



КАЗАХСКО-РУССКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ УНИВЕРСИТЕТІ
KAZAKH-RUSSIAN INTERNATIONAL UNIVERSITY

ВЕСТНИК ХАБАРШЫСЫ BULLETIN

ISSN

2307-5686

Выпуск № 2 (23)

АКТОБЕ, 2018 г.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ ЖУРНАЛ
INTERNATIONAL SCIENTIFIC JOURNAL

Международный научный журнал

**«ВЕСТНИК КАЗАХСКО-РУССКОГО
МЕЖДУНАРОДНОГО УНИВЕРСИТЕТА»**

**«ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ ХАБАРШЫСЫ»**

Халықаралық ғылыми журналы

International Scientific Journal

**«KAZAKH-RUSSIAN INTERNATIONAL
UNIVERSITY BULLETIN»**



**ВЕСТНИК КАЗАХСКО-РУССКОГО
МЕЖДУНАРОДНОГО
УНИВЕРСИТЕТА**

**ҚАЗАҚ-ОРЫС ХАЛЫҚАРАЛЫҚ
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ
ХАБАРШЫСЫ**

ISSN 2307- 5686

**Международный
научный журнал**

Выходит 4 раза в год

**Направления: экономические науки, гуманитарные науки, технические и
естественные науки, юридические науки**

2018

Выпуск № 2 (23)

Собственник: Товарищество с ограниченной ответственностью
“Международное высшее учебное заведение” Казахско-Русский
международный университет” (ТОО “МВУЗ” КРМУ”)

LTD “International higher educational
institution “Kazakh-Russian International
University” “LTD “IHEI” KRIU”

Международный научный журнал
«Вестник Казахско-Русского
Международного университета»
издается с 2012 г.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Главный редактор

Бердимуратов Темерхан Байбосынович (профессор, доктор
психологии, DBA в сфере управления человеческими ресурсами,
академик Академии Педагогических Наук Казахстана)

Заместитель главного редактора

Алямова Земфира Анвяровна (доцент, к.э.н.)

СОСТАВ РЕДАКЦИОННОЙ КОЛЛЕГИИ

Кусаинов Аскарбек Кабыкенович (профессор, д.п.н., академик,
представитель правления Академии Педагогических Наук
Казахстана)

Сейлханова Рахила Бексовна (к.ф.м.н.)

Утемисов Бактыбай Утемисович (профессор, к.и.н.)

Исайкин Дмитрий Анатольевич (профессор, к.ю.н.)

Каирова Нелля Имамуратовна (профессор, к.ю.н.)

Кулумбетова Дина Болатовна (профессор, к.э.н.)

Калиева Куляш Байзукеевна (к.х.н.)

Исина Жаннур Аманкелдиевна (доцент, к.ф.н.)

Жумагалиева Бакытгул Зулкарнаевна (профессор, к.э.н.)

«ҚОХУ Хабаршысы» Халықаралық
журнал мақалаларының тақырыптамасы
элеуметтік-гуманитарлық және
жаратылыстану техникалық ілімдер
салаларында. Жарыққа шығатын
материалдарда аталған бағыттардағы
өзекті мәселелер, эмпирикалық
зерттеулер нәтижелері қарастырылады.

Тематика статей международного
журнала «Вестник КРМУ» отражает
научные интересы специалистов в
области социально-гуманитарных и
естественно-технических знаний. В
публикуемых материалах рассматри-
ваются актуальные проблемы данных
направлений, обсуждаются результаты
эмпирических исследований

The subject of international journals articles
in “Vestnik KRIU” are socially humanitarian
and natural-technical fields. Urgent problems
of philosophy, psychology and sociology are
considered in published materials. There are
results of empirical researches in the articles

Журнал зарегистрирован в Комитете
информации и архивов Министерства
Культуры и информации Республики
Казахстан (№ 13379-Ж
от 19 февраля 2013 г.)

Территория распространения —
Республика Казахстан,
Российская Федерация
Дата выхода: 30.06.2018 г.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Букаев Николай Михайлович (д.ю.н., профессор, академик
РАЕН)

Гатут Л. Будионо (доктор PhD, профессор Университета
Панкасия, Индонезия)

Рогожникова Татьяна Павловна (д.ф.н., Омский
государственный университет им. Ф.М. Достоевского, РФ)

Михалис Глампедакис (профессор по направлению математика,
Технологический образовательный институт, Афины, Греция)

Николаас Оурусофф (профессор по направлениям информатики
и психологии, государственный университет в Нью Мексико,
США)

Азрил Азахари (доктор PhD, профессор Университета Трисакти,
Индонезия)

АДРЕС РЕДАКЦИИ

030006 г.Актобе, ул. Айтеке би, 52. Тел. +7(7132) 21-73-65, ф.:21-
42-12.

E-mail: vestnikkrmu@mail.ru, web-site: [http:// www.krmu.kz/](http://www.krmu.kz/)

СОДЕРЖАНИЕ

**ТЕХНИЧЕСКИЕ И ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ /
ТЕХНИКАЛЫҚ ЖӘНЕ ЖАРАТЫЛЫСТАНУ ҒЫЛЫМДАРЫ**

Идрисов А.К. ПРАВИЛА СОЗДАНИЯ ДИЗАЙН ЛОГОТИПА	7
Идрисов А.К. СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД НА БРЕНДБУК КОМПАНИИ	10
Идрисов А.К. ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН В КОНТЕКСТЕ НАУКИ	12
Уразгали Д. К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ЭКОЛОГИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА	16
Урекешова А. ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ЛОГИСТИКИ	21

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЭКОНОМИКА ҒЫЛЫМДАРЫ

Абдрахманова А.А. ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КРЕДИТНОГО БРОКЕРИДЖА В БАНКОВСКОЙ ПРАКТИКЕ	24
Айткалиев А.М. ПРИНЦИПЫ РАЗРАБОТКИ И СОСТАВЛЯЮЩИЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА	29
Айткалиева Э.Э. РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ БАНКА КАК ОСНОВА ДОСТИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ И ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	40
Батпенова К.А. СТАНОВЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОГО ТЕРМИНА В МЕНЕДЖМЕНТЕ	47
Vatrenova K.A. WHAT IS THE RIVALRY IN ECONOMIC DEVELOPMENT?	51
Бупина С.К. АНАЛИЗ ДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН (НА ПРИМЕРЕ ДБ АО «СБЕРБАНК»)	55
Бурбатырова З.А. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РК	59
Ережепов И.И., Уразгалиева М.А. БАНКТИК ТӘУЕКЕЛ ТҮРЛЕРІ МЕН ОНЫ ТӨМЕНДЕТУ ШАРАЛАРЫ	66
Иваницкая Н.В. УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ	71
Коптлеуова А.А. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА	75
Левицкая Ю.В. СИСТЕМА МОТИВАЦИИ, А ТАКЖЕ НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА, В ЦЕЛЯХ УСПЕШНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	83
Левицкая Ю.В. МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА. КАК ЭТО ДЕЛАЮТ ИЗВЕСТНЫЕ КОМПАНИИ-ГИГАНТЫ И ПРИМЕНЕНИЕ ИХ ОПЫТА В КАЗАХСТАНСКОЙ КОМПАНИИ «N»	89
Тажгуразова Б.С. ИССЛЕДОВАНИЕ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РК	94
Тоқтамыс А.А. АНАЛИЗ ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ ВАЛЮТНОГО РЫНКА РК	99
Уразалина И.Б. ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ИННОВАЦИЙ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАЗАХСТАНСКИХ ФИРМ	105

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЗАҢ ҒЫЛЫМДАРЫ

Абагов А. ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ПРАВЕ	112
Алпанова Ә.А. ҚР ЖЕДЕЛ ІЗДЕСТІРУ ҚЫЗМЕТІ ИНСТИТУТЫНЫҢ ПАЙДА БОЛУ ЖӘНЕ ДАМУ ЖОЛДАРЫ: ТЕОРИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ПРАКТИКАЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ	122

Алпысбаева Г.С. АЗАМАТТЫҚ ҚҰҚЫҚ НЫСАНДАРЫ ЖҮЙЕСІНДЕГІ АҚШАЛАР	127
Алпысбаева Г.С., Алмуханов Б.У. ҚАРЖЫЛАЙ МІНДЕТТЕМЕЛЕРДІ ОРЫНДАМАҒАНЫ НЕ ТИІСІНШЕ ОРЫНДАМАҒАНЫ ҮШІН ТАРАПТАРДЫҢ ЖАУАПКЕРШІЛІГІ	132
Амангалиева Л.С. ОБЩЕЕ ПОНЯТИЕ КЛАССИФИКАЦИИ ПООЩРИТЕЛЬНЫХ СРЕДСТВ	139
Амангалиева Л.С., Әли М.Е. ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПООЩРИТЕЛЬНЫХ НОРМ	144
Амангалиева Л.С. ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПООЩРЕНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН	147
Амангалиева Л.С., Әли М.Е. ПРОБЛЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ОСУЖДЕННЫХ В ТЕОРИИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРАВА	151
Ауэзова А.А. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ НОРМАЛАРЫНДА КЕЗДЕСЕТІН КЕЙБІР МӘСЕЛЕЛЕР	155
Ауэзова А.А. ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ӘКІМШІЛІК ЖАУАПКЕРШІЛІКТІҢ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕЛУІ	159
Әділханов Қ.Н., Әли М.Е. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕСТУПНОСТИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ	162
Әділханов Қ.Н. ПРЕСТУПНОСТЬ СРЕДИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ И ЕЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ	166
Бектемір Н.А., Қаратаев Т. ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҚЫЛМЫСТЫЛЫҚПЕН КҮРЕС ЖӘНЕ ӨЗАРА ҚҰҚЫҚТЫҚ КӨМЕК МӘСЕЛЕСІ	172
Гайбуллаев К.М. СОТҚА ДЕЙІНГІ ТЕРГЕП-ТЕКСЕРУДІҢ БАСТАЛУЫ БАРЫСЫНДА КЕЙБІР ІСКЕ ҚАТЫСУШЫЛАРДЫҢ ҚҰҚЫҚТАРЫНЫҢ ҚОРҒАЛУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ ЖОЛДАРЫ	176
Жакенов Т.Б., Каирова Н.И. ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ПРИМЕНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНО КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ	180
Жаманкулов Е.Е., Каирова Н.И. ТИПИЧНЫЕ СЛЕДЫ НА МЕСТЕ СОВЕРШЕНИЯ КРАЖИ	185
Жаманкулов Е.Е., Каирова Н.И. ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА	191
Желтауова Ж. ЖАСЫ КӘМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАРҒА ТАҒАЙЫНДАЛҒАН ЖАЗАЛАРДЫҢ МАҚСАТЫН ЖҮЗЕГЕ АСЫРУҒА ҚАТЫСТЫ МӘСЕЛЕЛЕР	197
Желтауова Ж. КӘМЕЛЕТ ЖАСҚА ТОЛМАҒАНДАРҒА ЖАЗА ТАҒАЙЫНДАУДАҒЫ МЕМЛЕКЕТТІК САЯСАТТЫҢ НЕГІЗГІ БАҒЫТТАР	201
Изтлеуова А.А., Жаркенова С.Б. ДЕНЬГИ В СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ	204
Изтлеуова А.А., Жаркенова С.Б. ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	209
Қибадолла Е.К., Алмуханов Б.У. СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚ ҚЫЛМЫСТЫҢ АРНАЙЫ СУБЪЕКТІСІ	214
Қибадолла Е.К., Алмуханов Б.У. СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚТЫҚ ҚЫЛМЫСТЫҢ СЕБЕПТІК-КЕШЕНДІК ФАКТОРЛАРЫ	220
Коптлеуова А.Н. КОРРУПЦИЯ - ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ОБЩЕСТВА	225
Костенко А.К. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ С ЧАСТНЫМИ ДЕТЕКТИВАМИ И ОХРАННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ	229
Кусаинова А.М. КРИМИНОЛОГИЯ	232
Молдашев А.Н. ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ	245

Муратов Б.Н., Әли М.Е. СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН	252
Муратов Б.Н. ПОНЯТИЕ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ, ОСНОВАНИЯ И ЕГО МЕСТО В СИСТЕМЕ ГУМАНИЗАЦИИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО НАКАЗАНИЯ	256
Сакенова А.М. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ НЕЗАВИСИМЫХ ГАРАНТИЙ И РЕЗЕРВНЫХ АККРЕДИТИВОВ	260
Сакенова А.М. СОГЛАСОВАНИЕ ВНУТРИГОСУДАРСТВЕННОГО ПРАВА С МЕЖДУНАРОДНЫМ	265
Сауелханов Н.Н., Алмуханов Б.У. КЕЙБІР ШЕТЕЛ МЕМЛЕКЕТТЕРІНІҢ ҚЫЛЫМЫСТЫҚ ЗАҢНАМАСЫНДАҒЫ АЙЫППҰЛ МЕН МҮЛІКТІ ТӘРКІЛЕУ ТҮРІНДЕГІ ҚЫЛЫМЫСТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ЫҚПАЛ ЕТУ ШАРАЛАРЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ	271
Сауелханов Н.Н., Алмуханов Б.У. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚЫЛЫМЫСТЫҚ ЗАҢНАМАСЫНДАҒЫ ЖАЗА	279
Сауле Е.Е. РЕАЛИЗАЦИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ИНФОРМАЦИИ О ЛИЦАХ ПОДГОТОВЛЯЮЩИХ СОВЕРШАЮЩИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ	286
Сауле Е.Е. ДЕТЕРМИНАНТЫ СОВЕРШЕНИЯ ТЯЖКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ	292
Токмурзин А., Каирова Н.И. СОЦИАЛЬНАЯ СУЩНОСТЬ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА	295
Токмурзин А. КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	299
Толеужанова Г.У. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОРСКОГО ПРАВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	305
Толеужанова Г.У., Жаржанова Ш.Н. АВТОРЛЫҚ ҚҰҚЫҚ БОЙЫНША ЖАУАПКЕРШІЛІКТІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕЛУІ	308
Төрбеков Е.Е., Төлепберген О.С. КӘСПТІК ОҚЫТУ БАКАЛАВРЛАРЫН ДАЯРЛАУ ЖҮЙЕСІНДЕ ТЕХНОЛОГИЯ ТҮРЛЕРІН ПАЙДАЛАНУ	312
Турақбаев Б.Б. АЗАМАТТЫҚ ҚҰҚЫҚТЫҢ ЖҮЙЕСІ, ҚАЙНАР КӨЗДЕРІ	320

**ТЕХНИЧЕСКИЕ И ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ /
ТЕХНИКАЛЫҚ ЖӘНЕ ЖАРАТЫЛЫСТАНУ ҒЫЛЫМДАРЫ**

ЛОГОТИПТЫҢ ДИЗАЙННЫҢ ДАЙЫНДАУ ЕРЕЖЕЛЕРІ

Идрисов Аслан Куаншкалиевич

«Дизайн» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада логотиптің дизайнын жасау ережелері мен негіздері және графикалық дизайн және маркетингтік коммуникациядағы қарым-қатынасы талқыланады.

Түйінді сөздер: дизайн, логотип, корпоративтік сәйкестілік, ережелер, композиция, маркетинг, қоғам.

ПРАВИЛА СОЗДАНИЯ ДИЗАЙН ЛОГОТИПА

Идрисов Аслан Куаншкалиевич

Магистрант специальности «Дизайн»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются правила и основы создания дизайн логтипа, и его связь в графическом дизайне и маркетинговых коммуникациях.

Ключевые слова: дизайн, логотип, фирменный стиль, правила, композиция, маркетинг, общество.

CONCEPTUAL BASES OF SOCIAL SECURITY OF POPULATION

Idrissov Aslan Kuanshkalievich

Master's Degree student of speciality «Design»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article discusses the conceptual basis of the concept of social welfare, social services and the types of funding sources.

Keywords: design, logo, corporate style, rules, composition, marketing, society.

Дизайн логотипа — это первый шаг в построении фирменного стиля. Большинство предпринимателей понимают необходимость профессионального подхода в бизнесе.

Как правильно сделать логотип? Поможет ли логотип повысить узнаваемость и лояльность потребителей?

Он будет положительный, и требует практического опыта в графическом дизайне и маркетинговых коммуникациях.

Все рекламные агентства создают десятки брендов с нуля, зная это логотип компании должен напрямую транслировать индивидуальность компании и её продукции.

Нужно использовать структурированный подход в создании логотипа. Существуют правила по созданию логотипа:

1 ПРАВИЛО: ЛОГОТИП ОБРАЩАЕТСЯ К ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ

Бренды концентрируют внимание на определённом сегменте рынка — по возрастному, ценовому, социальному или другим факторам.

Лидеры это делают особенно хорошо и в результате формируют лояльную аудиторию. Первый шаг — это четкое понимание целевой аудитории, для которой Вы работаете. Такое понимание даёт возможность смотреть на бренд глазами покупателей.

2 ПРАВИЛО: ЗНАЙТЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ТОЙ ИЛИ ИНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

На этом этапе вы детально работаете с заказчиком, чтобы понять компанию, организацию, её продукцию или виды услуги. А также его корпоративные особенности, ведь цвет играет одну из важнейшую роль в узнаваемости фирменного стиля и цвета.

Наша задача — знать предложение заказчика в такой степени, что мы можем почувствовать эмоциональный багаж, ассоциируемый с брендом.

3 ПРАВИЛО: ШРИФТ ЛОГОТИПА ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

Шрифт имеет большое значение в формировании имиджа бренда и является неотъемлемой частью работы при создании логотипа.

Правильно подобранный шрифт подчеркивает и усиливает выбранную стилистику композиционного решения.

В графическом дизайне присутствуют модные тенденции, течения, и шрифты — не исключение. Мы стараемся не использовать ультрамодный шрифт в угоду сиюминутной яркости проекта.

Существует большой риск срочной реконструкции логотипа и фирменного стиля в момент устаревания такого шрифта. Такой момент может произойти достаточно быстро.

Полагаясь на профессионализм наших специалистов по типографике, мы не рекомендуем использовать в сложносоставных решениях логотипов шрифты, выделяющиеся своей причудливостью или чрезмерной декоративностью. В таких случаях, как правило, шрифт отвлекает внимание, и разбивает общую композицию фирменного знака.

4 ПРАВИЛО: ПРИМЕНЯЙТЕ ГРАФИЧЕСКУЮ ДИНАМИКУ В ЛОГОТИПЕ

Логотип не только передаёт эмоциональный настрой, но и транслирует динамику, необходимую для конкретных целей компании. В Казахстане часто применяются в образовательной сфере синий, голубые и желтые цвета. А в странах ближнего и дальнего зарубежья зачастую применяют более приглушенные цвета и зачастую минимально детальной проработки

В европейской культуре движение слева направо воспринимается как позитивное, связанное с ростом или прогрессом.

Вращение по оси передаёт ощущение гармонии, вспомним известный знак «инь-янь». При разработке логотипа следует учитывать динамику.

5 ПРАВИЛО: ЭСКИЗ ЛОГОТИПА, СНАЧАЛА ЧЕРНО-БЕЛЫЙ

Начальный поиск графических идей и разработка эскизов для логотипа происходит в черно-белом варианте. Такая максимальная тоновая контрастность является самым сложным приемом в композиции.

Взаимовыгодное контрастное противопоставление форм позволяет достичь наиболее выраженных линий и выявляет слабые места в композиции.

Далее начинается строгий отбор и детальная прорисовка эскизов. В результате начинает появляться форма логотипа.

6 ПРАВИЛО: ЦВЕТ ЛОГОТИПА — ЭТО НАУКА

После создания формы логотипа мы переходим к выбору цветового решения. Задача — передать заданный посыл для аудитории.

Выбирая цвет для логотипа необходимо учитывать глубину воздействия цветов на человека. Из самых простых повседневных примеров видно, каким мощным невербальным инструментом является цвет — мы останавливаем автомобиль, когда видим красный цвет светофора, и переходим дорогу, когда видим зеленый. Мы обращаем внимание на цвет и окрас растений и животных, чтобы определить, безопасны ли они для нас.

Правильно подобранная комбинация цветов — это результат кропотливой работы по выбору главного цвета и поиску гармонии между несколькими цветами.

7 ПРАВИЛО: АДАПТАЦИЯ ЦВЕТОВОЙ МОДЕЛИ

Почти без исключения у клиента возникает ситуация, когда логотип должен быть показан на темном фоне или наоборот. Это может быть новый каталог для выставки или рекламный макет.

На этапе разработки необходимо учитывать и этот фактор отображения логотипа. Для этого профессиональные дизайнеры должны проводить критическую оценку качества выбранной цветовой модели логотипа как на светлых, так и на темных фонах.

Список использованной литературы:

1. Келли Хоппен. Название статьи, Золотые правила дизайна Арт Родник, 2007. [с.35].
2. Дэвид Эйри, Логотип и фирменный стиль. Место издания (Санкт-Петербург:) Издательство (Питер), 2011. [с.17].
3. Михайлов, С.М., Кулеева, Л.М. Основы дизайна.- Казань, 1999.
4. И. Форонов, Философия дизайна, Москва. 2014.
5. Ссылки на источник <http://www.logowiks.com>: razrabotka-logotipa-i-firmennogo-stilya/

ЗАМАНАУИ КӨЗҚАРАСПЕН БРЕНДБУК КОМПАНИЯСЫНА

Идрисов Аслан Куанишкалиевич

«Дизайн» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақала компанияның маркалы кітапшасының ағымдағы көрінісін және нарықтағы сәттерді дизайн арқылы табысқа кілт ретінде қарастырады.

Мақалада бренд кітапшасы бренд туралы әңгімеден басталуы керек, бірақ бұл оқиға тек өнім туралы әңгіме болмауы керек. Марканың кейіпкері мен имиджіне тарихи ескертуді кейінге қалдырған нарықтағы өнімнің бар сәттерін ғана сипаттаңыз. Мұндай сәттер болуы мүмкін: өнімнің құрамы, бұрынғы жарнамалық науқандардың суреттері, сәтсіз немесе табысты өнімдер, қарым-қатынас стилі және тұтынушылармен өзара әрекеттесуі.

Түйінді сөздер: графикалық дизайн, ғылым, жалпы жобалау теориясы, арнайы жобалау теориясы, ғылыми білім әдісі.

СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД НА БРЕНДБУК КОМПАНИИ

Идрисов Аслан Куанишкалиевич

Магистрант специальности «Дизайн»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются современный взгляд на брендбук компании и его моменты существования на рынке как ключ к успеху через дизайн.

В статье брендбук должен начинаться с рассказа о марке, но этот рассказ не должен быть просто историей продукта. Описываете только те моменты существования продукта на рынке, которые отложили исторический отпечаток на характер и образ бренда. Такими моментами могут быть: состав продукта, образы прошлых рекламных кампаний, неудачные или успешные продукты, стиль общения и взаимодействия с потребителем.

Ключевые слова: графический дизайн, наука, коммуникации, общая теория дизайна, специальная теория дизайна, методы научного познания.

A MODERN LOOK AT THE COMPANY'S BRAND BOOK

Idrisov Aslan Kuanshkalievich

Master's Degree student of speciality «Design»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article looks at the current view of the company's brand book and its moments in the market as a key to success through design.

In this article, the brand book should start with a story about the brand, but this story should not just be a product story. Describe only those moments of existence of the product on the market, which have postponed the historical imprint on the character and image of the brand. Such moments can be: the composition of the product, the images of past advertising campaigns, unsuccessful or successful products, the style of communication and interaction with the consumer.

Keywords: brand book, company, modern, design, special design.

Брендбук, руководство по фирменному стилю или другими словами «библия бренда» является одним из основных документов отдела маркетинга, но на практике не каждый менеджер по маркетингу знает о том, что он несет ответственность за создание такого документа, и тем более не каждый менеджер по маркетингу задумывался о необходимости его разработки. Несомненно, разработка брендбука компании — достаточно утомительный проект, в котором на первый план выходит аккуратность, идеальная точность и повышенная внимательность к деталям. И, конечно, задача по созданию такого документа всегда отходит на задний план на фоне дел, от которых отдача более очевидна.

Брендбук — подробный свод принципов и правил, которыми должен руководствоваться каждый, кто участвует в повышении ценности бренда компании на рынке: разрабатывает продукт, создает дизайн, участвует в продаже продукта конечному покупателю, создает рекламный ролик, взаимодействует с внешней средой от имени бренда.

Брендбук нужен для того, чтобы четко объяснить видение и стратегию бренда:

- чтобы каждый член команды мог однозначно понять возможности и ограничения при работе с продуктом

- чтобы сэкономить время на описание бренда новым сотрудникам и подрядчикам

- чтобы заниматься только такими проектами, которые повышают ценность товара на рынке и позволяют компании увеличивать прибыль

Говоря о брендбуке, некоторые специалисты имеют ввиду только отдельную его часть — правила работы с фирменным стилем компании, правила использования логотипа, ключевых элементов дизайна. На самом деле качественный брендбук — это больше, чем описание корпоративного стиля. В документе излагаются глобальные цели компании на рынке, описываются ценности и философия бренда, предпочтительные маркетинговые программы и действия, ключевые потребители компании.

Важным разделом брендбука является описание видения или миссии и философии компании, общих принципов работы на рынке и ключевых ценностей бренда. Данный блок является по сути кратким описанием текущей стратегии развития товара, указывает на ключевые элементы бренда, которые всегда необходимо использовать и помогает установить правильные приоритеты в работе с продуктом.

Список использованной литературы:

1. Дэвид Эйри «Логотип и фирменный стиль. Руководство дизайнера».- СПб.: Питер, 2011.
2. Луптон Элен «Графический дизайн от идеи до воплощения» -СПБ.:Питер, 2013.
3. Артемий Лкбкдкв «Ководство» Изд.Студия Артемий Лебедев 2013
4. Мартин Б., Ханнингтон Б. Универсальные методы дизайна. 100 эффективных решений для наиболее сложных проблем дизайна. – СПб: Питер, 2014. – 208 с
5. Овчинникова, Р.Ю. От общей теории дизайна – к методологии графического дизайна // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики, 2015. № 1 (51): в 2-х ч. Ч. II. С. 121-125.
6. Овчинникова Р.Ю. ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН В КОНТЕКСТЕ НАУКИ // В мире науки и искусства: вопросы филологии, искусствоведения и культурологии: сб. ст. по матер. LXIV междунар. науч.-практ. конф. № 9(64). – Новосибирск: СибАК, 2016. – С. 12-17.

ГРАФИКА МЕН ДИЗАЙН ҒЫЛЫМ САЛАСЫНДАҒЫ

Идрисов Аслан Куанишкалиевич

«Дизайн» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада Осы мақалада біз графикалық дизайндағы теориялық зерттеулердің ерекшеліктерін, олардың жалпы дизайн теориясымен және қолданбалы мәселелерді шешудегі өзара байланысын қарастырамыз.

Түйінді сөздер: графикалық дизайн, ғылым, жалпы жобалау теориясы, арнайы жобалау теориясы, ғылыми білім әдісі.

ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН В КОНТЕКСТЕ НАУКИ

Идрисов Аслан Куанишкалиевич

Магистрант специальности «Дизайн»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются выявляются особенности теоретических исследований в графическом дизайне, их связь с общей теорией дизайна и решением прикладных задач.

Ключевые слова: графический дизайн, наука, коммуникации, общая теория дизайна, специальная теория дизайна, методы научного познания.

GRAPHIC DESIGN IN THE CONTEXT OF SCIENCE

Idrissov Aslan Kuanshkalievich

Master's Degree student of speciality «Design»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article discusses the conceptual In this article, we examine the features of theoretical research in graphic design, their relationship with the general theory of design and the solution of applied problems.

Keywords: graphic design, science, communications, general design theory, special design theory, methods of scientific knowledge.

В настоящее время графический дизайн является многокомпонентным явлением, в котором представлены учебно-образовательная деятельность, связанная с подготовкой профессиональных кадров (образование), проектирование дизайн-объектов (практика), а также развитие научных основ дизайнерской деятельности (теория). В рамках данной статьи мы будем рассматривать графический дизайн как специализированный вид научной деятельности. Если обратиться к истории становления графического дизайна, то на протяжении длительного времени наблюдалось взаимное обособление художественно-проектной и научно-исследовательской деятельности, что вписывалось в рамки общей тенденции развития духовной культуры. Так, в историческом процессе, начиная с эпохи Нового времени, научное познание (не искусство) в системе ценностей европейской культуры занимало центральное место. Ситуация изменяется в эпоху неклассической и постнеклассической науки, когда, согласно Х.Г. Гадамеру, происходит сближение науки и

искусства. С одной стороны, появляется потребность в «человекообразном» познании, в создании «коммуникативной общности», что связано с ценностно-эмоциональными сторонами познания [2]. В социокультурном плане актуальность проблемы соотношения графического дизайна и науки конца XX – начала XXI вв. обусловлена тем, что искусство и наука становятся взаимодополнительными принципами в общей структуре познавательного процесса. С другой стороны, в профессиональной и повседневной деятельности увеличивается влияние визуальных образов на сознание современного человека, возрастает роль визуальных коммуникаций. В этих условиях «художественные умения оказались востребованными не только в художественных, но и в нехудожественных видах творчества, таких как сфера коммуникаций, реклама, дизайн» [3, с. 3]. Иными словами, в зависимости от трансформаций социально-культурного контекста изменялось соотношение не только между наукой и визуальными искусствами, но и преодолевается обособление между наукой и графическим дизайном.

Растущий интерес к исследованию научных основ графического дизайна обнаруживается, начиная с 80-х гг. XX века. К этому времени позиция по отношению к графическому дизайну как к технологическому процессу «не обременённому теорией» исчерпала себя.

Данные обстоятельства определили появление двух направлений в рамках теоретических исследований. Первое направление обусловлено потребностью в осмыслении природы графического дизайна, его функций, направлений развития в связи с достижениями в области проектирования дизайн-объектов. Появление первых теоретических исследований было ориентировано на систематизацию конкретных результатов, полученных в различных областях дизайна. Как отмечает Е.М. Бизунова, ещё в 60-е гг. XX века в отечественном дизайне, с опорой на западных теоретиков, таких как Т. Мальдонадо и др., были сформированы концептуальные основания теоретических исследований в области дизайна [1, с. 13]. Эти исследования имели целью развитие общей теории дизайна, её принципов. Проблематика научных исследований касалась, прежде всего, разработки теоретических основ дизайна, его методологии, выявления исторических, социальных условий, психологических факторов дизайн-проектирования. Итогом исследований, осуществляемых научным сообществом лаборатории общетеоретических проблем отдела теории и методов художественного конструирования ВНИИТЭ (1965–1968 гг.), явилось формирование системно-деятельностной методологии общей теории дизайна, выявление типов и особенностей проектной культуры, создание понятийного аппарата исследований.

Важным аспектом данных исследований являлся вопрос о структуре научного знания в дизайне и выделении в нём двух типов теорий: общей и частной. Полагаем, что эта идея может быть положена в основу определения статуса графического дизайна как научной теории. А именно: по отношению к общей теории она выступает в роли частной (специальной) теории. При этом формально общая теория дизайна и теория дизайн-графики отличны друг от друга, так как решают неодинаковые задачи. Но на практике между ними обнаруживается глубокая взаимосвязь, так как общая теория дизайна выступает «алгоритмом проектной деятельности», а частная – обеспечивает принципы и методику проектирования. Поэтому значение исследований в области общей теории дизайна, осуществлённых научным сообществом, представляющих лабораторию ВНИИТЭ в 60-е гг., нельзя переоценить. Модель общей теории дизайна, разработанная научным сообществом ВНИИТЭ, выступает в роли парадигмы, которая позволяет организовывать и проводить исследования в различных областях дизайна, обеспечивая прогресс в многообразных видах дизайн-проектирования. В создавшихся обстоятельствах, полагаем, проектная деятельность в области графического дизайна, может опираться на данную научную традицию. В нашем случае продолжение традиции отечественных исследований в области общей теории дизайна является необходимым условием развития графического дизайна. Благодаря этой преемственности, опираясь на фундаментальные знания, представленные в общей теории дизайна,

графический дизайн развивается как особый вид проектной деятельности и социальный проект [5].

Однако прогресс в области графического дизайна зависит не только от фундаментальных идей, но и от эффективного решения практических задач. В этом смысле, как свидетельствует история графического дизайна, общие теоретико-методологические принципы в области проектирования находят преломление в графическом дизайне и обуславливают исследование такого рода проблем: выявление особенностей стиля в графическом дизайне с учётом особенностей проектной ситуации, разработки методик решения проблем прикладного характера и т.п. Практика графического дизайна в современных социально-экономических и культурных условиях задействована на решение задач «соединения» рынка и массового потребления. Другими словами, в современном графическом дизайне на первый план выходит коммуникативная функция, согласно которой, акцент в проектировании визуальных дизайн-объектов делается на предоставление понятной и полезной информации в целях формирования определённой реакции потребителей. Поэтому проблемы визуализации, решаемые современной дизайн-графикой требуют от дизайнера обращения к достижениям не только области дизайна, но и науки на всех ступенях дизайн-проектирования. Первые попытки интеграции научного знания, осуществляемые в XIX веке, были не всегда эффективными. Однако в настоящее время интеграция является важнейшей особенностью современной науки, обеспечивающей комплексный характер решения многих проблем в изучении мира.

Применительно к концепциям в области современного графического дизайна, важно учитывать, что они формируются также в пространстве взаимодействия технического, социально-гуманитарного и естественнонаучного знания. Как замечает Б. Мартин, новые стратегии в визуальных коммуникациях возможны на основе применения научных методов [4, с. 7]. Выявляем формы интеграции научных идей в дизайн-графику с учётом системной методологии:

- заимствование понятийного аппарата и символики других наук. Так, из технических и социально-гуманитарных наук вошли в теоретический арсенал графического дизайна понятия: «информация», «шум», «избыточность», «коммуникация», «сообщение» и т. п.;

- построение структуры проектного процесса с использованием идей классических теорий передачи информации, например, И.К. Шеннона и У. Уивера. Она включает следующие ступени в проектном процессе: коммуникатор – сообщение – канал – получатель – последствия;

- использование социологических моделей осуществления массовых коммуникаций. Так, например, осуществляется экстраполяция вопросов, представленная в модели изучения массовых коммуникаций Г. Лансвелла. Применительно к графическому дизайну вопросы экстраполируются в таком виде: кто является коммуникатором? Какова роль дизайнера в осуществлении коммуникационного проекта? С какой целью осуществляется дизайн-проект? Какими ресурсами обладает графический дизайнер (профессиональными, техническими, экономическими)? Какое влияние на потребителей оказывают дизайн-продукты? Как обеспечивается обратная связь с потребителями? Как видим, характер вопросов свидетельствует о том, что происходит изменение проблемного поля графического дизайна;

- использование качественных и количественных методов естественнонаучных исследований: наблюдение, эксперимент, математического исчисления;

- применение методов социально-гуманитарных наук (социологии, маркетинга, психологии, семиотики, этнографии, философии, культурологи, визуальных искусств и др.). К ним можно отнести: использование интервью, наблюдений, анкетирование, фокус-группы, анализ документов и др. Заметим, что данная разновидность методов имеет универсальное значение для графического дизайна, потому что дизайн-графика является частью социально-

гуманитарной сферы. Поэтому этим методам принадлежит главная роль в осуществлении эффективных визуальных коммуникаций средствами дизайн-графики.

Итак, особенностью графического дизайна в современных условиях является то, что его успешность как вида проектной деятельности, зависит от расширяющегося использования науки на разных ступенях дизайн-проектирования. Проблемы визуализации, решаемые в дизайн-графике требуют от дизайн-мышления соблюдения методов, приёмов и правил.

Список использованной литературы:

1. Бизунова Е.М. Дизайн 60-х: поиски концептуальных основ // Генисаретский О.И., Бизунова Е.М. Теоретические и методологические исследования в дизайне – М.: Изд-во Школы Культурной Политики, 2004. 373 с.
2. Гадамер Г.Г. Актуальность прекрасного – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://akarelova.narod.ru/gadamer.htm> (Дата обращения: 26.08.16).
3. Демшина А.Ю. Визуализация искусства в ситуации глобализации мира: институциональный аспект: Автореф. ... доктора культурологии: 24.00.01. – СПб, 2011. – 38 с.
4. Мартин Б., Ханнингтон Б. Универсальные методы дизайна. 100 эффективных решений для наиболее сложных проблем дизайна. – СПб: Питер, 2014. – 208 с
5. Овчинникова, Р.Ю. От общей теории дизайна – к методологии графического дизайна // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики, 2015. № 1 (51): в 2-х ч. Ч. II. С. 121-125.
6. Овчинникова Р.Ю. ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН В КОНТЕКСТЕ НАУКИ // В мире науки и искусства: вопросы филологии, искусствоведения и культурологии: сб. ст. по матер. LXIV междунар. науч.-практ. конф. № 9(64). – Новосибирск: СибАК, 2016. – С. 12-17.

КОМПАНИЯНЫ ҚОРШАҒАН УШЫЛЫҚТЫҢ ҚАЖЕТТІЛІГІ

Уразғали Джамия

Техникалық ғылымдар магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Осы мақалаға байланысты автор қоғамдық өмірдің барлық аспектілерін, соның ішінде экономиканы экологияландыру қажеттілігін ақтайды. Атмосфералық ауаға стационарлық көздерден ластайтын заттардың шығарындыларын талдау жүргізіліп, қоршаған ортаны ластау мен қаржыландыру арасындағы байланыс жаңартылып, қаралып отырған тақырыптың тұжырымдамасын жүзеге асырады

К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ЭКОЛОГИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА

Уразғали Джамия

Магистрант технических наук

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;

В связи данной статье автор обосновывает необходимость экологизации всех аспектов жизни общества в том числе, экономики. Произведен анализ выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников и актуализирована связь между загрязнением окружающей среды и финансированием, тем самым реализуя концепцию рассматриваемой тематики.

THE NECESSITY OF SOCIETY ENVIRONMENTALIZATION

Urazgali Jamilya

Master of Technical Sciences

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article the author justifies the necessity of environmentalization all aspects of society, including economy. Polluting substances emissions into atmospheric air from stationary sources are analyzed and connection between pollution of environment and financing is actualized, thereby realizing the concept of considered subject.

В современных условиях реализации «Стратегия развития - 2030», когда ее основные акценты переносятся на производственную сферу, ориентацию на рыночные отношения и развитие частного предпринимательства выявился ряд новых острых проблем. В этом плане определение приоритетности региональных и формирование региональной политики становятся важным инструментом стратегического развития конкретных территории и государства в целом.

Главной целью, к которой стремится любая страна в 21 веке является достижение устойчивого экономического, политического, социального и экологического развития.. Центральное лицо при этом занимает обеспечение экологической устойчивости. [1]

Экологическая политика государства нацелена на уменьшение и устранение ущерба окружающей среде, предотвращение негативных последствий хозяйственной деятельности человека, сохранение свободного пространства для развития человека.

При разработке экологической политики государство опирается на такие принципы как: принцип виновника, принцип сотрудничества, принцип предупреждения и принцип общественной нагрузки.

Масштабное истощение природных ресурсов, рост количества вредных выбросов в атмосферу и океан, уничтожение лесов и множество других губительных факторов приближает экологическую катастрофу. «Озоновая дыра», глобальное потепление климата, состояние воздушных бассейнов, радиоактивное загрязнение наглядно свидетельствует о том, что наша сфера обитания истощена до предела. [2]

За последние десять лет Казахстан умеренно увеличивал объем промышленности. К примеру, рост добычи угля составил 19,29%, добыча сырой нефти и природного газа выросла 18,59% а добыча металлических руд показала рост на 26,43%. Все это напрямую влияет на экологию близлежащих регионов. В связи с этим государство старается принимать меры по поддержанию и улучшению экологии посредством финансирования и ужесточения экологических нормативов.

По данным официальной статистики, за последнее десятилетие в стране наблюдается снижение выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников.[3]

Можно отметить что объем выбрасываемых в атмосферу загрязняющих веществ сильно зависит от политики государства к окружающей среде, а в случае Казахстана корреляция между затратами и объемом загрязняющих веществ составляет 92%.

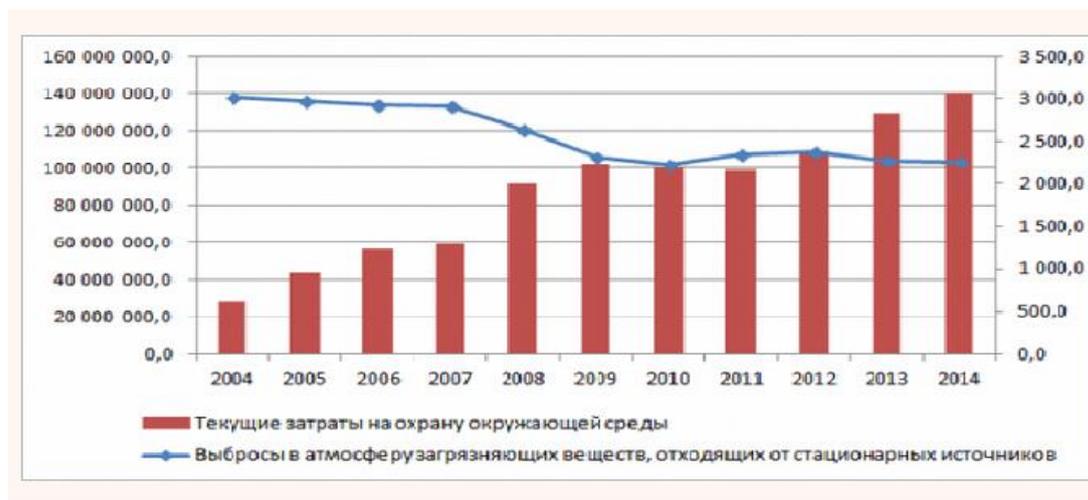


Диаграмма 1. Взаимосвязь между финансированием и выбросами загрязняющих веществ.

В 2004 году объем выброшенных загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников составил 3,02 млн тонн, в этот же год государство выделило 28,68 млрд тенге на охрану окружающей среды. Рост выделяемых денег на охрану окружающей среды приводил к снижению загрязняющих веществ выброшенных в атмосферу. В 2014 году объем выброшенных загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников снизился на 25,19% и составил 2,26 млн тонн, в этот год государство выделило в 3,9 раза больше средств чем в 2004 году, до 140,57 млрд тенге.

На диаграмме 1 наглядно видно, что сокращение объемов финансирования напрямую влияет на динамику объемов выбросов. До 2009 года прослеживается стабильное увеличение финансирования и сокращение объемов выбросов. 2011 году объем выброшенных загрязняющих веществ показал рост на 5,38% до 2,346 млн тонн.

Затем в 2012 году рост составил 1,62% до 2,384 млн тонн. Но уже в 2013 году они начали снижаться. И это пришлось к периоду, когда государство снизило финансирование на

2,61% в 2010 году и на 0,44% до 99,21 млрд тенге в 2011 году. С 2012 года финансирование обратно начало расти на 10,31% и на 17,96% до 129,09 млрд тенге в 2013 году.

В структуре выбросов загрязняющих веществ по диаграмме 2, преобладали газообразные и жидкие вещества, объем которых снизился на 22,14% до 1,762 млн тонн. Объем выброшенных твердых загрязняющих веществ снизился на 34,36% до 464,2 тысяч тонн. Диаграмма 2.



Диаграмма 2. Структура выбросов загрязняющих веществ в Казахстане (в тыс. тонн)

По графику 1 с 2004 года количество официально зарегистрированных автотранспортных средств линейно увеличивается. Если в 2004 насчитывалось 1,492 млн автотранспортных средств, то в 2014 году этот показатель вырос в 3,03 раза до 4,5 млн единиц. Средний годовой рост автотранспортных средств составил 12,02%.

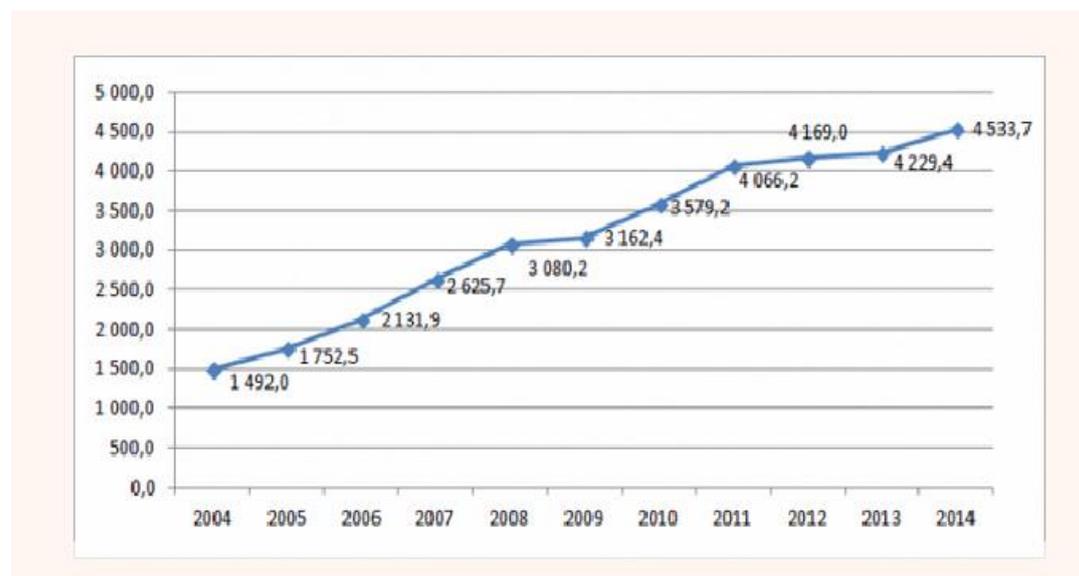


График 1. Динамика автотранспортных средств в Казахстане (в тыс. единиц)

Из всех источников по выбросу загрязняющих веществ в атмосферу наибольшая доля приходится на промышленность – 83,55%. Среди которых 37,14% приходится на электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование и 30,22% приходится на обрабатывающую промышленность. Только 14,18% приходится на горнодобывающую промышленность и разработку карьеров. [4]

В связи с этим необходимо акцентировать внимание, с одной стороны на разработку различных механизмов регулирования природопользования и охрану окружающей среды, а с другой на экологическую оценку инвестиционных проектов, экологическую безопасность, учет экологических последствий хозяйственной деятельности.

Экономическими инструментами, обеспечивающими сохранение, воспроизводство природных ресурсов, а также охрану окружающей среды являются: финансовые инструменты (субсидии, займы, кредиты, гранты, экологические фонды); фискальные инструменты, экологические налоги, налоги на природные ресурсы, налоги на инвестиции; институты прав собственности на владение землей, на пользование в виде лицензии и концессии; система платежей за загрязнение и устранение ущерба окружающей среде, система различных штрафов и т.д.

Дальнейшая реализация природоохранных мероприятий, направленная на стабилизацию и оздоровление экологической обстановки осуществляется за счет полного использования бюджетных средств. Дополнительно проводится большая работа по контролю за соблюдением природоохранного законодательства и предупреждению нарушений экологических нормативов, которая показана в таблице № 1.

Цифры – самый беспристрастный аргумент. В 2017 году экологической инспекцией проведено свыше 500 проверок, в ходе которых выявлено 328 фактов нарушения природоохранного законодательства. Виновные привлекаются к административной ответственности. Но цель проверок состоит не в наказании и определении штрафных санкции, а в том, чтобы способствовать сохранению «здоровья» природы. К тому же обязать предпринимателей четко соблюдать нормы и требования природоохранного законодательства.[4]

Во избежание экологической катастрофы необходима так называемая экологизация общества. Это требует выработки новой эколого-экономической политики с созданием новой системы экономического управления природопользованием, обеспечивающей безущербный характер использования природных ресурсов, основанной на экологических ограничениях природопользования. [5]

В заключение можно отметить, что оздоровление охраны окружающей среды возможно, если принять во внимание следующие моменты:.

1. Необходимо добиваться законопослушности с тем, чтобы принятые органами государственной власти законы об охране, использовании и воспроизводстве природных ресурсов соблюдались и исполнялись.

2. Нужно эффективно и разумно ликвидировать последствия антропогенных воздействий на природу, а главное, предупреждать и не допускать таких последствий. Профилактика и меры предупреждения должны быть распространены на всю экономику, технологию, проектирование и строительство. Обязательным условием профилактического и предупредительного подхода является специализированная экологическая экспертиза всех новых проектов, разрабатываемых на сооружение новых производств, объектов, технологических линий и др.

3. Что касается задач управления на последующие годы, главным здесь следует считать координацию и контроль за природоохранной деятельностью предприятий и организаций, а также совершенствование системы регулирования природопользования, контроль выполнения плана поступления средств от платежей окружающей среды, их целевого использования.

4. Следует проработать механизм финансирования проекта по созданию автоматизированной системы мониторинга загрязнения с привлечением инвестиций.[6]

Список использованной литературы:

1. Казахстан 2030. Стратегия развития Казахстана до 2030 г.: проблемы и пути их реализации. 1997 г.
2. Концепция экологической безопасности Республики Казахстан. – Алматы, 2003г.
3. <https://www.kursiv.kz>.
4. Отчет Департамента финансов по Актюбинской области за 2005 – 2017 гг.
5. Журнал КазЭУ/ хабаршысы Экономика 1/2005 г.
6. VII Международная научно – методическая конференция «К экономике знаний через инновации и образование» 2010г.

ЛОГИСТИКАНЫҢ НЕГІЗГІ ТАЛАПТАРЫ

Урекешова Асем

*Қазақ-орыс халықаралық университетінің жанындағы
Европалық университеттің 3-курс студенті*

Жұмыстың мақсаты - логистиканың негізгі талаптарын және даму сатыларын анықтау, осы ғылымның өзектілігін, жаңалығын және маңыздылығын түсіну.

Түйінді сөздер: логистика, даму кезеңдері, ақпараттық ағындар, логистикалық бағыт.

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ЛОГИСТИКИ

Урекешова Асем

*Студент 3-курса Европейского Университета при
Казахско-Русском Международном Университете*

Целью работы является определение основных требований логистики и этапов ее развития как науки; исследование актуальности, новизны и важности данной науки.

Ключевые слова: логистика, этапы развития логистики, информационные потоки, логистическое направление.

BASIC LOGISTICS REQUIREMENTS

Urekeshova Assem

*3rd year student of the European University at the
Kazakh-Russian International University*

The purpose of the work is to define the basic requirements of logistics and its stages of development, to understand the relevance, novelty and importance of this science.

Key words: logistics, development stages, information flows, logistics direction.

Каждый день мы совершаем те или иные действия, по большей части даже не задумываясь. Это происходит неким образом рефлексивно. Но если посмотреть “в корень” этих самых действий, то можно будет заметить в них отражение “логистического мышления”. Возвращаясь домой из университета, каждый студент добирается кратчайшим путем, чтобы сэкономить время. Или же с утра выбирает самый быстрый способ добраться до учебы, чтобы можно было подольше поспать или выучить то, что вечером не успел. И всё это происходит действительно по большей части интуитивно: каждый человек устремлен на экономию средств и времени и на максимально полезный результат своей деятельности.

Интерес, который проявляют к логистике отечественные учёные, преподаватели вузов, научно-технические работники, менеджеры предприятий промышленности и транспорта, инженеры и бизнесмены, объясняется не только новым для отечественной экономики и непривычно звучащим термином, но и, главное – теми впечатляющими результатами, которые получены благодаря применению логистического подхода в экономике промышленно развитых стран.

Зарубежный опыт показывает, что логистике принадлежит стратегически важная роль в современном бизнесе. Неслучайно все больше специалистов, добившихся успеха в этой области, продвигается на высшие должности в руководстве компаний.

С позицией бизнеса под логистикой понимают эффективное управление материальными и сопутствующими потоками для достижения корпоративных целей с оптимальными затратами. Объектом изучения "логистика" являются материальные и связанные с ними информационные потоки. Актуальность дисциплины и резко возрастающий интерес к ее изучению обусловлены потенциальными возможностями повышения эффективности функционирования материал о проводящих систем, которые открывает использование логистического подхода.

Логистика позволяет существенно сократить временной интервал между приобретением сырья и полуфабрикатов и поставкой готового продукта потребителю, способствует резкому сокращению материальных запасов. Применение логистики ускоряет процесс получения информации, повышает уровень сервиса.

При изучении информационных материалов по данной тематике, мы выяснили, что логистический анализ и, в целом, логистика способствует повышению эффективности работы фирмы при соблюдении следующих требований:

- связь логистики с корпоративной стратегией. Общеизвестно, что все аспекты логистических операций должны быть непосредственно связаны, со стратегическим планом корпорации или фирмы. Это первое и самое главное условие достижения высоких прибылей от применения логистики;

- совершенствование организации движения материальных потоков. Это требование призывает к такой организации логистических операций, которая дала бы возможность контролировать все функции по выполнению задач, связанных с закупкой, транспортировкой, складированием, хранением запасов и сбытом под эгидой единого коммерческого подразделения;

- поступление необходимой информации и современная технология ее обработки. Выполнение данного требования в логистических системах позволяет фирмам извлекать немалую выгоду. Поэтому успешно функционирующие логистические подразделения рассматривают компьютеризацию как важный источник реализации потенциальных возможностей логистики в деле повышения прибыли;

- эффективное управление трудовыми ресурсами играет решающую роль в наладке механизма управления материальными потоками. Те фирмы, которые считают квалифицированные кадры самым важным своим ресурсом, могут рассчитывать на эффективное функционирование логистической системы;

- тесная взаимосвязь с другими фирмами по выработке стратегии. Благодаря реализации этого требования компании устанавливают тесное сотрудничество со своими партнерами по хозяйственным связям. Не меньшее значение стало придаваться координации деятельности внутренних подразделений фирм;

- учет прибыли от логистики в системе финансовых показателей. Лучше всего логистические операции, такие, как транспортировка, складирование и другие, поддаются оценке со стороны учетно-калькуляционных подразделений или иных структурных органов, которые результаты деятельности измеряют полученной прибылью;

- определение оптимальных уровней качества логистического обслуживания с целью повышения рентабельности является одним из элементов стратегической политики фирм. Для выявления оптимального уровня качества обслуживания определяют дополнительные доходы, достигнутые от предоставления высококачественного сервиса, и измеряют отношение прибыли, полученной от него, к затратам, связанным с поддержанием таких уровней.

В качестве вывода, можно резюмировать, что внедрение методов логистического менеджмента в тактику бизнеса позволяет фирмам значительно сократить все виды запасов продукции в производстве, снабжении и сбыте, ускорить оборачиваемость оборотного капитала, обеспечить наиболее полное удовлетворение потребителей в качестве товаров и сервиса.

Список использованной литературы:

1. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник для студентов высших заведений. – 12 –е изд., перераб. И доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2008. – 432 с.
2. Неруш Ю.М. Логистика: Учебник для вузов. 2 – е изд., перераб. И доп. М.: ЮНИТИ: ДАНА, 2010. – 345с.
3. Основы логистики: Учеб. Пособие. / Под ред. Л.Б. Миротина и В.И. Сергеева. - М.: Инфра - М, 2009. – 200с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ЭКОНОМИКА ҒЫЛЫМДАРЫ

БАНКТІК ТӘЖІРІБЕДЕ КРЕДИТТІК БРОКЕРЛЕУДІ ҚОЛДАНУ МҮМКІРДІГІ

Абдрахманова Айгуль Ашимовна

*«Экономика, менеджмент және сервис» кафедрасының аға оқытушысы,
экономика магистрі*

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би к-сі, 52;

Осы мақалада қарастырылып талдау ұғымдар "кредиттік брокеридж" ретінде салыстырмалы жаңа термин банктік тәжірибеде зерттеліп пайдалану тетігін кредиттік брокериджа банктік тәжірибеде, сондай-ақ сипатталған қолдану мәселелері банктік брокериджа қазіргі банктік тәжірибеде.

Түйінді сөздер: несие, несиелік брокеридж, кредитный брокер, кредиттік кеңес беру.

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КРЕДИТНОГО БРОКЕРИДЖА В БАНКОВСКОЙ ПРАКТИКЕ

Абдрахманова Айгуль Ашимовна

*старший преподаватель кафедры «Экономика, менеджмент и сервиса»,
магистр экономики*

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассмотрен анализ понятия «кредитный брокеридж» как сравнительно нового термина в банковской практике, изучен механизм использования кредитного брокериджа в банковской практике, а также описаны проблемы применения банковского брокериджа в современной банковской практике.

Ключевые слова: кредит, кредитный брокеридж, кредитный брокер, кредитное консультирование.

THE POSSIBILITY OF APPLYING CREDIT BROKERAGE IN BANKING PRACTICE

Abdrakhmanova Aigul Ashimovna

*Senior lecturer Department of «Economics, management and services»,
master of Economics*

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article describes the analysis of the concept of "credit brokerage" as a relatively new term in banking practice, the mechanism of using credit brokerage in banking practice, as well as the problems of applying banking brokerage in modern banking practice.

Keywords: credit, credit brokerage, credit broker, credit consulting.

Возникновение и развитие новых сфер деятельности в любых отраслях экономики является, как правило, результатом объективных потребностей рынка. Так, в 2005 г. в сфере розничного кредитования появился новый для РК вид экономической деятельности - кредитный брокеридж. Примечательно, что предпосылки существования и развития данной сферы услуг связаны не только с потребностями отдельных конечных потребителей кредитных ресурсов и их поставщиков (банков), но и общества в целом.

Кредитный брокеридж - вид посреднической и консультационной деятельности организаций или индивидуальных предпринимателей (кредитных брокеров), направленный на удовлетворение потребности потенциальных заемщиков в получении кредитных ресурсов на условиях, максимально приближенных к оптимальным [1]. Оптимальными условиями кредитования следует считать такие условия, которые по всем весомым для потребителя критериям занимают лидирующие позиции, с учетом того, что заемщик удовлетворяет требованиям искомой кредитной программы банка. Критериями оптимальности кредита могут быть различные показатели: время рассмотрения кредитной заявки, срок кредита, возможность досрочного погашения, стоимость кредита и пр. Для конкретного потенциального заемщика количество и значимость критериев индивидуальны, у каждого клиента свои субъективные критерии оптимальности кредитной схемы.

Кредитный брокеридж - это сфера коммерческой деятельности, в процессе которой оказываются специфичные услуги - кредитно-брокерские услуги. Кредитно-брокерская услуга - совокупность законных действий и усилий кредитного брокера по поручению потенциального заемщика и действий клиента по рекомендациям кредитного брокера, направленных на получение кредита с оптимальными условиями [2].

Кредитный брокер не только предоставляет свои профессиональные услуги клиенту, но и продает ему услугу банковского кредита. Потенциальный клиент получает кредитно-брокерский продукт, состоящий из оптимальной схемы кредита банка, определенной в соответствии с субъективными критериями оптимальности, и кредитно-брокерской услуги.

Возникновение кредитных брокеров обусловлено рядом преимуществ кредитно-брокерского продукта для потребителей перед услугой банковского кредита.

Экономия энергетических и временных ресурсов. Как и при приобретении материального товара, потребитель собирает информацию о возможных вариантах кредитных продуктов, оценивает их на предмет соответствия со своими ожиданиями и потребностями. Учитывая, что количество банков даже в средних городах измеряется десятками и практически каждый из них предлагает свою продуктовую линейку, имеющую ряд нюансов и особенностей, резонно заключить, что при самостоятельном выборе кредитной программы потенциальный заемщик непродуктивно тратит свои временные ресурсы.

Потребительские выгоды кредитного брокериджа. Для овеществления этих временных потерь целесообразно посчитать альтернативные издержки, выражаемые в денежных единицах. Зачастую данный аспект самостоятельного поиска источника финансирования не учитывается клиентом, обращающимся в кредитную организацию напрямую. Данной финансово-экономической близорукостью может обладать как физическое лицо, так и организация. Причем такая трата ресурсов времени объективно названа выше непродуктивной, так как отсутствие профессионализма в этой сфере обуславливает малую вероятность выбора оптимальной схемы кредитования. Банки намеренно скрывают размер общей стоимости кредита, чтобы избежать жесткой ценовой конкуренции. Рядовой потребитель не обладает необходимыми инновационными инструментами и профессионализмом для эффективного анализа данных предложений банков, вследствие чего, результаты выбора не удовлетворяют критерию оптимальности.

