителей о своём продукте, услугах и условиях продаж;
- 2) убедить покупателя отдать предпочтение именно этим продуктам и услугам, посещать различные выставки, мероприятия, посвящённые производимому продукту;
- 3) подвигнуть покупателя к действию, т.е. совершать покупку на данный момент времени, а не откладывать на будущее.

Поставленные цели можно достигнуть при помощи рекламы, уникального стиля, рассылки информации, публикаций в журналах, и других коммуникационных видов деятельности, т.е. - управлением продвижения или построением маркетинговых коммуникаций.

В таблице 1 приведены принципы банковского маркетинга.

Таблица 1

Сущность, цели и принципы и банковского маркетинга

Принципы банковского маркетинга	Сущность и форма выражения
1.Единая направленность действий всех банковских сотрудников	1.Построение системы межфункциональной координации, проведение стратегических сессий, утверждение планов и программ развития
2.Интегрированная система маркетинговых коммуникаций и самого маркетинга	2.Внедрение системы интегрированного маркетинга, внедрение системы маркетинговых коммуникаций, контроль выполнения и корректировка планов маркетинга
3.Планирование оперативного и стратегических планов маркетинга	3.Внедрение системы стратегических сессий, утверждение стратегических планов развития на ближайшие 1-3 года, оперативных планов маркетинга и компании в целом
4.Контроль всех принимаемых маркетинговых решений	4.Контроль
5.Стимулирование и расширение активности (инициативы) каждого сотрудника банка	5.Разработка системы стимулирования, внедрение КРІ - показателей эффективности работы сотрудников, разработка и реализация программы лояльности сотрудников
6.Заинтересованность каждого сотрудника в постоянном повышении квалификации в целях улучшения имиджа и конкурентоспособности не только организации, но и собственных навыков и опыта (в том числе, в целях продвижения по карьерной лестнице)	6.Различные программы лояльности, в том числе предполагающие нематериальные инструменты стимулирования, программа продвижения и развития карьеры сотрудника
7.Создание благоприятного психологического климата в	7.Приглашение профессионального психолога, проведение совместных деловых игр, посещение



коллективе банка	психологических семинаров и тренингов с целью устранения конфликтов в коллективе предприятия, улучшение условий труда, применение методов морального и материального стимулирования, разработка кадровой политики по продвижению особо отличившихся работников по служебной лестнице
------------------	--

Таким образом, проведенное нами исследование показало, что в связи с прогрессивным развитием и совершенствованием банковского бизнеса происходила постепенная смена акцентов в банковском маркетинге. Учёные постепенно перешли от рассмотрения общих вопросов методологии и разработки понятийного аппарата банковского маркетинга к изучению прикладных проблем: анализа его инструментария и, что самое главное, – к исследованию различных аспектов отношений банков и клиентов как главных ориентиров банковского бизнеса.

Следует подчеркнуть, что указанная ситуация на отечественном банковском рынке является отражением мировых тенденций в банковской сфере, которые связаны с всеобъемлющим распространением концепции маркетинга отношений в банках (существуют также другие названия указанной концепции – клиентинг, маркетинг лояльности).

Исходя из выше изложенного можно предложить авторское определение банковского маркетинга, как комплексной системы маркетинга, ориентированной на определенную маркетинговую концепцию, которая должна обеспечить все элементы маркетинговой деятельности в банке, а именно проведение анализа рыночных возможностей, определение целевых рынков, разработку комплекса-маркетинга, проведение маркетинговых исследований, стратегическое планирование, контроль за выполнением планов, контроль прибыльности и стратегический контроль.

Глубина проработки отдельных вопросов маркетинга может быть различной в зависимости от масштаба деятельности банка, общей стратегии его развития и квалификации специалистов, занимающихся вопросами маркетинга. Наиболее полно вопросы маркетинга должны быть разработаны для принятия особенно важных дел в деятельности банка и решении таких проблем, как планируемое увеличение уставного капитала, расширение географии деятельности банка, в том числе открытие филиалов и представительств, а также других решений, учитывающих значимые изменения в условиях внешней среды и внутренней организации банка.

Маркетинг банковских услуг в современных условиях требует создания конкурентоспособного товара, удовлетворяющего потребности клиента, а также поддержания долгосрочных взаимоотношений с потенциальными клиентами, продвижения своих услуг клиентам. Основными функциями банковского маркетинга являются: сбор информации о текущем состоянии банковского сектора РК, анализ внешней среды; изучение и планирование продуктового ряда, цен на банковский продукт; планирование и организация продвижения услуг.

#### Список использованной литературы:

1. Абдикеримова Г.И., Джандарова Р. Особенности маркетинга в банковской сфере. Апрель, 2015г. Международная коммуникативная площадка. Режим доступа: <http://group-global.org/ru/publication/20223-osobennosti-marketinga-v-bankovskoy-sfere>
2. Абылхожин А.Ж. К вопросу о перспективах применения информационно-коммуникационных технологий в банковском маркетинге. // Вестник университета Туран. № 2 (54), 2012 С. 115-118.

3. Костерина Т.М. Банковский маркетинг. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ru.scribd.com/doc/>
4. Weyner Deryk. Marketing in Banking: Lecture delivered in the Institute of Banks / Deryk Weyner. – London : [s. n.], 1969. – 227 p.
5. Feldbausch Friedrich. Bankmarketing / Friedrich Feldbausch. – München: [s. n.], 1974. – 261 p.
6. McMahon R.J. Bank Marketing Handbook: How to compete in the Financial Services Industry / R.J. McMahon. – Boston: Bankers Publishing Company, 1986. – 339 p.
7. Redli Jürd. Bankmarketing / Jürd Redli. – Bern; Stuttgart: Haupt, 1988. – 135 p.
8. Нысанбаев С.Н., Тулембаева А.Н. Банки Казахстана и маркетинг. - Алматы: КазГУ, 1998. – 72с.
9. Нурғалиев К.Р. Банковский маркетинг: учеб. пособие / К.Р. Нурғалиев, А.Н. Тулембаев. - Алматы: Қазақ ун- ті, 1998. - 120 с.
10. Особенности банковского маркетинга в Республике Казахстан // А.Е. Есентугелов, А.Т. Ашимбаева, А.Ф. Дебердеев, И.Н. Дауранов. Проблемы и перспективы взаимодействия финансового и реального секторов экономики: Материалы республиканской научно-практической конференции. -Алматы: РГП «Институт экономических исследований» Министерства экономики и торговли Республики Казахстан. – 2001.- 148с.
11. Абдильманова, Ш.Р. Банковский маркетинг: учеб. пособие / Абдильманова Ш.Р. - Семипалатинск: Экономика, 2001. - 122с.
12. Хамитов Н.Н. Корнилова Л.П. Управление банковскими рисками. - Алматы - 2002. – 119с.
13. Тулембаева А.Н. Банковский маркетинг. Завоевание рынка: учеб. пособие / Рек. МОН РК. - Алматы: Триумф Т, 2004. - 448 с.
14. Усоскин В. М. Современный коммерческий банк: управление и операции / В. М. Усоскин. – М.: ИПЦ «Вазар-Ферро», 2004. – 320 с.
15. Уткин Э. А. Банковский менеджмент / Уткин Э.А., Морозова Н.И, Морозова Г.И. – М.: АКАЛИС, 2005. – 208 с.
16. Егоров Е. В. Маркетинг банковских услуг: учеб. пособие / Егоров Е. В., Романов А. В., Романова В. А. – М.: ЮНИТИ, 2004. – 102 с.
17. Февраль. А. Банковский маркетинг / И. А. Февраль, А. А. Сладкая. – К.: Центр навч. л-ри, 2009. – 776 с.
18. Исин Ж.М. Банковский маркетинг: клиенты-продукты-цены-продвижение / Ж. М. Исин. - М.: Маска, 2010. - 224 с.
19. Костерина Т.М. Банковское дело. Учебник для академического бакалавриата / Т.М. Костерина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 332 с.
20. Балтиев З.З. Банковский маркетинг: теория и его особенности. Электронный ресурс. Режим доступа: <http://articlekz.com/article>
21. Финансовый маркетинг. Учебник для бакалавриата и магистратуры / О. А. Артемьева [и др.]; под общ. ред. С. В. Карповой. - М.: Юрайт, 2016., 424 с.
22. Искаков У.М., Бохаев Д.Т., Рузиева Э.А. Финансовые рынки и посредники: Учебник. - Алматы: Экономика, 2012. - 298 с.
23. Уткин Э.А. Банковский маркетинг. Учебник. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://eiiir.ru/books/bankovski\\_marketing](http://eiiir.ru/books/bankovski_marketing).
24. Хамитов Н.Н. Корнилова Л.П. Управление банковскими рисками Электронный ресурс. Режим доступа: <http://www.twirpx.com/file/824226/>

## НЕСИЕНІҢ МӘНІ ЖӘНЕ ОНЫҢ ҰДАЙЫ ӨНДІРІС ПРОЦЕСТЕРІНІҢ ҮЗДІКСІЗДІГІН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУІНДЕГІ РӨЛІ

**Кулумбетова Дина Болатқызы**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймуханбетқызы**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Бекешева Салтанат Қуанқызы**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Кендирбаев Қуаныш Канатбекұлы**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақала несиенің мәнін экономикалық категория ретінде негіздеудің негізгі тұстарын зерттеуге арналады. Ақша айналысы мен ұдайы өндіріс процесіндегі несиенің рөліне назар аударылған. Несиенің өзіндік ерекшеліктері анықталып, қазіргі нарықтық жағдайдағы несиенің әлеуметтік-экономикалық рөлін ескере отырып несиенің мәнін талқылау ұсынылды. Нарықтық экономика жағдайында несиенің ұлғаймалы ұдайы өндіріс пен өндірісті ынталандырудың қозғаушы күші болып табылатын маңызды инструмент болып табылатындығы нақтыланды.

*Түйінді сөздер:* несиенің мәні, несиелік қатынастар, несиенің теориясы, несиенің белгілері, ұдайы өндіріс процесі.

---

## СУЩНОСТЬ КРЕДИТА И ЕГО РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ НЕПРЕРЫВНОСТИ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ

**Кулумбетова Дина Болатовна**

*Профессор, кандидат экономических наук*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймуханбетовна**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Бекешева Салтанат Куановна**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Кендирбаев Қуаныш Канатбекович**

*Магистрант специальности «Финансы»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;*

Статья посвящена исследованию содержания основных подходов к обоснованию сущности кредита как экономической категории. Акцентируется внимание на роли кредита в процессе воспроизводства и денежного обращения. Определены специфические особенности кредита, предложено толкование сущности кредита с учетом социально-экономической роли кредита в современных рыночных условиях. Установлено, что кредит в условиях рыночной экономики является важным инструментом влияния на процесс расширенного воспроизводства и движущей силой стимулирования производства.

*Ключевые слова:* кредит, кредитные отношения, теории кредита, признаки кредита, воспроизводственные процессы

## THE ESSENCE OF CREDIT AND ITS ROLE IN ENSURING THE CONTINUITY OF REPRODUCTIVE PROCESSES

***Kulumbetova Dina Bolatovna***

*Professor, candidate of economic Sciences*

***Duysenbaeva Botagoz Baimuhanbetovna***

*Associate Professor, candidate of Economic Sciences*

***Bekesheva Saltanat Kuanovna***

*Master's degree student of speciality «Finance»*

***Kendirbaev Kuanysh Kanatbekovich***

*Master's degree student of speciality «Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article is devoted to the study of the content of the main approaches to the justification of the essence of credit as an economic category. Attention is focused on the role of credit in the process of reproduction and monetary circulation. Specific features of the credit are defined, interpretation of essence of the credit taking into account a social and economic role of the credit in modern market conditions is offered. It is established that the credit in the conditions of market economy is an important instrument of influence on the process of expanded reproduction and the driving force of stimulation of production.

*Key words:* credit, credit relations, the theory of credit, loan characteristics, reproductive processes.

---

Кредит является неотъемлемой составляющей экономических отношений. На сегодняшнем этапе развития экономики он, как главный источник обеспечения денежными ресурсами текущей хозяйственной деятельности предприятий, играет одну из важнейших ролей в стимулировании воспроизводственных процессов. Кредит создает благоприятные условия для развития всех сфер и отраслей экономики, определяет роль кредитных отношений, влияющих на ход экономических процессов и играют важную роль в реструктуризации экономики и инвестиционной деятельности.

Именно кредитные отношения являются основой непрерывности расширенного воспроизводства, поскольку без участия привлеченных на кредитной основе средств является невозможным своевременный переход создаваемой стоимостью всех стадий – производства, распределения, обмена и потребления.

Современное хозяйство становится кредитным по характеру доминирующих процессов в экономике. Именно развитие кредитных отношений серьезно трансформировал товарно-денежное хозяйство в другой тип хозяйства, что закономерно развилось на его базе – кредитно-товарное. Однако, кредитные отношения могут способствовать как прогрессивным, так и регрессивным изменениям, поэтому нужно уделить внимание вопросу определения сущности кредита и его влияния на процесс воспроизводства, соответственно, и на развитие производства, обобщить научные подходы и концепции, поскольку в экономической литературе отсутствует единый подход к пониманию сущности этой категории.

В отечественной экономической науке роль кредита сводится к товарно-денежным отношениям, а его суть – к экономическим отношениям. Одной из главных причин такого толкования кредита и его роли в развитии экономики является то, что его рассматривали как устоявшуюся категорию, что не развивается и остается почти одинаковой, независимо от степени социально-экономического развития. Однако, рассмотрение любой категории в динамике, в процессе изменений позволяет учесть ее не некую общую, абстрактную, а

конкретно-историческую суть. Это позволяет раскрыть особенности кредита как экономической категории, определить его место и роль в современных условиях.

Поэтому считаем необходимым проведение дальнейших исследований, связанных с определением сущности кредита и кредитных отношений, что нужно для раскрытия предмета магистерского исследования.

С развитием экономической теории менялись подходы к анализу сущности и инвестиционного характера кредита. Сторонники натуралистической теории кредита (А. Смит, Д. Риккардо, Дж.С. Милль, А. Тюрго, А. Маршалл) рассматривали его как «разрешение одному лицу пользоваться капиталом другого лица», то есть лишь как перераспределение капитала в его натуральной форме от одного субъекта к другому, отождествляя ссудный и реальный капитал. По их мнению, кредит выполняет пассивную функцию, является лишь способом перераспределения материальных ценностей в обществе, а коммерческие банки выступают посредниками [1]. Мы считаем, что такой подход недооценивает влияние и значение кредита на производство и развитие экономики, а также зависимость нормы ссудного процента от спроса и предложения.

Многие западные экономисты являются сторонниками капиталотворческой теории кредита (Дж. Ло, Й. Шумпетер, Г.Д. Маклеод, А. Ган, Дж. Кейнс, П. Самуэльсон, Л. Лернер, С. Харрис, Э. Хансен, Дж. Гэлбрейт, М. Фридмен и др.) [2]. В ней ярко отражен инвестиционный характер кредита, его решающая роль в процессе воспроизводства и стимулировании развития экономики.

По мнению В.А. Останина, «капитализирующие отношения в натуралистической природе коммерческого кредита. Капиталотворческая теория кредита является лишь результатом дальнейшего развития форм бытия кредита вообще, теоретических взглядов на саму природу коммерческого кредита. Итак, сегодня можно говорить о возникновении интегрированной теории кредита, поскольку натуралистическая и капиталотворческая теории проявляют как онтологическую, так и гносеологическую (познавательную) общность» [3].

Следующим подходом, который был основным в советской политической экономии, следует назвать понимание сущности кредита как формы движения ссудного капитала (относительно социализма – теория ссудного фонда). К сторонникам данного подхода относятся Е.Я. Брегель [4], Г.А. Шварц [5], В. Левчук [6], А.И. Лаврушин [7], Н.Г. Антонов, Н.А. Пессель [8] и др. Относительно современного этапа развития экономической науки А.Ю. Барينوва предлагает модернизировать такое определение введением вместо понятия «ссудный капитал», по ее мнению, более широкого понятия – «кредитный ресурс», который включает в себя не только свободные средства предприятий, но и других субъектов экономики, включая государство, домашние хозяйства, иностранных агентов, а также способность банков «приумножать» ресурсы. По ее мнению «на современном этапе ссудный капитал перерастает в кредитный ресурс, основа ссудного фонда становится шире».

При плановой, централизованной экономике кредит трактовали как движение ссудного фонда общества (то есть рассматривали его как самостоятельное явление, и искусственно ограничивали сферу применения), а при рыночной – приобретает форму движения ссудного капитала.

Заслуживает внимания взгляд В.И. Лаврушина на то, что кредит – категория историческая и изменяется с изменением способа производства [9]. Поддерживая позицию О.И. Лаврушина, считаем необходимым дополнить ее тем, что при изменении командно-административного способа организации производства на рыночный происходит и изменение движущей силы кредитных отношений от общественного характера (то есть кредит служит общественным интересам) к частному, где стремление к получению максимальной прибыли с каждой денежной единицы является определяющим. Однако, в современных условиях частный интерес получения прибыли ограничивается общественной необходимостью организации эффективной системы воспроизводства.

Сегодня кредит должен служить обществу в целом, создавать потенциал для дальнейшего устойчивого развития экономики и эффективнее удовлетворять его потребности.

На наш взгляд, подход, представляющий кредит как экономические отношения между двумя и более сторонами, возникающие по поводу движения ссудного капитала [10-12], также не дает исчерпывающей характеристики категории кредита. Ссудный капитал сам является сложным экономическим явлением и не имеет единой трактовки. В зависимости от вариантов последнего будет меняться и понимание кредита. Однако, мы соглашаемся с тем, что кредит как экономическую категорию следует прежде всего рассматривать как определенный вид общественных отношений. Однако кредит - не всякие общественные отношения, а лишь отражающие экономические связи движение стоимости. Ведь функционирование кредитных отношений находится под влиянием системы общественных отношений и, прежде всего – отношений собственности, которые являются системообразующими для всех стоимостных отношений, в том числе и кредитных. Поэтому отношения собственности и определяют первоочередной характер движения одолженной стоимости в масштабах общества, что проявляется в характере конкретной кредитной сделки. При этом необходимо подчеркнуть, что понятие кредита шире, чем отношения, связанные с движением ссудного капитала. Профессор М.М. Ямпольский [13] доказывает, что есть немало разновидностей кредитных отношений, которые вряд ли можно рассматривать как собственное движение ссудного капитала. Например, те, что возникают во вкладных операциях, и еще некоторые другие виды долговых отношений.

Следующий предлагаемый к рассмотрению - аккумуляционно-перераспределительный подход к трактовке кредита, в соответствии с которым он является формой аккумуляции и распределения временно свободных денежных средств [14,15]. Он также не может быть приемлемым, поскольку аккумуляция не выражает сущности движения одолженной стоимости. Накопление ресурсов может осуществляться не только для предоставления их как кредита, но и пользования ими для нужд собственного производства, где они выступают не как полученные в кредит, а как собственные средства. Поэтому аккумуляция ресурсов не может характеризовать суть кредитных отношений. Перераспределение – не суть экономических отношений, а лишь одно из проявлений их сути. Аккумуляция и распределение – отдельные этапы воспроизводственного кредитного движения стоимости, а кредит, как особый движение стоимости, может быть представлен только всеми его этапами. Поэтому с таким подходом к определению сути кредита мы не соглашаемся.

М.М. Ямпольский и Г.Н. Белоглазова [16] при определении сущности кредита акцентируют внимание на принципах кредитования. Большинство из них основным принципом считают возвратность. Так, М.М. Ямпольский пишет: «Кредит – отношения, связанные с возвратным предоставлением ресурсов и погашением обязательств, возникающих в связи с этим» [13]. Однако заметим, что возвратность присуща не только кредитным, но и долговым отношениям (аренда, хранение). Отличие кредита от других видов долговых отношений заключается в эквивалентности возврата объекта кредита.

Другие авторы также считают сущностными признаками кредита принципы срочности, материальной обеспеченности и платности. Например, Н.П. Белотелова определяют кредит как ссудный капитал в денежной форме, который передается во временное пользование на условиях обеспеченности, возврата, срочности, платности и целевого характера использования» [17]. Однако мы считаем, что принцип материальной обеспеченности выполняется не всегда, иногда выдают необеспеченные или частично обеспеченные займы. Поэтому и этот принцип не может быть основой современных кредитных отношений. Что касается принципа целевого характера использования, то необходимо отметить, что его не всегда соблюдают за недостаточное нормативное регулирование.

Мы считаем основным принципом кредитования возвратность, поскольку есть виды и формы кредита, где не выполняются принципы срочности, платности и материальной обеспеченности. Однако мы не отвергаем их, а лишь выделяем принцип, который всегда присутствует в кредитных отношениях. Кроме того, в данном подходе совсем не уделяется внимание причине возникновения кредита. Итак, на наш взгляд, это неполное определение сущности кредита.

По нашему мнению, кредит – это движение одолженной стоимости в денежной и материальной форме, на условиях возвратности ее эквивалента и платности, в основе которого, с одной стороны, лежат стремление субъектов кредитных отношений наиболее эффективно использовать денежные и материальные ресурсы для получения максимальной прибыли, а с другой – необходимость удовлетворения производственных и потребительских потребностей общества. Именно такое толкование данной дефиниции, с нашей точки зрения, подчеркивает его способность влиять на воспроизводственные процессы в обществе, поскольку от эффективного использования кредитных средств зависит экономическое развитие в целом.

Также считаем важным аспектом сущности кредита его способность влиять на экономические процессы. Таким образом, кредит необходимо рассматривать как рычаг развития экономики, исследовать его влияние на производство, распределение, сферу обращения и денежный оборот. По нашему мнению, особенностью кредита как рычага развития экономики является воздействие на экономические отношения через изменение перераспределительных процессов, то есть его целесообразно рассматривать как способ перераспределения стоимости. Только таким образом, через направление финансовых ресурсов в определенные сферы и для достижения различных целей, кредит может влиять на разные стадии воспроизводства и стимулировать развитие экономики.

Поддерживая подход Ю.В. Фоот и других экономистов, считаем, что кредит имеет важное значение в сферах распределения и перераспределения. Ю.В. Фоот отмечает, что роль кредита заключается «...в содействии непрерывности воспроизводственного процесса, ускорении оборота капитала. Такое содействие составляет основную цель кредитного перераспределения временно свободных денежных ресурсов тем предприятиям, которые испытывают временную нехватку средств. При этом в результате перераспределения на основе кредита происходит ускорение оборота средств в общественном хозяйстве» [18]. Поэтому кредит необходим, прежде всего, как эластичный механизм отраслевого и структурного свободного перелива капитала из одних отраслей производства в другие и уравнивания нормы прибыли между ними.

При этом в рыночном процессе перераспределения основным критерием выступают ожидаемый доход и существующие риски. Но органы государственной власти в современной рыночной экономике призваны вмешиваться в перераспределительные отношения и направлять движение кредитных ресурсов на достижение поставленных целей развития производства. В этом и заключается процесс стимулирования развития производства на основе кредитных рычагов.

И.В. Горина считает, что кредит служит мощным рычагом ускорения процесса воспроизводства вследствие того, что именно на его основе осуществляется централизация капитала. Посредством кредита обеспечивается «устранение дискретности в движении индивидуальных капиталов и, как следствие, единение кругооборотов ссудного и промышленного капитала, чему в значительной степени способствует деятельность кредитных посредников» [19]. Подобные тенденции характерны как для мировой экономики в целом, так и для Республики Казахстан. Хотя темпы развития банковской системы опережают темпы экономического развития, объемы кредитования недостаточны для удовлетворения потребностей производства.

Поскольку все стадии воспроизводства взаимосвязаны, то перераспределительные процессы существенно влияют на производство. Кредитные ресурсы вместе с собственными

средствами предприятий могут активно участвовать в обеспечении процесса производства необходимыми финансовыми ресурсами. Так, Ю.А. Жангерев считает, что кредит «должен принимать активное участие в обеспечении производства соответствующими денежными средствами при оптимальном сочетании собственных и заемных источников» [20]. Кредитные ресурсы могут выступать источником пополнения, как основного, так и оборотного капитала предприятия.

По нашему мнению, кредит существенно влияет на расширение производства. Он необходим для возникновения новых предприятий и производств, а также развития тех, что уже существуют, здесь он выступает источником инвестиций в основной и оборотный капитал.

Согласно теории экономического развития Й. Шумпетера осуществления инноваций (в любой форме) возможно только при создании дополнительной «покупательной способности» и для развития реальной экономики необходимо кредитование предпринимателей. Кредит открывает им доступ к хозяйственному потоку благ... еще до того, как они получают на это обоснованное право...» [21]. Таким образом, Й. Шумпетер подчеркивает инновационный характер кредитных отношений. «Нельзя стать предпринимателем, не став заранее должником. Он становится должником из-за внутренней необходимости, присущей процессу развития».

Имрамзиева М.Я. отмечает, что в современных условиях именно кредитные продукты банков выступают основой инновационного роста и обеспечивают перспективы развития экономики [22]. Но в современной экономике широкое распространение кредита в данной роли ограничено высоким риском кредитования научно-технического прогресса и высокой стоимостью кредитных ресурсов.

Помимо важного влияния на сферу обращения, кредит активно влияет на спрос в экономике путем перераспределения и изменения объема покупательной способности на продукцию различных сфер и отраслей потребительского и производственного назначения в зависимости от развития различных форм кредита. Например, развитие ипотечного кредитования увеличивает спрос на жилье, а, соответственно, и на предложение жилья в перспективе. Развитие потребительского кредита увеличивает уровень потребления в стране товаров и услуг, таким образом, кредит влияет и на спрос в экономике, в частности на спрос на продукцию.

Поскольку все стадии воспроизводства взаимосвязаны, то изменение спроса влияет и на производство. Й. Шумпетер, проанализировав влияние кредита на сферу производства через изменение спроса на средства производства, писал: «Кредит позволяет предпринимателю посредством формирования своего спроса на нужные ему средства производства изымать их из сферы традиционного применения и этим направлять развитие экономики по новому пути» [21]. Таким образом, Й. Шумпетер считал, что кредит способен к безграничному расширению, является движущей силой воспроизводства, экономического развития и содействует постоянному экономическому росту. Эта теория получила название экспансионистской теории кредита.

На наш взгляд, кредит необходимо использовать на всех уровнях и стадиях общественного воспроизводства. Кредит влияет на общественное потребление в соответствии с присущими ему принципами срочности, платности и возвратности. Эти принципы влияют на производство через бюджетные ограничения, то есть стимулируют заемщика к более эффективной деятельности.

Поскольку предоставление кредита дает возможность получения процентов, то это стимулирует субъектов хозяйствования эффективнее использовать имеющиеся у них ресурсы с целью получения дополнительной прибыли от размещения заемного капитала. Так, В. Лексис считает, что кредит имеет продуктивный характер, который заключается в том, что его предоставление позволяет получать проценты и увеличивать доход при его использовании [23]. К тому же кредит позволяет использовать временно свободные ресурсы.



Таким образом, кредит влияет на сферу потребления, стимулируя более эффективное использование экономических ресурсов. Этому способствует контроль, присутствующий в процессе кредитования, заставляющий субъекта хозяйствования принимать взвешенные решения.

Нужно заметить, что ориентация финансовых инвестиций на обслуживание реального сектора не всегда дает положительные результаты. Это характерно для периодов «перегрева» экономики, когда под влиянием большого объема дешевых кредитов возникают избыточные производственные и торговые мощности. Ослабевает заинтересованность в эффективном использовании ресурсов, развивается инфляция, усиливается перепроизводство, экономический кризис. Поэтому из-за отставания спроса на товары и услуги фирмы не могут вернуть кредиты вовремя. То есть кредит может привести к нарушению экономических пропорций, способствовать формированию нестабильности, отрицая свою функцию – обеспечение эффективного функционирования системы производства. Однако, при недостаточном кредитовании экономики, наоборот, может уменьшиться спрос, в том числе и на средства производства, цены будут падать, что приведет к снижению интереса субъектов хозяйствования к экономической деятельности.

Кроме того, кредит, как считает С.А. Хусаинов, усиливает диспропорции общественного воспроизводства, облегчая развитие наиболее прибыльных отраслей и задерживая развитие отраслей, в которые не привлекается заемный капитал [24]. Ссудный капитал спонтанно направляется только в прибыльные сферы экономики и может покинуть предприятия, отрасли и территории, которые не сулят ему получение дохода на рыночном уровне, или при росте рисков кредитования. Таким образом, нельзя однозначно оценить влияние кредита на развитие экономики. Он может порождать и поддерживать как экономический рост, так и спад. Впрочем, на наш взгляд, кредит, несмотря на негативное проявление в условиях нестабильной экономики, в большей степени положительно влияет на ход экономических процессов в стране.

Таким образом на основании выше изложенного можно сделать следующие выводы.

В экономической литературе не имеет единого подхода по определению сущности кредита и его роли в развитии экономики. На основе анализа подходов к определению сущности кредита: социально-психологического подхода, как формы движения капитала, аккумуляционно-перераспределительного подхода, и подхода, основанного на принципах кредитования, установлено, что кредит – это движение одолженной стоимости в денежной и материальной форме, на условиях возвратности ее эквивалента, платности, в основе которого, с одной стороны, лежат стремление субъектов кредитных отношений наиболее эффективно использовать денежные и материальные ресурсы для получения максимальной прибыли, а с другой – необходимость удовлетворения производственных и потребительских потребностей общества.

На основе исследования роли кредита в процессе воспроизводства и денежного обращения определены способы влияния кредита на процесс воспроизводства и, соответственно, производство. Прежде всего, кредит влияет на перераспределительные процессы в экономике, а через них уже на другие стадии воспроизводства, тем самым он способен стимулировать развитие производства.

Роль кредита как экономической категории в условиях развития рыночных отношений заключается в следующем:

- 1) служит важным фактором ускорения процесса воспроизводства, поскольку через направление финансовых ресурсов в различные сферы существенно влияет на различные стадии расширенного воспроизводства и стимулирует производство;
- 2) выступает мощным источником инвестиций в основной и оборотный капитал, а следовательно, существенно влияет на расширение производства,
- 3) обеспечивает научно-технический прогресс, поскольку расширяет возможности финансирования инноваций;

4) активно влияет на спрос в экономике путем распределения и изменения объема покупательной способности;

5) стимулирует субъектов экономики более эффективно использовать ресурсы с целью получения дополнительной прибыли от размещения заемного капитала.

Подытоживая вышеизложенное, надо заметить, что кредит в условиях рыночной экономики является важным инструментом влияния на процесс расширенного воспроизводства, поскольку именно он является движущей силой стимулирования производства.

### Список использованной литературы:

1. Антология экономической классики: в 2 т. / [сост. И.А. Столяров]. - М.: МП «Эконов», 1993. - 480 с.
2. Теория кредита и его функциональная роль в экономике / Т. Караченцева // Банкаускі веснік. - 2006. - N 31. - С. 41-46
3. Останин В.А. Экономическая природа дебиторской задолженности и ее выражение в натуралистической и капиталотворческой теориях кредита / В.А. Останин, Е.Ю. Тарасова // Вестник профессионального бухгалтера. – 2003. – №1. – С. 54-62.
4. Брегель Э.Я. Денежное обращение и кредит капиталистических стран. – М.: Финансы, 1973. – 424 с.
5. Шварц Г.А. Сущность и функции кредита и банков при социализме. – М.: МФИ, 1956. – С. 11.
6. Левчук И.В. Ссудный фонд и кредит / И.В. Левчук. – М.: Финансы, 1971. – 136 с.
7. Лаврушин О.И. Кредит в социалистическом обществе. – М.: Финансы, 1984. – 264 с.
8. Антонов Н.Г. Денежное обращение, кредит и банки / Н.Г. Антонов, М.А. Пессель. – М.: Финстатинформ, 1995. – 272 с.
9. Лаврушин О.И. Деньги, кредит, банки. М.: КНОРУС. – 2014. – 448с.
10. Трахтенберг И.А. Денежное обращение и кредит при капитализме. – М.: Издательство АН СССР, 1962. – 381 с.
11. Финансы и кредит СССР: учеб. / [под ред. Е.В. Коломина]. – М.: Финансы и статистика, 1984. – 347 с.
12. Мамонтов А.Э. Государственное регулирование реального сектора экономики в период трансформации экономики: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05, 08.00.10. / Мамонтов А. Э. – 2002.
13. Ямпольский М.М. О трактовках кредита // Деньги и кредит. – 1999. – № 4. – С. 30-32.
14. Гусаков А.Д. Денежное обращение и кредит в СССР / А.Д. Гусаков, И.А. Дымшиц. – М.: Госфиниздат, 1995. – 308 с.
15. Финансы СССР: учеб. / [под ред. Н.Г. Сычева, Б.Г. Болдырева]. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 1984.
16. Деньги, кредит, банки: учебник для академического бакалавриата / под ред. Г. Н. Белоглазовой. - М.: Юрайт, 2014. - 620 с.
17. Белотелова Н.П. Деньги. Кредит. Банки: Учебник / Н.П. Белотелова, Ж.С. Белотелова. - 4-е изд. - М.: Дашков и К°, 2013. - 400 с.
18. Фоот Ю.В. К вопросу о роли кредитования в рыночной экономике. // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – 2011. - №2(8). – С.54-60.
19. Горина И.В. Взаимосвязь кредита и процесса воспроизводства: теоретический подход. // Вестник Оренбургского государственного университета. 2010. – №13(119). – С.133-137.

20. Жангериев Ю.А. Кредитные отношения в условиях рынка (методологические и теоретические вопросы). – Нальчик, 1994. – 126 с.
21. Шумпетер И. Теория экономического развития. [Пер. с нем.]. – М., 1982. – 455 с.
22. Сахаровский С. Н. Банковский капитал в реструктуризации экономики. – СПб. 2001. – 164 с.
23. Кугаевских К.В. Теоретические подходы к определению банковского кредитования населения // Молодой ученый. – 2016. – №9. – С. 604-609.
24. Хусаинов С.А. Развитие взаимодействия промышленных предприятий с банками как фактор подъема производства. Дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Хусаинов С. А. – Челябинск, 2001. – 167 с.

## ҚР-ДА КОРПОРАТИВТІК ТАБЫС САЛЫҒЫН АЛУ МЕН ҚЫЗМЕТ ЕТУІН ЖЕТІЛДІРУ

*Лекеров Есендаулет Борантаевич*

*Қаржы кафедрасының аға оқытушысы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Қазақстан экономимкасының дамуының қазіргі кезеңі ұлттық экономиканы дамыту мен экономикалық потенциалдың өсіміне әкелетін салық механизмін жетілдіру жолдарымен байланысты.

*Түйінді сөздер:* салық, шаруашылық субъектілер, салық және салық салу, салық төлеуші, салық жүйесі, корпоративтік табыс салығы, салық реформалары.

---

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И ВЗИМАНИЯ КОРПОРАТИВНОГО ПОДОХОДНОГО НАЛОГА В РК

*Лекеров Есендаулет Борантаевич*

*Старший преподаватель кафедры Финансы*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би,52;*

Текущий этап развития экономики Казахстана связан с активным поиском путей совершенствования налогового механизма, способствующий росту экономического потенциала и развитию национальной экономики.

*Ключевые слова:* налог, субъекты хозяйствования, налог и налогообложение, налогоплательщик, налоговая система, корпоративный подоходный налог, налоговые реформы.

---

## IMPROVING THE FUNCTIONING AND THE LEVYING OF CORPORATION TAX IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

*Lekero Esendaulet Borantaevich*

*Senior Lecturer of the Finance Department*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

Current period of development of economy is closely connected with active ways of Improving tax mechanism, promoting to the growth of economical development of national economy.

*Key words:* tax, business entities , taxation , taxpayer, tax system , corporate income tax , tax reform.