Уменьшение конечной стоимости кредита. На рынке кредитования, несмотря на высокую степень однородности услуг, присутствует достаточно широкий диапазон цен (конечных стоимостей кредита). Денежные ресурсы банков ограничены, и размер предложения не безграничен. Из этого следует, что наиболее дешевые продукты пользуются стабильным спросом и зачастую не нуждаются в дополнительном стимулировании продаж. Более дорогие продукты, напротив, активно продвигаются банками. Как правило, стоимость таких ресурсов выше среднерыночных. Именно эти кредиты являются альтернативой кредитному брокериджу для рядового потребителя. Обладая полной и актуальной

информацией предложений рынка, брокер подбирает вариант кредитования, существенно выгоднее, чем альтернативные варианты клиента, даже с учетом своих комиссионных.

Профессиональное кредитное консультирование. Квалифицированный кредитный брокер владеет в полном объеме не только данными о стоимостных характеристиках кредитных программ, но и о качественных требованиях банка к потенциальному заемщику. Наличие такой информации позволяет брокерской компании увеличить вероятность получения кредита своим клиентом. Во-первых, это достигается за счет тщательного подбора как банка, и так кредитной программы, потенциальными целевыми заемщиками которых является клиент. Во-вторых, брокер оказывает содействие в выборе формы предоставляемой информации. Подчеркнем, что речь идет именно о форме подачи достоверной информации о клиенте в банк, а не фальсификации данных о заемщике.

Моральная и психологическая поддержка. Банки являются высокоформализованными организационными структурами, со строгими стандартами обслуживания, зачастую не учитывающими индивидуальность каждого клиента. Ряд проверок клиента и анкетных вопросов, по мнению заемщика, не относящихся к сделке, приводит к появлению негативных эмоций клиента. Такое положение дел может привести к конфликтам, которые уменьшают вероятность согласия банка на выдачу средств и делают получение этого кредита клиентом менее желанным. Кредитный брокер может применять любой подходящий к ситуации стиль общения и подготовить соответствующим образом клиента ко всем последующим процедурам рассмотрения кредитных заявок, тем самым, устраняя семантические барьеры и повышая лояльность, как к фирме-брокеру, так и к банку. Кроме того, при организации продаж услуги клиента ставят в известность, что брокер действует исключительно в интересах потребителя. Эта информация делает потребителя более уверенным в успешном исходе дела, что положительно влияет на кредитное досье.

Все вышеперечисленные потребительские выгоды кредитно-брокерского продукта имеют ценность для потребителя лишь при определенном уровне качества услуг кредитного брокера. Как известно, качество услуги - совокупность свойств и характеристик продукции или услуги, обеспечивающие удовлетворение обусловленных или предполагаемых потребностей. Следовательно, уровень качества услуги - это относительная мера качества услуги, определяемая соотношением фактических показателей потребительских свойств услуги с ожидаемыми. Качество кредитно-брокерской услуги определяется совокупностью характеристик системы взаимодействий, обеспечивающих получение кредитных ресурсов на условиях, удовлетворяющих субъективным критериям оптимальности. В кредитном брокеридже уровнем качества услуги называют степень соответствия фактических значений показателей, наиболее значимых для потребителя по субъективным критериям значимости, оптимальным или ожидаемым значениям этих характеристик. Уровень качества кредитно-брокерского продукта зависит и от уровня качества реализуемого кредитного продукта банка. Восприятие качества заемщика в момент потребления кредитно-брокерского продукта происходит по двум главным аспектам: технический (какая потребительская стоимость у кредитно-брокерского продукта) и функциональный аспект качества (насколько высоко качество процесса предоставления кредитно-брокерского продукта).

Возникновение кредитного брокериджа обусловлено не только потребностями клиентов - заемщиков, но и самих поставщиков данных услуг - кредитных организаций. Многие банки уже осознали, что дистрибуцию выгоднее и финансово менее рискованно развивать через партнерские сети, которые делают их расходы не фиксированной, а переменной величиной, прямо пропорциональной объемам кредитования. При такой организации продаж банковских услуг исключаются огромные материальные и психологические нагрузки при свертывании собственных подразделений продаж, сокращение персонала и т.д. Такой же точки зрения придерживается Рой Стефенсон [3], выделяя следующие преимущества посреднического канала продаж услуг коммерческого банка перед альтернативными каналами: низкая себестоимость; оплата только по результату.

Выгодность работы с брокерами пока еще не осознана некоторыми банками. Хотя формально брокер не несет ответственности за платежеспособность и добропорядочность клиента, так как решение о кредите принимается банком самостоятельно, банки склонны приписывать проблематичных клиентов брокерам. Такая практика применяется лишь ограниченным числом банков.

При спросе на свои услуги, как со стороны банков (аутсорсинг привлечения клиентов и первичная обработка кредитных досье), так и со стороны конечных потребителей ресурсов, возникает вопрос оплаты кредитно-брокерских услуг. Оптимальный вариант оплаты услуг брокера - это оплата их банком, но в установленном законодательством единым для всех размере. В России основную часть стоимости брокерской услуги оплачивает клиент; банковская комиссия достаточно символична. Такой вариант оплаты удорожает кредит для заемщика. В зарубежной практике услуги брокера оплачивают исключительно банки: ведь брокеры берут на себя часть функций и затрат банка. Примечательно, что все банки сотрудничают с брокерами на одинаковых условиях. В России такая система оплаты не сформировалась, так как на рынке присутствует точка зрения о том, что именно банки оказывают кредитному брокеру услугу при сотрудничестве, предоставляя им возможность с помощью банковских программ кредитования продавать свою услугу как составляющую кредитно-брокерского продукта [4]. Оплата всей стоимости брокерской услуги банком выгодна только брокерам. Обращение к брокеру только увеличило затраты на кредит, так как другие клиенты банка, обращаясь в банк напрямую, дополнительных комиссий не оплачивали. Избежать этого можно лишь при эффективной стратегии обслуживания, при котором детально разъясняется выгоды услуги кредитного брокериджа. Желательно сравнение общей стоимости кредитно-брокерского продукта с другими вариантами (банками). Оплата услуг кредитного брокера исключительно клиентами наиболее выгодна банкам (привлечение новых клиентов происходит без существенных усилий). Массовый потребитель не сформировал в себе устойчивое понятие кредитный брокер, отождествляя его с кредитным учреждением. Это приводит к тому, что после удачно завершённой брокером сделки, клиент повторно обращается в банк напрямую, не осознавая что ситуация на кредитном рынке обладает высокой степенью изменчивости. Формирование образа брокера как сотрудника банка является причиной неуплаты брокеру его комиссионных. Кредитно-брокерские компании являются коммерческими структурами, хотя и осуществляют ряд социально значимых функций. В заключение хотелось бы отметить, что такая социально значимая сфера деятельности не имеет правового статуса. Хотя потребность в существовании кредитных брокеров на государственном уровне осознается в полной мере, о чем свидетельствуют государственные организации, декларирующие, но не выполняющие функции кредитного брокера.

Резюме

Под термином кредитный брокеридж скрывается некий бизнес-процесс, который появился в стране не так уж давно и стремительными темпами начал набирать обороты. В данный момент он никем не контролируется и пока еще не каждый понимает, для чего нужен брокеридж в кредитной сфере.

Понятие кредитного брокериджа

Такой термин придумали для целого комплекса услуг, которыми посредники предлагают воспользоваться потенциальным заемщикам и кредитным учреждениям во время заключения сделок между кредиторами и юридическими, физическими лицами. Человек, который занимается кредитным брокериджем и предлагает свои услуги, называется брокером.

Немногие люди решаются воспользоваться услугами такого человека, а те, которые отваживаются, получают значительную экономию сил и времени. Нередко брокер помогает сэкономить и значительные средства, так как помогает своему клиенту выбрать наиболее выгодную кредитную программу. Заемщик полностью может переложить все заботы на

такого кредитного помощника, но для этого нужно будет посетить нотариуса для составления законного поручения.

Работа брокера

Человек, специализирующийся на кредитном брокеридже, занимается решением большого количества задач. В первую очередь он по требованиям клиента выбирает самую выгодную программу заимствования. При этом он смотрит только на размер годовой ставки, так как знает, что не всегда этот показатель является главным в полной стоимости банковского займа.

Пользуются услугами брокеров не только люди и компании, которые нуждаются в получении банковского займа. Сегодня услугами таких профессионалов пользуются многие финансово-кредитные организации, так как благодаря такому сотрудничеству банки получают немалое количество кредитных заявок и, причем все они являются качественными.

Заемщику для получения таких услуг нужно будет подать соответствующую заявку в компанию, занимающуюся кредитным брокериджем. Свободный специалист назначит клиенту встречу, на которой будут обговариваться самые важные моменты, обязательно между сторонами подписывается договор. Вознаграждение в каждой компании брокеры берут свое. Практически всегда это оказывается процент от размера оформляемого займа, но иногда можно найти специалистов, работающих по фиксированным ценам.

Проблемы кредитного брокериджа

Да, в этой сфере деятельности тоже не обошлось без своих проблем и главной среди них является мошенничество. Граждане, которые обратились за помощью с оформлением банковского займа к мошенникам, теряют не только время, а и свои деньги. Потенциальным заемщикам, решившим воспользоваться услугами брокера, специалисты советуют не обращаться к частникам. Лучше обратиться к хорошо зарекомендовавшей себя компании по кредитному брокериджу, тем более что стоимость услуг крупных компаний редко оказывается больше цены на услуги частного брокера, который вполне может оказаться обычным мошенником, зарабатывающим на обмане людей.

И еще совет, который, возможно, поможет избежать финансовых потерь – нельзя передавать брокеру никакие денежные средства до тех пор, пока этот специалист не выполнил свою работу. Оплата его труда производится только после получения заемных средств от банка.

Остается отметить, что кредитные брокеры способны решить самые сложные задачи. Например, такие, как получение кредита заемщиком с плохой кредитной историей.

Список использованной литературы:

1. Ю.В. Бутрина, А.А. Максимов. Кредитный брокеридж в банковском кредитовании физических лиц // <http://conf.omua.ru/content/kreditnyy-brokeridzh-v-bankovskom-kreditovanii-fizicheskikh-lic>
2. Тосунян А.Г. Кредитный брокеридж: вчера, сегодня завтра. // Банковский ритейл. – 2018. - №4 <https://www.lawmix.ru/bux/38155>
3. Стефенсон, Рой. Маркетинг финансовых услуг / Marketing planning for financial services / Рой Стефенсон ; пер. с англ. В. В. Ильина, А. В. Болдышевой ; под общ. ред. Е. В. Калугина. - Москва ; Санкт-Петербург : Вершина, 2007. - 250 с.
4. Шевчук В.А. Кредитный брокеридж или зачем нужен кредитный брокер // Кредит и финансы ру <http://milliarderr.com/blog/2010-12-21-1572>

БИЗНЕСТІ ДАМУ СТРТЕГИЯЛАРЫНЫҢ ДАМУ ЖӘНЕ КОМПОНЕНТТЕРІНІҢ ПРИНЦИПТЕРІ

Айткалиев Айбат Маратович

«Менеджмент» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада бизнесті дамыту стратегиясын қалыптастыру қағидаттары, кәсіпкерлік қызметтің нәтижесінің көрсеткішінің даму стратегиясына тәуелділігі қарастырылады.

Түйінді сөздер: стратегия, өмірлік цикл, функционалдық стратегия, стратегиялық басқару, стратегиялық басқару.

ПРИНЦИПЫ РАЗРАБОТКИ И СОСТАВЛЯЮЩИЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Айткалиев Айбат Маратович

Магистрант специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтекеби, 52;

В данной статье рассматриваются принципы формирования стратегии развития бизнеса, зависимость от выбранной стратегии развития показателя результата предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: стратегия, жизненный цикл, функциональные стратегии, стратегический контроль, стратегическое управление.

PRINCIPLES OF DEVELOPMENT AND COMPONENTS OF BUSINESS DEVELOPMENT STRATEGIES

Aitkaliyev Aibat

Master's Degree student of speciality «Management»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the principles of forming a strategy for business development, the dependence on the chosen strategy of development of the indicator of the result of entrepreneurial activity are considered.

Keywords: strategy, life cycle, functional strategies, strategic control, strategic management.

Формирование стратегии развития бизнеса должна опираться на принципы стратегического управления.

Основные принципы разработки стратегии развития бизнеса [1]:

1. Принцип научно-аналитического предвидения и разработки стратегии.

Сущность данного принципа в том, что для разработки стратегического решения недостаточно одних лишь пожеланий и субъективных предвидений. Необходим анализ предшествующей деятельности организации, общей ситуации в области ее деятельности и динамики ее изменения.

Необходим прогноз, а возможно, и разработка сценариев развития организации в ближайшей и более отдаленной перспективе.

Выверенные, хорошо обоснованные стратегии могут быть разработаны лишь на базе тщательного анализа с выявлением основных факторов, определяющих развитие организации, и наиболее вероятных тенденций их изменения на базе установления основных сил и механизмов, способных оказать на них существенное влияние.

2. Принцип учета и согласования внешних и внутренних факторов развития организации

Развитие организации определяется как внешними, так и внутренними факторами. Стратегические решения, принятые на основании учета влияния только внешних или только внутренних факторов, будут неизбежно страдать недостаточной системностью, что, в свою очередь, может вести к ошибочно принятым решениям. А ведь стратегические решения должны быть выверенными и эффективными в силу их особой важности, в силу того, что за ними стоят направления развития и последующие результаты деятельности не только отдельно взятого человека, но целой организации, с судьбой которой нередко связаны судьбы многих работников.

Об отсутствии в организации стратегического управления можно судить и по тому, что, планируя свою деятельность на долгосрочную перспективу, организация предполагает неизменными условия ее функционирования в течение всего периода планирования.

3. Принцип соответствия стратегии и тактики управления организацией. Для обеспечения успешной деятельности организации необходимы и выверенная стратегия, и эффективная тактика, что эффективная деятельность организации возможна при условии, что тактика организации соответствует ее стратегии, а формирование стратегии учитывает реальные возможности решения тактических задач.

4. Принцип приоритетности человеческого фактора.

Разрабатывая стратегию развития, необходимо понимать, что ни стратегия, ни тактика организации не могут быть реализованы, если они не будут восприняты в качестве руководства к действию ее персоналом, и в первую очередь ее менеджерами, которым делегировано право принятия управленческих решений на вверенном им участке.

Кроме того, нужно, чтобы персонал организации обладал профессиональными качествами, необходимыми для реализации стратегических решений.

Поэтому одна из основных задач, стоящих перед руководством организации, состоит в подборе кадров, способных обеспечить выполнение принятых управленческих решений, и в организации эффективного управления персоналом с целью реализации принятой стратегии.

Следует отметить также, что и деятельность современной организации направлена, как правило, на удовлетворение рыночного спроса, формируемого потребителем. Это еще один аспект, подтверждающий приоритетность человеческого фактора в деятельности современной организации.

5. Принцип определенности стратегии и организации стратегического контроля.

Чтобы обеспечить четкое понимание персоналом стоящих перед ним задач, следующих из сформированной руководством стратегии, необходимо, чтобы стратегия организации была четко сформулирована и определена.

Нечетко сформулированные стратегические цели организации могут приводить к неоднозначному ее толкованию различными службами организации. Планы деятельности организации, отражающие выработанную руководством стратегию, в этом случае не могут обеспечивать выполнение стратегических задач.

Как известно, один из основных принципов практического управления организацией - принцип обратной связи и адекватная реакция руководства организации на наметившиеся отклонения в ходе принятых организацией планов действий.

Осуществление обратной связи невозможно без эффективного контроля принятых в организации стратегических решений. Действенность такого контроля также возможна лишь при наличии четко сформулированных стратегических целей и решений.

6. Принцип соответствия стратегии организации имеющимся ресурсам.

Действительно, если стратегия организации не обеспечена ресурсами, а под ресурсами мы понимаем не только сырье, материалы, комплектующие, энергию, но и персонал, информацию, деловых партнеров, имидж и т. д., то реализация стратегии, какой бы замечательной она ни была, оказывается частично или полностью невозможной.

На стадии выработки стратегии не всегда представляется возможным точно оценить ресурсы, которыми может располагать организация в будущем. Однако укрупненные оценки тех ресурсов, с помощью которых принятая организацией стратегия может быть реализована, обязательны. Только будучи уверенным в том, что необходимые для достижения поставленных стратегических целей ресурсы окажутся в распоряжении организации, можно приступить к работе по их реализации.

7. Принцип соответствия стратегии организации имеющимся технологиям.

Достижение любой цели, реализация любых замыслов возможны, только если в распоряжении организации имеются технологии, с помощью которых последовательно можно решить конкретные задачи, связанные со стратегической целью.

К числу упомянутых технологий относятся не только технологии производства продукции или оказания услуг, но и технологии продвижения их на рынки сбыта, их реализации.

К ним причисляют также технологии получения необходимых инвестиций, организации финансовых потоков, создания стабильной финансовой ситуации на предприятии.

8. Принцип измерения эффективности - принцип взаимосвязи цели и конечного результата деятельности (рисунок 1).

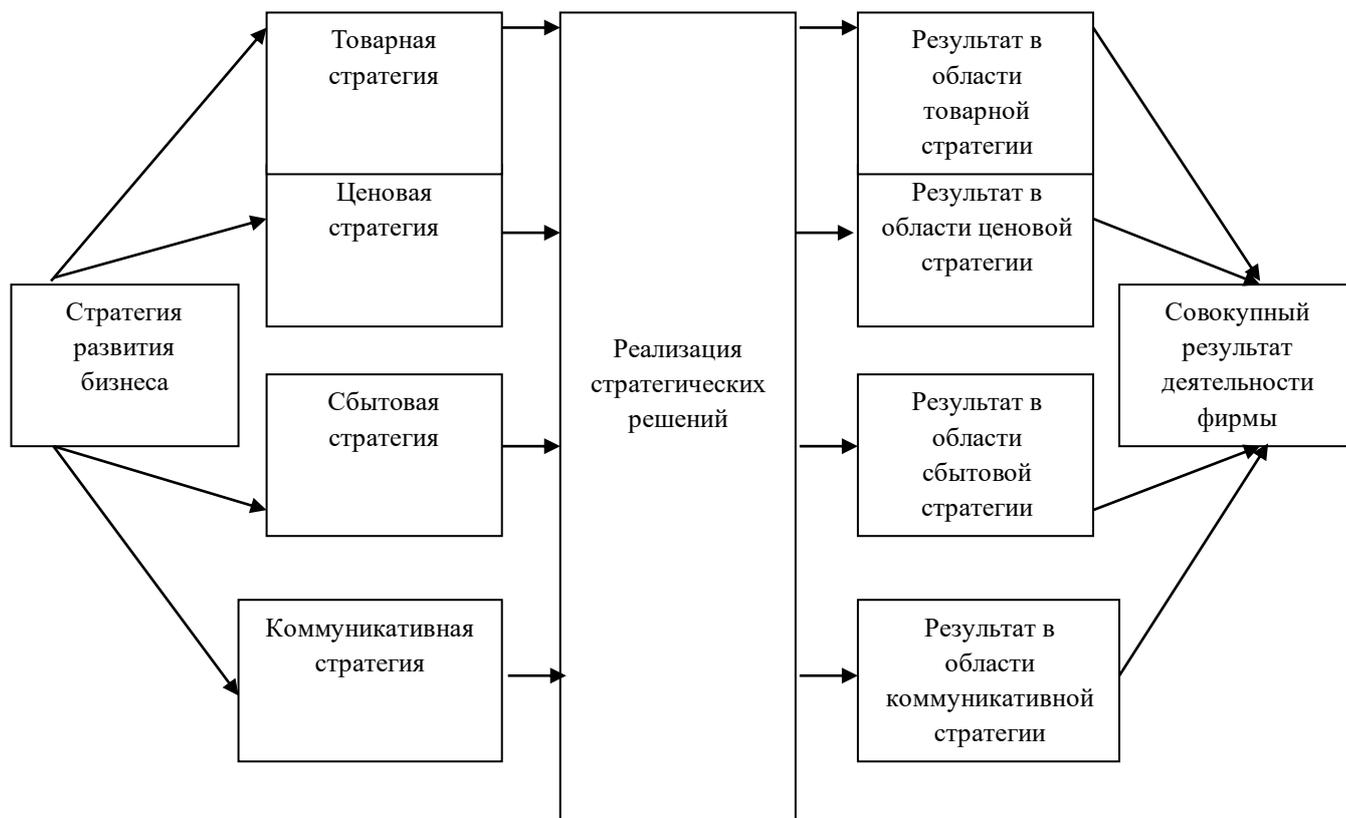


Рисунок 1. Схема взаимодействия стратегии развития бизнеса и конечного результата деятельности

Среди целей, присущих стратегиям развития бизнеса, можно выделить: увеличение объема продаж и прибыли (в количественном выражении), овладение определенным

сегментом рынка, занятие определенного положения в конкурентной среде, прирост объема производства и производительности труда, достижение количественно выраженного социального эффекта и т. д. (таблица 1).

Таблица 1

Зависимость показателя результата предпринимательской деятельности от выбранной стратегии развития

Стратегия предпринимательства	Цели, выдвигаемые в рамках стратегии	Наименование показателя результата
Внедрение на рынок	Овладение определенной долей рынка	Занимаемая доля рынка
Вывод нового товара	Овладение определенной долей рынка	Занимаемая доля рынка
Усиление рыночной активности	Овладение определенной долей рынка	Занимаемая доля рынка
	Повышение конкурентоспособности продукции	Конкурентоспособность продукции (фирмы)
	Увеличение прибыли	Прибыль
Укрепление конкурентоспособной позиции	Повышение конкурентоспособности продукции	Конкурентоспособность продукции (фирмы)
Расширение производства	Повышение прибыли	Прибыль
Углубленное проникновение на рынок	Диверсификация продукции	Занимаемая доля рынка
		Конкурентоспособность продукции (фирмы)
Примечание – составлено на основе источника [2]		

Для того чтобы выделить основные из них с точки зрения специфики и задач развития предпринимательства, необходимо обратиться к некоторым особенностям развития рыночной среды, которая представляет собой открытую организационно - хозяйственную систему, где субъекты (бизнес - субъекты) реализуют свои взаимные интересы и функционируют в условиях конкуренции, занимая определенную долю рынка (сегмент). Увеличение занимаемой доли рынка, приращение конкурентных преимуществ обуславливают устойчивость стратегических позиций бизнес - субъекта, т. е. характеризуют возможность его эффективного функционирования в длительной перспективе.

Пусть организация располагает необходимыми для достижения стратегической цели ресурсами. Однако если отсутствуют способы, умения, навыки, знания, или, иными словами, технологии, без которых ресурсы, которыми располагает организация, не могут быть задействованы для получения конечного продукта или услуг, то достижение поставленных организацией стратегических целей окажется невозможным [3].

Ряд авторов исходят из того, что развитие фирмы может быть представлено в терминах жизненного цикла, означающего как процессуальность развития, так и его стадийность.

Взгляд на фирму сквозь призму циклов развития позволяет более точно идентифицировать ее основные ценностные установки и ориентации, конкретизировать задачи, стоящие перед фирмой, а также особенности управленческих подходов. На каждой стадии фирма реализует специфическую стратегию развития. Взгляд на фирму с точки

зрения стадий развития позволяет определить, в какой степени ее основные целевые и стратегические установки и ориентиры адекватны внутрифирменной ситуации (таблица 2).

Таблица 2

Соотнесение стадий жизненного цикла и типов стратегии развития бизнеса

Стадия. Цель	Тип стратегии. Краткое описание	Краткая характеристика стратегии
Формирование. «Заявка» на рынке товаров/услуг	Предпринимательская. Привлечь внимание к товару, найти своего потребителя, организовать продажу и сервис, стать привлекательным для клиента	Принимаются проекты с высокой степенью финансового риска. Недостаток ресурсов. В центре внимания – быстрое осуществление ближайших мер
Интенсивный рост. «Размножение систем»	Динамический рост. Нарастающий рост объемов и качества услуг и соответственно числа структур	Степень риска – меньшая. Сопоставление текущих целей и создание фундамента для будущего. Письменная фиксация политики фирмы
Стабилизация. Закрепление на рынке, достижение максимального уровня рентабельности	Прибыльность. Поддержание системы в равновесии	В центре внимания – сохранение уровня прибыльности. Минимизация затрат. Развита управленческая система. Действуют различного рода правила
Спад. Прекращение нерентабельного производства. Возрождение	Ликвидация. Ликвидация части производства, продажа с максимальной выгодой	Продажа активов, устранение возможных убытков, в будущем – сокращение работающих
Предпринимательская/ ликвидация	Снижение объемов, поиск нового продукта и путей оптимизации деятельности	Основное - спасти предприятие. Действия по сокращению затрат с целью обрести стабильность на длительную перспективу
Примечание – составлено на основе источника [4]		

Стратегия развития бизнеса подразделяется на основные составляющие, ориентированные на внешнюю и внутреннюю сферы деятельности фирмы.

Общим для всех составляющих стратегии развития бизнеса является формирование побудительных мотивов принятия тех или иных стратегических решений.

Основные составляющие стратегии развития бизнеса – товарная стратегия; стратегия ценообразования; стратегия взаимодействия фирмы с рынками производственных ресурсов; стратегии снижения производственных издержек; стратегия поведения фирмы на рынках денег и ценных бумаг; стратегия снижения транзакционных издержек; стратегия внешнеэкономической деятельности фирмы; стратегия инвестиционной деятельности фирмы; стратегия стимулирования персонала фирмы; стратегия предотвращения несостоятельности (банкротства) фирмы.

Важнейшей составляющей стратегии развития бизнеса, осуществляемой во внешней среде, является товарная стратегия.

Товарная стратегия фирмы вырабатывает правила и приемы исследования и формирования потенциальных рынков товаров и услуг, отвечающих миссии фирмы. Товарная стратегия определяет методы поиска наиболее предпочтительных для фирмы стратегических зон хозяйствования (СЗХ), методы образования и управления наборами СЗХ, обеспечивающими внешнюю гибкость фирмы.

Главными задачами товарной стратегии являются:

– увязка перспективных задач (миссии) фирмы с потенциальными возможностями рынка и ресурсами фирмы, которыми она сможет располагать в стратегической перспективе;

– анализ жизненных циклов спроса (технологии) товара;

– разработка правил формирования товарного ассортимента, обеспечивающих конкурентное преимущество фирмы и на этой основе максимизацию экономической прибыли в долговременной перспективе.

Товарная стратегия фирмы является базой для планирования перспективных НИОКР, кадровой, инвестиционной политики. На основе товарной стратегии вырабатываются решения, принимаемые в рамках других составляющих экономической стратегии, с которыми товарная стратегия находится в диалектической взаимосвязи.

Стратегия ценообразования основывается на выработке правил выбора ценовой политики, определении правил поведения фирмы в зависимости от конъюнктуры рынка, выработке приемов ценовой конкуренции, приемов мониторинга ситуаций, складывающихся на рынках факторов производства, ценных бумаг и валютных рынках и изменения в зависимости от этих ситуаций принципов ценообразования; мониторинга процессов изменения спроса и предложения; методов оценки ценовой эластичности спроса, принципов учета влияния макроэкономических и микроэкономических факторов на процессы ценообразования. Стратегия ценообразования должна ответить на вопрос, как должна вести себя фирма в тех или иных сегментах рынка, чтобы с помощью эффективной ценовой политики привлечь покупателей к товарам фирмы, сформировать устойчивые потребительские предпочтения, приверженность потенциальных покупателей марке фирмы.

Федосеев В.Н. рассматривает две основных стратегии ценообразования: «снятия сливок» и «прочного внедрения». Стратегия «снятия сливок» отличается тем, что фирма ориентируется на быстрый финансовый успех в краткосрочном периоде, пренебрегая долгосрочными целями. Эта стратегия может быть эффективной при следующих условиях:

– существует достаточно большой спрос на конкретный товар (объект ценообразования);

– спрос неэластичен, нет или почти нет конкурирующих марок или товаров заменителей;

– фирма способна установить высокие барьеры путем патентования товара или постоянного совершенствования его качества.

Стратегия «прочного внедрения» ориентирована на долгосрочные цели и эффективна в случаях, когда:

– существует достаточно большой спрос на товар;

– спрос эластичен и при повышении цены потребители могут переключаться на существующие товары конкурентов или товары-заменители;

– низкие цены на товар не привлекают внимания конкурентов;

– низкая цена не ассоциируется в сознании потребителей с низким качеством товара [5, с. 182].

Стратегия взаимодействия фирмы с рынками производственных ресурсов представляет собой набор принципиальных положений, позволяющих эффективно распределять ресурсы и на этой основе выбирать наиболее предпочтительных поставщиков производственных ресурсов. Эта составляющая экономической стратегии должна базироваться на исследовании факторов, определяющих спрос на ресурсы со стороны фирмы. Она тесно связана со стратегией снижения производственных издержек.

Основной направленностью стратегии снижения производственных издержек является обеспечение конкурентного преимущества за счет снижения затрат. Стратегия должна вырабатывать приемы достижения низкой стоимости продукции и захвата на этой основе лидерства на «центральном ринге» конкурентной борьбы. Она должна вырабатывать принципы регулирования процесса формирования затрат как за счет факторов производства, так и за счет стратегического анализа издержек по всей «цепочке» нарастания затрат от начала производства до продвижения товаров на рынок к потенциальному потребителю.

Стратегия поведения фирмы на рынках денег и ценных бумаг заключается в выработке правил мобилизации дополнительных финансовых ресурсов, направляемых как в инвестиции, так и для решения текущих финансовых задач. В рамках этой стратегии вырабатываются правила и приемы мониторинга этих рынков, постоянного слежения за динамикой конъюнктуры и выбора предпочтительных форм и условий получения кредитов, моментов приобретения или продажи ценных бумаг, выбора разновидностей ценных бумаг, в наибольшей мере отвечающих стратегическим целям фирмы, выбора наиболее надежных эмитентов ценных бумаг. Эта составляющая экономической стратегии воплощается в портфеле ценных бумаг фирмы.

Стратегия снижения транзакционных издержек заключается в том, чтобы вырабатывать такой регламент осуществления процесса подготовки и заключения различных рыночных транзакций: соглашений, контрактов, договоров и др., который позволял бы избегать неоправданных дорогостоящих командировок, путешествий сотрудников, сбора и обработки ненадежной, недостоверной информации. Она должна предотвращать юридические казусы, способствующие «ничтожности» заключаемых соглашений и сделок. Эта стратегия должна вырабатывать приемы выбора предпочтительных заказчиков (клиентов) фирмы, приемы изучения потенциальных конкурентов, приемы формирования у потенциальных партнеров устойчивой привязанности к фирме, постоянного стремления к сотрудничеству с ней. Важнейшей задачей является формирование баз данных о потенциальных партнерах по транзакциям.

Стратегия внешнеэкономической деятельности фирмы - это направление экономической стратегии, которое должно вырабатывать правила и приемы поведения фирмы на внешнем рынке, как в роли экспортера, так и импортера товаров и услуг. Она определяет принципы осуществления экспортно-импортных операций с учетом действующего в стране и за ее пределами законодательства. При выборе стратегии экспорта фирма учитывает свой экспортный потенциал, выбирает рынки, определяет стратегические цели экспорта, вырабатывает тактику, распределяет ресурсы по формам экспортной деятельности. Основу импортной стратегии (стратегии импорта) составляет исследование цен и качества поставляемых товаров, сроки и качество обслуживания, определение технологического уровня импортируемых товаров и др.

Стратегия инвестиционной деятельности фирмы в общепринятом понимании представляет собой стратегию формирования инвестиционного портфеля, то есть совокупности ценных бумаг, принадлежащих юридическому или физическому лицу. Портфель представляет собой определенный набор акций, облигаций с различной степенью обеспечения и риска и бумаг с фиксированными гарантированными доходами. Такой подход к определению понятия инвестиционной стратегии применим к инвесторам, то есть лицам, вкладывающим свои капиталы в другие предприятия с целью получения

дохода. В данном же случае речь идет об инвестиционной деятельности фирмы в собственную материально-техническую базу или товароматериальные запасы. Поэтому под инвестиционной стратегией или стратегией инвестиционной деятельности фирмы понимается выбор методов (направлений) поддержания материально-технической базы и товароматериальных запасов фирмы на уровне, обеспечивающем постоянное приращение конкурентного статуса фирмы. Это означает, что при выработке инвестиционной стратегии необходимо определить наиболее предпочтительную форму воспроизводства: техническое перевооружение, модернизацию, реконструкцию, предпочтительные периодичности воспроизводственных циклов и других характеристик этих процессов. Инвестиционная деятельность тесно связана с инновациями в различных сферах НИОКР, технологии, организации производства [6].

Стратегия стимулирования персонала фирмы. Важнейшей составляющей экономической стратегии является разработка систем стимулирования работников фирмы, ориентированных на достижение стратегических целей фирмы. Основу этих систем должны составлять стимулы, побуждающие работников при выработке стратегических Решений руководствоваться не сиюминутными, а долговременными интересами фирмы. Система стратегического стимулирования должна создавать «мотивационное поле», под воздействием которого возбуждается заинтересованность персонала фирмы в эффективном, высококачественном и своевременном удовлетворении требований рынка. Эта система должна быть ориентирована на нужды, потребности и запросы потенциальных клиентов фирмы, стимулы должны быть увязаны с конечными результатами деятельности фирмы по выполнению ее миссии в стратегической перспективе [7].

Стратегия предотвращения несостоятельности (банкротства) фирмы является по существу обобщением всех составляющих экономической стратегии. Ее главной задачей является раннее обнаружение кризисных тенденций, обнаружение так называемых «слабых сигналов», предвещающих возможность кризисных явлений, и выработка мер, которые оказывали бы противодействие этим явлениям. Важно отличать стратегию и тактику предотвращения банкротства. Если тактика ориентирована на фактическое финансовое состояние фирмы в текущий период ее деятельности и оценку на этой основе вероятности наступления банкротства в ближайшем времени, то стратегия должна исходить из прогнозов возможных последствий тех или иных долговременных стратегических решений. Поэтому важнейшей функцией стратегии предотвращения банкротства фирмы является прогнозирование таких последствий на самых начальных этапах существования фирмы - с момента выбора ее миссии. Следовательно, стратегия предотвращения банкротства должна определять методы выбора стратегических решений, принимаемых в рамках товарной, ценовой, инвестиционной и других составляющих экономической стратегии.

Стратегия деятельности предприятия разрабатывается и реализуется как единым целым субъектом рыночной экономики. Однако каждое предприятие является сложной многофункциональной системой, поэтому стратегию деятельности предприятия, которую иначе можно назвать генеральной стратегией, детализируют с помощью функциональных стратегий, которые отражают конкретные пути достижения специфических целей предприятия, стоящих перед его отдельными подразделениями и службами. Назначение функциональных стратегий — обеспечить выполнение стратегий бизнес-единиц и компании в целом. При их разработке учитываются общекорпоративные задачи и одновременно задачи развития подразделений в целом. Эти стратегии чаще всего классифицируют по функциональным подразделениям компании. Другой подход связан с классификацией их по общим видам деятельности.

Иначе эти стратегии можно назвать рабочими стратегиями. Каждая функциональная стратегия имеет определенный объект, на который она направлена. В этой связи могут разрабатываться следующие функциональные стратегии:

- стратегия маркетинга;
- финансовая стратегия;
- стратегия инноваций;
- стратегия производства;
- стратегия организационных изменений и др.

Набор функциональных стратегий на том или ином конкретном предприятии определяется составом специфических целей, которые ставит перед собой руководство предприятия.

Стратегия маркетинга - это способ действия на рынке, руководствуясь которым предприятие выбирает цели и определяет наиболее эффективные пути их достижения. Цель устанавливает границы и сферы рыночной деятельности (конкурентные преимущества, овладение новым рынком и др.). Пути достижения поставленных целей формируются с помощью выбора стратегических направлений развития и стратегических зон хозяйствования. Соответственно разрабатывается и комплекс маркетинговых средств (товар, цена, реклама и др.). Разработка стратегии маркетинга опирается на прогнозы относительно долгосрочных перспектив развития рынка и потенциальных возможностей предприятия.

Финансовая стратегия представляет собой общее направление и способ использования средств для достижения поставленных целей управления финансами предприятия. Этому способу соответствует определенный набор правил и ограничений для принятия решений. Стратегия позволяет сконцентрировать усилия на вариантах решения, не противоречащих принятой стратегии, отбросив другие варианты.

Основой разработки финансовой стратегии служат анализ факторов эффективного использования финансовых ресурсов в долгосрочной перспективе и поставленные цели. Целями в данном случае могут быть: максимизация прибыли при минимизации расходов, оптимизация структуры активов предприятия, обеспечение финансовой стабильности предприятия в обозримом будущем.

Инновационную стратегию можно определить как взаимосвязанный комплекс технических, технологических и организационных действий, направленных на обеспечение конкурентоспособности предприятия и устойчивое его развитие. Основу выработки инновационной стратегии составляют теория жизненного цикла продукта, рыночная позиция фирмы и проводимая ею научно-техническая политика.

Стратегия производства представляет собой комплекс взаимосвязанных мер по выбору продукции (услуг), технологии и организации производства, позволяющих обеспечить устойчивое эффективное развитие предприятия. Для того, чтобы реализовать цели предприятия, обеспечить конкурентоспособность продукции (услуг) и тем самым добиться успеха, необходимо организовать высокоэффективное производство.

Стратегия организационного развития - это многоуровневая система преобразований, нацеленных на средне- и долгосрочную перспективу и предусматривающих изменение организационной структуры управления, методов работы, организационной культуры. В основе данной стратегии лежит видение будущего, т.е. идеальный образ предприятия, к которому необходимо стремиться [8].

Маленков Ю.А. выделяет 12 функциональных стратегий развития бизнеса по направлениям деятельности (рисунок 2).



Рисунок 2. Функциональные стратегии по направлениям деятельности фирмы [9]

Таким образом, стратегия развития бизнеса - это совокупность частных взаимосвязанных и взаимообусловленных составляющих элементов, объединенных единой глобальной целью - создания и поддержания высокого уровня конкурентного преимущества фирмы. Иначе говоря, стратегия развития бизнеса - это система обеспечения конкурентного преимущества фирмы.

Рассмотренные выше принципы разработки и составляющие стратегии развития бизнеса еще раз доказывают необходимость полномасштабного использования технологии выработки, принятия и реализации управленческих решений. При этом на вооружение должны быть взяты в первую очередь те технологии и методы, которые позволяют сделать процесс принятия стратегических решений более гибким, более полно и адекватно учитывающим те реальные ситуации, в которых приходится функционировать фирме.

Список использованной литературы:

1. Пономарев М.А., Карпенко Г.М. Современные подходы к определению и формированию стратегии предприятия - <http://journal-nio.com/>
2. Багиев Г.Л., Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности. Учебное пособие/ Под общей ред. проф. Г.Л.Багиева. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2001. - 231 с.
3. Гусев Ю.В. Стратегия развития предприятий. - СПб.:СПУЭФ, 2002. - 160 с.
4. Лапыгин Ю.Н.Стратегическое развитие организации – М.: КНОРУС, 2012–288 с.
5. Федосеев В.Н. Управление маркетингом – М.: МарТ, 2006. – 208 с.
6. Киселева Н.В. Инвестиционная деятельность: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2005. – 432 с.
7. Кирилова Е.Н. Роль мотивационных механизмов в кадровой политике. - М.: ПРИОР, 2005. – 395 с.
8. Грибов В., Грузинов В. Экономика предприятия, 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2005. — 336 с.

9. Маленков Ю.А. О классификациях стратегий компаний -
<http://www.cfin.ru/management/strategy>

**ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҚТЫ ЖӘНЕ БӘСЕКЕЛЕСТІКТІҢ БІРІКТІЛІГІНІҢ
НЕГІЗІ РЕТІНДЕ БАНКТІҢ ҚАРЖЫЛЫҚ СТРАТЕГИЯСЫ ДАМУЫ**

Айткалиева Эльмира Эриковна

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада коммерциялық банктің қалыптасуы мен өмір сүруінің өзекті мәселесі, сапа стратегиясын құру және оны дәйекті жүзеге асыру, банктердің қаржылық стратегияларды қалыптастыру барысында банктердің назарын аударуы қажет сыртқы және ішкі факторлардың әсері қарастырылады.

Түйінді сөздер: қаржы секторы, қаржы жүйесі, қаржы нарығы, қаржы жағдайы, қаржы стратегиясы.

**РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ БАНКА КАК ОСНОВА
ДОСТИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ И ПОВЫШЕНИЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ**

Айткалиева Эльмира Эриковна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматривается актуальная проблема становления и выживания коммерческого банка, создания качественной стратегии и ее последовательной реализации, влияние внешних и внутренних факторов, которые необходимо учитывать банкам в процессе формирования финансовых стратегий.

Ключевые слова: финансовый сектор, финансовая система, финансовый рынок, финансовое состояние, финансовая стратегия.

**DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL STRATEGY OF THE BANK AS A BASIS OF
ACHIEVING FINANCIAL STABILITY AND INCREASING COMPETITIVENESS**

Aitkaliyeva Elmira

Master's Degree student of speciality « Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the actual problem of the formation and survival of a commercial bank, the creation of a quality strategy and its consistent implementation, the impact of external and internal factors that banks need to consider in the process of forming financial strategies.

Keywords: financial sector, financial system, financial market, financial condition, financial strategy.

Сегодняшний банк — это финансово-кредитное учреждение, имеющее конкретные стратегические цели, компетентный персонал и эффективный механизм деятельности. В условиях конкуренции банку необходимо осуществлять инновационную деятельность, постоянно следить за ситуацией на рынке, принимать управленческие решения и внедрять необходимые изменения в свою деятельность.

Создание качественной стратегии и ее последовательная реализация — актуальная проблема становления и выживания каждого коммерческого банка.

В общем случае под стратегией банка как рабочим инструментом управления целесообразно понимать согласующиеся с его концепцией развития (миссией) ясно сформулированные руководством банка ответы на основные, принципиальные вопросы развития организации, полученные на основе анализа совокупности внешних и внутренних факторов, влияющих или способных повлиять на условия и результаты ее деятельности в обозримой, доступной прогнозированию и планированию перспектив.

В целом стратегии развития коммерческих банков направлены на расширение ресурсной базы как в сегменте организаций и предпринимателей, /так и в отношении физических лиц, сохранение темпов роста доходов от кредитования, освоение новых программ кредитования, в том числе совершенствование ипотечного кредитования.

Основные принципы развития коммерческого банка:

- поддержание высокой деловой репутации и устойчивости, сохранение статуса банка как социально значимого учреждения;
- увеличение объема проводимых операций, расширение и совершенствование спектра предоставляемых услуг в условиях роста конкуренции на финансовых рынках;
- наращивание капитальной базы, адекватной росту активных операций банка;
- обеспечение инвестиционной привлекательности банка, повышение уровня прибыли;
- минимизация рисков банковской деятельности, в первую очередь кредитной, сохранение высокого качества кредитного портфеля;
- поддержание оптимального соотношения ликвидности и доходности банковских операций;
- расширение клиентской базы в части населения и предприятий среднего и малого бизнеса;
- развитие розничного бизнеса: совершенствование существующих программ кредитования и привлечения вкладов; продвижение пластиковых проектов и рост сети банкоматов; расширение присутствия банка в регионе, открытие новых дополнительных офисов; реализация программы комплексного обслуживания населения;
- формирование в банке современной, адекватной масштабу и сложности бизнеса и соответствующей международным стандартам системы управления: проведение гибкой процентной и тарифной политики; использование эффективных процедур внутреннего контроля и управления рисками банковской деятельности; оптимизация издержек внутрибанковской деятельности; минимизация стоимости привлекаемых ресурсов; внедрение функционально-стоимостного анализа оценки новых банковских продуктов и услуг; ведение управленческого учета по принципам международных стандартов;
- формирование коллектива профессиональных и высококвалифицированных сотрудников, совершенствование системы мотивации персонала [1].

Важнейшая из характеристик финансового состояния предприятия – стабильность его деятельности с позиции долгосрочной перспективы.

Для поддержания стабильности необходимо использовать финансовую стратегию, то есть планирование конкретных заданий и путей их реализации в процессе финансово-экономической деятельности предприятия (фирмы, организации).

Финансовая стратегия – представляет собой модель формирования, использования и учета финансовых ресурсов коммерческого предприятия в долгосрочной перспективе, направленную на достижение общеорганизационных целей.

Е.А. Бибикова, С.В. Симонцева отмечают: «Финансовая стратегия банка, по нашему определению, – это система долгосрочных целевых установок в области привлечения и трансформации финансовых ресурсов банка, определяемых общими долгосрочными

задачами его деятельности и финансовой политикой, а также система способов их достижения в условиях нестабильности факторов внешней среды» [2].

Общая цель финансовой стратегии банка заключается в определении направлений, приоритетов и перспектив формирования финансовых ресурсов банка, а также общих подходов к реализации поставленных целей, индикатором достижения которых выступают интегральные финансовые показатели роста и эффективности.

Финансовая стратегия банка должна быть ориентирована:

- на формирование финансовых ресурсов, оптимальных по объему и качеству с позиций обеспечения доходности и стабильности деятельности банка, приемлемых уровней ликвидности, рентабельности и риска;
- на повышение рейтинга банка по отношению к банкам-конкурентам, развитие и укрепление имиджа банка;
- на внедрение эффективных методов формирования и трансформации финансовых ресурсов банка при недопущении использования временных, неоправданных приемов в банковской практике;
- на содействие развитию долгосрочных отношений банка с клиентами и контрагентами, а также на участие банка в экономически рентабельных, перспективных финансовых проектах, соответствующих общей стратегии банка и требованиям законодательства.

Разработка финансовой стратегии банка является важной составной частью стратегического планирования деятельности банка.

Формирование финансовой стратегии коммерческих банков требуется для того, чтобы снизить риски деятельности, обеспечить прогнозирование перспектив, оценить внутренний потенциал и ресурсные возможности обеспечения их устойчивого развития, основной целью которой является обеспечение надежности банка и долгосрочной конкурентоспособности.

При разработке финансовой стратегии нужно учитывать динамику макроэкономических процессов, тенденций развития отечественных финансовых рынков, возможностей диверсификации деятельности предприятия.

Финансовая стратегия, главной задачей которой является достижение полной самокупаемости и независимости предприятия, строится на определенных принципах организации и включает в себя следующее:

- текущее и перспективное финансовое планирование, определяющее на перспективу все поступления денежных средств предприятия и основные направления их расходования;
- централизацию финансовых ресурсов, обеспечивающую маневренность финансовыми ресурсами, их концентрацию на основных направлениях производственно-хозяйственной деятельности;
- формирование финансовых резервов, обеспечивающих устойчивую работу предприятия в условиях возможных колебаний рыночной конъюнктуры;
- безусловное выполнение финансовых обязательств перед партнерами;
- разработку учетно-финансовой и амортизационной политики предприятия;
- организацию и ведение финансового учета предприятия и сегментов деятельности на основе действующих стандартов;
- составление финансовой отчетности по предприятию и сегментам деятельности в соответствии с действующими нормами и правилами с соблюдением требований стандартов;
- финансовый анализ деятельности предприятия и его сегментов (приоритетных хозяйственных и географических сегментов, прочих сегментов в составе нераспределенных статей);
- финансовый контроль деятельности предприятия и всех его сегментов [3].

Финансовая стратегия является элементом общей стратегии, так как представляет собой комплекс долгосрочных целей финансовой деятельности банка. Важность данной стратегии определяется тем, что финансовая деятельность является основным направлением работы любых типов кредитно – финансовых учреждений. Это подтверждается во всех аспектах их функционирования:

- на рынке капитала кредитно – финансовое учреждение выступает в качестве финансового посредника;
- свою деятельность банк ведет на финансовом рынке;
- в качестве продукции банк предоставляет финансовые услуги;
- сотрудниками банка в основном являются специалисты в области финансовой деятельности.

Самой важной стратегической целью финансового управления стало обеспечение рационального для коммерческого банка и на конкретный промежуток времени соотношения между:

- нормативным уровнем ликвидности;
- допустимым для большинства клиентов уровнем надежности;
- плановым уровнем рентабельности.

Выделяют следующие направления финансовой стратегии банка:

- дивидендная политика;
- депозитная политика;
- кредитная политика;
- политика обеспечения текущей ликвидности;
- эмиссионная политика;
- фондовая политика;
- процентная политика [4].

Морозова Т.Ю., Минаева Т.С. отмечают, что о наличии у банка стратегии могут свидетельствовать следующие обстоятельства:

- банк является инициатором внедрения инноваций или лидером в своем сегменте рынка;
- внедрены система сбалансированных показателей успешности или другие показатели, критерии, характеризующие успешность выполнения стратегии;
- текущая деятельность планируется и направляется на основе долгосрочных целей и планов;
- сотрудники банка знают и разделяют перспективные цели развития организации и методы их достижения;
- банк занимает устойчивую конкурентную позицию на рынке;
- банк успешно развивается, увеличивая свою прибыль, долю на рынке;
- банк работает в определенной нише на рынке [5].

Финансовая стратегия обеспечения конкурентоспособности банков представляет собой систему формирования и реализации целей и задач деятельности банков путем эффективного привлечения и использования финансовых ресурсов, координации их потоков, достижения необходимого уровня финансовой безопасности на основе непрерывного учета изменений рыночной среды.

Банкам следует формировать не одну, а несколько финансовых стратегий, несколько уровней каждой стратегии, при соблюдении их взаимосвязей и подчинения. Выбор финансовой стратегии обеспечения конкурентоспособности банков, зависит от прогнозных расчетов, интуиции, опыта и квалификации финансовых менеджеров, а также от факторов рыночной среды.

Влияние внешних и внутренних факторов сказывается на ряде обстоятельств, которые необходимо учитывать банкам в процессе формирования финансовых стратегий:

- уровень капитализации денежных средств и прибыли влияет на конкурентный потенциал банков;
- качество и стоимость применяемых банковских технологий определяют конкурентные преимущества банков;
- структура собственности и менеджмента, определяет приоритеты деятельности банков, в том числе содержание конкурентных стратегий;
- платежные возможности клиентов влияют на размеры финансовых портфелей;
- органы регулирования, контроля и надзора (Министерство финансов РК, Нацбанк РК и др.) влияют на конъюнктуру и динамику развития банковского рынка, что сказывается на устойчивости конкурентных преимуществ банков в рамках выбранных ими конкурентных стратегий [6].

Охватывая все формы финансовой деятельности предприятия, а именно: оптимизацию основных и оборотных средств, формирование и распределение прибыли, денежные расчеты и инвестиционную политику, финансовая стратегия исследует объективные экономические закономерности рыночных отношений, разрабатывает формы и способы выживания и развития при новых условиях.

Финансовая стратегия включает в себя методы и практику формирования финансовых ресурсов, их планирование и обеспечение финансовой стойкости предприятия. Всесторонне учитывая финансовые возможности предприятий, объективно оценивая характер внешних и внутренних факторов, финансовая стратегия обеспечивает соответствие финансово-экономических возможностей предприятия условиям, сложившимся на рынке.

Финансовая стратегия предусматривает определение долгосрочных целей финансовой деятельности и выбор наиболее эффективных способов их достижения. Цели финансовой стратегии должны подчиняться общей стратегии экономического развития и направляться на максимизацию прибыли и рыночной стоимости предприятия.

С учетом места финансовой стратегии в стратегическом наборе предприятия И.А. Бланк определяет ее сущностные характеристики:

- финансовая стратегия предприятия является одним из видов его функциональных стратегий;
- в системе функциональных стратегий предприятия финансовая стратегия занимает одно из ведущих мест;
- финансовая стратегия охватывает все основные направления развития финансовой деятельности и финансовых отношений предприятия;
- процесс разработки финансовой стратегии определяет необходимость формирования специфических финансовых целей долгосрочного развития предприятия;
- процесс разработки финансовой стратегии предопределяет выбор наиболее эффективных направлений достижения поставленных целей;
- финансовая стратегия определяет оптимальные пути распределения дефицитных финансовых и материальных ресурсов;
- финансовая стратегия призвана учитывать меняющиеся условия внешней среды в процессе финансового развития предприятия и адекватно реагировать на эти изменения;
- адаптация финансовой стратегии к меняющимся условиям внешней среды обеспечивается в первую очередь изменениями направлений формирования и использования финансовых ресурсов предприятия [7].

Основные элементы финансовой стратегии иллюстрирует рисунок 1.

Свящук В.А. выделяет следующие направления финансовой стратегии банка:

- дивидендная политика;
- депозитная политика;
- кредитная политика;
- политика обеспечения текущей ликвидности;

- эмиссионная политика;
- фондовая политика;
- процентная политика [8].

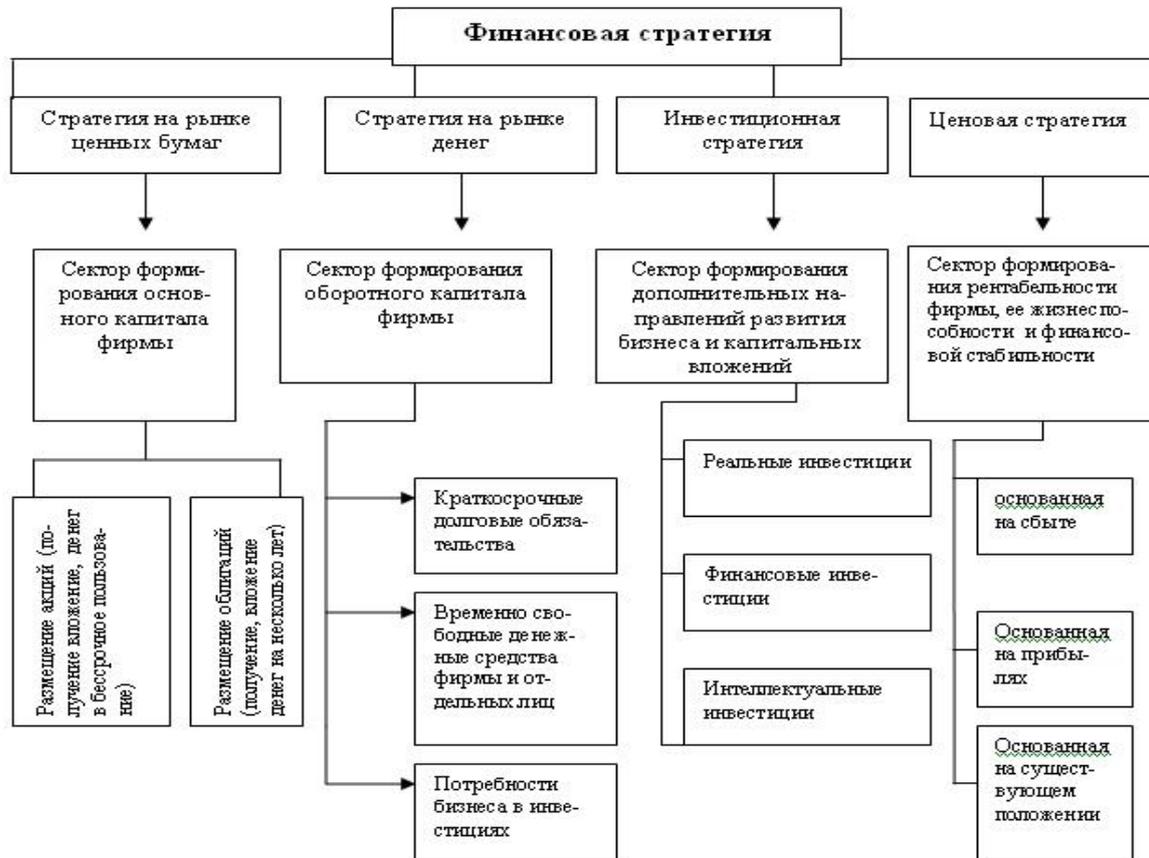


Рисунок 1. Элементы финансовой стратегии [7]

На основании финансовой стратегии определяется финансовая политика предприятия по следующим основным направлениям финансовой деятельности:

- налоговая политика;
- ценовая политика;
- амортизационная политика;
- дивидендная политика;
- инвестиционная политика.

В процессе разработки финансовой стратегии особое внимание отводится производству конкурентоспособной продукции, мобилизации внутренних ресурсов, максимальному снижению себестоимости продукции, формированию и распределению прибыли, эффективному использованию капитала и т. п.

При разработке финансовой стратегии нужно учитывать динамику макроэкономических процессов, тенденций развития отечественных финансовых рынков, возможностей диверсификации деятельности предприятия.

Большое значение имеет комплексность разработки стратегии, поскольку каждый альтернативный вариант предусматривает анализ всех без исключения вопросов его финансовой, ресурсной и организационной обеспеченности, определения и согласования временных и количественных параметров. Выделение ресурсов для достижения только конкретной цели гарантирует стабильность реализации стратегии, хотя и ограничивает возможность маневрирования.

Таким образом, следует учесть, что при формировании финансовых стратегий необходима их оценка по критериям финансовых рисков. Следует оценивать финансовые риски по достижению заданного уровня таких показателей, как эффективность деятельности, финансовая устойчивость и ликвидность. Следовательно, эффективность формирования и реализации финансовых стратегий зависит от правильности их разработки, полноты учета и оценки внешних и внутренних факторов, влияющих на конкурентоспособность банков. Финансовые стратегии должны опираться на систему финансовых показателей, достижение которых позволит реализовать поставленные цели, обеспечить рост конкурентного потенциала, а также повысить рыночную стоимость банков.

Список использованной литературы:

- 1 Михайлова М.В. Роль конкурентной стратегии современного коммерческого банка - <http://institutiones.com/strategies/1181-konkurentnaya-strategiya-banka.html>
- 2 Бибилова Е.А. , Симонцева С.В. Финансовая политика коммерческого банка: значение, роль, принципы формирования //«Вестник ИГЭУ» Вып. 5 2011 г. - http://vestnik.ispu.ru/sites/vestnik.ispu.ru/files/publications/70-73_1.pdf
- 3 Ильшева Н.Н., Крылов С.И. Финансовая стратегия организации – понятие, содержание и анализ.//Финансы и кредит, №17, 2004. с.8-17.
- 4 Свящук В.А. Финансовая стратегия коммерческого банка: теоретические основы // Современные научные исследования и инновации. 2013. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2013/03/22763>
- 5 Морозова Т.Ю., Минаева Т.С. Разработка эффективной стратегии банка //Аналитический журнал «Управление в кредитной организации», №4, 2011. - http://www.reglament.net/bank/mng/2011_4_article.htm
- 6 Арыстанбаева С.С. Разработка финансовой стратегии как фактор повышения конкурентоспособности финансового сектора - <http://be5.biz/ekonomika1/r2012/1190.htm>
- 7 Бланк А.И. Финансовая стратегия предприятия. – Киев: Ника-центр, 2004. – 711с.
- 8 Свящук В.А. Финансовая стратегия коммерческого банка: теоретические основы // Современные научные исследования и инновации. 2013. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2013/03/22763>

МЕНЕДЖМЕНТТЕГІ СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЖОСПАРЛАНУ ӨЗАРА ТЕРМИНІНІҢ ЖАСАЛУЫ

Батпенова Кадиша Амандыккызы

«Менеджмент» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Осы мақалада нарықтық қатынастарды дамыту жағдайында стратегиялық жоспарлау тұжырымдамасын қалыптастыру қарастырылған.

Түйінді сөздер: стратегия, стратегиялық жоспарлау, нарық, экономика, кәсіпкерлік, бәсекелестік күрес.

СТАНОВЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОГО ТЕРМИНА В МЕНЕДЖМЕНТЕ

Батпенова Кадиша Амандыккызы

Магистрант специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;

В данной статье рассматривается формирование понятия стратегического планирования в условиях развития рыночных отношений.

Ключевые слова: стратегия, стратегическое планирование, рынок, экономика, предприятие, конкурентная борьба.

FORMATION OF STRATEGIC PLANNING AS THE SELF-EXTENT TERM IN MANAGEMENT

Batpenova Kadisha Amandykkyzy

Master's Degree student of speciality «Menedgment»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article considers the formation of the concept of strategic planning in the conditions of the developing market.

Keywords: strategy, strategical planning, market, economy, company, competitiveness.

Современным способом контроля развития организации в нынешних условиях интенсивного изменения окружающей среды и коммутированной с этим неустойчивости является методика стратегического управления.

Термин «стратегия», заимствованный из военного дела, означает «искусство подготовки, планирования и ведения военных действий». Однако, следует отметить, что вместе с усложнением ведения бизнеса и увеличением потребностей окружающей среды менялось и само понятие термина «стратегия».

Классическое определение термину «стратегия» дал основоположник истории бизнеса Альфред Чандлер: «стратегия – это определение основных долгосрочных целей и задач предприятия и утверждение курса действий, распределение ресурсов, необходимых для достижения этих целей». В данном случае, основой стратегии организации являются

долгосрочные цели, которые не должны меняться до изменений во внешней или внутренней среде, так как частая смена целей несет деструктивный характер для предприятия [1, с. 13].

Понятие стратегии, данное И. Ансоффом, невзирая на собственную несложность и популярность в кругу отечественных специалистов в сфере стратегического планирования и управления, имеет достаточно общий характер. Вместе с этим, определение стратегии как комплекс законов с целью принятия решений дает возможность сделать весьма немаловажный и существенный вывод, что стратегию необходимо формулировать в том случае, если в окружающей среде случились либо планируются некие изменения, кроме того и качественная трансформация концепции ценностей верховного управления компании [1, с.16].

Профессор менеджмента Макгилльского университета, Генри Минцберг, утверждал, что категория «стратегия» относится к тем понятиям, которые зачастую интерпретируют в одном смысле, а употребляют в ином. [2, с. 11]

Г. Минцберг характеризует стратегию как единство «5Р»: 1) plan (план) 2) pattern (образец, модель) 3) position (позиции) 4) perspective (перспектива) 5) ploy (проделка, отвлекающий маневр).

Рассматривая понятие стратегии по Г. Минцбергу, то стратегия как план есть определенный комплекс действий, утвержденных в соответствии с ситуацией. Данное определение приводит нас к базовому осмыслению процесса человеческого познания — тому, что сначала намерения высшего руководства формируются в его сознании, которое, в свою очередь происходит в соответствии с приоритетами, которыми обладают руководители организации и используют при принятии хозяйственных решений. Следовательно, в стратегии как плане формулируется мысленная реализация преждевременных конкретных целей верховного управления [1, с. 15-17].

Стратегическое планирование в период тридцати лет считается одним из лидирующих направлений в индустриально развитых государствах [1, с. 6]. При этом управление организацией как научная дисциплина берет начало в XX веке, так как появилась потребность в формировании научного подхода к обозначению методов, способов и форм продуктивного менеджмента. Основателями теории продуктивного менеджмента и обозначение правил эффективного контроля являются американские ученые А. Файоль и Ф. Тейлор [2, с.6]. Они выделяли планирование как наиважнейшее условие в руководстве организацией. При этом планирование было основано на краткий срок и предполагало способ бюджетирования и контроля (budgeting and control). Данный способ был обоснован на аксиоме постоянности окружающей среды и резервного потенциала организации, потому что это было характерно для экономики индустриально развитых стран в начале прошлого века [1, с.11]. На данной ступени стратегический менеджмент был рассчитан на приобретение прибыли в краткосрочном режиме и на управление структуры издержек [2, с. 7]. По этой причине планирование механизма деятельности организации предполагало лишь разработку бюджетирования организации на год. Позже, во время наступления научно-технологической революции, обогащения рынка товарами, основание первых международных предприятий, появилась острая потребность в долгосрочном планировании и управлении с расчётом на будущее [1, с. 11].

В 1950-е гг. в экономической среде возникли термины «стратегия» и «стратегический менеджмент». На первых стадиях данный термин выступал как долгосрочное планирование и особенно высокие результаты были достигнуты в период экономического подъема, когда направленность роста антиципировалась в будущее. Ресурсное снабжение при этом являлось либо уже накопленным резервным потенциалом с целью приобретения дополнительной прибыли, либо как аккумуляция ресурсов для дальнейшего прорыва в будущем [1, с.11].

Ко всему вышеуказанному, следует отнести и увеличение силы конкурентной борьбы. До того времени, пока действия в окружающей среде можно было прогнозировать, продолжая уже имеющуюся направленность, планирование на будущее процесса

хозяйствующего субъекта опиралось на использовании прошлых навыков. Главными способами формирования планов в данном случае были экстраполяция, иными словами - «планирование от достигнутого», а также оптимизация плановых решений при установленных первоначальных условиях. Такие же методы использовались в практике управления советской экономикой. Нацеленность на мировые тенденции в развитии экономики страны, отрасли, отдельного предприятия объяснялось консервацией тенденции экономического роста. Вместе с тем, это представление с течением времени вступило в резонанс с реалиями [2, с. 9].

С середины 50-х годов образовалось ускоренное развитие окружающей экономической среды, которое стало менять границы, структуру и динамику организаций. Перед предприятиями зачастую появлялись новые и не предсказанные обстоятельства, которые негативно сказывались на развитие так, что П. Друкер, один из самых влиятельных теоретиков менеджмента, дал точное определение тому времени - «эпоха без закономерностей». В свою очередь американский социолог и публицист Д. Белл назвал это явление как постиндустриальная эпоха [3, с. 11].

В новых условиях возникла необходимость в принципиально других методах контроля будущей деятельности организации, на базе которых образовалась методология стратегического планирования. В этом значении будущее предприятия представляется как объединение стратегических проблем, для решения которых следует формировать не только планирование деятельности, но к тому же и формирование перспектив в виде потенциала нужного качества для эффективного разрешения данных проблем. Таким образом, стратегическое планирование включало в себя современные тенденции в изменении окружающей среды, основывающиеся на определении сильных и слабых сторон предприятия, выигрышные возможности и угрозы от конкурентов, общественных, политических, экономических и технологических факторов окружающей среды [2, с. 9].

Таким образом, стратегическое управление основывается на умелом моделировании ситуации, в навыке определения необходимости изменений, а также в способности воплощать стратегию в жизнь [4, с. 42]. О. С. Виханский определяет стратегическое управление так: « Это такое управление организацией, которое опирается на человеческий потенциал как основу организации, ориентирует производственную деятельность на запросы потребителей, осуществляет гибкое регулирование и своевременные изменения в организации, отвечающие вызову со стороны окружения и позволяющие добиваться конкурентных преимуществ, что в совокупности в результате позволяет организации выживать и достигать своей цели в долгосрочной перспективе» [5, с. 407].

Родоначальник стратегического управления Игорь Ансофф обозначает такое управление как совокупность стратегического планирования, планирование исполнимости руководства и управления процессом стратегических изменений. Несколько отличное определение дает голландец Ханс Виссема. В его понимании - это «стиль управления (мотивированный потребителями, ориентированный в будущее, направленный на конкуренцию) и методы коммуникации, передачи информации, принятия решений и планирования, с помощью которых аппарат управления и линейные руководители своевременно принимают и конкретизируют решения, касающиеся целей предпринимательской деятельности. Стратегическое управление предполагает стратегическую ориентацию всех работников и синхронизацию планов подразделений, отвечающих за реализацию целей компании» [6, с. 176].

В общем смысле, стратегическое планирование – это принцип поведения или следования некой модели поведения. Главные элементы стратегии это:

- адаптация к внешней среде;
- решение о размещении ресурсов;
- внутренняя координация;
- создание длительных конкурентных преимуществ.

Адаптация к внешней среде включает в себя все действия стратегического характера, которые обязаны установить эффективное приспособление стратегии предприятия к внешним условиям с учетом как возможностей, так и опасностей. Успех заключается в формировании определённой стратегии менеджмента, с помощью которой действия и внутренний механизм предприятия будут максимально соответствовать внешним факторам.

Решение о размещении ресурсов – это процесс распределения лимитированных координационных резервов (основные фонды, технологический и управленческий опыт), а также выбор продукции и рынков, представляющих высоко ценящиеся возможности для вложений.

Внутренняя координация является органической частью стратегии и содержит организацию стратегической деятельности предприятия со стремлением достижения результативности внутренних операций.

Конкурентное преимущество — это базис успеха в бизнес-деятельности любого предприятия, которое предполагает способность организации предоставить товар или услугу, превалирующие по ценности товар или услугу оппонента [7, с. 112].

Таким образом, стратегическое планирование берет свое начало от военного искусства, когда генералы пытались одолеть своего военного противника. В менеджменте же предприятие также стремится к лидирующим позициям на рынке, посредством опережения своих оппонентов в предоставлении товаров или услуг. Из вышеперечисленных этапов формирования термина стратегического планирования можно сделать вывод, что от простого прогнозирования будущих обстоятельств и бюджетирования к умению эффективно организовывать деятельность предприятия под воздействием нестабильной внешней среды привело такое явление как научно-технологический прогресс. Именно этот «толчок» вынудил менеджеров сформировать понятие стратегического планирования для «выживания» организации на рынке.

Список использованной литературы:

1. Петров, А.Н. Стратегический менеджмент. Учебник для вузов. СПб.: Питер, 2005, - с. 11-17.
2. Зубкова, А.Г., Мусаева, Д.Э. Стратегический менеджмент. Учебник. М: Издательский центр «Академия», 2011, - с. 7-9.
3. Ансофф, И. Стратегическое управление. М., 1989, - с. 11.
4. Лапыгин, Ю.Н. Основы стратегического управление. Часть 1. – Владимир: ВГПУ, ВлГУ, ВИБ, 2002, - с. 42.
5. Виханский О.С. Стратегическое управление: Учебник. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Гардарики, 1998, - с.12.
6. Виссема Х. Менеджмент в подразделениях фирмы (предпринимательство и координация в предпринимательской компании) / Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 1996, - с.176.
7. Ахметов, К.Г., Сагиндиков, Е.Н., Байжомартов, У. С., Жунусов., Б. А. Основы менеджмента - Актобе-Уральск, Изд. «А- Полиграфия», 2005, - с. 112.

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУДАҒЫ БӘСЕКЕЛЕСТІК ДЕГЕНІМІЗ НЕ?

Батпенова Кадиша Амандыккызы

«Менеджмент» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Осы мақалада бәсекелестік зерттеу қарастырылып және талқыланды. Сонымен қатар, бәсекелестіктің негізгі түрлері және олардың сипаттамасы ұсынылады. Бұл мақала экономикалық және әлеуметтік салаға қызығатын кез келген оқырманға арналған.

Түйінді сөздер: бәсекелестік, нарық, экономика, кәсіпкерлік, бәсекелестік күрес.

ЧТО ТАКОЕ КОНКУРЕНЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИЕ?

Батпенова Кадиша Амандыккызы

Магистрант специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;

В этой статье рассмотрена и исследована конкуренция в экономике. Кроме того, приведены основные типы конкуренций и их описание. Эта статья предназначена читателям, которые изучают экономическую сферу.

Ключевые слова: конкуренция, рынок, экономика, предприятие, конкурентная борьба.

WHAT IS THE RIVALRY IN ECONOMIC DEVELOPMENT?

Batpenova Kadisha Amandykkyzy

Master's Degree student of speciality «Menedgment»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article the investigation is considered and researched. In addition the main types of competition and their description are suggested. This article is interested for readers who want to discover the fully area of economic.

Keywords: rivalry, competition, types of the competition, market, economy, company, competitiveness.

While analyzing the literature, the concept of "competition" is defined as follows: competition is the process of managing a subject's own competitive advantages to overcome victory or achieve other goals in the struggle against competitors for satisfying objective or subjective needs within the framework of legislation or in natural conditions.

Most economists are sure that competition is the driving force for improving society, the main way to save resources, increase product quality and the living standards of the population [1, 100 p].

The word competition is translated from the Late –Latin language as "collide" and the importance of competition and confrontation among commercial producers for the most profitable conditions of production and sale of goods; during the capitalism, competition means competition between capitalists for the acquisition of maximum profit [2, 54 p].

In the current literature of economics, we can also find the definition: "Competition, on the one hand, is an economic competition for achieving better results in the field of any activity, the struggle of commodity producers for better economic conditions, and for obtaining the highest

profit. Also it is an element of the market mechanism that ensures the interaction of market actors in the production and marketing of products, as well as in the sphere of capital application" [3, 112 p].

Competition is considered to be a deep relationship, continuously renewed, organically necessary, causal, affecting directly or indirectly on economic, socio-economic processes. Competition as a market law, interacting with the norm of value, the law of supply and demand, the law of surplus value, it is a combined part of the content of the marketing mechanism. The meaning of the law of competition reflects internally necessary, renewing interactions between people, subjects in the system of relations for the sale of relations of appropriation and alienation of others from benefits on the basis of competition, confrontation with the opposing sides in achieving the maximum goal in conditions of limited resources [2, 66 p].

Thorough study of the notion of "competitive strategy" caused the inevitability of the systematization of approaches and its definition. The enterprise strategy can be identified as a combination of the principles of its activities, relationships and relationships in the external and internal environments, long-term goals and necessary decisions of the methods and tools for their effectiveness with possible alternative variations depending on the external environment to ensure a high level of business activity. From this side, the competitive strategy can be stated both as the future of the development of the organization, and as an example, the model is a reflection on the changes in the external environment in which it operates. Manifestations of competitive strategy are the competitive judgment and structure of the enterprise, its classification of values, the manner of motivation and control of staff etc. [4, 7 p].

Competition is the most effective and cheap method of economic control, it costs society minimum costs. This kind of control is an important and dynamic force, because it constantly pushes the producer to reduce production costs and prices, increase sales, struggle for orders and consumers, improve quality. Firstly, we will consider the main functional types of competition, there are:

1) regulating; 2) the allocation; 3) innovative; 4) adaptive; 5) distributive; 6) controlling.[3, 4 p]

2) Competition (running together, competing) is an expression of economic relations in a market economy. It represents a certain form of development of productive forces, a form of development of factors of production, or economic resources of society. Competitive relations develop between all subjects of market economy (households, firms and the state), between agents of supply and demand, between consumers and producers of goods (goods and services). These relations permeate the main spheres of economic life: production, distribution, exchange and consumption. They fulfill the important role of a kind of "connective tissue", thanks to which the market economy functions as a complex and multi-tiered system. In the economic literature, there are many definitions of the category "competition".[6, 4 p]

By definition of classical political economy, competition is competition for profit. However, the very object of this competition turns it into a struggle that accepts a variety of often, very tough forms and methods. This is a struggle for better terms of buying cheese and selling goods. This is a struggle for economic survival in the society of production.

Along with the primitive and everyday definitions of competition as a struggle for the purse of the buyer, etc. in the economic literature are also given such economically meaningful definitions as the relations between business entities regarding the comparison of the economic results of their activities; practically compulsory form of implementation of objectively operating laws of market economy.

A variety of definitions of competition reflect the complexity and multifunctionality of this category. It is necessary to emphasize the main thing: outside the competition the market can not exert economic pressure on business entities.

Disclosing the reasons for the emergence of competition, it should be borne in mind that (the teaching of any economic phenomenon should be based on three approaches:

1) cause-and-effect;

- 2) functional;
- 3) system.

In the context of the cause-and-effect approach, when it comes to the "primary" and "secondary" processes, it is found that historically competition is generated by the social division of labor and private property, which inevitably lead to the establishment through the market of universal communication of economically and economically separate entities. On the basis of the functional approach, when the nature of the interaction of these subjects is directly revealed, it can be concluded that the relations of competition are not some kind of foreseen "evil" on the path of development of the economic life of human society, but one of its fundamental, objective laws. Finally, the systemic approach allows us to define competition as a necessary way to organize a complete system of market relations.

The regulating function is the effect of competition on the supply and hidden production of goods in order to determine their optimal compliance with demand (consumption). With the help of this function, a progressive trend towards the definition of supply by demand (and further production-individual and social needs) is paving the way for all the contradictions of the market. In the final I, the issue here is about creating a real "consumer sovereignty" in place of the still-existing "producer's sovereignty". The motto of this function is the principle: produce only what you want to sell, and do not try to sell what you managed to produce.

The allocation function of competition, otherwise called the allocation function, is expressed in the effective allocation of the factors of production (primarily labor, land and capital) in places (economic organizations and regions) where their application provides the greatest return.

The innovative function of competition is found in various extensions of innovation (innovations), based on the achievements of scientific and technological progress and predetermining the dynamism of the actual development of the subjects of the market economy.

3) Adaptation function is aimed at the rational adaptation of enterprises (firms) to the conditions of internal and external environment, which allows us to move from simple self-preservation (economic survival) to expansion (expansion) of spheres of economic activity. The distribution function of competition has a direct and indirect effect on the distribution of the total volume of goods produced (gross national product) among consumers. [7, 4 p]

And, finally, the controlling function of competition is designed to prevent the establishment of monopolistic dictatorship of certain market agents over others.

It is not difficult to understand that the totality of the listed functions, taken and their organic unity, provides (worse or better) the overall effectiveness of the functioning of the market economy, namely that the regime and mechanism of competition determine the development of the market as a self-regulating and self-correcting system.

It should be noted that the functions of competition and the functions of the market largely coincide. And this is understandable: because competition expresses the essence of the market and the market economy.

And, finally, the controlling function of competition is designed to prevent the establishment of monopolistic dictatorship of certain market agents over others.

As already noted, competition in the development of the economy plays an extremely important role. In developed countries, the state uses antimonopoly policy, which seeks to perfect competition and to eradicate monopolists from the market. In European countries, such a policy is aimed at regulating the monopolies that have already developed, no matter how the companies have achieved their monopoly position. Such regulation does not imply any change, nor does it contain any requirement for the fragmentation of firms as independent enterprises. So, for the state antimonopoly policy of the USA the position according to which there is no need to deprive the company of high profits is characteristic, because there is a monopoly position.

4) In addition to the implementation of price regulation, a phenomenon such as the reform of the structure of natural monopolies can be of use, because the thing is that in Russia very often there is a union of natural monopoly goods. Such an association has the character of vertical

integration, and as a result, a company appears that becomes a monopolist and represents a whole sphere of the economy. At present, the system of antimonopoly regulation in Russia is at the development stage and needs to be taken with regard to its improvement. .[4,4p]

So, there are several types of competition, and not every one of them is right and has a favorable impact on the economy of a particular country. However, with the government's correct approach to antimonopoly regulation, it is possible to achieve a level of perfect competition and lead the economy to a state of stability. Of course, the role of competition in a market economy is large enough and it needs to be given due attention, then the market situation can come to a state of stability and become much better. However, for this, it is necessary to comply with a number of recommendations regarding the development of the economic situation.

List of references:

1. Fatkhutdinov, R.A., Strategic management. Textbook. Publisher: “Дело”, 2008.
2. Akoff, R. Planning for the future of the corporation. M.: Progress, 1985.
3. Dobrynin, A.I., Tarasevich, L.S. Economic theory Ed. AI Dobrynina, L. S. Tarasevich, 3rd ed. - SPb .: Pub.:Peter, 2004.
4. Akmayeva, R.I. Strategic planning and strategic management. Pub. - M.: Finance and Statistics, 2006.
5. Aleshchenko, V. V. Theoretical and methodological issues of the competitiveness of the economic system // Marketing in Russia and abroad. - 2005.
6. Porter, M. Competitive Strategy: The Technique of Analysis of Industries and Competitors. M.: Alpina Business Books, 2005.
7. Porter, M. Competition: textbook. M.: Williams, 2001.

**ТАЛДАУ ДЕПОЗИТТІК ОПЕРАЦИЯЛАР КОММЕРЦИЯЛЫҚ
БАНКТЕРДІҢ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА
(МЫСАЛЫ, "СБЕРБАНК" АҚ ЕБ)**

Бупина Сабира Кенжебековна

"Қаржы" мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Мақаласында міндеті қойылады қарастыру депозиттік операциялары мысалында АҚ ЕБ Сбербанк. Осы жұмыстың барысында қарастырылды және жарықтандырылған теориялық сұрақтар қалыптастыру депозиттік операциялар коммерциялық банктердің, сондай-ақ тиімділігіне баға қалыптастыру және орындау депозиттік саясат "Сбербанк" АҚ ЕБ.

**АНАЛИЗ ДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РЕСПУБЛИКЕ
КАЗАХСТАН (НА ПРИМЕРЕ ДБ АО «СБЕРБАНК»)**

Бупина Сабира Кенжебековна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В статье ставится задача рассмотреть депозитные операции на примере ДБ АО Сбербанк. В ходе данной работы были рассмотрены и освещены теоретические вопросы, касающиеся формирования депозитных операций коммерческих банков, а также была проведена оценка эффективности формирования и выполнения депозитной политики ДБ АО «Сбербанк».

Ключевые слова: банк, депозитные операции, ресурсы, пассивы, активы, деньги, капитал.

**ANALYSIS OF DEPOSIT OPERATIONS OF COMMERCIAL BANKS IN THE
REPUBLIC OF KAZAKHSTAN (ON THE EXAMPLE OF SB SBERBANK JSB)**

Bupina Sabira Kenzhebekovna

Master's Degree in «Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the task is to consider deposit operations using the example of DB AO Sberbank. In the course of this work, theoretical issues relating to the formation of deposit operations of commercial banks were examined and covered, and the efficiency of forming and implementing the deposit policy of DB AO Sberbank was assessed.

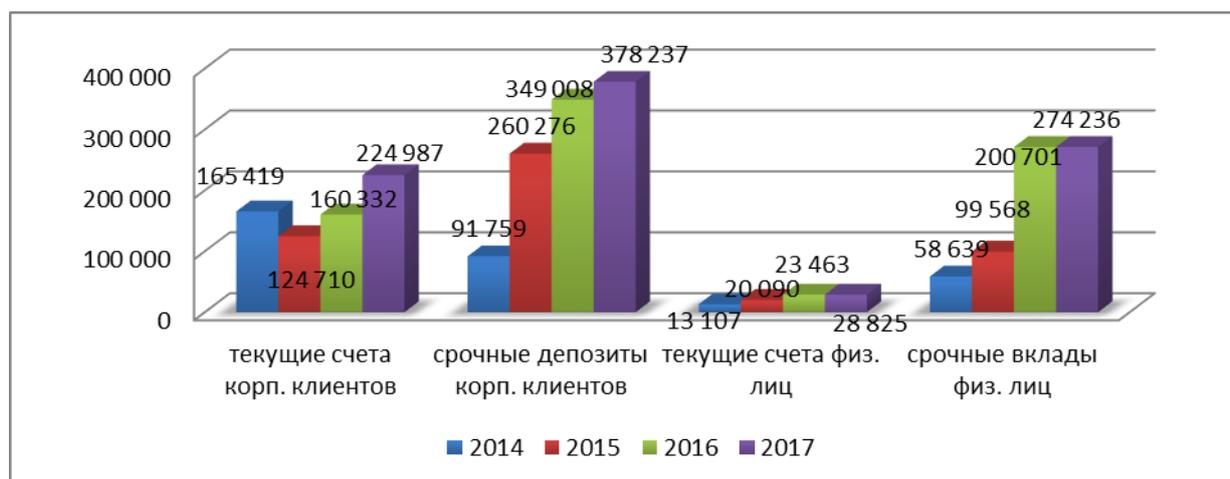
Основную часть ресурсов банков формируют привлеченные средства, которые покрывают до 90 % всей потребности в денежных ресурсах для осуществления активных банковских операций, прежде всего, кредитных. Роль их исключительно высока. Мобилизуя временно свободные средства юридических и физических лиц на рынке кредитных ресурсов, коммерческие банки с их помощью удовлетворяют потребность народного хозяйства в дополнительных оборотных средствах, способствуют превращению денег в капитал, обеспечивают потребности населения в потребительском кредите. Так, четвертая группа

пассивных операций банков - депозитные операции, является основной в банковской практике. Она отражает деятельность коммерческого банка как посредника в приобретении ресурсов на свободном рынке кредитных ресурсов. Депозитными называются операции банков по привлечению денежных средств юридических и физических лиц во вклады, либо на определенные сроки, либо до востребования. На долю депозитных операций обычно приходится до 95 % их пассивов.

Сегодня многие коммерческие банки способны предложить клиенту до 200 видов разнообразных банковских продуктов и услуг. Следует учитывать, что далеко не все банковские операции повседневно присутствуют и используются в практике конкретного банковского учреждения (например, выполнение международных расчетов или трастовые операции). Но есть определенный базовый набор, без которого банк не может существовать и нормально функционировать. Среди них не последнее место занимают привлечение и размещение временно свободных средств во вклады.

ДБ АО «Сбербанк» имеет широкие связи с крупнейшими банками мира, а также огромный опыт работы с клиентами и партнерами, занятыми в различных областях экономики. Рассмотрев более подробно депозитные операции на примере ДБ АО «Сбербанк», можно сказать, что банк осуществляет прием депозитов юридических лиц и индивидуальных предпринимателей на различных условиях в тенге, долларах США, евро и российских рублях. Вкладчики могут получать дополнительный доход по своему депозиту ежемесячно, ежеквартально или в конце срока действия депозитного договора.

Диаграмма 1. Структура средств клиентов, в тыс. тенге

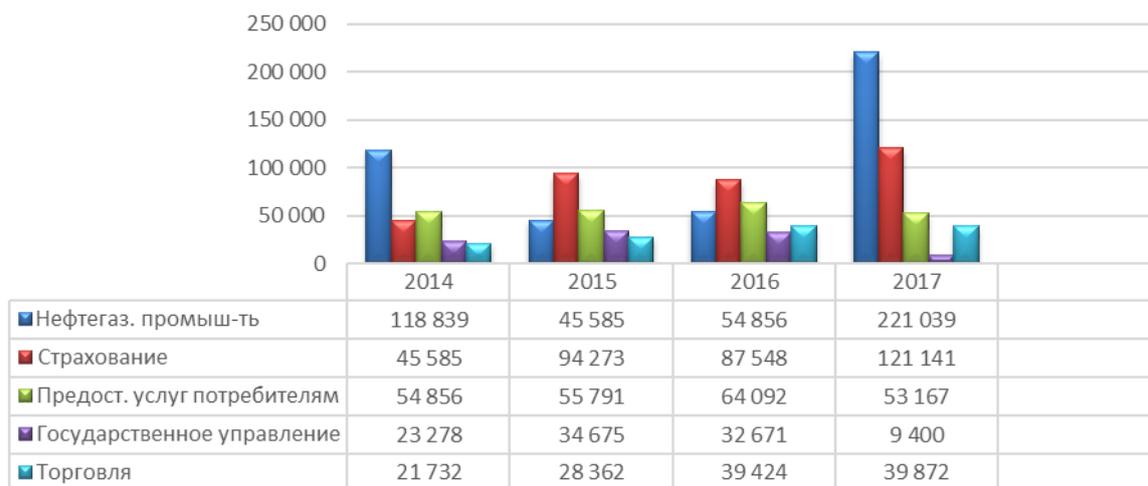


ДБ АО «Сбербанк» предлагает своим клиентам два вида депозитов: текущие счета, срочные депозиты (см. Диаграмма 1). Текущие счета являются преимущественными для корпоративных клиентов. Так, например, в 2014 году они составили 165 419 млн.тг., что в свою очередь, больше на 73 666 млн. тг., чем срочные депозиты. Такая же тенденция наблюдается в последующие периоды. Текущий счет наиболее привлекателен для корпоративного клиента тем, что он открывается в иностранных и национальных валютах, также с помощью такого депозита совершаются отправка и получение денежных переводов, обналичивания средств, оплата разнообразных услуг, перечисление денег. Что касается текущих вкладов физических лиц, то они незначительны. Наибольший удельный вес приходится на срочные депозиты, в 2014 году они составили 58 639 млн.тг., что на 45 532 млн.тг. больше срочных вкладов. В 2015 – 2016 годах срочные вклады демонстрируют значительное увеличение в 2 раза. Темп прироста в 2017 году составил 8,3%. Такая положительная ситуация обуславливается высокими процентными ставками, что в свою очередь, привлекает физические лица вкладывать свободные денежные средства именно в

этот вид депозита. Рост привлечения средств населения также можно объяснить тем фактом, что мелкие и средние банки, не имеющие прямого доступа к деньгам из бюджета и от крупных предприятий, предлагают наиболее выгодные условия вложения свободных денежных средств, осуществляют массированные рекламные компании, чем и привлекают клиентов.

Распределение средств корпоративных клиентов по отраслям экономики ДБ АО «Сбербанк» характеризуется положительными изменениями из периода в период.

Диаграмма 2. Распределение средств корпоративных клиентов



Данная диаграмма наглядно демонстрирует, что наибольшую долю средств корпоративных клиентов занимает нефтегазовый сектор. Он является ведущей отраслью экономики Казахстана. В 2015 – 2016 годах темп прироста составил 32,0%, в 2016 – 2017 годах – 47%. Такая неоднозначная ситуация объясняется тем, что капитал корпораций нефтегазового комплекса носит разнородный характер и в нем аккумулируются финансовые ресурсы многих юридически самостоятельных субъектов хозяйствования, которые оказывают положительное, либо отрицательное воздействие на нефтегазовую промышленность. Увеличение добычи нефти и газа, развитие нефтегазоперерабатывающей промышленности, экспорт сырья и нефтепродуктов – все это требует развития соответствующей инфраструктуры, применение передовых технологий, партнерство с международными нефтяными корпорациями, решение экологических и социальных проблем и, конечно же, необходим опыт страхования в этой области.

Значительная доля страхования обуславливается тем, что страхование необходимо во всех сферах производства. Таким образом, страхование занимает значительную долю из общей суммы средств корпоративных клиентов. В 2014 году страхование занимало 14 %, в 2015 году – 24,4%, в 2016 году – 17,1%, в 2017 году – 38,3%. Неоднозначность показателей объясняется нестабильностью страхового рынка. Средства, направленные на предоставление услуг потребителям также занимают весомую позицию в общей сумме средств корпоративных клиентов. Так, например, в 2014 – 2015 годах темп прироста составил 1,7%. В 2016 – 2017 годах замечено значительное снижение, а именно, темп прироста составил 17%. Основной причиной такого увеличения средств, предназначенных для предоставления услуг потребителям, является повышенная производительность и результативность именно этой отрасли экономики. Услуги непосредственным образом касаются торговли, которая, в свою очередь так же занимает свою долю в совокупных средствах корпоративных клиентов. Торговля – отрасль хозяйства и вид экономической деятельности, которая, так же как и другие отрасли хозяйства, нуждается в финансовых ресурсах. В 2014 – 2015 годах темп прироста составил 30,5%, в 2015 – 2016 года – 39,0%, в 2016– 2017 годах – 1,1%. Изменения

незначительные, но это можно отнести к преимуществам торговли, так как она на протяжении 4 лет является стабильной.

Депозиты являются важным источником ресурсов коммерческих банков. Структура их в банке подвижна и зависит от конъюнктуры денежного рынка. Этому источнику формирования банковских ресурсов присущи некоторые недостатки. Речь идет о значительных материальных и денежных затратах банка при привлечении средств во вклады, ограниченности свободных денежных средств в рамках отдельного региона.

Список использованной литературы:

1. www.sberbank.kz
2. О.И. Лаврушина. Банковское дело М.: Центр 1992. - 429 с.125.
3. В.И.Колесникова. Банковское дело: Учебник М.: Финансы и статистика.
4. Сейткасимов Г. / Г. Сейткасимов, Ж. Бекболатулы, С. Каримжанов. Банковская система Казахстана: Учебное пособие - Алматы: Экономика.

ҚР ҚАРЖЫ НАРЫҒЫН ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ ЖӘНЕ ДАМУ БАСЫМДЫҚТАРЫН

Бурбатырова Зухра Аманжоловна

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада Қазақстан Республикасының қаржы нарығының даму үрдістері қазіргі кезеңде стратегиялық бастамаларға сәйкес жүзеге асырылады, оның жүзеге асырылуы отандық қаржы нарығына ЕЭҚ елдері арасында бәсекеге қабілетті болуға, Қазақстан Республикасы үшін әлемдегі ең дамыған 30 елдің қатарына енуге мүмкіндік береді.

Түйінді сөздер: қаржы секторы, қаржы жүйесі, қаржы нарығы, қаржы нарығының инфрақұрылымы.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РК

Бурбатырова Зухра Аманжоловна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются тенденции развития финансового рынка РК на современном этапе в соответствии со стратегическими инициативами, реализация которых позволит отечественному финансовому рынку стать высоко конкурентным среди стран ЕЭС, создаст условия для вхождения Республики Казахстан в число 30-ти самых развитых стран мира.

Ключевые слова: финансовый сектор, финансовая система, финансовый рынок, инфраструктура финансового рынка.

MODERN TRENDS AND PRIORITIES FOR THE DEVELOPMENT OF KAZAKHSTAN FINANCIAL MARKET

Burbatyrova Zuhra

Master's Degree student of speciality « Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the development trends of the financial market of the Republic of Kazakhstan at the current stage in accordance with strategic initiatives, the implementation of which will allow the domestic financial market to become highly competitive among the EEC countries, create conditions for the Republic of Kazakhstan to become one of the 30 most developed countries in the world.

Keywords: financial sector, financial system, financial market, financial market infrastructure.

Финансовый сектор республики является одним из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики. Механизмы отечественной финансовой системы, оказывая технологически современные посреднические услуги, непосредственно способствуют качественному и количественному росту экономики.

На современном этапе развития казахстанской экономики финансовый сектор Казахстана перешел на качественно новый уровень своего формирования. Большая часть реформ, направленных на создание основы для его успешного функционирования в перспективе, уже осуществлена. Финансовая система Казахстана на сегодняшний день является по сравнению с другими странами СНГ наиболее реформированной и опережает страны постсоветского пространства по уровню развития финансового сектора на несколько лет.

Современные тенденции и вызовы для функционирования финансового рынка Республики Казахстан, отмечены в Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года:

1. Затягивание решения текущих проблем финансового сектора. Динамика развития финансовой системы является заложником проблемы низкого качества кредитного портфеля, определяется неразвитостью сектора страховых услуг, а также противоречием между дефицитом долгосрочных ресурсов для обеспечения кредитной активности банков и ограниченными возможностями на внутреннем рынке для институциональных инвесторов. Консервация проблем или затягивание вопроса их решения повышают риск вытеснения казахстанских участников с отечественного финансового рынка иностранными финансовыми институтами в силу их конкурентных финансовых и организационно-технических преимуществ, а также ограничивают возможности казахстанских банков по поддержанию и расширению бизнеса и на рынках сопредельных стран.

2. Повышенные требования к устойчивости финансовых институтов в рамках международных инициатив. К 2020 году Национальным Банком Республики Казахстан будут предъявляться требования к структуре и достаточности капитала, ликвидности, левереджу, адекватные уровню риска с учетом специфики казахстанского рынка и внутренней и внешней конкурентоспособности. Повышение устойчивости отечественных финансовых институтов необходимо для снижения уязвимости к высоким индивидуальным рискам, а также к структурным рискам, связанным с цикличным характером развития экономики Казахстана. Для соответствия новым требованиям финансовым институтам потребуется повысить эффективность затрат, консолидировать получаемые доходы на формирование дополнительных резервов, повышение кредитных возможностей и обеспечение конкурентоспособности.

3. Интернационализация оказываемых финансовых услуг. По окончании переходного периода после вступления Республики Казахстан в ВТО, который завершится ориентировочно в 2020 году, и открытия финансовых рынков в рамках ЕЭП иностранные банки и страховые (перестраховочные) организации при условии соответствия минимальным требованиям смогут беспрепятственно открывать свои филиалы на территории Республики Казахстан.

В рамках данного процесса можно ожидать роста объемов оказываемых на казахстанском рынке финансовых услуг филиалов банков, страховых компаний и участников рынка ценных бумаг Российской Федерации, а также Китайской Народной Республики, Соединенных Штатов Америки, стран Европейского Союза. Особый риск представляется для тех сегментов, которые за годы независимости так и не получили свое широкое развитие, в частности, рынок ценных бумаг, страховой рынок (особенно страхование жизни, а также страхование крупных рисков). Более того, данный риск может быть усилен тем, что появится возможность предоставлять финансовые услуги напрямую из-за рубежа, что может повлечь отток «длинных» денег, как по банковским продуктам, так и через механизмы долгосрочного страхования.

4. Потеря инфраструктуры финансового рынка или ее части. Существует высокая вероятность сохранения проблемы низкой ликвидности, фрагментированности рынка ценных бумаг. Негативный сценарий развития событий предполагает отток отечественных

эмитентов на торговые площадки стран-участниц ЕЭП, на Лондонскую или азиатские фондовые биржи ввиду более либеральных листинговых требований и широкой инвесторской базы. В свою очередь, отсутствие эмитентов негативно скажется на функционировании инфраструктуры отечественного рынка ценных бумаг.

Вместе с тем, при активной поддержке государства в области развития отечественного рынка ценных бумаг путем продолжения реализации программ «Народное IPO» и создания стимулов для эмитентов и инвесторов к выходу на рынок ценных бумаг негативного сценария можно избежать. Организованный рынок ценных бумаг Республики Казахстан может быть сохранен в качестве центра торговли финансовыми инструментами в среднеазиатском регионе. Для этого необходимо сохранить отечественную фондовую биржу, обеспечив модернизацию и совершенствование ее торговой системы, клиринга и расчетов, что, в свою очередь, позволит иностранным инвесторам участвовать в торгах с финансовыми инструментами, а также осуществлять регулярное привлечение новых эмитентов, как казахстанских, так и региональных, на фондовую биржу для первичного размещения их акций.

Сохранение автономной торговой площадки на территории республики позволит сохранить инфраструктуру отечественного рынка ценных бумаг, включая класс профессиональных участников рынка ценных бумаг (брокеров и управляющих инвестиционным портфелем).

Построение финансового центра будет означать реформу всей финансовой системы. Особенно важно, чтобы эта реформа охватила все секторы финансового рынка, а не только рынок ценных бумаг.

5. Защита прав потребителей финансовых услуг и регуляторная асимметрия. Расширение объемов предоставляемых иностранными финансовыми организациями услуг на казахстанском финансовом рынке повлечет за собой снижение возможностей со стороны Национального Банка Республики Казахстан по защите интересов их потребителей. С одной стороны, деятельность филиалов иностранных финансовых организаций не попадает напрямую в сферу контроля Национального Банка Республики Казахстан. С другой стороны, иностранные финансовые организации могут принести с собой и внедрять сложные финансовые продукты, по которым отсутствуют соответствующий опыт регулирования, а также готовность и культура потребления отечественными юридическими лицами и населением новых услуг.

В этих условиях требует решения вопрос осуществления равномерного регулирования субъектов финансового рынка, а именно распространения на филиалы иностранных финансовых организаций максимально симметричных и не менее жестких требований, что и в отношении казахстанских. Это актуально как для целей контроля и надзора со стороны Национального Банка Республики Казахстан как регулятора деятельности финансовых организаций, так и для целей соблюдения норм действующего законодательства в части платежей и переводов денег, валютного регулирования, противодействию отмыванию денег, полученных незаконным путем, а также гарантированию вкладов.

6. Макроэкономические дисбалансы. Усиление процессов глобализации повышает степень уязвимости не только мирового рынка, но каждой отдельной страны. Более того, неравномерность развития стран – основных торговых партнеров Республики Казахстан, подверженность влиянию на их экономическое развитие различных шоков повышают вероятность частоты потрясений и сокращения продолжительности экономических циклов для нашей страны.

7. В долгосрочном плане возникают новые вызовы в сфере предоставления финансовых услуг, связанные с развитием информационных технологий. Высокими темпами развиваются интегрированные межотраслевые и мобильно-ориентированные экосистемы, а также модели прямого взаимодействия, что позволяет исключать из цепочки

предоставления услуг банковские организации. Особо необходимо отметить наличие больших массивов поведенческих и социальных данных у технологических компаний, аккумулированных в ходе предоставления услуг, что позволяет им выходить на рынок финансовых услуг с более мобильными, гибкими и персонализированными предложениями. Кроме того, эффективное использование информации из государственных баз данных также даст толчок развитию новых продуктов и подходов в предоставлении финансовых услуг.

Соответственно, для повышения уровня доступности услуг и продуктов, повышения эффективности их предоставления необходимы совместные усилия государственных органов в части построения и совершенствования необходимой технической архитектуры [1].

Основными приоритетами развития финансового рынка в РК являются:

- 1) дальнейшее развитие и международная интеграция на принципах соответствия лучшим международным стандартам (в частности, стран ОЭСР);
- 2) консолидация банковского сектора, увеличение капитализации и рост его финансовых возможностей;
- 3) обусловленность государственной финансовой поддержки и интенсивности надзорного процесса масштабом рисков;
- 4) повышение устойчивости базы фондирования и эффективности управления системной ликвидностью за счет диверсификации фондирования по валютам, срокам, источникам (розничное, оптовое, капитал), постоянного участия Национального Банка Республики Казахстан на денежном рынке, стимулирования развития межбанковского рынка;
- 5) риск-ориентированность в регулировании и надзоре за субъектами финансового рынка;
- 6) формирование системы стимулов, нацеленной на гибкое внедрение новых продуктов, развитие технологий с достаточным уровнем безопасности и эффективное управление капиталом финансовых организаций, и регуляторной среды, которая позволяет не только решать текущие проблемы, но и обеспечивает условия для недопущения повторения негативных ситуаций;
- 7) активная роль государства в увеличении предложения финансовых инструментов на фондовом рынке в рамках «Народное IPO» и приватизации государственных активов;
- 8) расширение охвата населения и субъектов экономики финансовыми услугами и повышение финансовой грамотности потребителей финансовых услуг;
- 9) сочетание прагматичного регуляторного протекционизма на рынке ценных бумаг с либерализацией листинговых требований и процедур доступа;
- 10) расширение регуляторных возможностей для квалифицированных инвесторов по инвестиционным операциям и принятию рисков с повышением требований к их управлению и достаточности капитала;
- 11) ограниченность прямого участия государства в финансовой системе через институты развития, не конкурирующие с частными финансовыми организациями;
- 12) повышение автономности и независимости институциональной структуры Национального Банка Республики Казахстан в части принятия решений по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций;
- 13) повышение рыночной дисциплины;
- 14) повышение инвестиционной привлекательности финансового рынка для вложений внутренних и внешних инвесторов в капитал;
- 15) сохранение финансовой системы с преимущественно отечественным капиталом.

Дальнейшее развитие финансового сектора Казахстана в рамках ЕЭС должно осуществляться в соответствии со следующими стратегическими инициативами:

1) для снижения уровня неработающих кредитов необходимо обеспечение эффективной работы Фонда проблемных кредитов (ФПК) и организаций по управлению стрессовыми активами (ОУСА), создание приоритета залоговых кредиторов, совершенствование взыскания задолженности и развитие коллекторской деятельности, совершенствование налогового законодательства;

2) для активизации нового кредитования реального сектора экономики необходим доступ банков к длинному фондированию;

3) в сфере ипотечного кредитования необходимо решение вопроса реструктуризации просроченной проблемной задолженности, имеющей социальный аспект;

4) в сфере платежных систем необходимо создание Банка будущего (для преодоления вызовов технологического характера, расширения продуктовой линейки, в том числе через операторов сотовой связи и Интернет-банкинг);

5) в сфере пруденциального регулирования необходимо поэтапное увеличение собственного капитала банков, постепенный переход на Basel III и динамические резервы, централизованное (на уровне государства) присоединение к FATCA.

Реализация данных стратегических инициатив позволит отечественному финансовому рынку стать высоко конкурентным среди стран ЕЭС, обеспечить повышение качества и расширение спектра предоставляемых финансовых услуг [2].

Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года нацелена на создание конкурентоспособного финансового сектора и повышение его эффективности в перераспределении ресурсов в экономике на базе лучших международных стандартов, включая стандарты Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Для решения поставленной цели предусматривается реализация следующих задач:

- снижение издержек общества и государства на поддержание устойчивости финансовой системы в случае возникновения потенциальных шоков;
- повышение эффективности финансового сектора в условиях экономической интеграции и глобализации;
- совершенствование инфраструктуры и создание оптимальных условий для качественного развития финансовой системы;
- расширение ресурсов роста финансового сектора, в том числе за счет финансовых продуктов, отвечающих потребностям экономики;
- поддержание сбалансированных экономических условий и снижение кредитных рисков в экономике.

Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года предполагает несколько этапов. При этом успешная реализация мероприятий на каждом из них создаст основу для дальнейшего устойчивого развития финансовой системы до 2030 года и далее в условиях новых мировых тенденций.

До 2020 года основные усилия будут направлены на повышение устойчивости финансового сектора посредством решения существующих проблем и укрепление его конкурентоспособности, а также принятие соответствующих мер и создание фундамента для функционирования финансового рынка после 2020 года. На данном этапе ожидаются завершение переходного периода после вступления Республики Казахстан в ВТО, а также переход на международные стандарты регулирования финансовой деятельности.

В период до 2025 года планируется завершить процесс гармонизации законодательств стран-участниц ЕЭП, определяющих развитие финансовых рынков стран. Основным итогом гармонизации станет создание наднационального органа по регулированию финансового рынка. В этой связи ожидается изменение роли и места национальных регуляторных органов.

В период после 2020 года перед финансовыми организациями встанут вызовы, связанные с ростом проникновения финансовых услуг, оказываемых глобальными и

региональными лидерами на внутреннем рынке без коммерческого присутствия (через филиалы). Необходимо принимать во внимание развитие инфо-коммуникационных технологий, а также гибридных моделей (стратегические партнерства традиционных финансовых и технологических организаций), что изменит привычный уклад предоставления финансовых услуг. В этой связи отечественные финансовые организации должны быть способны выигрывать конкуренцию за потребителя с игроками, аппетит к риску и возможности которых несопоставимо выше в условиях нераспространения на них базовых пруденциальных нормативов и требований. В этих условиях рост конкурентоспособности невозможен только лишь за счет экстенсивного увеличения масштабов бизнеса. Он должен также базироваться на улучшении качества бизнес-стратегий и процессов, позволяющих быстро адаптировать новые тренды и технологии предоставления финансовых услуг потребителям.

Рассмотрим современные тенденции и приоритеты развития основных сегментов финансового рынка РК.

Страхование может стать одним из стратегических секторов экономики. Развитие страхового сектора как сегмента финансового рынка будет способствовать надежному и устойчивому развитию экономики страны и созданию дополнительной основы для повышения социальной защиты населения, страхования имущества граждан и субъектов предпринимательства.

Наиболее важным направлением развития страхового рынка является принятие комплекса мер по дальнейшему росту капитализации страховых организаций. Накопление капитала позволит локальным страховщикам удержать большую часть страховых рисков, в настоящее время неэффективно передающихся на перестрахование.

Одной из важных действенных мер, позволяющих повысить платежеспособность страховых организаций, является достаточность страховых резервов. Будут приняты меры по пресечению «безрискового» перестрахования, осуществляемого в целях вывода активов и налоговой оптимизации. В этих целях будут законодательно установлены критерии признания договоров перестрахования недействительными.

Повышение устойчивости рынка ценных бумаг является одним из приоритетов развития основных сегментов финансового рынка РК. Дальнейшее развитие организованного рынка ценных бумаг невозможно без создания эффективной системы управления рисками

Будет рассмотрено введение различных уровней защиты:

1) маржевые взносы, которые депонируются участниками торгов в целях покрытия кредитного риска и риска ликвидности, где размеры маржевых взносов зависят от волатильности ценных бумаг, являющихся предметами сделок;

2) системы лимитов, которые включают в себя лимит изменения цены и лимит на открытую позицию;

3) гарантийные фонды, которые формируются за счет взносов участников торгов и используются в качестве источника финансирования при наступлении дефолта;

4) резервный фонд, который формируется за счет собственных средств фондовой биржи (клиринговой организации).

Будет рассмотрена целесообразность определения порядка осуществления расчетов с финансовыми инструментами в законодательстве Республики Казахстан о рынке ценных бумаг, что позволит гарантировать участникам торгов завершенность и необратимость расчетов по сделкам с ценными бумагами на организованном рынке ценных бумаг, и установления ответственности за неосуществление расчетов по сделкам. Одновременно в качестве компенсирующих мер для третьих лиц будет рассмотрена целесообразность предъявления требования к сторонам сделки либо иным лицам требования по возмещению ущерба или компенсации, если сделка была заключена в нарушение условий

законодательства Республики Казахстан, и в результате ее заключения данным лицам был нанесен ущерб.

Немаловажную роль в процессе управления рисками играют инфраструктурные организации рынка ценных бумаг, такие как фондовая биржа, клиринговая организация, центральный депозитарий и регистратор.

Функционирование института квалифицированных инвесторов неразрывно связано с наличием механизмов защиты прав инвесторов и является экономически целесообразным в случае разделения их степеней защиты в зависимости от присвоенного статуса (классификации). В этой связи будут рассмотрен вопрос по созданию схем гарантирования на рынке ценных бумаг и усовершенствованы подходы к определению квалифицированных инвесторов, что позволит расширить возможности инвестирования отечественных инвесторов, не ущемляя при этом права остальных потребителей финансовых услуг [3].

По ключевым показателям развития финансового рынка планируется к 2020 году достичь следующих целевых ориентиров.

Активы банков составят не менее 80 % от ненефтяного ВВП, ссудный портфель – не менее 60 % от ненефтяного ВВП, что предполагает расширение их участия в финансировании экономики, особенно в государственных программах развития.

Объем страховых премий по рынку увеличится в 2-2,5 раза. Объем страховых премий будет увеличиваться за счет расширения охвата населения розничным добровольным страхованием, в том числе накопительным страхованием жизни. Рост страховых премий по обязательным видам страхования будет поддерживаться за счет повышения индекса потребительских цен и увеличения количества объектов страхования.

Капитализация рынка акций к ВВП увеличится в два раза при условии реализации Программы «Народное IPO» и проведения новых IPO корпоративными эмитентами.

Доля исламских банков составит 3-5 % от объема активов банковской системы Республики Казахстан.

РФЦА войдет в группу десяти ведущих финансовых центров Азии.

Принятие и реализация задач Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года создадут основу для качественного развития сегментов финансового рынка после 2020 года в условиях открытия «финансовых границ» после вступления Республики Казахстан в ВТО и создания общего финансового рынка на территории ЕЭП. Будет обеспечен доступ к финансовым услугам широкого круга потребителей. Будут обеспечены повышение их финансовой грамотности, защищенность интересов и сохранность сбережений участников финансового рынка.

Все это обеспечит дополнительные условия для вхождения Республики Казахстан в число 30-ти самых развитых стран мира.

Список использованной литературы:

1. Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <http://kba.kz/rus/banking-system/banking-news/>
2. Доклад Советника Председателя Ассоциации финансистов Казахстана «Перспективы развития финансового рынка РК в рамках Евразийского экономического союза» (г.Астана, 26 августа 2014года) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.zakon.kz>
3. Мустафаева Д. Д., Кунниев Х. М. Пути повышения конкурентоспособности рынка ценных бумаг на современном этапе // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 2091–2095.

БАНКТИК ТӘУЕКЕЛ ТҮРЛЕРІ МЕН ОНЫ ТӨМЕНДЕТУ ШАРАЛАРЫ

Ережепов Исламбек Исенбайұлы
«Қаржы» мамандығының магистранты
Уразғалиева М.А.

Ғылыми жетекші, э.ғ.к

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Мақалада Банктік тәуекел түрлері айқындалады және осы тәуекел түрлерін азайту шаралары қарастырылады. Банктердің табысқа жетуі банктің тәуекелді басқаруымен байланысты іс-шараларына байланысты.

Түйінді сөздер: Банк, тәуекел түрлері, банктік менеджмент, тәуекел-менеджмент, бағалау, стратегия.

ВИДЫ БАНКОВСКИХ РИСКОВ И МЕРЫ ПО ИХ СНИЖЕНИЮ

Ережепов Исламбек Исенбайұлы
Магистрант специальности «Финансы»
Уразғалиева М.А.

Научный руководитель, к.э.н

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Айтеке би, 52;

В Статье рассматривается и определяется виды банковского риска и меры по минимизации рисков. Успешная деятельность банков, зависит от управлением мероприятиями связанных с рисками банков.

Ключевые слова: Банк, виды риска, банковский менеджмент, риск-менеджмент, оценка, стратегия.

TYPES OF BANKING RISKS AND MEASURES TO REDUCE THEM

Erezhep Islambek Isenbaiuly
Master's degree in Finance
Urazgalieva M.A.

Scientific adviser, candidate of economic sciences

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The article examines and determines the types of banking risk and measures to minimize these risks. The success of the bank depends on the management of related risk exposures of banks.

Keywords: Bank, types of risk, bank management, risk management, evaluation, strategy

Бүгінгі таңда банктердің қызмет көрсету нарығындағы қатаң бәсекелестік жағдайында банктердің халыққа қызмет көрсету үдерісінде әр түрлі операциялар бойынша пайда болатын тәуекелдерін дұрыс бағалап, басқара білуі банк табыстылығының кепілі болып отыр.

Кез-келген банктің қалыптасу процесінен бастап бүкіл қызмет ету уақытында банктің іс-әрекеті көптеген тәуекелдерге тікелей байланысты болып келеді. Сондықтан банктің болашақта табысқа жетуі банктің тәуекелді басқаруымен байланысты.

Тәуекел жағымсыз оқиғаның болу ықтималдығымен сипатталады. Бірақ тәуекел деңгейі қаншалықты төмен болса, жоғары табыс алу ықтималдығы да соншалықты төмен болады. Сондықтан кез-келген банк өзінің қаражаттарын табысы жоғары және тәуекел деңгейі төмен іс-әрекеттерге жұмсауға тырысады.

Тәуекел – кез келген өндірушінің, соның ішінде банктің болжаусыз қолайсыз жағдайлардың салдарынан зиян шегуін сипаттайды. Банк ісінде тәуекел – белгілі бір банктік операцияларды жүзуге асыру нәтижесінде қосымша шығын жұмсау салдарынан пайда алмау немесе өзінің ресурстарының бір бөлігін жоғалту қауіпін білдіреді.

Әсер ету мен қызмет ету аясында байланысты банктік тәуекелдер сыртқы және ішкі деп бөлінеді.

Сыртқы тәуекелдерге банктік қызметіне байланыссыз туындайтын тәуекелдер жатқызылады. Олар экономикалық, құқықтық, қаржылық және басқадай факторлардан пайда болады.

Банктің өзінің қызметіне байланысты тәуекелдер ішкі тәуекелдер деп аталады. Олар келесідей бөлінеді:

- банк активтермен байланысты (несиелік, валюталық, нарықтық, лизингтік, кассалық, есеп айырысушылық, факторингтік, корреспонденттік шот бойынша, қаржылық және инвестициялы тәуекел және т.б.);

- банк пассивімен байланысты (салым және депозит бойынша, банкаралық несиелерді тарату тәуекелдері және диверсификация тәуекелі);

- банк өзінің активтері мен пассивтерін басқару сапасымен байланысты (пайыздық тәуекел, өтімділік тәуекелі, төлем қабілетсіздігі, капитал құрылымы тәуекелі, банк капиталының жеткіліксіздік тәуекелі);

- қаржылық қызмет жүзуге асыру тәуекелімен байланысты (операциондық, технологиялық тәуекелдік, жаңа еңгізулер тәуекелдігі, стратегиялық, бухгалтерлік, әкімшілік тәуекелдігі, қауіпсіздік тәуекелі).

Банк операциялар есебінің сипаттамасы тәуекелдерді мынадай түрлерге жіктеуді ұсынады: баланстық және баланстан тыс операциялар бойынша, активтік және пассивтік операциялар бойынша тәуекелдер.

Банктік баланс тәуекеліне келесілер жатады:

- несиелік тәуекел (негізгі ссуда бойынша қарыздың қайытарылмау тәуекелі);

- пайыздық тәуекел (берілген ссуда бойынша пайыздың алынбау тәуекелі);

- өтімділік тәуекелі (банктің өз міндеттемелерін уақытында орындамау тәуекелі, өтімділік нормативтерін бұзу тәуекелі);

- капитал құрылымының тәуекелі (капитал жеткіліктілік нормативінің банк орындамау тәуекелі, оның капитал құрылымының рационалды емес ұйымдастыру тәуекелі).

Соңғысы банктің қосымша капиталы (несиелік тәуекелдерді жабуға арналған резервтер, бағалы қағаздардың құнсыздауынан резервтер және т.б.) негізгі капиталынан асып түскенде пайда болады.

Баланстан тыс тәуекелдер банктің келесідей жағдайларда қызмет көрсете алмау мүмкіндігі:

- берілген кепілдер бойынша;

- шығарылған бағалы қағаздар, бағалы қағаздармен жасалған келсімшарт бойынша;

- несиелік міндеттемелер бойынша;

- валюталық мәмілге отыру бойынша.

Тәуекелдерді басқару процесінде шешілетін басты міндеттер мыналардан тұрады:

а) тәуекелдердің туындауы мүмкін жағдайларын тани білу;

б) болжанатын шығынның ауқымын бағалау;

в) алдын алу тәсілдерін немесе оның орнын толтыру көздерін табу.

Тәуекелді басқару шығындардың пайда болуының өткен барлық жағдайларын, аталмыш нақты клиент үшін олардың көрініс беру ықтималдығын болжау, болуы мүмкін шығынды алдын алу немесе орнын толтыру тәсілдерін алдын ала негіздеуге құрылады.

Банктік тәуекелдерді басқару жүйесі нақты шаралар арқылы жүзеге асады. Ондай шаралар стратегиялық басқару деңгейінде немесе ұйымдастырушылық деңгейінде жүзеге асуы мүмкін. Банктік тәуекелдерді басқаруға байланысты банктер тарапынан көптеген жалпы және арнайы әдістер қолданылады.

Банк қызметін басқарудың бүкіл жүйесі тәуекелді басқаруға негізделген. Тәуекелдерді басқару банкті стратегиялық басқарудың негізгі міндеттерінің қатарына кіреді. Банктің басқарушылық функцияларының табысы бақылау мен менеджменттің жай-күйі мен стратегиясына, оны ұйымдастыру жүйесіне байланысты.

Екінші деңгейдегі банктерде осы процесті сапалы ұйымдастыру үшін арнайы мамандандырылған бөлімдер тәуекел-менеджмент бөлімі ұйымдастырылады, оның қызметі белгіленген принциптер мен ережелерге негізделеді, ал оларды бұзу жекелеген операциялар мен жалпы банк бойынша залалға әкеп соқтыруы мүмкін. Тәуекел-менеджменті бөлімін ұйымдастыру үшін айрықша жағдайларда жұмыс істеп, нақты болжам жасай алатын және қаржы нарығындағы жағдайды қадағалап отыратын білікті мамандарды іріктеу қажет.

Тәуекел-менеджментті талдауда төмендегі факторлар назарға алынады:

- банк басшылығы біліктілігін, басшылық жасау және әкімшілік ету қабілетін көрсетуге тиіс;
- банк басшылығы заңнаманы және белгіленген ішкі ережелерді, ҚРҰБ-тің және ҚҚА-тің, сондай-ақ ішкі және сыртқы аудиторлардың ұсыныстарын сақтауға;
- банк басшылығы экономикалық ахуалдың өзгеруіне, банк ортасының өзгеруіне бейімделуін (тактика мен стратегияның оралымдылығын) көрсетуге тиіс;
- банк басшылығы тиісті ішкі жұмыс ережелерінің әзірленуі және олардың орындалуы үшін толықтай жауап беруге;
- банк басшылығы тәуекелдерді басқарудың тиісті біліктілігін қамтамасыз ету мақсатында қызметкерлерді оқытуға.

Банк тәуекелдерін басқару саясаты банктің жалпы қаржы стратегиясының бөлігі болып табылады, ол түрлі қаржы операцияларын жүзеге асырумен байланысты тәуекелдердің қаржылық салдарын ырықтандыру жөніндегі іс-шаралар жүйесін әзірлейді. Алайда соңғы уақытта тәуекелдерді басқару саласында жаңа үрдістер пайда болды: тәуекелдер айқынырақ, тәуекелді мөлшерін анықтайтын әдістер кеңірек пайдаланып, тәуекел жан-жақты бақылай отырып, өлшене бастады, жаңа әдістемелер мен ұйымдастырушылық технологиялар пайда болды. Осының барлығы менеджмент тарапынан да, сондай-ақ тәуекелдерді басқару проблемаларына меншік иелері тарапынан да баса назар аударуына себеп болды.