---

В настоящее время в Казахстане идет формирование нового этапа развития налоговой системы и налоговой политики. Создание конкурентоспособной налоговой системы Казахстана требует решения следующих основных задач:

- определения оптимального режима налогообложения;
- обеспечения эффективного налогового администрирования;
- совершенствования налогового законодательства.

Определение оптимального налогообложения представляет собой установление такого режима, который, не подавляя экономическую активность налогоплательщика,

обеспечивает необходимый уровень налоговых поступлений в бюджет. В этой связи перед нашей налоговой системой сегодня ставится задача максимального облегчения налоговой нагрузки в целом для всех налогоплательщиков, особенно в сфере реального сектора экономики. Мировой опыт показывает, что изъятие у налогоплательщика до трети его доходов – та черта, за пределами которой начинается спад деловой активности налогоплательщика, сокращаются инвестиции в экономику, растет количество уклонений от налогообложения. Хозяйствующие субъекты либо сократят свою деятельность, либо прекратят ее, либо разорятся, либо уйдут в «тень». Несмотря на рост ставки налога, доходы, поступающие в бюджет, сокращаются, так как сокращается налоговая база.

По мнению многих ученых-экономистов, нуждается в совершенствовании механизм взимания корпоративного подоходного налога. Корпоративный подоходный налог является основным налогом, уплачиваемым с дохода корпораций. В последние три года общие объем поступлений по корпоративному подоходному налогу очень велик.

Необходимо пересмотреть основную ставку корпоративного подоходного налога (КПН) (20%). Для всех налогоплательщиков независимо от вида экономической деятельности и без учета их значимости, применение единой ставки корпоративного подоходного налога, должны быть разработаны методы налоговой защиты новых инвестиций и методы стимулирования научно-технического прогресса. Также было бы целесообразно, в приоритетных отраслях экономики ввести регрессивные ставки корпоративного подоходного налога, когда при увеличении суммы налогооблагаемого дохода ставка понижается. Это будет способствовать к стремлению налогоплательщика увеличить размер совокупного годового дохода, а также будет стимулировать на то, чтобы не снижать (не скрывать) налогооблагаемую базу, а наоборот показать ее реальный объем. При этом бояться уменьшения поступлений по корпоративному подоходному налогу в бюджет совсем не стоит. Ведь сумма поступающих налогов в бюджет определяется не столько ставками, сколько величиной налогооблагаемой базы, которая в этом случае будет иметь тенденцию к росту.

Учитывая большую изношенность основных фондов в экономике, на данном этапе развития экономики страны это является вполне объяснимым фактором.

В этой связи, одним из задач совершенствования налоговой политики должна стать содействие росту фактора производительности труда и технологии в экономическом росте страны.

Для этого необходимо формировать новую амортизационную политику. Изучение опыта отдельных развитых зарубежных стран показало, что обновление производства может быть решено только на основе существующей налоговой амортизационной политики. В развитых странах практикуется совсем иной подход к амортизации: инвестиции могут быть отнесены на вычеты до обложения корпоративным подоходным налогом. Это в свою очередь будет стимулировать развитие экономики, создание новых мест и увеличению налогового поля.

Одним из приоритетных направлений совершенствования и улучшения качества налогового администрирования является автоматизация процессов налогового администрирования.

Формирование налоговой системы с целью сделать ее конкурентоспособной должно предусматривать, с одной стороны снижение налоговой нагрузки, с другой – улучшение налогового администрирования и сокращение возможностей налогоплательщиков для уклонения от уплаты налогов.

В этой связи Министерству финансов Республики Казахстан необходимо уделять особое внимание камеральному контролю – проверке правильности отражения в отчетности расчетов объекта обложения и применения различных налоговых льгот и преференций.

Дальнейшее совершенствование налогового администрирования должно обеспечить максимального упрощения налогообложения для налогоплательщиков, придания налоговому

механизму простоты, стабильности, прозрачности, защиты интересов, как налогоплательщика, так и налогоплательщика.

Налоговая система, в особенности корпоративный подоходный налог, являются важнейшими инструментами регулирования и стимулирования развития экономики и роста экономического потенциала государства. Создание эффективной системы взимания корпоративного подоходного налога позволит успешно решать многие проблемы, препятствующие вхождению Казахстана в число пятидесяти конкурентоспособных стран мира.

В условиях глобализации осуществляется унификация налоговых систем различных стран. Основной задачей унификации прямого налогообложения является устранение двойного налогообложения. Потенциальное двойное налогообложение возникает тогда, когда страна претендует на право налогообложения на основании факта проживания (гражданства) налогоплательщика, а другая – на основании места получения дохода. Двойное налогообложение может также возникать, когда обе страны утверждают, что налогоплательщик является их резидентом, либо, что доход получен именно в ней.

Построение эффективной системы функционирования и взимания корпоративного подоходного налога в Казахстане зависит в первую очередь, от того как в конечном счете будут распределены функции управления между республиканскими органами. Однако меры социального налогового регулирования научно-технического прогресса думается должны ограниченно встраиваться в общую налоговую систему и строится в зависимости от выбранных приоритетов политики республики. Однако, несмотря на определенные достижения налоговую систему еще долго придется усовершенствовать, внося все новые и новые изменения.

Налоговая система является важным рычагом мобилизации доходов в бюджет государства и одновременно тонким регулятором социально – экономических процессов, и совершенствование налоговой системы — это объективный процесс, требующий воздействия на систему налоговых правонарушений с учетом состояния экономической системы региона и экономической ситуации в стране.

Важнейшим направлением реформирования налоговой системы в сфере налогообложения прибыли (доходов) максимальная унификация и упрощение порядка определения доходов и расходов налогоплательщиков, по возможности исключение из базы налогообложения расходов и убытков, образующихся в ходе ведения предпринимательской деятельностью, поскольку это ведет к двойному налогообложению одних и тех же сумм (в составе доходов одного участника сделки и в составе не принятых к вычету, то есть восстанавливаемых для целей налогообложения расходов или убытков - у другого участника сделки).

Необходимо отказаться от исчисления налогооблагаемой прибыли как разницы между выручкой от реализации продукции (работ, услуг) и затратами на ее производство, включенными в себестоимость, прибыли от реализации иного имущества и внереализационными доходами, уменьшенными на внереализационные расходы, - и перейти к определению налогооблагаемой базы как разницы между доходами и расходами, связанными с предпринимательской деятельностью в целом за отчетный (налоговый) период. Это позволит унифицировать подход к определению налогооблагаемой базы, ликвидирует различные налоговые режимы обложения доходов в зависимости от того, подпадает предмет сделки под понятие «продукция (работы, услуги)» или же должен быть отнесен к иному имуществу, сделает ненужным разработку и принятия отраслевых особенностей состава затрат в каждом случае при появлении новых видов сделок или сделок с новыми финансовыми инструментами - для того лишь, чтобы отдельные организации, для которых указанные операции будут квалифицироваться как «основная деятельность» могли принимать расходы к вычету в полном объеме.

Требуется кардинальное изменение принципов определения налогооблагаемых доходов. КППН занимает значительное место в поступлениях государственного бюджета Казахстана - около 15%.

Механизм обложения корпоративным подоходным налогом определяет порядок исчисления, уплаты, условия взимания, льготы и санкции, сроки уплаты налога юридическими лицами.

В основных чертах этот механизм согласно законодательству Республики Казахстан сводится к следующему. Налог уплачивают юридические лица, резиденты и нерезиденты Республики Казахстан, получающие доход, в том числе и некоммерческие, и бюджетные организации по доходам от предпринимательской деятельности.

Основным объектом обложения является налогооблагаемый доход, определяемый как разница между совокупным годовым доходом (СГД) и законодательно установленными вычетами.

Отдавая должное содержанию налоговой и бюджетной политики, следует отметить, что существующая система налогообложения, в свете стратегических планов развития Казахстана, требует дальнейшего совершенствования и обеспечения стабильности основных принципов, заложенных в налоговое законодательство, которое позволит обеспечить поступательное развитие экономики государства, поможет создать достаточный уровень жизни населения страны. Это во многом зависит от правильности выбора стратегии и тактики налоговой реформы, умения предвидеть все, даже самые отдаленные, ее социально-экономические и политические последствия и факторы, которые могут вызвать какие-либо отклонения, способности четко реагировать на эти отклонения от заданных параметров и быстро их корректировать путем внесения в предварительные расчеты необходимых поправок.

#### Список использованной литературы:

1. Дмитриев М.Н. Методология и методы исследований в экономике: учеб. пособие. 2-е изд., переработанное и дополненное /М.Н. Дмитриев; Нижегород. гос. архитектур. - строит. ун-т – Н. Новгород: ННГАСУ, 2018. – 102 с.

2. Методология и методы научных исследований в экономике и менеджменте: пособие для вузов / Завьялова Н.Б., Головина А.Н., Завьялов Д.В., Дьяконова Л.П., Мельников М.С. и др.; под ред. Н. Б. Завьяловой, А.Н. Головиной – Москва- Екатеринбург: Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, 2014 – 282 с.

3. Мэнкью Грегори Н.,Тейлор Марк П. Экономикс, 4-халықаралық басылым. Алматы: «Ұлттық аударма бюросы».қоғамдық қоры, 2018 жыл. - 848бет

Интернет-источники:

1. Официальный сайт Министерства Финансов Республики Казахстан [www.minfin.kz](http://www.minfin.kz)

2. Официальный сайт Комитета Государственных доходов Министерства Финансов Республики Казахстан <http://kgd.gov.kz>

3. Официальный сайт Счетного комитета об исполнении республиканского бюджета [www.esep.kz](http://www.esep.kz)

4. [www.nomad.su](http://www.nomad.su)

**КОММЕРЦИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ДЕПОЗИТТІК САЯСАТЫ: ТЕОРИЯЛЫҚ  
НЕГІЗДЕРІ МЕН ТҰҒЫРЛЫ ПРИНЦИПТЕРІ**

**Наурзбаева А.Е.**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада коммерциялық банктердің депозиттік саясатының теориялық негіздері қарастырылған. Коммерциялық банктердің депозиттік саясатын жүзеге асырудың тұғырлы принциптеріне айрықша көңіл бөлінді. Сондай-ақ депозиттік саясаттың қалыптасуы мен іске асырылуына ықпал ететін факторлар анықталды.

*Түйінді сөздер:* коммерциялық банк, банктік қызмет, депозит, депозиттік саясат.

---

**ДЕПОЗИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ  
ОСНОВЫ И ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ**

**Наурзбаева А.Е.**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, кандидат экономических наук*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассмотрены теоретические основы депозитной политика коммерческих банков. Особое внимание уделено фундаментальным принципам депозитной политики коммерческих банков. А также определены факторы, которые способствуют формированию и проведению депозитной политики.

*Ключевые слова:* коммерческий банк, банковская деятельность, депозит, депозитная политика.

---

**THE DEPOSIT POLICY OF COMMERCIAL BANKS: THE THEORETICAL BASES AND  
FUNDAMENTAL PRINCIPLES**

**Naurzbayeva A. E.**

*Master's degree student in Finance»*

**Duisenbayeva B. B.**

*Associate Professor, candidate of Economic Sciences*

**Kulumbetova D. B.**

*Professor, candidate of economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article deals with the theoretical basis of the Deposit policy of commercial banks. Special attention is paid to the fundamental principles of the deposit policy of commercial banks. As well as the factors that contribute to the formation and implementation of deposit policy.



*Keywords:* commercial bank, banking, deposit, deposit policy.

---

Тартылған қаражаттарды тиімді басқару банктің депозиттік саясатының негізгі мақсатын көздейді. Коммерциялық банктің депозиттік саясаты салым иелерінің ақшалай қаржаттарын депозитке тарту және тартылған қаражаттарды тиімді басқарумен байланысты банктік саясатты білдіреді. Депозиттік саясат банктің қаражаттарды тартумен байланысты стратегиясы мен тактикасын қамтиды.

Депозиттік саясат – банктік саясаттың құрамдас бөлігі ретінде банктің депозиттік операцияларын дұрыс ұйымдастыруға бағытталған шаралардың жиынтығын білдіреді. Кең мағынасында депозиттік саясатты депозит қызметін көрсетуші мен салым иелері арасындағы қатынасты реттеу құралы ретінде қарастыруға болады. Тар мағынасында, бұл кез келген коммерциялық банктің депозиттік операцияны ұйымдастыру барысындағы банктің стратегиясы мен тактикасын сипаттайды [1].

Коммерциялық банктердің депозиттік саясатының басты мақсаты - ҚР заңына сәйкес депозиттік операциялардың жүргізуде банктердің бар мүмкіндіктерін пайдалану және өтімділіктің қажетті дейгейіне қолдау көрсету.

Банктердің депозиттік саясатының міндеттері мынадай болуға тиіс:

- банктің депозиттік базасын нығайтып, депозиттік нарықтағы үлесін кеңейту;
- меншікті капиталға қатысты нормативтерді сақтай отырып, банктің депозиттік қоржынының көлемін ұлғайтып, оның сапасын арттыру;
- банктің активі мен пассивін басқаруға байланысты шешімдерге сәйкес және өтімділік саясатына қарай банктің ұзақ мерзімді және қысқа мерзімді депозиттерінің өзара шекті қатынасын қолдау;
- барлық салым иелеріне қатысты өлшемді және икемді саясат ұстану.

Депозиттік саясаттың ұғымын екі тұрғыдан қарастыруға болады. Кең мағынада бұл салым иелерінің және өзге де кредиторлардың ақшалай қаржаттарын тартумен, сондай-ақ қаражат көздерін анықтаумен байланысты банктің қызметін сипаттайды. Ал, тар мағынада бұл банктің өтімді қаражаттарға деген қажетін қанағаттандыру мақсатында тартылған қаражаттарды іздестіру шараларын білдіреді.

Депозиттік саясат банктің стратегиясына сәйкес жасалуы тиіс. Соныдықтан банк өзінің депозиттік саясатын жасау барысында өзінің әлеуетті клиенттерін, яғни жеке салымшыларды немесе салымшылар ретінде заңды тұлғаларды дұрыс таңдай білуі қажет.

Банктік ортадағы күшті бәсекелестік жағдайында банктер агрессивтік депозиттік саясат жүргізуді таңдайды. Сонымен қатар, клиенттерді тартуда банктердің тиімді пайыз саясатын қолданғаны дұрыс. Ол үшін банк депозиттік саясат шегінде өзінің тактикасын жасауы қажет.

Депозиттік операцияларды жүргізуде банктер мынадай принциптерді басшылыққа алады [2]:

- депозиттік базаны қалыптастыру барысында заңдық және нормативтік талаптардың орындалуын сақтау;
- депозиттік операциялар банктің пайда табуына ықпал етуге тиіс;
- тартылған депозиттік ресурстар банктің өтімділігін қамтамасыз етуге тиіс;
- депозиттік ресурстардың субъектілер, түрлері және мерзімдері бойынша дифференциалдануын қадағалауы қажет.

Банктің депозиттік саясаты депозиттік операцияларға байланысты туындайтын тәуекелдерді басқаруға аса мән береді.

Депозиттік саясаттың міндеттері [3]:

- банк балансының өтімділігін сақтау;
- ең төменгі шығынды ресурстар тарту;
- барынша ұзақ мерзімге қажетті мөлшерде депозит тартуды

қамтамасыз ету;

- алдағы уақыттарда банкте тұрақты ресурстардың шоғырлануын қамтамасыз ету.

Депозиттік саясат туралы ереженің құрылымы мынадай баптарды қамтуға тиіс [4]:

- жалпы ереже;

- депозиттік саясаттың мақсаты мен міндеттері;

- банктің құрылымдық бөлімшелерінің өзара әрекеті;

- банк ресурсының құрылымы;

- ақшалай қаражатты тарту мерзімі және депозиттік келісім-шартты бекіту тәртібі;

- депозиттік келісім-шартты жасауға және банкте шот ашуға қажетті құжаттардың тізімі;

- депозиттік және жинақ сертификаттарын сатумен байланысты операцияларды рәсімдеу тәртібі және оған қажетті құжаттар;

- банктік және банктік емес ұйымдардың қаражаттарын тарту және рәсімдеу тәртібі;

- ҚР Ұлттық банкінің белгілеген міндетті резерв нормалары негізінде резервтік шотқа қаражат аудару тәртібі;

- құжаттарды сақтау тәртібі.

Клиенттердің құрамына және банк қызметінің бағытына байланысты депозиттік саясаттың өзге де бөлімдері болуы мүмкін.

Депозиттік нарықтың қазіргі жағдайына жасалған талдаудан салым иелері үшін мыналардың маңыздылығын айта кету қажет:

Біріншісі – бұл банктің сенімділігі. Көптеген салымшылардың пікіріне сүйенсек, еліміздегі ең тұрақты банктерге «Халық банкі» АҚ, «Тұрғын Үй Құрылыс Жинақ Банкі» АҚ, «Fortebank» АҚ жатады. Себебі аталған банктердің банктік қызмет көрсету тәжірибесі жеткілікті немесе сапасы жоғары деңгейде бағаланады.

Екіншісі – бұл депозиттер бойынша белгіленетін пайыз мөлшерлемелерінің деңгейі. Бұл жерде қаншалықты банк тұрақты болса, соғұрлым олардың депозиттер бойынша пайызы төмен. Ал кейбір танымал емес банктеріміз керісінше барынша жоғары пайыз мөлшерлемесін белгілеп, депозиттік нарықтан клиенттерді тартуға тырысады.

Үшінші, банктің құрылымдық бөлімшелерінің көп болуы және қызмет көрсету сапасы. Әрине неғұрлым филиалы көп болса соғұрлым депозиттік нарықтағы клиенттерді көбірек тартуға мүмкіндік туады. Ол үшін қызмет көрсету сапасы жоғары болуы тиіс.

Депозиттік нарыққа жасалған талдау депозиттік саясаттың ортақ ықшамдылық критерилерінің болуын талап етеді. Қазақстандық банктердің депозиттік саясатының ортақ ықшамдылық критерилеріне мыналарды жатқызуға болады:

- банктің тұрақтылығын, сенімділігін және қаржылық тұрақтылығын қамтамасыз ету мақсатында депозиттік, несиелік және өзге операциялар арасында өзара байланыстың болуы. Атап айтсақ, активтер мен пассивтерді сомаларына, мерзімдеріне, өтімділігіне, тәуекел дәрежесіне және табыстылығына қарай келістіру қажеттігі, яғни депозиттік саясатты жүргізу барысында ықшамды депозиттік қоржынның қалыптасуына мән беру;

- тәуекелді төмендету мақсатында банктің депозиттік ресурстарын диверсификациялау;

- клиенттердің тобына қарай депозиттік қызмет көрсету (байларға, кедейлерге, халықтың жалпы бөлігіне арналған банк өнімдерін сату);

- банктің өнімдері мен көрсетілетін қызметтері бәсекелес банктердікінен ерекшеленіп тұруға тиіс (сапасына, бағасына және т.б. қарай).

Міне осындай талаптар ескерілген жағдайда отандық банктеріміз депозиттік саясатты іске асыру тиімділігі артады және ықшамды депозиттік портфельді басқаруға қол жеткізе алады [5].

Жалпы банктердегі депозиттік саясатты жүзеге асыру мынадай тұғырлы принциптерге негізделеді:

*1) Салымдарды кепілдендіру.*

Қазақстандық жеке тұлғалардың салымдарды сақтандыру қорына мүше болу арқылы банктер салымдардың сақталуы мен қайтарылуына кепіл беруге тиіс.

*2) Міндеттемені орындау.*

Банктік салым туралы келісімшартқа сай және клиенттердің алғашқы талбы бойынша клиенттер алдындағы міндеттемелерді толық және уақытыл орындау.

*3) Ашықтылық.*

Банктің қаржылық жағдайы туралы клиенттердің барлығына ақпараттың ашық немесе қол жетімді болуы (заңмен тиым салынбағаннан басқалары).

*4) Бәсекелестік.*

Банк өзінің депозиттік өнімдерінің депозиттік нарықтағы бәсекелестік қабілетін арттыру үшін мынадай шешімдер қабылдау қажет:

- бұрын шығарған және жаңадан шығаратын депозиттік өнімдерінің сапасын арттыру мақсатында банк үнемі ішкі және сыртқы депозиттік нарықтарға маркетингтік зерттеулер жүргізу қажет және депозиттер бойынша жәй, күрделі және прогрессивтік сыйақы есептеу әдістерін пайдалану;

- депозиттер бойынша ұтыс жариялау, салым иелеріне сыйлық беру, бонус жүйесі сияқты маркетингтік ынталандыру әдістерін қолдану қажет;

- клиенттерге өте жоғары мәдени және сапалы қызмет көрсету.

*5) Құпиялылық.*

Клиенттермен қарым-қатынас орнату барысында алынған кез келген ақпаратты, соның ішінде: клиенттердің мәліметтері, олардың қызметі, қаржылық мүдделері қатаң құпия болуға тиіс. Коммерциялық банктердің депозиттік саясатының нарықтың секторлары бойынша өзіндік ерекшелігі болуға тиіс.

*Жеке тұлғалар салымдары бойынша:*

Банктердің тұрақты ресурсын құрайтын жеке тұлғалардың, соның ішінде жеке кәсіпкерлердің салымдарын тарту арқылы депозиттік базаны нығайту. Табысы жоғары клиенттер сегментіне байланысты тұрақты клиенттерді тарту:

- VIP санатындағы ірі клиенттерді тарту;

- Орташа табысты клиенттерді тарту.

*Заңды тұлғалар депозиттері бойынша:*

Корпорация мен ұйымдардың ұзақмерзімді салымдарын банкке тарту арқылы банктегі олардың шоттарының қатарын өсіру және банктің ол депозиттік нарықтағы ұстанымын одан ары нығайту.

*Банкаралық депозиттер нарығы бойынша.*

Банктер банкаралық депозиттер нарығын өздерінің қысқа мерзімді өтімділігін реттеу құралы ретінде тиімді пайдалануы қажет.

Қорыта келгенде, депозиттік саясаттың қалыптасуы мен іске асырылуына ықпал ететін факторларды екі тұрғыдан бөліп қарауға болады. Бірінші, клиенттің тұрғысынан: жинақтау шартына байланысты анықталатын экономикалық қатынастар субъектілерінің мүдделерінің әр түрлілігі, жағрафиялық жағдайы, ұлттық дәстүрлер, әлеуметтік топтың ерекшеліктері, соның ішінде жасы, олардың рухани, саяси, әлеуметтік мүдделері, отбасы жағдайы, білім деңгейі, мамандығы, табысының деңгейі, зейнетақымен қамсыздануы, салымдарды сақтандыру жүйесінің дамуы және т.б. жатады. Ал банктің тұрғысынан алсақ, ондай факторларға мыналар жатады: бәсекелестік деңгейі, банктік қызмет түрлерінің даму қарқыны, “бәрі клиенттер үшін” деген саясат, банктік қызметтердің сапасы, тәуекелдің диверсификациялану, банк қызметкерлерінің біліктілік деңгейі, қаржатты тарту технологиясының жағдайы, банктік операциялардың қазіргі техникалармен қамтамасыз етілуі және т.б.

**Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Деньги. Кредит. Банки. Учебник / Под общ. ред. Академика НАН РК, Сейткасимова Г.С. и д.э.н. Мусиной А.А. Изд. 4-е, доп. и перераб. -Астана: Изд.КазУЭФМТ, 2012. -542с. Учебник для студентов высших учебных заведений.
2. Деньги. Кредит. Банки. Учебник / Под ред. О.И. Лаврушина. -12-е изд.М.: КНОРУС,2014г.-448с.
3. Деньги, кредит, банки. Учебник / Под ред. Е.Ф. Жукова.- 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
4. Деньги. Кредит. Банки. Ценные бумаги. Практикум. Под ред. Жукова Е.Ф.2-е изд., доп. и перераб. -М.: 2011. -с.430;
5. Деньги. Кредит. Банки. Учебник / Под ред. Колесникова В. -СПб: Питер, 2005.

## КӘСІПКЕРЛІКТІҢ МӘНІ МЕН ОНЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУДА АЛАТЫН РӨЛІ

**Нуруллаева Н.Е.**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада кәсіпкерлік ұғымының жан-жақты талқылануы орын алды. Кәсіпкерлік түсінігіне анықтама берген маңдайалды экономистердің пікірлері қарастырылды. Кәсіпкерліктің экономикалық дамудағы рөлі мен қажеттілігі айқындалды.

*Түйінді сөздер:* кәсіпкерлік, кәсіпкер, бизнес, кәсіпкерлік қызмет.

---

## СУЩНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

**Нуруллаева Н.Е.**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, кандидат экономических наук*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье разносторонне исследовано понятие предпринимательство. Рассмотрены взгляды передовых экономистов, которые дали определение предпринимательству. Определена роль и значение предпринимательства в развитии экономики.

*Ключевые слова:* предпринимательство, предприниматель, бизнес, предпринимательская деятельность.

---

## THE ESSENCE OF ENTREPRENEURSHIP AND ITS ROLE IN THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY

**Nurullayeva N. E.**

*Master's degree student in Finance»*

**Duisenbayeva B. B.**

*Associate Professor, candidate of economic Sciences*

**Kulumbetova D.B.**

*Professor, candidate of economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article comprehensively examines the concept of entrepreneurship. The views of advanced economists who gave the definition of entrepreneurship are considered. The role and importance of entrepreneurship in economic development is defined.

*Key words:* entrepreneurship, entrepreneur, business, entrepreneurial activity.

Нарықтық экономиканың шаруашылық жүргізуші субъектілерінің арасында «кәсіпкерлік» және «бизнес» ұғымдары өзара тығыз байланысты. Кәсіпкерлік пен бизнесті экономикалық қызметтің бір түрі ретінде қарастыра отырып, отандық және шетелдік зерттеушілердің айтулары бойынша, бұл терминдер - өндіру немесе алу және тауарларды сату, басқа тауарларға айырбастау үшін қызмет көрсету немесе жай қызмет көрсету, серіктестіктер арасында екі жақты пайда табу негізіндегі ақшалар арқылы пайда табуға бағытталған, жеке тұлғалармен, кәсіпорындармен немесе ұйымдармен жүзеге асырылатын ( тек заңмен тыйым салынбаған ) еркін шаруашылықты білдіреді.

Бірақ «кәсіпкерлік» және «бизнес» түсініктері экономикалық тұрғыдан қарастырғанда синонимдер болып табылады. « Бизнес » түсінігі экономикалық тұрғыдан қарағанда кеңірек. Шетелдік әдебиеттерде нарықтық экономика бойынша бизнес қағамның қажеттілігін қамтамасыз ететуге қажетті өндіріс жүйесі ретінде анықталады. Бизнес нарықтық экономиканы барлық қатысушыларының арасындағы қатынастарды қамтиды және тек қана жалдамалы жұмысшылардың да, мемлекеттік құрылым қызметкерлерінің де қызметтерін қамтиды. Жалпы түрде бизнес – бұл нарықтық қатыныстар жүйесіндегі адамдардың іскерлік белсенділіктері. Ал, кәсіпкерлік қызмет бизнестің бір формасы ретінде қарастырылады және оның әр түрлі сфераларында жүзеге асырылады[1].

Қазақстан Республикасының Азаматтық Кодексіне сәйкес (жалпы бөлім): «кәсіпкерлік – азаматтар мен заңды тұлғалардың меншік нысанына қарамастан, тауарларға (жұмысқа, қызметке) сұранысты қанағаттандыру арқылы пайда табуға бағытталған, жеке меншік немесе мемлекеттік кәсіпорындарды шаруашылық басқару құқығына негізделген ынталы қызметі. Кәсіпкерлік қызмет кәсіпкердің өз атынан, өз тәуекелімен және өзінің мүліктік жауапкершілігімен жүзеге асырылады ».

Соған қарамастан, тәжірибеде «кәсіпкерлік» пен «бизнес» терминдері бірін – бірі алмастыруды. Нақтылап кететін жағдай, «кәсіпкерлік» және «шағын бизнес» бірі – біріне синоним бола алады. Өйткені, шағын бизнес кәсіпкерлік пен айналысатын шағын кәсіпорындардың қызметін қарастырады. Әрі қарай, мен, осы дәстүрлі қалыптасқан көзқарасты ұстанатын боламын. Бәрімізге белгілі, шағын және орта бизнесте жеке секторлар басшылық етеді. Өзінің кәсіпорынын ашу барысында адамдарды не қозғайды? Келесідей себептерді бөліп көрсетеді пайда табу, қоғамның әлеуметтік, экономикалық және материалдық жағдайын жақсарту. Басқалардың ішінде кәсіпкерлік қызметпен айналысудың мотиві ретінде келесілерді көрсету керек: тұлғалардың өзін - өзі қалыптастыру мүмкіндігі, шаруашылық процеске халық қаржысының бір бөлігін қосу, қосымша және басқада ресурстарды қосу, азаматтардың өз табыстарын заңды жолмен арттыруға ұмытылу[2].

Кәсіпкерлік – өз бетінше инициативаға, жауапкершілікке және инновациялық кәсіпкерлік идеяға негізделген экономикалық белсенділіктің маңызды нышаны. Әдетте, кәсіпкерліктің мәні мен маңызын ашу, оның негізгі белгілерін анықтауға экономика ғылымы үш ғасырдан астам уақыттан бері өзіндік үлес қосып келеді. Алайда, үздіксіз жүргізілген зерттеулер негізінде «кәсіпкерлік» түсінігі жаңа элементтермен толыға түсті. Ол өз кезегінде кәсіпкерліктің мәні мен мазмұнын толық ашуға септігін тигізеді. Бірақ ол қоғам мен экономиканың дамуына сәйкес жүйелі түрде зерттеуді қажет етеді.

Сөйтіп, «кәсіпкерлік» ұғымы туралы зерттеулерде көзқарастар әртүрлі болғанымен олар бірін-бірі толықтырады, «Кәсіпкер» туралы ежелгі заманнан қазіргі уақытқа дейін бірнеше теориялар мен тұжырымдамалар қалыптасқан.

Жалпы, «кәсіпкер» ұғымы 1723 жылы Париж қаласында жарық көрген «Жалпы сауда ұғымдары» сөздігінде алғаш рет келтіріліп, «нақты бір объектіні салу немесе өндіру міндеттемесін өз мойнына алған тұлға» мағынасында қолданылды. XVIII ғасырдың бас кезінде атақты ағылшын экономисі Ричард Кантильон осы мәселемен белсенді айналысып, кәсіпкерліктің алғашқы тұжырымдамасын (1725-1730 ж.ж.) жасады. [3]

Ғалым экономистің пікірінше, кәсіпкер – қабылдаған шешімдеріне толық жауап беретін және келешекті болжап, тәуекелге бара алатын ерекше қабілетке ие тұлға дегенді білдірді.

Он жылдан кейін көрнекті ғалым Адам Смит кәсіпкерлік саласына өндіріс тұрғысынан қызығушылық білдіріп, 1776 жылы жазған «Халық байлығының жаратылысы мен себебін зерттеу туралы» кітабында жер, еңбек және капитал секілді өндіріс факторларын қарастырып, кәсіпкерге «кәсіпорын иесі» деген анықтама берді. 1797 жылы француз ғалымы Карно Бодо кәсіпкердің кәсіпорынды басқаруға, ұйымдастыруға, бақылауға және жоспарлауға әрі оған иелік етуге мүмкіндік беретін ой өрісі (интеллект) мен біліктілігі секілді қасиеттерін атап көрсетті.

1803 жылы Ж.Батист Сэй капитал түсімі мен кәсіпкерліктен алынатын табыс арасында айырмашылықтың бар екендігіне тоқталды. Саяси экономиканың классикалық мектебі мен К.Маркс іліміне қарағанда, Ж.Б.Сэйд кәсіпкердің кәсіпкерлік табысқа қол жеткізу мақсатында өндіріс факторларын шаруашылық қызмет процесінде пайдаланып, оларды басқара білу қабілеті оның ең басты қасиеттерінің бірі ретінде қарастырылды[4].

Сонымен қатар, кәсіпкерлікті кәсіби менеджмент (аса шеберлікпен басқару ғылымы – 1890 ж.) тұрғысынан қарастырған Альфред Маршаллдың көзқарасында атап өтуге болады. Маршалл алғаш рет басшы (менеджер) мен кәсіпкер арасында айырмашылықтың бар екендігін және кәсіпкердің жауапкершілігі мен өкілеттілігінің тым жоғары болатындығын алға тартты. Оның айтуынша, идеал кәсіпкер – бизнес жолына аяқ басқан көптеген кәсіпкерлерге қарағанда бойында жағымды қасиеттері көп және капитал мен еңбек күшінің қозғалысын реттейтін әрі жан-жақты талқыланған нақты іс-шаралар бағдарламасы мен жоспарын дайындай білу қабілетіне ие тұлға болуы қажет.

Кәсіпкерлік теориясының дамуына Йозеф Шумпетер үлкен үлес қосты (1910 ж.). Ол «Іскерлік белсенділіктің циклдері» атты еңбегінде кәсіпкердің жаңалық енгізу (инновациялық) қызметі экономикалық дамудың, яғни құрылымдық өзгерістер циклінің қозғаушы күші деген гипотезаны ұстанады. Оның пікірінше, кәсіпкерлік қызмет – қызмет те, мамандық та емес, ол кәсіпкердің бойында сирек кездесетін және оған тәуекелге бел буа отырып, нарыққа жаңалықтар енгізуге мүмкіндік беретін қабілет болып табылады. Басқаша айтқанда, кәсіпкер бәсекеге қабілетті экономикалық құрылымды қалыптастырудың және экономикалық өсуді қамтамасыз етудің тұрақты құралы ретінде қызмет атқарады. Й.Шумпетер «инновация» ұғымына терең де мағыналы анықтама бере отырып, оның құрамына техникалық жаңалықтармен қоса, ұйымдастыру, басқару және маркетингтік шараларды жүргізу процесіндегі, қаржы саласындағы, жаңа нарықтарды, жаңа жабдықтау көздерін және жаңа ресурстар байланысын табу жолындағы жаңалықтарды енгізеді.

Й.Шумпетер кәсіпкерлерді жәй алыпсатарлар мен инвесторларға қарағанда әртүрлі бағыттар мен әрекеттерді байланыстыру арқылы жаңа бизнес құратын әлеуметтік-экономикалық жаңашылдар деп атайды. Й.Шумпетер кәсіпкерлік еңбектің ерекшелігі туралы ойын саралай келіп, оның өндіріс құралдары мен әртүрлі материалдардың жай ғана жинақталуынан тұрмайтындығын, ол тауарлар мен қызмет көрсетулердің жаңа түрлерін, өндірістің жаңа әдісін, жаңа өткізу нарығын, жабдықтаудың жаңа көздерін және ұйымдастырудың жаңа түрін іздеп, енгізу арқылы оларды тиімді қолданудан тұратындығын атап көрсетті. Сонымен қатар олар өз еңбегімен, осы уақытқа дейін теңдесі болмаған пайда табады және ол кәсіпкерлік пайда деп аталады [5].