Тәуекелді басқару дәрежесіне қарай банк мамандары анықтап білетін басқарылатын (анықталған және бақылауға болатын) және басқарылмайтын, яғни, жете бағаланбайтын және басқару мүмкіндігі айтарлықтай шектелген тәуекел түрлерін жатқызуға болады. Банктік несие тәуекелінің жоғарыда келтірілген жіктелімі оның мазмұнына қатысты неғұрлым маңызды мәселелерді ғана емес, сонымен қатар, оларды басқаруға қатысты жалпы аспектілерді де қамтиды. Яғни, тәжірибе көрсетіп отырғандай, банктің негізгі проблемалары осы белсенді несие операцияларымен байланысты болғандықтан, банктік несие тәуекелі несиенің төленбей қалуы қаупінің мазмұнын ашып көрсетуді қамтамасыз етеді.

Тәуекелдерді талдаудан кейін осы тәуекелдерді басқару әдістерін талдау қажет. Әрине бұл процестің ажырамас бөлігі болып сақтандыру табылады. Сақтандырудан басқа тәуекелден қашу немесе оны өзіне алу, шектеу, хеджирлеу, сараптау, тәуекелдерді бөлу, қаражаттарды резервтеу, тәуекелдер бойынша мүмкін болатын қаржылық жоғалтуларды айыппұл санкциялар жүйесі есебінен өтеу, кепілдік және т.б. сияқты тәуекелдерді басқару әдістері қолданылады.

Тәуекелді төмендету – тәуекелді жағдайдың болу ықтималдылығын және мүмкін жоғалтулар көлемін азайту. Тәуекелді басқару әдісін таңдау кезінде тәуекел түрі бойынша максималды мүмкін болатын шығынды есептеу, оны тәуекелге ұшырауы мүмкін капитал көлемімен сәйкестендіріп, барлық мүмкін шығынды меншікті қаржылық ресурстар көлемімен салыстыру қажет.

Сондықтан банк тәуекелдерін басқаруда ең бастысы сол немесе басқа операциялар жасағанда тәуекелдің мүмкіндігін дұрыс бағалап, оны барынша төмен деңгейге дейін қысқарту. Банк менеджментінің ең маңызды міндеті банктің пайдалылығы, тәуекелдігі мен сенімділігінің арасындағы оңтайлы арақатынасты табу. Ал осыған банктің негізгі тәуекелдерін реттеу, яғни несиелік тәуекелді басқару арқылы қол жеткізуге болады.

Қазақстан банктерінің тәуекелдерін жекелеген банктің микродеңгейде төмендету мәселесін қарастыра отырып, мына шетелдік тәжірибені қолдануды ұсынуға болады:

– банк бөлімшесінің құрылымын өкілеттіктерді қатаң шектеу принципіне сәйкес құру. Аталмыш тәжірибені негізінен шетел капиталының көмегімен құрылған банктер ғана пайдаланады;

– банктің стратегиясын маркетингтік зерттеулер мен банктің алдына қойылған мақсаттардың негізінде әзірлеу;

– банкті аудиторлық компаниялар тарапынан ұдайы тексеру (жиірек болса – банк операцияларын бақылау тәуекелі де аз болады). Осы тәжірибені қазақстандық банктер енгізе бастады.

– банктің өтімділігі бірнеше клиентке немесе нарықтың жекелеген сегментіне тәуелді болмас үшін банктің пассивтері мен активтерін әртараптандыру. Банктер осы мақсатта филиалдарды көптеп құруға және көбірек клиент тартуға тырысуға тиіс;

– экономиканың нақты секторын несиелеуге ойластырылған тәртіптеменің болуы. Мұның өзінде несиеленетін кәсіпорындардың ең кемінде мына екі талапқа жауап беруі, яғни несиелі бойынша пайыздық мөлшерлемені жабатын деңгейдегі пайдалылығы және нарықтарда жылдам өтетін сапасы бар жеткілікті кепілзаты болуы тиіс;

– нарықтағы әлі бос орынды жаулап алу мақсатында практикаға жаңа құралдар мен қызметтер енгізу;

– банк қызметкерлерін тұрақты оқыту және қайта даярлау негізінде банк ұйымын басқару сапасын арттыру.

Нарықтық жағдайда тәуекелді басқару жүйесінің қызметін тиімді жүргізу кәсіпорынды басқару жүйесінде құрылымдық бөлімше – тәуекелді басқару бөлімшесін құруды қарастырады. Бұл бөлімше міндетті түрде тәуекелді басқару бойынша мақсатты шаралардың арнайы бағдарламасын жасауы керек.

Осы айтылғандар, негізінде тәуекелді басқару қаржы компаниялары үшін аса қауіпті тәуекелдерді сенімді бағалауға, жағдайды ұдайы бақылауға және қатерлерді қалпына келтірудің аса тиімді әдістерін қолдануға негізделеді. Тәуекелді қалпына келтіру әдістері қосалқы түрде кәсіпорын жетекшілігі жүктеген басқа да міндеттерді орындайды. Тәуекелді аса тиімді басқару үшін оның әр элементін компанияның топ менеджерлері қабылдайтын әрбір маңызды шешімге енгізе білу керек.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Банк қызметінде тәуекел менеджментті жетілдіру жолдары. Бигельдиева З.А., Исаева М., Каратаев Т., О. Барак <http://group-global.org/ru/publication/>

2. Жуков Е.Ф. Менеджмент и маркетинг в банках: Учебное пособие для вузов. – М.: Банки и биржи, 2007.

3. Банковское дело: Стратегическое руководство /под ред. В.Платонова, М.Хиггинса. - М: Консалтбанкир, 1998. - 82 с.

4. Мақыш С.Б. Коммерциялық банктің қызметін басқару: жағдайы және болашағы. – Алматы: ҚазҰТУ, 2009. – 285 б.

КӘСПОРЫННЫҢ АЙНАЛЫМНАН ТЫС АКТИВТЕРІН БАСҚАРУ

Иваницкая Наталья Васильевна

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық Университеті, 030006, Ақтобе, ул.Айтеке би, 52;

Осы мақалада кәсіпорынның операциялық айналымнан тыс активтерді басқару: мақсаттары, қағидалары, негізгі операциялық айналымнан тыс активтерді басқару үдерісі қарастырылған.

Түйінді сөздер: айналымнан тыс активтер, операциялық активтер, операциялық айналымнан тыс активтерді басқару, операциялық айналымнан тыс активтер тозығы, операциялық айналымнан тыс активтердің ұдайы өндірісі.

УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Иваницкая Наталья Васильевна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтобе, ул.Айтеке би, 52;

В данной статье автор исследует вопросы, связанные с управлением оборотными активами предприятия: принципы и этапы процесса управления оборотными активами.

Ключевые слова: оборотные активы, управление оборотными активами, оборотные производственные фонды, фонды обращения, формирование оборотных активов.

MANAGEMENT OF CIRCULATING ASSETS OF THE ENTERPRISE

Ivanitskaya Natalya Vasilyevna

Master's degree student of specialty «Finances»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st.Aiteke bi, 52;

In this article, the author examines the issues related to managing of circulating assets of the enterprise: the principles and stages of the process of managing of circulating assets.

Key words: circulating asset, management of circulating assets, circulating production assets, circulation funds, formation of circulating assets.

Являясь одним из экономических ресурсов организации, оборотные активы оказывают влияние на ее производственные возможности [1]. Оборотные активы характеризуются более высоким уровнем ликвидности, чем другие виды материальных ресурсов, поэтому они во многом определяют степень ликвидности и финансовой устойчивости самой организации [2].

По функциональному назначению оборотный капитал подразделяется на оборотные производственные фонды и фонды обращения. Фонды обращения не участвуют в процессе производства, и их назначение состоит в обеспечении ресурсами процесса обращения, в обслуживании кругооборота средств предприятия и достижении единства производства и обращения. Фонды обращения состоят из готовой продукции и денежных средств. Объединение оборотных производственных фондов и фондов обращения в единую категорию обусловлено назначением и сущностью оборотных средств, цель которых обеспечение непрерывности процесса воспроизводства [3].

Оборотные активы проходят следующие основные стадии кругооборота, показанные на рисунке 1.



Рисунок 1. Кругооборот оборотных активов предприятия

Управление оборотными активами во многом связано с особенностями производственно - коммерческого цикла организации, представляющего собой период полного оборота всей суммы оборотных активов, в процессе которого происходит смена их видов:

- финансовый цикл организации, характеризующий период полного оборота денежных средств с момента погашения кредиторской задолженности;
- производственный цикл организации, характеризующий период полного оборота материальных элементов оборотных активов с момента поступления сырья и материалов до отгрузки готовой продукции.

Управление оборотными активами предприятия осуществляется по следующим ниже рассмотренным основным этапам [4].

Анализ оборотных активов организации в предшествующем периоде. Основной целью этого анализа служит установление величины обеспеченности предприятия оборотными активами и определение резервов повышения эффективности их функционирования.

На первом этапе анализа рассматриваются:

- динамика общего объема оборотных активов, которые использует предприятие;
- темпы изменения средней их суммы в сопоставлении с темпами изменения объема реализации продукции и средней суммы всех активов;
- динамика удельного веса оборотных активов в общей сумме активов предприятия.

На следующей стадии анализа рассматривается изменение состава оборотных активов организации в разрезе основных их видов - запасов готовой продукции; запасов сырья, материалов и полуфабрикатов; остатков денежных активов и их эквивалентов; текущей дебиторской задолженности. На этой стадии рассматривается динамика удельного веса основных видов оборотных активов в общей их сумме; изучаются и рассчитываются темпы преобразования суммы каждого их этих видов оборотных активов в сопоставлении с темпами изменения объема производства и реализации продукции. Анализ состава оборотных активов предприятия по отдельным их видам позволяет оценить уровень их ликвидности.

В процессе этой стадии анализа рассчитываются и изучаются темпы изменения.

Изучение оборачиваемости отдельных типов оборотных активов и общей их суммы проводится на третьей стадии анализа.

В течение анализа определяется общая продолжительность и структура операционного, производственного и финансового циклов предприятия; исследуются основные факторы, показывающие продолжительность циклов.

Результаты проведенного анализа дают возможность установить общую степень эффективности управления оборотными активами на предприятии и установить основные направления его повышения в будущем периоде [5].

В зависимости от причин, вызывающих риски в управлении оборотными активами, они делятся на следующие ниже представленные группы рисков.

Причина первой группы рисков кроется в неправильном перераспределении средств внутри оборотных активов и связана структурой актива баланса.

Вторая группа рисков возникает вследствие проблем с финансированием оборотных активов, связанных со структурой пассива баланса.

По мнению И.А. Бланка существует три принципиальных подхода к политике формирования оборотных активов предприятия - консервативный, умеренный и агрессивный.

Консервативный подход к формированию оборотных активов предусматривает не только полное удовлетворение текущей потребности во всех их видах, обеспечивающей нормальный ход операционной деятельности, но и создание высоких размеров их резервов на случай непредвиденных сложностей в обеспечении предприятия сырьем и материалами, ухудшения внутренних условий производства продукции, задержки инкассации дебиторской задолженности, активизации спроса покупателей и т. п. Такой подход гарантирует минимизацию коммерческих и финансовых рисков, но отрицательно сказывается на эффективности использования оборотных активов - их оборачиваемости и уровне рентабельности.

Умеренный подход к формированию оборотных активов направлен на обеспечение полного удовлетворения текущей потребности во всех их видах и создание нормальных страховых их размеров на случай наиболее типичных сбоев в ходе операционной деятельности предприятия. При таком подходе обеспечивается среднее для реальных хозяйственных условий соотношение между уровнем риска и уровнем эффективности использования оборотных активов.

Агрессивный подход к формированию оборотных активов заключается в минимизации всех форм страховых резервов по отдельным видам этих активов. Такой подход к формированию оборотных активов обеспечивает наиболее высокий уровень эффективности их использования, однако любые сбои в осуществлении нормального хода операционной деятельности, вызванные действием внутренних или внешних факторов, приводят к существенным финансовым потерям из-за сокращения объема производства и реализации продукции.

Таким образом, избранные принципиальные подходы к формированию оборотных активов предприятия (или тип политики их формирования), отражая различные соотношения уровня эффективности их использования и риска, в конечном счете, определяют сумму этих активов и их уровень по отношению к объему операционной деятельности [6].

Оптимизация объема оборотных активов по мнению И.А. Бланка должна исходить из избранного типа политики формирования оборотных активов, обеспечивая заданный уровень соотношения эффективности их использования и риска. Процесс оптимизации объема оборотных активов на этом этапе управления ими состоит из трех основных стадий.

На первой стадии с учетом результатов анализа оборотных активов в предшествующем периоде определяется система мероприятий по реализации резервов, направленных на сокращение продолжительности операционного, а в его рамках - производственного и финансового циклов предприятия. При этом сокращение продолжительности отдельных циклов не должно приводить к снижению объемов производства и реализации продукции.

На второй стадии, на основе избранного типа политики формирования оборотных активов, планируемого объема производства и реализации отдельных видов продукции и вскрытых резервов сокращения продолжительности операционного цикла оптимизируется объем и уровень отдельных видов этих активов. Средством такой оптимизации выступает нормирование периода их оборота и суммы.

На третьей стадии определяется общий объем оборотных активов предприятия на предстоящий период.

Оптимизация соотношения постоянной и переменной частей оборотных активов. Потребность в отдельных видах оборотных активов и их сумма в целом существенно колеблется в зависимости от сезонных и других особенностей осуществления операционной деятельности.

Поэтому в процессе управления оборотными активами следует определять их сезонную (или иную циклическую) составляющую, которая представляет собой разницу между максимальной и минимальной потребностью в них на протяжении года.

Обеспечение необходимой ликвидности и рентабельности оборотных активов оборотных активов. Хотя все виды оборотных активов в той или иной степени являются ликвидными (кроме безнадежной дебиторской задолженности) общий уровень их срочной ликвидности должен обеспечивать необходимый уровень платежеспособности предприятия по текущим (особенно неотложным) финансовым обязательствам. Составной частью управления оборотными активами является обеспечение своевременного использования временно свободного остатка денежных активов для формирования эффективного портфеля краткосрочных финансовых инвестиций, выступающих в форме их эквивалентов.

Выбор форм и источников финансирования оборотных активов. Этот этап управления оборотными активами предоставляет выбор политики их финансирования на предприятии и улучшение строения его источников.

Цели и характер использования отдельных видов оборотных активов имеют существенные отличительные особенности. Поэтому на предприятиях с большим объемом используемых оборотных активов управление ими детализируется в разрезе основных их видов.

Таким образом, политика управления оборотными активами предоставляет собой часть финансовой стратегии организации, направленной на формирование достаточного объема и состава оборотных активов, а также оптимизацию структуры источников их финансирования. Важность и значение управления денежными потоками на предприятии трудно переоценить, поскольку от его качества и эффективности зависит не только устойчивость предприятия в конкретный период времени, но и способность к дальнейшему развитию, достижению финансового успеха на долгую перспективу [7].

Список использованной литературы:

1. Юркова Т.И., Юрков С.В. Экономика предприятия. Электронные учебник. Электронная библиотека «Aup.ru». Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m88/4_1.htm
2. Когденко В.Г. Экономический анализ. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 392 с.
3. Левчаев П.А. Финансовый менеджмент и налогообложение организаций. Учебное пособие. - Саранск: Мордовский гуманитарный институт, 2010 г. Электронная библиотека «Aup.ru». Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m220/2_3_2.htm
4. Шохин Е.И. Финансовый менеджмент. - М.: КноРус, 2016. - 480 с.
5. Банк В.Р., Банк С.В., Тараскина А.В. Финансовый анализ. – М.: ТК Велби, 216. – 358 с.
6. Бланк И. А. Основы финансового менеджмента. – М.: Омега-Л, 2012. – 653 с.
7. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. - М.: ТК Велби. – 2015. – 333 с.

ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ НАРЫҚТЫҢ ЖАҒДАЙЛАРДАҒЫ КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҚТЫҢ ТЕОРИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ

Коптлеуова Анар Алдияровна

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада нарықтық экономикадағы кәсіпорынның қаржы-шаруашылық қызметінің маңызды сипаты болып табылатын қаржылық тұрақтылықтың мәнін анықтаудағы ғылыми көзқарастар қарастырылады.

Түйінді сөздер: қаржылық жағдайы, қаржылық тұрақтылығы, төлем қабілеттілігі, қаржы ресурстары.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА

Коптлеуова Анар Алдияровна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются научные подходы к определению сущности финансовой устойчивости, являющейся важнейшей характеристикой финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики.

Ключевые слова: финансовое состояние, финансовая устойчивость, платежеспособность, финансовые ресурсы .

THEORETICAL ASPECTS OF THE FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE IN THE CONDITIONS OF THE PRESENT MARKET

Koptleuova Anar

Master's Degree student of speciality «Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines scientific approaches to determining the essence of financial stability, which is the most important characteristic of the financial and economic activity of an enterprise in a market economy.

Keywords: financial condition, financial stability, solvency, financial resources.

В условиях глобализации и все большей неопределенности рыночной среды особую актуальность приобретает проблема обеспечения устойчивости предприятий. В частности, обеспечение финансовой устойчивости является насущной проблемой, как для отдельного предприятия, так и для экономики Казахстана в целом. Особое значение имеет исследование экономических процессов на уровне предприятий, представляющих собой основной элемент национальной экономики. Именно на этом уровне управления необходимо глубоко разобраться, какие возможности имеются у каждого хозяйствующего субъекта по достижению и поддержанию устойчивого и эффективного развития экономики.

В Послании Президента РК народу Казахстана от 29 января 2010 года одной из целей в реализации Стратегического плана - 2020 определено создание эффективных и конкурентоспособных производств [1].

Стабильная работа предприятий в условиях современной казахстанской экономики невозможна без построения эффективных систем управления финансами на уровне самих предприятий, повышения уровня ответственности финансовых менеджеров за последствия принимаемых ими решений и полученных результатов деятельности предприятия и, наконец, не может обойтись без наличия совершенных систем оценки и управления финансовой устойчивостью.

Существуют различные трактовки финансовой устойчивости и финансового состояния предприятия. Например, А.Д. Шеремет и М.И. Баканов отмечают, что «финансовое состояние характеризует размещение и использование средств предприятия. Оно обусловлено степенью выполнения финансового плана и мерой пополнения собственных средств за счет прибыли и других источников..., а также скоростью оборота производственных фондов и особенно оборотных средств» [2].

По мнению этих авторов, финансовое состояние проявляется в платежеспособности предприятий, в способности вовремя удовлетворять платежные требования поставщиков техники и материалов в соответствии с хозяйственными договорами, возвращать кредиты, выплачивать заработную плату рабочим и служащим, вносить платежи в бюджет». Одновременно с этим подчеркивается, что финансовое состояние является важнейшей характеристикой деловой активности и надежности предприятия. Оно определяет конкурентоспособность предприятия и его потенциал в деловом сотрудничестве, выступает гарантом эффективной реализации экономических интересов всех участников хозяйственной деятельности: как самого предприятия, так и его партнеров. Устойчивое финансовое положение предприятия является результатом умелого, просчитанного управления всей совокупностью производственных и хозяйственных факторов, определяющих результаты деятельности предприятия.

Исходя из содержания определения финансового состояния, данного М.И. Бакановым и А.Д. Шереметом, можно сделать следующий основополагающий вывод, что финансовое состояние предприятия выражается в следующем:

- рациональность структуры активов и пассивов, то есть средств предприятия и их источников;
- эффективность использования имущества и рентабельность продукции; степень его финансовой устойчивости;
- сохранение необходимого уровня ликвидности и платежеспособности предприятия.

В.В. Бочаров также считает, что финансовая устойчивость характеризуется стабильным превышением доходов над расходами, свободным маневрированием денежными средствами и эффективным их использованием в процессе текущей (операционной деятельности) [3].

По мнению А.Д. Шеремета и Е.В. Негашева, финансовая устойчивость выступает одной из важнейших характеристик финансового состояния предприятия. Особенно яркое отражение эта мысль нашла в предложенной ими классификации финансового состояния предприятия в зависимости от степени его финансовой устойчивости.

Ими выделено четыре типа финансового состояния: абсолютная устойчивость финансового состояния, нормальная устойчивость финансового состояния, неустойчивое финансовое состояние, кризисное финансовое состояние [4]. Для оценки финансовой устойчивости предприятия ими рекомендована определенная, только ей присущая система показателей, в которую не входят показатели платежеспособности, ликвидности, рациональности размещения и использования имущества.

Позицию, почти полностью совпадающую с позицией названных выше авторов, занимает О.В. Ефимова, хотя она и не дает определения сущности финансового состояния и финансовой устойчивости. Несколько иная точка зрения сущность финансового состояния предприятия, его финансовую устойчивость и их взаимосвязь у Г.В. Савицкой.

С одной стороны, давая характеристику финансовому состоянию и финансовой устойчивости предприятия, она пишет, что «финансовое состояние предприятия — это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к саморазвитию на фиксированный момент времени.

Далее ею отмечается, что в процессе хозяйственной деятельности происходит непрерывный процесс кругооборота капитала, изменяются структура средств и источников их формирования, наличие и потребность в финансовых ресурсах и, как следствие, изменяется финансовое состояние предприятия, внешним проявлением которого выступают платежеспособность. Г.В. Савицкая утверждает, что финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым (предкризисным) и кризисным.

Наряду с этим подчеркивается, что финансовое состояние предприятия, его устойчивость и стабильность зависят от результатов его производственной и коммерческой деятельности. Изложенный подход, по существу, совпадает с характеристикой финансового состояния, его устойчивости и взаимосвязи между ними, которую дают указанные выше авторы.

С другой стороны, Г.В. Савицкая допускает нечеткость в разграничении таких понятий, как «финансовое состояние» и «финансовая устойчивость». Данный вывод вытекает из определения финансовой устойчивости предприятия, которое она дает: «Финансовая устойчивость предприятия — это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска» [5].

Далее: «Следовательно, устойчивое финансовое состояние не является случайной случайностью, а итогом грамотного, умелого управления всем комплексом факторов, определяющих результаты хозяйственной деятельности предприятия». При таком подходе в понятие финансовой устойчивости вкладывается более широкое содержание, чем в понятие финансового состояния предприятия.

Следует подчеркнуть, что ряд ученых экономистов, например М.Н. Крейнина, В.В. Ковалев разделяют подход А.Д. Шеремета, М.И. Баканова и Е.В. Негашева в отношении раскрытия сущности финансового состояния предприятия, его устойчивости и их взаимосвязи [6, 7].

Например, М.Н. Крейнина дает определение финансового состояния, близкое позиции М.И. Баканова и А.Д. Шеремета, отмечая, что финансовое состояние является важнейшей характеристикой экономической деятельности предприятия, определяющей конкурентоспособность предприятия, его потенциал в деловом сотрудничестве, с его помощью оценивается, в какой степени гарантированы экономические интересы самого предприятия и его партнеров по финансовым и другим отношениям [8, 9, 10].

Крейнина В.В. подчеркивает, что устойчивое финансовое состояние формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Одновременно с этим она нечетко разделяет сущность финансового состояния и методы его анализа, определяя финансовое состояние как «систему показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов».

Более последовательную позицию по этому вопросу занимает В.В. Ковалев. По его мнению, финансовое состояние характеризуется имущественным и финансовым положением предприятия, результатами его хозяйственной деятельности, а также возможностями

дальнейшего развития. Вместе с тем он рассматривает оценку финансовой устойчивости предприятия как составную часть оценки финансового состояния предприятия.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что большинство указанных авторов объединяет мнение, что финансовое состояние является более широким понятием, чем финансовая устойчивость, а финансовая устойчивость выступает одной из составных частей характеристики финансового состояния предприятия.

Необходимо отметить, что не все авторы занимают столь четкую позицию по указанным вопросам. Например, М.С. Абрютин и А.В. Грачев сводят сущность финансовой устойчивости к платежеспособности предприятия и не исследуют взаимосвязь между финансовым состоянием и финансовой устойчивостью. По их мнению, «финансовая устойчивость предприятия есть не что иное, как надежно гарантированная платежеспособность, независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнеров» [11].

Из отечественной экономической литературы можно привести определение З.К. Дюсембаевой: «Финансовое положение представляет собой отражение финансовой устойчивости предприятия на определенный момент и обеспеченности его финансовыми ресурсами для бесперебойного осуществления хозяйственной деятельности и своевременного погашения своих долговых обязательств» [12].

В специальной экономической литературе, изданной в последние годы, понятие финансового положения практикуется по-разному. Так, профессор Шеремет А.Д. пишет, что «финансовое состояние предприятия характеризуется размещением и использованием средств (активов) и источниками их формирования (собственного капитала и обязательств, т.е. пассивов)». Родионова В.М. трактует его так: «Финансовое состояние -это совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов» [13].

В.В. Бочаров сужает круг вопросов и дает в своей работе анализ финансовой устойчивости как два независимых и самостоятельных направления исследования финансовой деятельности предприятия. Анализ финансового состояния он сводит к экспресс-анализу на основе чтения, изучения структуры и динамики статей бухгалтерской отчетности и анализа стоимости имущества и средств, вложенных в него [14].

Оценка финансовой устойчивости включает анализ платежеспособности, ликвидности и обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами.

А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев, Р.С. Сайфулин и В.В. Ковалев приводят классификацию финансовой устойчивости в зависимости от соотношения общей величины запасов и затрат и источников их формирования. При этом они выделяют следующие четыре типа финансовой устойчивости. Абсолютная устойчивость финансового состояния, которая характеризуется превышением источников формирования собственных оборотных средств над величиной запасов и затрат и встречается в экономической практике крайне редко.

Нормальная устойчивость финансового состояния, при которой величина запасов и затрат равна источникам их формирования и платежеспособность предприятия гарантирована.

Неустойчивое финансовое состояние, при котором возможно нарушение платежеспособности предприятия и обеспеченности запасов и затрат за счет собственных оборотных средств, но равновесие может быть восстановлено за счет привлечения краткосрочных кредитов и заемных средств. Финансовая неустойчивость считается нормальной, если величина источников, привлекаемых для пополнения запасов и затрат в форме краткосрочных кредитов и заемных средств, не превышает суммарной стоимости производственных запасов и готовой продукции.

Финансовая устойчивость как одно из проявлений общей устойчивости является важнейшей характеристикой финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики. Понятие финансовой устойчивости очень многогранно. Оно

характеризуется финансовой независимостью, способностью маневрировать собственными средствами, достаточной финансовой обеспеченностью развития производства, а также состоянием производственного потенциала.

Исследованию проблемы финансовой устойчивости посвящено множество работ, однако в основном эта проблема без учета специфики функционирования предприятий и их инновационно - инвестиционной привлекательности.

Характеристика финансовой устойчивости относится к числу наиболее важных не только финансовых, но и общеэкономических проблем. К настоящему времени единой трактовки сущности финансовой устойчивости организации, а также методов и способов ее оценки не существует.

Содержание категории финансовой устойчивости можно выразить различными определениями. В наиболее обобщенном виде и отечественные, и зарубежные экономисты под финансовой устойчивостью понимают сложившуюся на предприятии структуру источников его средств - как критерий его долгосрочной платежеспособности. Многие авторы трактуют понятие финансовой устойчивости, как запас источников собственных средств, характеризующих финансовую направленность внешних заемных средств. Однако есть и другие мнения. В частности, под финансовой устойчивостью понимают рациональную организацию и использование оборотных средств.

Изучив множество подходов отечественных и зарубежных авторов, мы пришли к выводу, что дефиниция "финансовая устойчивость" должна быть конкретизирована с учетом отраслевой специфики ведения хозяйственной деятельности.

Финансовая устойчивость как наиболее сложное экономическое явление подвержено влиянию многообразных факторов - внешних, внутренних и смешанных, степень воздействия которых количественно оценить крайне затруднительно, учитывая их изменчивость и неопределенность в динамике.

Хозяйственная деятельность является объектом исследования многих наук: экономической теории, макро- и макроэкономики, управления, организации и планирования производственно-финансовой деятельности, статистики, бухгалтерского учета, экономического анализа и т. д. Экономика изучает воздействие общих, частных и специфических законов на развитие экономических процессов в конкретных условиях отрасли или отдельного предприятия.

Статистика исследует количественные стороны массовых экономических явлений и процессов, которые происходят в хозяйственной деятельности. Предметом бухгалтерского учета является кругооборот капитала в процессе хозяйственной деятельности. Он документально отражает все хозяйственные операции, процессы и связанное с ними движение средств предприятия и результаты его деятельности.

Анализ изучает не саму хозяйственную деятельность как технологический процесс, а экономические результаты хозяйствования как следствия экономических процессов. Поэтому в последнее время большинство исследователей этой проблемы предметом финансово-хозяйственной деятельности считают экономические процессы, которые происходят в результате хозяйственной деятельности. Однако, как уже указывалось, хозяйственная деятельность предприятия и те процессы, что в ней происходят, являются объектом изучения многих наук.

Предметом анализа хозяйственной деятельности являются причинно-следственные связи экономических явлений и процессов. Экономический анализ – это способ познания предметов и явлений окружающей экономической среды, основанный на расчленение целого на составные части и изучение их во всем многообразии связей и зависимостей.

Необходимость экономического анализа возникла объективно, в связи с развитием производительных сил и производственных отношений. В настоящее время анализ занимает значительное место в системе знаний общества и широко используется для изучения закономерностей развития экономики.

Рассмотрев мнения различных авторов о сущности и содержания финансовой устойчивости, нами дается систематизация подходов отдельных ученых к определению понятия, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1
Систематизация дефиниции финансовой устойчивости предприятия

Автор	Определение
А.Д. Шермет, Р.С. Сайфулин	Финансовая устойчивость предприятия как определенное состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность
Гиляровская Л.Т., Ендовицкая А.В.	Финансовая устойчивость – это целеполагающее свойство финансового анализа, а поиск целеполагающих возможностей, средств и способов ее укрепления представляет глубокий экономический смысл и определяет характер его проведения и содержания
Савицкая Г.В.	Финансовая устойчивость предприятия – это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся в внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска
Примечание – Составлено на основе источника [15,16]	

Финансовая устойчивость предприятия – это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде.

Устойчивое финансовое положение достигается при достаточности собственного капитала, хорошем качестве активов, достаточном уровне рентабельности, стабильных доходах.

Для обеспечения финансовой устойчивости предприятие должно обладать гибкой структурой капитала, уметь организовать его движение таким образом, чтобы обеспечить постоянное превышение доходов над расходами с целью сохранения платежеспособности и создания условий для самофинансирования.

Финансовое состояние предприятия, его устойчивость и стабильность зависят от результатов его производственной, коммерческой и финансовой деятельности.

Основными задачами анализа финансовой устойчивости предприятия являются:

- своевременная и объективная диагностика финансового состояния предприятия;
- поиск резервов улучшения финансового состояния предприятия, его платежеспособности и финансовой устойчивости;
- разработка конкретных рекомендаций, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов;
- прогнозирование возможных финансовых результатов.

В настоящее время в экономической литературе нет единого подхода к определению сущности определений финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия и мнения различных авторов к вопросу содержания финансовой устойчивости, которые изложены в таблице 2 следующим образом:

Таблица 2

Точки зрения о содержании понятия «финансовая устойчивость»

Соотношение собственных и заемных источников	
Авторы	Мнения о финансовой устойчивости
1	2
В.В. Ковалев, О.Н. Волкова	соотношение собственных и заемных средств
Л. А. Богдановская, Г. Г. Виноградов	перспективная платежеспособность , соотношения заемного, собственного и общего капитала с различных позиций
В.М. Родионова	наличие собственных оборотных средств, их сохранность, соотношение между собственными и заемными оборотными средствами
Показатели	
М.С. Абрютина, А.В. Грачев	надежно гарантированная платежеспособность.
А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев	разница реального собственного капитала и уставного капитала
В.В. Бочаров	состояние денежных ресурсов, обеспечивающее развитие предприятия за счет собственных средств .
Н.П. Кондратов	соотношением внеоборотных и собственных средств и долгосрочных финансовых вложений, соотношение расходов по выплате процентов и заемных средств
Прочее	
А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин	определенное состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность
П. Уилсон	обеспечение гибкости в погашении текущих и будущих обязательств
Л. Т. Гиляровская	целеполагающее свойство финансового анализа, а поиск целеполагающих возможностей, средств и способов ее укрепления представляет глубокий экономический смысл и определяет характер его проведения и содержания
Е.В. Негашев	обеспеченность запасов и затрат источниками формирования, а в целом эффективное использование финансовых ресурсов .
В.М. Родионова, М.А. Федотова	состояние ее финансовых ресурсов, их распределение и использование, позволяющее обеспечивать развитие организации на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска
Л. Л. Ермолович, Л.Г. Сивчик	степень покрытия внеоборотных активов капиталом и резервами, или капиталом, резервами и долгосрочными обязательствами .
Г.В Толкач,	обеспечение гибкой структуры капитала, обеспечение

И.В. Щитникова	постоянного превышения доходов над расходами с целью сохранения платежеспособности и создания условий для самовоспроизводства
Примечание – Составлено на основе источника [16, 17]	

Итак, финансовая устойчивость предприятия - это его надежно-гарантированная платежеспособность в обычных условиях хозяйствования и случайных изменений на рынке.

Список использованной литературы:

1. Послание Президента РК Н.А.Назарбаева народу Казахстана. 29 января 2010 года Информационный ресурс. Режим доступа - <http://www.akorda.kz>
2. Баканов М.И., Шеремет А.Д., Теория экономического анализа: Учебник. - М: Финансы и статистика, 4-е изд., доп. и перераб., 2001- 416 с.
3. Бочаров В.В. Финансовый анализ. - СПб: Питер, 2006. - 240с.
4. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. – М.: Экономика, 2008 -371с.
5. Савицкая Г.В Экономический анализ 11-е изд., испр. и доп. - М.: Новое знание, 2005. — 651с.
6. Ковалев В. В. Финансы организаций (предприятий) - М.: Проспект, 2006. — 352с.
7. Ковалев В. В. Финансы. - М.: Проспект, 2006 -640с.
8. Крейнина М.Н. Введение в финансовый менеджмент. Учебное пособие , 2001 - 768с. f1228si.narod.ru/FinMan_UMP_DOT.pdf.
9. Крейнина М.Н. Финансовая устойчивость предприятия.// Оценка и принятие решений. 2001- №2 – С. 102
10. Крейнина М.Н. Финансовое состояние предприятия. Методы оценки.- М. Дис.2005 -135с.
11. Абрютин М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и Сервис, 1998 - 256с.
12. Дюсенбаев К.Ш. Анализ финансовой отчетности: Учебник. – Алматы: Экономика, 2009 – 366 с.
13. Родионова В.М., Федотова М.А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции.- М.: Перспектива, 2006 – 98 с.
14. Бочаров В.В. Финансовый анализ. Краткий курс. - СПб.: Питер, 2009 - 240с.
15. Кучерова Понятие финансовой устойчивости. Информационный ресурс. Режим доступа - kucherova.ru/ponyatie_finansovoi_ust/index.html
16. Гиляровская Л.Т., Ендовицкая А.В. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций. - М.: ЮНИТИ ДАНА, 2006. - 159с.
17. Экономика устойчивости. Информационный ресурс. Режим доступа -finance-credit.news/ekonomika...ustoychivosti...

ҰЙЫМДАСТЫРУҒА АРНАЛҒАН ЖАҢҒЫРТУ ЖҮЙЕСІ ЖӘНЕ DEMOTIVE PERSONNEL ҚОЛДАНУДЫҢ ҚАЖЕТТІЛІГІ.

Левицкая Юлия Васильевна

«Менеджмент» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада қызметкерлерді ынталандыру жүйесі, оның функциялары, мақсаттары, оны пайдаланудың тиімді жолдары, сондай-ақ команданы компанияның табысты болашағына ынталандыру тәсілі ретінде команда демотивациясын қолдану қарастырылады.

Түйінді сөздер: ынталандыру, демотивация, адам, ұжым, ұжым, компания, табыс, ұйым.

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ, А ТАКЖЕ НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА, В ЦЕЛЯХ УСПЕШНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Левицкая Юлия Васильевна

Магистрант специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматривается система мотивации персонала, ее функции, цели, эффективные способы использования, а также применение демотивации коллектива, как способ побуждения коллектива к успешному будущему компании.

Ключевые слова: мотивация, демотивация, человек, персонал, коллектив, компания, успех, организация.

THE MOTIVATION SYSTEM, AND THE NECESSITY OF APPLYING DEMOTIVE PERSONNEL, FOR THE SUCCESS OF THE ORGANIZATION

Levitskaya Julia Vasilyevna

Specialty Master of Management

Kazakh-Russian International University, 030006, Aktobe, ul. Aiteke bi, 52;

This article looks at the system of personnel motivation, its functions, goals, effective ways of using it, as well as the application of team demotivation, as a way of motivating the team to a successful future of the company.

Key words: motivation, demotivation, person, staff, collective, company, success, organization.

Мотивация очень важна для осуществления любых целей. Несложно понять, что движущая сила на пути к достижению успеха — это именно мотивация. Ведь если нет желания, мотива, то маловероятно, что получишь желаемое. Именно поэтому мы решили углубиться в тему мотивации в частности, мотивации персонала компании, а также демотивации в целях успешности организации. Теперь немного по-подробнее.

Мотивация сотрудника - это та награда, ради которой он готов не только работать в организации в рамках функциональной должности, но и решать новые дополнительные задачи.

Мотивированный сотрудник организации - тот, у которого «горят глаза», который идет на работу «как на праздник», испытывая истинное удовольствие от рабочего процесса. Такой человек много и эффективно трудится, получает отличные результаты, проявляет рвение и вдохновение в работе [1].

Эффективна та система мотивации персонала, в которой различные ее формы разработаны и реализуются в соответствии с возможностями организации и потребностями персонала.

Функция мотивации заключается в том, что она оказывает влияние на трудовой коллектив организации в форме побудительных мотивов к эффективному труду, общественного воздействия, коллективных и индивидуальных поощрительных мер [2].

В данной статье я расскажу, о том, что необходимо сделать, чтобы мотивация персонала начала приносить плоды, а также об идеях мотивации и демотивации персонала, на которые стоит обратить внимание.

Рассмотрим эффективные способы мотивации персонала, которые по праву можно назвать «вечными»:

1. Хвалите своих сотрудников. Похвала является важным условием для лояльности сотрудников к руководству и всей компании. Начальству не составит какого-то труда лишний раз сказать работнику «спасибо» за выполненную работу. Например, благодарность секретарю за грамотное расписание встреч. Просто достаточно сказать «спасибо», чтобы в дальнейшем секретарь был заинтересован справляться со своими функциями еще эффективнее.

2. Обращайтесь к сотруднику по имени. В небольших компаниях руководители знают своих сотрудников по именам, но при постоянном увеличении числа работников могут возникать определенные сложности с запоминанием имен всех сотрудников. Если такие проблемы возникают, то можно фиксировать их имена в ежедневнике. На примере успешных компаний в которых сотрудники работают по 15-20 лет – опыт подтверждает, что ничего не звучит для человека приятнее, чем его собственное имя.

3. Предоставление дополнительного отдыха. Многие руководители могут подтвердить, насколько важным для работников может оказаться дополнительный отдых в виде предоставления отгулов, возможности приходить попозже либо уходить с работы пораньше. Подобные привилегии предлагаются не всегда и не каждому – нужно заслужить такое право. К примеру, редакция журнала «Генеральный директор» позволяет в пятницу пораньше уйти автору самой популярной за неделю заметки в Facebook. Подобная мотивация персонала отлично зарекомендовала себя на практике.

4. Вручение памятных подарков. Широко распространенная мотивация персонала (особенно для сотрудников производственных предприятий). Работникам вручаются грамоты, кубки и прочие символические награды. Но при этом подарки могут оказаться эффективным способом мотивации не только для работников производственных предприятий, также не стоит забывать о семьях своих работников. Порой отличный подарок жене работника оказывается более эффективной мотивацией, чем вручение ему самому.

5. Перспективы карьерного роста довольно эффективная мотивация персонала, как утверждают сами работники. Ведь перспективы карьерного роста способны вдохновлять и мотивировать на достижение отличных результатов в работе, способствуя успеху компании. Работник понимает, что у него есть шансы достичь новых позиций и перспектив в компании благодаря своим усилиям.

6. Понятные задачи и критерии оценки. Треть директоров придерживаются прозрачных систем при постановке задач и контроле полученных результатов. В частности, директор компании «Корус Консалтинг СНГ» придерживается таких приоритетов – составляет график на листе формате А3. Вертикальная ось такого графика становится отражением важности задачи, горизонтальная свидетельствует о трудоемкости. Он

приклеивает на график стикер с выполненными делами – для наглядного отражения приоритетов.

7. Возможность высказать свое мнение и быть услышанным. Успешные руководители предпочитают привлекать к решению глобальных задач и рядовых сотрудников своих компаний. Работнику важно чувствовать значимость своего вклада в общее развитие компании. Помимо мотивации сотрудников, такой подход позволяет получить довольно полезные идеи и рекомендации от работников, ведь они во многом лучше знают принцип работы компании, поскольку работают непосредственно с клиентами. Такой подход поможет выявлять различные спорные, слабые стороны в работе компании.

8. Личный контакт с главой компании. Важное значение отводится личному контакту с сотрудниками, с которыми руководство не обязано встречаться по своему статусу. К такому подходу прибегают многие известные предприниматели и успешные бизнесмены. К примеру, легенда мирового бизнеса Ричард Брэнсон решает отвечать на письма своих сотрудников лично, гендиректор предприятия ArmstrongMachine предоставляет каждому сотруднику зарплатные чеки лично, интересуясь: «Нет ли проблем?», а Стив Джобс в своей работе приглашал подчиненных на продолжительные пешие прогулки, во время которых у него была возможность обсудить возникшие вопросы или проблемы в непринужденной обстановке.

9. Бесплатный обед. Некоторые компании раз в неделю организуют бесплатные обеды. В один из дней для работников оформляется бесплатная доставка суши, пиццы и пр. Основное распространение такая мотивация персонала нашла в работе IT-компаний.

10. Доска почета. Мотивация персонала предполагает признание результатов и достижений сотрудника за определенный период. В частности, Макдоналдс известен своими стендами «Лучший работник месяца», а сеть «Фитнес-центр 100%» называет лучших работников по внутреннему радио. К тому же, ставший лучшим работник стремится сохранить свое лидерство, а другие будут стремиться навязать конкуренцию и превзойти победителя.

11 Возможность работать дома. Лишь четверть руководителей и предпринимателей в нашей стране предоставляет сотрудникам возможность работы по гибкому графику либо удаленно. Но опыт подсказывает – у работающих дома сотрудников производительность труда возрастает на 15%. Хотя работать дома могут представители не всех должностей и специальностей.

12. Почетное название должности работника. Довольно распространенный способ мотивации персонала. Ведь многим работникам важно в общении со своими знакомыми использовать красивое, почетное, а не стандартное название должности.

13. Корпоративные посиделки. 10% руководителей в нашей стране периодически собирают свой коллектив для различных праздников в боулинге, баре и пр. Многим сотрудникам нравится такой подход с проведением неформальных вечеров, т.к. создаются отличные возможности для совместного досуга в непринужденной атмосфере, да и просто отличный шанс отдохнуть, набраться сил перед будущими рабочими успехами.

14. Публичная благодарность. Например, можно каждый день проходить по кабинетам в центральном офисе, отмечая и благодаря сотрудников, которые успешно справились со своими задачами. Благодарность оказывается гораздо важнее, если её подкрепить полезным подарком. Обычно достаточно и незначительного презента, хотя иногда может быть и серьезным – например, путевка в санаторий. Публичная благодарность очень приятна, но постарайтесь выражать свою благодарность корректно, чтобы не затрагивать чувства других сотрудников.

15. Скидки на услуги. Довольно эффективная мотивация персонала в различных организациях – корпоративные скидки для сотрудников на разные товары и услуги своей компании. Сотрудники положительно воспринимают свою экономию, лояльность к

компании возрастает. Если же компания специализируется на нескольких направлениях в своей работе, то без предоставления таких корпоративных скидок просто не обойтись.

16. Предоставление премий. Все работники в конце года рассчитывают на получение различных подарков, бонусов и премий от работодателя. Их можно выдавать за достижение поставленных целей и планов – обеспечивая мотивацию работников.

17. Мотивационная доска. Фактически, мотивационная доска является стандартной маркерной доской, представляющей собой наглядный динамический показатель уровня продаж на текущую дату у каждого департамента либо менеджера, также становится отражением личного вклада сотрудника в общее дело. Опыт подтверждает, что достичь эффекта благодаря мотивационной доске удается уже спустя неделю использования. Раньше худшие менеджеры понимали, что их плохие продажи могут остаться незамеченными. Сейчас же начинается увлекательная игра, соревнования, ведь никто не желает оставаться последним. При этом дух соревнований всё равно не мешает менеджерам друг друга поддерживать. Им видно, сколько остается до выполнения плана продаж, начиная подгонять и остальных сотрудников – срабатывает командный дух.

18. Оплата обучения сотрудников. Для достижения профессионализма в любой работе сотруднику важно стремиться к совершенствованию в своей специальности. Ведь увлеченный в своем обучении работник обязательно сможет добиваться карьерного роста и совершенствования умения, с развитием дополнительных навыков. Поэтому обучение и знания могут стать важным мотивирующим фактором. Например, сотрудников направляют для участия в конференциях, тренингах и пр.

19. Оплата увлечений и хобби сотрудников. Подобные увлечения обычно относятся к посещению фитнес-центра, а если работники ориентированы на совершенствование своего физического состояния, то они больше нацелены на достижение поставленных целей. Но не всем нравится посещение спортзала, некоторым может быть интереснее школа рисования либо уроки фортепьяно. Каждый человек индивидуален, поэтому и увлечения варьируются.

20. Контроль как способ мотивации персонала. Основная идея заключается в предоставлении работникам возможности самостоятельного принятия решения по всем вопросам, для которых централизованный контроль не требуется. Позвольте сотрудникам изменять любые аспекты своей рабочей среды самостоятельно, если они не приводят к угрозе для имиджа и безопасности компании. В частности, одна компания позволяет ходить сотрудникам на работе в наушниках, наслаждаясь своей любимой музыкой, многие компании не запрещают работникам украшать свои рабочие места. Подарите сотрудникам больше свободы решений в разумных пределах, чтобы добиться эффективной мотивации.

21. Зарплата. Зарплата относится к числу основных способов мотивации сотрудников. Поэтому, если не можете изначально обеспечить достаточную зарплату для работника, то остальные способы окажутся малоэффективными и побочными. Комфортный уровень зарплат для разных сотрудников варьируется, важно понимать, какой уровень заработной платы будет постоянным, а какой гибким.

22. Банк идей. Следует интересоваться мнениями и мыслями своих сотрудников, лучше обзавестись блокнотом, файлом либо прочими документами, в которых будут фиксироваться идеи сотрудников. Благодаря такому подходу вскоре руководители начинают лучше прислушиваться к сотрудникам, которые могут предлагать довольно полезные идеи.

23. Участие сотрудников в прибыли/опцион. Опцион является одним из инструментов долевого участия работников в капитале компании. Такой инструмент стал заменой партнерству либо простому акционированию персонала. Основной целью является нацеливание руководства компании на долгосрочный рост капитализации и повышение лояльности работников к компании-работодателю. Особенно актуальна лояльность менеджеров к компании сегодня, когда из-за экономического роста возникает дефицит высококвалифицированных сотрудников. Из-за этого возрастают компенсации и текучесть

кадров. Внедрение опционных программ способствует эффективному решению обеих этих проблем.

24. Оплата проезда и мобильной связи. Многие сотрудники заинтересованы в оплате их транспортных расходов либо затрат на мобильную связь, так как они могут достигать внушительных размеров. Естественно, что подобные бонусы будут приятны вашим сотрудникам. Казалось бы, мелочь, а приятно [3]!

В противовес мотивации выступает демотивация – она призвана показать индивиду, что он действует неправильно. Порой с помощью демотивации преследуются самые различные цели: от воздействия на мнение человека до снижения его духа. К демотивации прибегают, когда хотят как-то наказать человека, показать, что он неправ.

Применение демотивации в той или иной мере присутствует практически во всех компаниях, как казахстанских, так и западных. Целью демотивации является не увольнение сотрудника, а обучение его в рамках компании и стимулирование к профессиональному выполнению своих функциональных обязанностей путем материального или морального наказания. Этим самым руководство компании принимает решение о применении определенного воздействия морального или материального содержания к сотрудникам для повышения эффективности их работы.

В этом и заключается ответ на вопрос о необходимости применения демотивации персонала. Практика и опыт работы говорят о том, что такая необходимость существует. Это то самое «золотое» правило «кнута и пряника». В роли «кнута» и выступает система демотивации персонала - рабочий инструмент, который может принести большую пользу при профессиональном его применении руководителем.

Но стоит иметь в виду, что в результате демотивации снижается удовлетворенность работой. Поведенческие и эмоциональные признаки падения удовлетворенности работой проявляются в раздражительности, повышении склонности к конфликтам, опозданиях, утомляемости, снижении готовности к работе с высокой отдачей, учащении невыходов на работу по болезни, нарушении исполнительской и технологической дисциплины, повышении склонности к действиям, наносящим ущерб организации, пререканиях с руководством, снижении интереса к выполняемой работе, падении приверженности своей организации и склонности к смене места работы, снижении готовности к сотрудничеству с коллегами и руководством[4].

Чтобы быть уверенным в том, что сотрудникам обеспечиваются условия работы, в которых они могут полностью раскрыть свой потенциал, нужно проверить, не отравляют ли рабочую атмосферу нижеперечисленные факторы демотивации:

- 1.Отсутствие профессионального роста.
2. Отсутствие благодарности.
- 3.Жесткое вертикальное управление.
4. Отсутствие концепции развития.

По-моему первые четыре пункта логичны и не требуют уточнения, т.к. об этом было написано выше, но не будет лишним снова их повторить. Идем далее по пунктам:

5. «Энергетические вампиры». Если вам когда-либо доводилось проводить время рядом с настоящими энергетическими вампирами, вы хорошо понимаете, какой вред они могут причинить. Такие злопыхатели распространяют вокруг себя негатив и душат все положительное. Постарайтесь избавиться от них или, если это невозможно, убедитесь, что их отрицательное влияние сводится к минимуму, благодаря надлежащим правилам и контролю.

6. Пустая трата времени. Если в компании совещания созываются без реальной надобности и всем сотрудникам рассылаются электронные письма, содержание которых их никак не касается, весьма вероятно, что они испытывают чувство глубокого разочарования. Покажите сотрудникам, что вы их цените, с уважением относясь к их рабочему времени.

7. Недостаточное информационное взаимодействие. При некачественном обмене информацией люди проводят половину рабочего времени, почти наугад справляясь со

своими должностными обязанностями. Ключевые задачи упускаются из вида, а второстепенные – дублируются, на работе правят разрозненные сведения и пагубные слухи. Четкая система коммуникации, напротив, играет на руку абсолютно всем сотрудникам.

8. Неэффективное руководство. Плохие руководители вредят каждому члену своей команды и всей организации в целом. Даже лучшие работники нуждаются в эффективном руководителе, который позволит им раскрыть свой потенциал. Руководству нужно начать с развития собственных лидерских навыков, после чего нанять и «взрастить» прекрасных руководителей на каждом уровне. Это лучшее, что можно сделать в целях оптимизации работы для каждого из сотрудников.

Если будет обнаружено, что какой-либо из этих факторов мешает успешному функционированию организации, нужно приложить максимум усилий, чтобы решить имеющуюся проблему.

Запомните: ценные сотрудники не задерживаются надолго на плохой работе [5].

Список использованной литературы:

1. Самоухина Н.В. Эффективная мотивация персонала при минимальных затратах - М.: ЭКСМО, 2011 г.
2. Шапиро С.А., Шатаева О.В. Основы управления персоналом в современных организациях. Учебное пособие - М.: 2008 г.
3. <http://hr-portal.ru/motivaciya-personala-24-rabotayushchih-sposoba4>.
4. Ткаченко Н.Э. Демотивация персонала организации: сущность и понятия – М.: 2007г.
5. <https://www.gd.ru/articles/4051-demotivatsiya-sotrudnikov>

**КАДРЛАРДЫҢ МОТИВАЦИЯСЫ.
ТІКЕЛЕЙ КОМПАНИЯЛАРДЫҢ ҚАЛАЙ ОРЫНДАУЫ ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ
ҚЫЗМЕТІНІҢ НЕГІЗГІ ТАҚЫРЫПТЫҒЫ «N» КОМПАНИЯСЫ**

Левицкая Юлия Васильевна

Менеджмент мамандығы бойынша магистр

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада Google, Apple және Facebook сияқты танымал алыптар үлгісіндегі персоналды ынталандыру жүйесі, сондай-ақ, осы әдістерді қазақстандық «N» компаниясына қолдануға болады.

Түйінді сөздер: мотивация, адам, персонал, команда, компания, табыс, ұйым, алып компания, танымал компания, Google, Apple, Facebook.

**МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА.
КАК ЭТО ДЕЛАЮТ ИЗВЕСТНЫЕ КОМПАНИИ-ГИГАНТЫ
И ПРИМЕНЕНИЕ ИХ ОПЫТА В КАЗАХСТАНСКОЙ КОМПАНИИ «N»**

Левицкая Юлия Васильевна

Магистрантка специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматривается система мотивации персонала на примере таких известных компаний-гигантов, как Google, Apple и Facebook, а также применение данных методов на практике в казахстанской компании «N».

Ключевые слова: мотивация, человек, персонал, коллектив, компания, успех, организация, компания-гигант, известная компания, Google, Apple, Facebook.

**MOTIVATION OF PERSONNEL.
HOW IT IS DONE BY KNOWN GIANT COMPANIES AND APPLICATION OF
THEIR EXPERIENCE IN KAZAKHSTAN COMPANY "N"**

Levitskaya Julia Vasilyevna

Specialty Master of Management

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article looks at the system of personnel motivation by the example of such well-known giants as Google, Apple and Facebook, as well as the application of these methods in practice to the Kazakh company "N".

Keywords: motivation, person, staff, team, company, success, organization, giant company, famous company, Google, Apple, Facebook.

В современном менеджменте большое внимание уделяется проблеме мотивации сотрудников. Почти все представители организаций на конференциях и других мероприятиях говорят о том, что в их компаниях есть проблемы, связанные с мотивацией персонала. В связи с этим, кажется интересным посмотреть на пример успешной мотивации сотрудников и, может быть, позаимствовать несколько эффективных инструментов. Для этой цели мы выбрали компании Google, Apple, а также Facebook.

Хотелось бы начать с компании Google и обращаясь к практической стороне дела, давайте взглянем, что делает данная компания, чтобы удерживать и мотивировать своих сотрудников на работу. Сначала немного о самой компании. Google Inc. – американская транснациональная публичная корпорация, инвестирующая в интернет-поиск, облачные вычисления и рекламные технологии. Google поддерживает и разрабатывает ряд интернет-сервисов и продуктов и получает прибыль в первую очередь от рекламы. К слову, годовой доход компании составляет более 50 млрд. долларов и с каждым годом неуклонно растет. Компания основана в 1998 году Ларри Пейджем и Сергеем Брином, являющимися ее руководителями и по сей день. В 2012 году в офисах по всему миру (офисы компании присутствуют в 40 странах) в Google было задействовано более 50 тыс. штатных сотрудников. Также интересным фактом является то, что в 2013 году Google в четвертый раз возглавил рейтинг лучших компаний для трудоустройства, составляемый американским журналом Fortune совместно с телеканалом CNN. По версии Forbes, согласно анонимным опросам среди работников, Google занял в аналогичном рейтинге только четвертую позицию, что, в общем-то, тоже хорошо[1]. Очевидно, что такая репутация существует у этой компании не просто так, руководство компании вкладывает большие средства в создание лучших условий для своих работников. Опишем стандартный пакет для рядового сотрудника Google.

Конечно же на первом месте стоит такой важный пункт, как зарплата. Зарплата – это то, что интересует кандидата при поиске нового места в первую очередь. Google платит своим сотрудникам достойную зарплату, самую высокую по отрасли: средняя годовая зарплата разработчика программного обеспечения – 128, 3 тыс. долларов. В Facebook, к примеру, люди на такой же должности получают порядка 123 тыс. долларов, в Apple – 114 тыс. долларов.

Google также заботится о здоровье своих сотрудников и выступает за здоровый образ жизни. Любому сотруднику компании может быть оказана квалифицированная медицинская помощь не выходя из офиса; всем предоставляется медицинское и пенсионное страхование; бесплатный массаж. Помимо этого, если кто-то из работников купил велосипед и ездит на нем на работу, то компания возместит ему половину стоимости велосипеда[2].

До 2011 года в Google действовала так называемая программа «20 процентов», в рамках которой программисты-инженеры могли использовать 20% своего рабочего времени на проекты, которые не входят в их обязанности. К слову, что касается рабочего времени, то у большинства сотрудников Google рабочий день не нормирован, т.е. сотруднику не обязательно находится в офисе 8 часов, он может сам планировать свой рабочий график – главное выполнить задачу в срок.

У сотрудников есть возможность бесплатного обучения на различных курсах, помогающих им профессионально расти, они могут рассчитывать на компенсацию средств затраченных на литературу, которая также будет им полезна при работе.

Естественно, в компании бесплатное питание, которое в разных офисах организовано по-разному. Однако общее правило Google гласит, что расстояние от любого места в офисе до кухни не должно превышать 30 метров.

Отдельно стоит отметить внутренний интерьер офисов, для разработки которого приглашаются лучшие дизайнеры, и наличие во всех офисах не только рабочих мест, но и большое количество мест отдыха.

Помимо уже перечисленных, существуют и другие бонусы (бесплатные прачечные, предоставление \$5 000 на покупку машины с гибридным двигателем и т.д.), перечислять их можно долго, но мы на этом остановимся – этого достаточно, чтобы понять, что в Google люди могут не думать ни о каких насущных проблемах, а максимально сосредоточиться на работе[3].

Анализируя вышеизложенное и сопоставляя приведенные факты с теорией Ф. Герцберга, можно с легкостью обнаружить, что подавляющее количество мер, направленных

на мотивацию сотрудников, относится к гигиеническим факторам. Эта группа факторов представлена в более чем достаточном количестве, что означает, скорее всего, полное отсутствие среди людей, работающих в Google, неудовлетворенности своей работой. К мотиваторам можно отнести, пожалуй, только бесплатное обучение, подразумевая под этим «возможность творческого роста». Этого, как видно из теории Герцберга, недостаточно для создания у персонала чувства удовлетворенности. Однако очевидно, что на основании одной только этой информации невозможно сделать окончательный вывод, для составления полной картины необходимо более глубокое исследование системы мотивации внутри самой компании. Известно, что внутри компании все отношения между коллегами, отношения власти и подчинения, коммуникации выстроены особым образом, что существуют совершенно особые и вполне демократичные правила и традиции, что главная религия Google – это «дух гаража» (дух стартапа или предпринимательства). Также часто в Интернете можно встретить фразы в таком роде: «работать в Google хорошо, здесь очень интересная работа». Да, интересная работа, а именно, содержательная ее сторона, которая также относится к мотиваторам[4].

Так или иначе, Google является одним из самых привлекательных работодателей во всем мире, и тысячи (если не миллионы) людей хотят получить работу в этой транснациональной компании. Google имеет большой, стабильный, постоянно растущий доход, и от его руководителей не было услышано о проблемах с мотивацией. Это, конечно, не значит, что их там совсем не существует, но тем не менее эта компания заслуживает того, чтобы на ее опыт в этой области обратили особое внимание и использовали его, как руководство.