Й.Шумпетер кез келген тұлға, негізінде жаңа құрамдастыруды жүзеге асырса ғана кәсіпкер бола алады деген пікірді ұстанды. Олардың құрған «істері» айналым шеңберінде әрекет ете бастағанда, ол жаңа құрамдастыру болудан қалады, сондықтан он жыл бойы кәсіпкер болған тұлға, аз да болса кәсіпкер болып көрмеген коммерсант сияқты, өте сирек кездеседі деп тұжырымдады. Й.Шумпетер капитализмді инновацияның үздіксіз бірін-бірі алмастыратын толқындарының эволюциялық даму процесі деп пайымдайды. Оның ойынша нарықтық жүйенің табыстары статистикалық оптимальды тепе-теңдікке қол жеткізу арқылы

емес, технологияларда динамикалық өзгерістерді туындату мен осы өзгерістер арқылы динамикалық өсуді қамтамасыз ету икемділіктерімен айқындалады. Экономикадағы динамикалық өзгерістердің мәні – жаңа сапалы игілік құру, өнеркәсіптің саласында жаңа өндіріс тәсілін (әдісін) енгізу, жаңа өткізу рыногін игеру, шикізаттар мен жартылай дайын өнімдердің жаңа көздерін табу, яғни жаңа өндірістік құрамдастыруды жүзеге асыру. Й.Шумпетердің кәсіпкерлік қызмет моделі - «жасампаз бүлдіруші (қиратушы)» модель. Кәсіпкер жаңашылдықты жүзеге асыра отырып және экономикалық өсуді қамтамасыз ете отырып ескішілдікке негізделген жайлармен күреседі. Й.Шумпетер кәсіпкерді экономикалық даму механизмінің негізгі элементі ретінде қарастырып, экономиканың циклдік дамуын жаңалықтар енгізумен байланыстырады. И.Шумпетер кәсіпкерлік қызметтің үш мақсатты белгісін атап көрсетеді:

- 1) басқаруға, өзін-өзі өткеруге қажеттілік;
- 2) өз-өзімен және бәсекелестерімен күресте қол жеткізген жетістікке ұмтылу, жеңіске жетуге ұмтылыс;
- 3) өз бетінше жұмыс жүргізуге мүмкіндік жасайтын шығармашылық қуанышы.

Ғалымдар арасында туындаған көптеген пікірталастардың негізгі де қызықты тақырыбын фирманың ауқымы (өлшемі) мен инновациялық белсенділігі арасындағы байланыстылық дәрежесі құрайды. Мысалы, 80-жылдардың орта шенінде инновациялық белсенділік компанияның ауқымына жағымды әсер етеді деп есептелді (Л.Соэте). Мұндай тұжырымды Й.Шумпетер де ұстанды. Кейіннен мұндай ұстанымдар мен көзқарастар өзгеріске ұшырап, кәсіпорынның ауқымы мен инновациялық; белсенділігі арасында іскерлік белсенділік циклінің фазасына тәуелді болатын динамикалық байланыс бар деген пікір туындады (Р. Каплинский). Мысалы, автоматтандырылған даму жүйесінде 50-жылдары – ірі, 60-жылдардың соңында – шағын, 70-жылдардың ортасында – орта, ал 80-жылдардың бас кезінде – қайтадан шағын кәсіпорындардың инновациялық белсенділігі жоғары деңгейде болды. Осы арада, инновациялық үрдіс барысында нарықтағы кеңінен тұтынылатын жаңа тауарлардың 40%, өндірістік мақсатта пайдаланылатын жаңа тауарлардың 20% және жаңа қызметтердің 18 %-ға дейінгі мөлшері сәтсіздікке ұшырайтындығына қарамастан, шағын кәсіпорындардың ескі технологияны жаңасымен ауыстыруға деген инновациялық белсенділігі бірінші болып оянатындығын айта кеткен жөн [6].

А.Тюнен кәсіпкерді аса маңызды шешімдерді қабылдау, тәуекелге бел буу, күтпеген жерден табыс табу және өзінің іс-әрекетіне жауап беру қабілеті жоғары әрі ерекше қасиеттерге ие тұлға ретінде сипаттады. Ф.Найт (1921 ж.) А.Тюненнің көзқарасын одан әрі дамытып, тәуекел (риск) және белгісіздік секілді ұғымдарға кеңінен тоқталды. Ф.Найт осы ұғымдардың нақты да мәнді анықтамасын жасап, кәсіпкердің келешектің белгісіз болғандығына қарамастан, өндірісті дамыту мен айырбастаудың негізгі көрсеткіштерін «дәл тауып», қосымша кіріс табуға мүмкіндігі бар екендігін және күтілген (жоспарланған) ақшалай кіріс пен оның нақты қол жеткізілген мөлшері арасындағы айырмашылықтың кәсіпкерлік табысты құрайтынын айқындап берді. Сонымен қатар, кәсіпкердің негізгі қызметтерін жалпылама суреттей отырып, бақылау мен жоспарлау қызметіне баса назар аударды[7].

1961 жылы Гарвард университетінен Давид К.Макклелланд: «Кәсіпкер 1) жаңалық енгізу, 2) тәуекелге бел буу, 3) өзіне-өзі сену, 4) мақсатқа жетуде табандылық таныту, 5) мақсатты айқын құру, 6) жауапкершілікті сезіну секілді 6 қасиетке ие болғанда ғана ірі табысқа қол жеткізеді» деген пікірді ұсынды. Кәсіпкерлік қызметтің жағымды жақтары туралы алғаш рет Питер Друкер (1964 ж.) кеңінен мәлімет берді.

Бүгінгі таңда «кәсіпкерлік» ұғымы әр түрлі мектептердің немесе тұжырымдамалар өкілдері тарапынан түрліше түсіндірілуде[8].

Кәсіпкерлікті төменде аталған ғалымдардан басқа да көптеген экономист-ғалымдар әр түрлі аспектіде қарастырған. Зерттеушілердің бір тобы «кәсіпкерлікті шаруашылық жүргізуші субъектілердің бюджет алдындағы қаржылық міндеттемелерін өтеу мен жеке істің



дамуын қанағаттандыру үшін түрлі қызметтер аясында еркін экономикалық қызмет ету, нарық субъектілері мен қоғамның нақты тұтынушыларының сұраныстарын өнім өндіру (жұмыс орындау, қызмет көрсету) арқылы қанағаттандыру және пайда табу мақсатындағы іс-әрекет» ретінде қарастырса, ғалымдардың бір тобы «кәсіпкерлікті меншік иелерінің инновациялық іс-әрекетіне негізделген, жаңа идеяларды табу және оларды қолдану, сондай-ақ, нақты кәсіпкерлік жобаларға енгізуге бағытталған шаруашылық жүргізу қағидаларының жаңа түрі» ретінде сипаттайды.

Ресей экономисі В.Савченко өз еңбегінде: «Кәсіпкерлік бизнестің ерекше түрі. Оның мақсаты – жалпы пайда табумен шектелмей, шамадан тыс пайдаға, кәсіпкерлік табысқа қол жеткізу болып табылады. Кәсіпкерлік табыс кәсіпкердің жаңалық енгізу тәуекеліне бара отырып өндіріс факторларын оңтайлы түрде үйлестіруге бар қабілетін жұмылдыру нәтижесінде алынатын өнім ретінде сипатталады. Кәсіпкер басқаларға қарағанда көп пайда табу мақсатын да біле тұра тәуекелге жүгінеді». А.Агеевтің пікірінше, «кәсіпкерлік қызмет экономикалық құбылыс ретінде ұйымдық-шаруашылық үрдістегі жаңашылдық пен экономикалық еркіндік секілді өзара байланысқан екі жағдай туындағанда ғана жүзеге асады. Оның бірқатар ерекшеліктері (тәуекелге бару, шешім қабылдау, ресурстарға иелік ету, басқару және т.б.) не туынды не еркін немесе толықтырушы сипатта болады» [9].

Қорыта келе, қазіргі таңда, әлемнің 75 елінде кәсіпкерліктің әр түрлі 50-ден астам анықтамасы айтылуда. Бұл анықтамалар осы елдердің, тіпті ел ішіндегі аймақтардың, салалардың және қызмет түрлерінің ерекшеліктеріне қарай түрліше қолданылуда. Әр анықтама іс жүзіндегі қажеттіліктерге қарай шығарылып, нақты мақсатқа жетуде көмекші құрал ретінде пайдаланылуда. Яғни, бұдан шағын кәсіпорындардың тұрақты бір анықтамасының жоқ екендігін көруге болады.

#### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Сабден О.С., Токсанова А.Н. Управление малым предпринимательством: вопросы теории и практики.- Астана: Еларна, 2001.- 308 б.
2. Токсанова А.Н. Развитие систем управления малым бизнесом. Дисс. на соиск. Учен. Степени д.э.н. КИЭМ, 2000.- 297 б.
3. Блинов А.О., Бутенко О.В.; Кестер Я.М. Экономика и организация малого предпринимательства. – М.:ФОН, – 1996. – 509 б.
4. Шумпетер Й. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982.
5. Бусыгин А.В. Предпринимательство: Учебник. - М.: Дело, 2000. - 24 с.
6. Гайнутдинов Э.М. Основы предпринимательства: Учебное пособие. - Минск: Высшая школа, 2000. -17с.
7. Лапуста М.Г. Малое предпринимательство.: учебник.- М.: Инфра-М, 2004.- 98 с.
8. Елшібаев Р.Қ. Кәсіпкерлік қызметті ұйымдастыру: Оқу құралы. – Алматы: Экономика, 2009.-14б.
9. Горфинкель В.Я. Предпринимательство: Учебник. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 31с.

## ОҚУ ОРНЫНДА БІЛІМ САПАСЫН АРТТЫРУ

**Нұрмагамбетова Камила Атаюзовна**

*Экономика-құқықтық колледжінің арнаулы экономикалық пәндер оқытушысы*

**Амантаева Гулжайна Бекарысқызы**

*Экономика-құқықтық колледжінің арнаулы пәндер оқытушысы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада бәсекеге қабілетті мамандарды кәсіби даярлаудағы қажетті компоненттердің бірі ретінде студенттердің өзіндік жұмыстарды орындауы туралы зерделенген. Студенттерінің өзіндік жұмысы жан-жақты, ал оның танымдық іс-әрекетінің барлық жағдайын; жүйелі түрде лекция курсы тыңдау және лекция материалын жетілдіру, сондай-ақ қажетті әдебиеттерді іздеп, табудан бастап өз бетімен оқылатын сұрақтарды түсіне білуді қамтиды.

*Түйінді сөздер:* тәрбиелеу, ізденіс, дағды, білім сапасы, тиімді әдіс, өзіндік жұмыс, рухани жетілдіру

---

## ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ В УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ

**Нурмагамбетова Камила Атаюзовна**

*Преподаватель специальных экономических дисциплин Экономико-правового колледжа*

**Амантаева Гулжайна Бекарысқызы**

*Преподаватель по специальным дисциплинам Экономико-правового колледжа*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52*

В данной статье рассматривается о самостоятельной работе студентов, которая является одним из важнейших способов повышения качества предоставляемые студентам образования.

*Ключевые слова:* воспитание, навыки, качества знаний, самореализация, эффективный метод, самостоятельная работа, духовное развитие

---

## IMPROVING THE QUALITY OF EDUCATION IN EDUCATIONAL INSTITUTION

**Nurmagambetova Kamila Atayuzovna**

*Teacher of special economics discipline in College of economics and law*

**Amantayeva Gulzhaina Bekaryskyzy**

*Teacher of special discipline in College of economics and law*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The aim of the Law of the Republic of Kazakhstan is to involve young people in economic, social life in the community, and respect them. Teacher should educate students and teach them to work independently. Self-study of students means the various types of educational work that develop their intellectual, energetic and professional qualities. Directions, knowledge and degree of students depend on their socio-psychological characteristics. In conclusion, it must be said, that the student's independent work is crucial because the quality of education in an effective teaching method.

*Key words:* skills, effective method, independent work, behavior of students.

Еліміздің жағдайын жақсарту экономикалық дағдарыстан шығу мемлекеттік тұрғыдан бақылауға алынған мәселелер бойынша күн тәртібінде бірінші кезекке қойылып отыр. Бұған дәлел, Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың «Қазақстан-2030» атты стратегиялық бағдарламасында «Еліміздің экономикалық саясатының бірден бір басымды бағыты шағын және орта бизнесті дамыту» - деп атап көрсетуі.

Қазіргі кезеңде нарықтық бәсекелестікке төтеп бере алатын, еңбек нарығына қажетті сапалы және нарықтық қатынастарға байланысты экономикалық ой-өрісі кең, іскер жас мамандар өте қажет.

Қазақстан Республикасының «Білім туралы» Заңында көрсетілгендей, басты мақсат – жастарды қоғамдағы экономикалық, әлеуметтік өмірге еркін араласа алатындай, еңбек ете білуге, оны құрметтеуге, еңбекті қоғамдық пайдалы қазына деп айтуға, тануға тәрбиелеу; кәсіби шыңдауға бағытталған білім беру және шығармашылық, рухани жетілдіру және зерделі азамат даярлау міндеті көзделген. Демек, студенттердің танымдық ізденімпаздығын дамытуды арнайы ұйымдастыруды оқу процесін жетілдірудің негізгі шарты ретінде қарастырылады.

Бәсекеге қабілетті мамандарды кәсіби даярлаудағы қажетті компоненттердің бірі ретінде студенттердің өзіндік жұмыстарды орындауы болып табылады. Сондықтан оқу-әдістемелік кешендерінің теориясымен тікелей байланыста болатын студенттердің өзіндік жұмыстарын ақпарат-әдістемелік кешендерімен қамтамасыз ету мәселесі туады. Әдістемелік кешендік дегеніміз білім мен тәсілдерді игеруге, оларды қолдануға бағытталған амалдар мен әдістердің жиынтығы. К.Д.Ушинский «Өз бетінше жұмыс – оқытуда жетістікке жетудің бірден бір жолы» деп есептеген. Студенттердің өзіндік жұмысты орындауы негізгі үш деңгейге бөлінеді:

- лекция кезіндегі берілген оқу материалдарын меңгеріп, бекітеді;
- студенттер белгілі бір ғылым саласы бойынша тану ұстанымдарын ашады;
- зерттеуші қызмет, яғни мәселенің жаңа қырларын ашуға әрекеттенеді.

Оқытушы студенттерге білім берумен қатар, оларды өз бетімен жұмыс істеуге тәрбиелеуі керек. Оқу орнында оқып жүрген студент, өз білімін көтеріп, алдағы кәсіптік еңбегіне дайындалуы қажет.

Студенттердің өзіндік жұмысы дегеніміз – олардың интеллектуалды, жігерлі және кәсіптік қасиеттерін дамытатын, оқу бағдарламасында қарастырылған, оқу материалының мазмұны мен қажетті көлемін игеру мақсатындағы жан-жақты оқу жұмысының түрлері.

Өзіндік жұмыс істеу шеберлігі мен дағдылары шығармашылық және практикалық сипаттағы әр түрлі тапсырмаларды орындау процесінде қалыптасады.

Студенттерінің өзіндік жұмысы жан-жақты, ал оның танымдық іс-әрекетінің барлық жағдайын; жүйелі түрде лекция курсы тыңдау және лекция материалын жетілдіру, сондай-ақ қажетті әдебиеттерді іздеп, табудан бастап өз бетімен оқылатын сұрақтарды түсіне білуді қамтиды.

Қоғамдағы болып жатқан өзгерістерге сәйкес білімін, іскерлігі мен дағдысын үнемі жетілдіріп, ізденімпаздығы мен шығармашылығын дамытып отыратын білікті маман даярлау қоғамның әлеуметтік талабы. Сондықтан да, қазіргі маманға қойылатын негізгі талаптың бірі - өзінің білімін әрдайым жетілдіріп отыру. Студенттің ізденімпаздық деңгейінің бағыттары, алған білімдері мен дағдылары оның әлеуметтік-психологиялық және психикалық-физиологиялық ерекшеліктеріне тікелей байланысты. Осы тұрғыда өзіндік жұмыстарды орындау барысында түрлі қиындықтарды жеңу, жаңа шығармашылық деңгейге өту, күткен нәтижеге жету студенттің көңіл-күйін көтеріп, оның шаттану, қуану сезімдерін тудырады. Мұндай көңіл-күй сезімі танымдық әрекетті одан әрі дамытуға себеп болады.

Студенттердің өз бетімен орындайтын жұмысы – студенттерге берілетін білім сапасын арттырудағы аса маңызды жолдарының бірі. Жас тұлғаны жан-жақты жетілдіріп, қалыптастырудың міндетті шарты және құралы. Сондықтан тоқсан ауыз сөздің тобықтай

түйінін айтар болсақ, оқу орнында білім сапасын арттыруда, оқу процесінің демеуші күші, оқытудың тиімді әдісі болып табылатындықтан студенттің өзіндік жұмысының маңызы зор.

## ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖОБАЛЫҚ БАСҚАРУ МҮМКІНДІКТЕРІ

**Орынғали Е.Ж**

*«Менеджмент» мамандығының 1 курс студенті*

**Есберген Р.Ә.**

*Экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада әлемдік тәжірибеде үздік нәтиже көрсетіп отырған қазіргі заманғы тиімді басқару тренді болып табылатын жобалық менеджмент қағидаттарын Қазақстан Республикасының басқару жүйесіне енгізу және қолдану мүмкіндіктері қарастырылған. Жобалық менеджмент шекті ресурстар (қаржы, уақыт, еңбек ресурстары, т.б.) жағдайында ерекше нәтиже алуға бағытталған уақытша кәсіпорын ретінде Қазақстанның мемлекеттік басқару секторындағы бюджет ресурстарын тиімді пайдалануды көздейді. Қазақстан Республикасы Президенті Қазақстан халқына жыл сайынғы Жолдауларында да мемлекеттік басқару жүйесінде жобалық басқаруды қолданудың маңыздылығын атап өтеді. Ғылыми мақаладағы жасалған негізгі қорытындылар мен ұсыныстар жобалық менеджментті дамыту жөніндегі халықаралық стандарттарға, Қазақстан Республикасының стратегиялық құжаттары мен Заңнамаларына негізделген.

*Түйінді сөздер:* жоба, жобалық басқару, жобалық басқару стандарты, жобалық офис, тиімді басқару, жобалық менеджмент қағидаттары

---

## ВОЗМОЖНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В КАЗАХСТАНЕ

**Орынғали Е.Ж.**

*Студент 1 курса специальности «Менеджмент»*

**Есберген Р.Ә.**

*Кандидат экономических наук*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассмотрено внедрение и применение принципов управления проектами, которое является современной тенденцией эффективного управления, демонстрирующей лучшие результаты в мировой практике. Управление проектом предусматривает эффективное использование бюджетных ресурсов в государственном секторе Казахстана как временного предприятия, направленного на достижение особых результатов в условиях ограниченных ресурсов (финансовых, временных, трудовых ресурсов и т. Д.). Президент Республики Казахстан подчеркивает важность использования управления проектами в системе государственного управления в ежегодных Посланиях народу Казахстана. Основные выводы и рекомендации, сделанные в статье, основаны на международных стандартах управления проектами, стратегических документах и законодательстве Республики Казахстан.

*Ключевые слова:* проект, управление проектами, стандарт управления проектами, проектный офис, эффективное управление, принципы управления проектами.

---

## PROJECT MANAGEMENT OPPORTUNITIES IN KAZAKHSTAN

**Oryngali E.Zh.**

*1st year student of the specialty «Management»*

*Esbergen R.A.*

*Candidate of Economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article discusses the introduction and application of project management principles, which is the current trend of effective management, demonstrating the best results in world practice. Project management involves the effective use of budgetary resources in the public sector of Kazakhstan as a temporary enterprise, aimed at achieving special results in conditions of limited resources (financial, time, labor, etc.). The President of the Republic of Kazakhstan emphasizes the importance of using project management in the public administration system in annual Messages to the people of Kazakhstan. The main conclusions and recommendations made in the article are based on international project management standards, strategic documents and legislation of the Republic of Kazakhstan.

*Key words:* project, project management, project management standard, project office, effective management, project management principles

---

Мемлекеттік сектор мәнді өзгерістерді басынан кешіріп отыр. Әлемде, дербес мемлекет ішінде болып жатқан жағдай үлкен жылдамдықпен өзгеріп жатыр: мақсаттар үлкен, міндеттер ауқымды, ал бюджет азаюда. Бұл кезде қоғамның басымдығы да өзгеріске ұшырайды: мемлекеттік қызмет тұтынушылар нәтижелер, сапа, жылдамдық талап етеді. Бүгінде қоғам тұтынушылар массасынан құралған. Азаматтар қалыптасқан мәселені талқылауға белсенді қатысып қана қоймай, белсенді іс-әрекеттер де жасайды[1].

Мемлекет жол құрылысы, халықты интернетпен қамтамасыз етуден бастап денсаулық сақтау, құқық қорғау, білім беру саласына инновация енгізуге дейінгі әртүрлі жобалардың бастамашысы және жүзеге асырушысы болып табылады. Дегенмен республикалық бюджеттің орындалуына бақылау жөніндегі Есеп комитетінің есептері көрсетіп отырғандай, мемлекеттік инвестициялық жобаларды жүзеге асыру «тиімсіз орындау» және «жеткіліксіз тиімділікпен» сипатталады. Мемлекеттік бюджетпен қаржыландырылатын жобалардың жүзеге асырылуы бойынша ақырғы нәтижеге мониторинг жүргізілмейді.

Осылай жобаларды әлсіз ұйымдастыру үлкен қаржыны жоғалтуға әкеліп соқтырып отыр. РМІ – жобалық менеджмент Институтының 2016 жылғы жобаларды басқаруға ғаламдық шолу нәтижесі бойынша жобаға инвестицияланған әрбір миллиард долларға жоғалтылған 122 миллион доллар сәйкес келеді[2].

Ресурстардың тиімділік мәселесін басшылыққа ала отырып, АҚШ, Ұлыбритания, Жапония, Сингапур, Ресей сияқты елдердің әрекет етуші үлгілерін зерттей келе, әлем елдері Жобалық басқаруға назар аударды. АҚШ 2016 жылдан бастап барлық федералдық басқару органдарының қызметінде бағдарламалық және жобалық басқару стандарттарын қолданады. Жапонияда мемлекеттік басқарушылардың сертификатталған жобалық менеджері болу талабы соның айғағы болып табылады[3].

Әлемдік экономикалық және қаржылық дағдарыс жағдайында қазақстандық мемлекеттік құрылымдар мен қоғамды экономиканың дамуы мен өсуінің қазіргі заманғы кезеңінде бюджеттік процедураларды жетілдірудің ең сапалы жаңа деңгейіне трансформациялау үшін жобалық басқаруды енгізу уақыт талабы болып табылады[4].

Қазақстандағы жобалық басқаруды игеру идеясын Н.Назарбаев 1993 ж. Қазақстанның І инженерлер съезінде қолдады. Ол “жобаларды басқару” немесе “жобалық менеджмент” ерекшелігі мен артықшылығы - идея іздеуден бастап пайда алғанға дейінгі барлық инвестициялық циклді үзіліссіз қадағалау және инженерлік қолдауға бағдарланады деген. Дегенмен Қазақстанда жобалық менеджмент саласында оң өзгерістер 2014 жылы басталды. «Жобаларды басқару бойынша нұсқаулық» СТ РК ISO 21500:2014 стандарты қабылданды.

Жобалық басқару деп кез келген субъектінің белгілі бір проблеманы шектеулі мүмкіндікпен, аз ресурстарымен қысқа мерзімде жаңа тәсілдермен шешіп шығуын айтуға болады.

«Шекті ресурс жағдайында мақсатқа қол жеткізу өнері» жобалық басқаруға жатады. Бұл технология табыстылығының формуласы «жобаны дұрыс басқару» жобаны сауатты жоспарлау және табысты жүзеге асыруға мүмкіндік береді. Жобаның сикырлы үшбұрышы – сапа-мерзім-бюджет болып табылады.

Қазақстан мемлекеттік секторда жобалық менеджмент әдіснамасын енгізу бойынша алғашқы қадамдар жасалады. Отандық тәжірибе көрсетіп отырғандай, бұл әдіснаманы қолданусыз қойылған мақсаттар мен міндеттерге қол жеткізу қиын. Мемлекеттік секторда жобалық менеджмент құралдарын енгізу бюджеттік жоспарлауды жақсартуға, бюджет құралдарын пайдалану тиімділігін арттыруға, сонымен қатар мемлекеттік инвестициялық жобаларды сапалы жүзеге асыруды қамтамасыз етуге мүмкіндік береді.

Алдыңғы қатарлы шетелдік компаниялардың тәжірибесі көрсетіп отырғандай, халықаралық менеджмент жүйелері ішкі және сыртқы ортада болатын өзгерістерге жедел реакция беруге, қызмет мақсаттары мен басты көрсеткіштеріне қол жеткізу үрдістерін тиімді басқаруға ықпал етеді. Көптеген компаниялардың жобалық қызметі халықаралық стандарттарға негізделеді. 1987 жылы PMI кең таралған стандарт (A Guide to the Project Management Body of Knowledge, PMBOK Guide) қабылданды. Бұл стандарт 1999 жылдан бастап АҚШ-тың ұлттық стандартына айналды[5].

Әлемдік нарықта одан басқа тағы екі стандарт үлкен сұранысқа ие: Халықаралық жобаларды басқару ассоциациясының жоба менеджерінің құзыреттіліктерін бағалау стандарты (International Project Management Association, IPMA, Швейцария) және жапониялық «Кәсіпорынның инновациялық жобалары мен бағдарламаларын басқару бойынша нұсқаулық» P2M стандарты (A Guidebook of Project and Program Management for Enterprise Innovation).

Мемлекет басшысы 2017 жылғы 31 қаңтардағы Қазақстан халқына жыл сайынғы Жолдауында еліміздің жаһандық бәсекеге қабілеттілігін қамтамасыз етуге және Қазақстанды әлемнің ең дамыған 30 елінің қатарына тұрақты түрде алға жылжытуға қабілетті экономикалық өсудің жаңа моделін құруға бағытталған Үшінші жаңғыру шеңберінде ел дамуының негізгі басымдықтарын айқындады[7].

Мемлекет басшысының алға қойған міндеттерін тиімді шешу үшін Қазақстанның Үкіметі дәстүрлі басқару тетіктерімен қатар берілген бағыт бойынша өзгерістер мен тәуекелдерді басқарудың арнайы құралы – жобалық басқару жүйесін енгізді. Халықаралық тәжірибені талдау негізінде Қазақстан Республикасының Үкіметінде жобалық басқару моделі әзірленді.

Үкіметте жобалық басқарудың негізгі мақсаты экономиканың өсу қарқынын жеделдету үшін қосымша шараларды іске асыруды қамтамасыз ету болып табылады. Жобалық басқару департаменті мемлекеттік органдарға жобалық басқаруды енгізу бойынша үйлестірушілік және әдіснамалық қолдау көрсетеді. Функционалдық міндеттерге жобалардың іске асырылуын мониторингілеу, мемлекеттік органдардың нысаналы көрсеткіштерін әзірлеуді және оған қол жеткізуді талдамалық сүйемелдеу, сондай-ақ жобалық басқару бойынша халықаралық тәжірибені зерделеу және қолдану кіреді[8].

Бүгінде мемлекеттік билік органдарының қызметін жобалық менеджментті енгізу тақырыбы өзекті болып табылады. Халықаралық тәжірибені талдау негізінде Қазақстан Республикасының Үкіметінде жобалық басқару моделі әзірленді. Үкіметте жобалық басқарудың негізгі мақсаты экономиканың өсу қарқынын жеделдету үшін қосымша шараларды іске асыруды қамтамасыз ету болып табылады. Жобалық басқаруды толыққанды енгізуді ҚР Бас Прокуратурасы қолға алды. Бүгінде Труизм және спорт жөніндегі Министрлікте, Қорғаныс және аэрокосмостық өнеркәсіп Министрлігінде, Астана әкімдігі мен Қызылорда облысы әкімдігінде жобалық офистер құрылды. Қазақстан Республикасында

индустриалды даму мемлекеттік бағдарламасының екінші бесжылдығын (2015-2019 жж.) іске асыруды Жобаларды басқарудың арнайы кеңсесі жүзеге асырып жатыр. Мемлекеттік органдар үшін жобалық офис ретінде қалыптастыру, Think Thank орталығына айналдыру тұжырымдамасын іске асыру мақсаты – жобаны жүзеге асыруды мониторингтеу, жобалық әдіснаманы дамыту және орындауды бақылау, жобалық басқаруға оқыту және кеңес беру болып табылады. Бұл бағытта мемлекеттік органдардың жобалары, салалық бағдарламалар, жол карталарын әзірлеу барысында Орталық жинаған білім және тәжірибе базасында, ақпараттық басқару жүйелері, жобалық офис активтері арқылы сервистік қызметтерін көрсететін болады.

Қазақстанда рухани жаңғыру жобасынан өзге бүгінгі таңда Астана «Ақылды қаланың» қазақстандық үлгісі болып табылады. Құрылып жатқан Digital-кеңістік қала тұрғындары мен қонақтарына қызметтерді үйден шықпай-ақ алып, төлемдер жасауға мүмкіндік береді. ХҚКО-да, ұйымдарда өткізілген түрлендірулер G2C, G2B немесе Мемлекет – Азаматтар, Мемлекет – Бизнес қарым-қатынастарын жаңа деңгейге шығарды.

Сыбайлас жемқорлықты азайту мақсатында сандық технологиялар құқық қорғау органдарының дәстүрлі процедураларына белсенді енгізілуде. Бұл сондай-ақ тұрғындармен жеке байланысты болдырмауға мүмкіндік береді.

Жергілікті атқарушы органның азаматтық қоғаммен тиімді кері байланысы құрылды. Тұрғындардың қалада өткізіліп жатқан реформаларға қоғамдық бақылаумен қатар, оның тыныс-тіршілігіне белсенді қатысуға барлық мүмкіндіктері бар. Осы себепті пилоттық жобаны жүзеге асыру үшін Астана қаласы таңдалып алынды. Жобаның басты мақсаты азаматтар мен бизнеске кедергісіз жайлы жағдай жасау, мемлекеттік органдар қызметінің ашықтығы, кең ауқымды қоғамдық бақылау сияқты мемлекеттік қызметтердің сапасын жақсарту бойынша шешімдер арқылы болашақта азаматтардың жемқорлыққа қарсы мінез-құлқы моделін және жемқорлықтан бас тартатын қоғамдық атмосфераны дамыту.

Жоба жемқорлықтың факторы ретінде адамның қажеттілігін болдырмайтын мемлекеттік қызметкерлерді тиісті жалақымен қамтамасыз ету, қызметтің барлық бағыттары бойынша қызметтердің, ұйымдардың және мемлекеттік органның жауапты басшыларының жеке жауапкершілігін арттыру, жемқорлыққа қарсы іс-қимыл және т.б. сұрақтарды қамтиды.

«Астана – адалдық алаңы» жобасы аясында құрамына Астана қаласы әкімдігі мен ҚР Мемлекеттік қызмет істері және сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл Агенттігінің қызметкерлері кіретін бірлескен жобалық офис құрылды. Мәселені кешенді зерттеу үшін құрамына кәсіпкерлер, ғалымдар, азаматтық қоғам өкілдері және БАҚ кіретін сарапшылар қауымдастығы қатысады. Дәл осындай жобалық офистер Ақтөбе, Алматы қалаларында ашылды. Бұл жобалық офис тұрмыстық жемқорлықты жоюды басты мақсат етіп отыр.

Жобалық менеджментті мемлекеттік секторға енгізу – тек мемлекеттік инвестициялық жобаларды табысты жүзеге асыру құралы, ел экономикасын дамыту, оны әлемдік нарықта бәсекеге қабілетті ету, халқының өмір сүру сапасын арттыру құралы ғана емес, сонымен қатар ескірген бюрократиялық ойлаудың орнын басу құралы болып табылады. Жобалық басқару – өзара әрекет етудің жаңа, командалық тәсілі.

«Қазақстан-2025» Стратегиясы бойынша 7-реформа: «Мемлекеттік сектор өзгерістер көшбасшысы ретінде» реформасының мәні өзінің үлгісінде өзгерістердің жүзеге асырылуын көрсететін, елдегі өзгерістердің бастамашысы және көшбасшысы ретінде мемлекеттік органдардың ролін арттыру мақсатын көздейді[9]. Нәтижеге бағдарлану, сапалы және дұрыс түсіндірілген деректерді қамтамасыз ету, сондай-ақ жобалар мен даму бағдарламалары барынша нәтижелі болуы үшін жобалық басқаруды қолдану мемлекеттік органдар жұмысының жалпы тиімділігін елеулі көтеруге мүмкіндік береді.

Қазақстан-2025 стратегиясы бойынша мемлекеттік органдардың ішінде, бірінші кезекте, ірі өзгерістерді талап ететін жобаларды әзірлеу мен іске асыру сияқты салаларда пайдалану үшін жобалау тәсілдерін тарату бойынша жұмыстар жүргізілетін болады. Ең қазіргі заманғы, мысалы, цифрлық технологияларға байланысты тақырыптар бойынша



бағдарламалар мен жобалар әзірлеу үшін Agile сияқты қазіргі заманғы тәсілдер қолданылатын болады.

Мемлекеттік органдардың іс-қимылдары тікелей халық пен бизнестің мүдделерін қанағаттандыруға бағдарлануы тиіс. Клиентке бағдарлануды арттыру көрсетілетін қызметтер мен атқарылған жұмыстар бойынша тұрақты кері байланыс алу есебінен жүргізілетін болады, бұл мемлекеттік органдарға, бірінші кезекте, неғұрлым өзекті мәселелерді шешетін жобалар мен бағдарламаларды іске асыруға мүмкіндік береді.

Қазіргі заманғы әлем бәсекелік артықшылықты экономикалық дамытудың жоғары қарқыны жағдайында басқару жүйесін тиімді ұйымдастыру екенін түсіне бастады. Мемлекеттер жағдайына бейімделген халықаралық менеджмент жүйелері ішкі және сыртқы орта өзгерістеріне максималды тез жауап беруге мүмкіндік береді.

Мемлекеттік секторға жобалық менеджмент қағидаларын енгізу түрлі басқару деңгейіндегі мемлекеттік қызметшілерге экономика мен қоғамның дамуының өзекті міндеттерін неғұрлым тиімді шешуге мүмкіндік береді. Жобаларды басқару мемлекеттік басқару жүйесінің құрамы, түрлі мемлекеттік бағдарламалар, жоспарлар мен жобаларды табысты жүзеге асырудың әмбебап кілті болып табылады.

Мемлекеттік басқару жүйесіне жобалық басқару қағидаттарын енгізу бюджеттік жоспарлауды жақсартуға, бюджет құралдарын пайдалану тиімділігін арттыруға, сонымен қатар мемлекеттік инвестициялық жобаларды сапалы жүзеге асыруды қамтамасыз етуге мүмкіндік береді.

#### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Полковников А.В. Управление проектами. Полный курс МВА./ А.В.Полковников, М.Ф.Дубовик. – Москва: Олимп-Бизнес, 2018.
2. Зуб А.Т. Управление проектами. Учебник и практикум. М.: Издательство Юрайт, 2018.
3. Хелдман К. Управление проектами. Быстрый старт. М.: ДМК, 2017
4. Мазур И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. Управление проектами – М.: Омега-Л, 2013.
5. Романько Е. Б., Ескерова З. А., Мусабекова А. О. Формирование и развитие проектного менеджмента в Республике Казахстан // Вопросы экономики и управления. — 2017. — №1.1. — С. 54-56.
6. Ойнаров А.Р., Душабаев Д.Ш., Картов А.Е. Алгоритм внедрения системы управления проектной деятельностью в государственные органы Республики Казахстан // Вестник КарГУ №4.
7. Омар Б.К. Анализ управления проектами в Казахстане // articlekz.com – 2014
8. Ойнаров А.Р. Методологические основы проектного менеджмента: монография / А.Р. Ойнаров. — Астана: Казахстанский центр государственно-частного партнерства, 2015.
9. Қазақстан Республикасының 2025 жылға дейінгі Стратегиялық даму жоспары «Қазақстан-2025» 2018 жылғы 15 ақпандағы № 636 Жарлығы. // <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/P1700000799>

## КӘСПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ СТРАТЕГИЯЛАРЫН ҚҰРУ ЖҰМЫСТАРЫНЫҢ ЖОБАСЫ

*Танжарбаева А.*

*Жаксылыкова А.*

*«Есеп және аудит» мамандығының 2 курс студенттері*

*Нурмаганбетова М.С.*

*DBA, доцент*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада кәсіпорындардағы инвестициялық стратегияларды құру сұрақтары қарастырылған. Инвестициялық стратегия сатылары анықталған. Кәсіпорындардың ұзақ мерзімді мақсаттары зерттелеген.

*Түйінді сөздер:* инвестиция, стратегия, жоспар, кәсіпорын, инвестициялық қызмет, инвестор, шетелдік инвестиция.

---

## ПРОЕКТ МЕРОПРИЯТИЙ ПО РАЗРАБОТКЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Танжарбаева А.*

*Жаксылыкова А.*

*Студенты 2 курса специальности «Учет и аудит»*

*Нурмаганбетова М.С.*

*DBA, доцент*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассматриваются вопросы формирования инвестиционной стратегии предприятия. Определены этапы инвестиционной стратегии. Изучены долгосрочные цели предприятия.

*Ключевые слова:* инвестиция, стратегия, план, предприятие, инвестиционная деятельность, инвестор, иностранные инвестиции.

---

## PROJECT OF EVENTS ON DEVELOPMENT OF INVESTMENT COMPANY STRATEGIES

*Tanzharbayeva A.*

*Zhaksylykova A.*

*2nd year student of the specialty «Accounting and Auditing»*

*Nurmaganbetova M.S.*

*DBA, associate professor*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

This article discusses the formation of the investment strategy of the enterprise. The stages of the investment strategy are defined. Studied long-term goals of the enterprise.

*Key words:* investment, strategy, plan, enterprise, investment activity, investor, foreign investment.

Инвестициялық стратегия деп ұзақ мерзімді мақсаттар кешені және оларға жетудің анағұрлым тиімді жолдарын таңдау түсініледі. [1]

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы екі біріктіруден анықталады:

- көлемі және ресурс сипаты;
- нарыққа және бәсекеге жарамдылығы.

Бұл екеуінің біріктілігін талдау кәсіпорынның стратегиясын қисынға келтіруге мүмкіндік береді. Инвестициялық қаржы жағынан анықтамалығы - бұл табыс табу мақсатында шаруашылық қызметіне жұмсалатын активтердің барлық түрлері. Нарықтық экономикада инвестиция кез келген формада қаржы жұмсау процесі ретінде табыс табуға немесе қандай да болмасын басқа да нәтижеге жетуге тығыз байланысты.

Экономикалық дамуға көптеген факторлар әсер етеді, олар табиғи ресурстардың саны мен сапасы, қолдану мүмкіншілігі, негізгі капиталдың көлемі мен сапасы, технологияның дәрежесі, жаңа техниканы қабылдау жүйесі, еңбек ресурстарының кәсіптілік дәрежесі, оның ғылыми және мамандану сипаттамасы, өндірілген өнімге сұранысты арттыру және қолдана білу, ұлттық басқаруда бар ресурстарды тиімді қолданып өте көп мөлшерде сапалы өнім өндіре білу. Әлемдік тәжірибенің дәлелдеуі бойынша, инвестициялар кез-келген елдің өркендеуінің маңызды факторы ретінде қарастырылады.

Қазақстан халқына ел Президентінің жолдаған «Қазақстан-2050» Жолдауында республика экономикасына инвестицияларды тарту маңызды стратегиялық мәселе ретінде қарастырылған.

Саяси тұрақтылық, әлеуметтік-экономикалық реформалардағы жетістіктер, табиғи және қоғамдық мүмкіншіліктеріміз біздің еліміздің іргетасы болып табылады. Егеменді ел болып жарияланғаннан кейін, шетелдік инвесторларды елдің экономикасына тарту стратегиялық мақсаттардың бірі болған еді. Нарықтық экономиканы тапқырлықпен жүзеге асырған өркенниетті елдердің тәжірибесі көрсеткендей, шетелдік инвестицияның экономиканы дамытуға, халықтың әл-ауқатын көтеруге үлкен септігін тигізетінін айғақтайды. Шетелдік инвестиция тарту жөнінде Қазақстан ТМД мемлекеттері арасында алдыңғы орында тұр. Өзіндік жинақтаған тәжірибесі бар және тәжірибе негізінде бағыт-бағдарын айқындауда. Қазіргі таңда шетелдік инвестицияларды елдің экономикасына жаңа әдіс-тәсілмен тарту мәселесі алға шығуда. Көлемнен сапаға өту саясатын ұстану болып табылады.

Еліміздің стратегиялық алға қойған мақсаты - бәсекеге қабілетті елдердің қатарына қосылу. Сондықтан мемлекет пен жеке секторлар бір-бірімен екі жақты сенімділік пен табысқа негізделген жақсы қатынаста болу керек.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметі – бұл кәсіпорынның шаруашылық қызыметінде маңызды роль атқаратын және өзіне тән заңдылықтар мен дамып отыратын, өзіндік логикаға ие объективті процес, себебі инвестициялар өзінің экономикалық табиғаты жағынан болашақта табысқа жету үшін ағымдағы тұтынудан бас тартуды білдіреді. Сол себептен инвестициялық процес кәсіпорынның инвестициялық жоспарын анықтаудан басталады, оны талдау төмендегілерге байланысты. [2]

Кәсіпорынның өмір сүру цикілінің сатылары;

- жалпы даму стратегиясы;
- инвестициялық ресурстардың ішкі және сыртқы нарықтарының жағдайы;
- құралдардың салу объектісі ретіндегі кәсіпорынның инвестициялық тартымдылығы;

Сонымен егер бастапқы инвестицияны жүзеге асыру жетекшілері өз бетінше инвестицияға қатысты шешім қабылдай алатын кәсіпорынның жұмысы болып көрінсе, онда мұндай жағдайда ең әуелі шешімнің зардаптарын бағалауды үйрену керек, өйткені инвестициялардың жүзеге асырылмауы да өзінше бір стратегия. Инвестициялық стратегиясы деп ұзақ мерзімді мақсаттар кешені және оларға жетудің анағұрлым тиімді жолдарын таңдау түсіндіріледі.

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы ұзақ мерзімді мақсаттарға бағытталуы қажет және инвестициялық жобалар мен бағдарламаларды іріктеп алу арқылы ағымдағы шаруашылық қызмет процесінде жүзеге асырылуы тиіс. Инвестициялық жоспардың қалыптасуы күрделі шаруашылық процесті білдіреді, ол кейбір жағдайлар мен инвестициялық нарықтың жалпы және жекелеген сегменттер арлығындағы конъюктурасын болжауға негізделген. Бұл стратегия әрқашанда экономикалық дамудың жалпы стратегиясы шеңберінде қалыптасып, онымен мақсаты, кезеңдері, жүзеге асу мерзімі бойынша үйлеседі. 1-кестеде белгілі бір кезең ішіндегі осындай өзара байланыстылық пен үйлесімділіктің мысалы келтірілген.[3]

Кәсіпорынның әр түрлі кезеңдердегі нақтыланған ұзақ мерзімді мақсаттары ретінде мыналар болуы мүмкін: белгіленген нормаларға және пайда көлеміне жету, нарыққа бақылау жүргізудің үлесін және сауда айналымын ұлғайту арқылы масштабты өсіру, жаңа өнім өндіру. Өндіріс шығындарын төмендету үшін тозған қондырғыларды ауыстыру, т.б.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметке қатысты шешім қабылдауы бәсекелік ортада дамудың балама нұсқаларын таңдау проблемасына тіреледі және бұл бәсекелік орта бір немесе басқада салаларға тиісті әр түрлі экономикалық, құқықтық және басқа да факторлардың ықпалында болады.[4]

Кесте 1. Инвестициялық стратегия сатылары

Сатылары				
Стратегиясы	Пайда болуы	Өсуі	Жетілуі	Ескеруі /Пайда болуы
Жалпы	Нарыққа еніп, бекітілу процесінде өмір сүру	Нарық сегментінің кеңеюі, іс-әрекет диверсификациясы мен пайданың жоғарғы қарқынмен өсуін қамтамасыз ету	Іс-әрекеттің салалық диверсификациясы пайданың қол жеткен нормасына қолдау жасау	Пайда нормасын сақтау және іс-әрекеттің бағытымен нысандарының бір уақыттық жаңалануынның қаржылық тұрақтылығы, дәстүрлі іскерліктің масштабын сақтау
Инвестициялық	Бастапқы нақты инвестицияның жеткілікті көлемін қамтамасыз ету	Өндірістің және нақты қаржылық инвестициясы масштабтарының көбеюі	Өндірістің техникалық қайта қамтамасыздандырылуы және кеңмасштабты қаржылық инвестицияландыру	Жаңа құрылыс пен өндірістің қайта құрылуына нақтылы масштабты инвестицияландыру

Инвестициялық қызмет атқарылмаған жағдайда уақыт өте келе өндірістік аппараттардың моральдық және физикалық тозуы және өндірісті ұйымдастырудың төмендегі салдарынан салынған құралдардың табыстылығы азаяды, бұл нәтижесінде мұндай кәсіпорындардың болашағына күмән келтіреді.

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы қалыптастыру кәсіпорындардың да, потенциалды стратегиялық инвестордың да ортақ мүдделерін қиылысуы кезінде жүзеге асады. Ал инвестиция болса нарықта айналысы бар тауарды білдіреді. Сондықтан оны осы

немесе басқа түрде алу мүмкіндігі серіктестіктердің түсінушілігімен ортақ мүдделерінесепке алуға және инвестициялық объектіні стратегиялық инвестор тұрғысынан көре алуы мен оның инвестициялық тартымдылығын бағалай алуына байланысты.

Кәсіпорынның әр түрлі кезеңдердегі нақтыланған ұзақ мерзімді мақсаттары ретінде мыналар болуы мүмкін: белгіленген нормаларға және пайда көлеміне жету, нарыққа бақылау жүргізудің үлесін және сауда айналымын ұлғайту арқылы масштабты өсіру, жаңа өнім өндіру, өндіріс шығындарынтөмендету үшін тозған қондырғыларды ауыстыру қоршаған ортаны қорғау және т.б.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметке қатыстышешім қабылдауы бәсекелік ортада дамудың балама нұсқаларын таңдау проблемасына тіреледі және бұл бәсекелік орта бірнемесе басқа да салаларға тиісті әр түрлі экономикалық, құқықтық және басқа да факторлардың ықпалында болады.

#### Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Косжанов Т., Атамкулов Б. Промышленная и инвестиционная политика в долгосрочной стратегии развития экономики страны // Транзитная экономика. - 2017. - № 1. - С.112-116.
2. Садыкова М. Ж. Инвестициялар және инвестициялық саясат. - Алматы, 2017. - 24с.
3. Нурланова Н.А., Бейсенбина А.К. Оценка потенциальных инвестиционных возможностей регионов // Капитал, инвестиции, технологии. — 2013. — № 11. — С. 29–32.
4. Дейнеко А.В. Привлечение иностранных инвестиций в экономику Казахстана: состояние и развитие процесса // Капитал, инвестиции, технологии. — 2018. — № 1. — С. 15–19.

## КӘСПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ СТРАТЕГИЯЛАРЫН ҚҰРУ ЖҰМЫСТАРЫНЫҢ ЖОБАСЫ

**Танжарбаева А.**

*«Есеп және аудит» мамандығының 2 курс студенті*

**Нурмаганбетова М.С.**

*ДВА, доцент*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада кәсіпорындардағы инвестициялық стратегияларды құру сұрақтары қарастырылған. Инвестициялық стратегия сатылары анықталған. Кәсіпорындардың ұзақ мерзімді мақсаттары зерттелеген.

*Түйінді сөздер:* инвестиция, стратегия, жоспар, кәсіпорын, инвестициялық қызмет, инвестор, шетелдік инвестиция.

---

## ПРОЕКТ МЕРОПРИЯТИЙ ПО РАЗРАБОТКЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Танжарбаева А.**

*Студент 2 курса специальности «Учет и аудит»*

**Нурмаганбетова М.С.**

*ДВА, доцент*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассматриваются вопросы формирования инвестиционной стратегии предприятия. Определены этапы инвестиционной стратегии. Изучены долгосрочные цели предприятия.

*Ключевые слова:* инвестиция, стратегия, план, предприятие, инвестиционная деятельность, инвестор, иностранные инвестиции.

---

## PROJECT OF EVENTS ON DEVELOPMENT OF INVESTMENT COMPANY STRATEGIES

**Tanzharbayeva A.**

*2nd year student of the specialty «Accounting and Auditing»*

**Nurmaganbetova M.S.**

*DBA, associate professor*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

This article discusses the formation of the investment strategy of the enterprise. The stages of the investment strategy are defined. Studied long-term goals of the enterprise.

*Key words:* investment, strategy, plan, enterprise, investment activity, investor, foreign investment

---

Инвестициялық стратегия деп ұзақ мерзімді мақсаттар кешені және оларға жетудің анағұрлым тиімді жолдарын таңдау түсініледі. [1]

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы екі біріктіруден анықталады:

- көлемі және ресурс сипаты;

- нарыққа және бәсекеге жарамдылығы.

Бұл екеуінің біріктілігін талдау кәсіпорынның стратегиясын қисынға келтіруге мүмкіндік береді. Инвестициялық қаржы жағынан анықтамалығы - бұл табыс табу мақсатында шаруашылық қызметіне жұмсалатын активтердің барлық түрлері. Нарықтық экономикада инвестиция кез келген формада қаржы жұмсау процесі ретінде табыс табуға немесе қандай да болмасын басқа да нәтижеге жетуге тығыз байланысты.

Экономикалық дамуға көптеген факторлар әсер етеді, олар табиғи ресурстардың саны мен сапасы, қолдану мүмкіншілігі, негізгі капиталдың көлемі мен сапасы, технологияның дәрежесі, жаңа техниканы қабылдау жүйесі, еңбек ресурстарының кәсіптілік дәрежесі, оның ғылыми және мамандану сипаттамасы, өндірілген өнімге сұранысты арттыру және қолдана білу, ұлттық басқаруда бар ресурстарды тиімді қолданып өте көп мөлшерде сапалы өнім өндіре білу. Әлемдік тәжірибенің дәлелдеуі бойынша, инвестициялар кез-келген елдің өркендеуінің маңызды факторы ретінде қарастырылады.

Қазақстан халқына ел Президентінің жолдаған «Қазақстан-2050» Жолдауында республика экономикасына инвестицияларды тарту маңызды стратегиялық мәселе ретінде қарастырылған.

Саяси тұрақтылық, әлеуметтік-экономикалық реформалардағы жетістіктер, табиғи және қоғамдық мүмкіншіліктеріміз біздің еліміздің іргетасы болып табылады. Егеменді ел болып жарияланғаннан кейін, шетелдік инвесторларды елдің экономикасына тарту стратегиялық мақсаттардың бірі болған еді. Нарықтық экономиканы тапқырлықпен жүзеге асырған өркенниетті елдердің тәжірибесі көрсеткендей, шетелдік инвестицияның экономиканы дамытуға, халықтың әл-ауқатын көтеруге үлкен септігін тигізетінін айғақтайды. Шетелдік инвестиция тарту жөнінде Қазақстан ТМД мемлекеттері арасында алдыңғы орында тұр. Өзіндік жинақтаған тәжірибесі бар және тәжірибе негізінде бағыт-бағдарын айқындауда. Қазіргі таңда шетелдік инвестицияларды елдің экономикасына жаңа әдіс-тәсілмен тарту мәселесі алға шығуда. Көлемнен сапаға өту саясатын ұстану болып табылады.

Еліміздің стратегиялық алға қойған мақсаты - бәсекеге қабілетті елдердің қатарына қосылу. Сондықтан мемлекет пен жеке секторлар бір-бірімен екі жақты сенімділік пен табысқа негізделген жақсы қатынаста болу керек.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметі – бұл кәсіпорынның шаруашылық қызыметінде маңызды роль атқаратын және өзіне тән заңдылықтар мен дамып отыратын, өзіндік логикаға ие объективті процес, себебі инвестициялар өзінің экономикалық табиғаты жағынан болашақта табысқа жету үшін ағымдағы тұтынудан бас тартуды білдіреді. Сол себептен инвестициялық процес кәсіпорынның инвестициялық жоспарын анықтаудан басталады, оны талдау төмендегілерге байланысты. [2]

Кәсіпорынның өмір сүру цикілінің сатылары;

- жалпы даму стратегиясы;

- инвестициялық ресурстардың ішкі және сыртқы нарықтарының жағдайы;

- құралдардың салу объектісі ретіндегі кәсіпорынның инвестициялық тартымдылығы;

Сонымен егер бастапқы инвестицияны жүзеге асыру жетекшілері өз бетінше инвестицияға қатысты шешім қабылдай алатын кәсіпорынның жұмысы болып көрінсе, онда мұндай жағдайда ең әуелі шешімнің зардаптарын бағалауды үйрену керек, өйткені инвестициялардың жүзеге асырылмауы да өзінше бір стратегия. Инвестициялық стратегиясы деп ұзақ мерзімді мақсаттар кешені және оларға жетудің анағұрлым тиімді жолдарын таңдау түсіндіріледі.

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы ұзақ мерзімді мақсаттарға бағытталуы қажет және инвестициялық жобалар мен бағдарламаларды іріктеп алу арқылы ағымдағы шаруашылық қызмет процесінде жүзеге асырылуы тиіс. Инвестициялық жоспардың қалыптасуы күрделі шаруашылық процесі білдіреді, ол кейбір жағдайлар мен инвестициялық нарықтың жалпы және жекелеген сегменттер арлығындағы конъюнктурасын болжауға

негізделген. Бұл стратегия әрқашанда экономикалық дамудың жалпы стратегиясы шеңберінде қалыптасып, онымен мақсаты, кезеңдері, жүзеге асу мерзімі бойынша үйлеседі. 1-кестеде белгілі бір кезең ішіндегі осындай өзара байланыстылық пен үйлесімділіктің мысалы келтірілген.[3]

Кәсіпорынның әр түрлі кезеңдердегі нақтыланған ұзақ мерзімді мақсаттары ретінде мыналар болуы мүмкін: белгіленген нормаларға және пайда көлеміне жету, нарыққа бақылау жүргізудің үлесін және сауда айналымын ұлғайту арқылы масштабты өсіру, жаңа өнім өндіру. Өндіріс шығындарын төмендету үшін тозған қондырғыларды ауыстыру, т.б.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметке қатысты шешім қабылдауы бәсекелік ортада дамудың балама нұсқаларын таңдау проблемасына тіреледі және бұл бәсекелік орта бір немесе басқада салаларға тиісті әр түрлі экономикалық, құқықтық және басқа да факторлардың ықпалында болады.[4]

Кесте 1. Инвестициялық стратегия сатылары

Сатылары				
Стратегиясы	Пайда болуы	Өсуі	Жетілуі	Ескеруі /Пайда болуы
Жалпы	Нарыққа еніп, бекітілу процесінде өмір сүру	Нарық сегментінің кеңеюі, іс-әрекет диверсификациясы мен пайданың жоғарғы қарқынмен өсуін қамтамасыз ету	Іс-әрекеттің салалық диверсификациясы пайданың қол жеткен нормасына қолдау жасау	Пайда нормасын сақтау және іс-әрекеттің бағытымен нысандарының бір уақыттық жаңалануынның қаржылық тұрақтылығы, дәстүрлі іскерліктің масштабын сақтау
Инвестициялық	Бастапқы нақты инвестицияның жеткілікті көлемін қамтамасыз ету	Өндірістің және нақты қаржылық инвестициясы масштабтарының көбеюі	Өндірістің техникалық қайта қамтамасыздандырылуы және кеңмасштабты қаржылық инвестицияландыру	Жаңа құрылыс пен өндірістің қайта құрылуына нақтылы масштабты инвестицияландыру

Инвестициялық қызмет атқарылмаған жағдайда уақыт өте келе өндірістік аппараттардың моральдық және физикалық тозуы және өндірісті ұйымдастырудың төмендегі салдарынан салынған құралдардың табыстылығы азаяды, бұл нәтижесінде мұндай кәсіпорындардың болашағына күмән келтіреді.

Кәсіпорынның инвестициялық стратегиясы қалыптастыру кәсіпорындардың да, потенциалды стратегиялық инвестордың да ортақ мүдделерін қиылысуы кезінде жүзеге асады. Ал инвестиция болса нарықта айналысы бар тауарды білдіреді. Сондықтан оны осы немесе басқа түрде алу мүмкіндігі серіктестіктердің түсінушілігімен ортақ мүдделеріне сепке алуға және инвестициялық объектіні стратегиялық инвестор тұрғысынан көре алуы мен оның инвестициялық тартымдылығын бағалай алуына байланысты.



Кәсіпорынның әр түрлі кезендердегі нақтыланған ұзақ мерзімді мақсаттары ретінде мыналар болуы мүмкін: белгіленген нормаларға және пайда көлеміне жету, нарыққа бақылау жүргізудің үлесін және сауда айналымын ұлғайту арқылы масштабты өсіру, жаңа өнім өндіру, өндіріс шығындарынтөмендету үшін тозған қондырғыларды ауыстыру, қоршаған ортаны қорғау және т.б.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметке қатысты шешім қабылдауы бәсекелік ортада дамудың балама нұсқаларын таңдау проблемасына тіреледі және бұл бәсекелік орта бірнәрсесі басқа да салаларға тиісті әр түрлі экономикалық, құқықтық және басқа да факторлардың ықпалында болады.

#### **Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Косжанов Т., Атамкулов Б. Промышленная и инвестиционная политика в долгосрочной стратегии развития экономики страны // Транзитная экономика. - 2017. - № 1. - С.112-116.
2. Садыкова М. Ж. Инвестициялар және инвестициялық саясат. - Алматы, 2017. - 24с.
3. Нурланова Н.А., Бейсенбина А.К. Оценка потенциальных инвестиционных возможностей регионов // Капитал, инвестиции, технологии. — 2013. — № 11. — С. 29–32.
4. Дейнеко А.В. Привлечение иностранных инвестиций в экономику Казахстана: состояние и развитие процесса // Капитал, инвестиции, технологии. — 2018. — № 1. — С. 15–19.

## КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ ОНЫ ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ

**Тулеубаева Айгерим Мухтаровна**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймұханбетқызы**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының теориялық мәні мен зерттелініп отырған тақырып бойынша маңдайалды экономистердің ғылыми тұрғыдағы көзқарастары қарастырылған. Сондай-ақ кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына әсер ететін ішкі және сыртқы факторлар нақтыланған.

*Түйінді сөздер:* қаржылық тұрақтылық, кәсіпорынның қаржылық жағдайы, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы.

---

## ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕГО ОБЕСПЕЧЕНИИ

**Тулеубаева Айгерим Мухтаровна**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Дүйсенбаева Ботагөз Баймұханбетовна**

*Кандидат экономических наук, доцент*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

В данной статье рассмотрена теоретическая сущность финансовой устойчивости предприятия и обобщены научные точки зрения передовых экономистов по исследуемой теме. А также определены внутренние и внешние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия.

*Ключевые слова:* финансовая стабильность, финансовая состояния предприятия, финансовая устойчивость предприятия.

---

## FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE AND ITS MAINTENANCE

**Tuleubayeva Aigerim Mukhtarovna**

*Master's Degree student of speciality «Finance»*

**Duisenbaeva Botagoz Baimukhanbetovna**

*Associate Professor, Candidate of Economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In this article the theoretical essence of financial stability of the enterprise is considered and scientific points of view of the advanced economists on the investigated subject are generalized. As well as internal and external factors affecting the financial stability of the enterprise.

*Key words:* financial stability, financial condition of enterprise, financial stability of enterprise.

---

Нарықтық жағдайда кәсіпорынның қаржылық жағдайының негізі болып оның қаржылық тұрақтылығы табылады. Ол ақша қаражатын еркін қолдану, тиімді пайдалану жолымен өнімді өндіру мен сатудың үздіксіз үдерісін қамтамасыз ете алатын өзінің қаржы

ресурстары жағдайын көрсетеді. Қаржылық тұрақтылық дегеніміз – кәсіпорынның төлемқабілеттілігі мен несиеқабілеттілігін сақтай отырып, оның табысын арттыра отырып дамуын қамтамасыз етудегі кәсіпорынның қаржылық ресурстарының дұрыс реттеуі мен пайдалануының көрсеткіші болып табылады [1].

Жалпы жағдайда экономикалық жүйенің тұрақтылығы деп оның өзінің қызметін ұзақ мерзім бойы жүзеге асыра білу қабілетін айтады. И.Богданов экономикалық тұрақтылықты келесідей анықтайды: «Экономиканың тұрақтылығы оның элементтерінің сенімділігі мен қатандығын, ішкі жүйедегі тік, көлденең және тағы басқа байланыстарды, сыртқы және ішкі қысымды төзу қабілетін сипаттайды. Бірақ егер экономика дамымаса, онда оның сыртқы және ішкі қауіптерге төзімділігі мен бейімделу мүмкіндігі кенеттен төмендейді. Сондықтан, тұрақтылық пен даму – біртұтас жүйе ретінде экономиканың маңызды сипаттамасы» [2]. Бұл тұрақтылық анықтамасының идеясы сыртқы ортаның жағымсыз әсерлеріне төзу үшін ресурстармен қамтамасыз ететін кеңірек ұдайы өндіріске деген, сыртқы ортада қалыптасып, дамитын ерекшеліктерге сәйкес бейімделу мен жаңартылуға деген қажеттілікте жатқанын түсіндіреді.

Ал, А.Д. Шерметов пен Р.С. Сайфуллин бұл ұғымды өте ықшам түрде анықтайды. Оларадың ойынша «Қаржылық тұрақтылық – бұл әрдайым төлем қабілеттілігін кепілдендіретін кәсіпорынның белгілі бір шоттар жағдайы».

В.М. Радионова мен М.А. Федотова бұл ұғымды келесідей түсіндіреді: «Кәсіпорында тұрақты қалыптасқан табыстың шығыннан артуының өзіне тән айнасы – қаржылық тұрақтылық болып табылады. Ол ақша қаражаттарын еркін пайдаланып, оларды тиімді қолдану арқылы өндіру мен өнімді өткізу процесінің үздіксіздігін қамтамасыз ететін, сондай – ақ кәсіпорынды кеңейтуге және жаңартуға қажетті шығындарын қаржыландыратын кәсіпорынның қаржылық, ресурстық жағдайын 13 сипаттайды. Қаржылық тұрақтылық кәсіпорынның жалпы тұрақтылығының негізгі бөлігі болып табылады» [3].

В.Г. Артеменко мен М.В. Беллендер бұл ұғымды былай түсіндіреді: «Қаржылық тұрақтылық – бұл табыстың шығыннан тұрақты дәрежеде артуы. Ол ақша қаражаттарын еркін пайдалануды қамтамасыз етеді және оларды тиімді пайдалану арқылы өндіру және өнімді сату процесінің үздіксіз болуына жағдай жасайды. Сондықтан да, қаржылық тұрақтылық барлық өндірістік - шаруашылық қызметі процесінде қалыптасады және кәсіпорынның жалпы тұрақтылығының негізгі бөлігі болып табылады». Ал кәсіпорынның жалпы қаржылық тұрақтылығы, ол ең алдымен әрдайым табыстың шығыннан артуын қамтамасыз ететін ақша ағымының қозғалысын көрсетеді. Нарық жағдайында ол ең бірінші өнімді (жұмыс, қызмет) өткізуден түсетін табыстың тұрақтылығын талап етеді және оның мөлшері мемлекетпен, жабдықтаушылармен, несие берушілермен, жұмыскерлермен және тағы басқалармен есеп айырысу үшін жеткілікті дәрежеде болуы тиіс. Сонымен қатар кәсіпорынның одан әрі дамуы үшін барлық есеп айырысулар мен барлық міндеттемелерді орындағаннан кейін, осы кәсіпорында өндірісті дамытуға, оның материалдық – техникалық базасын жаңартуға және де әлеуметтік климатты жақсартуға және басқаларға мүмкіндік беретіндей дәрежеде табыс қалуы қажет.

Э.А. Маркарьян мен Г.П. Герасименко көзқарастары: «Кәсіпорынның өз міндеттемелері бойынша есептесу мүмкіндігі» немесе «Сауда, несие және басқа да төлем сипатындағы операциялардың нәтижесінде пайда болатын кәсіпорынның төлем міндеттемелерін уақытылы және толық орындау мүмкіндігін көрсететін төлем қабілеттілігі, қаржылық тұрақтылықтың сыртқы көрінісі болып табылады».

Кәсіпорынның қаржылық ресурстарының нарықтың талаптарына және де кәсіпорынның даму жолында барлық қажеттіліктеріне сай болуы өте маңызды. Себебі, қаржылық тұрақтылығы жеткіліксіз болған жағдайда, кәсіпорынның төлем қабілеттілігінің төмендеуіне, сонымен қатар дамуына кері әсерін тигізуі мүмкін. Осылайша, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының мәні қаржылық ресурстарын тиімді пайдаланумен, реттеумен анықталады. Кәсіпорынның тұрақты қаржы жағдайын қалыптастыруда оның өз

контрагенттерімен өзара қарым-қатынастары үлкен әсер етеді. Сондықтан, серіктестерімен реттелген іскерлік қатынаста болу жақсы қаржылық жағдайдың бірден-бір шарты болып табылады. Әрине, акционерлер өз жинақ қорларын тұрақты тиімділікке ие және дивидендтерді ұқыпты төлейтін қаржылық тұрақтылығы қалыпты кәсіпорындарға салады. Инвестициялық тартымдылығы да болу үшін тек бүгінгі күні ғана емес, болашақта да кәсіпорынның қаржылық жағдайы бәсекелестеріне қарағанда жақсы болуы тиіс. [4].

Қазіргі өзгергіш және көпқырлы нарықтық экономика жағдайында қаржылық тұрақтылық маңызды мәселе болып табылады. Әрбір кәсіпорын қызметінің қаржылық тұрақтылығы жалпы мемлекет экономикасының қаржылық тұрақтылығына қандай да бір әсерін тигізеді.

Егер кәсіпорын қаржылық жағдайында тұрақты және төлемқабілетті болса, онда ол несиені алу, инвестицияларды тарту, жабдықтаушыларды таңдау, мамандандырылған кадрларды іріктеуде қызметі ұқсас кәсіпорындар алдында бірқатар артықшылықтарға ие болады. Неғұрлым кәсіпорын тұрақты болса, соғұрлым нарық конъюнктурасының оқыс өзгерістерінен тәуелсіз және банкроттыққа ұшырау тәуекелі төмен болады. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы дегеніміз қаржыландыру көздерінің құрамында меншікті капиталдың жеткілікті үлесімен қамтамасыз етілетін кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығы немесе кәсіпорынды кездейсоқтықтан және кенеттен болатын өзгерістерден сақтап тұратын белгілі бір беріктік қорлардың болу нәтижесі.

Кәсіпорын қаржылық жағдайын талдау экономикалық ахуал болған кезде ғана емес, сонымен қатар оларды алдын-ала болжау, қашқақтау, ұзақ мерзімді, материалдық емес, ағымдық активтерді, меншікті және қарыз капиталын неғұрлым тиімді қолдану үшін жүргізіледі. Нарықтық қатынастар жағдайында шаруашылық субъектісінің шаруашылық, инвестициялық және басқа да кәсіпкерлік қызметтерінің негізгі талаптары капиталдың нақты құнын сақтау мен көбейту, экономикалық потенциалдың тиімді қолданылуын жоғарылату болып табылатыны белгілі.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын бағалау, объективті, ғылыми негізделген және үйлесімді басқару, өндірістік, әсіресе қаржылық шешімдер қабылдау үшін оның қаржылық жағдайын талдау қажет. Нарықтық қатынастардың даму жағдайында кәсіпорындардың қаржылық жағдайын талдаудың маңызы зор. Тек терең және ұқыпты талдау негізінде ғана оның қызметін объективті бағалап кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын нығайту және жақсарту және оның іскерлік белсенділігін арттыруға бағытталған басқару шешімдерін қабылдау үшін басшылыққа нақты ұсыныстар беруге болады.

Нарық экономикасы жағдайында кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдаудың басты мақсаты (міндеті) келесілер болып табылады:

- қаржылық жағдайға баға беру және оның есеп беру мерзіміндегі өзгерісі;
- активтер мен олардың қалыптасу көздері арасындағы сәйкестікті, оларды таратудағы рационалды және пайдаланудағы тиімділікті зерттеу;
- айналым капиталының көлемін, оның өсуін (кемуін) және ағымдағы міндеттемелермен арақатынасын анықтау;
- қаржы – есептік және несие шарттарын сақтау; - кәсіпорын активтері мен оның міндеттемелерінің құрылымын зерттеу;
- ағымдағы активтердің айналымдылық есебі, оның ішінде дебиторлық борыш және қорлар есебі;
- баланстың өтімділігін, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының және төлеу қабілеттілігінің абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштерін анықтау, кәсіпорын табыстылығын бағалау;
- кәсіпорын табысының салыстырмалы көрсеткіштерін, сондай ақ олардың деңгейінің өзгеруіне әсер етуші факторларды есептеп шығару;

- кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығын ұзақ және қысқа мерзімді болжау, яғни оның қаржылық стратегиясын анықтау.

Қаржылық талдау – тиімді дамуды қамтамасыз етуге және оның нарықтық құнын көтеру мақсатында кәсіпорынның қаржылық - шаруашылық қызметінің негізгі нәтижелерін және қаржылық жағдайын зерттеу процесі. Қаржылық талдаудың негізгі зерттеу объектілері – қаржылық ресурстар, ақшалай қаражаттар ағымы, кәсіпорынның қаржылық жағдайы. Кәсіпорынның қаржылық жағдайы оның іскерлік белсенділігі және сенімділігінің маңызды мінездемесі болып табылады. Ол кәсіпорынның бәсекеге қабілеттілігін, іскерлік белсенділіктегі тұрақтылығын анықтайды, сол кәсіпорын сияқты, оның әріптестерінің тиімді қызметінің кепілі болып табылады. Қаржылық жағдай кешенді түсінік болып табылады және тұрақты қаржылық мүмкіндіктерді көрсететін көрсеткіштер жүйесімен сипатталады. Жақсы қаржылық жағдай – бұл тұрақты төлем дайындығы, меншікті айналым қаражаттарымен жеткілікті қамтамасыз етілуі және оны шаруашылық бағытта тиімді қолдану, анық есептік ұйым, тұрақты қаржылық базаның болуы.

Қазіргі кезде кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы — бұл тәуекелділіктің мүмкін болатын деңгейінде төлем қабілеттілігі мен несие қабілеттілігін сақтай отырып, табысты өсіру негізінде қаржыны тарту мен пайдалану арқылы кәсіпорынның дамуын көрсететін қаржы ресурсының жағдайы. Сондықтан кәсіпорынның қаржылық жағдайының маңызды сипаттамаларының бірі ұзақ мерзімдегі оның қызметінің тұрақтылығы болып табылады. Ал соңғы кезде кәсіпорынның жағдайының негізгі тұрақтылығы мен өмір сүруіне оның қаржылық жағдайы қызмет етіп қоймай және оған әр түрлі факторларда әсер етеді:

- тауарлық нарықтағы кәсіпорынның жағдайы;
- сұранымды иеленетін, арзан өнімнің өндірісі және шығару;
- іскерлік әріптестіктегі оның әлеуеті;
- сыртқы кредиторлар және инвесторлардан тәуелділік деңгейі;
- төлем қабілеттілігі жоқ дебиторлардың болуы;
- шаруашылық пен қаржылық операциялардың және т.б. тиімділігі.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық жағдайына әсер ететін факторларды В.М.Радионова және М.А.Федотова келесідей түрлерге жіктейді:

- пайда болу орнына байланысты: ішкі және сыртқы;
- нәтижесінің маңыздылығына байланысты: негізгі және қосымша;
- құрылысы бойынша: қарапайым және күрделі;
- әрекет ету уақыты бойынша: тұрақты және уақытша.