Ни для кого не секрет, что многие крупные IT-компании практикуют культуру поощрения своих сотрудников. Для мотивации своего персонала они готовы предложить больше, чем просто бесплатную медицинскую страховку и обеды. Ведь чем довольнее и счастливее работник, тем продуктивнее он становится. Информация с сайта Glassdoor помогло нам увидеть, как с этим обстоят дела у компании Apple. Glassdoor - это площадка, где сотрудники различных компаний на условии анонимности могут делиться своим мнением об условиях труда. Рейтинг Apple на данном сайте составляет 4,5 из 5 звезд. Люди в своих обзорах указывают, что Apple старается угодить и мотивировать своих сотрудников самыми разными способами, начиная от бесплатных абонементов в спортивный зал и заканчивая организациями бесплатных концертов с участием мировых звезд[5].

Переходим к 6-ти наиболее интересным «плюшкам», которые ожидают всех будущих сотрудников Apple.

Сотрудники Apple ежегодно получают скидку в размере 25% на покупку музыкальных плееров iPod, компьютеров и планшетов iPad. Каждые три года рабочие также получают скидку в размере 250 долларов на покупку iPad или 500 долларов на покупку компьютера линейки Mac. Кроме того, для сотрудников Apple распространяется 50-процентная скидка на покупку программного обеспечения. Apple заботится не только о своих сотрудниках, но и их семьях, а также друзьях, предоставляя различные скидки на тот или иной товар.

Несмотря на то, что в новом кампусе Apple не предусмотрено детского сада, компания позволяет будущим матерям брать четырехнедельный полностью оплачиваемый отпуск перед родами, а также 14-недельный отдых после родов, который, разумеется, также оплачивается в полном объеме. Компания также не обошла стороной тех, кто обзаводится пополнением в семье пока не собирается. Им ежегодно предоставляется шестинедельный оплачиваемый отпуск.

Помимо социальной поддержки семей, Apple также предлагает своим молодым сотрудницам позаботиться о будущем своей семьи. Многие 20-летние девушки, работающие в компании, могут быть не готовы или просто не хотят заводить детей в таком возрасте и предпочитают сосредоточиться на своей карьере. Однако многие из них также задумываются

и о возможных рисках, которые могут быть связаны с отложенной беременностью. Некоторые начинают подумывать о том, чтобы завести ребенка только после 30-ти, а в некоторых случаях и после 40 лет. Для таких людей Apple тоже все предусмотрела. Компания подписала соглашение с фирмами, предлагающими криозаморозку здоровых яйцеклеток, что сохраняет возможность родить в будущем. Удовольствие не из дешевых. Подобная процедура в США стоит порядка 10 000 долларов. Но Apple ценит своих сотрудников и готова пойти на такие траты.

Сотрудники Apple – как правило, трудоголики, поэтому компания старается всячески поощрять своих рабочих, предлагая бесплатное пиво и закуски в собственном пивном баре компании. Более того, Apple очень часто приглашает различных знаменитых музыкантов, чтобы те проводили концерты специально для сотрудников компании. Стиви Уандер, Дэми Ловато, OneRepublic – лишь несколько имен среди огромного списка знаменитостей, развлекавших и проводивших специальные мероприятия, организованные Apple.

Один из сотрудников нью-йоркского офиса Apple поделился тем, что Apple ежегодно обеспечивает своих сотрудников сертификатами на 300 долларов, которые они могут потратить на посещение спортзала.

Новые сотрудники компании получают 12-дневный оплаченный отпуск, при этом стоит отметить, что со временем количество отпускных дней увеличивается[6].

У некоторых после прочтения всего этого может сложиться мнение о том, что Apple – лучшая компания для работы. Возможно, это так и есть, или все же есть компании, с еще лучшими условиями мотивации персонала?!

Успешный предприниматель, основатель популярной социальной сети Facebook и 33-летний миллиардер Марк Цукерберг (Mark Zuckerberg) замечательный руководитель, который точно знает, как мотивировать сотрудников своей компании, чтобы получать от подчиненных максимальную отдачу.

Во-первых, Марк Цукерберг, как счастливый отец двух детей, хорошо понимает, что в первые месяцы после рождения родителям очень важно быть рядом с ребенком и поэтому предоставляет четырехмесячный отпуск как для женщин, так и мужчин. Причем, оплачиваемые «каникулы» предоставляются в любой момент в течение года, и не только после рождения, но и после усыновления.

Во-вторых, известный защитник экологии, Марк Цукерберг мотивирует своих коллег ездить на работу на велосипеде и даже он открыл специальную велосипедную СТО в штаб-квартире. Но для поклонников автотранспорта на территории есть бесплатная зарядная станция для электромобилей.

В-третьих, главный «фейсбучник» предоставляет возможность сотрудникам посещать спортивные секции за счет компании.

В-четвертых, в штаб-квартире в Калифорнии есть комната отдыха с настольными играми, игровыми приставками и автоматами, где сотрудники могут отвлечься от работы. Кроме того, очень занятые работники могут посетить барбершоп и прачечную с химчисткой на территории головного офиса.

В-пятых, молодым родителям владелец компании предоставляет разовую денежную помощь в размере четырех тысяч долларов и материально поддерживает тех, кто решил усыновить малыша.

В-шестых, на территории штаб-квартиры расположено множество бесплатных кафе и столовых[7].

Подытоживая, можно сказать одно, у каждой компании своя история и свой «характер», но ни одна компания, по праву не сможет стать успешной, без правильно подобранной системы мотивации персонала. Взяв, к примеру казахстанскую компанию «N» (не обязательно одну, это может быть несколько компаний или организаций разного типа) не углубляясь в ее цели ведения кампании или же структуру производства, из примеров вышеперечисленных систем мотивации персонала, можно вывести следующее: самый

главный критерий любой успешной компании – это обращение к своему работнику, как к члену своей семьи, забота о сотруднике, возможность отдыха тогда, когда это требуется, а также приятные поощрения. Ввести эти пункты в систему любой организации не составит никакого труда, а взамен на это, компания получит надежных сотрудников, которые будут вести ее к новым успехам и победам!

Список использованной литературы:

1. Мескон Майкл Х., Альберт Майкл, Хедоури Ф. Основы менеджмента, 3-у изд.: Пер. с англ.-М.:ООО «И. Д. Вильямс», 2007
2. Мотивация персонала или как это делает Google [Электронный ресурс] URL: <http://www.plan-your-time.com/motivatsiya-personala-ili-kak-eto-delaet-google/>
- 3.“Компания компенсировала половину стоимости велосипеда” – 22-летний украинец о работе в Google [Электронный ресурс] URL: <http://gazeta.ua/ru/articles/life/kompaniya-kompensirovala-polovinu-stoimosti-velosipeda-22-letnij-ukrainec-o-rabo/455327>
- 4.Мотивация в стиле Google: зарплаты, бонусы и настроение [Электронный ресурс] URL: http://www.aif.ru/dontknow/print/dontknow_id/12637
- 5.Официальный сайт компании Apple [Электронный ресурс] URL: <https://www.apple.com/ru/>
6. Джони Айв. Легендарный дизайнер Apple - Линдер Кани., 2014
7. Facebook-эффект для бизнеса и самопиара. Опыт человека, который собрал более 10 миллионов лайков., 2014

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ БАНК ЖҮЙЕСІ БӘСЕКЕЛЕСТІГІН ЗЕРТТЕУ ЖӘНЕ БАҒАЛАУ

Тажгуразова Балжан Сергеевна

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада қазақстандық екінші деңгейлі банктердің қызметінің негізгі қаржы көрсеткіштері бойынша нәтижелері қарастырылып, олардың бәсекеге қабілеттілігін салыстырады.

Түйінді сөздер: банк жүйесі, бәсекеге қабілеттілік, активтер, кірістілік, маржа, спрэд, улы несие, заңды тұлғалар, банктік тәуекел.

ИССЛЕДОВАНИЕ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РК

Тажгуразова Балжан Сергеевна

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются результаты деятельности казахстанских банков второго уровня по основным финансовым показателям, дается сравнительный анализ их конкурентоспособности.

Ключевые слова: банковская система, конкурентоспособность, активы, рентабельность, маржа, спрэд, токсичный кредит, юридические лица, банковский риск.

INVESTIGATION AND ASSESSMENT OF COMPETITIVENESS OF THE BANKING SYSTEM OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Tazhgurazova Balzhan

Master's Degree student of speciality «Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the results of the activities of Kazakhstani second-tier banks on the main financial indicators, and compares their competitiveness.

Keywords: banking system, competitiveness, assets, profitability, margin, spread, toxic credit, legal entities, banking risk.

Прогрессивное развитие банковской системы РК в настоящее время является одним из важнейших условий ускорения экономического роста, повышения конкурентоспособности экономики в мировой экономической системе. Банковская система является необходимым условием функционирования рыночной экономики и стабильности всей кредитно-денежной системы.

По данным Kursiv Research рейтинг оценки банков второго уровня РК по основным финансовым показателям объем совокупных активов банков второго уровня в Казахстане по состоянию на 1 января 2017 года составил 25,56 трлн тенге. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда совокупные активы были на уровне 23,78 трлн тенге,

показатель вырос всего на 7,47%, тогда как рост совокупных активов банков в конце 2015 года по сравнению с итогами 2014 года составил 30,4%.

Состав тройки крупнейших банков Казахстана остался неизменным по сравнению с предыдущим периодом, но изменилась очередность банков.

Самым крупным банком по итогам 2016 года стал Народный Банк Казахстана, совокупные активы которого составили 4,89 трлн тенге. За год активы банка с 4,05 трлн тенге выросли на 20,63%. При этом, доля банка в совокупном активе сектора составила 19,13%.

С незначительным отрывом от лидера, вторым крупным банком Казахстана стал Казкоммерцбанк с совокупными активами в 4,87 трлн тенге. Показатель банка за год сократился на 3,61%. Доля банка в совокупном активе в 2016 году показала 19,05%.

Третьим по счету оказался Цеснабанк, с объемом активов 2,08 трлн тенге, которые показали за прошлый год рост в 7,36%. В совокупном объеме активов сектора доля банка составила 8,14%

По относительному росту активов на первом месте стоит АО «Банк «Астаны», совокупные активы которого за 2016 год выросли на 62,26%. На втором месте по темпу наращивания активов – АО ДБ «Банк Китая в Казахстане», совокупные активы банка за год выросли на 52,09%. Следующим по росту активов идет АО «Qazaq Banki», показатель которого увеличился за год на 35,91%.

Коэффициент рентабельности активов, который рассчитывается как отношение доходов к среднегодовому объему совокупных активов, наглядно показывает эффективность использования активов банков. Совокупный показатель сектора в 2016 году составил 1,63%, показав некоторое улучшение против 1,08% в предыдущем году.

Наиболее эффективное использование активов в 2016 году показал Банк Хоум Кредит, сгенерировав доход который составил 13,22% от совокупных среднегодовых активов. На втором и третьем месте по рентабельности активов идут Исламский Банк «Al Hilal» и Ситибанк Казахстан с показателями 6,14% и 5,63% соответственно.

Процентная маржа, показатель эффективности активов, связанных с получением вознаграждения, по итогам 2016 года показала в среднем 4,79%. Лидером по использованию доходных активов остается АО «Банк Хоум Кредит», процентная маржа которого составила 24,37%, что в 5 раз выше среднего рыночного. В прошлом году данный показатель был на уровне 26,91%. За ним следуют АО «Заман-Банк» с показателем 11,53% и АО «Нурбанк» с уровнем процентной маржи в 10,96%.

Процентный спрэд указывает на эффективность процентной политики банка. По показателю за 2016 год в тройке первых оказались Банк Хоум Кредит (17,64%), Нурбанк (9,67%) и Заман-Банк и процентным спрэдом в 9,52%.

Прибыльность банковского сектора показала значительный рост. В 2016 году совокупная прибыль банков второго уровня составила 401,85 млрд тенге, против 227,02 млрд тенге в 2015 году, показав рост на 77,01%. Отметим, что в по сравнению с 2014 годом, совокупная прибыль банковского сектора 2015 году упала на 18,93%. При этом, чистый доход, связанный с получением вознаграждения за год вырос на 13,84%, с 861,97 млрд тенге в 2015 году до 981,26 млрд тенге в 2016 году.

Самым прибыльным банком 2016 года стал Народный Банк Казахстана, который за 2016 год сгенерировал чистый доход в 123,52 млрд тенге. Казкоммерцбанк, убыток которого в 2015 году составил 53 млрд тенге, реабилитировался в прошлом году по показателю прибыли. Чистый доход банка за 2016 год составил 107,61 млрд тенге. На третьем месте по прибыльности оказался «Ситибанк Казахстан», с чистым доходом 28,83 млрд тенге. Прибыль банка по сравнению с предыдущим периодом снизилась на 29,3%.

Первым по темпу роста прибыли банков оказался АО «Банк «Bank RBK», прибыль которого за год выросла в 28,5 раз с 191,2 млн тенге в 2015 году до 5,45 млрд тенге в 2016 году. Рост прибыли можно объяснить значительным ростом ссудного портфеля банка за

прошедший год. Следующими в ренкинге стали АО «Банк ЦентрКредит» с темпом роста прибыли 3,1 раз и ДБ АО «Сбербанк», прибыль которого за год выросла в 3,07 раз. Рост прибыли данных банков можно связать с качественным изменением ссудного портфеля, где наблюдалось снижение объемов токсичных кредитов. Совокупный темп роста доходов банковского сектора за 2016 год составил 7,95%.

Ссудный портфель банковского сектора в конце 2016 года в совокупности составил 15,51 трлн тенге или 60,68% совокупных активов. По сравнению с данными 2015 года показатель не значительно уменьшился на 42,9 млрд тенге или на 0,28%. Тогда итоговый ссудный портфель показал 15,55 трлн тенге. Наибольший рост ссудного портфеля в абсолютном значении показал Цесна банк, ссудный портфель которого вырос на 105,72 млрд тенге, за ним идут Народный банк с ростом ссудного портфеля на 89,74 млрд и Банк «Bank RBK», показатель которого за 2016 год вырос на 89,73 млрд.

Лидером роста в относительном значении ссудного портфеля стали АО «Tengri Bank» ссудный портфель которого увеличился на 131,68%. Банк сменил название в прошлом году с АО «ДБ «PNB» в связи с уменьшением доли участия Punjab National Bank (Индия), который не является более держателем контрольного пакета акций, а также с целью создания узнаваемого на рынке названия. Можно сказать, новая стратегия, принятая банком в 2016 году, по созданию универсального банка, ориентированного на средний класс в розничном сегменте, дала свои результаты. Также в 2016 году отличились по увеличению ссудного капитала по сравнению с показателями 2015 года Qazaq Banki (36,74%) и Банк Астаны (31,69%).

По итогам 2016 года три банка второго уровня имеют уровень неработающих займов свыше 10%. В 2015 году таких банков в Казахстане было шесть. «Национальным банком у них будут затребованы планы мероприятий по достижению доли неработающих займов до уровня менее 10% от ссудного портфеля до 1 января 2018 года», – сообщил глава Нацбанка в начале 2016 года.

Наибольшая доля токсичных кредитов оказалась у дочерних организаций иностранных банков. Объем кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней АО ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане составил 1,49 млрд тенге или 32,84% от объема кредитов. Вторым в списке оказался ДО АО Банк ВТБ (Казахстан), доля «токсичных» кредитов которых превышает 16%, и составляет 12,54 млрд тенге. АО «АТФБанк» стал третьим по доле просроченных кредитов более 90 дней, сумма которых достигла 72,29 млрд тенге или 12,11%. Проблемные кредиты банка сокращаются динамически за последние несколько лет.

Банки продолжают работу над сокращением «токсичных» кредитов. Так, лидером по снижению объемов проблемных кредитов стал Казкоммерцбанк, снизивший объем проблемных кредитов на 119,62 млрд тенге, до 234,17 млрд тенге. Вторым в списке оказался Банк ЦентрКредит, который снизил объем токсичных кредитов на 60,59 млрд тенге, в 2015 году показатель составил 79,39 млрд тенге. Отличился в этой категории и ДБ АО «Сбербанк», который показал снижение проблемных кредитов на 10,96 млрд до уровня 89,36 млрд тенге в 2016 году.

Рост объема вкладов клиентов банков несколько снизился. В 2016 году вклады увеличились на 10,66% против 37,5% в 2015 году. В 2015 году вклады увеличились основном из-за переоценки вкладов в инвалюте, в 2016 году таких резких скачков в курсе валют не наблюдалось. Совокупный объем вкладов физических и юридических лиц составил 17,27 трлн тенге.

Абсолютным лидером по объему вкладов стал Народный Банк Казахстана, с показателем в 3,45 трлн тенге. За 2016 год вклады банка выросли на 27,22%. Следующим в списке оказался лидер прошлого года Казкоммерцбанк, совокупные вклады которого сократились на 12,28% и составили 2,86 трлн тенге. Цеснабанк оказался в тройке лидеров по объему вкладов, которые составили 1,54 трлн тенге и выросли на 14,84%.

Вклады физических лиц за 2016 год увеличились на 14,85% и составили 7,91 трлн тенге. Любимцем населения в прошлом году стал Народный Банк Казахстана, абсолютный рост вкладов физических лиц банка достиг 215,9 млрд тенге, вклады населения банка по состоянию на конец 2016 года составили 1,63 трлн тенге. Следом по росту привлечения вкладов физических лиц идет Цеснабанк, рост показателя которого составил 174,29 млрд тенге и достиг 679,43 млрд тенге. ДБ АО «Сбербанк» так же входит в тройку лидеров привлечению вкладов населения. Банк увеличил вклады физических лиц на 131,16 млрд тенге. В итоге, объем вкладов составил 627,77 млрд тенге. Наибольший рост вкладов населения в относительном понимании наблюдались у ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (258,92%), АО «Tengri Bank» (179,47%) и АО «ДБ «АЛЬФА-БАНК» (62,32%).

В это же время, наблюдалось сокращение вкладов населения некоторых банков. Наибольший отток вкладов физических лиц по абсолютному значению показал Казкоммерцбанк, вклады которого сократились на 36,88 млрд тенге, хотя на уровне банка это не большая сумма (2,58% от вкладов физических лиц в 2015 году). Вторым по оттоку вкладов населения оказался Delta Bank, вклады которого сократились на 9,63 млрд тенге или на 88,67%. Вклады физических лиц банка в конце 2016 года оказались на уровне 1,23 млрд тенге. Также значительный отток вкладов населения наблюдался у Банка ВТБ (Казахстан), который составил 2,09 млрд тенге, вклады населения банка в конце 2016 года составили 37,64 млрд тенге. Наибольшее относительное уменьшение депозитов населения наблюдалось у таких банков как, Delta Bank (88,67%), Эксимбанк Казахстан (69,58%) и ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане (48,68%).

Вклады юридических лиц БВУ в 2016 году показали небольшой рост в 7,35 процентов и оказались на уровне 9,36 трлн тенге. Лидером по притоку вкладов юридических лиц также оказался Народный Банк Казахстана. Банк нарастил объем вкладов на 522,24 млрд тенге (40,38%), который в итоге составил 1,82 трлн тенге. Вторым по притоку вкладов юридических лиц стал АТФ Банк, показав рост показателя на 52,9% или 221,16 млрд тенге. Вклады юридических лиц банка на 2016 год составили 639,23 млрд тенге. Замыкает тройку лидеров Банк Астаны, приток вкладов юридических лиц банка составил 132,67 млрд тенге, причем вклады юридических лиц банка превышают уровень вкладов населения более чем в 5 раз.

По относительному росту вкладов юридических лиц лидируют Tengri Bank (245,24%), Банк Астаны (115,55%) и Шинхан Банк Казахстан (105,63%).

Казкоммерцбанк показал наибольший отток в денежном выражении и во вкладах юридических лиц, который составил 363,98 млрд тенге. Вклады юридических лиц банка по итогам 2016 года составили 1,47 трлн тенге. Следующим наибольшие потери вкладов юридических лиц понес ДБ АО «Сбербанк», депозиты юридических лиц банка сократились на 113,45 млрд тенге и составили по итогам 2016 года 526,44 млрд тенге. На третьем месте по сокращению вкладов юридических лиц оказался Kaspi Bank, объем сократился на 86,52 млрд тенге и за 2016 год составил 70,55 млрд тенге. По относительному значению, наибольшее сокращение депозитов наблюдалось у АО «ТПБ Китая в г. Алматы» (79,73%), АО «Банк ЭкспоКредит» (64,64%) и АО «Заман-Банк» (56,91%) [1].

По сообщению пресс службы Казкоммерцбанка, снижение активов банка было вызвано определенным сокращением объема депозитной базы во второй половине декабря, в основном за счет корпоративных депозиторов. В силу размера банка и его системообразующей роли, в банке хранятся наиболее крупные корпоративные вклады. Один из таких вкладов был планово снят крупным депозитором в декабре для проведения его платежей и существенно повлиял на статистику. В январе вклады юридических лиц в долларовом выражении выросли на \$38 млн (12 млрд тенге).

Международное рейтинговое агентство [Moody's Investors Service](#) 7 февраля 2017 года опубликовало негативный прогноз развития банковской системы РК. Негативный прогноз отражает ожидания агентства, что банки Казахстана останутся подвержены повышенным

рискам неплатежеспособности в условиях ухудшившейся операционной среды. По мнению агентства, чистый процентный доход банков в 2017 году останется низким из-за большой доли неработающих кредитов, а слабый спрос на кредиты не дает банкам возможность переложить высокую стоимость фондирования на плечи кредитоспособных заемщиков [2].

По мнению экспертов, наличие систематических рисков, к которым относятся валютный, процентный, инфляционный, политический, в Казахстане обусловлены низкой диверсификацией экономики. Основным фактором по нейтрализации влияния систематических рисков является соответствие банков комплексным регуляторным требованиям НБ РК, в частности, исполнение требований по размеру проблемных кредитов. Роль государственных программ поддержки экономики и бизнеса имеет жизненно важное значение, как для экономики страны, так и для банков второго уровня.

Для минимизации подверженности валютному риску казахстанские банки поддерживает минимальную валютную позицию путем широкого использования производных финансовых инструментов. Также одним из инструментов минимизации валютного риска является политика выдачи кредитов БВУ, обеспеченных денежными средствами в валюте займа. Одним из способов минимизации подверженности процентному риску является увеличение собственного капитала банков, а также замещение дорогостоящих источников фондирования более дешевыми. Помимо этого банки сохраняют открытую валютную позицию близкой к нулю, тем самым минимизируя влияние волатильности курса на финансовые показатели банков. Немаловажным фактором является снижение зависимости отечественных банков от внешних обязательств. Кроме регуляторных требований, банки осуществляют дополнительный мониторинг структуры активов и пассивов, посредством различных видов стресс-тестирования, на предмет процентных и валютных рисков, влияния макроэкономических факторов на деятельность банков с целью принятия соответствующих мер.

В 2017 году ожидаются значительные изменения в банковском секторе Казахстана. Нурсултан Назарбаев, в своем послании народу Казахстана, озвученному 31 января 2017 года, поручил Национальному банку выработать комплекс мер по оздоровлению банковского сектора. В частности, в послании говорится о необходимости ускорить работу по расчистке балансов банков от «плохих кредитов» и при необходимости обеспечить их докапитализацию со стороны акционеров. Национальному банку будет представлено больше прав для оперативного контроля над состоянием банков. Он должен перейти от формализованного подхода к риск-ориентированному, чтобы принимать меры воздействия к банкам, не дожидаясь формального нарушения с их стороны [3].

Н. Назарбаев в своем Послании «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» отметил: «Нацбанку и Правительству следует совместно решить вопрос обеспечения долгосрочным кредитованием бизнеса по ставкам, учитывающим реальную рентабельность в отраслях экономики» [4].

Список использованной литературы:

1 Рэнкинг банков по итогам 2016 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://www.kursiv.kz/news/tendencii-weekly/renking-bankov-po-itogam-2016-goda>

2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://www.moodys.com/researchandratings/>

3 Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» от 31 января 2017 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <http://www.akorda.kz>

4 Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» от 10 января 2018 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <http://www.akorda.kz>

ҚР ВАЛЮТА НАРЫҒЫНЫҢ АҒЫМДАҒЫ МӘРТЕБЕСІНІҢ ТАЛДАУЫ

Тоқтамьс Аян Арманұлы

«Қаржы» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада Қазақстан Республикасының валюта нарығының қазіргі кезеңдегі ерекшеліктері, оның Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің саясатына негізделген талдау сипаттамасы қарастырылған.

Түйінді сөздер: валюта нарығы, валюта жүйесі, валюталық саясат, валюта бағамы, қаржы институттары.

АНАЛИЗ ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ ВАЛЮТНОГО РЫНКА РК

Тоқтамьс Аян Арманұлы

Магистрант специальности «Финансы»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются особенности валютного рынка РК на современном этапе, аналитическая его характеристика на основе политики Национального банка РК.

Ключевые слова: валютный рынок, валютная система, валютная политика, обменный курс, финансовые институты.

ANALYSIS OF THE CURRENT STATUS OF THE FOREIGN EXCHANGE MARKET RK

Toqtamys Ayan

Master's Degree student of speciality «Finance»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the peculiarities of the currency market of the Republic of Kazakhstan at the present stage, its analytical description based on the policy of the National Bank of the Republic of Kazakhstan.

Keywords: currency market, currency system, foreign exchange policy, exchange rate, financial institutions.

В настоящее время в РК существует валютный рынок, который сформирован следующими функционирующими структурами: межбанковская валютная биржа с регулярными торгами, сеть уполномоченных банков, обменные пункты по всей республике.

Валютный рынок - это сфера экономических отношений, проявляющихся при осуществлении операции по купле-продаже иностранной валютой и ценных бумаг в иностранной валюте, а также операций по инвестированию валютного капитала.

Основные характеристики валютного рынка РК:

1) специфичность проведения валютных операций на валютном рынке, т.е. техника валютных операций, упрощена, все расчеты осуществляются по корреспондентским счетам банков;

2) непрерывность проведения валютных операций на валютном рынке, это означает, что валютные операции совершаются без перерыва в течение суток (и днем, и ночью) и в каждой точке света;

3) транспарентность рынка, вытекающая из предыдущей особенности, т.е. это предоставление всей информации, касающейся изменения валютного курса, всем его участникам в течение суток (дилерам, брокерам, агентствам рейтинга);

4) двойная роль отдельных видов валютных операций. На валютном рынке, например, фьючерсные и форвардные сделки выполняют роль срочных валютных операций, но, с другой стороны, эти операции одновременно являются способами страхования валютного риска;

5) широкое развитие валютных спекулятивных и арбитражных операций и сосредоточение этих операций в так называемых спекулятивных фондах – фондах хеджирования.

Валютный рынок, валютная система, валютная политика включает следующие составляющие:

– обеспечение безопасности финансовой системы. Это необходимо для реализации интересов государства;

– обеспечение эффективной и равноправной интеграции внутренней экономики в мировое хозяйство. Искусственное формирование либерализации внутреннего валютного рынка при еще существенно слабой экспортной базе может оказать негативное влияние на развитие интеграционных процессов, которые требуют продуманной государственной стратегии, учитывающей внутренние производственные возможности и конкурентоспособность отечественных товаропроизводителей;

– обеспечение экономического роста.

Реализация на практике валютной политики РК направлена на:

– укрепление валютно-финансового механизма, повышение платежеспособности РК;

– привлечение на выгодных для РК условиях иностранных инвестиций и противодействие нежелательной, с позиции РК, утечки за границу отечественного и иностранного капитала;

– укрепление национальной валюты РК создание условий для конвертируемости казахского тенге, поддержание стабильности его курса, превращение тенге в единственное законное платежное средство на территории РК.

Валютный рынок обладает достаточно большим арсеналом финансовых инструментов.

Валютная система Казахстана - совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся на основе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка, закреплённая в договорных и государственно-правовых нормах.

Валютная система Казахстана представляет собой форму организации и регулирования валютных отношений, которая функционирует на основе национального законодательства и с учетом международных соглашений. Валютная система Казахстана находится в процессе развития. Она формируется с учетом принципов, положений и опыта мировой валютной системы.

Валютная система сложилась на основе интернационализации хозяйственных связей; занимает особое место в национальной и мировой экономике в силу прямой и обратной связи с процессом обществ, воспроизводства.

Произошло дальнейшее укрепление финансовых институтов, проведена серьезная работа по совершенствованию законодательства и регулирования деятельности банков, накопительных пенсионных фондов, страховых и брокерско-дилерских организаций, а также организаций по инвестиционному управлению пенсионных активов, лизинговых организаций, являющихся основными участниками казахстанского валютного рынка.

На протяжении 2016 года Национальный Банк придерживался политики плавающего обменного курса тенге. При этом на ситуацию на валютном рынке оказывали влияние колебания цен на мировых товарных рынках, а также динамика национальных валют стран – основных торговых партнеров Казахстана.

В Казахстане национальную валюту укрепляют в первую очередь цены на нефть. Нефть является основным, но не единственным источником валютной выручки РК, в общем объеме экспорта она занимает 60 процентов. 20 процентов занимают цветные и черные металлы, оставшиеся 20 процентов - это другие отрасли экономики.

Активы Нацфонда и золотовалютные резервы Нацбанка РК в совокупности составляют от 90 до 100 миллиардов долларов.

Курс тенге в 2016 году колебался в диапазоне 327,66 - 383,91 тенге за доллар США.

Биржевой курс тенге на конец декабря укрепился с начала года на 2,0% и составил 333,29 тенге за доллар США.

Совокупный объем торгов на валютном спот-рынке составил 12,3 трлн тенге, увеличившись на 1,8 трлн тенге или 17,6 % по сравнению с результатом 2016 года.

В 2017 году отсутствовала явная корреляция между котировками нефти и курсом доллара США к тенге: снижение котировок нефти к середине года сопровождалось нехарактерным укреплением тенге. Достигнув минимального значения 2017 года в конце июня, эталонная марка Brent начала постепенное движение вверх. Тенге же в свою очередь также продемонстрировал разворот тренда в сторону ослабления. Тем не менее, 2017 год завершился укреплением тенге – курс доллара США снизился с 333,29 на 0,96 тенге или 0,29 % до 332,33 тенге.

Наиболее торгуемым инструментом остается доллар США (USDKZT_TOD; USDKZT_TOM), объем торгов которым составил 12,1 трлн тенге или 98 % совокупного объема торгов. Объем торгов российским рублем (RUBKZT_TOD) достиг 215,3 млрд тенге или 1,7 %, евро(EURKZT_TOD) – 20,6 млрд тенге или 0,2 %, китайским юанем (CNYKZT_TOD; CNYKZT_TOM; CNYKZT_SPT) – 5,3 млрд тенге или 0,04 % [1].

На протяжении 2016 года на ситуацию на валютном рынке оказывали влияние колебания цен на мировых товарных рынках, а также динамика национальных валют стран – основных торговых партнеров Казахстана.

Национальный Банк при этом придерживался политики плавающего обменного курса тенге.

Участие Национального Банка на валютных торгах в течение 2016 года не носило систематического характера и было продиктовано исключительно необходимостью сглаживания резких дестабилизирующих колебаний. Объем интервенций Национального Банка в 2016 году составил 2,9 млрд долл. США.

Введение режима плавающего обменного курса привело, с одной стороны, к повышению эластичности обменного курса тенге по отношению к фундаментальным факторам, в первую очередь, к цене на нефть, а с другой стороны, сделало курсообразование более прозрачным и прогнозируемым.

Следствием стало снижение волатильности обменного курса по отношению к доллару США.

Курс тенге в 2016 году колебался в диапазоне 327,66 -383,91 тенге за доллар США.

Наибольшая волатильность курса тенге наблюдалась в начале года. Значительное снижение цены на нефть в январе 2016 года до уровня 27 долларов США за баррель стало причиной ослабления курса тенге до исторически минимального значения в 383,91тенге за доллар США.

В феврале - июне 2016 года на фоне роста цены на нефть тенге начал тенденцию к укреплению, и девальвационные ожидания населения снизились. Это подтверждалось объемами продаж населением наличных долларов США через обменные пункты (нетто - продажа долларов США за 5 месяцев с февраля по июнь 2016 года составила почти 1 млрд

долл. США) и снижением долларизации депозитов (с 69,9% в январе 2016 года до 57,6% в июне 2016 года).

Для недопущения резкого укрепления тенге, которое было обусловлено в первой половине года не только фундаментальными внешними факторами, но и процессом дедолларизации, Национальный Банк проводил операции по покупке иностранной валюты. Объем интервенций Национального Банка за первое полугодие 2016 года составил 3,2 млрд долл. США.

В июле в результате снижения мировых цен на нефть (с 49,7 долл. США до 42,5 долл. США за баррель) и снижения курса тенге на 4,0% до 352,25 тенге за доллар США операции Национального Банка на валютном рынке были направлены на ограничение значительного и дестабилизирующего изменения обменного курса.

Начиная с августа ситуация на валютном рынке стабилизировалась и характеризовалась сбалансированностью спроса и предложения иностранной валюты.

В этой связи с сентября 2016 года нетто - участие Национального Банка и его влияние на фундаментальный тренд обменного курса тенге было равно нулю.

Курс тенге за данный период колебался в диапазоне 328,91 - 344,56 тенге за доллар США. Биржевой курс тенге на конец декабря вырос с начала года на 2,0% и составил 333,29 тенге за доллар США.

За 2016 год биржевой курс тенге по отношению к евро вырос на 5,1%, к российскому рублю снизился – на 17,8%.

В 2016 году объем биржевых операций по валютной паре тенге/доллар США на Казахстанской фондовой бирже снизился по сравнению с 2015 годом на 45,6% и составил 30,4 млрд долл. США. На внебиржевом валютном рынке объем операций по валютной паре тенге/доллар США составил 72,5 млрд долл. США. В целом объем операций на внутреннем валютном рынке по валютной паре тенге/доллар США составил 102,9 млрд долл. США.

Операции с евро и российскими рублями занимали незначительные доли в обороте биржевого и внебиржевого сегментов валютного рынка. На биржевом рынке объем операций с российскими рублями снизился на 28,3% до 13,2 млрд российских рублей, объем операций с евро снизился на 38,4% до 23,6 млн евро. На внебиржевом валютном рынке объемы операций с российскими рублями увеличились на 1,8% до 17,9 млрд российских рублей, объемы операций с евро увеличились на 41,4% до 68,1 млн евро. На рынке наличной иностранной валюты в первую половину 2016 года наблюдалась смена валютных предпочтений населения в сторону тенге и соответствующая продажа долларов США.

В дальнейшем спрос на доллары возобновился. Однако, за 2016 год нетто -покупка долларов США населением составила лишь 1,4 млрд долл. США, что почти в 5,7 раза ниже объемов 2015 года и является минимальным значением с 2001 года. Нетто -покупки наличных российских рублей за 2016 год также сократились в два раза до 88,1 млрд рублей. При этом объем нетто- покупок наличных долларов США и российских рублей в тенговом эквиваленте практически сравнялся, тогда как в 2015 году американская валюта была популярнее российской и спрос на нее превышал спрос на рубли в 2,7 раза. Объемы нетто - покупок наличной европейской валюты сократились за 2016 год почти на 40% до 373,0 млн евро. Спрос на евро остается ограниченным.

Стабилизационное влияние на внутренний валютный рынок оказала позитивная динамика внешних валютных рынков. Тенге по итогам 2017 года показал укрепление на 0,3% и продолжает укрепляться в 2018 году.

По итогам торгов на 12 января 2017 года тенге укрепился с начала года на 0,8% и составил 329,67 тенге за \$1 (по итогам торгов на 15 января тенге укрепление к доллару США на 0,9% и составил 329,41 тенге за \$1).

Золотовалютные резервы Нацбанка выросли на 4,7% или \$1,4 млрд и составили \$31,1 млрд.

Валютные активы Национального фонда достигли \$57,7 млрд. Международные резервы страны в совокупности составили \$88,8 млрд.

На денежном рынке продолжает сохраняться избыточная ликвидность, которая изымается Нацбанком преимущественно посредством выпуска краткосрочных нот [2].

В 2017 году Национальный Банк продолжил следовать режиму свободно плавающего обменного курса. Под влиянием внутренних и внешних факторов курс тенге находился в диапазоне 310,40-345,00 тенге за доллар США. На конец 2017 года биржевой курс тенге к доллару США составил 332,33 тенге за доллар США, укрепившись за год на 0,3%.

Объем биржевых операций по валютной паре KZT/USD на Казахстанской фондовой бирже увеличился в 2017 году по сравнению с 2016 годом на 21,8% и составил 37,0 млрд. долл. США. На внебиржевом валютном рынке объем операций по валютной паре KZT/USD составил 116,6 млрд. долл. США. При этом 94,0 млрд. долл. США или 80,6% от общего объема внебиржевых торгов составляют операции одного банка, которые проводятся в основном с зарубежным головным банком в целях хеджирования собственного капитала от валютного риска. В целом объем операций на внутреннем валютном рынке по валютной паре KZT/USD составил 153,6 млрд. долл. США. Участие Национального Банка на валютном рынке в течение 2017 года было минимальным (1,7% от годового объема биржевых торгов). Проведение интервенций было направлено на ограничение резких колебаний курса. При этом Национальный Банк не имел целью поддержать какой-либо уровень курса тенге по отношению к иностранным валютам.

Объемы нетто расходов на покупку наличной иностранной валюты (доллар США, евро, российский рубль) за 2017 год составили 2,4 трлн. тенге (график 8). В их структуре преобладают расходы на покупку наличных долларов США – 1,5 трлн. тенге (доля в нетто расходах – 65,0%), на российский рубль – 612,6 млрд. тенге (25,8%), на евро – 219,6 млрд. тенге (9,2%) [3].

Обменный курс тенге выполнял функцию автоматического стабилизатора и формировался при минимальном вмешательстве со стороны Национального банка. Для стабилизации ситуации на валютном рынке и удовлетворения возникшего спроса Национальный банк проводил интервенции. Интервенции проводились в июне (доля от общего объема торгов на биржевом валютном рынке - 2,9%), в августе (1,8%), сентябре (2,1%) и октябре (10,6%). Интервенции были направлены исключительно на сглаживание краткосрочных и спекулятивных колебаний, не связанных с влиянием фундаментальных факторов.

В течение 2017 года уровень базовой ставки был постепенно снижен с 12% до 10,25%.

Сохранение привлекательности тенговых депозитов способствовало дальнейшему процессу дедолларизации в банковской системе и содействовало увеличению фондирования банков второго уровня в национальной валюте. По итогам октября 2017 года доля депозитов в иностранной валюте составила 49,4% (54,6% - в декабре 2016 года, 70% - в январе 2016 года).

Максимальные рекомендуемые ставки по депозитам физических лиц в национальной валюте были сохранены на уровне 14%, ставки по депозитам в иностранной валюте были снижены с 2% до 1,5% с 1 июля 2017 года с дальнейшим понижением до 1% с 1 декабря 2017 года. Фактически сложившиеся ставки по тенговым депозитам физических лиц снизились с 12,0% в декабре 2016 года до 11,5% в октябре 2017 года, юридических лиц - с 10,5% до 8,0% [4].

В соответствии с принятыми международными обязательствами в Казахстане создан благоприятный режим для осуществления внешнеторговых операций, получения и репатриации прибыли от инвестиций (текущих операций), а также вложения в экономику республики иностранного капитала. В условиях стабильного притока иностранной валюты, достижения устойчивого экономического роста и внедрения международных стандартов

сегодня в финансовом секторе РК сформированы необходимые предпосылки для дальнейшей либерализации валютного режима.

Список использованной литературы:

1. Пресс-релиз АО «Казахстанская фондовая биржа» «Об основных итогах деятельности за 2017 год» - <https://docviewer.yandex.kz/view/199438321/>?
2. Глава Нацбанка рассказал о ситуации на валютном рынке Казахстана - <https://www.kursiv.kz/news/finansy/glava-nacbanka-rasskazal-o-situacii-na-valutnom-rynke-kazahstana/>
3. Нацбанк: Итоги 2017 года - <https://aqparat.info/news/2018/01/26/8722058-nacbank-itogi-2017-goda.html>
4. Нацбанк Казахстана опубликовал основные направления денежно-кредитной политики на 2018 год - http://www.kt.kz/rus/economy/nacbank_kazahstana_opublikoval_osnovnie_napravlenija_denezhno_kreditnoj_politiki_na_2018_god_1153649960.html

ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ФИРМАЛАРДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ ТИІМДІЛІГІ ЖӨНІНДЕГІ ИННОВАЦИЯЛАРДЫҢ ҚОРҒАУ ЖӘНЕ ТАЛДАУ

Уразалина Инкар Булатқызы

«Менеджмент» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада қазақстандық фирмалардың экономикалық қызметінің тиімділігіне, Қазақстанның инновациялық компанияларының рейтингісіне инновацияның әсерін талдау нәтижелері қарастырылады.

Түйінді сөздер: инновациялық қызмет, инновациялық өнімдер, инновациялық жүйе, ғылыми-зерттеу және тәжірибелік-конструкторлық жұмыстар.

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ИННОВАЦИЙ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАЗАХСТАНСКИХ ФИРМ

Уразалина Инкар Булатқызы

Магистрант специальности «Менеджмент»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются результаты анализа влияния инноваций на эффективность хозяйственной деятельности казахстанских фирм, **рейтинга Инновационных компаний Казахстана.**

Ключевые слова: инновационная деятельность, инновационная продукция, инновационная система, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

EVALUATION AND ANALYSIS OF INFLUENCE OF INNOVATIONS ON EFFICIENCY OF ECONOMIC ACTIVITY OF KAZAKHSTAN FIRMS

Urazalina Inkar

Master's Degree student of speciality «Management»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the results of the analysis of the impact of innovation on the efficiency of economic activities of Kazakhstani firms, the rating of Innovation Companies of Kazakhstan.

Keywords: innovation activity, innovative products, innovative system, research and development work.

Инновационная деятельность, по Шумпетеру, базируется на склонности предпринимателя-новатора к риску. При удачном внедрении предприятие-первопроходец получает монопольную прибыль, а нововведение постепенно распространяется и используется в ходе хозяйственной деятельности другими предприятиями. Дальнейшее падение нормы прибыли стимулирует предприятия к новым инновациям [1].

Инновационная деятельность - процесс, включающий:

– проведение анализа и формирование прогноза направлений научно-технологического и инновационного развития экономики с учетом реальных условий рыночного потребления;

- развитие инфраструктуры инновационной системы; проведение экспертизы разработок, оказание консультационных, информационных, юридических или иных услуг по выводу инновационной продукции на рынок внутренних новшеств;
- вовлечение в хозяйственный оборот результатов интеллектуальной деятельности;
- технологическое переоснащение производства для выпуска инновационной продукции;
- выполнение работ и (или) оказание услуг, направленных на создание и организацию производства принципиально новой или с новыми потребительскими свойствами продукции (товаров, работ), создание и применение новых или модернизацию существующих способов (технологий) ее производства, распространения и использования, применение структурных, финансово-экономических, кадровых, информационных и других видов инноваций [2].

Анализ влияния инноваций на эффективность хозяйственной деятельности казахстанских фирм позволил определить, что в технологической структуре экономики Казахстана все еще преобладает третий уклад, так как его доля в ВВП составляет 50–6 %, доля предприятий второго уклада — 10%, четвертого — не превышает 30%.

Доля инновационной продукции по отношению к ВВП в 2011 году составила 0,86% (таблица 1).

Таблица 1. Доля инновационной продукции по отношению к ВВП, %

Показатели	2012г	2013г	2014г	2015г	2016г
Доля инновационной продукции по отношению к ВВП, %	1,22	1,61	1,46	0,92	0,95
Примечание – составлено на основе источника [3]					

Анализ влияния инноваций на эффективность хозяйственной деятельности 31077 предприятий республики по итогам 2016 года показал, что за анализируемый период 2879 предприятий имели инновации (в 2015г. – 2585 предприятий). По сравнению с 2015 годом количество предприятий, имеющих инновации, увеличилось на 294 предприятия.

Среди причин по которым инновационная деятельность не осуществлялась на предприятиях отмечаются:

- 1) Недостаток финансовых средств - 7654 предприятия
- 2) Недостаток финансовых средств из внешних источников финансирования – 233 предприятия
- 3) Инновационные затраты слишком высоки – 1043 предприятия
- 4) Нехватка компетентного персонала - 342 предприятия
- 5) Отсутствие информации о технологиях- 204 предприятия
- 6) Отсутствие информации о рынках – 245 предприятия
- 7) Сложность в поиске партнеров для инноваций – 383 предприятия
- 8) Доминирование существующих предприятий на рынке – 169 предприятия
- 9) Неопределенность спроса на инновационные товары или услуги – 1612 предприятия
- 10) Нет необходимости вследствие более ранних инноваций – 2322 предприятия
- 11) Нет необходимости из-за отсутствия спроса на инновации - 8453 предприятия.

Инновационная активность предприятий по продуктовым, процессным, организационным и маркетинговым инновациям составила 9,3%, по продуктовым и процессным инновациям 5,6%. Наиболее высокая активность в области инноваций по всем типам инноваций наблюдалась среди крупных предприятий и составила 30,7% (из 1947 отчитавшихся крупных предприятий 597 осуществляли инновационную деятельность).

Влияние инноваций на эффективность хозяйственной деятельности казахстанских фирм характеризует доля инновационной продукции в общем объеме выпущенной продукции.

Объем произведенной инновационной продукции в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличился на 18,2% и составил 445775,7 млн. тенге, из которого было реализовано продукции на сумму 451630,4 млн. тенге. Объем инновационной продукции поставленной на экспорт составил 70883,5 млн. тенге.

Таблица 2. Объем инновационной продукции (млн. тенге)

Регионы	2012г	2013г	2014г	2015г	2016г
1	2	3	4	5	6
РК	379 005,6	578 263,1	580 386,0	377 196,7	445 775,7
Акмолинская	19 902,1	18 205,7	33 801,6	13 217,2	21 036,2
Актюбинская	6 542,4	8 300,6	4 454,4	1 838,8	16 660,2
Алматинская	13 288,0	13 153,8	16 608,9	15 699,2	12 630,0
Атырауская	4 772,2	38 078,2	18 655,3	7 506,1	7 419,4
Западно-Казахстанская	4 399,3	9 009,5	5 996,5	3 316,7	3 407,1
Жамбылская	19 181,2	19 637,4	25 250,3	23 163,7	34 104,1
Карагандинская	30 891,5	53 731,2	21 578,1	18 442,5	31 327,2
Костанайская	29 769,7	35 728,9	57 633,9	47 252,6	45 095,9
Кызылординская	3 645,0	6 641,7	4 761,2	6 930,3	6 295,2
Мангистауская	3 609,0	1 395,4	1 546,8	1 234,6	506,4
Южно-Казахстанская	22 588,7	33 177,5	45 153,5	61 465,6	54 416,1
Павлодарская	97 620,0	83 368,0	83 070,6	1 838,3	9 520,0
Северо-Казахстанская	6 098,3	16 028,0	16 500,4	11 753,8	11 312,8
Восточно-Казахстанская	99 332,1	109 378,9	97 778,9	13 420,9	54 299,4
г. Астана	4 787,0	119 923,4	125 507,0	111 239,6	120 559,3
г. Алматы	12 579,1	12 504,9	22 088,6	38 876,9	17 186,3
Примечание – составлено на основе источника [3]					

За анализируемый период затраты на продуктовые и процессные инновации увеличились на 133% по сравнению с предыдущим годом и составили 1528645,9 млн. тенге (в 2015г. – 655361,0 млн. тенге).

При этом, затраты на продуктовые и процессные инновации из собственных средств предприятий составили 367777,0 млн. тенге, что составляет 24,1% от общих затрат на продуктовые и процессные инновации.

Затраты на продуктовые и процессные инновации по формам собственности представлены в таблице 3.

По данным проведенного обследования наибольшее количество предприятий, имеющих все четыре типа инновации, действуют в г. Алматы (20,5%), г. Астана (18,9%), Восточно-Казахстанской (10,3%), Карагандинской (8,3%), Костанайской (5,6%) и Южно-Казахстанской областях (5,4%).

Таблица 3. Затраты на продуктовые и процессные инновации по формам собственности

Показатели	2012г	2013г	2014г	2015г	2016г
1	2	3	4	5	6
РК	325 639,3	431 993,8	434 602,5	655 361,0	1 528 645,9
в том числе					
государственная собственность	9 194,5	39 420,8	25 368,8	18 200,4	25 781,8
частная собственность	282 167,7	345 562,8	353 918,4	606 141,4	934 296,7
собственность других государств, их юридических лиц и граждан	34 276,9	47 010,2	55 315,2	31 019,3	568 567,4
Примечание – составлено на основе источника [3]					

В разрезе регионов наибольший рост доли инновационно-активных предприятий наблюдается в Восточно-Казахстанской (14,9%), Кызылординской (11,2%), Костанайской (11,2) Жамбылской (10,8%), Карагандинской (10,6) Актюбинской (9,3%), областях. Значительно ниже среднереспубликанского уровня в Западно-Казахстанской (3,6%), Мангистауской (4,1%) областях (таблица 4).

Таблица 4. Уровень инновационной активности казахстанских предприятий в области инноваций по регионам за 2012 – 2016 гг. (%)

Регионы	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
РК	5,7	8,0	8,1	8,1	9,3
Акмолинская	4,6	7,1	7,3	6,8	7,0
Актюбинская	4,0	6,5	7,6	7,0	9,3
Алматинская	5,4	9,5	9,4	6,9	7,8
Атырауская	4,4	5,1	8,1	8,0	8,5
Западно-Казахстанская	7,5	5,3	6,6	4,1	3,6
Жамбылская	7,9	10,2	12,2	10,6	10,8
Карагандинская	3,8	7,6	8,4	9,2	10,6
Костанайская	7,1	11,8	13,6	14,5	11,2
Кызылординская	5,3	12,0	10,1	11,7	11,2
Мангистауская	1,1	2,4	3,4	4,0	4,1
Южно-Казахстанская	5,0	6,4	7,0	6,9	6,6
Павлодарская	4,1	6,4	6,9	4,8	6,5
Северо-Казахстанская	10,4	10,9	11,6	10,6	11,3
Восточно-Казахстанская	6,2	5,6	7,6	11,5	14,9
г. Астана	6,8	11,1	10,7	13,2	13,6
г. Алматы	6,7	8,0	5,0	4,7	7,6
Примечание – составлено на основе источника [3]					

В 2016 году внутренние затраты на НИОКР по сравнению с прошлым годом уменьшились на 3,9% и составили 66600,1 млн.тенге. Доля затрат на прикладные

исследования в общем объеме внутренних затрат составила 53,8%, фундаментальные исследования – 20,7% и опытно-конструкторские разработки – 25,5%.

Наибольшие доли в составе источников финансирования внутренних затрат на НИОКР приходятся на средства республиканского бюджета – 52,8%, собственных средств предприятий – 39,6%, а средства других источников – 7,6%.

Внутренние затраты на НИОКР по отраслям науки представлены в таблице 5.

Таблица 5. Внутренние затраты на НИОКР по отраслям науки за 2012 -2016 гг. (млн. тенге)

Показатели	2012г	2013г	2014 г.	2015г	2016г
Внутренние затраты, всего	47246,4	61 672,7	66 347,6	69 302,9	66 600,1
в том числе					
естественные науки	13 888,4	22 361,4	23 556,8	25 334,2	23 496,2
инженерные разработки и технологии	22 182,6	23 937,9	26 864,3	29 618,3	30 193,4
медицинские науки	1 349,7	3 450,4	2 795,1	2 735,4	2 277,9
сельскохозяйственные науки	4 906,4	5 628,1	7 331,7	7 602,4	6 884,6
социальные науки	2 368,5	2 857,1	1 486,2	850,5	1 072,2
гуманитарные науки	2 550,8	3 437,6	4 313,5	3 162,1	2 675,8
Примечание – составлено на основе источника [3]					

Анализ деятельности организаций показал, что приоритетным направлением НИОКР являются исследования в области инженерных разработок и технологий, удельный вес которых в общей сумме внутренних затрат на НИОКР составил – 45,3%. Затраты на исследования в области естественных наук занимают 35,3%, исследования в области сельскохозяйственных наук – 10,4%, гуманитарных наук – 4%, медицинских наук – 3,4% и социальных наук – 1,6%.

Таблица 6. Внутренние текущие затраты на научно-технические работы по видам работ (млн. тенге)

Показатели	2012г	2013г	2014 г.	2015г	2016г
Внутренние текущие затраты, всего		61 672,7	66 347,6	69 302,9	66 600,1
в том числе					
фундаментальные исследования	11253,9	18 197,0	15 260,7	15 838,8	13 809,2
прикладные исследования	24327,9	33 369,4	38 394,8	36 959,0	35 841,1
проектно-конструкторские и технологические работы	11664,6	7 447,3	9 488,1	12 658,2	12 341,7
изготовление опытных образцов, партий изделий (продукции)	1984,3	1 365,5	1 830,4	1 478,4	2 478,1

проектные работы для строительства	1997,6	1 293,5	1 373,7	2 368,5	2 130,0
Примечание – составлено на основе источника [3]					

НИОКР в 2016 году занимались 22985 человек, из них специалистами-исследователями являются 17421 человек (таблица 7). Численность докторов наук, выполнявших НИОКР, составила 1829 человек, докторов по профилю - 509 человек, докторов философии PhD – 462 человека, кандидатов наук – 4754 человек и численность магистров составила 3908 человек.

Таблица 7. Численность работников, выполнявших научные исследования и разработки по областям за 2012-2016 гг. (чел)

Регионы	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
РК	20 404	23 712	25 793	24 735	22 985
Акмолинская	936	992	1 054	802	652
Актюбинская	172	282	356	335	323
Алматинская	415	826	901	1 049	983
Атырауская	605	400	398	462	400
Западно-Казахстанская	516	600	425	540	756
Жамбылская	350	278	368	318	327
Карагандинская	1 189	1 387	1 631	1 708	1458
Костанайская	268	518	565	574	556
Кызылординская	192	205	253	236	228
Мангистауская	569	590	583	648	700
Южно-Казахстанская	994	1 466	1 359	1 356	1088
Павлодарская	292	774	809	716	693
Северо-Казахстанская	325	312	229	182	135
Восточно-Казахстанская	1 913	2 269	2 377	2 303	2205
г. Астана	3 024	3 159	3 391	3 001	2939
г. Алматы	8 644	9 654	11 094	10 505	9542
Примечание – составлено на основе источника [3]					

Национальное агентство по технологическому развитию совместно с бизнес-инкубатором MOST и при поддержке компании «Chevron» составило «Рейтинг Инновационных компаний Казахстана».

Рейтинг проводился путем анализа предоставленной компаниями статистических данных, данных о внедренных проектах, собранных организаторами Рейтинга и предоставленных в инициативном порядке. Такая работа проведена с целью выявления быстроразвивающихся казахстанских компаний с наивысшей инновационной активностью, а также стимулирования и повышения интереса к переходу к цифровизации деятельности компаний.

Первое место в Рейтинге заняла **Евразийская Группа** (ТОО «НИИЦ ERG»), на втором месте – компания **«KunTech»**, на третьем - АО «Самрук-Энерго». Четвертое и пятое место разделили АО «НАК «Казатомпром» и ТОО «НПЦ РТ «САПА» соответственно. Шестую позицию заняла компания **«Beeline Казахстан»**, далее

последовательно расположились **Tau Innovative Solutions, TOO «BBC Инжиниринг», Mercury Properties** и **ТОО «PolyTech Electronics»**.

По результатам собранных анкет от 39 компаний, большей активностью по внедрению инноваций является сектор промышленных организаций. К примеру, опыт Евразийской Группы по внедрению таких инновационных проектов как:

– Получение активированного угля из мелочи спецкокса Реновация печи №64 АксЗФ;

– Производство брэксов из пыли ферросплавного производства;

– Умный карьер;

– Экологически чистое производство спецкокса в газификаторах ЦКС с попутным производством эл/энергии - не имеет аналогов в Казахстане и напрямую связана со вторичным использованием отходов при производстве [4].

В целях повышения конкурентоспособности казахстанских фирм на инновационной основе необходимо:

– осуществлять выбор и стимулировать развитие приоритетных направлений науки и техники, исходя из потребностей общества и уровня развития мировой науки;

– развивать научно – технический потенциал республики, ее регионов;

– финансировать научные исследования из государственного бюджета и других источников;

– предоставлять льготы по налогообложению перспективных научных исследований, проектно – конструкторских работ, освоения прогрессивных технологий и новых видов продукции;

– поддерживать научную и изобретательскую деятельность, самодеятельное техническое творчество;

– формировать республиканский рынок научной продукции;

– осуществлять государственную поддержку фундаментальных, поисковых и прикладных научных исследований;

– создавать условия для подготовки и переподготовки высококвалифицированных научных кадров;

– создавать условия для включения научных коллективов республики в работу международного научного сообщества.

Список использованной литературы:

1 Шумпетер Й. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982. – 454 с.

2 Шевченко Д.К., Ким А.Г. Ускорение инновации-важный фактор выхода страны из экономического кризиса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/uskorenie-innovatsii-vazhnyy-faktor-vyhoda-strany-iz-ekonomicheskogo-krizisa>

3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - www.stat.gov.kz

4 НАТР составил рейтинг самых инновационных компаний Казахстана [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://www.kursiv.kz/news/kompanii-evrazijskaa-gruppa-nazvana-samoj-innovacionnoj-kompaniej-kazahstana/>

АЗАМАТТЫҚ ІС ЖҮРГІЗУ ҚҰҚЫҒЫНДАҒЫ МӘЖБҮРЛЕУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Абатов Айбек

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада автор атқарушылық іс жүргізу тұжырымдамасы мен мүмкіндіктерін, сот орындаушыларының қызметі, сот шешімдерін орындау және сот шешімдерінің орындалуын механизмін жетілдіру мәселелерін айқындап көрсетеді.

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ПРАВЕ

Абатов Айбек

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Әйтеке би 52;

В статье автор раскрывает понятие и особенности исполнительного производства, деятельность судебных исполнителей, поднимает проблемы совершенствования механизма исполнения судебных актов и неисполнение судебных решений.

PROBLEMS OF ENFORCEMENT IN CIVIL PROCEDURAL LAW

Abatov Aibek

Master of 1 course specialty "Jurisprudence"

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The article is about the notion and features of the executive process and the activity of judicial executors. The author raises the problems of improving the mechanism for the execution of judicial acts and the failure to execute court decisions.

В соответствии со ст. 3 Конституции РК государственная власть осуществляется на основе разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную [4]. Исполнительное производство по закону РК «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» организационно выведено из сферы судебной власти и передано к ведению органов исполнительной власти. Задача судов заключается в разрешении правового конфликта и вынесении судебного акта, а также контроле, за процессом исполнительного производства при подаче жалоб одним из его участников. Тем самым с судов сняты непосредственные обязанности по организационному обеспечению исполнения принятых ими судебных актов и других исполнительных документов.