Мұндағы ішкі факторлар кәсіпорынның өзінің жұмысын ұйымдастыруына байланысты болады, ал сыртқы факторлар кәсіпорын еркіне бағынышты емес [5]. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына әсер ететін мынадай ішкі факторларды атап көрсетуге болады:

- кәсіпорынның салалық топқа бөлінуі;
- шығарылған өнімнің немесе көрсетілген қызметтің құрылымы және оның жалпы төлем қабілеттілігі бар сұраныстағы үлесі;
- төленген жарғылық капиталдың мөлшері;
- шығындардың көлемі, олардың ақшалай табыспен салыстырғандағы динамикасы;
- кәсіпорынды басқару тиімділігі, яғни қаржы менеджментіе тиімді ұйымдастыру;

Сыртқы факторларға шаруашылық жүргізудің экономикалық жағдайының әсері, қоғамда үстемдік етуші техника мен технология, төлем қабілеті бар сұраныс және тұтынушылық табысының деңгейі; Қазақстан Республикасының салық және ақша-несие саясаты, кәсіпорынның қаржылық қызметін бақылау жөніндегі заң актілері, сыртқы экономикалық байланыс және тағы басқалар жатады.

Кәсіпорынның шаруашылық қызметі тиімділігінің бағалылығы басқарушылық және кәсіпкерлік шешімдердің қажетті шарттары болып табылады. Кәсіпорын қызметінің тиімділігіне талдау жасаудың негізгі көздерінің бірі - бухгалтерлік баланс. Онда кәсіпорынның мүлігі мен қаржы жағдайын, оның шаруашылық қызметіндегі нәтижелілігінің жыл ішіндегі деректері көрсетіледі. Кәсіпорынның және өндіріс қаржы жағдайының тиімділігіне талдау жасау үшін түрлі әдістер мен көрсеткіштер пайдаланылады. Ең алдымен ресурстарды тиімді пайдалануды және олардың қайтарымын сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі, пайдалылық көрсеткіштер, кәсіпорынның рыноктағы кәсіпкерлік белсенділігін қамтитын көрсеткіштер, кәсіпорынның қаржы тұрақтылығы мен төлем қабілеттілігінің көрсеткіштер жүйесі жатады.

Бүгінгі таңда әлемдік жетекші компаниялардың іскерлік стратегиясы бәсекелестік артықшылықтарға қол жеткізуге бағытталған. Демек, стратегия дегенімізді нарықтағы ұзақ мерзімді бәсекелестік артықшылықтарды анықтау және жүзеге асыру арқылы өз мақсаттарына жетуге бағытталған қорытынды жоспар ретінде қарастыруға болады. Стратегиялық мақсаттардың саны мен қалыптасуы әрбір компанияда алуан түрлі болуы мүмкін. Олар бір-бірімен тығыз байланысты, бірін-бірі толықтырып отырады, сондықтан да кәсіпорын өз қарамағында түрлі мақсаттардың толық кешені болуы тиіс. Қаржы менеджментінің мақсаттарын келесідей тәртіп бойынша саралауға болады:

- қаржылық дағдарысты немесе қолайсыз жағдайларды болдырмау;
- өндіріс және өнімді өткізу көлемін арттыру;
- бәсекелестермен күресте жетекші орынға ие болу (қаржыгерлердің көзқарастары бойынша бәсекелестік қабілет капиталдың рентабельділігімен, яғни капитал бірлігіне келетін табыстың мөлшерімен, сипатталады);
- кәсіпорын құнын барынша арттыру.

Кәсіпорын қоғамдық қажеттілікті қанағаттандыру және пайда табу мақсатында өнім өндіретін, қызмет істейтін және қызмет көрсететін экономикалық дербес шаруашылық субъектісі. Кәсіпорын дербес жүйе ретінде қоғамдық өндірістің бас буыны болып табылады. Онда ұлттық экономиканың негізгі экономикалық міндеттерінің шешімдері тікелей жүзеге асырылады. Кәсіпорынның мақсаты өзінің өндіретін өніміне немесе қызмет көрсетуіне дер кезінде тапсырыстар алудағы жүйені нығайту қажет. Осы ретте ескеретін жай, межелеген өнімді өндіру немесе қызмет көрсету үшін барлық қажетті еңбек, материалдық және қаржы ресурстарымен қамтамасыз етілу керек. Нарықтық жағдайдың қозғаушы күші - бәсеке. Ол өндірісті ұлғайтуды, сапасын жақсартуды және өнімнің бағасын арзандатуды ынталандырады, ғылыми-техникалық жетістіктерді өндіріске толық енгізуді, отандық техниканы, технологияны, өндірісті және еңбекті ұйымдастыруда үдемелі әдістерді толық қолдануына үлкен ықпалын тигізеді. Ірі фирмалармен салыстырғанда кіші кәсіпорындар өздерінің елеулі артықшылығымен көзге көрінеді. Оларға жоғары серпінділік, ықшамдылық, өндірістің бәсекелестік сипаты және демократияландырулары тән. Кіші кәсіпорындар жаңа жұмыс орындарын ашады, халық кәсіпшілігін жалғастырады, кіші қалалардың экономикалық және әлеуметтік дамуларына ықпал етеді.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын сақтап қалу күнделікті нарықты зерттеуді талап етеді. Кәсіпорынның қаржылық қызметінің тұрақты, бір қалыпты күйде болуы әсіресе, өз кезеңіндегі қойылған мақсаттарға қол жеткізу үшін қажетті жағдайларды туғызады, оның төлеу қабілеттілігінің кепілі болып табылатын өнім өндірудің үздіксіздігін және кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығын қамтамасыз етеді.

### **Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Ахмедов А.Е., Смольянинова И.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Воронеж. 2009. – 288 бет.

2. Бараненко С.П., Шеметов В.В. Стратегическая устойчивость предприятия.-М.: Центрполиграф, 2004.
3. Дүйсенбаев К.Ш.,Төлегенов Э.Т.,Жұмағалиева Ж.Г. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау: оқу құралы-Алматы: Экономика, 2001. – 186бет.
4. Ахмедов А.Е. Финансы предприятия. Воронеж. 2009. - 177 б.
5. Пястолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятий: учебное пособие для экон. Вузов–М: Академический проект. 2002. – 231 бет.

## ҚАРЖЫЛЫҚ ЖОСПАРЛАУДЫҢ МАҢЫЗЫ МЕН НЕГІЗГІ ҚАҒИДАЛАРЫ

**Умирова З.С.**

*«Қаржы» мамандығының магистранты*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, экономика ғылымдарының кандидаты*

**Кулумбетова Д. Б.**

*Профессор, экономика ғылымдарының кандидаты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада кәсіпорын қызметіндегі қаржылық жоспарлаудың маңызы мен мәні қарастырылған. Қаржылық жоспарлаудың негізгі міндеттері аталған. Қаржылық жоспарлаудың негізгі қағидаларына назар аударылған.

*Түйінді сөздер:* кәсіпорын, қызмет, қаржылық жоспарлау, жоспар.

---

## ЗНАЧЕНИЕ И ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

**Умирова З.С.**

*Магистрант специальности «Финансы»*

**Дуйсенбаева Б.Б.**

*Доцент, кандидат экономических наук*

**Кулумбетова Д.Б.**

*Профессор, кандидат экономических наук*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассмотрено значение и сущность финансового планирования на предприятии. Приведены основные задачи финансового планирования. Уделено внимание основным правилам финансового планирования.

*Ключевые слова:* предприятие, деятельность, финансовое планирование, план.

---

## VALUE AND BASIC RULES OF FINANCIAL PLANNING

**Umirova Z.S.**

*Master's degree student in Finance»*

**Duisenbaeva B.B.**

*Associate Professor, candidate of economic Sciences*

**Kulumbetova D.B.**

*Professor, candidate of economic Sciences*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article considers the importance and essence of financial planning in the enterprise. The main tasks of financial planning are given. Attention is paid to the basic rules of financial planning.

*Key words:* enterprise, activity, financial planning, plan.

---

Қазіргі заманғы экономикалық орта жоғары жылдамдық пен өзгерістер үздіксіздігімен сипатталады. Бұл жағдайларда кез келген кәсіпорынның өзін-өзі сақтап қалуы, дамуы мен көркеюі көбінесе оның менеджментінің дер кезінде болуы мүмкін өзгерістерді болжап,



олардың салдарына бейімделуге мүмкіндік беретін шешімдерді қабылдау қабілеттілігімен анықталады.

Жоспарлаудың негізгі міндеттері[1]:

- кәсіпорынның болашағы бар даму бағыттарын анықтау;
- барлық бизнес-үдерістердің, жеке бөлімшелердің, қызметтердің және қызметкерлердің мақсаттық бағдарлануы, шоғырлануы мен үйлесуі;
- әлеуетті тәуекелдерді тауып, олардың деңгейін төмендету;
- сыртқы экономикалық ортаның өзгерістеріне бейімделу, икемділікті жоғарылату.

Қаржылық жоспарлаудың көмегімен белгіленетін болжамдар нақтыланады, нақтылы жолдар, көрсеткіштер, өзара үйлесілген міндеттер, оларды іске асырудың дәйектілігі, сондай ақ таңдалынған мақсатқа жетуге көмектесетін әдістер анықталады.

Қаржылық жоспарлау – қаржы жоспарларын (тапсырмаларын) әзірлеу, қаралған мерзімде оларды орындау, белгіленген мақсаттарға жету. Жоспарлау - басқарудың элементі ретінде қаржы саясаты құралдарының бірі. Ол ірі шаруашылық өзгерістерді байсалды және елеусіз жасауға мүмкіндік туғызады[2].

Қаржылық жоспарлаудың объектісі шаруашылық жүргізуші субъектілері мен мемлекеттің қаржылық қызметі, ал қорытынды нәтижесі қаржы жоспарлары мен жеке мекеменің сметаларынан бастап мемлекеттің жиынтық қаржы жоспарына дейінгі қаржы жоспарларын жасау болып табылады. Әрбір жоспарда белгілі бір мерзімге белгіленген кірістер мен шығыстар, қаржы және неие жүйелерінің буындары мен байланыстары анықталады. Қаржылық жоспарлау фирма қызметін жоспарлау жүйесінің маңызды бөлігі болып келеді де, негізгі назарын инвестициялық, қаржы және операциялық саясатының негізгі элементтеріне аударады. Олардың маңыздылары[3]:

- активтердің әр түрлеріне қажет инвестициялар;
- қаржы қорларға қажеттілік және оларды тарту көздері;
- келешек табыстарды үлестіру; фирманың қаржылық тұрақтылығы мен операциялардың тиімділігі араларында ымыраны іздеп табу және т.б.

Қаржы жоспарын әзірлеу мүмкіндік береді[4]:

- қойылған мақсаттарды нақты құндық көрсеткіштер түрінде білдіру үшін;
- кәсіпорынның әр түрлі бөлімшелерінің өзара-әрекеттестігін қамтамасыз ету үшін;
- фирманың әр түрлі даму түрлерін анықтап, талдау, инвестициялар көлемдерін және қаржыландыру тәсілдерін анықтау үшін;
- келеңсіз оқиғалардың болуы мүмкін жағдайға шаралар бағдарламасын әзірлеу үшін.

Жоспарлаудың болмысы ұйымның мақсатына жету барысында ұйым мүшелерінің дара күштерін оңтайлы түрде мақұлдаумен түсіндіріледі. Бұндай келісім екі негізгі аспектен тұрады. Біріншіден бұл – ұйымның жеке дара мүшелері мен бөлімшелері арасындағы функционалды міндеттерді бөлу, олардың негізгі міндеттерін анықтау және ортақұйымдық мақсаттармен түйіндеу. Бұл – мазмұнына қарай жоспарлау. Екіншіден – бөлімшелер мен жеке орындаушылардың міндеттерін хронологиялық үйлестіру, оңтайлы кезекте орындалуын анықтау. Бұл – уақыт бойынша жоспарлау. Бірінші жағдайда орындалушылардың қандай атқаратынын анықтаса, екіншісінде қай уақытта және қандай кезекте жасалынатыны қарастырылады. Нәтижесінде ұйымның әр саласындағы біріккен қызметі мазмұнды әрі уақытша тәртіптілікке ие болады, олардың күштері бірігеді, ал ұйым қызметі бүтін және үйлесімді сипатқа ие болады.

Осылайша жоспарлау басқарудың негізгі қызметін қамтамасыз етеді. Басқарудағы жоспарлаудың басты рөлі мекеменің өзге де бөлімшелері атқаратын қызметтердің күрделілігі мен алуаныдығының үйлесуі.

Алғаш жоспарлаудың ортақ қағидаларын А. Файол тұжырымдаған. Әрекет бағдарламалары немесе өндіріс жоспарын жасауға бағытталған негізгі талаптар ретінде 5 қағидат құрылған [5].

1. Оңтайлылық принципі барлық кезеңдегі жоспарлаудың бірнеше мүмкін баламаларының ең үздік нұсқасын таңдауды қажеттілігімен түсіндіріледі.
2. Тепе-тепдік қағидасы, яғни кәсіпорынның қорлары мен мүмкіндіктерінің теңдестірілген есебі.
3. Ғылыми қағида, яғни ғылым және техниканың соңғы жетістіктері есебі.
4. Талдап тексеру қағидасы, яғни жоспарлаудың тереңдігінің деңгейі
5. Қабылдаудың қол жетімділік қағидасы, яғни жоспарды әзірлеуші мен қолданушылардың түсіну деңгейіне сай келуі.

Жоспарлау әрқашанда бұрынғы деректерге сүйенеді, алайда кәсіпорынның болашақтағы дамуын айқындауға және бақылауға тырысады. Сондықтан да, жоспарлаудың сенімділігі бұрынғы нақты көрсеткіштердің дәлдігіне тәуелді. Мұндай сенімділікті қамтамасыз ету бухгалтерлік дәл есепсіз және ауқымды статистикалық қажетті базаға ие болмай мүмкін еместігі айқын. Кәсіпорын әрқашанда жалпы рыноктың шағын бөлігі ғана болып саналатыдықтан, ел экономикасын дәл жоспарлау үшін дәл ақпаратты мүмкіндігінше көбірек алу қажет[6].

Егер кәсіпорынның дамуы нақты елдегі жалпы экономикалық дамуымен қатар өтуі міндетті болмаса, онда рынок көрсеткіші кәсіпорынды жоспарлаудың бастапқы деректері болып саналады. Кәсіпорын неғұрлым ірі болса, әдетте, жоспарлау, соғұрлым оңайырақ болады. Дегенмен, ірі кәсіпорындарға қарағанда, ұсақ кәсіпорындарда басшылар үшін кейбір факторлар едәуір айқынырақ болады.

Кәсіпорында жоспар жасау үшін, қажетті ақпараттар толық болмағандықтан, ал кейбіреуі мүлдем белгісіз болғандықтан, кейбір деректер жетіспейтіндіктен, жоспарлау сатысы көбінесе қызметкерлердің өз ісін қаншалықты жетік білетіндігіне байланысты.

Осыған орай, жоспар жасаған кезде барлық көрсеткіштер толық пайдалануы, сонымен қоса жоспар жасағанда өзгеріс енгізетіндігі ойластырылуы, ал жоспардың өзі жоспардың өзгеруіне қарай үйлестіріліп отыруы тиіс. Сондықтан да, жоспарда резервтер ескеріледі. Алайда, резервтің көп болуы жоспардың көптігіне нұқсан келтіреді, ал шамалы резервтер жоспарды жиі-жиі өзгертуге мәжбүр етеді. Жоспар көрсеткіштерін нақты басшының билігінде, оның орындалуын үйлестіру мен бақылау да соның игілігінде.

#### **Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:**

1. Глухов В.В., Бахрамов Ю.М. Финансовый менеджмент /Учебное пособие – СПб: Специальная литература. Санкт-Петербург, 2005-429с.
2. Балабанов Т.И. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? - М.: Финансы и статистика, 2004.- 57с.
3. Стоянова Е.С. Финансовый менеджмент.-М.: Перспектива, 2001,- 47 с.
4. Балабанов И.Т. и др. Игровой практикум по финансам. М.: Финансы и статистика, 2013г.
5. Ковалев В.В. Введение в финансовый менеджмент. М.: Финансы и статистика. 2010 г.- 76 с.
6. Павлова Л.П. Финансовый менеджмент/ Управление денежным оборотом/ -М.: Финансы и статистика, 2013.-160с.

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ДУАЛДЫ ПРОГРАММА БОЙЫНША  
ОҚЫТУ МӘСЕЛЕЛЕРІ**

***Шахтыбай Арайлым Қанатқызы***

*«Қаржы» мамандығының 1 курс студенті*

***Лекеров Есендаулет Борантаевич***

*«Қаржы» кафедрасының аға оқытушысы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақалада Қазақстан экономикасында қалыптасқан құрылымдық өзгерістердің қарқынды үдерістері талқыланып, жаңа қалыптасқан мамандардың сұранысына ие болды. Дуалды білім беру жүйесін енгізуде шетел тәжірибесін зерттеу.

*Түйінді сөздер:* Мемлекет, дуалды оқыту, модернизация, кадрлар, неміс жүйесі, экономика.

---

**ПРОЛЕМЫ ДУАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

***Шахтыбай Арайлым Қанатқызы***

*Студент специальности «Финансы»*

***Лекеров Есендаулет Борантаевич***

*Старший преподаватель кафедры «Финансы»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В статье рассматриваются интенсивные процессы структурных изменений, протекающие в экономике Казахстана, которые обусловили высочайший спрос на специалистов новой формации. Изучение зарубежного опыта внедрения системы дуального образования.

*Ключевые слова:* Государство, дуальное обучение, модернизация, кадры, немецкая система, экономика.

---

**PROBLEMS OF DUAL EDUCATION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN**

***Shakhtybay Arailym Kanatkyzy***

*Specialty student «Finance»*

***Lekеров Esendaulet Borantaevich***

*Senior Lecturer of the Department «Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article discusses the intensive processes of structural changes in the economy of Kazakhstan, which led to the highest demand for specialists of the new formation. Study of foreign experience in the implementation of the dual education system

*Key words:* State, dual education, modernization, frames, German system, economy.

---

Дуальное обучение — это такой вид обучения, при котором теоретическая часть подготовки проходит на базе образовательной организации, а практическая — на рабочем месте.

Предприятия делают заказ образовательным учреждениям на конкретное количество специалистов, работодатели принимают участие в составлении учебной программы. Студенты проходят практику на предприятии без отрыва от учебы.

В дуальной системе обучения усиливается и качественно меняется роль работодателя. На территории предприятия создаются учебные рабочие места для студентов, которые могут отличаться от обычного рабочего места наличием виртуального симуляционного оборудования. Важнейший компонент — наличие подготовленных кадров, которые выступают в качестве наставников.

Родоначальником системы дуального образования считается Германия. Опыт этой страны служит образцом для всего Европейского Союза. Немецкая система профессионального образования отличается развитым институтом наставничества, практико-ориентированным обучением и активным участием бизнеса в подготовке кадров. Дуальное обучение в Германии введено в строгие законодательные рамки и осуществляется с помощью торгово-промышленных и ремесленных палат.

Дуальное (двойное) обучение или ученичество – это один из видов обучения на рабочем месте. Такое обучение популярно в Германии, Австрии, Швейцарии. Рынок рабочей силы в Германии, например, на 54% формируется за счет выпускников дуальных программ.

Президент РК Н. Назарбаев отмечает необходимость развития дуального профессионального образования, создания современных центров прикладных квалификаций. В Послании Президента РК народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» от 14 декабря 2012 года в четвертой главе «Знания и профессиональные навыки – ключевые ориентиры современной системы образования, подготовки и переподготовки кадров» выделены приоритеты в сфере образования.

Отмечена необходимость ориентирования высшего образования «на максимальное удовлетворение текущих и перспективных потребностей национальной экономики в специалистах», а для этого нужно «создать сеть государственно-частного партнерства». Для решения данной задачи, а также для достижения цели, поставленной в ГПРО «Повышение конкурентоспособности образования, развитие человеческого капитала путем обеспечения доступности качественного образования для устойчивого роста экономики» необходимо внедрение дуальной системы обучения в учебный процесс.

В своей статье «Социальная модернизация Казахстана: Двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда» Президент отмечает необходимость развития дуального профессионального образования, создания современных центров прикладных квалификаций, которые позволят преодолеть дефицит кадров массовых профессий. В рамках оптимизации необходимо укрепить непрерывную вертикаль образования. Важно восстановить логическую взаимосвязь всех видов «возрастного» образования как целостного лифта – дошкольного, начального, среднего, профессионального, высшего и послевузовского.

В Послании народу Казахстана Глава государства дал поручение сформировать ядро национальной системы дуального технического и профессионального образования, а также предусмотреть переход к гарантированию государством получения молодыми людьми технического образования. Это большая двуединая задача, направленная на обеспечение социального лифта для молодежи, в первую очередь сельской, за счет создания системных условий для получения конкретных технических специальностей. С другой стороны, это обеспечение профессиональными кадрами развивающейся экономики страны.

Интенсивные процессы структурных изменений, протекающие в экономике Казахстана, обусловили высочайший спрос на специалистов новой формации, которые должны, исходя из данной исторической, экономической и политической ситуации, протекающей в стране, успешно реализовать эти процессы.

Практика, интересы экономики, интенсивные пути развития, по которым движется наша страна, должны диктовать цели, методы и содержание высшего образования. На

текущий период дуальная система подготовки является одной из самых эффективных форм подготовки профессионально-технических кадров в мире, при которой осуществляется одновременное теоретическое и производственное/практическое обучение.

Она предполагает прямое участие предприятий в профессиональном образовании обучающихся. Предприятие предоставляет условия для практического обучения и несет все связанные с ним расходы, включая возможную ежемесячную плату обучающемуся. Учебные заведения на равноправной основе сотрудничают с предприятиями.

Анализ существующих за рубежом систем контроля качества высшего образования показывает, что, несмотря на разнообразие и специфику полномочий организаций, занятых его обеспечением, комплекс реализуемых ими целей и задач традиционно включает: обеспечение и улучшение качества образовательной деятельности в экономическом, социальном и культурном контексте своих стран; оказание поддержки высшим учебным заведениям по улучшению качества преподавания и обучения; распространение имеющегося опыта и обмен информацией по проблемам качества, которые одновременно являются и их основными функциями.

Дуальная система обучения является одним из возможных способов объединения интересов бизнеса, будущего специалиста и государства. Дуальная система обучения практикуется в ряде стран, особенно в Германии, Австрии, Боснии и Герцеговине, Хорватии, Сербии, Словении, Македонии, Черногории, Швейцарии, Дании, Нидерландах и Франции, в последние годы в Китае и других странах Азии.

Принято считать, что конкурентоспособность Германии во многом зависит от дуальной системы. Немецкая система ученичества называется двойной, потому что ученики 1-2 дня в неделю учатся в колледжах, а остальные 3-4 дня – на предприятиях. По дуальным программам обучают 340 профессиям (но не специальностям!). Здесь ученик сам обращается на предприятие, которое заключает с ним договор. Работодатель затем регистрирует его в колледже и оплачивает обучение. Студенты получают от фирмы зарплату, равную минимальной по стране (обычно это от 500 до 1000 евро), медстраховку и льготный проезд на транспорте. Основные расходы на обучение несет бизнес (около 23 млрд евро) и только 3 млрд – государство. Эта сумма в совокупности составляет 0,9% ВВП страны. Напомним, что в РК все расходы на ТиПО – 0,2% от ВВП.

Обучение обычно длится от двух до трех лет и завершается сертификацией, которую успешно проходят около 90% обучившихся.

Ключевым успехом немецкой дуальной системы является тесное социальное партнерство. В Германии 90% крупных компаний и каждая пятая компания привлекают учеников. Получить статус обучающегося предприятия можно, пройдя оценку ремесленной палаты. Обычно требуется наличие оборудования, материально-технической базы, ответственных за обучение и соответствующей сферы деятельности. На предприятиях Германии около 5% численности работников составляют ученики. За каждым наставником на производстве закрепляется не больше двух обучающихся. Это обеспечивает индивидуальные подходы и качество обучения. Наставник не получает никаких льгот, надбавок к заработной плате. Выгода его труда – в получении себе «в зачет» выработки ученика. 68% выпускников, как правило, по завершении обучения трудоустраиваются здесь же, на предприятии.

Последние исследования говорят о высокой инвестиционной привлекательности таких программ. По результатам опроса работодателей ЕС, окупаемость вложенных в учеников средств наступает в среднем через девять месяцев – три года. Чистые затраты на обучение в значительной степени зависят от отрасли и уровня подготовки. Дольше окупаются технические специальности, к примеру, машиностроение. В Швейцарии ученичество прибыльно уже на третий год программы, рассчитанной на четыре года. В Великобритании подсчитали, что экономическая отдача от каждого вложенного фунта

стерлингов составляет 18 фунтов стерлингов (или 25 евро). 96% работодателей Великобритании отмечают, что дуальное обучение выгодно для них.

В Великобритании к 2020 году поставлена цель создать 3 млн ученических мест на предприятиях в рамках программы ученичества мирового класса. Сейчас на ученичестве – около 900 тысяч молодых людей. Государство поддерживает работодателей грантами в размере 1500 фунтов стерлингов на обучение одного ученика, причем только для предприятий с численностью работников до 50 человек.

Для небольших предприятий дуальное обучение – удачный шанс заполучить талантливую молодежь, которая при других условиях вряд ли обратила бы внимание на такую фирму. Кроме того, во время дуального обучения компания в реальном режиме оценивает сотрудника, не полагаясь на сертификаты. Это позволяет работодателю избежать дорогостоящих ошибок набора персонала.

Обучающиеся в странах с дуальным обучением защищены от злоупотребления дешевой рабочей силой. Механизмы разные. В Италии законодательно закреплены обязательства для работодателей трудоустроить до 50% успешно обучившихся на программах. В Бразилии введена обязательная квота на учеников, как часть рабочей силы, в размере от 5 до 15% от всех работников. С 2005 по 2013 годы количество учеников здесь выросло в шесть раз.

Государство стимулирует участие работодателей. В Канаде налоговый кредит на обучение учеников позволяет работодателям вернуть 5000 канадских долларов в год с ученика. Во Франции работодатели вправе получать компенсации в рамках социального обеспечения в размере от 1600 до 2200 евро налогового кредита за каждого ученика. В России частично покрываются расходы работодателя на ученика и ответственного за его обучение сотрудника.

В Казахстане дуальное обучение внедряется с 2012 года. В новый Трудовой кодекс внесены соответствующие понятия. Законом «Об образовании» предусмотрено теоретическое обучение в колледжах и производственное – на предприятии в соотношении 40/60. Министерством образования и науки утверждены Правила организации дуального обучения в организациях ТиПО. Определен размер компенсационной выплаты обучаемому не менее одного МРЗП. Кроме того, за время прохождения производственного обучения учащимся может зачисляться трудовой стаж. В данное время дуальное обучение ведется по техническому, технологическому и сельскохозяйственному направлениям в 348 колледжах страны (43% от общего количества). Во внедрении участвуют 1718 предприятий (0,1% от общего количества) с охватом 22 тысячи студентов (4% от всего контингента).

Аутентичность подходов к внедрению дуального обучения с учетом местных условий гарантирована поддержкой немецких коллег. Германское общество по международному сотрудничеству (GIZ) в рамках инициативы «Меркель – Назарбаев» с 2014 года начало работу в четырех колледжах четырех пилотных регионов (ВКО, Карагандинской, Акмолинской и Костанайской областях).

В мае 2015 года в НПП «Атамекен» стартовал совместный с Ремесленной палатой г. Трир (Германия) проект по усилению роли предприятий, региональных палат предпринимателей в организации дуального обучения. Задействованы РПП шести областей (г. Астана, г. Алматы, Кызылординская, Жамбылская, Южно-Казахстанская, Алматинская области).

Поскольку успех дуального обучения определяется уровнем развития соцпартнерства, в Казахстане предстоит большая работа по выработке механизмов взаимодействия предприятий и учебных заведений. К примеру, для привлечения предприятий к обучению учеников можно рассчитать экономическую эффективность подготовки в условиях РК и распространять эту информацию.

В Казахстане действующие проекты по дуальному обучению не связаны между собой на уровне целей, задач и показателей. Не проводилась оценка их результативности из-за

отсутствия качественных показателей, сроков. В связи с этим необходимо создать единую базу данных для мониторинга проектов и эффективного управления ими. Следует гармонизировать планы проектов с госпрограммой развития образования (ГПРОН), провести оценку сделанного по Дорожной карте дуальной системы образования.

В странах с развитым дуальным обучением привлекательность обучения обеспечивается профориентацией. В ГПРОН поставлена задача повышения привлекательности ТиПО в том числе через профориентационные мероприятия.

#### Список использованной литературы:

1. Что такое дуальное обучение в Казахстане. [www.nur.kz](http://www.nur.kz)
2. В Казахстане стартовала Дорожная карта внедрения дуальной системы. [www.Atameken.kz](http://www.Atameken.kz)
3. Дуальное образование обсуждают на международной арене. [www.zakon.kz](http://www.zakon.kz)
4. Дуальное обучение в Казахстане: опыт и перспективы. [www.camonitor.kz](http://www.camonitor.kz)
5. Дуальное образование выгодно всем [www.kazpravda.kz](http://www.kazpravda.kz)
6. Что мешает внедрению дуального образования в Казахстане. [www.24.kz](http://www.24.kz)

**ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЗАҢ ҒЫЛЫМДАРЫ**

**ҚЫЛМЫСТЫҚ ҚҰҚЫҚТАҒЫ ДЕЛДАЛ ТҰЖЫРЫМДАМАСЫ МЕН  
СИПАТТАМАЛАРЫ ТУРАЛЫ МӘСЕЛЕ**

***Дузбай Е.М.***

*«Құқықтану» мамандығының магистранты*

***Каирова Н.И***

*Заң ғылымдарының кандидаты, профессор*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Осы мақаланың авторы қылмыстық заңнамаға делдал ретінде қатысудың осы түрін жариялауға тырысты. Соңғы жылдары ұйым барлық салаларда қылмыстық әрекетте байқалады және кәсіби сипатта басым. Ғалымдардың арасында қатысудың қандай да бір түрлерінің толық тізбесі бойынша кездейсоқ даулар бар. Автор делдалдың кейбір аспектілері мен анықтамаларын ашып көрсетеді

*Түйінді сөздер:* делдал, әріптестік, қылмыстық заңда қатысу, қылмыс, қылмыстық әрекеттер.

---

**К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПРИЗНАКОВ ПОСРЕДНИЧЕСТВА В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ**

***Дузбай Е.М.***

*Магистрант специальности «Юриспруденция»*

***Каирова Н.И***

*кандидат юридических наук, профессор*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

Автор в данной статье предпринял попытку раскрытия такого вида соучастия в уголовном праве, как посредничество. За последнее время наблюдается организованность в преступной деятельности практически во всех сферах и преобладает профессиональный характер. Среди ученых возникают периодически споры в отношении не полного списка видов соучастия. Автор раскрывает некоторые аспекты и дефиниции посредничества.

*Ключевые слова:* посредник, посредничество, пособник, соучастие в уголовном праве, соучастник, уголовное правонарушение, преступная деятельность.

---

**TO THE QUESTION OF THE CONCEPT AND SIGNS OF AIDING IN CRIMINAL LAW**

***Duzbai E.M.***

*Master's Degree student of speciality «Finance»*

***Kairova N. I***

*PhD in Law, Professor*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The author in this article attempted to disclose this type of complicity in criminal law as mediation. In recent years, organization has been observed in criminal activity in almost all spheres and a professional nature prevails. Among scholars, there are occasional disputes regarding an incomplete list of types of complicity. The author reveals some aspects and definitions of mediation.



*Keywords:* mediator, mediation, accomplice, complicity in criminal law, accomplice, criminal offense, criminal activity.

---

За последнее годы криминализации охвачены многие сферы деятельности, особенно наблюдается организованность преступной деятельности. Тенденции к усложнению структуры организованной преступности, повышению ее латентности, обуславливают включение в сферу преступной деятельности все новых участников, выполняющих конкретные функции, зачастую не укладывающиеся в рамки положений статьи 28 Уголовного кодекса РК [1], о видах соучастия, и одним из наиболее актуальных вопросов в этой связи становится проблема квалификации действий посредников в совершении уголовных правонарушений.

Часть 5 ст. 28 УК РК предусматривает такой вид соучастия как пособник. Пособником признается лицо, содействовавшее совершению уголовного правонарушения советами, указаниями, предоставлением информации, орудий или средств совершения этого деяния либо устранением препятствий к его совершению, а также лицо, заранее обещавшее скрыть исполнителя, орудия или иные средства совершения уголовного правонарушения, следы этого деяния либо предметы, добытые противоправным путем, а равно лицо, заранее обещавшее приобрести или сбыть такие предметы. Однако в юридической литературе встречаются такое понятие как посредничество, которое законодательно закреплено в статье 368 УК РК «Посредничество во взяточничестве».

«Преступное» посредничество повсеместно вошло в обиход как востребованная и эффективная разновидность криминального поведения, заслуживающая всестороннего и системного подхода к ее изучению, а не абстрактного изложения в связи с рассмотрением отдельных вопросов правоприменительной практики в конкретных сферах.

Модернизация системы общественных отношений во всем их многообразии дает плодотворную почву для развития института посредничества во многих социально-экономических сферах. Само слово «посредничество» в русском языке понимается как содействие соглашению, сделке между сторонами. Посредник – это тот, кто сводит продавца и покупателя, или совершает сделку по чьему-либо поручению, или содействует в осуществлении связей, общении между кем-либо [2]. Раскрыв понятия пособник и посредник, наблюдаем существенные отличия.

Таким образом, посредничество в самом широком смысле этого слова – это своего рода услуга, которая способствует установлению и функционированию конкретных социальных связей, упрощающая при этом для заинтересованного лица путь к достижению желаемой цели. Иллюстрируя конкретные факты преступного поведения с помощью понятия «посредничество», в большинстве случаев авторы исходят из своего понимания его содержания применительно к затрагиваемой ими тематике, что неизбежно влечет за собой сложности в осознании этого явления как такового.

Термин «посредничество» в данных ситуациях употребляется в его вольных, широких толкованиях и при отсутствии его единого уголовно-правового понимания он становится размытым, накладывается на другие формы соучастия и отождествляется с ними.

Рассматривая конкретные составы уголовных правонарушений особенной части УК РК, можно сделать вывод о том, что при совершении значительной части из них возможно предположить возникновение фигуры посредника:

в преступлениях против жизни и здоровья – как связующее звено между заказчиком и исполнителем;

против свободы личности – между похитителями и близкими потерпевшего;

против семьи и несовершеннолетних – при незаконном усыновлении;

против собственности – как связующее звено между лицом, планирующим хищение и предполагаемым приобретателем похищенного;

в сфере экономической деятельности – это целый ряд таможенных преступлений, уголовных правонарушений в сфере предпринимательской деятельности, легализации доходов, полученных преступным путем и финансирования терроризма и других, в которых посреднический элемент включается в структуру совершаемой сделки;

против интересов службы в коммерческих и иных организациях – посредничество при коммерческом подкупе;

в преступлениях против общественной безопасности – как связующее звено террористов или лиц, захвативших заложников, с представителями власти;

против здоровья населения – в обороте наркотических средств, психотропных, сильнодействующих и ядовитых веществ;

в сфере компьютерной информации – при содействии распространению информации в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;

против государственной власти – посредничество во взяточничестве и другие.

Разносторонний характер уголовных правонарушений, в совершении которых участвуют посредники, свидетельствует о том, что существовавший в науке подход к изучению посредничества лишь применительно к отдельным видам преступных посягательств не соответствует существующему положению вещей.

Актуальность посредничества в самых разных моделях преступных схем делает такой подход к его изучению необоснованно узким, так как признаки, свойственные посредничеству в одном его специфичном проявлении, могут быть не в полной мере применимы к другому.

Характер деятельности посредника ставит его в зависимое положение от воли лиц, заинтересованных в совершении уголовного правонарушения: деяния, совершаемые ими, носят первичный характер для уголовно-правовой оценки.

Именно их волю и интересы выражает посредник, по их просьбе или поручению совершает конкретные действия и на тех условиях, которые согласованы заинтересованными лицами.

Однако, оставаясь в какой-то мере в стороне от первичных посягателей, посредник выполняет важную обеспечительную функцию, без которой первичное уголовное правонарушение может не иметь места. К примеру, не приискав посредника из числа сотрудников исправительного учреждения, заинтересованному лицу, отбывающему наказание в виде лишения свободы, будет затруднительно приобрести и переправить на территорию такого учреждения наркотические средства и иные запрещенные предметы. А его родственникам или подельникам, в свою очередь, нелегко без такой поддержки эти предметы передать.

Второстепенная роль посредника также связана с тем, что его инициативность во взаимоотношениях с заинтересованным лицом, как правило, весьма ограничена. В своей деятельности посредник руководствуется поручением заинтересованного лица или договоренностью с ним о выполнении определенных действий либо достижении поставленной цели.

Инициативность посредника в данном случае может заключаться в свободе выбора средств достижения поставленной цели, предложение примерных условий договоренности и т. д. Кроме того, посредник, действующий на постоянной, «профессиональной» основе может инициативно подыскивать для заинтересованного в заключении преступных сделок лица новых контрагентов.

В литературе описаны случаи функционирования устойчивых групп посредников, представляющих собой цепочку передающих взятку лиц, когда такие группы не тяготеют ни к взяткодателям, ни к взяткополучателям, а преследуют собственный корыстный интерес – обогатиться путем выполнения комплекса посреднических действий при передаче взятки [3]. Однако такая самостоятельность действий посредничающего субъекта все-таки ограничена теми рамками, которые для него установят основные участники.

Несмотря на то, что отдельные авторы склоняются к возможности существования пассивной посреднической деятельности, подавляющее большинство случаев реализации посреднической модели поведения носит активный характер – это и передача взятки, наркотиков, осуществление переговоров, согласование условий совершения совместных действий и прочие действия, совершаемые от имени или в интересах заинтересованных лиц, и на наш взгляд, активность является специфичной чертой рассматриваемого явления.

Однако П.С. Яни пример ситуации с «пассивным» посредником приводит: «сотрудник службы безопасности коммерческой организации Иванов выявил факт соглашения между руководителем одного из подразделений указанного юридического лица Петровым, находящимся во враждебных отношениях с директором этой организации, и сотрудником полиции о том, что последний за взятку в крупном размере, незаконно используя свои полномочия, изымет документацию организации с целью затруднения ее деятельности и причинения ей тем самым убытков. Взятку должен был передать подчиненный Петрова – Сидоров, осведомленный о характере вознаграждения сотрудника полиции. Передав взятку, Сидоров выполнил состав посредничества во взяточничестве. Не желая портить отношения с Петровым, Иванов скрыл выявленный факт, не уведомив о нем руководство организации и не приняв предусмотренные его служебными обязанностями меры по пресечению преступной деятельности, направленной на причинение организации вреда. Иванов, таким образом, будучи обязанным, действовать, бездействовал и путем бездействия также выполнил состав посредничества во взяточничестве путем содействия взяткодателю и взяткополучателю в реализации соглашения между ними о получении и даче взятки в крупном размере. При этом Иванову следует вменить и признак использования служебного положения» [3].

Вместе с тем интерес для научного понимания вопроса о возможности «пассивного» посредничества представляет анализ отношений, складывающихся по поводу передачи данных в сети «Интернет». Как отмечает И.М. Рассолов, «Интернет» – это мировая сеть, состоящая из множества отдельных сетей. Эта Сеть включает в себя многочисленные составляющие (в частности, региональные компьютерные сети, узлы и разбросанные по всему миру веб-серверы, а также посредников – операторов, лиц, оказывающих услуги) [4].

Действительно, «Интернет» – это целостная инфраструктура создания, хранения и передачи информации. В ней определенное число посредников обеспечивают услуги отправления, доставки, направления (маршрутизации) и получения информации в собственных целях. Это, прежде всего, контент-провайдеры, разработчики сетей, специалисты. Вопрос об их ответственности за преступления, совершаемые в сети «Интернет» другими лицами посредством использования предоставляемых такими посредниками технических возможностей и услуг, является дискуссионным, однако ввиду интенсивного «перемещения» общественной жизни в «виртуальное пространство» его значимость трудно переоценить.

Так, «Интернет» в настоящее время – это один из наиболее простых и эффективных способов распространения информации среди широкого круга лиц. Зачастую распространение такой информации запрещено под страхом уголовного наказания (ст. 205-213 главы 7 «Уголовные правонарушения в сфере информатизации и связи» особенной части УК РК).

Любой из указанных выше посредников, умышленно не прекращающий передачу подобных материалов с использования своих технических возможностей или специальных познаний, фактически способствует совершению уголовного правонарушения.

Посредническая деятельность в преступном использовании «Глобальной сети» в целом укладывается в нормы УК РК о соучастии, но очевидный недостаток правоприменительной практики на данном направлении может скрывать за собой не известные на данный момент проблемы и пробелы в законодательстве. Например, заслуживает внимания ситуация, в которой посредник может перейти из категории

«добросовестных» в «недобросовестные». Провайдер, предоставляющий свои технические возможности для выхода в «Интернет» лицу, распространяющему таким образом материалы с порнографическими изображениями несовершеннолетних, может изначально не знать об использовании своих сетей в данных целях. Если же он, узнав об этом, умышленно продолжит оказывать преступнику соответствующие услуги, становится вопрос о его причастности к совершению данного преступления. И в данном случае он именно бездействует [5].

Таким образом, признавая возможность отдельных случаев, в которых между бездействием и посредничеством необходимо будет поставить знак равенства, следует сделать вывод о том, что активный, деятельный характер посредничества все-таки является одной из его основных черт.

Таким образом, авторы говорят о том, что посредник – это лицо:

1) способствующее установлению контакта между соучастниками. Это действительно важная и специфичная часть структуры посреднической модели поведения, которая характеризует посредника как элемент преступной схемы, обеспечивающий возникновение и дальнейшее функционирование преступных связей.

2) действующее по поручению лиц, участвующих в преступлении, в их интересах в отношениях с иными лицами. Здесь авторы указывают на другую важную функцию посредника – представительскую. В данном случае посредник характеризуется как связующее звено в отношениях между участниками с третьими лицами, например, с представителями потерпевшей стороны при похищении человека.

3) передающее предмет уголовного правонарушения, орудия и средства уголовного правонарушения, сообщения и иную информацию соучастникам и иным лицам.

Передача предмета уголовного правонарушения – это, по сути, выполнение основного элемента объективной стороны уголовного правонарушения.

Именно квалификация этих действий правоприменителями со ссылкой на статью 28 УК РК, порождает наибольший массив обоснованной полемики учеными. На первый взгляд, эти действия напоминают законодательно закрепленную модель пособничества, но имеется одно важное отличие: пособник способствует уголовному правонарушению, предоставляя такие средства, орудия и информацию, а посредник лишь передает их от одного соучастника другому, а равно третьему лицу. Указанная здесь передача сообщений и информации – это также форма реализации первых двух функций.

#### Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года в действующей редакции
2. Борчашвили И.Ш. Комментарий к Уголовному Кодексу Республики Казахстан особенная часть: 2 том. Алматы: Жеты-Жаргы, 2015 – 500с
3. Яни П.С. Проблемы квалификации посредничества во взяточничестве // Законность, 2013, № 2, с. 24-29.
4. Рассолов И.М. Право и Интернет. Теоретические проблемы. 2-е изд., доп. М.: Норма, 2009. С. 208.
5. Артеменко Н.В., Минькова А.М. Проблемы уголовно-правовой оценки деятельности посредника, провокатора и инициатора преступления в уголовном праве РФ // Журнал российского права, 2004, № 11, СПС «КонсультантПлюс».

## ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ МЕН РЕСЕЙ ФЕДЕРАЦИЯСЫНЫҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ ПРОЦЕСТІК ЗАҢЫНЫҢ МАҢЫЗЫМЕН ТҮСІНІГІ

*Еламанов Азамат*

*«Құқықтану» мамандығы бойынша магистратура*

*Қазақ-Орыс халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе қ., Әйтеке би к-сі, 52;*

Мақалада қылмыстық іс жүргізудің иммунитеттерінің жалпы құқықтық және салалық тұжырымдамасы талқыланады, бұл қылмыстық іс жүргізудің иммунитеттерінің түрлі категориялары мен маңыздылығына әсер етеді: бұл қылмыстық іс жүргізу формасын дифференциациялауды қалыптастыру және дамыту; саладағы қауіпсіздік тетіктерін дамыту; ерекше мәртебесі бар тұлғалардың қызметіне кепілдік беру жүйесін дамыту.

*Түйінді сөздер:* қылмыстық-процессуалдық иммунитет, үстемдік, артықшылық, жеңілдік, айырықша құқық.

---

## ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ИММУНИТЕТОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Еламанов Азамат*

*Магистрант специальности «Юриспруденция»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, г. Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

В статье рассматривается общеправовое и отраслевое понятие уголовно-процессуального иммунитета через различные категории и значение уголовно-процессуальных иммунитетов, которые существенным образом влияют на: формирование и развитие дифференциации уголовно-процессуальной формы; развитие охранительных механизмов отрасли; развитие системы гарантий деятельности лиц, наделенных особым статусом.

*Ключевые слова:* уголовно-процессуальный иммунитет, привилегии, льготы, преимущества, исключительные права

---

## CONCEPT AND IMPORTANCE OF CRIMINAL PROCEDURE IMMUNITIES IN LEGISLATION RUSSIAN FEDERATION AND REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

*ElamanovAzamat*

*Master's degree in "Jurisprudence"*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

Article deals with the general legal and sectoral concept of criminal procedural immunity through various categories and significance of criminal procedural immunities, which significantly affect on the formation and development of ranging the criminal procedure form; development of security mechanisms in the industry; development of guarantees for persons with special status.

*Key words:* criminal procedural immunity, privileges, benefits, benefits, exclusive rights.

---

В теории права существует множество точек зрения на понятие «иммунитет». В настоящее время принято рассматривать общеправовое и отраслевое понятие «иммунитет».

Данный подход находит свое отражение в работах таких исследователей как Ф. А. Агаев, В. Н. Галузо, В.Г. Даев, О.И. Рогова, В.И. Руднев, Е.Г. Васильева и др..

В общеправовом смысле Ф. А. Агаев и В. Н. Галузо раскрывают понятие «иммунитет» как особые права, привилегии, льготы, преимущества» [1,с.5]. По мнению В. Г. Даева, термин «иммунитет» в собственном юридическом смысле означает «исключительное право не подчиняться некоторым правилам» [2, с. 48].

Из представленных определений вышеназванных авторов следует, что общеправовая сущность понятия «иммунитет» основана на таких универсалиях как «привилегии», «льготы», «преимущества», «исключительные права» и «свобода в распоряжении обязанностью».

В то же время уголовно-процессуальные иммунитеты раскрываются исследователями через несколько иные термины и категории.

В частности, Ф. А. Агаев уголовно-процессуальный иммунитет рассматривает как «установление изъятий из общего порядка судопроизводства для отдельных категорий российских и иностранных граждан, нося по сути дела процедурный характер» [1,с.139]. «Применительно к уголовно-процессуальному законодательству, отмечает В. И. Руднев, – иммунитет может трактоваться как освобождение от выполнения процессуальных обязанностей и ответственности, связанное с усложнением порядка производства следственных и процессуальных действий» [3, с. 31]. У Е. Г. Васильевой, «иммунитеты в уголовном процессе представляют собой дополнительные процессуальные гарантии законности и обоснованности вовлечения указанных граждан в сферу уголовного судопроизводства и применения к ним мер процессуального принуждения, связанного со значительными правоограничениями» [4, с. 168]. «Правовой институт уголовно-процессуальных иммунитетов, включает в своем исследовании К. П. Федякин, – это совокупность юридических норм - исключений, связанных с предоставлением дополнительных процессуальных гарантий законности и обоснованности вовлечения граждан в сферу уголовного судопроизводства, применения к ним мер процессуального принуждения и иных правоограничений, а также с освобождением от некоторых процессуальных обязанностей».

О. Г. Тарнаков отмечает, что «процессуальный иммунитет представляет собой охранительный процессуальный механизм, включающий, с учетом естественной иерархии интересов в государстве, систему различных по объему и качеству специальных публичных гарантий, обеспечивающий высокий уровень состояния защищенности как законодателем, так и судебной властью свободы личности, обладающей особым государственным или иным специальным статусом, от незаконного и необоснованного их вовлечения и участия в уголовном процессе, от противоправных действий правоприменителя или иных негативных эффектов в уголовно-процессуальной сфере» [5, с. 5]. Н. Ю. Волосова под уголовно-процессуальными иммунитетами понимает «особый порядок производства по уголовному делу или особую процедуру проведения ряда следственных действий, предусмотренных нормами уголовно-процессуального права, позволяющих ограничить вторжение органов, осуществляющих уголовное судопроизводство в сферу деятельности отдельной категории лиц, а также соблюсти права участников уголовного судопроизводства ввиду особых доверительных отношений, возникших между ними» [6, с. 50].

Н. Ю. Решетова рассматривает процессуальный иммунитет как обусловленное публичными интересами и специальным статусом лица исключение из общего конституционного положения о равенстве всех перед законом, предусматривающее предоставление отдельным категориям лиц дополнительных процессуальных гарантий в виде усложнения процедуры привлечения к уголовной ответственности, но не освобождающее от такой ответственности [7, с. 231].

Исследователи из Республики Казахстан также не отличаются единодушием в определении уголовно-процессуальных иммунитетов. В своих определениях ими

используется такая категория как гарантии, однако некоторыми из них употребляется термин «преимущества». В частности, в диссертации И. П. Карякина содержится определение уголовно-процессуальных иммунитетов как формы «предоставления дополнительных гарантий законных прав и интересов отдельных категорий лиц, которая выражается в регламентации оснований, порядка, условий освобождения отдельных категорий лиц от выполнения некоторых обязанностей, накладываемых общими уголовно-процессуальными правилами, пользование которыми зависит непосредственно от волеизъявления лиц, обладающих данным преимуществом» [8, с. 8]. Однако в данном определении И. П. Карякина имеется и второй термин – «преимущество». Изложенное позволяет констатировать, что для определения уголовно-процессуального иммунитета автором используются две категории – «гарантии» и «преимущества».

Другие исследователи более конкретны в своих определениях. В частности, Ч. Д. Кенжетаяев рассматривает уголовно-процессуальный иммунитет как форму преимуществ, которая выражается в регламентации, порядке, условиях преимущественного освобождения отдельных категорий лиц от выполнения некоторых обязанностей, накладываемых общими уголовно-процессуальными правилами, пользование которыми зависит непосредственно от волеизъявления лиц, обладающих данным преимуществом. Иммунитет является дополнительным правом [9, с. 15].

Исходя из рассмотренных определений уголовно-процессуального иммунитета, терминами и категориями его раскрывающими являются – изъятия, освобождение, гарантии, нормы-исключения, особый порядок производства, преимущества. Терминологически определение правовых и уголовно-процессуальных иммунитетов существенно отличается. Если говоря о первых, речь идет о привилегиях, льготах, преимуществах, исключительных правах и свободах в распоряжении обязанностью, то при рассмотрении вторых – об изъятиях, освобождение, гарантиях, нормах-исключениях, особом порядке производства и опять же преимуществах.

Следует отметить, что несмотря на то, что законодатель в принципе понимает под иммунитетом определенные исключения, единых теоретических подходов в определении рассматриваемой правовой категории нет. Это же наблюдается и в исследованиях ученых Республики Казахстан, которые иммунитет рассматривают в виде преимущества либо дополнительных гарантий.

Особый порядок производства по уголовному делу также имеется в научной литературе в качестве определяющего термина «уголовно-процессуальный иммунитет». Представляется, он основан на законодательной конструкции, содержащейся в разделе 17 УПК РФ «Особенности производства по уголовным делам в отношении отдельной категории лиц», и главе 52 УПК РФ аналогичного содержания, а также Части 4 УПК РФ – Особый порядок уголовного судопроизводства. Аналогичное содержание в уголовно-процессуальном кодексе Республики Казахстан. Глава 57, рассматриваемого законодательного акта, имеет следующее наименование «Особенности производства по делам лиц, обладающими привилегиями и иммунитетами от уголовного преследования». Статья 552 УПК Республики Казахстан отражает это положение еще более конкретно – рассмотрение дела производится по общим правилам судебного разбирательства с учетом положений, изложенных в настоящей статье.

Такое законодательное решение является наиболее предпочтительным, поскольку отражает процессуальную сущность уголовно-процессуального иммунитета как процедуры производства по уголовному делу с участием категории лиц, наделенных специальным статусом.

Несмотря на все продолжающуюся дискуссию относительно целесообразности и необходимости сохранения правовых и уголовно-процессуальных иммунитетов, полагаем, что они имеют важное значение в регулировании правовых отношений. Наличие иммунитетов у участников правоотношений вовсе не означает вседозволенности и

безответственности. Их наличие указывает на то, что у участника общественных отношений имеется особый статус, который необходим для выполнения, возложенных на него государственных, общественных, служебных и иных функций. А иммунитет в свою очередь гарантирует выполнение таких функций, выступая в качестве охранительного механизма. Такой охранительный механизм создается в целях наиболее полной и четкой регламентации общественных отношений.

На основе проведенного сравнительного исследования было предложено следующее определение уголовно-процессуальных иммунитетов, под которыми понимается специально-установленный уголовно-процессуальным законом дифференцированный порядок производства по уголовному делу, основанный на учете предоставленных определенной категории лиц специальных прав, направленных на реализацию ими особых государственных, общественных, служебных и иных функций и полномочий.

Несмотря на критику наличия у некоторых участников уголовного судопроизводства иммунитета, последний играет весьма значимую роль в регулировании общественных отношений, что позволяет выделить значение уголовно-процессуальных иммунитетов, которые существенным образом влияют на:

- формирование и развитие дифференциации уголовно-процессуальной формы;
- развитие охранительных механизмов отрасли;
- развитие системы гарантий деятельности лиц, наделенных особым статусом.

Между тем, существенное расширение перечня лиц, наделенных иммунитетами в уголовном судопроизводстве Российской Федерации, вызывает справедливую критику среди исследователей. Особенно остро этот вопрос стоит в свете противодействия коррупции в Российской Федерации и не выполнения ею рекомендаций организации GRECO. Все это ставит на повестку дня вопрос о необходимости изучения уголовно-процессуальных иммунитетов и целесообразности сохранения некоторых из них в действующем законодательстве.

#### Список использованной литературы:

1. Агаев Ф.А., Галузо В.Н. Иммунитеты в российском уголовном процессе: монография/М.: ТЕИС, 1998.-с.5
2. Даев В.Г. Иммунитеты в уголовно-процессуальной деятельности// Правоведение.- 1992.-№3.-с.48
3. Руднев В.И. Иммунитеты в уголовном судопроизводстве:-М.,1997.- с.212
4. Васильева Е.Г. Проблемы ограничения неприкосновенности личности в уголовном процессе.- Уфа,2002.-с.168
5. Тернакоп О.Г. Институт иммунитетов в уголовном процессе: монография/М.:Юрлитинформ,2011.-с.7
6. Волосова Н.Ю. Уголовно-процессуальный институт свидетельского иммунитета: теория, законодательное регулирование и практика: дисс... д-ра юрид.наук -М.,2015-с.50
7. Решетова Н.Ю. Особый порядок производства по уголовным делам в отношении отдельной категории лиц в Российской Федерации/ Проблемы укрепления законности и правопорядка: наука, практика, тенденции.-2010.-№3.-с.231
8. Карякин Н.П. Иммунитет в уголовном судопроизводстве: автореф.дисс..канд.юрид.наук-Караганда,2002.-с.8
9. Кенжетасев Ч.Д. Преимущества в уголовном судопроизводстве : автореф.дисс...канд.юрид.наук.- Караганда,2002.- с.8



**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА АКЦИОНЕРЛІК ҚОҒАМДАРДЫҢ ӨСУІ  
МӘСЕЛЕЛЕРІ. ШЕТЕЛДЕГІ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ  
АКЦИОНЕРЛІК ҚОҒАМДАР ФОРМАДАҒЫ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ІС-ӘРЕКЕТТЕРДІ  
ЖҮЗЕГЕ АСЫРУДЫҢ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУ ФОРМАЛАРЫН**

***Жакенов Темерхан Бақытжанұлы***

*«Құқықтану» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Осы бап бағалы қағаздар шығаратын заңды тұлғалардың нысандарын кеңейту қарастырады. Қазақстандағы кәсіпкерліктің бірыңғай нысанымен салыстырғанда кәсіпкерлік қызметтің бұл түрін дамытудың артықшылығы мен себептері. Осы ақпаратты талдаудан Қазақстандағы экономикалық сектордың нормативтік-құқықтық актілерін шешудің шамамен тәсілдері берілген.

*Түйінді сөздер:* акционерлік қоғамдар, шетелдік кәсіпкерлік, акциялар, серіктестік.

---

**ПРОБЛЕМЫ РОСТА АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.  
СООТНОШЕНИЕ ФОРМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ФОРМЕ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В РЕСПУБЛИКЕ  
КАЗАХСТАН С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ**

***Жакенов Темерхан Бақытжанұлы***

*Магистрант специальности «Юриспруденция»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье рассматриваются вопросы распространения форм юридических лиц, выпускающие ценные бумаги. Приводятся преимущества и причины необходимости развития данной формы осуществления предпринимательской деятельности в сравнение с распространенной формой осуществления предпринимательства в Казахстане — товариществом. Из анализа данной информации приводятся примерные пути решения регулирований хозяйственной отрасли в Казахстане.

*Ключевые слова:* акционерные общества, иностранное предпринимательство, акций, товарищества с ограниченной ответственностью.

---

**PROBLEMS OF GROWTH OF JOINT-STOCK COMPANIES IN THE REPUBLIC OF  
KAZAKHSTAN. PROPORTION OF FORMS OF IMPLEMENTATION OF ECONOMIC  
ACTIVITY IN THE FORM OF JOINT-STOCK COMPANIES IN THE REPUBLIC OF  
KAZAKHSTAN WITH FOREIGN COUNTRIES**

***Zhakenov Temerkhan Bakitzhanuly***

*Master's Degree student of speciality «Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

This article deals with the distribution of forms of legal entities that issue securities. The advantages and reasons for the need to develop this form of entrepreneurial activity in comparison with the common form of entrepreneurship in Kazakhstan — the partnership are given. From the analysis of this information are given approximate ways to address the regulations of the economic sector in Kazakhstan.

*Key words:* joint stock companies, foreign business, shares, limited partnerships.

На пути развития и становления сильного государства возникают новые экономические и социальные барьеры, тем самым усложняющие способы развития государства. Современный Казахстан ставит своей целью развитие экономики и возможности всеобщего труда, вхождение в тридцатку самых развитых стран мира возрастает необходимость изменения и корректировок в системе хозяйственной деятельности людей [1]. Так, согласно сайту Всемирного экономического форума, которая проводит исследования по «Глобальной конкурентоспособности» стран мира, конкурентоспособность страны определяется как совокупность институтов, политики и факторов, определяющих уровень производительности страны [2]. Развитие производительности невозможно без развитой, эффективной и само регулируемой предпринимательской среды в стране. Значение саморегулирования для развития производительности страны раскрывается в том, что в рамках современной глобализации и демократической политики нашего государства возникают условия, где хозяйствующие субъекты должны осуществлять свою деятельность в условиях конкуренции и борьбы за потребительский выбор. В итоге соперничества порождается высокое качество и достаточное количество объектов гражданского права удовлетворяющий спрос потребителя и тем самым происходит развитие не только самого потребительского общества, но и в итоге развитие всего современного общества в целом. Борьба за потребительский голос, развитие качество предоставляемых объектов в виде товара или услуг невозможна также и без сотрудничества и налаживания производственной и реализационной системы. Повышение конкуренции и налаживание сотруднической среды является той задачей государства в современном мире, реализация которого определяет развитие экономики страны.

Сотрудничество и конкуренция, образуя противоречивое единство, пронизывают всю деятельность национальных и транснациональных хозяйствующих субъектов, они вызваны к жизни непрерывным прогрессом в науке, технике, технологиях, организации и управлении как в национальных, так и в международных масштабах, процессами интернационализации, транс национализации, региональной интеграции, глобализации [3]. Роль государства как основного управляющего в жизнедеятельности общества в рыночной экономике заключается в регулировании условий и требований к субъектам рынка. Тем самым регулирование законодательной базы хозяйственной деятельности страны в рамках создания благоприятных условий должна соответствовать условиям, применяемым в международной практике. Следуя данной тенденции определим в законодательстве Республики Казахстан в вопросах регулирования хозяйственной деятельности изменения необходимые для соответствия законодательства международной практике.

Согласно сайту Комитета по статистике Республики Казахстан среди зарегистрированных юридических лиц установилась тенденция, где основное количество юридических лиц зарегистрировано в форме хозяйственных товариществ. Так, согласно данному сайту среди зарегистрированных юридических лиц в форме хозяйственных товариществ составляет примерно 84% от общего числа зарегистрированных юридических лиц [4]. Количество акционерных обществ составляет менее 1%, среди зарегистрированных юридических лиц, что является крайне низкой в соотношении мировой практики. В некоторых государствах данный показатель варьируются от 1-3%, что в сравнении с нашей страной не сильно отличается и может показаться что количество юридических лиц в форме акционерных обществ не особо влияет на экономику государства. Тут стоит отметить влияние данных акционерных обществ на благосостояние страны. Согласно отчету фондовой биржи KASE соотношение капитализации рынка акций к ВВП Казахстана на 2017 год составляла примерно 51%, что является низким в сравнении с показателями многих мировых стран [5].

Влияние акционерных обществ или корпорации на конкурентоспособность страны объясняется тем, что данный вид юридического лица является более востребованным для привлечения инвестирования, а также в вопросах сотрудничества на международном уровне

имеет более привлекательные механизмы оценивания потенциальных партнеров. Иностранные предприниматели будут менее заинтересованы в сотрудничестве с хозяйственными товариществами, как минимум из-за сложности оценивания репутации компании особенно в Казахстане. Если субъекты крупного и некоторое количество среднего бизнеса имеют определённую возможность оценивания их репутаций путем их опыта деятельности и количеству договорных отношений, заключенных ранее, то малые субъекты бизнеса в форме хозяйственных товариществ являются сомнительным решением для создания долгих и системных сотрудничеств для иностранных, да и национальных предпринимателей.

Данный вид предпринимательства также положительно влияет на производственную базу страны. Так, более 30% крупных предпринимателей в Казахстане основным видом экономической деятельности которого является обрабатывающая деятельность осуществляют свою деятельность в форме акционерного общества, учитывая то, что количество зарегистрированных АО в Казахстане составляет менее 1% от общего количества юридических лиц [4]. Данная тенденция объясняется необходимостью выпуска акций и иных ценных бумаг тем самым определению стоимости данного субъекта предпринимательства зависит не только от стоимости собственности или репутаций данного предприятия, но и доходности и иных экономических показателей. Также стоит определить ситуацию связанных с предприятиями выпускающие программные и иные цифровые продукты, оценка которых в некоторых моментах сложно оценима, и реальная стоимость таких организации определяется стоимостью акции и инвестиционных вложений в данную организацию. Данные сферы могут являться рискованными, и инвесторы осуществляют свой вклад под определенным риском. Венчурные вложения более урегулированы при их осуществлении в фондовых биржах, что является дополнительным аргументом в пользу развития акционерных обществ.

Определив ситуацию, а также необходимость развития акционерных и иных форм предпринимательства, выпускающих акции рассмотрим законодательство Республики Казахстан регулирующих данную отрасль, а также изменения или корректировки необходимые для дальнейшего развития.

Одним из главных проблем акционерных обществ в Республике Казахстан является высокий требования к минимальному уставному капиталу. На данный момент, данный минимум равняется 50000 МРП согласно Закону «Об акционерных обществах» [6]. Данный показатель был принят в 2003 году с принятием этого закона и с тех пор не подвергалась изменению. Является ли этот размер уставного капитала высоким, возможно определить лишь в сравнении с практикой, применяемой на международной арене. В зависимости от государства данный показатель разнится. Так, в некоторых государствах нет определенных требований к минимальному уставному капиталу как в Австралии, так в других государствах этот минимум может достигать более высокие показатели. Так, например, в Филиппинах минимальный уставной капитал для акционерных обществ равняется 150000\$, что считается вполне высоким показателем, но в среднем показатель равняется на уровне около 50000\$ [7]. Оценивая ситуацию в Казахстане учитывая размер минимального расчетного показателя на 2019 год который составляет 2525 тг., то минимальный размер уставного капитала для акционерных обществ равняется примерно более 300000\$ в зависимости от курса тенге к доллару. Согласитесь, что данный показатель является достаточно высоким в сравнении с мировыми государствами. Учитывая, что данный показатель не изменялся с 2003 года, когда курс тенге, а также размер МРП были другими со временем данные требования стали немного высокими в сравнении с изначально принятыми требованиям. Тут стоит уточнить, что даже учитывая тот курс тенге и размер МРП в 2003 минимальный уставной капитал равнялся примерно 280000\$ что не слишком сильно отличается от нынешних показателей, и возникает резонный вопрос, о необходимости такого высокого требования к данному виду организационного вида акционерного общества в Казахстане.

Отвечая на этот вопрос вернемся к ранее описанным аргументом в которых описывались плюсы осуществления хозяйственной деятельности в форме акционерных обществ, где приводились примеры видов хозяйственной деятельности развития, которых необходимо осуществлять в данной форме организационного вида. Поэтому росту данной организационной формы юридического лица необходимо установить более разумные и щадящие требования по минимальному уставному капиталу с учетом практики применяемой на международной арене. Хотя проблема оценивания в месячном расчетном показателе к требованиям, санкционным показателям в законодательстве является системным, из-за нестабильности курса тенге в последнее время, считаю, что этот вопрос достоин отдельного внимания и исследования.

Дальнейшее развитие конкурентоспособности Республики Казахстана, как было описано ранее, на данный момент связано с повышением производственной базы страны. Данная необходимость объясняется зависимостью нашей экономики от продаж сырьевых ресурсов, когда как обрабатывающая промышленность и производство готовых продукции на низком уровне и тенденция развития происходит незаметно. С экономической точки зрения рост производства является одним из основных критерий для определения высокого роста социально-экономических показателей страны, так на примере новых индустриальных стран с увеличением производственной предприятий и повышения доли городского населения повысились и уровень социального, политического статуса населения [8]. Повышение производства на данном этапе развития Казахстана является его одним из главных вызовов. Реализация этого вопроса является комплексным и включает ряд системных реформ и изменений как в политическом, так и в культурных, социальных и иных институтах государственного правления. В рамках данной статьи, в вопросе организационно-хозяйственной деятельности в государстве осуществляемого в форме акционерных обществ иностранными лицами рассмотрим возможность внедрения в законодательство Республики Казахстан изменений применяемой в иностранных государствах.

Рассматривая вопрос о привлечении иностранного и развитии национального предпринимательства в Республике, необходимо определить, а затем установить приемлемые формы осуществления предпринимательства. Проанализировав законодательства Республики Казахстан, а также статистику распространенности организационных форм среди всех зарегистрированных юридических лиц, определяем, что самым распространённой является форма хозяйственного товарищества, что составляет более 80% от всех юридических лиц [4].

Если в первом случае рассматривался вопрос об уменьшении требований к минимальному уставному капиталу к видам юридического лица выпускающих акций, то во втором случае рассмотрим вопрос о внедрении форм юридического лица с более «демократичными» требованиями. При вопросе внедрения нового или старого вида предпринимательства необходимо провести анализ и соотношение с имеющимися юридическими лицами в вопросах уставных и иных требований к лицу, налогообложения, категорий субъекта бизнеса, прав и обязанности акционеров и т.д. При внесении нового вида предпринимательства в законодательства Республики Казахстан, необходимо учесть ситуация в стране. В гражданском законодательстве РК самым распространенной формой предпринимательств является товарищества с ограниченной ответственностью. Главным отличием данного вида предпринимательства от акционерного общества является разделение права владения юридическим лицом между участниками или участником, а не между акционерами. В разрезе сравнения ТОО с практикой применимой в корпоративном праве. Так, ТОО является формой хозяйственного товарищества, что эквивалентно понятию партнерства, и в гражданском законодательстве в понятии указано что товариществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами товарищество [9]. На практике же, данный вид предпринимательства соответствует понятию корпорация, главным критерием отнесение к данному виду юридического лица раскрывается

в вопросе управление ТОО, когда участники лишь вносят свою долю, но не занимаются предпринимательством лично, а через орган товарищества. Недостатками описываемой формы предпринимательства является то, что иностранные предприниматели и инвесторы менее заинтересованы в сотрудничества с ними, так как отсутствует грамотная оценка бизнеса данной формы для сотрудничества и тем самым создавая недоверчивое отношение к бизнесу в Казахстане. Так, в связи с устоявшейся ситуацией в корпоративном праве в стране необходимо вести вид предпринимательства отвечающий требованиям мирового сообщества. Таким решением, как ни странно будет являться акционерное общество закрытого типа. Данная форма юридического лица была в Республике Казахстан до 2003 года, но из-за малого количества зарегистрированных юридических лиц в этой форме была убрана из законодательства Республики Казахстан. Причиной тому является наличие ТОО в законодательстве Казахстана, которая отвечает требованиям корпораций с ограниченной ответственностью участников данного юридического лица. Так зачем же возвращать форму предпринимательства который уже был в хозяйственной сфере в прошлом. Причиной внесения данного вида обусловлена, как было указано ранее, необходимостью привлечение иностранного предпринимательства в «непопулярные» экономические сектора, а также повышение их инвестирования.

#### Список использованной литературы:

1. Стратегия «Казахстан 2050», 6 декабря 2013 г.
2. [www.weforum.org](http://www.weforum.org)
3. Шмелев А.Г. Продуктивная конкуренция. Опыт конструирования объединительной концепции. -М: ИЧП "Издательство Магистр", 1997г.
4. [stat.gov.kz/](http://stat.gov.kz/) на 1 ноябрь 2018 года
5. KASE, годовой отчет, 2017
6. Закон Республики Казахстан «Об акционерных обществах» от 13 мая 2003 года № 415
7. [www.dlapiperintelligence.com](http://www.dlapiperintelligence.com)
8. Роль новых индустриальных стран в глобальном уровне производственно-сбытовых цепочек. Доминик Боддин, 2016
9. Гражданский Кодекс Республики Казахстан. (Общая часть). принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2019 г.

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ АЙМАҒЫ  
МӘСЕЛЕЛЕРДІ ТАЛДАУ. ИНВЕСТОРЛАРҒА АРНАЛҒАН ТАРАПТАРДЫ ҰСЫНУ  
ҮШІН СҰРАҚТАР**

***Жакенов Темерхан Бақытжанұлы***

*«Құқықтану» мамандығының магистранты*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада шетелдік инвесторларға жеңілдіктер мен артықшылықтар беру мәселелері қарастырылады. Кәсіпкерлік жағдайының жалпы мәселелері және Қазақстан экономикасының өндіруші салаға тәуелділігі талқыланды. Біздің еліміздегі инвестициялардың ағынының жалпы талдау және оны шешу жолдары қарастырылған.

*Түйінді сөздер:* инвестициялық инвестициялар, жеңілдіктер, Қазақстан экономикасы.

---

**АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ СРЕДЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.  
ВОПРОСЫ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ПРЕФЕРЕНЦИИ ИНВЕСТОРАМ**

***Жакенов Темерхан Бақытжанұлы***

*Магистрант специальности «Юриспруденция»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;*

В данной статье затронуты вопросы связанные с предоставлением льгот и преимуществ для иностранных инвесторов. Обсуждается общие проблемы ситуации предпринимательства и зависимости экономики Казахстана от добывающей промышленности. Дается общий анализ связанный с оттоком инвестиционных вложений в нашей стране и ее возможные решения.