Полагаем, что исполнительное производство является комплексным правовым образованием, которое соединяет в себе нормы различной отраслевой принадлежности, что, в конечном счете, и определяет компетенцию соответствующего органа государственной власти. Так, нормы о судебном контроле за деятельностью судебных исполнителей, порядке выдачи исполнительных листов судами, повороте исполнения — это часть гражданского процессуального законодательства. Нормы о порядке проведения торгов — часть

гражданского законодательства. Значительная часть норм об организации процесса исполнения административно-процессуального характера и в этом смысле относится к сфере совместного ведения. Необходимость реформы исполнительного производства назревала достаточно давно, поскольку до недавнего времени оно регулировалось в основном в разделе ГПК. Эти акты принимались совершенно в другую правовую эпоху и не учитывали новые социально-правовые реалии, изменения отношений собственности и всего гражданского оборота в целом. Реформа законодательства, обеспечивающего развитие экономических отношений в Республики Казахстан, особенно в новых сферах предпринимательской деятельности, показала, что многие новые прогрессивные положения материального законодательства не работали вследствие отсутствия адекватных и эффективных механизмов принудительного осуществления права. Таким образом, исполнение — важнейший участок правовой практики, отражающий эффективность всего механизма правового регулирования и способность права воздействовать на поведение человека. Этим и объясняется прошедшая Реформа исполнительного производства, изменение его организационных и содержательных характеристик, которые в комплексе с другими, и мерами должны улучшить существующую ситуацию в данной сфере [2]. Регулирование исполнительного производства как стадии гражданского процесса осуществляется самыми различными правовыми актами, что объясняется комплексным характером данной правовой сферы. Закон РК «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» крайне сузил нормативную основу для совершения исполнительных действий. Законодательство Республики Казахстан об исполнительном производстве состоит из Закона «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» и иных законов, регулирующих условия и порядок принудительного исполнения судебных актов и актов других органов [5]. К числу правовых актов, регулирующих порядок и условия осуществления исполнительного производства и совершения исполнительных действий в рамках гражданского процесса, помимо данных законов, можно отнести следующие законы: 1) Гражданский процессуальный кодекс РК. Значение источников правового регулирования исполнительного производства имеет также Приложение № 2 к ГПК (Восстановление утраченного судебного или исполнительного производства) [6]. В практике совершения исполнительных действий возникает необходимость обращения к ГПК и по вопросам, которые хотя и входят в предмет правового регулирования исполнительного законодательства, но тем не менее не получили в нем разрешения. Так, данный Закон не содержит содержания акта об аресте имущества. 2) Гражданский кодекс РК. Здесь урегулированы: порядок обращения взыскания на заложенное имущество и его реализация, порядок проведения торгов. В исполнительном производстве имеют посредственное значение нормы ГК о собственности, обязательствах и другие положения ГК, так или иначе связанные с совершением конкретных исполнительных действий, оценке фактических обстоятельств в стадии исполнительного производства. 3) Закон Республики Казахстан «Об ипотеке недвижимого имущества» от 23.12.1995. В этом законе подробно урегулированы вопросы, связанные с обращением взыскания на недвижимость. 4) Закон Республики Казахстан «О третейских судах» 28.12.2004 г. Здесь урегулированы вопросы порядка исполнения решений третейских судов, обращения за исполнительным листом и порядка его выдачи. Данный перечень не носит исчерпывающего характера, иные законы также могут содержать нормы исполнительного законодательства. Например, Закон РК «О банках и банковской деятельности» в части органов и лиц, имеющих право запрашивать информацию о счетах граждан и организаций, когда необходимость в таком запросе связана с совершением исполнительных действий; законы «О рынке ценных бумаг», «Об акционерных обществах» и др. [6]. В соответствии со ст. 6 закона «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» Правительство РК может принимать нормативные правовые акты по вопросам исполнительного производства на основании и во исполнение данного закона и иных законов [7]. По смыслу закона к числу нормативных правовых актов

Правительства РК, регулирующих вопросы исполнительного производства (помимо тех, которые должны быть приняты на основании закона «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей»), относятся правовые акты, устанавливающие порядок лицензирования при осуществлении определенных видов деятельности, в частности торгов недвижимым и движимым имуществом и др. Приоритетный характер носят нормы международных договоров Республики Казахстан по сравнению с внутриказахстанским законодательством. К числу международно-правовых документов, содержащих правила исполнительного производства, можно отнести Соглашение стран СНГ от 20 марта 1992 г. «О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности»; Конвенцию о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам между государствами — членами СНГ; Гаагскую конвенцию (1966) о признании и исполнении иностранных решений по гражданским и торговым делам и др. Такое сужение круга источников исполнительного законодательства крайне негативно, поскольку Закон, хотя и является процедурным по характеру, тем не менее, не содержит развернутых процедур исполнения отдельных видов исполнительных документов [6]. 1.2. Французская модель исполнения: позитивный правовой опыт для Казахстана В последнее время казахстанскими специалистами — представителями гражданской процессуальной науки, равно как и практическими деятелями, в том числе представителями органов судебной власти, широко обсуждается вопрос о статусе казахстанских судебных исполнителей; идет поиск путей дальнейшего развития деятельности судебных исполнителей для целей формирования оптимальной и реально функционирующей системы исполнительного производства в Казахстане. В качестве одного из предложений такого развития все чаще звучит предоставление судебным исполнителям в Казахстане статуса негосударственной, или небюджетной, либеральной, профессии. Такое предложение поступает, прежде всего, от тех специалистов, которые, так или иначе, знакомы с подобной организацией деятельности судебных исполнителей в отдельных европейских странах. В частности, наиболее ярким примером здесь может служить французский опыт исполнительного производства, которое выгодно отличается от казахстанского своей реальной эффективностью [6]. Французская система исполнения исторически была построена на частноправовых началах с сохранением контроля государственных учреждений.

Судебные исполнители, начиная с эпохи средних веков, постоянно пользовались так называемым «свободным режимом», что было обусловлено независимым от государства, автономным статусом данной профессии. Причиной данного обстоятельства было то, что действия судебных исполнителей, связанные с уплатой высоких пошлин, служили регулярным источником существенных поступлений в государственную казну. Кроме того, во Франции исторически существует так называемая «продажа должностей», когда та или иная должность (в том числе и место судебного исполнителя) переходят к преемнику за определенную плату. Но прежде данные должности продавались королевской властью, в том числе и по причине компенсации огромных расходов на финансирование военных действий. После покупки должности профессионалы в сфере исполнения получали «свободный статус», когда суверен уже не мог самостоятельно передать ту или иную должность кому-либо по своему усмотрению. Только сам судебный исполнитель был вправе выбрать и подготовить своего преемника и, после выплаты определенной компенсации со стороны последнего (в размере, соответствующем имущественной стоимости конторы судебного исполнителя), оставлял должность выбранному им лицу, если тот отвечал определенным требованиям, установленным законом. Предшественниками современных судебных исполнителей Франции являлись сержанты. Их появление объяснялось необходимостью существования служащих для обращения в суды различных систем (королевской, церковной, феодальной и коммунальной), правильного составления ходатайств от имени истцов и исполнения решений судов. Причем указанные должностные лица, наряду со служащими,

для обеспечения внутреннего порядка во время судебных заседаний (приставами) выступали в качестве особого символа королевской власти и всегда пользовались особым покровительством и защитой. Покушение на них приравнивалось к оскорблению королевской власти, а правосудие было безжалостным к тем, кто совершал насильственные действия в отношении приставов. Так, Муленское постановление 1566 года и Амбуазский эдикт 1572 года провозгласили, что «оскорбление и побои сержанта будут рассматриваться как преступления против короля, которые могут караться смертной казнью». Со временем судебные исполнители получили тот статус представителей «либеральной» (или «свободной») профессии, которым они обладают по настоящее время. Тем не менее, они наделены некоторыми полномочиями государственной власти, выступая в данном случае в качестве государственных должностных лиц. В то же время все оказываемые услуги, приравненные к понятию государственной службы, независимо от того, кем они оказываются, подлежат тарификации. И в этом случае соответствующие тарифы устанавливаются государством. Порядок и условия вознаграждения за услуги, оказываемые судебным исполнителем, определяются характером этих услуг.

Современный статус судебных исполнителей Франции. Законодательные акты, принятые в ходе реформы исполнительного производства 1991-1992 годов (Закон от 9 июля 1991 г. и Декрет о порядке его применения от 31 июля 1992 г.), доверили задачу осуществления исполнительного производства и применения, обеспечительных мер «лицам, уполномоченным на исполнение» (*agents d'exécution*). К ним, прежде всего, относится судебный исполнитель (*huissier de justice*), который обладает полномочиями только в сфере частного права, не имея ни права, ни возможности вмешиваться в сферу действия права публичного. Судебные исполнители определяются в современной французской доктрине, с одной стороны, как должностные лица, уполномоченные осуществлять уведомления об актах (*signification*) (которые они сами порой и составляют) и принудительное исполнение исполнительных документов путем обращения взыскания на имущество должника. С другой стороны, можно встретить другое определение: «Судебные исполнители — это должностные лица, возникшие в результате слияния профессий сержантов (*sergents*), имеющих полномочия в сфере уведомления об актах и исполнения, и исполнителей (*huissiers*), оказывающих свои услуги в заседании суда» (речь, очевидно, идет об аналоге судебных исполнителей по обеспечению установленного порядка деятельности судов в Республике Казахстан). Тем не менее, можно сказать, что эти определения являются неполными, поскольку, согласно французской доктрине, наиболее четко и полно по данному вопросу высказался Министр юстиции Франции: «Судебные исполнители являются *officiers public* (должностными лицами, наделенными полномочиями удостоверить юридические акты, как, например, нотариус, секретарь суда) и *officiers ministériels* (должностными лицами, осуществляющими определенные публичные функции, как нотариус, адвокат, секретарь торгового суда. Они являются должностными лицами, осуществляющими определенные публичные функции, что выражается в содержании их полномочий. На этом основании судебные исполнители подчинены особому режиму, установленному законом, который определяет условия пригодности к исполнению служебных обязанностей, их полномочия и территориальную компетенцию, способы осуществления полномочий, режим дисциплинарной ответственности, предусматривающий механизм коллективной гарантии и обеспечения в отношении своих клиентов, и условия получения вознаграждения за выполнение своих функций [4]. Судебные исполнители вправе удостоверить некоторые юридические акты. Но, кроме того, они являются *officiers public* еще и потому, что им предоставлены определенные прерогативы в осуществлении публичного, государственного принуждения в отношении недобросовестных должников. Однако в настоящее время, в отличие от статуса судебного исполнителя до реформы 1991-1992гг, он не может помогать сторонам или быть их представителем перед судьей по исполнению в случае возникновения спора.

Судебные исполнители выступают как основные субъекты исполнительного производства Франции, наделенные властными полномочиями. Их правовой статус сочетает элементы, как независимого практикующего лица, так и государственного служащего. При исполнении судебных решений на первый план выступают черты государственного служащего в статусе исполнителя. Однако судебный исполнитель обладает многообразными функциями. Так, судебный исполнитель выступает, с одной стороны, как свободный профессионал. Во Франции, в отличие от ряда других стран, органы государственного управления не располагают всеми прерогативами, которые обычно принадлежат государству. Эту особенность можно, в частности, видеть на примере делегирования судебным исполнителям функции исполнения решений по гражданским делам, выносимых различными судебными органами. Таким образом, инициатива по исполнению препоручена во Франции судебным исполнителям. Именно они обладают монополией в рамках данной функции. Так, статья 18 Закона от 9 июля 1991г., послужившего началом реформы исполнительного производства Франции (далее по тексту — Закон), гласит, что «процедуры принудительного исполнения и меры обеспечительного характера могут осуществлять только судебные исполнители, обладающие полномочиями на исполнение». Эта монополия, касающаяся исполнительного производства, ими разделяется только с судебными исполнителями Казначейства (*agents huissier du Trésor*), при соблюдении определенных условий (Декрет от 18 декабря 1996 г. №96-1112) [10]. Правовые нормы, тем не менее, не предоставляют судебному исполнителю права подменять собой взыскателя в решении некоторых вопросов — осуществлять ли преследование должника в рамках исполнительного производства, предоставляется срок для добровольного исполнения. Согласно ст. 22 Закона судебный исполнитель несет ответственность за злоупотребление процедурами обращения взыскания на имущество должника. Основное правило в сфере принудительного исполнения Франции, заложенное ст.1 Закона гласит: «Любой кредитор может, на условиях, предусмотренных законом, принудить своего... должника к исполнению его обязанностей». Иначе говоря, взыскатель располагает свободой выбора в отношении использования процедур исполнения в отношении имущества должника, а также выбора судебного исполнителя среди тех, кто одновременно осуществляют свои функции на конкурентной основе на одной территории. Результатом этих положений является не только то, что стороны могут свободно выбрать судебного исполнителя, но и то, что на практике этот выбор принадлежит в основном адвокату или судебному поверенному конкретного суда (*avoüé* — профессиональному представителю сторон в судебном процессе в апелляционных судах по гражданским и торговым делам). Для предоставления судебному исполнителю полномочий на взыскание с конкретного должника определенной суммы долга не требуется заключения договора поручения. Само предоставление судебного решения или иного акта судебному исполнителю означает возникновение его полномочий (ст. 507 Нового ГПК Франции; Декрет от 31 июля 1992 г., ст.2). Он обязан осуществлять свои функции и оказывать содействие взыскателю (Закон, ст. 18, абз. 2). Однако данные полномочия могут осуществляться судебным исполнителем только на определенной территории, тщательно разграниченной исполнительными органами власти [5]. Судебный исполнитель как должностное лицо, обладающее монополией в сфере принудительного исполнения, полностью независим от органов власти в вопросах исполнения судебных решений. Над ним нет вышестоящих инстанций или какой-либо другой власти, если не считать ответственности за профессиональные нарушения и за дисциплинарные проступки перед соответствующей Палатой.

Современный судебный исполнитель Франции выступает как представитель негосударственной, либеральной профессии в самом полном значении слова. Он ведет дела подобно руководителю предприятия, что выражается, например, в найме на службу достаточно многочисленного и высококвалифицированного технического персонала, выполнении управленческих, организационных функций. На практике зачастую несколько

судебных исполнителей, действующих на одной территории (которая разграничивается по территории действия определенного суда — например, суда Большой инстанции Парижа), объединяются и действуют в рамках одного бюро (office). И нередко данная профессия носит «семейный» характер, когда в одном бюро в качестве судебных исполнителей работают родственники. Судебный исполнитель, с другой стороны, является должностным лицом, так как он официально наделен своей должностью и поэтому обладает монополией в своей деятельности. Его территориальная компетенция ограничена районом деятельности суда Большой инстанции той местности, где находится его офис. Судебный исполнитель выступает также как государственное должностное лицо. Именно в силу данной причины на свою должность данное лицо назначается Министром юстиции Франции. Когда судебный исполнитель занимается собственно исполнением, например, имущественным арестом или выселением, он выполняет, в силу делегирования полномочий, функцию государственной власти. Поэтому он действует как государственное должностное лицо, и в этом качестве только он наделен правом привлекать, в случае необходимости, к участию в этих действиях представителей, как правоохранительных органов, так и вооруженных сил. Закон, помимо этого, защищает судебного исполнителя, устанавливая уголовную ответственность за посягательство на его жизнь, здоровье либо воспрепятствование осуществлению им профессиональных обязанностей. К тому же, судебный исполнитель выступает как помощник правосудия: он имеет монопольную функцию по уведомлению об актах; осуществляет «полюбовное» (по соглашению сторон) или судебное взыскание по долговым обязательствам; по просьбе частных лиц производит действия по обеспечению доказательств; он может представлять стороны в некоторых судебных органах. Судебный исполнитель также участвует в судебных заседаниях, когда под началом судьи обеспечивает соблюдение внутреннего порядка в зале суда. Помимо этого, судья в ходе процесса может давать судебному исполнителю поручения, связанные с консультированием или обеспечением доказательств — для лучшего представления судьей ситуации, связанной с каким—либо конкретным моментом. Полномочия судебного исполнителя: оказание содействия своему клиенту, обязанность по предоставлению информации, обязанность сохранения профессиональной тайны [1]. Принудительное осуществление своих обязанностей судебным исполнителем (*minislure forcé*) — это принцип, заложенный ст. 18 Закона, гласящий: судебный исполнитель «обязан предоставлять полномочия и содействие» своему клиенту. В определенных случаях возможен отказ от оказания содействия лицу, которое запросило о такой необходимости. Однако судебный исполнитель, заявляя отказ, должен соблюдать положения абз.2 ст. 18 Закона: судебный исполнитель вправе отказать в осуществлении своего содействия, «при сохранении права обратиться к судье по исполнению (за разрешением соответствующего вопроса — прим. пер.), если он посчитает это необходимым, когда требуемая мера имеет запрещенный законом характер или если сумма издержек кажется превышающей сумму по требуемому праву требования, за исключением символических присуждений, которые должник отказался исполнить».

Кроме того, судебный исполнитель имеет право уведомлять об актах и судебных решениях, может осуществлять исполнение актов или документов, снабженных исполнительной надписью. Так, судебный исполнитель составляет документы, предвещающие принудительное исполнение, называемые официальными предписаниями об уплате (*commandements*), и он же обязан произвести исполнение всех исполнительных документов, убедившись, что соблюдены все условия, предусмотренные законом. Указанные действия судебного исполнителя и как предоставление содействия клиенту, желающему взыскать свое право требования в принудительном порядке. Судебный исполнитель на основании закона несет обязанность по предоставлению информации третьим лицам, включая своего клиента и должника. В качестве примера можно привести положение, что уведомление об акте или протоколе судебного исполнителя должно гарантировать осведомленность получателя данного акта [12]. Судебный исполнитель обязан уведомить

должника о его правах и обязанностях. Кроме того, он обязан при осуществлении ареста-предоставления или ареста-продажи уведомить третье лицо, у которого находится имущество должника, подлежащее аресту, о его обязанностях и тех рисках и ответственности, которые данное третье лицо будет нести в случае отказа от оказания своего содействия судебному исполнителю и взыскателю. Кроме вышеизложенного, судебный исполнитель обязан хранить профессиональную тайну (коммерческая тайна, конфиденциальная информация и иные сведения), ставшую ему известной в результате осуществления исполнительных действий. В случае нарушения указанного правила, он будет нести уголовную ответственность на основании ст. 226-13 Уголовного кодекса Франции (один год тюремного заключения и штраф в сумме 100 000 франков, или 15 000 евро). С 1945 г. представители свободных профессий во Франции (судебные исполнители, нотариусы, архитекторы, врачи...) управляются и организационно представлены своими профессиональными гильдиями, впоследствии переименованными в палаты. Франция со времен Наполеона I в территориально-административном отношении разделена на департаменты, которые в свою очередь состоят из округов, а последние — из кантонов. В судебном же отношении Франция разделена на регионы апелляционных судов, которые рассматривают апелляции на решения судебных органов, находящихся в каждом из департаментов своего региона (обычно в состав региона входят судебные органы трех—четырех департаментов). До конца второй мировой войны в каждом кантоне действовал один судебный исполнитель, а все исполнители кантонов данного округа объединялись в «окружную палату», которая не имела координационной связи с палатами других подобных округов. Постановлением от 2 ноября 1945г. окружные палаты были упразднены и появились три уровня палат — департаментские, региональные и Национальная палата. Департаментские палаты. Каждая из них объединяет судебных исполнителей конкретного департамента. Основными функциями данных палат являются представительские (представительство перед административными и судебными органами) и дисциплинарные полномочия в отношении судебных исполнителей своего департамента, входящих в палату. Судебных исполнителей в департаментской палате представляют избираемые члены, которые выбирают своего председателя. Региональные палаты призваны представлять и защищать интересы судебных исполнителей, исходящих в регион данного апелляционного суда. Эти палаты не имеют права верховенства над департаментскими палатами, а дополняют деятельность последних. Члены региональных палат избираются судебными исполнителями каждого из департаментов, входящих в состав данного региона. Представительство судебных исполнителей в палате по департаментам пропорционально их численности в каждом из них. Централизующим органом, «двигателем» профессии судебных исполнителей является Национальная палата судебных исполнителей. Ее полномочия также оговорены законом. Она состоит из 32 членов, каждый из которых является представителем своего региона по соответствующему апелляционному суду. Все члены палаты избираются коллегией выборщиков, состоящей из избираемых членов региональных и департаментских палат, сроком на шесть лет. Национальная палата, помимо роли арбитра во взаимоотношениях судебных исполнителей между собой, «представляет профессию перед государственными органами. Кроме этого, Национальная палата обладает весьма обширным кругом и иных полномочий [3]. Казалось бы, между тремя уровнями организационной структуры судебных исполнителей должны существовать отношения власти и подчинения, однако таковые отсутствуют. Например, Национальная палата не имеет власти над региональной или департаментской палатой. В целом деятельность палат разного уровня дополняет одна другую, но конкуренции компетенции между палатами различного уровня нет. Может ли французская модель исполнения быть позитивным опытом для казахстанской системы принудительного исполнения? Ведь ни для кого не секрет, что в целях повышения эффективности исполнительного производства в Республике Казахстан целесообразно определенным образом реформировать профессию судебных исполнителей в Республике

Казахстан (во Франции – палата, в Казахстане - коллегия). Так, объединение судебных исполнителей в коллегии по региональному признаку, обладающих представительскими и дисциплинарными полномочиями, позволило бы реально усилить ответственность судебных исполнителей за совершение исполнительных действий, существенно повысить качество таких действий и результативность их применения на практике. Кроме того, одним из обязательных условий при вступлении в должность судебного исполнителя должно было бы стать его обязательное членство в соответствующей коллегии. Одним из последствий реформирования организации профессии судебных исполнителей могло бы стать являться правило, согласно которому по обязательствам вследствие причинения вреда совершением исполнительных действий или отказа от их совершения, указанный вред возмещался бы не за счет государственного бюджета, а конкретной Коллегией, в которую входит соответствующее должностное лицо. Безусловно, подобная организация профессии судебных исполнителей путем объединения данных должностных лиц в саморегулируемые организации предполагает предоставление судебным исполнителям самостоятельного статуса «свободных профессионалов», представителей небюджетной профессии, как во Франции. В частности, судебные исполнители в Республике Казахстан могли бы стать представителями «либеральной», или «внебюджетной» профессии, с одновременным сохранением статуса должностных лиц; уполномоченных на осуществление исполнительных действий от имени государства. Данная система, безусловно, будет эффективна, поскольку такие судебные исполнители материально заинтересованы в быстром и правильном взыскании долга. Целесообразно в качестве эксперимента предоставить самостоятельный статус какой-либо части судебных исполнителей, выведя их из системы органов государственной власти и подчинив обязанности соблюдать условия допуска в профессию, включающие в себя наличие высшего юридического образования, прохождение государственного квалификационного экзамена, прохождение профессиональной практики, либо наличие опыта работы государственным судебным исполнителем, получение соответствующей лицензии в компетентных государственных органах. Кроме того, должна подлежать обязательному предварительному страхованию профессиональная ответственность судебных исполнителей. За осуществляемые в ходе исполнительного производства действия судебные исполнители должны отвечать перед своими профессиональными объединениями — Коллегиями, которые, в свою очередь, будут покрывать ответственность судебных исполнителей перед третьими лицами. В случае успешности данного эксперимента целесообразно было бы вовлекать в сферу исполнительного производства, носящего частноправовой, или «внебюджетный» характер, все больше государственных судебных исполнителей, предоставляя им самостоятельный правовой статус и полномочия от имени государства. Существует необходимость расширения полномочий судебных исполнителей как представителей «внебюджетной» профессии, предусмотрев возможность дачи ими консультаций, возможности выступления в суде в качестве самостоятельной процессуальной фигуры, представительства сторон в государственных органах по вопросам, связанным с ходом исполнительного производства, составления определенных документов по просьбе стороны исполнительного производства и направления их другой стороне. Все взаимодействие сторон должно осуществляться через судебного исполнителя, который должен стать полноценным представителем своего клиента, действующим в его интересах, но в соответствии с требованиями законодательства и Кодексом профессиональной этики. Кроме того, необходимо сохранить действующую в Республике Казахстан монополию на осуществление исполнительного производства за судебными исполнителями, но обладающими новым правовым статусом. Фактически речь идет об изменении действующей модели исполнения, о переводе системы исполнения РК из государственного в частноправовое русло на основе самокупаемости при разумном сохранении контроля за деятельностью соответствующих должностных лиц со стороны государства. Возможно, при наличии ряда условий и более детальной проработке

сопутствующих вопросов, ряд из которых указан выше, исполнительное производство РК, как и современное исполнительное производство Франции, смогло бы стать действительно эффективным, самодостаточным, автономным и малозатратным для современного государства и общества [4].

2 Стадия исполнения как заключительная и обязательная стадия гражданского процесса

Понятие и особенности исполнительного производства

Стадия исполнения является заключительной и обязательной стадией гражданского процесса. Во-первых, она является следствием рассмотрения и разрешения гражданского дела, и, во-вторых, защита субъективных гражданских прав и законных интересов находит в ней свое реальное воплощение. Конечной целью рассмотрения любого гражданского дела является постановление законного и обоснованного судебного решения. После вступления его в законную силу оно приобретает свойство общеобязательности, из которого неоспоримо следует совершение тех действий, в том объеме и теми лицами, в отношении которых вынесено судебное решение, а также осуществление принудительного воздействия со стороны органов исполнения по исполнению судебного и иного акта в установленном законом порядке [5].

2 апреля 2010 г. был принят закон "Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей" (в дальнейшем — Закон), который является основным нормативным актом, регулирующим процессуальную деятельность в стадии исполнения. Статья 31,32 Закона определяет сферу его действия, условия и порядок принудительного исполнения судебных актов судов общей юрисдикции, а также актов других органов, которым при осуществлении установленных законом полномочий предоставлено право возлагать на граждан, организации обязанности по передаче другим гражданам, организациям денежных средств и иного имущества, либо совершению в их пользу определенных действий или воздержанию от их совершения. Этим самым закон "Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей" распространяет свое действие на исполнение постановлений всех правоприменительных органов, осуществляющих защиту субъективных гражданских прав и охраняемых законом интересов граждан и организаций [5].

Исполнение нельзя рассматривать только как применение мер принудительного характера, направленных на выполнение должником возложенных на него обязанностей. Применение мер принудительного характера как правовая гарантия исполнения не подменяет собой возможность добровольного исполнения, которое прямо предусмотрено законодателем. В постановлении о возбуждении исполнительного производства устанавливается срок для добровольного исполнения, который не может превышать 30 дней, по истечении которого исполнение производится в принудительном порядке, с взысканием с должника исполнительского сбора и всех расходов по совершению исполнительных действий. Добровольное исполнение касается и случаев немедленного исполнения, но добровольность исполнения возможна во всяком положении дела и зависит от воли субъекта обязательства. Одновременно с Законом "Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей" был принят закон "О судебных приставах", которым создана совершенно новая структура должностных лиц - подразделения судебных приставов, входящие в единую систему органов Министерства юстиции РК. Согласно этому Закону судебные приставы подразделяются на две ветви: судебные приставы, обеспечивающие установленный порядок деятельности всех судебных органов Республики Казахстан, и судебные исполнители, которые обеспечивают принудительное исполнение судебных актов и актов иных органов. Суммируя все вышесказанное, мы пришли к выводу, что исполнение – это стадия гражданского процесса, представляющая собой совокупность процессуальных действий органов исполнения и всех лиц, участвующих в исполнении, по добровольному и принудительному осуществлению (реализации) субъективных гражданских прав и законных интересов, подтвержденных постановлениями судов общей юрисдикции, а также иных юрисдикционных органов [6].

Список использованной литературы:

1. Баймолдина З.Х. Гражданское процессуальное право РК. Учебник. Том 1. - Алматы, 2001
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан, 01.07.99. (Особенная часть).
3. Баймолдина З.Х. Гражданское процессуальное право РК. Учебник. Том 2. - Алматы, 2001. Конституция Республики Казахстан 30.08.1995.- www.paragraf.kz – СПС Юрист.
4. Абдулина З.К. Гражданское процессуальное право Республики Казахстан: учеб. прогр. – Алматы: Данекер, 2001. – С. 62.
5. Гражданский процессуальный кодекс Республики Казахстан, 13.07.1999. www.paragraf.kz – СПС Юрист.
6. Закон РК «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» от 02.04.2010. - www.paragraf.kz – СПС Юрист.

**ҚР ЖЕДЕЛ ІЗДЕСТІРУ ҚЫЗМЕТІ ИНСТИТУТЫНЫҢ ПАЙДА БОЛУ ЖӘНЕ ДАМУ
ЖОЛДАРЫ: ТЕОРИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ПРАКТИКАЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ**

Алпанова Әйгерім Асылбекқызы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Мақаланың мақсаты қылмыскердің көптеген ерекшеліктерімен байланысты бірқатар мәселелерді зерттеу, атап айтқанда: жеке тұлғаны анықтау үшін қажетті анатомиялық, биологиялық, психологиялық және әлеуметтік қасиеттер туралы ақпаратты қамтитын қылмыскер туралы қылмыстық ақпараттарды құру, криминалистикалық теория және осы саладағы бар проблемалар.

**ПРОИСХОЖДЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РК: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ**

Алпанова Айгерим Асылбековна

Магистрант специальности «юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

Целью статьи является изучение комплекса вопросов, связанных с многочисленными особенностями личности преступника, а именно: установление криминалистически значимой информации о преступнике, включающей в себя сведения о присущих ему анатомических, биологических, психологических и социальных свойствах, которые необходимы для идентификации личности, а также исследование положений криминалистической теории и существующих проблем в этой области.

**ORIGIN AND DEVELOPMENT OF THE INSTITUTE OF OPERATIVE-PERSONAL
ACTIVITY IN THE RK: THEORETICAL AND PRACTICAL ASPECTS**

Alpanova Aigerim Asilbekovna

The master of the specialty «law»

Kazakh-Russian International University, 030006, Aktobe, ul. Aiteke bi, 52;

The purpose of the article is to study a set of issues related to the numerous features of the criminal's personality, namely: the establishment of criminal information about the offender, which includes information about the inherent anatomical, biological, psychological and social properties that are necessary for identification of the individual, criminalistic theory and existing problems in this area.

Қазақстан Республикасының жедел-ізвестіру қызметі институтының пайда болу теориялық аспектісі ежелгі заманнан тергеумен контр тергеу қызметтерінің ядросы агенттік әдіс болды, яғни жедел маңызды ақпарат иегерлерімен сенімді қарым-қатынасты дамыту немесе орнату арқылы құқыққа қарсы әрекеттерді құжаттандыру мен жедел маңызды ақпаратты анықтау бойынша арнайы қызметтер мен құқық қорғау органдарының жедел қызметкерлері мен жасырын қызметкерлердің (агенттер) аңыз қалыптастыру бойынша әдіс-тәсілдер жиынтығы қалыптасты [1]

Б.з.д.480 жылдары таңбаланатын атақты философ пен ойшыл Геродот еңбектерінде гректердің Парсы елінен агенттерді пайдалану да меңзеледі. Патша Александр Македонский мен Плутарх жазбаларына сәйкес карфаген генералы Ганнибал құпия ақпаратты алып, қарсыластар лагеріне тыңшыларды жолдаған [2].

Жедел-іздістіру қызметі мемлекет пайда болу алдында жүзеге асқан, мазмұны жағынан адами қызметтің ежелгі түрі болып саналады. Ежелгі кезеңде әрбір қауым, басқа алғашқы қоғамдармен өмір сүру үшін күресуде сыртқы қауіпсіздік мәселелерін шешуге, заманауи тілмен, тергеу және қарсы тергеу қызметін жүзеге асырды.

Агенттік жұмыс тактикасы мен құпия қызметті ұйымдастыру ісіне моңғолдар үлкен үлес қосты. Шыңғысхан агенттік жұмысты бағалап, белсенді қолданды, және контр тергеу іс-шаралар қаупін ұғына отырып, дұшпан тыңшылардың көзін қатал және қайырымсыз жойған.

XV ғасырда Италиян үкіметі қажетті ақпаратты жинақтау мақсатында кәсіби тыңшылар жолданатын шетелде тұрақты елшіліктер ашқаннан кейін, сыртқы саяси тергеу қарқынды дами бастады. Стратегиялық ақпаратты жинақтауда Венеция уәкілдері жоғары кәсіби біліктілік пен тактикалық зеректілікпен ерекшеленді [3].

XVI ғасырда бірінші жартысында шіркеу тыңшылықтың дамуына реформация табыстарына қарсы күресу мақсатында құрылған иезуиттер жедел-іздістіру қызметі ені - «Компания (общество) Иисуса» үлкен рөл атқарды.

XVII ғасырдан бастап мемлекеттің ішкі қауіпсіздігін қамтамасыз ету бойынша агенттік әдісті шектеу айқындалды, бұл үшін кейіннен контр тергеу қызметтері деп аталатын, дербес құрылымдар құрыла бастады.

Арнайы қызметтермен қарым-қатынас жасаған супер агенттер «Робинзон Крузо» кітабының авторы Даниэль Дефо, «Женитьба Фигаро», «Севильский цирюльник» авторы Карон де Бомарше, Уолт Дисней т.б. сияқты атақты адамдар да болды.

XXI ғасырдың басында ғылыми-техникалық ілгерілеу әсерінен жедел-іздістіру қызметінің барлау, контр тергеумен ізденіс жұмысы үшін қызығушылық тудыратын адамдар мен жайттар туралы құпия ақпаратты жинақтау, талдау мен сақтау үшін ақпараттық технологияларды белсенді қолдануына қарамастан, көп ғасырлық сынақтан өткен агенттік әдіс мемлекет мүдделері, азаматтардың конституциялық құқықтары мен бостандығына қол сұғушылықпен күресудің ең тиімді әдістерінің бірі болып қалуда [4].

Зерттеу жұмысының мақсаты қылмыскердің көптеген қасиеттерімен байланысты мәселелердің жиынтығын зерттеу, атап айтқанда: жеке тұлғаны анықтау үшін қажетті анатомиялық, биологиялық, психологиялық және әлеуметтік қасиеттер туралы мәліметтерді қамтитын қылмыскер туралы криминалданған ақпараттарды құру, сондай-ақ зерттеу сот-құқықтық теорияның ережелері мен осы саладағы бар проблемалар.

Осы мақсатқа жету үшін келесі міндеттер:

- жүйелеу үдерісінің тарихы мен мазмұнын, сондай-ақ қылмыс туралы ақпаратты және құқық бұзушының ішкі криминалистикадағы жеке басын зерделеу;
- қылмыстық тұлғалардың криминологиялық сипаттамаларының тұжырымдамасын және мәнін қарастыру;
- қылмыс жасаған адамның қылмыстық сипатын зерттеу және оны қылмыстарды тергеу барысында пайдалану.

Теориялық тұрғыдан маңызды және жаңа қағидалардың қағидалары, олардың сипаттамалары, жіктелуі және оларды құқықтық нормаларға сәйкестендіру мүмкіндіктері бойынша автор әзірлеген ережелер; жедел-іздістіру іс-шаралары саласындағы қағидаттарды жетілдіру және дамытудың негізгі бағыттарын және жедел іздістіру туралы заңдарды одан әрі жетілдіру.

Зерттеудің практикалық құндылығы - тезистегі тұжырымдалған ережелер аппараттардың жедел-іздістіру қызметін ұйымдастыруда, ведомстволық бақылауды жүзеге асыруда және оның заңдылығын прокурорлық қадағалауда пайдаланылуы мүмкін.

Жоғарыда аталып өткендей, жедел-іздістіру қызметі маңызды ақпарат екі негізгі блокта құрылымдау мүмкін: қылмыстық әрекет пен тергеу әрекеті. Көрсетілген құрылымдау нәтижесінде қылмыс пен қылмысты тергеу туралы жедел-іздістіру қызметі маңызды ақпаратты жүйелі қарастыруға қол жеткізіледі. Қылмыскер тұлғасын зерттеуге бағытталған жүргізілген зерттеу криминалистикада қылмыстық әрекетті зерттеу негізінің рөлін атқарады. Осылайша, біз ұсынған қылмыскер тұлғасының жедел-іздістіру қызметі сипаттамасы қылмысты тергеу туралы маңызды құрамдас ілімдердің бірі ретінде, қылмыстық әрекет туралы ілімді дамыту үшін бастапқы ереже болып табылады. Осыған орай, біз зерттеуді болашағынан мол үміт күтуге болатын зерттеу деп санаймыз. Еңбектің жоғарыда көрсетілген мақсатына қол жеткізуге тырысу арқылы біз, ең алдымен, отандық криминалистердің зерттеу нәтижелеріне жүгініп, ғылыми ілімнің сабақтастық ұстанымын ұстандық. Сөз болған мәселе қылмыскер тұлғасы түсінігін иемдену, көптеген криминалист зерттеушілер мойындаған «қылмыстың жедел-іздістіру қызметі сипаттамасы» түсінігіне жүгіну арқылы ұсынылды. Мүмкін болған жағдайда, біз зерттеу объектісіне қатысты бітімгерлік ұстанымды қалыптастыруға тырыстық, оның мазмұнын түсіну пікірлердің кең спектрімен сипатталады. Қылмыскер тұлғасын қалыптастыратын элементтер мазмұнын біз қабылдаған тұрғыдан түсіндіреді. Еңбекте ұсынылатын «қылмыскер тұлғасының деңгейі» түсінігі «қылмыскер тұлғасының бағыттылығы» мен «қылмыскер тұлғасының қасиеті» түсінігі арасындағы келісім болып табылады. Еңбекте адам туралы басқа да ілім жетістіктерін криминалистиканың бейімдеу мәселесіне ерекше көңіл бөлінген. Қылмыстарды тергеу қылмыскер тұлғасын білуге негізделу қажеттілігі ешқандай күмән тудырмайды, бірақ біз ұсынған басқа да ілімдерден адам туралы иеленген білімдер басқа да ілімдерден жедел-іздістіру қызметі ілімді мазмұны бойынша шектеуге ықпал етеді деп үміттенеміз [5].

Жедел-іздістіру қызметі айрықша ерекшелігі барлау-ізденіс сипаты болып табылады. Бұл ең алдымен, қылмыскерлер әрекетінің құпия, жасырын сипаты, белгісіздік жағдайында қылмыскерлер әрекеті, қылмыскерлердің өз әрекеттерін алдын ала мұқият даярлау, қылмыстық әрекеттің зұлымдығы, қатыгездігі, озбырлығымен ерекшеленеді, жасалатын қоғамдық қауіпті қылмыс іздерін жою, қылмысты даярлайтын, жасайтын немесе жасаған тұлғалар туралы мәліметтерді алу қажеттілігі, жасалған қылмыс жағдайларын анықтау т.б. сипатталады.

Жедел-іздістіру қызметі – адам мен азаматтың өмірін, денсаулығын, құқықтарын, бостандықтарын мен заңды мүдделерін, меншікті қорғау, қылмыстық қол сұғудан қоғам мен мемлекеттің қауіпсіздігін қамтамасыз ету мақсатында жедел-іздістіру қызметін жүзеге асыратын органдар заңға сәйкес жүзеге асыратын жария және жасырын жедел-іздістіру, ұйымдастыру және басқару іс-шараларының ғылыми негізделген жүйесі.

Қазақстан Республикасының жедел-іздістіру қызметі институтының практикалық аспектісі мемлекеттік қызметтің бір түрі, өйткені бұл мемлекеттік қызмет қылмыспен мемлекеттік-құқықтық күрестің бағыты және мемлекет және қоғамды қылмыстық қастандықтан қауіпсіздендіреді және тыныштықты сақтауды қамтамасыз етеді.

Қоғамның заманауи даму кезеңінде жаңа құқықтық институттар құрылуы, өркениетті заңды процесстер құрылуына, мемлекеттік аппараттың демократиялық негіздерінің қызмет етуіне жалғасын табу, азаматтардың құқықтарын мен мүдделерін қорғауды бекіту, қоғамдық қауіпсіздік пен құқық қорғау қызметінің қажеттіліктері, яғни институттар туындады. Мемлекеттің құқық қорғау қызметінің негізгі бағыттарының бірі жедел-іздістіру. Жедел-іздістіру қызметін тікелей реттейтін, мемлекеттік билік және басқарудың жоғары органдарымен жарияланып шығарылатын нормативтік-құқықтық актілер жиынтығы ретінде жедел-іздістіру қызметі анықталады. Сондай-ақ, ғалымдар қатары басқарушылық-ұйымдық актілер сапасында ұсынылған заңға тәуелді нормативтік-құқықтық актілерді атап өтті, ал олардың заңнамалық актілері бар болған жағдайда құқықтық нормативтілік күшке ие.

Жедел-іздістіру қызметі заңнамалық тұрғыдан белгілі бір мақсатты қолданысқа ие – адам мен азамат өмірі, денсаулығы, құқықтары мен бостандықтары, меншігін қорғау, қылмыстық қол сұғушылықтан қоғам мен мемлекет қауіпсіздігін қамтамасыз ету.

Жедел-іздістіру қызметінің мақсаты қорытынды нәтиже болып табылады, мақсатқа қол жеткізуге субъектілердің белсенді тәртібі бағытталады (жедел-іздістіру қызметі жүзеге асыратын органдар). Жедел-іздістіру қызметі туралы әрекет мақсаттары жалпыланған түрде қалыптастырылған. Заңнамалық тұрғыдан қорғаныстың басым объектілері көрсетілген – тұлға, меншік, қоғам мен мемлекет, қылмыстық қол сұғушылықтан қоғам мен мемлекет қауіпсіздігін қамтамасыз ету. Аталған түрлер объектіге қатысты топтастырылған. Қорғаныс адам мен азаматқа қатысты, яғни жеке тұлға немесе тұлғалар тобының қорғалатын мүдделері туралы сөз болады, қамтамасыз ету қоғам мен мемлекетке қатысты, яғни мемлекет азаматтары, қоғамның барлық мүшелері үшін маңызды сала болып табылады. Бұл белгілі бір дәрежеде жедел-іздістіру қызметі сипаты, мазмұны мен бағдарын анықтайды.

Жедел-іздістіру қызметі теориясындағы қағидаларды заңнама тұрғысынан бекітуге біржақты қатынас жоқ. Бірқатар авторлар (В.Г.Бобров, В.В.Сергеев, А.Г.Маркушин [6]) жалпы жетекшілік идеялар болып табылатын қағидалар идеялары болып қалуы керек. Олар құқықтық бекітуді талап етеді, себебі жедел іздістіру құқық жүйесі арқылы өтеді. Қосымша айғақ ретінде төмендегі көзқарасты келтіреді, жедел-іздістіру қызметі қағидалары айрықша сипатқа ие, оларды заңның ашық мәтінінде толымдығы үшін шығын келтірмей көрсету мүмкін емес. Ашық баспаның шекті бөлігінде көрсету жедел-іздістіру қызметі қағидаларының құрылымы мен жүйе тұтастығын бұзу мүмкін.

Бірақ бұл келтірілген пікірмен келісу қиындық туғызады. Біз Р.Т. Шуменованың [7] пікірімен толығымен келісеміз, «қағидалар ғылым арқылы қалыптасуына қарамастан, қағидалар заңнамада бекітуден кейін және құқық пайдалану тәжірибесі нәтижесінде міндетті күшіне енеді». Заңда бекітілмеген идеялар құқықтық сана бастауы, ғылыми нәтижелер болып табылады, институт-норманың түпкі ойы (ішкі ойынан пайымдау), құқықтық норма емес (барлығы үшін пайымдау).

Біздің зерттеудің перспективалы идеяларының бірі қылмыскер тұлғасының жедел-іздістіру қызметі типология идеясы болып табылады. Қылмыскер тұлғасының жедел-іздістіру қызметі маңызды типологиясы жедел-іздістіру қызметі ілімнің жалпы мақсатынан туындайды- қылмыстарды тергеу үдерісін оңтайландыру. Аталған алғышарт соңғы тарауда ұсынылатын материал негізі болды. Қылмыскер тұлғасының жедел-іздістіру қызметі типология негізіне доминант қасиет, яғни қылмыскер тұлғасының салыстырмалы түрде бірегей мінез-құлық ерекшелігін орналастыру арқылы (тұрғылықты мекендеу орны болмайтын тұлғаларда әлеуметтік бейімсіздену мен отбасы қылмыскерлерде психикалық қорғаныс механизм ерекшеліктері) біз нақты қылмыс түрлерін жасауда қылмыскерлердің белгілі бір түріне тән жалпы заңдылықтарды анықтау бағытын ұстандым.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Елинекий В. И. Основы методологии теории оперативно-розыскной деятельности.- М., 2001.
2. Основоположники теории оперативно-розыскной деятельности и их последователи: Библиографический справочник. - Калининград: Янтарный сказ, 1998.
3. Попов В.Л. Теоретико-правовые аспекты проблемы совершенствования оперативно-розыскной деятельности. - Калининград, 1998.
4. Российская криминологическая энциклопедия: Преступность и борьба с ней в понятиях и комментариях 1 Под общ. ред. А. И. Долговой.- М.: НОРМА, 2000.
5. Теория и практика использования результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве: Материалы международной научно-практ. конференции 1 Под ред. К. К. Горяинова.- М.: ВНИИ МВД России, 2002.

6. Маркушин А.Г. Актуальные проблемы теории и практики оперативно-розыскной деятельности органов внутренних дел (правовые, моральные, организационные и тактические аспекты): Дисс. Д.ю.н. в форме научного доклада, выполняющего также функции автореферата.-М., 2001.-с.22

7. Шуменова Р.Т. Система процессуальных гарантий обеспечения принципов уголовного судопроизводства./ Дисс...к.ю.и., Алматы: Академия МВД РК, 2001.-С.7.

АЗАМАТТЫҚ ҚҰҚЫҚ НЫСАНДАРЫ ЖҮЙЕСІНДЕГІ АҚШАЛАР

Алпысбаева Г.С.

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Мақалада ақшаның азаматтық құқық нысандары жүйесіндегі түсінігі туралы айтылған
Түйінді сөздер: ақша, тауар-ақша қарым-қатынастар, қолма-қол ақшасыз ақша, бағалы қағаздар, ақшалай міндеттемелер.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДЕНЕГ, КАК ОСОБОГО ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

Алпысбаева Г.С.

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассмотрены понятие денег, как особого объекта гражданского права.
Ключевые слова: деньги, товаро-денежные отношения, безналичные деньги, ценные бумаги, денежные обязательства.

LEGAL NATURE OF MONEY AS THE SPECIAL OBJECT OF CIVIL LAW

Alpysbayeva G.S.

Master of Science in "Jurisprudence"

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article considered concept of money, as the special object of civil law.
Keywords: money, a commodity is money relations, cashless money, securities, bills of debt.

Шаруашылық-қаржы саласындағы қаражат құралдарының қозғалысын, көбіне, тірі ағзадағы қан айналысымен салыстыруға болады. Қаражат адамзат өркениетіндегі аса бір таңғажайып және аз зерттелген туындылардың бірі боп саналады.

Елбасы Н.Ә. Назарбаев өзінің Қазақстан Халқына Жолдауында жоғары деңгейлі шетелдік инвестициялы дамыған нарықтық экономикада негізделген экономикалық өсуге айрықша мән береді. Бұл стратегия Жолдауда келтірілген 10 негізгі принциптен құралады. Құнды қағаздар нарығын дамыту қаражат ұсынысын шектеудегі шаралардың бірі боп табылады және мемлекеттік бюджет тапшылығын қаржыландыру көзі және несиелі-қаржылық институттардың баланс өтімділігін тұрақты ұстау құралы боп табылады. Қаржы нарығын дамыту бойынша Мемлекеттік бағдарламаларында «қаржы секторының реформасын аяқтап, құнды қағаздар нарығын «қосу» » айтылады, бұл осы сегментті нарықтық экономикадағы ролін айқын көрсетеді[1].

Қаражат түсінігі, олардың теориясын, ролін және қызметтерін оқу экономика ғылымдары саласына жатады. Құқықтану, оның ішінде цивилистика, қаражаттың пішінін аша отырып, экономикалық функцияларына сүйене отырып, қаражаттың басқа құқықтық құрылымдармен байланысын орната отырып, оның (қаражаттың) құқықтық анықтамасын белгілейді, және соңында міндеттемелер салаларынан - қаражат міндеттілігін

қатынастардың туындауы, орындалуы және тоқтатылуы өзіндік ерекшеліктеріне ие айрықша топ ретінде бөліп алады.

Банк жүйесін қайта құру, тауар-ақша айналымын дамыту, тәжірибеге есептеудің заманауи түрлерін қосу бірқатар мәселелерді туындатты, олардың шешімі қаражаттың құқықтық табиғатын, сондай ақ, олардың қаражаттық міндеттемелер жүйесіндегі орындарын арнайы талдау нәтижесінде ғана алынады. Қазақстан Республикасының Азаматтық Кодексі қаражаттың заңдық мәнін азаматтық құқық нысаны ретінде де, міндеттеме нысаны ретінде де ашпайды, бұл тек доктриналды сипаттағы таластарды ғана емес, сонымен қатар нормативтік-құқықтық реттеудегі кемшіліктерді, түрлі актілердегі келіспеушіліктерді, түрлі тәжірибелер қайшылықтарын тудырады.

Әлі күнге дейін азаматтық құқықта заң шығарушы ақшаны қолма қол есеп айрысу немесе басқа түрін де анықтамай заттар қатарына жатқызады. Экономиканың дамуы, электрондық түрдегі есептердің пайда болуы шоттардағы қаражат құралдарының құқықтық табиғатымен, ақшаны аудару жолымен төлемнің дұрыстығына байланысты айқын мәселені туындатты. Бірқата оқымыстылар ақшаның қолма-қол есепсіз түрін мойындамайды, соның ішінде қаражаттық міндеттің толықтай орындалуына қолма-қол есеп айырысу түрін ғана мойындайтын тезистер мойындалады; осыған орай ақшаға тек заттық-құқықтық режим таралады. Ал басқа оқымыстылар ақшаның қолма-қол есепсіз түрін құптайды, алайда бұл кезде кейбір заң жағдайлары елеусіз қалады.

Қай жағдайда да ақшаның теңдессіз бағамына негізделген заңдық деңгейде де, ғылым саласында да ақшаны, алдымен олардың төлем түрлеріне (қолма қол есеп айыру не қолма-қол есепсіз түрі) сөзсіз қабылдаулар орын алады, алайда бұл тұтас нысанның болуы төлем түріне қарай әртүрлі жіктелінбейтіндіктен қисынға сыймайды.

Әрине, ақша мүліктер құрамына зат түрінде емес, өзіндік заң табиғаты бар, азаматтық құқықтың жеке нысандары ретінде кіреді.

Қаражатты азаматтық заңды қатынастың нысандары ретінде біржақты және айқын түсіну қажеттілігі төлемдер жасауда дұрыс әрі негізді шешім қабылдаумен, негізгі және қаржылық міндеттер байланысын орнатумен, мүлік жауапкершілігі шараларын қабылдаумен және т.с.с. түсіндіріледі. Мұндай айқындық әзірге жоқ; заң шығаруда, доктринада, сот тәжірибесінде ақша мен оны нақты қатынастарда қолдануда қарама-қайшы пікірлер орын алуда.

Қаражаттық міндеттерді бұзу жауапкершілігі мәселесіндегі жұмыстарға айрықша көңіл бөлінеді. Мұндай жауапкершіліктегі механизмнің тиімді жүруі қазіргі Қазақстан экономикасына кері әсерін тигізетін төлем жасамау мәселелерін шешуде маңызды фактор боп саналады [2]. Төлем жасамау жүйесі соңғы жылдары қанатын кеңге жайғаны сонша, экономикалық реформалар жасау жолындағы күрделі тежегішке айналды. Өнеркәсіптегі төлем жасамау деңгейі шектен шығып барады, ал мемлекеттік төлемдер орнына құны олардың эмитентіне байланысты болатын әртүрлі квазикаржылар келді. Жағдайдың бұлай ұшығуы аймақтық элиталар арасында жемқорлық пен жіктелуді тудырды. Мұндай жүйенің пайда болғаннан кейін өзін-өзі сақтауға, өз бетімен жұмыс жасауға бейімділігі жағдайды одан әрі ұшықтыруда. Бұл жерде әңгіме салық жинауды арттыруда немесе жалақыны уақытылы беруде емес, мемлекеттің қаржылық тұтастығын, экономикалық тәуелсіздігін сақтап қалуда.

Осының бәрі зерттеу тақырыбының өзектілігін көрсетеді. Магистрлік диссертацияда теоретикалық негізделген және тәжірибелік маңызы бар ақша түсінігін азаматтық-құқықтық реттеу жағынан бір тұжырымға келтіру әрекеті қарастырылды.

Тақырыптың дайындалу дәрежесі. Отандық заң ғылымында қаражаттың құқықтық табиғатын Сүлейменов М.К. «Азаматтық құқық нысандары жүйесіндегі қаражат», М.А. Ибрагимов «Құнды қағаздар нарығын құқықтық реттеу», Карагусов Ф.С. «Құнды қағаздардың заттық құқығы», және тағы басқа көптеген авторлардың еңбектерінде қарастырылды.

Соңғы жылдарда бұл мәселе бойынша заңгерлердің ғылыми-біліктілік жұмыстары болмады, тек айналымдағы ақшаны пайдаланудың жекелеген сұрақтарын қозғайтын жекелеген баптар ғана тіркелді. Бұл жекелеген жұмыстар қаражатқа қатысты міндетті құқықтық қатынас аспектілеріне ғана арналды.

Соңғы жылдардағы басқа ғылыми зерттеулерде қаражат тағы да жеке нысан ретінде қарастырылмады, диссертациялық жұмыстарда «қаражат мәселелері» есептесудің құқықтық қатынастары немесе ұлттық валюта мен валюталық құндылықтар айналымы ерекшеліктері ғана қозғалды.

Осыған орай аталған тақырыпты азаматтық құқық ғылымында толық деңгейде зерттелмеген деп тұжырым жасауға толық негіз бар.

Зерттеу мақсаты қаражат пен қаражат міндеттерінің заңдық түсінігін анықтауға байланысты мәселелерді теоретикалық шешу, сондай ақ ақша құқықтық қатынастар нысаны ретінде жүретін теориялық сілтемелерді, құқықтық нормаларды және сот тәжірибелерін талдау; қазіргі таңдағы құқықтық конструкциялардың тиімділігін бағалау, оларды жетілдіру нұсқауларын дайындау.

Осы мақсатқа орай жұмыста мынадай тапсырмалар қойылады: ақшаның тарихи аспектіде дамуын көрсету; ақшаның заңды және экономикалық функцияларын зерттеу; абсолютті және шартты құқықтар жүйесіндегі ақшаның орнын анықтау; қаражат міндеттілігі туралы түсініктің теориялық түсінігін қалыптастыру; қаражат міндеттілігінің орындалу ерекшеліктерін анықтау; міндеттерді орындамаудағы жауапкершілік түрлерін қарастыру.

Зерттеу нысандары. Зерттеу нысаны боп ақша қатынасындағы азаматтық айналым қатысушыларының арасында туындайтын қоғамдық қатынастар кешені табылады.

Зерттеу пәні. Осы зерттеудің Пәні болып көрсетілген қатынастарды реттеуге бағытталған құқықтық актілердің сәйкес нормалары, оқымыстылардың пікірлері (доктриналар), сәйкес істерді шешудегі жиналатын құқықтық қолдану тәжірибесі табылады.

Зерттеу тәсілдері. Қолданылатын әдістемеліктер зерттеу мақсаттарымен анықталған. Соның ішінде, ақшаны азаматтық құқықтық өзіндік нысаны ретінде бағалауға функционалдық талдау қажет, ақша генезисін түсіндіруге және олардың құқықтық табиғатын табу үшін тарихи-құқықтық тәсіл пайдаланылады, азаматтық құқықтар нысандары жүйесінде ақша орнын тағайындау үшін осы нысанның өзінділігін және оның формасының сыртқы түсініктермен қатынасын табуға жол ашатын жүйелік талдау тәсілі қолданылады. Заңнамалық сипаттағы ұсыныстарды енгізгенде нормативті-семантикалық әдіс және танудың жалпы қисындық тәсілдері қолданды. Зерттеудің бастапқы сілтемесі болып құқықтық реттеу үлгісін құрастырудағы ақшаның экономикалық қасиеттерін тіркеу қажеттілігі туралы тезис табылады.

Зерттеудің теориялық негіздері. Жүргізілген зерттеулер құқық және азаматтық құқық ғылымының жалпы теориялық жағдайларына, міндеттемелердің жалпы теориясы бойынша қазақстандық, кеңестік, ресейлік цивилистер жұмыстарына, сондай ақ есептік қатынастардың азаматтық-құқықтық реттеу саласындағы зерттеулерге негізделген. Ең алдымен ақша айналымының және олардың қалыптасу механизмін жариялайтын негізгі құқықтық санаттардың талдауын қамтитын Л.А.Лунцтың монографиялық зерттеуін, сондай ақ төмендегі заңгер-ғалымдардың зерттеулерін атап өту қажет: Т.Е. Абова, М.М. Агарков, Ю.Г. Басин, В.А. Белов, М.И. Брагинский, С.Н. Братусь, В.В.Витрянский, Л.Г. Ефимова, О.С. Иоффе, С.А. Комаров, Д.Г. Лавров, В.А. Лапач, Я.М. Магазинер, М.Н. Марченко, И.Б. Новицкий, Л.А. Новоселова, В.И. Сенчищев, А.П. Сергеев, Е.А. Суханов, В.А. Тархов, Ю.К. Толстой, Е.А. Флейшиц, Р.О. Халфина, Г.Ф. Шершеневич және т.б.

Магистрлік жобаның нормативті базасы болып ҚР Азаматтық Кодексі және Қазақстан Республикасының басқа да нормативтік-құқықтық актілері табылады.

Жұмысты орындауда ҚР Жоғары Сотының және ҚР Халықаралық Арбитражды сотының, Қазақстан Ұлттық Банкінің нұсқаулық сілтемелері қолданылды.

Зерттеудің тәжірибелік базасы болып жарияланған сот тәжірибесінің нәтижелері алынды.

Зерттеудің ғылыми жаңалығы, ең алдымен, ғылыми еңбектерді ортақтандырудан тұрады, ақшаның нақты ролін және олардың заманауи экономикадағы формалары түрленін ескере отырып, ақшаның азаматтық құқық қатынастарының өзіндік нысаны ретінде кешендік құқықтық зерттеулері жүргізілді. Ақша қатынасында туындайтын құқықтық қатынастардан шектейтін қаржылық міндеттемелер түсінігі дайындалды. Қаржы міндеттілігін өтемегенде төленетін пайыздар санатына жаңа бағыттар ұсынылды.

Зерттеудің әдістемелік негізін диалектикалық тәсілдер бастамалары құрайды, сондай ақ аналогия, талдау, синтез, салыстыру, жүйелік-құрылымдық, тарихи, салыстыру-құқықтық, әлеуметтік, саяси, қылмыстық-құқықтық және басқа да тәсілдер, сонымен қатар құқықтық актілердің талдау және түсіндіру тәсілдері де пайдаланылды.

Зерттеудің нормативті-құқықтық базасын ҚР Конституциясы, әрекеттегі азаматтық, банктік, салықтық заңдар, Қазақстан Республикасының құқытарының әртүрлі салаларындағы заңдар мен заң аясындағы нормативтік-құқықтық актілер, халықаралық келісімшарттар және т.б. құрайды.

Зерттеудің эмпириялық базасы ретінде: Сот тәжірибесінің материалдары, атап айтсақ, Қазақстан Республикасы Жоғары Соты пленумының Нормативті Жарлықтары, әртүрлі заңдық күші бар нормативті актілер талдаулары алынды.

Зерттеудің ғылыми жаңалықтары. Магистрлік жоба қаржа міндеттемелерінің кешенді құқықтық талдауына, аталған міндеттерді орындамағандағы жауапкершіліктер мен ерекшеліктерге арналған.

Зерттеудің теориялық және іс жүзіндегі маңыздылығы жұмыста зерттеу тақырыптары бойынша жалпыланған ғылыми материалдар болуында және заманауи заң шығару талдануында боп саналады. Осының негізінде заң шығаруды жетілдіруде, сондай ақ орта және жоғарғы оқу орындарында ҚР Азаматтық құқық курстарын оқытуда оқыту мақсатында қолданылатын теориялық түйіндер мен тәжірибелік ұсыныстар құрастырылады.

Жұмыс нәтижесі ретінде **қорғауға шығарылған төмендегідей Ережелер** алынды:

1. «Ақша» түсінігі қаржылық міндеттеме пәні ретінде заңдық төлем қабілетіне ие ақша белгілерінен (қолма-қол ақша), немесе мемлекет аумағында есеп айырысуға тыйым салынбаған басқа құралдарды (қолма-қол ақшасыз) қамтиды.

2. Ақша өзінің құқықтық табиғатында мүліктік құқық бола отырып, азаматтық құқықтардың өзіндік нысаны боп табылады. Меншіктік құқық ретінде тек ақша белгілері аталатын (тиындар, купюралар) ақшаны сипаттайтын заттар ғана болады.

3. Ақшамен төлем жасаудың заңмен бекітілген құқықтық мүмкіндікті (мүлік құқығы) санаған жөн. Ұсыну түріне қарамастан бұл мүмкіндік төлем түріндегі нақты әрекеттерді жүзеге асыруға жол ашады.

4. Қаржы міндеттілігі деп борышкер несие беруші пайдасына төлейтін ақшаның белгілі сомасы аталады.

5. АҚ 395-бабында қарастырылған пайыздар тұрақсыздық боп саналады, осыған байланысты оны өндіріп алу ережелері, атап айтсақ қаржы міндеттілігін бұзғаны үшін алынатын пайызды азайту мүмкіндігі қолданылмауы тиіс. Пайыздарды және тұрақсыздықты төлеу қатынастары жөніндегі сұрақтар шығындар мен тұрақсыздықтар туралы ережелермен шешілуі тиіс.

Зерттеудің теориялық және тәжірибелік маңызы. Жұмыстың тәжірибелік маңызы: жүргізілген зерттеулер нәтижелері әрекеттегі заңнамадағы олқылықтер мен қайшылықтарды анықтауға жол ашады және ақша жөніндегі қатынастарды тұтас және қисынды реттеудің негізін құрайды.

Зерттеу нәтижелерін құқықтану саласы бойынша мамандар дайындауды жүзеге асыратын оқу орындарында дәрістер оқуда және семинар сабақтарын өткізгенде ескерген жөн.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Право и собственность. Под ред. Сулейменова М.К.: Алматы: Жети Жаргы. 1998. С. 102.
2. Карагусов Ф.С. Ценные бумаги и деньги в системе объектов гражданских прав. Алматы: Жети жаргы. 2002. С.296.
3. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право, книга вторая. Договоры о передаче имущества. М. СТАТУТ. 2000. С. 464.
4. Эннекцерус Л. Курс германского гражданского права. / Т. 1. Полутом 2. С.11, 58, 203.
5. Большой юридический словарь. М.: Юристъ, 2004.
6. Сулейменов М.К. Еще раз об объектах гражданских прав: деньги и ценные бумаги. Журнал «Юрист» № 10 (28), август, 2011 г.
7. Олейник О.М. Основы банковского права. М. 2007. С.264
8. Братусь Д. Институт «бестелесных вещей» в гражданском праве. Журнал «Юрист». № 2 (32), февраль, 2004 г.
9. Маметова Р.А. Валюта и деньги в денежных обязательствах. Журнал «Юрист». №6, июнь, 2003 г.
10. [Journal.zakon.kz](http://journal.zakon.kz) Деньги как объекты гражданских прав

**ҚАРЖЫЛАЙ МІНДЕТТЕМЕЛЕРДІ ОРЫНДАМАҒАНЫ НЕ ТИІСІНШЕ
ОРЫНДАМАҒАНЫ ҮШІН ТАРАПТАРДЫҢ ЖАУАПКЕРШІЛІГІ**

Алпысбаева Г.С.

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Алмуханов Бекетай Уракбаевич

Ғылыми жетекші, заң ғылымдарының кандидаты, аға оқытушы

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақалада қаржылай міндеттемелерді орындамағаны үшін жауапкершілік көзделген.

Түйінді сөздер: ақша, ақша - тауар қатынастары, қолма-қолсыз ақша, бағалы қағаздар, ақшалай міндеттемелер; жауапкершілік.

**ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ИЛИ НЕНАДЛЕЖАЩЕЕ
ИСПОЛНЕНИЕ ДЕНЕЖНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

Алпысбаева Г.С.

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Алмуханов Бекетай Уракбаевич

Научный руководитель, кандидат юридических наук, старший преподаватель

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассмотрена ответственность за ненадлежащее исполнение денежного обязательства.

Ключевые слова: деньги, товаро-денежные отношения, безналичные деньги, ценные бумаги, денежные обязательства, ответственность.

**LIABILITY OF THE PARTIES FOR NONPERFORMANCE OR IMPROPER
PERFORMANCE OF MONETARY OBLIGATIONS**

Alpysbayeva G.S.

Master of Science in "Jurisprudence"

Almukhanov Beketai Urakbaevich

Scientific adviser, candidate of legal sciences, senior lecturer

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the liability for improper performance of a monetary obligation.

Keywords: money, a commodity is money relations, cashless money, securities, bills of debt.

Заңдық әдебиетте кәсіпкерлік (шаруашылық) қызметі саласы үшін мүліктік жауапкершілік, әдетте, бұзушы үшін субъективті азаматтық құқығынан айыру сияқты жағымсыз салдарлы немесе жаңа не қосымша міндеттерді жүктеу сияқты құқық бұзушылық үшін салынатын санкция ретінде түсіндіріледі. Сондай ақ бұл тәсілді құқықтық әдебиеттегі жалғыз жол деп санау қателік болар еді. Кей авторлар мүліктік жауапкершілікті мүлдем басқа аспектілерде бейнелейді.

Сонымен, Н.С. Малейн мүліктік жауапкершілікті құқық бұзушыға мүліктік тиімсіз салдардағы құқықтық қатынас ретінде жіктеді [62]. Осы құбылыстың жалану реңіне мүліктік

жауапкершілікті құқық субъектісінің тәртібін мемлекет тарапынан, осы субъектіні белгілі субъективтік құқығынан айыру не оған қосымша заңды міндет жүктеумен, соттау арқылы анықтағанда П.А.Варул де назар аударды [63]. Құқық бұзушыны мүліктік сипаттағы айыруды көрсететін күзету міндеттемелігі контекстінде мүліктік жауапкершілікті Е.А.Крашенинников та қарастырады.

Алайда, мүліктік жауапкершіліктің қалай анықталатындығына қарамастан, барлық жағдайда оның айрықша белгілері құқық бұзушыны мәжбүрлеу сипаты және құқық бұзушының мүліктік саласында жағымсыз салдарлар тудыру болып саналады. Сонымен қатар, мүліктік жауапкершілік адамның заңға қайшы әрекетін, зиянды әрекеттерден келтіретін зиянды және зиянды әрекеттер мен зиян арасындағы себепті қарым-қатынасты әдеттегідей болатын белгілі бір жағдайларда ғана жүзеге асырылатынын ескеру керек. Өз кезегінде, мұндай жауапкершіліктің пайда болу негізі заң және келісімшарт болып табылады.

Бұл жауапкершіліктің нысандарын (шараларын) жіктеу кезінде тәркілеуді, залалды өтеуді, салымды жоғалтуды, айыппұлды қайтаруды және лицензияны қайтарып алуды бөліп қарастыру қажет. Қазақстан Республикасының аумағында кәсіпкерлік қызмет саласында қолма-қол ақшасыз есеп айырысуды құқықтық реттеу тұрғысынан, әдетте, «жыл сайынғы пайыздар» ретінде заң әдебиетінде жиі дұрыс айтылмаған басқа адамдардың ақшаларын дұрыс пайдаланбау үшін мүддедің заңды сипатының белгісіздігі мәселесі маңызды болып табылады.

Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексінің 760-баптарына сәйкес, басқа адамдардың ақшасын заңсыз ұстау, оларды қайтарудан жалтаруы, басқа төлемнің кешігуі немесе басқа адамның есебінен ақшалай қаражаттардың түсуі немесе басқа да ақшалай қаражаттардың есебінен ұстап қалуына байланысты пайыздар осы қаражаттың көлеміне байланысты төленеді. Бұл бапты ҚР АҚ-нің шығындар, тұрақсыздық және займ бойынша пайыздар туралы 9, 23 және 293, 718-баптарының ережелерімен бірге талдау төмендегідей шешімдер қабылдауға итермелейді:

Біріншіден, басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалануға пайыз алудың ҚР-ның әрекеттегі заңнамасы бойынша жауапкершілік түрі болатындығын, егер болса, онда нақты қандай: жауапкершіліктің өзіндік түрі не тұрақсыздық пен шығынның бір түрі болатындығын заң шығарушы анықтамайды;

Екіншіден, ҚР АҚ-нің бұлыңғыр сипаттарынан басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалануға пайыз алу шот иесінің өзінің бұзылған, жауапкершілік шараларына жатпайтын, құқығын қорғаудың бір жолы деп тану туралы шешім шығару мүмкін болмайды.

Үшіншіден, ҚР АҚ-нің 760-бабына сүйенсек, қаражат құралдарын қолданудың төлемі ретінде басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалануға пайыз алуды жіктеуге де нақты негіздер жоқ. Сонымен бірге, заң әдебиеттерінде басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалануға пайыздың құқықтық табиғаты туралы сұрақ бойынша ортақ шешім әлі күнге дейін табылмады. Осы күйдің көрінісі ретінде бұл мәселе бойынша бірқатар авторлардың ойларын келтірсек.

Сонымен, Л.А. Лунц пайыздарды «қаржыны қолдану нәтижесіне тәуелсіз мөлшерде «басқа жанның» (яғни, құқығы бар адамға қайтарылуы тиіс) қаражатын қолданғаны үшін борышкерге кезеңімен қосылып отыратын үстеме...» ретінде қарастырған [64]. «Пайыздар деп борышкер қаржыны қолданғаны үшін кредиторға төлейтін үстеме түсіндіріледі» деген И.Б.Новицкийдің де ойы осыған ұқсас.

Басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздарды қаражатты пайлану төлемі және азаматтық-құқықтық жауапкершілігі шараларына жатпайды деген М.Г.Розенберг пен Е.А.Сухановты да бұл тәсілдің ұстанушылары деп атауға болады. Жылдық пайыздар – бұл басқаның қаражат құралдарын пайдаланғаны үшін төлем, нақты көрсетілген несиенің төлеуі деген Л.А.Новоселованың пікірі де осы пікірге саяды.

Басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздарды ақшалай міндеттемені бұзғандығы үшін, шығындардың орын толтыру және тұрақсыздықты өндіріп

алумен қатар жүретін, азаматтық-құқықтық жауапкершіліктің жеке түріне жатқызатын В.В.Витрянский бұған қарсы пікір білдіруде. Оның түсіндірмесін О.П.Саулук те қолдағанмен, ол өз пікірін қосымша дәйектермен толықтырмайды [65].

Жылдық пайыздарды құқықтық құралдардың бір түрі боп табылатын мүліктік жауапкершіліктің жеке санаты ретінде қарастыратын Б.И.Пугинскийдің тәсілі назар аударуға тұрарлық. Жылдық пайыздардың, борышкер кредитордың қаржысын дәлелсіз қолданудан немесе жинақтаудан ақшалай кірісі ретінде айтарлықтай көлемдегі түсінігін Н.Г.Вилкова береді [66].

С.К. Мая, О.Н. Садикова, Д.Г. Лаврова басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздар азаматтық-құқықтық жауапкершіліктің қалыпты шарасы боп табылатын шығындардың ерекше түрі деп санайды. Осы оймен басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздар ретінде жоғалған табысты, яғни азаматтық-құқықтық жауапкершіліктің қалыпты шарасы боп табылатын шығындардың түрі деп санайтын В.А.Белов та келіседі. Басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздар заңдық тұрақсыздық түрі деп санайтын А.Попов пен И.Б.Морозованың көзқарастары да негізсіз емес [67].

Біздің көзқарасымызша, жоғарыда келтірілген авторлардың барлығы, мынадай құқықтық маңызы бар жағдайларды ескермей, белгілі қателерге жол береді.

Біріншіден, қаражат құралдары кәсіпкерлік айналымда тек қана қолма қол ақшасыз есеп айырысу саласында, яғни, мүліктік құқықтық қатынас нысаны болып табылмайтындықтан, заң тұрғысынан қаражат құралдарының өзін қолдану мүмкін емес. Бұл жағдайда, мұндай қаражат құралдарына қосылатын пайыздар туралы пайдалануға байланыстырмай айту заң жағынан нақтырақ болады.

Екіншіден, басқа жандардың қаражат құралдарын заңсыз пайдалану үшін пайыздардың алғашқы функциясы – бұл шот иесінің өзінің бұзылған құқығын құзырлы органдарға жүгінуге дейін шұғыл (мәжбүрлі емес) әсер етулер көмегімен қорғауы, нәтижесінде шығындар мен тұрақсыздық қарастырылатын жауапкершілік механизмі, тіптен іске қосылмайды.

Бұл келтірілгендерді ескере отырып, ҚР АҚ-нің 25-тарауынан 751-бапты алып тастау, ал Азаматтық Кодекстің 38-тарауының 21-§-ын мына мазмұндағы баппен толықтыру ұсынылады.

Бап.....Шот иесінің құқықтарын қорғауы.

1. Банк шот бойынша операцияларды (соның ішінде шотқа қаражат құралдарын уақтылы емес/дұрыс емес аудару, қаражат құралдарын шоттан дәлелсіз/қатемен шығару, т.с.с.) жүргізу ережелерін бұзған жағдайда шот иесі, осы бұзушылық басталған күннен бастап шоттағы қаражат құралдарына пайыздық үстеме қосылуын талап етуге құқылы.

2. Пайыздар көлемі банк және банктік шот келісімшартындағы шот иесімен анықталады және оның міндетті жағдайы болып табылады

3. Шот иесінің өзінің бұзылған құқықтарын қорғау тәсілі осы Кодекспен қарастырылған тұрақсыздық пен шығынды банктен өндіріп алу талаптарымен бірге қолданыла алады.

Мұндай өзгерістер туралы бұл ұсынысты іске асырудағы елеулі мәселелерді бірі, егер оны оқшаулап қарастырсақ, «қаражат құралдары сомасына пайыздар» терминін «ақшалай міндеттемелер бойынша пайыздар» терминіне, «қарыз сомасына пайыздар» терминін «қаражат құралдарын пайдаланғаны үшін пайыздар» терминіне еріксіз ауыстыру тәуекелі боп табылады.

Қолма қол ақшасыз есеп айырысуларды бұзғандағы жауапкершілік туралы сұраққа ауыса отырып, ҚР аумағында кәсіпкерлік қызметтегі қолма қол ақшасыз есеп айырысуды құқықтық реттеуде бұдан басқа бірқатар жүйелік мәселелердің бар екендігін ескерте кету керек. Бұл зерттеулер шеңберінде несиелік ұйымды төлеушінің есеп айырысу шоты бойынша қаражат құралдарын тағайындалуымен аудару және (немесе) шоттан шығаруды

жүргізуге міндеттейтін сот шешімдерін мәжбүрлеп орындататын құқықтық механизмінің болмауы сияқты мәселені талдауға тоқталу мүмкіндігі бар.

Негізінде, бұл мәселеде соттың төлем тапсырмасын орындамау немесе дұрыс орындамаудан келтірілген шығындарды несиелік ұйымнан өндіріп алу; төлем тапсырмасын орындамау немесе дұрыс орындамау тұрақсыздықтарын несиелік ұйымнан өндіріп алу туралы шешімдерін мәжбүрлеп орындатуда да орын алады. Мәселенің бұл акценті мынадай жағдайлармен шартталған.

Біріншіден, қол ақшасыз есеп айырысу операцияларының белсенді әрекеттер ретіндегі мәнітағайындау туралы іс мақсаты ретінде жауап берушінің нақты әрекеттер жасауы болғандықтан, тиісті сот шешімдерін, соның ішінде мәжбүрлеп орындату қажеттілігін де қамтиды.

Екіншіден, қарастырылатын мәселе, мұндай санаттағы істердің ҚҰ сот тәжірибесінде кең таралғандығынан әлі күнге дейін өзекті боп тұр.

Үшіншіден, орындауды жүргізу әдебиеттерінде банктер қатынасындағы орындаушы құжаттарды орындау тәртібі мұндай құбылыстардың болдырмаудағы нақты қадамдарды ұсынусыз дұрыс реттелмеген деп көрсетілгенімен, заң әдебиеттерінде бұл мәселе іс жүзінде қозғалмайды

Сонымен, бірінші кезекті орындау қағазын орындауға қабылдау алады. Одан әрі орындау талаптарын ерікті түрде орындауға бекітілген бес күндік мерзім өткен соң, мәжбүрлеп орындату туралы ескерту қаралған орындату жарлығы шығарылады. Сосын – орындату өндірісі туралы жарлық көшірмесін төлеушіге, несиелік ұйымға (орындау қағазымен қоса) және сотқа бағыттау. Соңында - орындамау жағдайындағы соңғы шара - орындау талаптарын ерікті түрде орындауға бекітілген бес күндік мерзім өткен соң несиелік ұйымның теңгемемен жүргізілетін корреспонденттік шоттарын тұтқындау туралы жарлық шығарылады

Біріншіден, сот шешімінің заңды күшіне енуі және орындау парағын беру несиелік ұйымға орындау талаптарын ерікті түрде орындауға бекітілген бес күндік мерзім болуына байланысты орындау талаптарын орындау міндеттерін жүктеуді білдірмейді. Осыған орай қаражат құралдарын шоттан шығару және (немесе) аударуды жүргізу туралы несиелік ұйымға мерзімді ұзарту мақсаты туралы сұрақ туындайды

Заң әдебиеттерінде заң шығарушының ойларын бәрі бірдей құптай бермейді. Мысалы, И.Б. Морозова «борышкерге орындау құжатын ерікті орындауға 5-күндік мерзім беру ұсынысын заңнамада сақтау, ол орындау мерзімін соза беретіндіктен, тиімсіз әрі ақталмайды» деп көрсетеді [68].

В.М. Шерстюктің көзқарасы басқа. Ол «орындау құжатын ерікті орындатуға барлық заңмен қарастырылған шаралар таусылған жағдайда ғана мәжбүрлеп орындату орын алу керек» деп санайды [68]. Егер борышкер өз міндетін ерікті түрде орындаудан бас тартса, орындау құжатын тәркілеуді шегеруге болмайды деген В.В.Ярковтың ойы да осыған тоғысады [68].

Екінші назар аударатын мәселе, орындаушы-сот приставында, төлеушінің есеп айырысу шотынан (несиелік ұйымның корреспонденттік шотынан) қаражат құралдарын (шығындар, тұрақсыздық) тағайындалуы бойынша есептен шығару және (немесе) аударуды жүргізуге құқы болмағандықтан, өзінің құқықтық статусына орай орындату талаптарының орындалуын қамтамасыз ету мүмкіншілігінің болмауы. Алайда заң шығарушы оған несиелік ұйымның корреспонденттік шоттарын тұтқындау құқығын берген, бұл несиелік ұйымның басқа клиенттері үшін қолайсыз жағдайлар тудырады. Корреспонденттік шоттың тұтқындалуы одан қаражат құралдарын аудару/шығару мүмкіндігін жояды.

Тиісті орындау талаптарын несиелік ұйым орындамауында, оның банктік операцияларды жүзеге асыруына берілген лицензияның қайтарылып алынатындығы да үшінші маңызды сәт боп саналады.

Несиелік ұйымдардың субъектілік факторларына тәуелсіз орындау талаптарының толықтай орындалуын қамтамасыз ететін жүйе құру қажет. Көбінесе, орындаушы-сот приставтарына дағдарыс жағдайларында осы ұйымдар атынан қолма қол ақшасыз есеп айырысуларды жүргізу бойынша толық құқық берілуі ұсынылады. Бұл кезде, бір немесе басқа несиелік ұйымның тиісті атқарылу талаптарын орындамау фактісі бойынша мүдделі тұлғаның әр өтінішін орындаушы-сот приставтарының тиісті қызметімен арнайы құрылған реестрде тіркелуін қарастырған тиімді.

Қазақстан Республикасында банктік немесе басқа несиелендірудің құқықтық негізі боп табылады: ҚР АҚ арнайы нормалары; 1995ж. 31 тамызындағы «Қазақстан Республикасындағы банктер мен банктер қызметі туралы» ҚР Заңы; 1995ж. 30-наурызындағы «Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі туралы» ҚР Заңы; 2003 ж. 28-наурызындағы «Несиелік серіктестіктер туралы» ҚР Заңы және т.б.

Келтірілгендермен бірге, 31.08.1995 ж. № 2444 ҚР-ның «ҚР банктер және банк қызметі туралы» Заңындағы несиелік ұйым лицензиясын қайтарып алу негіздері тізіміне, соттың атқару құжаттарындағы талаптарды кінәлінің бір жыл ішінде бірнеше мәрте орындамауды (төлеушінің есеп айырысу шотында (несиелік ұйымның корреспонденттік шотында) қаражат құралдары болған жағдайда) негізгі алып, қоса отырып, оны кеңейту ақталған деп саналады:

- төлеушінің есеп айырысу шоты бойынша қаражат құралдарын тағайындалуы бойынша шығаруға немесе аударуға несиелік ұйымды міндеттеу туралы;
- төлем тапсырысын орындамау немесе тиісті орындамау салдарынан келген шығындарды несиелік ұйымнан өндіріп алу туралы;
- төлем тапсырысын орындамау немесе тиісті орындамау салдарынан келген тұрақсыздықты несиелік ұйымнан өндіріп алу туралы.

Есеп айырысу міндеттемелерін орындауды құқықтық қамтамасыз етудің қарастырылған ерекшеліктері, мұндай міндеттемелердің ерекшеліктерін және есеп айырысудың нақты бағыттарын ескере отырып, оларды нақты бұзушылардың жауапкершілігінің ерекшелігімен бірігіп, Қазақстан Республикасының нарықтық экономикасы жағдайында банктердің тиісті қызметтерді көрсету процесінде зерттелетін құқықтық ұйымдастыру технологиясына тән сипаттарды анықтауға жол ашты.

Заңнамада азаматтық-құқықтық жауапкершілікпен бірге қылмыстық жауапкершіліктің бірқатар нормалары қарастырылған.

Қазақстан Республикасының «ҚР банктер және банк қызметі туралы» Заңының 30-бабы, 2-бөлімінің 8-тармағына сәйкес банктік операциялардың бір түріне банкпен, ипотекалық ұйыммен, клиенттердің шоттарын жүргізу құқы бар брокер және (немесе) дилермен шартты ұстаушыға және жалғыз акционері (қатысушысы) мемлекет боп табылатын заңды тұлғаға төлемдігі, тездігі және қайтымдылығы жағдайында ақша түріндегі несиелерді ұсыну сияқты банктік заем операциялары жатады.

Мемлекеттік бюджеттен дотациялар мен толықтырулар өнімдердің белгілі түрін өндіру мен өткізуге жұмсалған шығындары өз қызметінің кіріс бөлігімен өтелмейтін кәсіпорындар мен ұйымдарға, әскери өнеркәсіпке қаржылық көмекке, инфрақұрылым саласына және басқаларына бөлінеді.

Жеңілдік жағдайында несиелендіру – бұл несиелендірудің бекітілген ережелерін (мысалы, қайтымдылығын қамтамасыз етпей, төлем басталуының уақытын шегеруін және т.б.) орындаудан ішінара босатумен, қандай да бір артықшылықтар ұсынылумен байланысты тиімді жағдайлар.

Қазіргі кезде жеңілдікті несиелік жеке кәсіпкерліктің жекелеген субъектілеріне қарастырылған (2006 жылдың 31-қаңтарындағы ҚР «Жеке кәсіпкерлік туралы» Заңының 18-20 баптары).

Жеке кәсіпкер немесе ұйым жетекшісі банкке немесе басқа кредиторға жеке кәсіпкердің немесе ұйымның жаруашылық жағдайы, қаржылық күйі немесе кепілдік

мүліктері немесе несие, дотация, жеңілдік жаңдайында несиелер алуға ықпал ететін басқа да жағдайлары туралы жалған мәліметтер ұсыну жолымен несие, дотация алады немесе жеңілдікте несиелендіру жағдайына қол жеткізеді, бұл банкке немесе басқа кредиторға, егер бұл әрекеті ірі көлемде зиян келтіретін болса, несиелендіруді, дотациялауды тоқтататын немесе бөлінген несие мен дотация мөлшерін шектейтіндей жағдайлар туралы ақпаратты хабарламаумен тең.

Несие алу деп оның берілуін (тым болмаса бөлшектеп) түсінеді. Несие қолма қол ақшамен беріле алады; несие сомасы кәсіпорынның қарыз алушы-ұйымның есеп айырысу шотына аударыла алады; қарыз алушының тапсырмасы бойынша банкпен шотқа көрсетілген ақшалай-есеп айырысу құжаттарын төлеуге бағыттала алады және т.б. Дотация мен жеңілдік жағдайында несие алуды да осылай түсіну керек.

Шаруашылық күйі ұйымның экономикалық шаруашылығын жүргізуін сипаттайтын ішкі және сыртқы мәліметтер жиынтығы. Шаруашылық күйі туралы жалған мәліметке, мысалы, ұйымның басшылары, жетекшілері туралы шындыққа жанаспайтын мәліметтер; жалған келісімшарттар және шаруашылық операциялары туралы жалған төлем және несие және басқалары жұмсалатын басқа құжаттар жатады.

Жалған ақпарат деп қарыз алушы өзінің шаруашылығы күйі, қаржылай жағдайы, меншігіндегі кепілдік мүліктері туралы шындыққа жанаспайтын, алдын ала бұрмаланған мәліметтерді түсінген жөн. Қаржылық күйі туралы алдын ала бұрмаланған мәліметтер деп, мысалы, қаржылық күйі жақсы жағдайда көрсетілген салық комитетінде тіркелгені туралы жалған бухгалтерлік құжаттар және т.с.с.

Сонымен қатар алдын ала бұрмаланған мәліметтер төмендегідей құжаттарда да болуы мүмкін: несиенің технико-экономикалық негізделуі, оны растайтын келісімшарттар мен контрактілердің түпнұсқалары мен көшірмелері, кәсіпорын баланстары (жылдық және соңғы кварталға), басқа банктер мен кредиторлар алдында несие жоқтығы (бар екендігі) туралы анықтама, мемлекеттік тіркеу және лицензия туралы құжаттар. Жеңілдікте несие алу құқығы туралы құжаттар, сондай ақ, кепілдік мүлікке (кепілге алынатын несие), несие мәмілелерін сақтандыру құжаттары т.с.с. қатыстырылуы мүмкін.

Несие, дотация немесе жеңілдікті несие аларда жалған мәліметтердің мәні қандай деген сұрақты шешерде, кінәлінің ол мәліметтерді бұрмаламай, кредиторға нақты мәліметтер бергендегі аталған несие, дотация не жеңілдікті несиені алудың нақты мүмкіндігі болғандығын немесе болмағандығын тексеру қажет.

Егер несие, дотация не жеңілдікті несиені алуға бұрмаланбай берілген басқа да мәліметтері жеткілікті болса, онда жеке кәсіпкерге немесе ұйым жетекшісіне ҚР ҚК 219-бабы бойынша қылмыстық жауапкершілігі болмайды. Аталған бапта қарастырылған әрекет заңсыз алынған немесе басқа мақсатта алынған несие қаржысын қайтару фактісіне тәуелсіз қылмыстық жауапкершілікке тартады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Малеин Н.С. Правонарушение: Понятие, причины, ответственность М.: Юрид. лит. (второе переработанное издание 2010)1985. - 182 с.
2. Варул П.А. Методологические проблемы исследования гражданско-правовой ответственности. Монография. — Таллин: Ээсти раамат, 2007. — 152 с.
3. Лунц Л.А. Курс международного частного права. Общая часть. Издание третье переработанное (1973) 2011.- 241с.
4. Договорное право. Книга первая. Общие положения. Издание 3-е, стереотипное М.: Стаут, 2000 - 2006.
5. Морозова И.Б., Треушников А.М. Исполнительное производство. 3-е изд., испр. и доп. - М.: Городец, 2004. — 528 с.

6. Под ред. Яркова В.В. Арбитражный процесс. 4-е изд., перераб. и доп. - М.: 2010.
— 880 с.

ЫНТАЛАНДЫРУ ҚОРЛАРЫНЫҢ ДӘРЕЖЕЛЕУДІҢ ЖАЛПЫ ТҮСІНІГІ

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада ынталандыру қорларының дәрежелеудің жалпы түсінігі қарастырылған.

Түйінді сөздер: мадақтама нормалары, дәрежелеу, механизм.

ОБЩЕЕ ПОНЯТИЕ КЛАССИФИКАЦИИ ПОощРИТЕЛЬНЫХ СРЕДСТВ

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматриваются общие понятия классификации поощрительных норм и проблемы их классификации

Ключевые слова: поощрительные нормы, классификации, механизм.

THE GENERAL CONCEPT OF THE CLASSIFICATION OF THE INCENTIVE

Amangalieva Layzzat Sapargalievna

Master Degree The major in Law

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The general concept of the classification of the incentive and the classification aspects are considered in this research article.

Key words: incentive norms, classification, mechanism.

Процесс построения гуманного общества, в котором личная свобода и права граждан признаются важнейшей жизненной ценностью, неразрывно связан с формированием цивилизованного правового государства, а также с решением такой нелегкой проблемы, как борьба с преступностью, отрицательно влияющей на укрепление правопорядка в стране. Крайне неудовлетворительной, как и в целом, борьба с преступностью, продолжает оставаться деятельность учреждений (органов), исполняющих уголовные наказания по исправлению осужденных и применению к ним мер исправительного воздействия.

Согласно Указу Президента Республики [Казахстан](#) «О Концепции правовой политики Республики Казахстан» на период с 2010 до 2020 года уголовная [политика](#) государства должна быть направлена на совершенствование институтов освобождения от уголовной ответственности, отбывания наказания, условно-досрочного освобождения от отбывания наказания [1].

В настоящее время в теории права вопросам научной классификации различных понятий (категорий) уделяется все больше внимания, ибо установление определенных явлений по различным отличительным признакам способствует их глубокому исследованию, расширяет границы познания и имеет непосредственно прикладное значение. В юридической литературе справедливо отмечается, что всякая классификация с позиции методологии исследования характеризуется следующими направлениями: одно из них определяет

расчленение исследуемого объекта (при этом расчленение объекта может быть горизонтальным, вертикальным и структурным); другое – совокупностью определенных свойств, признаков объекта, которые выделяются в качестве оснований его расчленения.

Одним из важнейших аспектов объективного и всестороннего изучения поощрительных норм является проблема их классификации. С ее помощью не только раскрываются вопросы совершенствования право применительной (дисциплинарной) практики стимулирующих средств, но и отражаются признаки всех поощрительных норм (что вряд ли возможно даже при самом детальном описании), их многообразие, особенности каждого стимула в процессе исправления осужденных.

Следовательно, с помощью классификации выявляются (определяются) характеристика поощрительных норм и функциональная направленность, признаки (свойства, черты), а также критерии стимулирующего комплекса в целом. Кроме того, научная классификация поощрительных норм уголовно-исполнительного права является важнейшим инструментарием исследования юридических вопросов содержания поощрительных средств.

Рассматривая основания подразделения стимулов, следует заметить, что недостаточно убедительной является позиция И.А.Тарханова о том, что «всякая классификация должна строиться только на едином критерии» [2].

Данное положение приемлемо не для всей классификации, а для отдельной классификационной группы. Подразделять в целом какие-либо явления по одному, даже самому важному, основанию нельзя. Нецелесообразно разграничивать по единому основанию и поощрительные нормы, применяемые к осужденным. Это привело бы к искусственному ограничению научной классификации поощрений и не отражало бы их фактического содержания.

Правильнее, логичнее, на наш взгляд, классифицировать поощрительные нормы уголовно-исполнительного права по различным основаниям, для чего следует установить наиболее общие, важные классификационные группы стимулирующих норм. Представляется также необходимым классифицировать систему поощрительных норм по механизму стимулирующего воздействия на поведение осужденных, а также по другим основаниям в зависимости от их особенностей, признаков, присущих данной совокупности норм. Здесь же следует отметить, что объектом классификации должен быть весь комплекс поощрительных норм, применяемых к осужденным, а не отдельные их виды, регулируемые только на уровне отраслевого законодательства. При этом нужно специально подчеркнуть, что деление поощрительных норм как стимуляторов правомерного поведения должно основываться на объективных критериях, которые свойственны данной совокупности специальных правовых норм.

Классификация стимулов непосредственно способствует эффективной реализации основных средств исправления осужденных (ст. 7 УИК РК), достижению целей наказания (ст.4 УИК РК), отражает не только специфику применяемых поощрительных норм, но и специфику отрасли уголовно-исполнительного права. Ведь поощрительные меры применяются в особых условиях, когда поощряемый находится в окружении преступной среды, нередко под негативным влиянием злостных нарушителей режима и иной категории деморализованных лиц, с явно выраженными антисоциальными установками.

Значение классификационной совокупности поощрительных норм как и каждой отдельной группы норм, состоит и в том, что они в системе с другими мерами исправительного воздействия являются эффективными средствами предупреждения нарушений режима отбывания наказания и уголовных преступлений в местах лишения свобода. С позиций же законности классификация способствует обоснованному и справедливому назначению поощрительных мер. При этом каждый классификационный вид поощрения, а также группы поощрений содержат в себе различные объемы стимулирующих

средств, т.е. различные по эффективности воспитательные потенциалы, что особенно следует учитывать при реализации стимулирующих норм.

Представляется, что наряду с общими методологическими вопросами, касающимися классификации тех или иных явлений (понятий) в целом, классификация поощрительных норм (соответственной поощрительных правоотношений) сугубо специфична для каждой конкретной отрасли права. В связи с этим нецелесообразно механически переносить такие классификационные штампы из одной отрасли права в другую. В этой связи, поощрительные нормы могут классифицироваться на уполномочивающие и обязывающие. При этом первые предусматривают не обязательное, а факультативное поощрение. Вторая же группа поощрений обязывает соответствующий орган вынести предусмотренную законом норму поощрения [3]. Против такой классификации поощрительных норм применительно к проблемам науки уголовного права мы возражений не имеем, однако в уголовно-исполнительном праве подобная классификация, по нашему мнению, является неприемлемой.

Мы полагаем, что осужденные должны быть поощрены и имеют право на поощрение только при возникновении определенных юридических фактов, которые, в свою очередь, ведут к возникновению поощрительных правоотношений, т.е. при наличии определенных юридических оснований, указанных в законе.

Следует также отметить, что вопросы юридической классификации поощрительных норм в науке уголовно-исполнительного права до настоящего времени специально никем не рассматривались. Отсутствие научно обоснованных критериев классификации порождает на практике нарушение важнейшего принципа – индивидуализации исполнения наказания. Поэтому вполне понятно, что в юридической литературе по вопросам исправления осужденных упоминаются, как правило, только две группы поощрительных норм, применяемых к осужденным. Однако, изучение данной научной проблемы приводит к выводу о наличии в системе поощрительных мер значительного многообразия самых различных классификационных групп.

Предлагаемая нами классификация поощрительных норм выполняет познавательные функции, но главное - она должна иметь практическую значимость и с этих позиций быть целесообразной. Более того, видовые классификации поощрительных стимулов облегчают их усвоение, будут способствовать повышению эффективности применения таких норм, укажут конкретные пути юридического совершенствования стимулирующих мер и в целом окажут позитивное влияние на развитие уголовно-исполнительного законодательства.

Приступая к классификации поощрительных средств, следует иметь в виду, что она возможна по следующим трем основным направлениям:

- а) классификация непосредственно самих поощрительных норм;
- б) деление диспозиций (оснований) применения поощрительных норм;
- в) классификация непосредственно самих поощрительных санкций или поощрительных мер.

Система поощрительных норм позволяет установить их определенные уровни:

1. В обобщенном виде весь свод поощрительных норм уголовно-исполнительного права можно классифицировать, во-первых, на указанную совокупность в целом, т.е. на все статьи и нормы, регулирующие систему поощрительных мер, применяемых к различным категориям осужденных, и, во-вторых, отдельную группу поощрительных норм, входящих составной частью в ту или иную отдельно взятую (конкретную) статью. Такая классификация предусматривает соотношение поощрительных норм двух уровней: как соотношение общего и отдельного. Так, входящая в общую систему поощрительных норм ст. 128 УИК РК, регулируя меры поощрения к лицам, лишенным свободы, включает в себя самостоятельные группы норм: поощрительные нормы в узком или широком смысле, а также отдельная норма, связанная с досрочным освобождением осужденных от отбывания уголовного наказания (ч.1 ст. 128 УИК РК).

2. По характеру законодательной конструкции поощрительные нормы можно разделить на простые и сложные. Простые содержат одну диспозицию и одно поощрение. Например, норма закона о перемещении осужденных (ст. 91 УИК РК). Большинство же поощрительных норм в уголовно-исполнительном законодательстве являются сложными, когда одна норма (статья), как правило, предусматривает несколько оснований и систему поощрительных мер. К разряду сложных относятся также кумулятивные нормы поощрения. Данная разновидность содержит в себе несколько поощрительных мер, хотя они объявляются осужденному одновременно одним правоприменительным актом, т.е. применяются как одно комплексное поощрение. К числу таких мер следует отнести перевод осужденных на улучшенные условия содержания. При объявлении такой меры поощрения лицу предоставляется одновременно несколько видов поощрений (дополнительное количество свиданий и денежных сумм на приобретение продуктов питания и предметов первой необходимости, а также посылок или передач). Следовательно, уголовно-исполнительное законодательство не исключает, а напротив, предусматривает поощрения, в которых соединяются несколько поощрительных средств и такие виды норм следует отнести к категории перспективных.

3. Подавляющее большинство поощрительных норм формулируется в уголовно-исполнительном законодательстве. Одновременно с этим имеется система поощрительных норм, которые устанавливаются ведомственными актами. Так, учащиеся общеобразовательных школ исправительных колоний, достигшие особых успехов по отдельным учебным предметам, вставшие на путь исправления, активно участвующие в общественной жизни школы и учреждения, награждаются похвальной грамотой «За особые успехи в изучении отдельных предметов». В воспитательных колониях организуется соревнование за звание «Примерный учащийся школы», «Лучший класс школы».

4. Поощрительные нормы можно классифицировать применительно к отдельным видам уголовных наказаний в процессе их исполнения, а также относительно различных категорий осужденных, например, поощрительные нормы, применяемые в отношении лиц, лишенных свободы; к осужденным в процессе реализации наказания в виде исправительных работ и др.

5. Нормы поощрения можно разделить на нормы, регулируемые на уровне уголовно-исполнительного законодательства, и так называемые локальные нормы, широко применяемые в практической деятельности учреждения, но не распространяющие своего обязательного действия повсеместно.

6. Нормы поощрения можно классифицировать и в зависимости от места их расположения в уголовно-исполнительном законодательстве. Большинство поощрительных норм, урегулированы специальными статьями (ст. 128 УИК РК и др.). Такие нормы, с точки зрения их юридической конструкции, имеют «классический» характер. Как правило, законодатель формулирует в них гипотезу, диспозицию и ряд поощрительных санкций. Кроме того, законодательство, регламентирующее исполнение уголовных наказаний, включает в себя и такие поощрительные нормы, которые формально к ним не относятся и в целостный комплекс поощрительных норм не входят к таким неофициальным нормам поощрения следует отнести: перевод осужденных на улучшенные условия содержания; предоставление лицам, лишенным свободы, отпусков.

Следует заметить, что в теории уголовно-исполнительного права механизм воздействия названных норм на осужденных изучен недостаточно, поэтому функции стимулирования этих норм нуждаются в глубоком исследовании. Таким образом, когда речь идет о нормах поощрения, применяемых к осужденным, то было бы неверно иметь в виду только систему мер поощрений, урегулированных нормами права. Кроме этого, имеется еще группа стимулирующих средств, которые, как мы установили, с точки зрения законодателя, не обладают статусом поощрительных норм. Это связано с тем, что такая группа стимулов

обусловлена несовершенством поощрительной системы отраслевого законодательства, а поэтому ее следовало бы закрепить в УИК РК.

Список использованной литературы:

1. Указ Президента РК от 24 августа 2009 г. «О Концепции правовой политики Республики [Казахстан](#) на период с 2010 до 2020 года»
2. Тарханов И.А. Замена наказания по советскому уголовному праву. Казань, 2010г. – С. 140
3. Галкин В.М. Система поощрений в советском уголовном праве // Сов. гос-во и право. 1977. № 2. – С. 95-96

**МАДАҚТАМАЛЫҚ НОРМАЛАРДЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕЛУ МЕХНИЗМІНІҢ
ТИІМДІЛІГІН АРТТЫРУДЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖӘНЕ ҰЙЫМДАСТЫРУШЫЛЫҚ
АСПЕКТІЛЕРІ**

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Әли Мәлік Ерлікұлы

Заң ғылымдарының кандидаты, аға оқытушы

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада мадақтамалық нормалардың құқықтық реттелу механизмінің тиімділігін арттырудың құқықтық және ұйымдастырушылық аспектілері қарастырған.

Түйінді сөздер: мадақтамалық нормалар, жаһандану, механизм.

**ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПООЩРИТЕЛЬНЫХ НОРМ**

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Әли Мәлік Ерлікұлы

Кандидат юридических наук, старший преподаватель

Казахско-Русского Международного университета, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;

В данной научной статье рассматриваются правовые и организационные аспекты повышения эффективности механизма правового регулирования поощрительных норм.

Ключевые слова: поощрительные нормы, гуманизация, механизм.

**THE LEGAL AND ORGANIZATIONAL ASPECTS OF THE EFFECTIVENESS
IMPROVEMENT OF THE MECHANISM OF THE LEGAL CONTROL OF THE
INCENTIVE NORMS**

Amangalieva Layzzat Sapargalievna

Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»

Ali Malik Erlikuly

Candidate of Juridical Sciences, Senior Lecturer

The Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, Aiteke bi street 52;

The legal and organizational aspects of the improvement of the effectiveness of the mechanism of the legal control of the incentive norms are considered in this article.

Key words: incentive norms, humanization, mechanism.

В настоящее время система исполнения наказания переживает определенный кризис, вызванный экономическими проблемами общества, девальвацией многих ранее существовавших ценностей. В общем направлении гуманизации системы исполнения наказаний появились явные тенденции усиления карательного воздействия на осужденных. Имеют место попытки решить проблемы репрессивными методами, что свидетельствует о кризисе в уголовно-исполнительной системе, неспособности адекватно и своевременно

реагировать на изменение ситуации, зачастую лежащей в плоскости взаимоотношений персонала и осужденных.

В этой связи, механизм правового регулирования в общей теории права определяется как система правовых категорий, при помощи которых происходит воздействие на общественные отношения. С понятием механизма правового регулирования непосредственно связана эффективность юридических норм, которым посвящено значительное количество научных исследований. Что же касается изучения механизма эффективности правового регулирования поощрительных норм уголовно-исполнительного законодательства, то данная проблема в отраслевой науке специально никем не рассматривалась.

В данной статье делается попытка обозначить основные положения механизма правового регулирования и повышения эффективности анализируемых норм.

Исследование этого направления, на наш взгляд, позволит установить:

- а) содержание реализуемых поощрительных правоотношений;
- б) стадии механизма стимулирования правомерного поведения осужденных;
- в) основные критерии повышения эффективности поощрительных норм уголовно-исполнительного законодательства.

В механизм правового регулирования поощрительных средств, как и всех других юридических норм, включаются такие элементы как субъекты реализации поощрительных правоотношений; наличие совокупности поощрительных норм (материальных, процессуальных); юридические факты и др.

Субъектами (субъектным составом) реализации поощрительных уголовно-исполнительных правоотношений являются, с одной стороны, должностные лица учреждений, исполняющих уголовные наказания (ст. 133 УИК РК), с другой – осужденные к уголовному наказанию. Особого внимания в вопросах реализации механизма поощрительных норм заслуживает уточнение содержания поощрительных правоотношений. Предусмотренные пенитенциарным законодательством, являясь мерами обеспечительного характера уголовно-правовых отношений, носят не уголовный, а административно-правовой характер.

Во-первых, следовало бы уточнить, действительно ли поощрительные нормы, применяемые к осужденным, являются обеспечительными только в отношении уголовно-правовых правоотношений. Представляется, что этот тезис следует рассматривать функционально шире. Дело в том, что поощрительные нормы обеспечивают не только уголовно-правовые правоотношения. Они, в первую очередь, обеспечивают реализацию уголовно-исполнительных правоотношений, а также уголовно-процессуальных, административно-правовых, государственно-правовых, т.е. комплекс тех правоотношений, которые могут складываться в процессе исполнения уголовных наказаний.

Поощрительные нормы кроме обеспечивающей функции, в предусмотренных законом случаях, выполняют ряд и других функций. Предусмотренные ч. 2 ст.133 УИК РК, они выполняют подфункцию изменения условий режима отбывания наказания. Поэтому при реализации комплекса правоотношений, изменяющих условия содержания осужденных, в отношении поощряемых устраняются определенные законом тяготы, лишения, изменяется удельный вес элементов кары в сторону их ослабления.

При реализации такой функции уменьшается не только удельный вес кары, но и происходит предоставление им дополнительных моральных и материальных благ, расширяется сфера применения системы мер исправительного воздействия. Обеспечивая функцию изменений условий содержания осужденных в сторону ослабления элементов режима отбывания наказания, поощрительные нормы в широком смысле, кроме того, одновременно изменяют функции режима, а также функцию реализации уголовно-правовых правоотношений, уголовного наказания.

Во-вторых, следующим аспектом наших возражений является то, что нормы поощрения, применяемые к осужденным, не следует относить к административно-правовым, поскольку они вытекают не из административно-правовых отношений. Они возникают в процессе реализации уголовных, уголовно-исполнительных правоотношений. При этом меры поощрения, не изменяющие условия содержания осужденных, реализуются, как правило, на уровне уголовно-исполнительных отношений. Так, в соответствии со ст. 41 УИК РК, при применении к лицам, отбывавшим исправительные работы без лишения свободы, такого стимула, как досрочное снятие ранее наложенного взыскания, реализуются в основном отраслевые правоотношения. К этому же следует добавить следующее: если поощрительные правоотношения устанавливаются только между персоналом исправительного учреждения и осужденными, то такие правоотношения комплексными или сложными не являются и, как правило, имеют уголовно-исполнительный характер. Но поскольку они реализуются в процессе исполнения уголовного наказания, то такие отношения реализуются все же на основе уголовно-правовых и других видов правоотношений, возникающих в процессе реализации приговора суда.

Поощрительные нормы, изменяющие условия содержания осужденных, имеют не только сложный фактический состав (наличие нескольких оснований их применения), но и обуславливают возникновение комплекса разноотраслевых поощрительных правоотношений. Так, наблюдательные комиссии дают согласие администрации входить с представлениями в суд об изменении условий содержания осужденных к лишению свободы, связанных с переводом в учреждение с иным видом режима. Например, при переводе осужденных из колоний общего и строгого режима в колонию-поселение для лиц, твердо вставших на путь исправления. При применении поощрений, где одним из субъектов выступает наблюдательная комиссия либо комиссия по делам несовершеннолетних, наряду с поощрительными уголовно-исполнительными и другими правоотношениями реализуются также административно-правовые правоотношения. Такие правоотношения реализуются также и в процессе применения других поощрительных мер, где законом предусматривается участие формирований общественности. Это представление осужденных к условно-досрочному освобождению, либо к замене наказания более мягким и т.д.

В заключении, по нашему мнению, к основным направлениям, влияющим на повышение эффективности механизма стимулирования социально-активного правомерного поведения осужденных, относится довольно-таки широкий круг проблемных вопросов и, в первую очередь, такие, как:

- а) изучение личности поощряемого;
- б) дисциплинарной практики применения стимулирующих средств;
- в) анализ системы поощрительных мер, применяемых в практической деятельности исправительного учреждения, не предусмотренных отраслевым законодательством;
- г) компетенция персонала учреждений по их применению;
- д) уяснение содержательной стороны мер поощрения, а также иных стимулирующих средств, применяемых в пенитенциарных учреждениях зарубежных государств;
- е) рассмотрение проблем правотворчества;
- ж) дальнейшего повышения стимулирующего воздействия поощрительных норм

Список использованной литературы:

1. Чукмаитов Д.С. Применение уголовного наказания в целях предупреждения рецидивных [преступлений](#). Алматы: Баспа, 2014г. – 314 с.
2. Токубаев З.С. Правовое положение осужденных к лишению свободы по законодательству Республики Казахстан: автореф. дис ... д-ра юрид. наук. - Алматы, 2009г. – 48 с.

ШЕТ ЕЛДЕРДІҢ ЗАҢДАРЫ БОЙЫНША ЫНТАЛАНДЫРУ ШАРАЛАРЫН ҚОЛДАНУ ТӘЖІРИБЕСІ

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада сотталғандарға ынталандыру шараларын қолданудың халықаралық тәжірибесі қаралады.

Түйінді сөздер: ынталандыру нормалары, сотталған, қадағалау.

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПОощРЕНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается международный опыт применения мер поощрения к осужденным.

Ключевые слова: поощрительные нормы, осужденный, надзор.

THE PRACTICE OF APPLYING INCENTIVE MEASURES UNDER THE LAWS OF FOREIGN COUNTRIES

Amangalieva Layzzat Sapargalieвна

Master Degree The major in Law

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the international experience of applying incentives to convicts.

Key words: incentive norms, convicted, supervision.

Анализ пенитенциарного законодательства зарубежных государств показывает, что закрепление системы отпусков, условия и основания их применения к исправляющимся являются самыми различными. Это связано с многочисленными факторами и в первую очередь непосредственно с различными видами режимов отбывания наказания и установленными правилами содержания осужденных. Эти же обстоятельства относятся и к продолжительности увольнений, отпусков. В одних случаях их величина может устанавливаться несколькими часами, в других - их продолжительность может быть установлена законом до нескольких недель.

Поощрения в зарубежных государствах характеризуются широким многообразием. Общая характеристика и сравнительный анализ поощрительных норм, применяемых к лицам, лишенным свободы, по пенитенциарному законодательству зарубежных государств показывает, что поощрительные нормы и иные стимулирующие средства могут классифицироваться на следующие группы:

- а) на поощрения, не изменяющие условия содержания заключенных;
- б) поощрения, изменяющие условия режима отбывания наказания;

в) группу высших мер стимулирования, связанных с досрочными видами освобождения осужденных.

И в этой связи, представляется целесообразным обратить внимание только на те виды поощрительных мер, которые пока не урегулированы в уголовно-исполнительном законодательстве Республике Казахстан.

К числу мер поощрений, не изменяющих условия содержания осужденных, в пенитенциарном законодательстве отдельных или ряда иностранных государств, и в этом смысле для законодателя Казахстана представляющие определенный интерес, следует отнести:

- 1) разрешение свиданий без надзора, либо за пределами пенитенциарного учреждения, передача подарка близкому родственнику (Польша);
- 2) разрешение свиданий в собственной одежде (Польша, Германия);
- 3) увеличение продолжительности встреч с родственниками (Венгрия);
- 4) предоставление возможности носить собственную одежду (Япония);
- 5) приобретение газет, журналов, книг за исключением детективов (Швеция);
- 6) разрешение заниматься работой для себя (Франция);
- 7) предоставление права иметь при себе предметы, которые не предусмотрены правилами внутреннего распорядка либо режимными предписаниями: часы, авторучку и др. (Польша, Франция) и т.д.

К поощрениям, изменяющим условия содержания осужденных, в первую очередь следует отнести предоставление осужденным отпусков, как наиболее эффективного института, стимулирующего правомерное поведение правонарушителей. Актуальность проблемы отпусков (увольнений), как воспитательных средств в отношении исправляющихся, и урегулирование их в уголовно-исполнительном законодательстве Казахстана вытекает также из международных документов, конвенций по правам человека. В ст. 70 п. 2 Положения о Европейских тюрьмах указывается: «В программах перевоспитания следует предусматривать возможности отпусков (увольнений) для заключенных, которые предоставляются в максимально возможной степени по медицинским обстоятельствам, в связи с учебой, вопросами профессионального характера, по семейным обстоятельствам и другим социальным причинам» [1].

В настоящее время практически во всех пенитенциарных учреждениях зарубежных государств в целях стимулирования ресоциализации правонарушителей, система отпусков (увольнений, краткосрочных выездов) уже давно получила законодательное урегулирование и широко используется в тюремной практике применительно к самым различным категориям заключенных, кто становится или встал на путь исправления, а также тогда, когда у персонала тюремного учреждения имеется убежденность в том, что поощряемое лицо не совершит какое-либо правонарушение.

Поощрительные отпуска, как указывают зарубежные эксперты-криминалисты, эффективно стимулируют законопослушное поведение осужденных, создают мощный стимул для перевода их на менее строгие условия содержания. В свою очередь, лишение, либо отсрочка отпуска провинившемуся на той или иной период времени, является строгой мерой дисциплинарного воздействия и эффективным средством профилактики нарушений режима отбывания наказания.

А теперь, по-видимому, следует на основе пенитенциарного законодательства отдельных зарубежных государств кратко проанализировать особенности предоставления поощряемым отпусков и иных средств стимулирующего воздействия, связанных с оставлением заключенным и мест лишения свободы, и затем предложить соответствующие рекомендации по совершенствованию уголовно-исполнительного законодательства Республики Казахстан.

В Аргентине на основании Декрета-закона № 412 от 14 января 1958 г., объявившего «Национальный пенитенциарный закон», дополняющий уголовный кодекс для лиц,

лишенных свободы, в порядке поощрения устанавливаются только краткосрочные отпуска продолжительностью до одних суток и в порядке исключения, до трех дней. При этом, законодатель определяет необходимость отбытия заключенным не менее половины срока наказания. В случаях установления лицу пожизненного лишения свободы, закон предусматривает необходимость отбытия срока лишения свободы в тюрьме не менее 15-ти лет. При отбывании уголовного наказания виде каторжных работ, назначенных по приговору суда на неопределенный период, заключенному необходимо заслужить не только положительную характеристику, но и отбыть каторжные работы сроком не менее восьми лет.

Болгария. Пенитенциарным законодательством устанавливается два вида отпусков. Первая группа таких стимулов предоставляется исправляющимся в качестве меры поощрения. За достижения в труде, дисциплинированность осужденным предоставляется поощрительный отпуск на пять суток не более одного раза в году с выездом к месту постоянного жительства до осуждения. Данная мера поощрения не предоставляется лицам, осужденным за преступления, представляющие опасный рецидив, а также к отбывающим наказание в условиях усиленно строгого режима.

Вторая группа отпусков предусматривается за добросовестный труд, т.е. она относится к числу, так называемых, трудовых отпусков и в систему мер поощрений, урегулированных законом, не включается. Так, при наличии примерного поведения, отбывающим наказание в исправительно-трудовом общежитии открытого и полукрытого типа может быть предоставлен отпуск домой до двух суток ежемесячно независимо от поощрительного отпуска. Кроме того, лицам, которые в течение последних десяти месяцев проработали не менее восьми месяцев, предоставляется право на ежегодный, неоплачиваемый трудовой отпуск с выездом или без выезда из исправительно-трудового общежития продолжительностью 14 дней.

Венгрия. Законом об исполнении наказаний определяется такая мера поощрения, как предоставление кратковременной отлучки. В исправительном доме переходной группы такая отлучка разрешается на срок до 14 дней, в тюрьме – до 8 дней. Это поощрение разрешается только тем лицам, которые отбыли не менее шести месяцев срок наказания. Независимо от величины отбытого наказания кратковременная отлучка может быть предоставлена в порядке исключения за спасение жизни человека, материальных ценностей, либо устранение большой грозящей опасности.

Дания. В учреждениях открытого типа Дании осужденным предоставляется право на получение краткосрочных отпусков по истечении пяти месяцев для посещения семьи. Данный вид отпусков разрешается также в связи со смертью, болезнью родственников, друзей. Отпуска могут разрешаться исправившимся также в связи с обучением, устройством на работу. На заключительном этапе отбывания наказания в открытых учреждениях Дании лицам, доказавшим свое исправление, разрешается кратковременный отпуск для посещения своей семьи каждую третью неделю. Время нахождения осужденных за пределами тюрьмы открыт логотипа не должно превышать свыше 9% от общей продолжительности срока наказания. В закрытых пенитенциарных учреждениях Дании отпуска могут разрешаться осужденным только после отбытия ими не менее одной четверти срока наказания и положительной рекомендации персонала тюрьмы. В учреждении данного типа общая продолжительность времени, в течение которого осужденные могут находиться за пределами тюрьмы, не должно превышать 4% от общего срока наказания. Все решения о предоставлении отпусков заключенным согласуются с полицией Дании [2].

Польша. В соответствии с уголовно-исполнительными нормами права Польши, по отбытии лишенными свободы 1/2 срока наказания, в порядке поощрения, с согласия пенитенциарного судьи, им могут предоставляться отпуска для поездки домой без сопровождения или охраны продолжительностью до пяти дней. Лицам, находящимся в центрах социального приспособления, пенитенциарный суд может временно разрешить оставить расположение этого учреждения в связи с такими уважительными причинами, как

болезнь близких родственников, стихийное бедствие и пр. Время отсутствия в центре засчитывается в срок обязательного пребывания в данном учреждении.

Франция. В соответствии со специальным правительственным Декретом об условиях содержания заключенных от 23 февраля 1959 г., являющимся пенитенциарным кодексом Франции, отпуска разрешаются лицам, имеющим хорошее поведение, независимо от срока отбытого наказания, но при условии, что весь срок наказания не превышает более одного года.

На основании проведенного нами сравнительного анализа зарубежного пенитенциарного законодательства, имеющегося там опыта правоприменительной практики, рекомендаций по данной проблеме, изложенных в международных документах, следует предложить следующие выводы, которые, на наш взгляд, было бы целесообразно урегулировать в новом Уголовно-исполнительном кодексе РК:

1. Поощрительные отпуска следует, как правило, применять ко всем категориям заключенных независимо от назначенного им срока наказания, тяжести совершенного преступления, но обязательно при наличии у них устойчивого правомерного поведения, позитивной степени исправления и твердой уверенности у администрации учреждения в том, что награжденный в период нахождения вне исправительного учреждения не совершит какого-либо проступка или преступления.

2. Применение системы отпусков (увольнений, краткосрочных выездов) должно строго осуществляться с учетом принципов индивидуализации и дифференциации воспитательного воздействия на осужденных, вида установленного режима исправительного учреждения, особенностей личности поощряемого, степени его исправления, возможности и целесообразности реализации рассматриваемых стимулирующих средств.

3. Различные виды отпусков, предоставляемых осужденным за образцовое поведение, по-видимому, необходимо согласовывать с заинтересованными государственными и общественными формированиями для того, чтобы лучше обеспечить понимание ими такой стимулирующей деятельности администрации учреждений, как неотъемлемой и важной части всего процесса исполнения уголовного наказания.

Однако перенесение опыта применения поощрительных институтов зарубежных стран в уголовно-исполнительное законодательство Казахстана потребует дальнейшего более углубленного анализа процессов социальной жизни, происходящих в нашем государстве, учета местных конкретных обстоятельств, а также предвидения наступления возможных, трудно прогнозируемых последствий такого заимствования.

Список использованной литературы:

1. Европейский Совет. Положение о Европейских тюрьмах. Рекомендация, принятая Комитетом Министров Европейского Совета 12 февраля 1987 г., с пояснительной запиской(комментариями. Страсбург, 1987г. – 22 с.

2. Дашков Г.В., Арсенян А.К. Проблемы реформирования уголовного, уголовно-процессуального и уголовно-исполнительного законодательства в странах Восточной Европы// Юридический мир. 2013. № 6-7. –С. 79-83

ҚЫЛМЫСТЫҚ-АТҚАРУШЫЛЫҚ ҚҰҚЫҚ ТЕОРИЯСЫНДА СОТТАЛҒАНДАРДЫ ЫНТАЛАНДЫРУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақала қылмыстық-атқарушылық құқық теориясында ынталандыру шараларын қолдану проблемаларына қатысты.

Түйінді сөздер: ынталандыру нормалары, сотталған, қадағалау.

ПРОБЛЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ОСУЖДЕННЫХ В ТЕОРИИ УГОЛОВНО- ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРАВА

Амангалиева Ляззат Сапаргалиевна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается проблемы применения мер поощрения в теории уголовно-исполнительного права.

Ключевые слова: поощрительные нормы, осужденный, надзор.

PROBLEMS OF STIMULATION OF CONVICTS IN THE THEORY OF CRIMINALLY- EXECUTIVE LAW

Amangalieva Layzzat Sapargalievna

Master Degree The major in Law

The Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, Aiteke bi street 52;

This article deals with the application of incentive measures in the theory of criminally-executive law.

Key words: incentive norms, convicted, supervision.