*Ключевые слов:* инвестиционные вложения, преференции, экономика Казахстана.

---

**ANALYSIS OF PROBLEMS IN THE INVESTMENT ENVIRONMENT OF THE  
REPUBLIC OF KAZAKHSTAN. QUESTIONS FOR PROVIDING PREFERENCE TO  
INVESTORS**

***Zhakenov Temerkhan Bakitzhanuly***

*Master's Degree student of speciality «Finance»*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In this article addresses issues related to the provision of benefits and benefits for foreign investors. The general problems of the situation of entrepreneurship and the dependence of Kazakhstan's economy on the extractive industry are discussed. A general analysis of the outflow of investments in our country and its possible solutions are given.

*Key words:* investment investments, preferences, the economy of Kazakhstan.

---

На сегодняшний момент развитие экономики страны является основополагающим фактором определяющий уровень социальной жизни общества. Республика Казахстан, являясь демократической страной, ставит своей приоритетной целью развитие социально-экономической жизни государства с момента получения своей независимости [1]. Без стабильной экономики невозможно построить сильное и успешное государство. Во всех сферах социума, начиная от медицины, логистики, заканчивая национальным патриотизмом

и культурным развитием общества необходимо грамотное распределение финансирования. Данная задача становится невозможным без стабильного источника формирования бюджета страны.

Сегодня Казахстан является развитой страной и занимает высокую позицию в пространстве СНГ и на территориях Средней Азии. Согласно Международной организации Всемирного экономического форума Республика Казахстан занимает 57 место по Индексу глобальной конкурентоспособности [3]. Хотя в 2013 году наша страна занимала 50 место, на сегодняшний день наблюдается снижение позиции на мировой арене из-за масштаба спроса на минеральные продукты, которые являются основным экспортом в товарообороте нашей страны. Согласно сайту Министерства национальной экономики Республики Казахстан Комитета по статистике страной с которым Казахстан провел самую большую в денежном расчете взаимную торговлю является Российская Федерация, что примерно составляет одну четвертую часть от общего удельного веса объема товарооборота нашего государства[4]. Данная тенденция имеет отрицательное воздействие на нашу экономику, так как последние 4-3 года внешнеторговый товарооборот в России уменьшилась из-за санкций, что явилась одним из факторов падения тенге в 2015 году и его переход к свободному плаванию. Зависимость от экономики России не является положительным явлением для нашей страны и пока мы не уйдем из тени нашего соседа наша страна не сможет построить стабильно развивающееся государство.

Отдельного внимания заслуживает рассмотрение ситуаций в мировом рынке углеводородного сырья. На сегодняшний день наблюдается определенные изменения на спрос и способ добычи нефтегазовых ресурсов. Во-первых, наблюдается повышение спроса на возобновляемые источники энергии, таких как солнечная энергия, водные потоки, энергии ветра и т.д. Данная тенденция обусловлена тем, что «зеленая энергия» оказывает меньше разрушительного эффекта на окружающую среду, и не имеют ограничения в запасах. Перспектива развития данной сферы в нашей стране имеет большой потенциал, развитие которого может помочь нашей экономике и стать тем самым трамплином выхода от зависимости продажи углеводородных ресурсов. Второй причиной изменения в мировом рынке нефти является использования технологии добычи нефти из слоев сланца, плотных песчаников и известняка. Данная тенденция может иметь негативное воздействие на нашу экономику, так как нынешние инвесторы в нефтедобывающую промышленность Казахстана будут менее заинтересованы в инвестировании в добывающую промышленность Казахстана.

Решением выхода от зависимости экономики России и становление независимого развития общества и государства в целом является сложно достижимой целью, а в некотором роде почти невозможной. Сегодня Казахстан дошел до определенного «потолка» своего развития экономики учитывая нынешнюю экономическую и политическую среду страны. На сегодняшний день в экономике нашей страны нельзя назвать определенную отрасль, которая могло бы стать «трамплином» экономики страны и причиной нового подъема Казахстана в целом. Из-за недлительного периода нашей независимости и развития социальных сфер государства наблюдается некоторый рост отдельно взятых отраслей, где государства перенимает опыт развитых и конкурентоспособных стран. Это повышает в некотором роде нашу экономику до уровня средне статистического развитого государства, но ощутимого роста, как правило, не наблюдается. Данная тенденция связана с зависимостью экономики страны от добывающей промышленности. Необходимость нахождения нашей страны себя в чем-то новом, что будет иметь большой спрос на мировой торговом рынке является важным элементом для дальнейшего развития современного Казахстана.

Такой путь, в свое время прошли многие страны Азии, такие как Сингапур, страны юго-восточной Азии, Китай и др. Росту экономики в этих странах предшествовало открытия границ новым технологиям и полной поддержки иностранных инвестиционных вложений. Политика открытости, налоговых льгот предпринимателям, и полная защита имущества иностранных инвесторов государством явилась тем фактором, что сейчас восточная Азия

является самой динамично растущей экономикой в мире. Также можно привести примеры стран арабского полуострова, а именно Объединенного Арабского Эмирата. Наши страны схожи в определенных позициях, так если путь роста стран восточной Азии в некоторых моментах не осуществима для нас из-за различий в некоторых сферах, хотя бы на примере количества людей и запаса полезных ископаемых, то рост экономики ОАЭ это хороший пример для Казахстана, так как наблюдается определенная схожесть наших стран на начальном этапе развития. Так, ОАЭ до нефтедобычи была страной с не самой развитой экономикой, и занималась преимущественно рыболовством и добычей жемчуга [5]. В дальнейшем после открытия и добычи с последующим экспортом нефтепродуктов, ОАЭ начала заниматься улучшением транспортных дорог, строительных, производственных сфер и объектов туризма в своем государстве что в дальнейшем немного снизило зависимость государства от добывающей промышленности. В противовес к этому можно привести страну Венесуэла, запасы нефти которого являются самыми большими в мире согласно оценкам British Petroleum [6]. В Венесуэле мы наблюдаем национализацию промышленности и добывающего сектора без дальнейшего инвестирования средств в экономику государства, противоположное введению политики в ОАЭ. Проецируя примеры этих государств Венесуэлы и ОАЭ на плоскость нашего государства, можно сделать вывод, что нам необходимо дальнейшее развитие не только добывающей промышленности, которая является основным экспортом нашего государства, но и развитие новых видов отраслей экономики путем поддержки инвестирования и развитие транспортно-логистической системы.

На сегодняшний момент ситуация с иностранным инвестированием в Казахстане следующее, основная доля вложений приходится на горнодобывающую промышленность и геологические разведки [7]. Доля иностранного инвестирования в основной капитал за 2017 год составила 27 процента, остальные 73 % это внутренние инвестиции. Отдельного внимания заслуживает куда инвестируются данные средства и какие потенциально перспективные сферы экономики необходимо финансировать. Так, согласно сайту Комитета по статистике за 2016 год было инвестировано в промышленность примерно 50 % от основного капитала [4]. Из этого следует, что государство чуть более 50 основных средств направляет в промышленность и в особенности в горнодобывающую промышленность и разработку карьеров, примерно 33%, а в обрабатывающую промышленность 11%. Зависимость от сырьевой базы создает определенные барьеры для дальнейшего роста экономики, данная тенденция усугубляется тем, что более половины добытых ресурсов не реализуются в нашей стране, тем самым не создается площадка для производства чего-либо, начиная от машиностроения заканчивая высокотехнологическими процессорами и других компонентов.

Далее мы рассмотрим законодательное регулирование поддержки иностранных инвестиции. Согласно Предпринимательскому кодексу Республики Казахстан в главе о государственной поддержке инвестиций, поддержка заключается в предоставлении государственных преференций [2]. Данные преференции предоставляются согласно инвестиционному проекту, приоритетному инвестиционному проекту и специальному инвестиционному проекту. Инвестиционные преференции в зависимости от вида проекта предоставляет инвестору налоговые преференции, субсидии, освобождения от обложения таможенными пошлинами и налогом на добавленную стоимость, предоставление государственных натуральных грантов. Рассмотрим условия по которым можно получить преференции. Согласно предпринимательскому законодательству инвестор должен быть юридическим лицом Республики Казахстан, а также преференции предоставляются лишь по определенным видам деятельности, перечень которых утверждается Правительством Республики. Это создает ограничение для притока инвесторов и дает преимущества только для субъектов крупного или среднего предпринимательства, так как перечень не



предусматривает многие виды деятельности, таких как, деятельность по программированию, интеллектуальных сфер, туризма и т.д.

Для примера и наглядности рассмотрим проблемы, предоставляемых преференции инвесторам в Казахстане с другими государствами. Так, например, в Сингапуре инвесторам предоставляется налоговые льготы, а также выплата расходов наличными деньгами до 60% потраченными по 6 видам квалификационной деятельности, таких как, приобретение и лизинг оборудования, обучение сотрудников, приобретение и лицензирование интеллектуальной собственности и т.д. [8]. Особым моментом нужно отметить требования к инвесторам для получения данных льгот, это введение бизнеса в Сингапуре, наличие не менее 3 сотрудников граждан Сингапура и наличие определенного дохода в размере не более 100 млн долларов. Сопоставляя наши с Сингапуром преференции, предоставляемых для инвесторов, стоит отметить что в данной стране не имеет значения вид деятельности, а также льготы и выплаты предоставляются по определенным сферам деятельности, такие как приобретение оборудования, обучение сотрудников и т.д. Данные виды деятельности имеют положительное воздействие на саму экономику.

Необходимость повышения числа всех видов субъектов предпринимательства как малого, среднего и крупного, а также всех видов деятельности является основной задачей поставленной Казахстаном на горизонте 20-х годов. Наблюдается привилегирующее число предпринимателей с основным видом деятельности по оптовой и розничной торговле, ремонта автомобилей и мотоциклов. Это предприниматели, осуществляющие деятельность по продаже товаров, без его производства, таким образом их деятельность в основном ограничивается территорией Республики Казахстана и соседних стран и направлена в основном на импорт в процессе товарооборота.

Развитие обрабатывающей промышленности в стране создаст условия, в котором казахстанские производители начнут пользоваться богатыми ресурсами нашей земли и помогут избавить зависимость экономики Казахстана от нефтедобывающей и металлургической промышленности. Создание привлекательных условий для иностранных компании по осуществлению предпринимательской деятельности - это решение которое в перспективе поможет развитию конкурентоспособности наших предпринимателей на мировой арене, а также повысит технологическую и иную профессиональную составляющую в процессе бизнес отношений. Для этого необходимо урегулировать инвестиционные отношения закрепленные в законодательстве Республики Казахстан. Так, процесс предоставления инвестиционных преференции предполагает составление инвестиционного проекта тем самым ограничивая предпринимателей на облегчение осуществления бизнеса без предварительного анализа рынка нашей страны. Тут нужно отметить, что подход изначального анализа рынка до осуществления предпринимательской деятельности не является чем-то негативным, наоборот, анализ, маркетинговые исследования являются индикаторами развитой экономики с здоровой конкуренцией. Проблема предоставления инвестиционных преференции по инвестиционным проектом связана с тем, что производители товаров или интеллектуальных продуктов не имеют определенного представления о ситуации в Казахстане из-за малой информации в анализе рынка и статистик и нет развитой логистической инфраструктуры и т.д. Одним словом, развитие производства товара и интеллектуальной продукции в Казахстане — это «непротоптанная тропа» где возможны огромные риски и сложности в процессе его реализации. Тем самым государство ставит инвесторов и иностранных предпринимателей в положение, когда на территории Казахстана выгодно заниматься лишь продажей своей продукцией произведенных у себя на родине. Иностранные предприниматели не захотят рисковать и открывать производства на нашей территории.

К заключению работы хотелось бы определить позиции в законодательстве Республики Казахстан по предоставлению инвестиционных преференции где на мой взгляд есть необходимость внесения изменений. Так, согласно статье 286 в пункте 1 подпункта 1 и 2

Предпринимательского Кодекса указана что для получения инвестиционной преференции иностранный предприниматель должен быть юридическим лицом Республики Казахстан. Считаю, что иностранный предприниматель должен иметь возможность осуществлять свою деятельность вне зависимости от формы юридического лица, обязуясь лишь зарегистрироваться как резидент Республики Казахстан. Также возможно пересмотреть политику предоставления инвестиционных преференции, изменить с предоставления преференции по проектам, которые в секторах экономики Казахстана по производству и переработке не могут быть адекватно и объективно оценены тем самым ограничивая преференции лишь тем инвесторам, где нет необходимости налаживать производства. Выход экономики от добывающей промышленности предполагает огромные инвестиции не только со стороны иностранных инвесторов, также необходимо улучшение транспортной логистики и упрощения снабжения предпринимателей к ресурсам для переработки и его дальнейшей реализации.

#### Список использованной литературы:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.);
2. Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V «Предпринимательский кодекс Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 21.07.2018 г.);
3. [www.weforum.org](http://www.weforum.org)
4. <http://stat.gov.kz>
5. <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/ae.html>
6. [www.bp.com](http://www.bp.com)
7. invest.mid.gov.kz
8. Companies act. 29.12.1967 Singapore.

## КСРО ҚҰРАМЫНДАҒЫ ҚАЗАҚСТАННЫҢ САЙЛАУ ЖҮЙЕСІНІҢ ҚАЛЫПТАСУЫ

*Меербеков Ерлан Серикович*

*«Құқықтану» мамандығының магистранты*

*Қазақ – Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш.52;*

Бұл мақалада: КСРО құрамындағы Қазақстанның сайлау жүйесінің тарихи қалыптасу ерекшеліктері қарастырылады.

*Түйінді сөздер:* Сайлау жүйесі, Конституция, Жасырын дауыс беру, саяси партия қызметі, партия бағдарламасы, Кеңестік Социалистік Республикалар Одағы, Қазақстан Кеңестік Социалистік Республикасы, Ресей Кеңестік Федерациялық Социалистік Республикасы.

---

## СТАНОВЛЕНИЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ КАЗАХСТАНА В СОСТАВЕ СССР

*Меербеков Ерлан Серикович*

*Магистрант специальности «Юриспруденция»*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006 Актөбе, ул.Айтеке би.52;*

В данной статье рассматриваются: исторические особенности становления избирательной системы Казахстана в составе СССР.

*Ключевые слова:* Избирательная система, Конституция, тайное голосование, политическая деятельность партии, программа партии, Союз советских социалистических республик, Казахская Советская Социалистическая Республика, Российская Советская Федеративная Социалистическая Республика.

---

## ESTABLISHING ELECTORAL SYSTEM OF KAZAKHSTAN AS A MEMBER OF THE USSR

*Meerbekov Erlan Serikovich*

*Master`s Degree student of speciality "Jurisprudence"*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

Article discusses the historical features of the forming the electoral system of Kazakhstan in the USSR.

*Key words:* Electoral system, Constitution, Secret vote, political activity of party, political party, Union of soviet socialistic republics, Kazakh soviet socialistic republic. Russian Soviet Federal Socialistic Republic.

---

Изучение электорального наследия Советского Казахстана представляет интерес и как часть общей истории Советского периода нашего государства, и как важный элемент характеристики современного состояния соответствующего правового института. Знание основных тенденций становления избирательной системы способствует адекватному восприятию современной избирательной системы и электоральной практики, позволяет правильно оценить реформы в соответствующей области отношений и в известной мере прогнозировать тенденции его развития.

Особенностью образа правления в Казахской степи было то, что преобладала избирательно-представительная система, с обязательным элементом наследственного. После

присоединения Казахского ханства к Российской империи и вплоть до 1991г. избирательная система в Казахстане основывалась сначала на соответствующем законодательстве царской России, а после Октябрьской революции — на законодательстве СССР.

Февральская революция 1917 г., падение царского самодержавия и переход власти к Временному правительству повлияли и на политическую ситуацию в Казахстане. Свое конкретное выражение движения нашло в многочисленных съездах и совещаниях, а позднее в организации национального правительства. Интеллигенция Казахстана активно включилась в политическую борьбу, отстаивая собственные интересы.

Ярким событием того времени являются создание и политическая деятельность партии «Алаш-Орда». Необходимо отметить, что представители Алаш-Орды значительное внимание уделили выборам в Учредительное собрание, т.е. той форме государственной организации, которая противопоставлялась Советам.

Так, в программе партии «Алаш-Орда», опубликованной в Киргизской газете «Казах» № 251 от 21 ноября 1917 г., выборам уделялась первая глава, гласившая, что «Правом выбора пользуются все граждане, без различия происхождения, вероисповедания и пола. Выборы депутатов производятся прямым равноправным и тайным голосованием».

В отличие от советских конституций, в программе партии «Алаш-Орда» избирательная система не имела ярко выраженного классового характера. В программе получили юридическое закрепление все демократические принципы, лежащие в основе новой системы выборов: всеобщее, прямое, равное избирательное право при тайном голосовании.

Октябрьская революция 1917 г. и гражданская война привели к власти партии большевиков, что ознаменовало собой создание новой политической системы, полностью отвергавшей опыт прошлого. Первым документом новой власти явилась Конституция РСФСР 1918 г., где конструировалась принципиально новая избирательная система.

Первая Конституция РСФСР 1918 г. юридически закрепила диктатуру городского и сельского пролетариата и беднейшего крестьянства в форме Республики Советов. Конституция объявила Россию Республикой Советов рабочих, солдатских и крестьянских депутатов, которым принадлежит вся власть в центре и на местах.

В границах своего ведения высшей в пределах данной территории властью были Советы депутатов, а в тех сельских местностях, где это было признано осуществимым, — общее собрание избирателей.

Верховная власть в РСФСР принадлежала Всероссийскому съезду Советов, а в период между съездами — Всероссийскому Центральному Исполнительному Комитету Советов. Такое положение советских представительных органов означало, что они могут принять к своему рассмотрению любой вопрос жизни страны либо определенной территории. Устранялась стена между законодательной и исполнительной властями, общегосударственной властью и местным самоуправлением, депутатами и избирателями

Так как основной задачей государства являлось беспощадное подавление эксплуататорского класса, созданная избирательная система имела ярко выраженный классовый характер. Конституция РСФСР впервые в мире установила трудовой ценз. Избирательным правом наделялись только лица, относящиеся к категории трудящихся, т.е. все, добывающие средства к жизни производительным и общественно полезным трудом.

Правом избирать и быть избранными, с учетом трудового ценза, пользовались граждане Российской Советской Федеративной Социалистической Республики, достигшие ко дню выборов восемнадцати лет. Местным Советам предоставлялось право, с утверждения центральной власти, понижать установленный Конституцией возрастной ценз.

Избирательное право предоставлялось независимо от пола, вероисповедания, национальности, оседлости и т.п. Конституция установила неравенство избирательного права — для городского и сельского населения, закрепила принцип многостепенности выборов.

Выборы на Всероссийский съезд Советов были четырёх степенными для сельского населения и двухстепенными для городского. Прямые выборы проводились только в городские и сельские Советы. Принцип тайного голосования не нашёл закрепления в Конституции. На практике голосование, как правило, проходило открыто. Подробный порядок производства выборов, а равно участия в них профессиональных и иных рабочих организаций определялся местными Советами согласно инструкции Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета Советов.

В Казахстане после его советизации первым документом, определившим состояние государственности, являлась «Декларация прав трудящихся Киргизской (Казахской) АССР», принятая Учредительным съездом Советов Каз ССР 6 октября 1920 г. В п.2 главы V данного документа закреплено: «Правом избирать и быть избранными в Советы пользуются, независимо от вероисповедования, национальности, оседлости и т.п., все граждане обоюго пола, коим ко дню выборов исполнилось 18 лет и которые добывают средства к жизни личным производительным и общественно полезным трудом, а также лица, занятые домашним хозяйством, обеспечивающим для первых возможность производительного труда.

Не избирают и не могут быть избранными: а) служащие и агенты бывшей полиции; б) лица, признанные душевнобольными и умалишенными; в) состоящие под опекой; г) осужденные за корыстные и порочащие преступления, а также д) лица, прибегающие к наемному труду с целью извлечения прибыли и живущие на нетрудовой доход».

Таким образом, особенностью избирательной системы нового советского времени было введение впервые так называемого трудового ценза. Еще одной специфической чертой рассматриваемой избирательной системы, отражающей ее классовый характер, являлось наделение трудящихся иностранцев правом избирать и быть избранными в Советы всех уровней. Существенно — до 18 лет — был снижен возрастной ценз. Однако главной особенностью рассматриваемой избирательной системы являлся порядок формирования избираемых органов власти.

30 декабря 1922 г. образовался Союз ССР, а 31 января 1924 г. была принята первая Союзная Конституция. Созданные после принятия Конституции органы власти Союза в полной мере восприняли опыт, накопленный Советами в республиках. Съезд Советов СССР, образуемый им двухпалатный ЦИК СССР и его президиум основывались на принципе непрерывности осуществления государственной власти на общесоюзном уровне, соединяя законотворчество, управление и высший контроль, а также вели активную работу по направлению деятельности всех советских органов на территории страны. Несмотря на увеличение территории государства, норма представительства на съезде Советов СССР не изменилась.

В основу порядка его формирования была положена процедура избрания делегатов съезда Советов РСФСР. Конституция РСФСР 1925 г. и Конституция КАССР 1926 г. (которая официально не была утверждена ВЦИК РСФСР) оставили без изменений общую схему формирования Советов депутатов.

Таким образом, избирательная система этого времени обладала как позитивными, так и негативными чертами. Например, существовала дискриминация в отношении лиц, прибегающих к наемному труду, частных торговцев, монахов и духовных служителей и др., которые были лишены избирательного права.

Также существовала многоступенчатая система выборов, не позволявшая реально влиять на состав высших представительных органов. Положительной чертой было то, что отсутствовали половой, имущественный и образовательные цензы, к выборам могли быть допущены иностранные граждане, возрастной порог был снижен до 18 лет.

В Конституции СССР 1936 г. впервые в истории советских конституций выделяется отдельная глава «Избирательная система», посвящённая принципам участия граждан СССР в выборах в Советы депутатов трудящихся. Получили юридическое закрепление все демократические принципы, лежащие в основе новой системы выборов: всеобщее, прямое,

равное избирательное право при тайном голосовании. Избирательное право было предоставлено только гражданам СССР. С принятием Конституции СССР 1936 г. знаменуется переход к всенародным выборам. Конституция СССР 1936 г. провозгласила СССР социалистическим государством рабочих и крестьян, политическую основу которого составляют Советы депутатов трудящихся. Декларация о построении социализма «в основном» позволила внести два важнейших изменения в избирательную систему: перейти от многоступенчатых выборов к прямым и отменить ограничения классового характера, вернувшись к принципу всеобщих выборов. Согласно Конституции от выборов отстранялись умалишенные и лица, осужденные судом с лишением избирательных прав в качестве факультативной меры наказания.

Особенностью избирательной системы этого периода было выдвижение кандидатов в депутаты по производственному принципу. Право выдвижения принадлежало общественным организациям и обществам трудящихся: коммунистическим партийным организациям; профсоюзам; кооперативам; организациям молодёжи; культурным обществам. Голосование же проводилось по территориальному принципу. Каждый депутат был обязан отчитываться перед избирателями в своей работе в Совете депутатов трудящихся, и мог быть в любое время отозван по решению большинства избирателей в установленном законом порядке.

В целом созданная на основе положений Конституции СССР 1936 г. избирательная система опиралась на общедемократические принципы и была безусловным шагом вперёд по сравнению с прежними избирательными системами нашей страны.

Глава «Избирательная система» в Конституции РСФСР и в Конституции КазССР 1937 г. почти дословно повторяли текст соответствующей главы Союзной Конституции. Верховный Совет был однопалатный и избирался по избирательным округам сроком на 4 года по норме: один депутат на 150 тысяч населения — по Конституции РСФСР и один депутат на 20 тыс. населения — согласно Конституции КазССР.

Верховные Советы автономных республик в составе РСФСР избирались гражданами республик сроком на 4 года по нормам представительства, устанавливаемым Конституциями этих республик. Во всём остальном избирательная система РСФСР имела те же достоинства и недостатки, что и союзная.

Поскольку принятие Конституции СССР 1977 г. не было обусловлено какими-либо кардинальными переменами в государственном или политическом устройстве Советского Союза, то и избирательная система не претерпела каких-либо существенных изменений. Новеллой стала норма о предоставлении права на участие в выборах независимо от срока проживания избирателей.

Следующей новеллой Конституции СССР 1977 г. было введение возрастного ценза для реализации пассивного избирательного права. Следующим новым организационным принципом функционирования избирательной системы стал принцип государственного финансирования выборов, впервые получивший конституционное закрепление в Основном Законе 1977 г.

Высший орган государственной власти республик по прежнему оставался однопалатным, однако порядок его формирования претерпел те же изменения, что и порядок формирования Совета Союза по Конституции СССР 1977 г. Верховный Совет РСФСР стал избираться по избирательным округам с равной численностью населения и состоял из 975 депутатов, а Верховный Совет КазССР состоял из 510 депутатов. В остальном казахстанское избирательное законодательство полностью соответствовало союзному.

В заключении хочется добавить, что советский период кардинально изменил, избирательную систему Казахстана искоренив ханскую власть основанной на преемственности поколений, а также создания альтернативных партий и избрания властей из числа представителей казахской интеллигенции, установив диктатуру пролетариата. Став в

последующем основной предпосылкой для построения демократического общества к которому мы сейчас стремимся.

**Список использованной литературы:**

1. Мухамеджанов Э.Б. Избирательное право Республики Казахстан: теоретико-правовые вопросы. — Алматы: Жеті жарғы, 2001. — 176 с.
2. Сафаров Г. Колониальная революция: опыт Туркестана. — Алматы: Жалын, 1996. — 214 с.
3. Конституция (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики, принятая V Все-российским съездом Советов // Собрание узаконений и распоряжений Рабочего и крестьянского правительства. — М., 1918. — 275 с.
4. Қазақстан: мемлекеттік кезеңдері. Конституциялық актілер — Казахстан: этапы государственности. Конституционные акты / Құраст. Ж.Жәйішев. — Алматы: Жеті жарғы, 1997. — 496 б.
5. Ефремов Н.Н. Становление избирательного права в России // Государство и право. — 1998. — № 3. — С. 12-21.
6. Кожкенов С. Выборы — исходное условие демократии // [http: nomad.ru](http://nomad.ru)

## ТЕРРОРИЗМ ҚАЖЕТТІЛІКТІң ТӘУЕЛСІЗ КЕЗЕҢДЕРДІң ТҰРАҚТЫЛЫҒЫ БОЙЫНША ЫНТЫМАҚТАСТЫҚ

*Саутбаева Салтанат Бахытжановна*

*Аға оқытушы, заң ғылымның магистрі*

*Ақтөбе мемлекеттік университеті. Қ.Жұбанова, Қазақстан, Ақтөбе*

Мақалада ТМД елдерінің терроризмге қарсы күрестегі ынтымақтастығының ерекшеліктері сипатталған.

---

## СОТРУДНИЧЕСТВО СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ В БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ

*Саутбаева Салтанат Бахытжановна*

*Старший преподаватель, магистр юридических наук*

*Актюбинский государственный университет им. К. Жубанова, Казахстан, г.Актобе*

В статье изложены особенности сотрудничества стран СНГ по борьбе с терроризмом.

---

## COOPERATION OF THE COMMONWEALTH OF INDEPENDENT STATES IN THE FIGHT AGAINST TERRORISM

*Саутбаева Салтанат Бахытжановна*

*Senior Lecturer, Master of Laws*

*Aktobe State University. K. Zhubanova, Kazakhstan, Aktobe*

The article outlines the features of cooperation between the CIS countries in the fight against terrorism.

---

Международный терроризм, как вид терроризма, распространился после Второй мировой войны между идеологически противоборствующими странами, затем развитыми странами против развивающихся и других государств в целях военно-политической экспансии и расширения зоны влияния.

Одна из отличительных черт современного терроризма - динамика его проявлений и методов, к которым прибегают террористы для достижения своих целей.

В резолюции ООН «О недопустимости политики государственного терроризма и любых действий государств, направленных на подрыв политического строя в других суверенных государствах» эта деятельность получила международное осуждение, и ее уровень стал постепенно снижаться[4;с.35]. Но борьба за зоны влияния продолжается, в том числе и методами, близкими к террористическим.

При всей глобальности и международной значимости сотрудничества Республики Казахстан в области борьбы с преступностью в рамках Совета Европы, иных континентальных и межконтинентальных межгосударственных сообществ и организаций в настоящее время особое значение приобретают вопросы взаимодействия со странами СНГ.

С момента создания СНГ борьба с преступностью в сфере экономики, была отнесена к области совместной деятельности государств, и это нашло законодательное закрепление в Уставе Содружества. В 1996 г. Совет глав государств СНГ утвердил вторую



Межгосударственную программу совместных мер борьбы с организованной преступностью и иными видами опасных преступлений на территории государств - участников СНГ.

За период действия второй Межгосударственной программы существенное развитие получила международно - правовая база сотрудничества. Приняты основополагающие документы, Концепция и Соглашение о сотрудничестве государств - участников Содружества в борьбе с преступностью. Подписаны международные договоры о сотрудничестве в борьбе с терроризмом, незаконной миграцией, о порядке пребывания и взаимодействия сотрудников правоохранительных органов на территории государств - участников Содружества.

Межпарламентская Ассамблея государств - участников СНГ разработала и приняла модельный уголовный, уголовно - процессуальный кодексы, модельные законодательные акты о борьбе с терроризмом, организованной преступностью, о борьбе с незаконным оборотом оружия, наркотических средств, о противодействии легализации доходов, полученных незаконным путем. Активизировалась работа по присоединению государств - участников Содружества к основным договорам, уголовно - правовой сферы, в рамках ООН, ее специализированных учреждений и Совета Европы.

Решением Совета глав государств СНГ от 25 января 2000 г. была утверждена третья Межгосударственная программа совместных мер борьбы с преступностью.

Ежегодно в рамках Межгосударственной программы правоохранительными органами государств - участников Содружества проводятся согласованные на двусторонней и многосторонней основе оперативно - профилактические мероприятия и специальные операции. Сформирован специализированный банк данных и обмена информацией по линии министерств внутренних дел, пограничных служб, органов безопасности и спецслужб государств - участников Содружества.

Решением Совета глав государств СНГ от 2 апреля 1999 г. была одобрена Концепция взаимодействия государств - участников СНГ по борьбе с преступностью.

Концепция - фундаментальный документ, с учетом положений которого могут разрабатываться и заключаться многосторонние соглашения, договоры о взаимодействии правоохранительных органов стран СНГ в борьбе с преступностью.

Главная задача сотрудничества государств - согласованная деятельность правоохранительных органов стран СНГ по борьбе с терроризмом, бандитизмом, захватом заложников. Заключены многосторонние договоры с государствами - участниками СНГ. Реализация двусторонних и многосторонних договоров о сотрудничестве спецслужб государств - участников СНГ позволяет решать задачи, связанные с обеспечением экономической безопасности сотрудничающих государств.

1. Осуществление совместной деятельности с целью наиболее эффективного и взаимовыгодного использования оперативных и других возможностей в интересах обеспечения безопасности сторон.

2. Информирование о выявленных разведывательных устремлениях спецслужб и враждебных проявлениях организаций государств, не являющихся участниками Содружества, в отношении сторон.

3. Совместное осуществление мер по предупреждению и пресечению преступлений, отнесенных внутренним законодательством к компетенции сторон, в частности по защите экономических интересов, борьбе с контрабандой, незаконным вывозом культурных ценностей, коррупцией и организованной преступностью межгосударственного и межрегионального характера, терроризмом, незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

4. Осуществление оперативно - розыскных мероприятий и следственных действий на территории своих государств.

5. Осуществление взаимодействия в вопросах обеспечения безопасности находящихся на территории своих стран объектов оборонной промышленности, атомной энергетики, специальных и воинских перевозок.

6. Обмен оперативными данными. Оперативное информирование о возможных экстремальных и чрезвычайных ситуациях, затрагивающих суверенитет, территориальную целостность, обороноспособность, экономическую и экологическую безопасность.

7. Оказание помощи в решении вопросов технического и информационно-аналитического обеспечения оперативно - технической и криминалистической деятельности, совместное осуществление разработок, изготовление, поставка, внедрение специальных технических средств.

8. Взаимодействие в области подготовки и переподготовки кадров.

Данная работа координируется Советом руководителей органов безопасности и специальных служб государств - участников СНГ. Совет на своих ежегодных совещаниях определяет стратегию сотрудничества, принимает нормативные акты, регулирующие его направления. Приняты соглашения:

- об обеспечении безопасности гражданского воздушного сообщения;
- о предотвращении въезда на территорию государств - участников СНГ лиц, не имеющих законных оснований;
- об обеспечении экономической безопасности;
- о борьбе с терроризмом.

Основной рабочий орган взаимодействия органов безопасности стран СНГ - Антитеррористический центр государств - участников СНГ, созданный на основании решения Совета глав государств СНГ от 21 июня 2000 г. Центр является действующим специализированным отраслевым органом СНГ и предназначен для обеспечения координации взаимодействия компетентных органов государств - участников СНГ в области борьбы с международным терроризмом и проявлениями экстремизма. Решения по принципиальным вопросам деятельности Центра принимаются Советом глав государств СНГ. Общее руководство работой Центра осуществляет Совет руководителей органов безопасности и специальных служб государств - участников СНГ. Центр взаимодействует с Советом министров внутренних дел государств - участников СНГ, Советом министров обороны государств - участников СНГ, Советом командующих Пограничными войсками, их рабочими органами, а также Бюро по координации борьбы с организованной преступностью и иными опасными видами преступлений на территории государств - участников СНГ. Основные задачи Антитеррористического центра государств:

- выработка предложений Совету глав государств Содружества Независимых Государств и другим органам СНГ о направлениях развития сотрудничества государств - участников СНГ в борьбе с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- обеспечение координации взаимодействия компетентных органов государств - участников СНГ в борьбе с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- анализ поступающей информации о состоянии, динамике и тенденциях распространения международного терроризма и иных проявлений экстремизма в государствах - участниках СНГ и других государствах;
- формирование на базе объединенного банка данных органов безопасности, специальных служб и других компетентных органов государств - участников СНГ специализированного банка данных о международных террористических и иных экстремистских организациях, их лидерах, а также причастных к ним лицах;
- о состоянии, динамике и тенденциях распространения международного терроризма и иных проявлений экстремизма в государствах - участниках СНГ и других государствах;

- о неправительственных структурах и лицах, оказывающих поддержку международным террористам;
- предоставление информации на регулярной основе и по запросам компетентным органам государств - участников СНГ, участвующим в формировании специализированного банка данных;
- участие в подготовке и проведении антитеррористических командно-штабных и оперативно-тактических учений, организуемых по решению Совета глав государств Содружества Независимых Государств, а при необходимости - по поручению глав заинтересованных государств - участников СНГ в соответствии с установленным порядком;
- содействие заинтересованным государствам - участникам СНГ в подготовке и проведении оперативно-розыскных мероприятий и комплексных операций по борьбе с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- содействие заинтересованным государствам - участникам СНГ в осуществлении межгосударственного розыска лиц, совершивших преступления террористического характера и скрывающихся от уголовного преследования или исполнения судебного приговора;
- участие в подготовке модельных законодательных актов, нормативных документов, а также международных договоров, затрагивающих вопросы борьбы с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- содействие в организации подготовки специалистов и инструкторов подразделений, участвующих в борьбе с терроризмом;
- разработка моделей согласованных антитеррористических операций и оказание содействия в их проведении;
- организация координации взаимодействия при проведении антитеррористических мероприятий по решению Совета глав государств Содружества Независимых Государств, а при необходимости - по поручению глав заинтересованных государств - участников СНГ в соответствии с установленным порядком;
- участие в разработке межгосударственных программ государств - участников СНГ по борьбе с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- участие в подготовке и проведении научно - практических конференций, семинаров;
- содействие обмену опытом в сфере борьбы с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма;
- установление и поддержание рабочих контактов с международными центрами и организациями, занимающимися вопросами борьбы с международным терроризмом, а также соответствующими специализированными структурами других государств.

Основным рабочим документом для реализации органов безопасности стран СНГ является Программа государств - участников СНГ по борьбе с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма. 5 октября 2007 года Решением Совета глав государств Содружества Независимых Государств была утверждена Программа сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма.

Основные разработчики Программы: Антитеррористический центр Государств - участников Содружества Независимых Государств, государства - участники СНГ.

Основные исполнители: Государства - участники СНГ, уставные органы и органы отраслевого сотрудничества СНГ, Межпарламентская Ассамблея государств - участников СНГ, Исполнительный комитет СНГ.

Программа разработана во исполнение Решения Координационного совещания органов Содружества Независимых Государств, осуществляющих сотрудничество в сфере борьбы с преступностью от 26 апреля 2007 года, г. Астане. Принятие Программы обусловлено необходимостью правильного реагирования стран СНГ на происходящие

изменения в оперативной обстановке в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма.

Комплекс мер, предусмотренных Программой, основывается на положениях Концепции сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма от 26 августа 2005 года. При разработке Программы учитывались общепризнанные принципы и нормы международного права, международные обязательства государств - участников СНГ и их национальное законодательство, а также состояние, тенденции и динамика развития обстановки в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма на территориях государств-участников СНГ и в мире. Целью Программы является дальнейшее совершенствование сотрудничества государств-участников СНГ, уставных органов и органов отраслевого сотрудничества СНГ в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма.

Основные задачи Программы: расширение и укрепление сотрудничества государств - участников СНГ, развитие его международно - правовой базы; совершенствование и гармонизация национального законодательства; проведение согласованных или совместных профилактических, оперативно - розыскных мероприятий и специальных операций; информационное и научное обеспечение сотрудничества; осуществление сотрудничества в подготовке кадров, повышении квалификации специалистов; взаимодействие с международными организациями.

В 2018 году сотрудничество государств - участников и органов Содружества Независимых Государств в противодействии преступности, терроризму, незаконному обороту наркотиков и иным вызовам и угрозам безопасности осуществлялось в рамках реализации пяти программ:

1. Межгосударственной программы совместных мер борьбы с преступностью.
2. Программы сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ.
3. Программы сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма.
4. Программы сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с торговлей людьми.
5. Программы сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в противодействии незаконной миграции.

В 2008 году последовательно проводилась работа по оформлению участия государств - участников СНГ в международных правовых документах, регулирующих сотрудничество в сфере борьбы с преступностью и противодействия современным вызовам и угрозам безопасности.

Страны СНГ оформили свое участие в базовых антитеррористических конвенциях (протоколах) ООН, а также в универсальных международных соглашениях, направленных против транснациональной организованной преступности и незаконного оборота наркотических средств.

Продолжена работа по дальнейшему совершенствованию организационно - правовой системы сотрудничества государств - участников СНГ в реализации Концепции дальнейшего развития СНГ по вопросам борьбы с преступностью и обеспечения безопасности. Подписаны документы:

1. Соглашение о сотрудничестве в сфере борьбы с незаконным оборотом оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств.
2. Программа сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств в противодействии незаконной миграции.
3. Решение о Концепции сотрудничества государств - участников СНГ в сфере обеспечения информационной безопасности и о Комплексном плане мероприятий по

реализации Концепции сотрудничества государств - участников СНГ в сфере обеспечения информационной безопасности.

4. Заявление глав государств - участников СНГ об активизации сотрудничества в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ.

5. Конвенция о правовом статусе трудящихся - мигрантов и членов их семей государств – участников СНГ.

В рамках Содружества Независимых Государств осуществляются скоординированные коллективные и национальные меры по укреплению сотрудничества в сфере борьбы с преступностью и противодействия новым вызовам и угрозам.

Результатом их реализации явилось снижение общего числа зарегистрированных преступлений в среднем по странам Содружества, в том числе террористического характера, тяжких и особо тяжких преступлений против личности (умышленные убийства, умышленное причинение тяжкого вреда здоровью) и преступлений против собственности (кражи, грабежи, разбойные нападения и мошенничество), а также в отношении граждан, прибывших из государств СНГ.

Таким образом, правоохранительные и другие компетентные органы государств - участников СНГ при координирующей роли органов отраслевого сотрудничества Содружества в целом обеспечили контроль над криминогенной обстановкой.

В структуре преступности значительная доля приходится на преступления против собственности. Возрос удельный вес противоправных деяний, связанных с незаконным оборотом оружия. Угрозу безопасности создают незаконная миграция, торговля людьми, и другие трансграничные преступления. В значительной степени возросли риски возникновения новых вызовов и угроз безопасности, связанных с возможностью применения в террористических целях ядерного, химического, биологического (бактериологического) оружия и информационных технологий.

Вместе с тем мероприятия, предусмотренные программами сотрудничества государств - участников Содружества Независимых Государств выполняются.

В этой связи правоохранительным и другим компетентным органам государств - участников СНГ при координирующей роли органов СНГ, осуществляющих сотрудничество в сфере борьбы с преступностью, необходимо направить свои усилия на выполнение Плана основных мероприятий по реализации Концепции дальнейшего развития СНГ, Стратегии экономического развития Содружества Независимых Государств на период до 2020 года, межгосударственных программ, а также дополнительных мер по противодействию преступности.

### Список использованной литературы

1. Алексеев А.И. Криминология.- Москва: «Наука», 2015.
2. Анвар Ахметов. Противодействуя вызовам и угрозам. «Казахстанская правда». 13.06. 2018.
3. Ашавский Б. М. Международное право. - Москва: «Наука», 2008.
4. Блатова Н. Т. , Г.М. Мелков. Международное право в документах. - Москва: «Наука», 2018.с.35.
5. Бурлаков В.Н., Сальников В.П. Криминология. - Москва: «Просвещение», 2010.
6. Бурлаков В.Н. Криминология. – Москва: «Наука», 2003.
7. Ведерникова О. Н. Теория и практика борьбы с преступностью: скандинавская уголовно - правовая и криминологическая модель.//Государство и право. 2008. - № 7.
8. Водопьянов В.Н. Криминология. - Москва: «Наука», 2015.
9. Горшенков Г.Н. Преступление как криминологическая категория. Закон и право. № 7. 2005.
10. Ахметова Т.К. Криминология. - Алматы: «Жеті Жарғы» 2005.

**ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕУ-ҰСТАУ ШАРТТАРЫН ЖАСАСҚАН ҚАЗАҚСТАН  
РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ**

*Умарова Азалия Бибитхановна*

*1 курс магистранты*

*Балмагамбетова Венера Максатовна*

*з.ғ.м., аға оқытушы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақаласында талдады дамыту құқықтық реттеу ұстау жағдайлары жасалған көптеген, бытыраңқы және ашық жер құқықтық актілерді жергілікті сипаттағы, аздап регламентировавших жекелеген тараптар түрме шарттарын егжей-тегжейлі осы саланы реттейтін қызмет, мұның отандық түрме заңнамаға сәйкес әлемдік тәжірибеге және одан әрі негіз болды қалыптастыру және түзеу-еңбек құқығы-Қазақстан Республикасы.

---

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УСЛОВИЙ СОДЕРЖАНИЯ ЗАКЛЮЧЕННЫХ В  
РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

*Умарова Азалия Бибитхановна*

*Магистрант 1 курса КРМУ*

*Балмагамбетова Венера Максатовна*

*м.ю.н., ст. преподаватель*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;*

В статье проанализировано развитие правового регулирования условий содержания заключенных от многочисленных, разрозненных и пробельных правовых актов местного характера, фрагментарно регламентировавших отдельные стороны тюремных условий, подробно регулирующих данную сферу деятельности, что привело отечественное тюремное законодательство в соответствие с мировой практикой и в дальнейшем послужило основой формирования исправительно-трудового права Республики Казахстан.

---

**LEGAL REGULATION OF THE CONDITIONS OF THE CONTENT OF THE  
PRISONERS IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN**

*Umarova Azalia Bibitkhanovna Undergraduate*

*Master course 1 course*

*Balmagambetova Venera Maksatovna*

*M.Sc., Senior Lecturer*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

In the article development of the legal adjusting of terms of maintenance of prisoners is analysed from the numerous, separate and blank legal acts of local character, fragmentary regulating separate parties of prison terms in detail regulative this sphere of activity, that brought a home prison legislation over in accordance with world practice in future served basis of forming of community-service right for Republic of Kazakhstan.

---

Условия содержания заключенных в местах лишения свободы включают место отбывания наказания и размещение, гигиену, одежду и постельные принадлежности,

питание, а также медицинское обслуживание. Социальное назначение условий содержания заключенных состоит в сохранении их жизни, здоровья, человеческого достоинства; выступает основой применения средств исправления и ресоциализации осужденных, а также обеспечивает оптимальное функционирование пенитенциарных учреждений.

К числу внешних социальных факторов правомерно отнести: международные, политические, социально-экономические, культурные, правовые, криминологические, а также развитие фундаментальной науки. В число внутрисистемных факторов входят географическое размещение мест лишения свободы и классовый подход к заключенным.

К началу исследуемого периода основными недостатками организационно-правовых основ условий содержания заключенных были: многочисленность, разрозненность, бессистемность и неупорядоченность существующих норм размещения арестантов, их питания и вещевого довольствия для различных мест лишения свободы и категорий арестантов, что затрудняло их практическую реализацию и контроль.

Правовое регулирование медицинского обеспечения заключенных находилось на достаточно высоком уровне: издаваемые циркуляры ГТУ были направлены на борьбу с эпидемиями инфекционных заболеваний (тиф, холера, оспа), а также с наиболее распространенными в местах заключения болезнями - цингой, туберкулезом, которые были вызваны переполнением тюрем, плохим их устройством, плохим питанием арестантов, что являлось результатом проводимой государственной политики сокращения расходов на содержание заключенных. Циркуляры ГТУ по медико-санитарной части были достаточно подробны, но носили диспозитивный характер, в них отсутствовали однозначные категоричные предписания. Поэтому они не всегда выполнялись на местах тюремной администрацией. Имели место парадоксальные предписания по лечению отдельных заболеваний религиозно-нравственными беседами (туберкулез), водкой и курением табака (цинга).

Ориентированные на принципы законности, гуманизма, дифференциации, классового подхода, учета национальных особенностей, а также широкого участия общественности правовые нормы, регулирующие условия содержания заключенных дореволюционной России, послужили историко-правовой основой последующего и современного уголовно-исполнительного законодательства, а современная реформа уголовно-исполнительной системы имеет в себе элементы тюремной реформы и фактически является ее продолжением.

Знание накопленного теоретико-правового опыта генезиса правового регулирования материально-бытового и медицинского обеспечения заключенных в учреждениях гражданского ведомства существенно дополняет наше представление о состоянии отечественной карательной политики. Анализ особенностей пенитенциарного законодательства того периода позволяет провести соответствующие параллели между опытом прошлого и современной действительностью, а также может послужить теоретической и практической основой для совершенствования уголовно-исполнительной системы и выработки оптимальных решений современной действительности.

Правилами оказания лицам, заключенным под стражу или отбывающим наказание в виде лишения свободы, медицинской помощи в медицинских организациях государственной и муниципальной систем здравоохранения, а также приглашения для проведения консультаций врачей-специалистов указанных медицинских организаций при невозможности оказания медицинской помощи в учреждениях уголовно-исполнительной системы, утвержденными постановлением Правительства РК от 28.12.2012 № 1466, определен порядок оказания лицам, заключенным под стражу или отбывающим наказание в виде лишения свободы, медицинской помощи в медицинских организациях государственной и муниципальной систем здравоохранения, а также приглашения для проведения консультаций врачей-специалистов медицинских организаций при невозможности оказания лицам, лишенным свободы, медицинской помощи в учреждениях уголовно-исполнительной системы.

В указанных медицинских организациях лицам, лишенным свободы, оказываются все виды медицинской помощи с **соблюдением порядков их оказания и на основе стандартов медицинской помощи.**

Что касается **консультаций** лиц, лишенных свободы, то медицинский работник учреждения уголовно-исполнительной системы в срок, не превышающий 2 часов с момента определения показаний для проведения консультации, информирует о необходимости ее проведения руководителя учреждения уголовно-исполнительной системы, которому представляет в письменной форме соответствующий запрос в медицинскую организацию.

Руководитель учреждения уголовно-исполнительной системы в течение 1 рабочего дня с момента определения показаний для проведения консультации обеспечивает с учетом требований законодательства РК в области персональных данных передачу в медицинскую организацию запроса в письменной форме, в том числе при необходимости посредством использования факсимильной либо электронной связи.

Руководитель медицинской организации обеспечивает направление врача-специалиста в учреждение уголовно-исполнительной системы:

- В день поступления запроса, если необходима консультация в рамках оказания медицинской помощи в неотложной форме;
- В течение 3 дней со дня поступления запроса, если необходима консультация в рамках оказания медицинской помощи в плановой форме.

В рамках оказания медицинской помощи лицам, лишенным свободы, врачи-специалисты медицинской организации изучают медицинскую документацию, полученную от учреждения уголовно-исполнительной системы, проводят медицинские осмотры, обследования и лечение указанных лиц.

По результатам оказания в медицинской организации медицинской помощи лицам, лишенным свободы, в медицинскую документацию вносится информация о состоянии их здоровья, в том числе сведения о результатах медицинских осмотров, обследований и проведенного лечения, рекомендации по проведению дополнительных обследований (с указанием необходимого объема обследований), а также по дальнейшему лечению и медицинской реабилитации. Указанные сведения сообщаются лицам, лишенным свободы.

*Схематично процесс организации консультации выглядит так:*



Как мы видим, декларативно заключенные имеют право на получение медицинской помощи с учетом ограничений (особенностей), оговоренных законодательством. Однако на практике права заключенных на получение медицинской помощи нарушаются.

Основные жалобы осужденных на медицинское обслуживание и лечение, как и в предыдущие годы, связаны:

- С неоказанием надлежащей медицинской помощи и лечения (медицинская помощь и лечение оказывается в неполном объеме, некачественно, непрофессионально и несвоевременно);
- На втором месте — отказ в оказании медицинской помощи и лечении (отказ в оказании медпомощи и фиксирования побоев, причиненных осужденным в местах лишения свободы. Эти нарушения, также имеют место по причине несвободы в принятии



решений и зависимости медицинских работников от администрации исправительного учреждения, а также в связи с низкой культурой медицинских работников и отсутствием профессионального подхода к прямым обязанностям. Наиболее часто сотрудники медсанчасти отказываются фиксировать побои либо занижают степень имеющихся телесных повреждений, по указанию сотрудников администрации исправительных учреждений — является одним их самых распространенных);

- На третьем — жалобы связанные с направлением и прохождением медико-социальной экспертизы (МСЭ) по установлению группы инвалидности (отказ в направлении на МСЭ; занижении степени и тяжести заболевания, указанного в направлении на МСЭ и в приложенных медицинских документах. Бюро МСЭ теоретически независимо от администрации исправительных учреждений, в том числе и от медицинских сотрудников ЛПУ и принимает решение самостоятельно, на основе обследования осужденного и изучения представленных медицинских документов. Однако фактически, администрация исправительного учреждения (ЛПУ), направляющая осужденного на МСЭ, существенно влияет на результаты экспертизы. Начальник ЛПУ подписывает направление на МСЭ, то есть принимает окончательное решение о направлении или об отказе в направлении осужденного на МСЭ. В самом направлении указываются данные о состоянии здоровья, степень нарушения функций органов и систем больного, подкрепленные медицинскими документами, которые зачастую не соответствуют реальному состоянию здоровья осужденного.);

- На четвертом — жалобы на отсутствие лекарств, аппаратуры, врачей и жалобы, связанные с освобождением в связи с болезнью (медицинское заключение не соответствует реальному состоянию здоровья осужденного и не подтверждает наличие тяжелого заболевания или когда заключение подтверждает факт наличия тяжелого заболевания, а администрация учреждения, прокуратура выступают против освобождения).

Таким образом, нарушения прав, заключенных имеют место быть. Как нам представляется, одной из основных причин нарушений прав, заключенных на получение медицинской помощи является подчиненность и зависимость медицинских работников от руководства администрации исправительного учреждения. Однако останавливаться на **причинах** нарушения прав, заключенных на получение медицинской помощи можно, но не в этой статье. Причинами нарушений прав предлагаем заниматься теоретикам права, а мы – практикующие юристы и адвокаты – призываем по возможности защищать нарушенные права защищать!

#### Список использованной литературы:

1. В.Б. Малинин, Л.Б. Смирнов Уголовно-исполнительное право. Учебник для юридических вузов и факультетов. — М.: Межрегиональный институт экономики и права, Юридическая фирма «КОНТРАКТ», ООО «ВОЛТЕРС КЛУБЕР». 2009;
2. Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан от 05.07.2014 с последними изменениями и дополнениями;
3. А. С. Михлин. Уголовно-исполнительное право: учебник для вузов. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Высшее образование, — 422 с. — (Основы наук). 2008;
4. Зубарев С. М. Уголовно-исполнительное право. Конспект лекций, 4-е издание, исправленное и дополненное. — 176 с. - 2010 год.

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҰСТАЛҒАН АДАМДАРДЫ ҚАМАУДА ҰСТАУ  
ҚҰҚЫҚТАРЫНЫҢ САҚТАЛУЫ ТУРАЛЫ**

*Умарова Азалия Бибитхановна*

*1 курс магистранты*

*Балмагамбетова Венера Максатовна*

*з.ғ.м., аға оқытушы*

*Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Мақала Қазақстандағы пенитенциарлық жүйенің түзеу мекемелерінде бас бостандығынан айыру түріндегі қылмыстық жазаны өтейтін адамдардың құқықтары мен заңды мүдделерін сақтау туралы мәселеге арналған. Сотталғандардың құқықтық мәртебесі элементтеріндегі айырмашылықтарды анықтау олардың құқықтарының, заңды мүдделерінің сақталуын қамтамасыз ету және тұтастай алғанда сотталғандарды түзету мақсатына қол жеткізуді қамтамасыз етуде кепілдіктерді арттыруда маңызды рөл атқаратындығын негіздейді.

---

**К ВОПРОСУ СОБЛЮДЕНИЯ ПРАВ ЗАКЛЮЧЕННЫХ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ  
СВОБОДЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

*Умарова Азалия Бибитхановна*

*Магистрант 1 курса*

*Балмагамбетова Венера Максатовна*

*м.ю.н., ст. преподаватель*

*Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;*

Статья посвящена вопросу соблюдения прав и законных интересов лиц, отбывающих уголовное наказание в виде лишения свободы в исправительных учреждениях уголовно-исполнительной системы Казахстана. Обосновывается положение о том, что определение различий в элементах правового статуса осужденных имеет важное значение в повышении гарантий соблюдения их прав, законных интересов и в целом в обеспечении достижения цели исправления осужденных.

---

**ON THE ISSUE OF OBSERVANCE OF THE RIGHTS OF PRISONERS IN PLACES OF  
DETENTION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN**

*Umarova Azalia Bibitkhanovna Undergraduate*

*Master course 1 course*

*Balmagambetova Venera Maksatovna*

*M.Sc., Senior Lecturer*

*Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, 52, Aiteke bi St.;*

The article is devoted to the issue of observance of the rights and legitimate interests of persons serving criminal sentences in the form of imprisonment in correctional institutions of the penitentiary system of Kazakhstan. It substantiates the position that the determination of differences in the elements of the legal status of convicts is important in increasing guarantees of the observance of their rights, legitimate interests and, in general, in ensuring the achievement of the goal of correcting convicts.

В Конституции Республики Казахстан (далее - Конституция РК) закреплены основные права граждан. Наличие у гражданина кого-либо права означает, что он может свободно пользоваться определенным благом в установленном законом порядке, а также требовать от государственных организаций, общественных объединений, других лиц исполнения или соблюдения их обязанностей по реализации предоставленного права, в необходимых случаях прибегнуть к защите своего права или к его восстановлению в случае нарушения, включая как внутригосударственные, так и международные средства защиты.

К основным правам человека и гражданина Конституция РК относит право на жизнь, охрану достоинства личности, личную неприкосновенность, свободу вероисповедания, обращение в государственные органы, труд, социальное обеспечение, охрану здоровья, образование и др.

Вместе с тем, этой же статьей Конституции РК предусмотрена возможность ограничения прав человека и гражданина. Однако такое ограничение возможно, во-первых, только законом, а во-вторых, в целях защиты конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Перечисленные, а также другие конституционные права граждан в полной мере принадлежат и осужденным. Так, право на жизнь гражданина, отбывающего наказание, защищается в том же объеме и теми же средствами, что и всех других граждан государства.

Конституция РК не содержит каких-либо норм, прямо или косвенно ограничивающих права граждан, в том числе и осужденных. Исключение составляет лишь норма Конституции РК, не допускающая участие осужденных в выборах и лишаящая их возможности быть избранными в органы власти.

В то же время ряд прав, осужденных ограничены отечественными законами, к которым, в частности, относятся Уголовный кодекс Республики Казахстан (далее - УК РК) и Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан (далее - УИК РК).

При этом в ряде законов прямо указывается на ограничение того или иного права осужденного.

Так, уже само по себе назначение наказания в виде лишения свободы в соответствии с УК РК ограничивает осужденного в реализации его конституционного права свободно передвигаться. Право на неприкосновенность личности и жилища ограничено соответствующей статьей УИК РК. Согласно ней осужденные, а также помещения, в которых они проживают, могут подвергаться обыску (судебного решения в этом случае не требуется).

Другие правоограничения носят косвенный характер, т.е. прямо в законе не указаны, но вытекают из содержания наказания, предусмотренного законом.

Например, конституционное право на труд осужденный к наказанию в виде лишения свободы не может реализовать в полной мере. Он не может устроиться на работу по своему выбору или уволиться с работы без разрешения администрации исправительного учреждения. Во-первых, согласно соответствующей статье УИК РК каждый осужденный обязан трудиться в местах и на работах, определяемых администрацией исправительного учреждения. Во-вторых, условия содержания в местах лишения свободы не позволяют во всех случаях учитывать специальность осужденных, обеспечивать его теми видами работ, на которых они желали бы работать.

В то же время оплата труда, продолжительность рабочего времени осужденных, правила охраны труда, техники безопасности и производственной санитарии, а также некоторые другие вопросы, связанные с трудовой деятельностью, устанавливаются в соответствии с законодательством Республики Казахстан о труде, так как и для всех других граждан.

Некоторые осужденные, ссылаясь на Конституцию РК (провозглашает, что труд свободен), международно-правовые акты, полагают, что установленная соответствующей

статьей УИК РК обязанность осужденного трудиться является неправомерной, поскольку указанными актами принудительный труд запрещен.

Следует отметить, что соответствующая статья УИК РК в полной мере соответствует международно-правовым актам.

Осужденные не могут в полной мере реализовать также и другое свое конституционное право - на получение высшего образования (в очной форме), поскольку вследствие вынесенного приговора они обязаны постоянно находиться на территории исправительного учреждения и физически не в состоянии ежедневно присутствовать на занятиях и выполнять другие обязанности студентов. При этом возможности получить высшее образование, обучаясь заочно или дистанционным методом, осужденные не лишены.

В то же время в научной литературе, а также при применении отдельных институтов уголовного и уголовно-исполнительного законодательства не всегда правильно трактуются права осужденных. Происходит это, чаще всего, вследствие того, что они воспринимаются более широко, чем это прописано в законе.

Так, например, достаточно часто помилование, условно-досрочное освобождение и отбывание наказания по месту жительства понимается как право осужденного.

В то же время ни в Конституции РК, ни в других законах не закреплено право осужденных на помилование, условно-досрочное освобождение и отбывание наказания по месту жительства.

В соответствии с пунктом 15 статьи 40 Конституции РК осужденные имеют право не на помилование, а право просить о помиловании у Президента страны. Это означает, что какое бы решение он не принял, конституционное право осужденного просить о помиловании не может быть нарушено.

Возникает другая ситуация, когда администрация исправительного учреждения по каким - либо причинам (умышленно или неумышленно) не направляет в соответствующие инстанции ходатайство осужденного о помиловании и другие необходимые для рассмотрения этого вопроса документы. В данном случае налицо нарушение конституционного права осужденного просить о помиловании, в связи с чем он может такие действия обжаловать в установленном порядке.

Аналогичным образом вопрос об условно-досрочном освобождении находится в исключительной компетенции суда, который при наличии указанных в законе оснований может принять решение о досрочном освобождении осужденного. Однако суд может и отказать в удовлетворении этого ходатайства (даже в случае выполнения осужденным всех формальных условий - отбытия определенной части срока наказания, наличия положительной характеристики и др.), если придет к выводу о том, что для своего исправления осужденный нуждается в дальнейшем отбывании наказания.

Претензии осужденных о том, что администрация исправительного учреждения не направляет в суд представление о его условно-досрочном освобождении, в любом случае неправомерны, поскольку суд рассматривает этот вопрос по ходатайству осужденного. Никакого представления от администрации исправительного учреждения закон не требует. Он возложил на администрацию лишь обязанность направить ходатайство осужденного в суд.

В случае, если администрация исправительного учреждения в установленный законом срок не направит ходатайство осужденного об условно-досрочном освобождении в суд, то налицо нарушение не права на условно-досрочное освобождение, а установленного законом порядка подачи ходатайства.

К нарушениям требований закона относится и составление администрацией исправительного учреждения характеристики на осужденного, ходатайствующей об условно-досрочном освобождении, не соответствующей его действительному поведению.

В этой связи закономерен вопрос о том, вправе ли осужденный в данном случае обжаловать действия администрации, если, как нами ранее отмечалось, условно-досрочное освобождение не является правом осужденного.

По нашему мнению, такое право у осужденного есть, поскольку в данном случае речь идет о другом институте - законном интересе осужденного.

Очень часто к правам осужденного относят право отбывать наказание по месту жительства.

Следует отметить, что УИК РК установила не право осужденных отбывать наказание по месту жительства или осуждения, а порядок их направления в исправительное учреждение.

Направление осужденных в исправительные учреждения, удаленные от места их жительства, помимо смены привычного климата, обстановки существенно затрудняет возможность свиданий с родственниками, адвокатами и др. Однако это не противоречит требованиям уголовно-исполнительного законодательства при соблюдении определенных условий.

Так, УИК РК предписывает направлять осужденного в исправительное учреждение соответствующего вида в пределах региона его проживания. Если размещение в данном исправительном учреждении невозможно (например, вследствие его переполнения), то осужденный направляется в тот субъект РК, где необходимые возможности имеются.

Предусмотренный российским законодательством порядок направления осужденных для отбывания наказания не противоречит и международно-правовым актам, регламентирующим их правовое положение.

В отличие от прав и свобод, которые прямо называются в Конституции РК, законодательных и иных нормативных правовых актах, понятие и перечень законных интересов они не содержат.

Отнесение того или иного института к понятию «законный интерес» возможно только на основе анализа его содержания и разграничения с институтом прав гражданина.

В законодательстве законные интересы закрепляются, как правило, в виде формулировок «может», «может быть» и др.

В отличие от прав, принадлежащих осужденным по рождению или в силу закона и соблюдение которых является прямой обязанностью государства, должностных лиц и граждан, законный интерес - это желание (стремление) осужденного воспользоваться важными, значимыми для него благами. Например, освободиться условно-досрочно или по помилованию, отбывать наказание по месту жительства, проживать в период отбывания наказания за пределами исправительного учреждения и др.

Это благо должно быть обязательно зафиксировано в законе. Если такой интерес не закреплён в законе, то он не может рассматриваться как законный.

При этом необходимо иметь в виду, что государство или должностное лицо не обязаны во всех случаях законный интерес удовлетворять.

Так, для получения выезда за пределы исправительного учреждения осужденный должен иметь положительную характеристику, отбыть определенную часть срока наказания и др. Однако даже при соблюдении осужденным всех формальных, установленных законом условий, администрация исправительного учреждения или суд вправе не предоставить осужденному желаемое им благо, и это не может расцениваться как нарушение закона.

В этом заключается принципиальная разница между правом осужденного, которое всегда должно быть реализовано безусловно, и его законным интересом, реализация которого необязательна даже при соблюдении определенных законом условий.

Помимо перечисленных к законным интересам относятся: изменение вида исправительного учреждения, замена неотбытой части наказания более мягким видом наказания, перевод осужденных в более льготные условия содержания, предоставление

осужденным права передвижения без конвоя или сопровождения (статья 96 УИК РФ), меры поощрения и некоторые другие.

Иногда под ограничением права осужденного ошибочно понимают невозможность реализации данного права в настоящий момент.

Например, больным, отбывающим наказание в лечебных исправительных учреждениях, по медицинским показаниям не всегда может быть предоставлено свидание. Однако в связи с тем, что это право осужденный может реализовать позднее, когда состояние его здоровья это позволит, как такового ограничения или лишения его права на свидание в данном случае нет.

Все вышеизложенное подтверждает и явным образом подчеркивает не только ущемление прав осужденных, но и их в некоторых случаях не соблюдение.

#### **Список использованной литературы:**

1. Конституция Республики Казахстан от 30.08.1995 года с последними изменениями и дополнениями;
2. Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан от 05.07.2014 с последними изменениями и дополнениями
3. Малинин В.Б., Смирнов Л.Б. Уголовно-исполнительное право, учебник, М. – 2009, 368 с.

## К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ

Уважаемые коллеги

Казахско-Русский Международный университет принимает статьи для  
Международного научного журнала «Вестник КРМУ».  
Журнал имеет ISSN 2307-5686

Научный журнал включает статьи по следующим *направлениям*:

1. *Гуманитарные науки;*
2. *Естественные науки;*
3. *Технические науки;*
4. *Экономические науки;*
5. *Юридические науки.*

**Общие требования** к содержанию:

1. К рассмотрению принимаются научно-теоретические и экспериментальные работы по проблемам общественных, гуманитарных и прикладных наук, содержащие научную новизну и практическую значимость;
2. Статья должна отражать современный уровень знаний по данному направлению, квалифицированно излагать научно-технические вопросы, обладать сжатым и хорошим литературным изложением, иметь четко выполненные иллюстрации;
3. Материал, предлагаемый для публикации, должен являться оригинальным, неопубликованным ранее в других печатных изданиях;
4. Автор несет ответственность за опубликованные материалы, их научную достоверность, статьи должны быть отредактированы автором и не содержать грамматических, лексических ошибок.
5. Автор представляет свою статью в Научно-исследовательский отдел на бумажном и электронном носителях.

## ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ РУКОПИСЕЙ

### **I. Структура статьи (построчно):**

НАЗВАНИЕ СТАТЬИ – прописными буквами.

Имя, отчество, фамилия (полностью).

Ученая степень, звание.

Полное наименование организации, город, страна.

Аннотация (не более 8-ми строк) на трех языках (аннотация на казахском, на русском и на английском языках).

Текст статьи.

Список источников.

**II.** Оргкомитет просит авторов при подготовке докладов руководствоваться следующими правилами:

**1. Формат** страницы - А4, книжная ориентация. Объем материалов должен составлять 3-7 страниц, отпечатанные через 1,0 интервал, в редакторе «Word», шрифт «Times New Roman», цвет шрифта черный, кегль - 12. Поля: верхнее и нижнее - 2,0 см, левое – 3 см, правое – 1,5 см.

**2. Форматирование текста:** запрещены любые действия над текстом («красные строки», центрирование, отступы, переносы в словах, уплотнение интервалов).

**3. Все рисунки** должны быть выполнены черно-белыми и не должны превышать страницу формата А4, изображения должны быть высокого качества. Формат рисунка

должен обеспечивать ясность всех деталей. Иллюстрации и таблицы нумеруются, если их количество больше одной.

**4. Литература.** Список использованной литературы должен быть оформлен в соответствии с ГОСТ 7. 1-84. Например:

1. Автор. Название статьи // Название журнала. Год издания. Том (например, Т.26) - номер (например, №1.) - страница (с.34. или с. 15-24.)

2. Аманов С.А. Название книги. Место издания (например Алматы:) Издательство (например, Наука), год издания. Страница.

3. Петров И.И. Название диссертации: дис.канд.биолог.наук. М.: Название института, год.

4. С. Christopolos, The tranmisson-Line Modeling (TML) Metod, Piscataway, N. Paris. 1995.

**5. Ссылки на источник** в виде порядкового номера помещают в тексте в квадратных скобках: [16, с.45].

**III.** На отдельной странице (в бумажном и электронном варианте) приводятся сведения об авторе:

#### Сведения об авторе

Фамилия, имя, отчество

Название статьи

Направление

Полное название организации – места работы (учебы), ее почтовый адрес

Занимаемая должность, ученая степень

Номера телефонов (служебный и домашний) с указанием кода города

E-mail

Домашний адрес (фактический) с индексом

**Примечание.** Укажите, пожалуйста, с кем из авторов (если авторов несколько) вести переписку или переговоры и по какому адресу или телефону.

Редакция не занимается литературной и стилистической обработкой статьи, рукописи и электронные версии не возвращаются, статьи, оформленные с нарушением требований, к публикации не принимаются и не возвращаются авторам.

Материал просим выслать по адресу: 030006 г. Актобе, ул. Айтеке би, 52, Казахско-Русский Международный университет, Вестник КРМУ.

Телефоны для справок:

8(7132) 22-15-16, факс: 8 (7132) 21-06-08

**E-mail: [vestnikkrmu@mail.ru](mailto:vestnikkrmu@mail.ru)**



Международный научный журнал  
«Вестник Казахско-Русского Международного университета»

«Қазақ-Орыс Халықаралық университетінің хабаршысы»  
халықаралық ғылыми журналы

2019  
Выпуск №1 (26)

Редактор *Бердимуратов Т.Б.*  
Технический редактор *Арстанова А.О.*

Подписано в печать: 30.03.2019 г.

Тираж 100 экз.

Адрес типографии:

Типография и дизайн-студия «Палитра»  
Казахско-Русского Международного университета  
Республика Казахстан, 030006, г. Актобе, ул. Айтеке би, 52

По вопросам опубликования статей в журнал обращаться  
в Казахско-Русский Международный университет  
тел.: 8(7132)- 21-73-65, 22-15-16, факс: 21-42-12;  
сайт: [www.krmu.kz](http://www.krmu.kz). E-mail: [vestnikkrmu@mail.ru](mailto:vestnikkrmu@mail.ru); [mmu@akparat.kz](mailto:mmu@akparat.kz)

Международный научный журнал «Вестник Казахско-Русского  
Международного университета» зарегистрирован в Комитете информации и архивов  
Министерства Культуры и информации Республики Казахстан  
(№ 13379-Ж от 19 февраля 2013 г.)

и в обязательном порядке распространяется по следующим адресам:

1. *Национальная государственная Книжная палата РК*, г. Алматы, ул. Пушкина 2, 8-этаж, каб. 811;
2. *Дом Мажилиса Парламента РК, библиотека Парламента РК*, г. Астана, ул. Орынбор 4;
3. *Национальная библиотека РК*, г. Алматы, проспект Абая 13;
4. *Агентство связи и информации при Министерстве культуры РК*, г. Астана, ул. Орынбор 8

Жарияланған материалдар редакцияның көзқарасына сай болмауы мүмкін.  
Жарияланымдағы фактілер мен мәліметтердің шынайылығына авторлар жауап береді.  
Редакция қолжазбаларды қайтармайды және оған пікір білдірмейді.  
Материалдарды қайта басу редакцияның рұқсатымен мүмкін болады.  
Журналға сілтеме жасау міндетті.

Опубликованные материалы могут не совпадать с точкой зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений,  
содержащихся в публикациях, несут авторы.

Редакция не возвращает и не рецензирует рукописи.

Перепечатка материалов возможна только с разрешения редакции.

Ссылка на журнал обязательна.

ISSN 2307-5686



9

772307 568187

0 1