Проблемам стимулирования, в том числе вопросам применения поощрительных норм, в настоящее время уделяется значительно больше внимания. В связи с возрастанием интереса к проблематике, стимулирующих средств в начале XX в. была опубликована работа, специально посвященная мерам поощрения и взыскания.

Однако отдельные высказывания о поощрениях были и раньше. Впервые о «награждении добродетели», наградах как о средствах. Вопросы о мерах поощрения незаслуженно умалчивались и их роль принижалась. Более того, в теории права высказывались суждения, что поощрительные средства к правовым нормам относить нельзя.

По нашему мнению, за отнесение поощрительных норм к категории юридических свидетельствует следующее: их государственная нормативность; предназначенность для урегулирования определенных общественных отношений; наличие предмета и метода нормативного (правового) регулирования; обязательное юридическое значение; обеспеченность государством; формальная структурная определенность, системность; обязательность исполнения соответствующими учреждениями; урегулированность и способы выражения (закрепления) в источнике права и т.п.

Поэтому поощрительные нормы, урегулированные в законе, являются категорией юридической. Более того, поощрительные нормы регулируют общественные отношения не изолированно от иных норм, в системе с другими нормами, т.е. корректируют правомерное поведение субъектов в требуемом направлении.

В настоящее время вопрос о выделении поощрительных норм в самостоятельную разновидность юридических норм остается дискуссионным. По этому вопросу в теории права учеными-юристами высказываются самые различные суждения, порой диаметрально противоположные.

Такое положение существенно затрудняет изучение проблематики поощрительных мер и не только на уровне общей теории права, но и на уровне отдельных его отраслей, в том числе и в уголовно-исполнительном праве.

На диспозитивный характер поощрительных норм указывает В.С. Основин. Он пишет, что «нет достаточных оснований выделять в особую группу нормы, называемые ... поощрительными, так как они лишь одна из разновидностей диспозитивных норм» [1].

Как известно, диспозитивные нормы для субъектов правоотношений предусматривают определенные правила поведения, но при этом такие нормы представляют участникам возможность в пределах нормативных предписаний урегулировать отношения (выработать условия) по своему усмотрению

При применении поощрительных норм администрация учреждений, исполняющих уголовные наказания, и осужденные как субъекты поощрительного правоотношения не выработывают никаких условий с учетом совместного усмотрения. По этой причине поощрительные нормы, применяемые к осужденным, к разновидности диспозитивных относить нельзя.

Поощрительные нормы в отличие от диспозитивных побуждают осужденных к достижению поощряемого результата, к добровольному выполнению ими предписаний, установленных правилами режима отбывания наказания, выражают одобрение и признание их правомерных действий, т.е. таких активных правомерных поступков, которые являются основаниями для применения поощрительных мер. Они призывают осужденных к правомерному (позитивному) поведению, ориентируют их на выполнение полезных для государства и общества действий, выступают в качестве критерия признания предусмотренной законом той или иной степени исправления. В отличие от диспозитивных поощрительные нормы являются юридическими средствами стимулирования различных форм социальной активности лиц, отбывающих уголовное наказание. Например, лица, отбывающие исправительные работы, доказавшие свое исправление, могут быть в установленном законом порядке представлены к условно-досрочному освобождению.

В современных условиях гуманизации и либерализации уголовной политики государства, предусматривающий значительное сокращение численности осужденных, содержащихся в уголовно-исполнительной системе, существенно возрастает роль всех институтов прогрессивной системы, в том числе и института условно-досрочного освобождения.

Институт условно-досрочного освобождения, конечно, стимулирует позитивное поведение в период отбытия наказания. Чтобы закрепить эту тенденцию после освобождения ведь исправление ещё не завершено, суд вправе возложить на освобождённого исполнение определённых обязанностей, таких же, как при условном осуждении. Предусмотрен и контроль специализированного органа за поведением освобождённого.

Злостное уклонение от возложенных обязанностей, нарушение общественного порядка, повлекшее административную ответственность и взыскание, является основанием для отмены освобождения и возобновления исполнения оставшейся части наказания.

При совершении неосторожного преступления после условно досрочного освобождения суд, в зависимости от конкретных обстоятельств, вправе оставить освобождение в силе или отменить его. А вот при совершении умышленного преступления

условно досрочное освобождение отменяется обязательно и назначается наказание по правилам совокупности условно-досрочное освобождение от наказания и замена наказания более мягким ст.72,73 УК РК.

Эта форма представляет собой освобождение от продолжения отбывания наказания лица, которое доказало свое исправление примерным поведением и честным отношением к труду в процессе отбывания наказания. В таких случаях продолжение отбывания наказания теряет свой смысл, так как лицо уже не представляет общественной опасности и, если освободить его от наказания и предоставить возможность жить в качестве полноправного гражданина, то общество получит больше пользы.

Рассматриваемая нами сегодня тема условно-досрочного освобождения от наказания является одним из важнейших условий в уголовно-исполнительном праве, и материальной предпосылкой и основанием освобождения от наказания. По своему содержанию оно является видом наказания на стадии его отбывания. Таким образом, не отбытая часть наказания является специфическим испытательным сроком для условно-досрочно освобождаемого и важным стимулом к его исправлению.

Условно-досрочное освобождение - один из видов освобождения от наказания. Суть его заключается в освобождении осужденного от дальнейшего реального отбывания наказания с условием обязательного соблюдения ряда предписаний, перечисленных в законе и установленных судом. Условно-досрочное освобождение от отбывания наказания должно применяться к лицам, твердо вставшим на путь исправления. Только в подобном случае можно считать, что этим лицам для их окончательного исправления нет необходимости полностью отбывать назначенное судом наказание.

Действительно, если очевидно, что цель исправления осужденного достигнута без полного отбывания назначенного ему наказания, то дальнейшее исполнение наказания становится нецелесообразным. «Установленная законом возможность подвергнуться досрочному освобождению от реального отбывания наказания является, с одной стороны, средством поощрения осужденных, вставших на путь исправления, а с другой - стимулом для примерного поведения осужденных во время отбывания ими наказания и последующего освобождения от него. В этом виде освобождения от наказания наиболее ярко нашли отражение принципы гуманизма и справедливости» [2].

Рассматривая условно-досрочное освобождение от отбывания наказания, нельзя оставить без внимания вопрос о порядке погашения судимости.

Некоторые юристы, не соглашаясь со сложившейся судебной практикой, полагают более правильным исчислять сроки погашения судимости с момента освобождения лица от реального отбывания наказания. Однако такая позиция приводит к тому, что часто срок погашения судимости будет истекать раньше, чем испытательный срок. То есть лицо, будучи признанным несудимым (так как погашение судимости аннулирует все уголовно-правовые последствия осуждения и наказания), тем не менее, остается под воздействием испытательного срока, что вряд ли логично и правильно. Другие ученые идут еще дальше, предлагая еще и срок погашения судимости исчислять в зависимости от размера фактически отбытого наказания. Освобождение от наказания в связи с заменой, не отбытой части наказания более мягким видом.

Представление об освобождении несовершеннолетних и замена им наказания более мягким делается администрацией трудовых колоний для несовершеннолетних. Освобождение лица, виновного лица, от уголовной ответственности является освобождением его и от наказания.

Таким образом, нарушается принцип каждому виновному - справедливое наказание. Однако рассмотрим данный аспект более подробно. Наказание может утратить свой предупредительный эффект, если оно применяется с большим опозданием. Оно не становится средством перевоспитания, если преступник уже исправился и без наказания. В

этом случае наказание еще может сыграть обще предупредительную роль, но в основном будет выступать как месть за содеянное, как голая кара.

Освобождение от уголовной ответственности и наказания может играть предупредительную роль. Государство как бы объявляет, что совершившее преступление лицо может последующим поведением заглаживать причиненный вред, заглаживать свою вину. Институт освобождения от уголовной ответственности и наказания стимулирует лиц, совершивших однажды преступление, к примерному поведению.

Можно подумать, что существование данного института превращает наказание в пустую угрозу. Однако этого не происходит, так как освобождение от уголовной ответственности и наказания наступает не автоматически, а лишь при соблюдении определенных условий. «Даже после отбытия лицом наказания или после сокращения либо замены наказания более мягким, лицо продолжает нести невыгодные отрицательные последствия».

В этой связи, по нашему мнению, осуждение лица судом к тому или иному виду наказания дает, как правило, основание считать данное лицо имеющим судимость. При этом лицо считается судимым с момента вступления обвинительного приговора в силу, в период отбывания назначенного наказания и в период определенного установленного законом времени после отбытия наказания. В отдельных случаях судимость может повлечь за собой некоторые ограничения для лица, например, в выборе места жительства, в работе и т.п. При совершении нового преступления наличие судимости зачастую рассматривается как отягчающее обстоятельство.

Список использованной литературы:

1. Токубаев З.С. Правовое положение осужденных к лишению свободы по законодательству Республики Казахстан: автореф. дис ... д-ра юрид. наук. - Алматы, 2009г. – 48 с.
2. Бабаев М.М. Социальные последствия преступности. – М.: Академия МВД СССР, 1982г. – 245 с.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ НОРМАЛАРЫНДА КЕЗДЕСЕТІН КЕЙБІР МӘСЕЛЕЛЕР

Ауэзова Акбота Абзаловна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық Университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би, 52;

Аталған мақалада Қазақстан Республикасындағы әкімшілік құқық мәселерінің құқықтық реттелуі, құқық қорғау органдары туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: кодекс, тәртіп, хаттама, орган, құқық, қағида, бұзақылық, демократия, қорғаушы.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ В НОРМАХ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Ауэзова Акбота Абзаловна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

Данная статья предусматривает правовое регулирование вопросов административного права в Республике Казахстан, правоохранительных органах.

Ключевые слова: кодекс, дисциплина, протокол, орган, закон, власть, хулиганство, демократия, защитник.

SOME PROBLEMS AT THE ADMINISTRATIVE CRIMES IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Auezova Akbota Abzalovna

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article provides for the legal regulation of administrative law issues in the Republic of Kazakhstan, law enforcement bodies.

Keywords: code, discipline, protocol, body, law, rule, hooliganism, democracy, defender.

Елбасымыз Нұрсұлтан Назарбаев “Қазақстан – 2050” Стратегиясы – қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты” Жолдауында қоғамдағы құқық бұзушылық пен тәртіпсіздікке “нөлдік төзімділік” қағидатын енгізу керектігін атап өтіп: «Біз ең ұсақ құқық бұзушылық, бұзақылық, мәдениетсіздікпен ымыраға келмеуіміз керек, өйткені, осының өзі қоғам тыныштығын бұзады, өмірдің сапасына селкеу түсіреді. Тәртіпсіздік пен бетімен кетушілікті сезіну одан да елеулі қылмыстарға жол ашады. Ұсақ құқық бұзушылыққа төзбеу ахуалы – қоғамдық тәртіпті нығайтуға, қылмыспен күреске бастайтын маңызды қадам», - деп пікір білдірген болатын.

«Адамның және азаматтардың конституциялық құқығын шектейтін барлық тергеу қызметі жөніндегі өкілеттікті тергеу судьясына біртіндеп беруді қамтамасыз ету арқылы сотта айыпталушы және қорғаушы арасындағы теңгерімді қамтамасыз ету», - деген ел басымыз Н.Ә. Назарбаевтың 100 нақты қадамының 22-қадамын басшылыққа ала отырып, қазіргі таңдағы демократия оның маңызды және қажетті элементі болып табылатын

конституциялық құқықты қамтамасыз ету бойынша жүргізілетін істерде қорғаушысыз жүргізуі мүмкін емес екені нормативтік актілерде қамтылғанына көз жеткіземіз.

Сонымен қатар, демократиялық мемлекетте мемлекеттік биліктің әкімшілік (орындаушы) тармағын қалыптастыру және қызмет тәртібі нақты түрде заң нормаларымен ең үлкен, ең беделді, ең қуатты қосалқы жүйесі – атқарушы үкіметтің тиімді қызмет жүргізуінің және құрылымның құқықтық негізі болып табылады.

Әкімшілік құқық – әр елдің құқықтық жүйесінің ең маңызды саласы.

Көбіне құқықтың бұл саласы азаматтардың және билікке жатпайтын өзге субъектілердің атқарушы үкіметінің өкілдеріне қатысты құқықтары мен міндеттерін, ұйымдастырушылық негіздері мен мемлекеттік әкімшілік жүйесін, оның құрылымдық бірлігінің өкілетін, олардың қызметінің ұстанымдарын, әдістерін бекітеді.

Қазақстанның егеменді мемлекет құруы, еліміздегі терең саяси, экономикалық ұйымдастырушылық реформалар, әкімшілік-құқықтық нормалардың түбегейлі өзгеруіне әкеліп соқтырды. Әкімшілік-құқықтық реттеу жүйесін кеңейтуге және жаңартуға тура келеді.

Қабылданған әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексте бірқатар өзгерістер енгізілді, әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодекске енгізілген өзгертулерге байланысты 100-ден астам нормативтік актілерге өзгерістер мен толықтырулар енгізілді.

Әртүрлі сарапшылардың талдауы бойынша жылына шамамен 8 миллионнан астам әкімшілік құқық бұзушылықтар жасалады. Әкімшілік құқық бұзушылықтарды өз уақытында алдын алу мен жолын кесуді жүзеге асырмау салдарынан адам денсаулығына, қоғамымызға, қоршаған ортаға, мүлікке айтарлықтай зиян келтіріледі.

Заңнамалық деңгейде азаматтардың конституциялық құқықтары мен бостандықтарын құқық қорғау жүйесін реформалап, сот тәуелсіздігін нығайту арқылы олардың қорғалуын одан әрі қамтамасыз ету мәселелері қарастырылған болатын.

Дегенмен кодекстің іс-тәжірибеде қолдану оның толықтай жетілдірілмегенін бірнеше рет көрсетті. Егеменді Қазақстанның әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексінің азаматтардың жоғарғы жауапкершілігімен қоғамдағы демократиялық өзгерістерге бір өзгерістерге бір мағыналы бағытталуы іс-тәжірибеде өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлға қорғаушымен қамтамасыз етілмеуі орын алуда.

Ал, Қорғаушыны шақыру, тағайындау, ауыстыру, оның еңбегіне ақы төлеуі: Қорғаушыны өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлға, оның өкілдері, сондай-ақ өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлғаның тапсыруымен немесе келісімімен басқа да адамдар шақырады. Өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлға қорғау үшін бірнеше қорғаушы шақыруға құқылы.

Дәл осы нормаларда: өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлғаның өтінуі бойынша әкімшілік құқық бұзушылық туралы істерді қарауға уәкілеттік берілген судья, орган (лауазымды адам) қорғаушының қатысуын қамтамасыз етеді, деп ерекше атап өткен.

Соған қоса, 4 бөлігінде: Әкімшілік ұстап алу жағдайында, егер өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлға таңдап алған қорғаушының үш сағат ішінде келуі мүмкін болмаса, әкімшілік құқық бұзушылық туралы істерді қарауға уәкілеттік берілген судья, орган (лауазымды адам) өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлғаға басқа қорғаушы шақыруды ұсынады, ал бас тартылған жағдайда адвокаттар алқасы немесе оның құрылымдық бөлімшелері арқылы қорғаушыны тағайындауға шаралар қолданады.

Жоғарыда көрсетілгендерді тұжырымдасақ, өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлға өз құқықтарын заң талаптарына сәйкес қамтамасыз ету мақсатында қорғаушыны әкімшілік істің кез келген сәтінен бастап талап етуге құқылы, ал әкімшілік істі жүргізіп жатқан орган қорғаушымен қамтамасыз етуі

қажет. Сонымен қатар, әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша хаттамада ресімдеу барысында қорғаушының қажет немесе қажет емес деген сұрақ бар.

Хаттаманы толтырушы орган (лауазымды тұлға) тәжірибеде кездесіп жүргендей жағдайларда үш сағат көлемінде әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлғаға қорғаушыны қамтамасыз ете алмауы айдан анық.

Себебі, Қазақстан Республикасының Адвокаттық қызмет туралы заңында 1 бабының 2 тармағында: Адвокатура қылмыстық істер бойынша қорғау, әкімшілік құқық бұзушылық туралы істер бойынша, сондай-ақ қылмыстық және азаматтық істер мен [әкімшілік құқық бұзушылық](#) туралы істер бойынша өкілдік ету, сондай-ақ азаматтардың құқықтарын, бостандықтарын мен заңды мүдделерін, сондай-ақ заңды тұлғалардың құқықтарын мен заңды мүдделерін қорғау мен іске асыруға жәрдемдесу мақсатында заң көмегінің өзге де түрлерін көрсету жөніндегі адвокаттардың қызметін ұйымдастырады - деп қана көрсетілген.

Ал, адвокаттардың шоғырланған жерлері тек қалалық аймақтарда ғана, ал шалғайда адвокаттармен мүлдем жоқтың қасы деуге болады. Сол, сияқты әкімшілік құқық бұзушылық жасалған жері қаладан тыс (мысалы, қаладан 100 км қашықтықта), жасалған мерзімі түнгі уақытта – бұл жағдайларда қорғаушының көмегіне жүгіну мүлдем мүмкін емес.

Сонымен қатар, Әкімшілік құқық бұзушылық туралы заңнама қағидаттарының маңызының 7 бабында: әкімшілік құқық бұзушылық туралы заңнама қағидаттарының маңызы мынада: оларды бұзу, оның сипаты мен мәніне қарай, іс бойынша болған іс жүргізуді жарамсыз деп тануға, осындай іс жүргізудің барысында шығарылған шешімдердің күшін жоюға не осы тұрғыда жиналған материалдарды дәлелдеу күші жоқ деп тануға әкеп соғады, деп аталып өткен.

Құқықтық мемлекет құруда, атқарушы билік органдарының еліміздің нормативтік құқықтық актілерінің орындалуын қамтамасыз ету барысында, оларды бұзулары, лауазымдық тұлғалардың әрекетсіздігі кері нұқсан келтіреді.

Осы жоғарыдағы мәселелерді басшылыққа ала отырып, қазіргі уақытта қорғаушымен қамтамасыз ету үшін «Адвокаттық қызмет туралы» заңына және басқа да қорғаушының қатысуы міндеттілігі заңнамаларға талдау жасап, оларға бірқатар өзгерістер енгізу қажеттілі туындап отыр.

Ал, мемлекетіміздің аумағындағы күнделікті өмір сәттерін алсақ, құқық бұзушылық тәуліктің 24 сағаттың кез-келген сәтінде орын алу мүмкін. Әсіресе түнгі уақытта немесе қаладан тыс жерлерде өзіне қатысты әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша іс жүргізіліп жатқан тұлғаға қорғаушысыз қалмау үшін, не хаттама толтыру барысында қорғаушының көмегі қажет па деген сұрақты алып тастау керек, бұл жағдайда Конституциямызға қарама-қайшылық туғызады. Сондықтан, елімізде қазіргі таңда жеке сот орындаушысының өкілеттіктерін заңмен дұрыс реттелуіне байланысты, бұрынғы кездері сот актілерінің орындалуы бойынша бірқатар мәселелерге нүкте қойылды. Ендігі кезек, қорғаушылардың міндеттеріне талапты күшейте отырып, қорғаушыларды тәуліктің 24 сағаттың кез-келген сәтінде заң талаптарына сай қол жетімді деңгейге жеткізу үшін қоғамымыз бірқатар зерттеулер мен талдаулар жүргізуі қажет.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы 14.12.2012 жыл ««Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты».

2. «Ұлт жоспары – Н.Назарбаевтың бес интитуционалдық реформасын жүзеге асырудың 100 қадамы» 2015ж. 19 мамыр.

3. Т.Ж. Тұтқұшбаев, Әкімшілік құқық бұзушылықтар туралы кодекстің жаңа нормаларын тәжірибеде қолдану мәселелері. – Астана: Хабаршы №1, 2017ж. 60б.

4. М.А. Кызылов, С.В. Корнейчук, О.С. Савицкая, Административная юрисдикция участкового инспектора полиции, Костанай, 2015, С. 5.

5. Қазақстан Республикасының 1997 жылғы 5 желтоқсандағы Адвокаттық қызмет туралы №195 Заңы.

ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ӘКІМШІЛІК ЖАУАПКЕРШІЛІКТІҢ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕЛУІ

Ауэзова Акбота Абзаловна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық Университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би, 52;

Аталған мақалада Қазақстан Республикасындағы әкімшілік құқық мәселерінің құқықтық реттелуі және әкімшілік жауапкершілік туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: жауаптылық, келтірілген зиян, кодекс, тәртіп, хаттама, кінә, құқық, қағида, бұзақылық, демократия, қорғаушы, жаза.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВ И АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Ауэзова Акбота Абзаловна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

Данная статья предусматривает правовое регулирование и административную ответственность за административные вопросы в Республике Казахстан.

Ключевые слова: ответственность, ущерб, кодекс, дисциплина, протокол, вина, закон, власть, хулиганство, демократия, защитник, наказание.

LEGAL REGULATION OF ADMINISTRATIVE CRIMES AND ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Auezova Akbota Abzalovna

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article provides for legal regulation and administrative responsibility of administrative issues in the Republic of Kazakhstan.

Key words: responsibility, damage, code, discipline, protocol, guilt, law, rule, hooliganism, democracy, defender, punishment.

Жеке адамның, әкімшілік кодекс бойынша әкімшілік жауаптылық көзделген құқыққа қарсы, кінәлі (қасақана немесе абайсызда жасалған) іс-әрекеті не әрекетсіздігі немесе занды тұлғаның құқыққа қарсы іс-әрекеті не әрекетсіздігі әкімшілік құқық бұзушылық деп танылады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың объектісі мемлекеттік әкімшілік құқықтық нормалар реттейтін қоғамдық қатынастар саласы болып табылады. Әкімшілік құқық бұзушы әкімшілік құқық бұзушылықтың субъектісі болады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың негізгі белгілерінің бірі «әрекет» және «әрекетсіздік» қосылып «іс-қимыл» деген құқықтық ұғымды құрайды. Іс-қимыл құқыққа сәйкес және терісқылық болып екіге бөлінеді.

Егер әкімшілік құқық бұзушылық жасаған жеке адам өзінің іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) зиянды салдарының туындау мүмкіндігін алдын ала білсе, бірақ жеткілікті

негізсіз оның алдын алуға болады деп ұшқары ойласа не тиісті назар салған және ескерген жағдайда оның алдын алуға болса да осындай салдардың туындау мүмкіндігін алдын ала білмесе, әкімшілік құқық бұзушылық абайсызда жасалды деп танылады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың белгілері:

1) қоғамдық қауіптілігі—қоғамға, мемлекетке, адамдардың мүдделеріне зиян келтіретін әрекет, өзінің әлеуметтік маңыздылығы жағынан қоғамға қарсы болып табылады. Бұндай қоғамға қауіпті әрекеттің жауаптылығы әкімшілік заңдармен анықталады;

2) әкімшілік құқықтың және басқа да еңбек, жер, қаржы құқықтарының нор-маларын бұзатын іс-қимылдың құқыққа қайшы келетіндігі;

3) кінәлілігі — егер де құқық бұзған тұлға кінәлі деп табылса, яғни ол құқық бұзушылықты қасақана не абайсызда жасаған болса, заң тұлға жасаған іс-қимылды құқыққа, қайшы деп санайды;

4) іс-қимылдың жауаптылығы — заңмен жауаптылық белгіленген іс-қимыл әкімшілік құқық бұзушылық деп танылады.

Кез келген әкімшілік құқық бұзушылық іс-қимылды құқыққа жат, теріс қылық және оны жасаған субъектіні әкімшілік жауапқа тарту үшін, оның өзіндік құрамы болу керек. Әкімшілік құқық бұзушылықтың құрамы дегеніміз әкімшілік заңдармен бекітілген, әрекеттің не әрекетсіздіктің құқыққа қайшы, кінәлі және әкімшілік жауапқа тартуға болатындығын, не болмайтындығын анықтауға көмектесетін белгілер. Әкімшілік құқық бұзушылықтың құрамына оның объектісі, объективті жағы, субъектісі, субъективті жағы жатады.

Әкімшілік құқықтың объектісіне әкімшілік заңдармен қорғалатын, белгілі бір іс-қимыл қауіп төндіретін қоғамдық қатынастар жатады.

Объективті жағы әкімшілік құқық бұзушылықтың сыртқы көрінісін, іс-қимылдың (әрекеттің, әрекетсіздіктің) өзін көрсетеді. Көп жағдайда құқық бұзушылықтың объективті жағына тәсілдерінің, сипаттарының белгілерін (құқық бұзушылықтың (бірнеше мәрте жасалуы, құқық бұзушылықтың қайталануы), құқық бұзушылықтың орны (қоғамдық орын, әуеде, шекарада) және құқық бұзушылықтың уақыты түнде, күндіз, жарық, бұлыңғыр, тұман), құқық бұзушылықтың зиянының салдары (келтірілген зиянның мөлшері), құқық бұзушылық барысында қалданылған құралдың түрлері (көлік құралдары, ішімдік сусындары, есірткі заттар, атылатын қарулар, жарылғыш заттар) жатқызылады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың объективті жағына оның бірнеше мәрте жасалуы кіреді. Біртекті әрекеттің не әрекетсіздіктің бір реттен артық жасалуы әкімшілік құқық бұзушылықтың бірнеше мәрте жасалуы деп аталады. Егер біртекті әрекет не әрекетсіздік болмаса, онда әкімшілік құқық бұзушылықтың бірнеше мәрте жасалуы, оның объективтік жағына жатқызылмайды.

Әкімшілік жауаптылық дегеніміз құқық бұзушыға белгілі бір айырулар, зиян, айып, мұқтаждық, еркінен айыру сияқты құқықтық шығынға ұшырататын әкімшілік құқық бұзушылыққа деген мемлекеттің қатынасы, жауабы. Әкімшілік кодекстің Ерекше бөлімінде кезделген құқық бұзушылық құрамының барлық белгілері бар әрекет жасау әкімшілік жауаптылықтың негізі болып табылады. Әкімшілік жауаптылыққа ақыл-есі дұрыс, 16 жасқа толған жеке адам және заңды тұлғалар тартылады.

Әкімшілік кодексте көзделген құқыққа қарсы әрекет жасаған кезде ақыл-есі кем жағдайда болған, яғни өзінің іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) нақты сипаты мен қауіптілігін түсіне алмаған немесе созылмалы психикалық сырқатының, уақытша психикасы бұзылуының, ақыл-есі кемдігінің немесе психиканың өзге де сырқатты жай-күйінің салдарынан ақыл-есі кем жағдайда болған жеке адам әкімшілік жауаптылыққа тартылмайды.

Әкімшілік құқық бұзушылыққа қарсы бірнеше әкімшілік жазалар қолданылады. Әкімшілік жаза дегеніміз Әкімшілік кодекс бойынша әкімшілік құқық бұзушылық жасаған субъектіге мемлекеттік арнайы лауазымды адамдар мен органдар (соттар) тағайындайтын мемлекеттің мәжбүрлік шарасы.

Әкімшілік жазалар құқық бұзушылардың атына, ар-намысына нұқсан келтіру, тән ауыртпалығын шектіру емес, заңдылықты сақтау, құқықтық тәртіпті сыйлау, әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру, құқық бұзушыны тәрбиелеу және басқа адамдардың құқық бұзушылығына жол бермеу және алдын алу мақсатында қолданылады.

Әкімшілік жазалардың турлеріне: 1. Әкімшілік құқық бұзушылық жасағаны үшін жеке адамға мынадай әкімшілік жазалар қолданылуы мүмкін: 1) ескерту жасау; 2) әкімшілік айыппұл салу; 3) әкімшілік құқық бұзушылықты жасау құралы немесе оның тікелей объектісі болған затты өтемін төлеп алып қою; 4) әкімшілік құқық бұзушылықты жасау құралы немесе оның тікелей объектісі болған затты, әкімшілік құқық бұзушылық жасау салдарынан алынған кірістерді, ақшаны және бағалы қағаздарды тәркілеу; 5) арнаулы құқықтан айыру; 6) лицензиядан, арнаулы рұқсаттан, біліктілік аттестатынан (куәліктен) айыру немесе қызметтің белгілі бір түріне не белгілі бір іс-әрекеттер жасауға оның қолданылуын тоқтата тұру; 7) жеке кәсіпкердің қызметін тоқтата тұру немесе оған тыйым салу; 8) өз бетімен салынып жатқан немесе салынған құрылысты мәжбүрлеп бұзып тастау; 9) әкімшілік қамауға алу; 10) шетелдікті немесе азаматтығы жоқ адамды Қазақстан Республикасының шегінен әкімшілік жолмен кетіру жатады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы 14.12.2012 жыл ««Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты».

2. «Ұлт жоспары – Н.Назарбаевтың бес интитуционалдық реформасын жүзеге асырудың 100 қадамы» 2015ж. 19 мамыр.

3. Т.Ж. Тұтқұшбаев, Әкімшілік құқық бұзушылықтар туралы кодекстің жаңа нормаларын тәжірибеде қолдану мәселелері. – Астана: Хабаршы №1, 2017ж. 60б.

4. М.А. Кызылов, С.В. Корнейчук, О.С. Савицкая, Административная юрисдикция участкового инспектора полиции, Костанай, 2015, С. 5.

5. Қазақстан Республикасының 1997 жылғы 5 желтоқсандағы Адвокаттық қызмет туралы №195 Заңы.

ӘСКЕРИ ҚЫЗМЕТ КӨРСЕТУІНІҢ ӘКІМШІ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Әділханов Қуаныш Нурмуханұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Әли Мәлік Ерлікұлы

Заң ғылымдарының кандидаты, аға оқытушы

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Мақалада топ пен топпен жұмыс істеу дағдылары мен дағдылары бар әскери қызметкерлердің арасынан взводты, компанияны, әскери командирлерді және бөлімшелер командирлерін тағайындау қажеттілігі туралы айтылады.

Түйінді сөздер: мадақтамалық нормалар, жаһандану, механизмі.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕСТУПНОСТИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

Әділханов Қуаныш Нурмуханұлы

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Әли Мәлік Ерлікұлы

Кандидат юридических наук, ст. преподаватель

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В статье отмечается необходимость назначения взводных, ротных и таборных командиров и командиров подразделений из числа военнослужащих, имеющих умение и навыки работы с группой и коллективом.

Ключевые слова: поощрительные нормы, гуманизация, механизм.

ACTUAL PROBLEMS OF CRIME OF MILITARY SERVICEMENTS

Adilkhanov Kuanysh Nurmukhanuly

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Ali Malik Erlikuly

Candidate of Juridical Sciences, Senior Lecturer

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The article notes the need to appoint platoon, company and military commanders and commanders of units from among servicemen who have the skills and skills to work with a group and a team.

Key words: incentive norms, humanization, mechanism.

Ещё в первой половине XIX века французский юрист Андре-Мишель Герри и бельгийский математик Ламбер Адольф Жак Кетле впервые обратили внимание на математические закономерности преступности. А.М. Герри, например, утверждал, что мы вполне вероятно можем заранее предвидеть, сколько человек испачкают руки в крови своих близких, сколько будет подлогов, отравлений. С такой же точностью можем даже предсказать количество смертности и рождаемости в ближайшие годы [2, с. 35].

В современных условиях быстрого развития юриспруденции и формирования её новых областей возможность вышеуказанного предсказания называется криминологическим

прогнозированим. Такое прогнозирование имеет важное значение с точки зрения профилактики преступности и усиления борьбы с ней.

В криминологической литературе упоминается о том, что преступность, как любое другое социальное событие, может быть оценена посредством количественных и качественных критериев [1, с. 55]. К таким критериям преступности относят её уровень, состояние, структуру и динамику.

Постсоветский период отнёсся к решению статистических проблем относительно не только социально-экономической, политической, духовной и правовой деятельности, а также различных отраслей правозащитной системы, основываясь на своём привлекающем внимание опыте. Так, в бывшем СССР статистика преступности не была такой стабильной, единицы измерения, уголовное законодательство, юридические определения (понятия), принципы, криминальные события и процессы, а также формы учёта носили изменчивый характер. Как было верно упомянуто в юридической литературе, за время существования СССР не было разработано единого государственного учёта для всей системы правозащитных органов, как и в других областях [3, с. 107].

Необходимо отметить, что одним из государственных институтов, больше всех подвергшихся упадку после распада СССР, были Вооружённые Силы. Для республик, отделившихся от союза с единым оборонительным пространством, построение национальной армии было не так уж и просто. Именно в тот период криминологическая ситуация в Вооружённых Силах новоформирующихся суверенных государств, в том числе Азербайджанской Республики (далее - АР), была относительно напряжённой. Неслучайно большая часть преступлений против военной службы в стране были совершены именно в 1990-1994-х годах, начиная с 1995-го года очевиден определённый спад. Именно в указанные годы был очень высок уровень активности одних из самых общественно опасных преступлений против военной службы.

Научно-теоретический и практический анализы свидетельствуют о том, что определение основных направлений борьбы с преступностью значительно зависит от выявления структуры преступности. Например, в юридической литературе указывается, что после выявления структуры преступности определяются основные направления борьбы с ней [1, с. 60].

Как известно, за последние десять лет наблюдалось значительное снижение преступлений против военной службы в АР. Случаи дезертирства из армии, можно сказать, снизились до минимума.

Динамика преступности - это показатели, характеризующие состояние и структуру преступности, изменение количественных и качественных показателей за определённый промежуток времени. Как и для всех социальных событий, для преступности также характерно быть в движении и изменяться [1, с. 61].

Анализируя социально-духовную и психологическую обстановку 1988-1991-х годов, В.Н. Кудрявцев пишет, что началась «война законов», в которой победили местные, а не центральные власти. После распада СССР пострадало отношение к моральным нормам; в средствах массовой информации началась пропаганда секса, насилия, жадности в повседневной жизни. Всё это означало разрушение нормативных правил, идущих рука об руку с другими компонентами социальных институтов и в целом социальной сферы в критических ситуациях [4, с. 50].

С целью усиления борьбы с преступлениями, совершёнными военнослужащими против здоровья, встала необходимость поднятия на нужный уровень криминологического прогнозирования. Криминологическое прогнозирование должно отвечать нижеследующим важным требованиям:

1. Принятие во внимание различными исследовательскими группами комплектности прогностических методов и увязка этих методов, а также рассмотрение полученных результатов независимо друг от друга;

2. Удовлетворительный уровень информационного обеспечения, а это, в свою очередь, подразумевает наличие нижеследующих:

А) Уголовная статистика последних нескольких лет;

Б) Статистика событий, в той или иной степени связанных с преступностью (в том числе, нарастание правонарушений, магистральных событий, убийств, нанесений телесных повреждений и др.);

В) Демографическая статистика;

Г) Статистика экономических показателей;

Д) Статистика благосостояния, культуры, бытового обслуживания и др.;

Е) Статистика образования и воспитания и др.

3. Выявление статистических и реальных изменений в существующих условиях преступности и их различие, сравнение;

4. Ведение учёта как криминогенных, так и антикриминогенных факторов;

5. Ведение учёта высокой инерциальности преступности;

6. Намерения, мотивы, включая также возникшие психологические отношения, преступников, уделение особого внимания личностным характеристикам различных их типов;

7. Своевременное выявление и оценка интенсивности развития и тенденций вероятности распространения новых традиций преступности, на основании этого дача рекомендаций относительно разработки новых методов борьбы с преступностью.

Особенности криминологического прогнозирования преступности военнослужащих обуславливаются рядом нижеследующих факторов:

1. Статистика преступности военнослужащих долгое время оставалась закрытой и противоречивой, а представленные статистические данные в большинстве случаев не отражали реальную действительность;

2. Учёт преступлений, совершённых военнослужащими, носил выборочный характер, потому что, согласно действующему военно-уголовному законодательству, относительно совершивших преступление военнослужащих право открыть уголовное дело было поручено следственным органам (не включая органы военной юстиции), командиры воинских частей, безусловно, не были заинтересованы в этом деле;

3. Преступность военнослужащих обладала высокой латентностью в исключительной степени, число нераскрытых преступлений этой категории значительно превышало количественные показатели статистических данных, а это в значительной степени снизило результативность и качество борьбы с преступлениями против военной службы;

4. Группа социальных, экономических, политических факторов преступности военнослужащих приобрела форму группы противоречивых факторов, при исследовании и анализе с криминологической стороны причин и условий преступлений против военной службы эти факторы учитывались недостаточно детально.

В.Н. Кудрявцев правильно пишет, что в период социальных кризисов проявляется в разных формах деформация ценностных направлений. Это, прежде всего, связано с неполноценностью системы ценностных направлений, отсутствием в данной системе основных общесоциально-значимых идей и представлений. Очевидно, что устранение пустот в системе ценностей не положительно, а отрицательно направленными идеями и понятиями создаёт противоречивое положение. Так, основная роль в обществе принадлежит извращённым группам (националистическим, клановым и др. сословиям) или высокомерным интересам и представлениям, личность по достоинству не оценивается [5, с. 189].

Таким образом, для криминологического прогнозирования преступлений, совершённых военнослужащими, и в целом военной преступности, необходимо учитывать часто переменчивую серьёзную деформацию в системе ценностных направлений и крушение воспитания в духе патриотизма психологии преступника. Всё это усложняет

широкомасштабное формирование криминологического прогнозирования и снижает его надёжность.

По нашему мнению, было бы более перспективно прогнозирование в индивидуальном порядке противоправного поведения военнослужащих. Например, опрошенные нами 95 взводных, ротных и таборных командиров подтвердили результативность индивидуального прогнозирования. 37,8 процентов опрошенных подтвердили, что вероятность индивидуального прогноза превышает более чем в полтора раза число правонарушений.

Как показала практика, для прогностической оценки индивидуального поведения военнослужащих необходимо учесть нижеследующее:

1. Нужды, интересы и привычки военнослужащего;
2. Отношение военнослужащего к обучению, труду и сослуживцам;
3. Бытовое поведение военнослужащего;
4. Особенности характера военнослужащего, в том числе его темперамент;
5. Условия воспитания военнослужащего до призыва на действительную военную службу;
6. Возраст, образование, гражданская профессия или иная сфера занятий военнослужащего;
7. Наличие давших надежду на ожидание военнослужащего семьи или девушки;
8. Конкретная криминогенная ситуация в воинской части военнослужащего.

В соответствии с проведённым нами опросом, на вопрос о негативной прогностической оценке в отношении конкретного военнослужащего дали положительные ответы 82,1 процента военных командиров, а из военных юристов - 30,2 процентов.

Следует отметить, что индивидуальное прогнозирование противоправного поведения военнослужащего иногда превращается в преследование со стороны командира, а это встречает недовольство военнослужащих. Иногда на практике встречаются и такие случаи, что именно командиры сами якобы «воспитательными действиями» заставляют военнослужащего, в частности, находящегося в прямом подчинении, допустить противоправное действие.

Из вышеуказанного видно, что уголовно-правовая борьба с преступлениями против военной службы, по сравнению с аналогичной борьбой с общей преступностью, имеет свою специфику.

Список использованной литературы:

1. Самандаров Ф.Ю. Криминология. Общая часть. Учебное пособие. Баку: Юридическая литература, 2003
2. Иншаков С.М. «Зарубежная криминология». М., ИНФРА-М-НОРМА, 1997
3. Криминология (Под ред. В.Н.Кудрявцева и В.Е.Эминова). М., ЮРИСТ, 2002
4. Кудрявцев В.Н. Социальная деформация. М., 1992
5. Кудрявцев В.Н. Генезис преступлений (опыт криминологического моделирования). М., ИНФРА-М-НОРМА, 1998

ӘСКЕРИ ҚЫЗМЕТКЕРЛЕР АРАСЫНДА ҚЫЛМЫС ПЕН ОНЫҢ ЕСКЕРТУІ

Әділханов Қуаныш Нурмуханұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақала әскери қызметшілердің қылмыстық және ұйымдастырушылық аспектілеріне қатысты

Түйінді сөздер: мадақтамалық нормалар, жаһандану, механизмi.

ПРЕСТУПНОСТЬ СРЕДИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ И ЕЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ

Әділханов Қуаныш Нурмуханұлы

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;

В данной научной статье рассматриваются правовые и организационные аспекты преступности среди военнослужащих

Ключевые слова: поощрительные нормы, гуманизация, механизм.

CRIMINALITY AMONG SERVICEMEN AND ITS WARNING

Adilkhanov Kuanysh Nurmukhanuly

Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article deals with the legal and organizational aspects of crime among servicemen

Key words: incentive norms, humanization, mechanism.

Согласно Конституции Республики Казахстан, защита Отечества является долгом и обязанностью её граждан. Они проходят службу в Вооруженных Силах Республики Казахстан по призыву и на контрактной основе. При всех планируемых изменениях Вооруженные Силы остаются составной частью государства, а военнослужащие - неотъемлемой частью народа. Поэтому все позитивные и негативные тенденции и закономерности, свойственные государству и обществу в целом, в полной мере проявляются и в армии. В то же время Вооруженные Силы - специфическая часть общества со своими социально-экономическими, организационно-управленческими и правовыми особенностями, что находит отражение как на самой структуре воинской преступности, так и на ее причинах. При этом следует иметь в виду, что общественная опасность преступного поведения военнослужащих объективно связана не только с нарушением общественного порядка, характерного для преступных деяний гражданских лиц, но и с ослаблением воинской дисциплины как важнейшей составляющей боеготовности воинских соединений и частей.

Преступления в Вооруженных Силах обычно делятся на две группы: общеуголовные и воинские.

К воинским следует отнести преступления против порядка прохождения военной службы (самовольные отлучки, самовольные оставления части, дезертирство и членовредительство); против порядка подчиненности и воинской чести (неповиновения, сопротивления начальнику или принуждение его к нарушению служебных обязанностей,

насильственные действия в отношении начальника, оскорбление подчиненными начальника и начальником подчиненного, неуставные отношения между военнослужащими); преступления против порядка несения боевого дежурства, пограничной, караульной и внутренней служб; воинские должностные преступления и др.

Вторую часть воинской преступности составляют общеуголовные деяния. В их структуре наибольшее распространение имеют преступления против различных видов собственности, против личности, общественного порядка, общественной безопасности и некоторые другие.

Все эти преступления подрывают, ослабляют воинскую дисциплину, без которой невозможно обеспечение надлежащей боеготовности войск, что свидетельствует об их общественной опасности. Они могут причинять существенный вред интересам личности, отношениям собственности.

Важное значение для предупреждения преступлений военнослужащих имеют прокурорские проверки исполнения законов и требований воинских уставов, в ходе которых выявляются не только факты нарушений законодательства, других нормативных правовых актов, но и способствующие им причины и условия, принимаются меры по их устранению, недопущению в будущем.

На сегодняшний день прокуратура является единственным органом, способным оперативно реагировать и добиваться устранения нарушений законности. При этом он не подменяет другие правоохранительные органы, не вмешивается в хозяйственную деятельность предприятий, организаций, а также в частную жизнь граждан.

Основным направлением прокурорской деятельности был и остается надзор за соблюдением конституционных прав и свобод человека и гражданина во всех сферах государственной деятельности.

В статье 83 Конституции Республики Казахстан закреплены важнейшие положения, определяющие статус органов прокуратуры. На прокуратуру возлагается высший надзор за точным и единообразным применением законодательных и иных нормативных правовых актов на территории страны, а также определены основные направления ее деятельности, в том числе и представительство интересов государства в суде.

В Законе Республики Казахстан «О Прокуратуре» имеется отдельная глава 5 «Представительство интересов государства в суде», в которой конкретизирована компетенция прокурора в судебном разбирательстве.

Защита конституционных прав и свобод человека и гражданина проходит через все стадии уголовного, гражданского и административного судопроизводства.

При рассмотрении уголовных, гражданских и административных дел в суде прокурор, обеспечивая соблюдение законности, как судом, так и другими участниками процесса, способствует восстановлению нарушенных прав и защите охраняемых Конституцией и законами интересов граждан и юридических лиц.

Важнейшим направлением в этой деятельности прокурора является поддержание государственного обвинения в суде. При поддержании обвинения в суде прокурор должен быть принципиальным, объективным и выполнять функции защиты конституционных прав и свобод граждан в уголовном судопроизводстве.

В криминологической литературе упоминается о том, что преступность, как любое другое социальное событие, может быть оценена посредством количественных и качественных критериев [1, с. 55]. К таким критериям преступности относят её уровень, состояние, структуру и динамику.

Постсоветский период отнёсся к решению статистических проблем относительно не только социально-экономической, политической, духовной и правовой деятельности, а также различных отраслей правозащитной системы, основываясь на своём привлекающем внимание опыте. Так, в бывшем СССР статистика преступности не была такой стабильной, единицы измерения, уголовное законодательство, юридические определения (понятия),

принципы, криминальные события и процессы, а также формы учёта носили изменчивый характер. Как было верно упомянуто в юридической литературе, за время существования СССР не было разработано единого государственного учёта для всей системы правозащитных органов, как и в других областях [3, с. 107].

Необходимо отметить, что одним из государственных институтов, больше всех подвергшихся упадку после распада СССР, были Вооружённые Силы. Для республик, отделившихся от союза с единым оборонительным пространством, построение национальной армии было не так уж и просто. Именно в тот период криминологическая ситуация в Вооружённых Силах новоформирующихся суверенных государств, в том числе Азербайджанской Республики (далее - АР), была относительно напряжённой. Неслучайно большая часть преступлений против военной службы в стране были совершены именно в 1990-1994-х годах, начиная с 1995-го года очевиден определённый спад. Именно в указанные годы был очень высок уровень активности одних из самых общественно опасных преступлений против военной службы.

Научно-теоретический и практический анализы свидетельствуют о том, что определение основных направлений борьбы с преступностью значительно зависит от выявления структуры преступности. Например, в юридической литературе указывается, что после выявления структуры преступности определяются основные направления борьбы с ней [1, с. 60].

Как известно, за последние десять лет наблюдалось значительное снижение преступлений против военной службы в АР. Случаи дезертирства из армии, можно сказать, снизились до минимума.

Динамика преступности - это показатели, характеризующие состояние и структуру преступности, изменение количественных и качественных показателей за определённый промежуток времени. Как и для всех социальных событий, для преступности также характерно быть в движении и изменяться [1, с. 61].

Анализируя социально-духовную и психологическую обстановку 1988-1991-х годов, В.Н. Кудрявцев пишет, что началась «война законов», в которой победили местные, а не центральные власти. После распада СССР пострадало отношение к моральным нормам; в средствах массовой информации началась пропаганда секса, насилия, жадности в повседневной жизни. Всё это означало разрушение нормативных правил, идущих рука об руку с другими компонентами социальных институтов и в целом социальной сферы в критических ситуациях [4, с. 50].

С целью усиления борьбы с преступлениями, совершёнными военнослужащими против здоровья, встала необходимость поднятия на нужный уровень криминологического прогнозирования. Криминологическое прогнозирование должно отвечать нижеследующим важным требованиям:

1. Принятие во внимание различными исследовательскими группами комплектности прогностических методов и увязка этих методов, а также рассмотрение полученных результатов независимо друг от друга;

2. Удовлетворительный уровень информационного обеспечения, а это, в свою очередь, подразумевает наличие нижеследующих:

А) Уголовная статистика последних нескольких лет;

Б) Статистика событий, в той или иной степени связанных с преступностью (в том числе, нарастание правонарушений, магистральных событий, убийств, нанесений телесных повреждений и др.);

В) Демографическая статистика;

Г) Статистика экономических показателей;

Д) Статистика благосостояния, культуры, бытового обслуживания и др.;

Е) Статистика образования и воспитания и др.

3. Выявление статистических и реальных изменений в существующих условиях преступности и их различие, сравнение;

4. Ведение учёта как криминогенных, так и антикриминогенных факторов;

5. Ведение учёта высокой инерциальности преступности;

6. Намерения, мотивы, включая также возникшие психологические отношения, преступников, уделение особого внимания личностным характеристикам различных их типов;

7. Своевременное выявление и оценка интенсивности развития и тенденций вероятности распространения новых традиций преступности, на основании этого дача рекомендаций относительно разработки новых методов борьбы с преступностью.

Особенности криминологического прогнозирования преступности военнослужащих обуславливаются рядом нижеследующих факторов:

1. Статистика преступности военнослужащих долгое время оставалась закрытой и противоречивой, а представленные статистические данные в большинстве случаев не отражали реальную действительность;

2. Учёт преступлений, совершённых военнослужащими, носил выборочный характер, потому что, согласно действующему военно-уголовному законодательству, относительно совершивших преступление военнослужащих право открыть уголовное дело было поручено следственным органам (не включая органы военной юстиции), командиры воинских частей, безусловно, не были заинтересованы в этом деле;

3. Преступность военнослужащих обладала высокой латентностью в исключительной степени, число нераскрытых преступлений этой категории значительно превышало количественные показатели статистических данных, а это в значительной степени снизило результативность и качество борьбы с преступлениями против военной службы;

4. Группа социальных, экономических, политических факторов преступности военнослужащих приобрела форму группы противоречивых факторов, при исследовании и анализе с криминологической стороны причин и условий преступлений против военной службы эти факторы учитывались недостаточно детально.

В.Н. Кудрявцев правильно пишет, что в период социальных кризисов проявляется в разных формах деформация ценностных направлений. Это, прежде всего, связано с неполноценностью системы ценностных направлений, отсутствием в данной системе основных общесоциально-значимых идей и представлений. Очевидно, что устранение пустот в системе ценностей не положительно, а отрицательно направленными идеями и понятиями создаёт противоречивое положение. Так, основная роль в обществе принадлежит извращённым группам (националистическим, клановым и др. сословиям) или высокомерным интересам и представлениям, личность по достоинству не оценивается [5, с. 189].

Таким образом, для криминологического прогнозирования преступлений, совершённых военнослужащими, и в целом военной преступности, необходимо учитывать часто переменчивую серьёзную деформацию в системе ценностных направлений и крушение воспитания в духе патриотизма психологии преступника. Всё это усложняет широкомасштабное формирование криминологического прогнозирования и снижает его надёжность.

По нашему мнению, было бы более перспективно прогнозирование в индивидуальном порядке противоправного поведения военнослужащих. Например, опрошенные нами 95 взводных, ротных и таборных командиров подтвердили результативность индивидуального прогнозирования. 37,8 процентов опрошенных подтвердили, что вероятность индивидуального прогноза превышает более чем в полтора раза число правонарушений.

Как показала практика, для прогностической оценки индивидуального поведения военнослужащих необходимо учесть нижеследующее:

1. Нужды, интересы и привычки военнослужащего;

2. Отношение военнослужащего к обучению, труду и сослуживцам;

3. Бытовое поведение военнослужащего;
4. Особенности характера военнослужащего, в том числе его темперамент;
5. Условия воспитания военнослужащего до призыва на действительную военную службу;
6. Возраст, образование, гражданская профессия или иная сфера занятий военнослужащего;
7. Наличие давших надежду на ожидание военнослужащего семьи или девушки;
8. Конкретная криминогенная ситуация в воинской части военнослужащего.

В соответствии с проведённым нами опросом, на вопрос о негативной прогностической оценке в отношении конкретного военнослужащего дали положительные ответы 82,1 процента военных командиров, а из военных юристов - 30,2 процентов.

Следует отметить, что индивидуальное прогнозирование противоправного поведения военнослужащего иногда превращается в преследование со стороны командира, а это встречает недовольство военнослужащих. Иногда на практике встречаются и такие случаи, что именно командиры сами якобы «воспитательными действиями» заставляют военнослужащего, в частности, находящегося в прямом подчинении, допустить противоправное действие.

Из вышеуказанного видно, что уголовно-правовая борьба с преступлениями против военной службы, по сравнению с аналогичной борьбой с общей преступностью, имеет свою специфику.

Так, за 2011 год военной прокуратурой Акмолинского гарнизона поддержано государственное обвинение в военном суде Акмолинского гарнизона по 23 уголовным делам в отношении 30 лиц. Из указанного количества рассмотренных уголовных дел по 16 делам в отношении 23 лиц судом вынесены приговора, из них 11 лиц осуждены к лишению свободы, 2 лица осуждены к штрафу, 2 лица – к содержанию на гауптвахте, 6 лицам назначено наказание в виде ограничения по воинской службе с удержанием из денежного содержания сумм в доход государства, 2 лицам – условный срок на основании ст.63 УК РК. По 7 делам в отношении 7 лиц производства по делам были прекращены в связи с примирением потерпевших с правонарушителями.

При этом по реабилитирующим основаниям уголовные дела не прекращались, оправдательные приговора судом не выносились. Также судом уголовные дела на дополнительное расследование не возвращались.

Важно отметить, что в 2011 году военной прокуратурой Акмолинского гарнизона совместно с военным судом в целях профилактики преступлений и правонарушений среди военнослужащих активизировано проведение выездных судебных заседаний.

Так, было организовано и проведено 8 выездных судебных заседаний по 8 делам в отношении 14 лиц оглашением приговоров перед личным составом воинских частей.

Следует отметить, что прокуроры, принимая участие по данным уголовным делам, способствовали восстановлению нарушенных прав и защите охраняемых Конституцией и законами интересов граждан и юридических лиц, в частности лиц, пострадавших от преступлений.

Список использованной литературы:

1. Кудрявцев В. Н. Общая теория квалификации преступлений. — 2-е изд., перераб. и дополн. — М.: «Юристъ», 2001.
2. Борчашвили И.Ш. Уголовное право РК. Т.1. Караганда. 2007.
3. Комментарий к Уголовному Кодексу РК. // Под ред. проф. Борчашвили И.Ш. Караганда. 2007.
4. Уголовный кодекс РК с постатейными материалами // Под ред. проф. Рогова И.И., Рахметова С.М. Алматы. 2005.

5. Комментарий к Уголовному кодексу РК. В двух книгах. Алматы, 2004
Бастау, 2010.

**ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҚЫЛМЫСТЫЛЫҚПЕН КҮРЕС ЖӘНЕ ӨЗАРА ҚҰҚЫҚТЫҚ
КӨМЕК МӘСЕЛЕСІ**

Бектемір Нұрмұхамбет Арманұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қаратаев Тұрдалы

Заң ғылымдарының кандидаты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Аталған мақалада халықаралық қылмыстылықпен күрестегі мемлекеттердің негізгі мақсаты, мүдделері, ұлттаралық келісімдер мен халықаралық ұйымдардың қылмыстылықпен күрестегі айқын жолдары баяндалған.

Түйінді сөздер: халықаралық қылмыс, интерпол, халықаралық құқық, келісім, халықаралық ұйым, құқықтық көмек.

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ
И ВЗАИМНОЙ ПРАВОВОЙ КОНСУЛЬТАЦИИ**

Бектемір Нұрмұхамбет Арманұлы

магистрант специальности «Юриспруденция»

Қаратаев Тұрдалы

Кандидат юридических наук

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

Данная статья рассматривает основные цели, интересы государств, международные соглашения и деятельность международных организаций в борьбе с международной преступностью.

Ключевые слова: международное уголовное право, интерполяция, гражданские права, консенсус, организация гражданского общества, юридическая помощь.

**ACTUAL PROBLEMS OF COMBATING INTERNATIONAL CRIME AND MUTUAL
LEGAL ADVICE**

Bektemir Nurmukhambet Armanuly

Master of Science in "Jurisprudence"

Karataev Turdaly

Candidate of Legal Sciences

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines primary purposes, interests of the states, international agreements and activity of international organizations in a fight against international criminality.

Key words: international criminal law, interpolation, civil rights, consensus, civil society organization, legal assistance.

Қылмыстылық проблемасы бүгінгі таңға дейін әрбір мемлекеттің ішкі ісі деп есептеліп келді. Бірақ ұлттық қылмыстылықпен күресу жағдайы қазіргі уақытта жекелеген мемлекеттерге ғана емес, бүкіл адамзатқа қауіп төндіретін қылмыстардың өсуімен күрделеніп, мемлекеттердің бірлесіп күресуін және күнделікті өзара ынтымақтасуын талап

етеді. Біріншіден, халықаралық қылмыстылықтың тұрақты өсуі, халықаралық терроризм, әуе көлігіндегі қылмыстар, заңсыз есірткі айналымы, қару-жарақ контрабандасы және басқа қылмыстар кеңінен қанат жайып келеді. Екіншіден, қылмыстар жетік әрі шебер тәсілдермен жасалатындықтан, олардың бір мемлекеттің күшімен ашу қиындық туғызып отыр. Үшіншіден, шекарамен шектелмейтін ұлтаралық қылмыстық қауымдастықтар пайда болды. Олар өте жақсы ұйымдасқан, әрі әртүрлі елдерде өз «өкілдерін» орнықтырып, қомақты қаржы және техникалық мүмкіндіктерді иеленіп, құқық қорғау ұйымдарымен қылмыстық байланыстар орнатады [1, 515б.]. Қылмыстардың жекелеген түрлерімен күресуде мемлекеттердің күштерін үйлестіру тарихта ежелгі уақыттан бері белгілі. Ынтымақтасудың негізгі түрі – халықаралық келісімдер бекіту. Олар: қылмыскерлерді беру туралы екіжақты шарттар, тергеу және сот тапсырмаларын өзара екіжақты орындау, кейбір қылмыстар мен қылмыскерлер туралы өзара мәліметтер алмасу, оларды іздеу және ұстау, қылмыстылықтың өсуіне байланысты ынтымақтасудың жаңа түрлерін іздеу. Арнайы үкіметаралық және үкіметаралық емес халықаралық ұйымдар пайда бола бастады. Мемлекеттер мезгіл-мезгіл халықаралық конгрестер, конференциялар шақырып, онда қылмыстылықпен күресу проблемасын талқылаумен қатар, халықаралық сипаттағы нақты ескерту іс-шараларын жасайтын болды [2,5]. Несие-қаржылық және тауар алмасудың өсуі, байланыс және қатынас құралдарының дамуы адамдар арасындағы қатынасу мүмкіндіктерін дамытып жіберді. Сонымен бірге, халықаралық қылмыстылықтың заңға қайшы әрекет етуіне де жағдайлар пайда болып жатыр. Егер қылмыскер өз мемлекеттерінің шекараларын кесіп өтіп кетсе, олардың қайда жүргенін анықтап, қамауға алу қиынға соғады. Өзара мемлекетаралық ынтымақтастық пен халықаралық ұйымдастықтың құқық қорғау органдары арасында қажетті мәліметтермен алмасу ғана мұндай адамдарды сот төрелігіне жығып беруге кепіл бола алады. Қазіргі әлемдегі қылмыстылықтың өсуі, халықаралық қатынастарды қалыптастыруға кедергі жасайды және мемлекеттің дамуына қауіп төндіреді. Ең қауіпті адамзаттың әлеуметтік зұлымдығы - қылмыстылық әр уақытта өмір сүрді. XX ғасырдан бастап ол әлемдегі барлық мемлекеттерге масштабты қатер болып табылды. Осының әсерінен, әлемде «халықаралық қылмыстық» деген жаңа ұғым пайда болды. Халықаралық қылмыстылыққа және халықаралық қылмыстылық элементтеріне қылмыстық заңдар және мемлекеттің ұлттық іс-шаралары іс жүзінде кедергі болмайды. Осыған орай бұл құбылысқа байланысты мемлекеттердің көп бөлігі ұшырады. Қазіргі таңда халықаралық қылмыстылық мекемелердің табыстылығы және қаржылық жағдайы көп мемлекеттердің экономикалық жағдайын бірнеше есе асып түсуде. Ресей профессоры Лунеев өзінің монографиясында жазғандай: «қылмыстылық, әсіресе, ұйымдасқан қылмыстылық қазіргі таңда кейбір мемлекеттердің іс-әрекетін, өмірін бақылап қана қоймай, сонымен қатар әлемдік қауымдастықтың кейбір іс-шараларын бақылап жатыр» [3, 16б.]. Халықаралық қылмыстылық байланыстарының қалыпты қылмыстылық іс-әрекетінің табысты өсіп кетуі, ұлттық тетіктерінің және құралдарының төмен тиімділігі, құқық қорғау органдарының пара-қорлыққа енуі, жаңашыл халықаралық қылмыскерлерге мемлекеттің саяси, экономикалық, әлеуметтік қатынастарына кедергісіз араласуына жағдай жасайды. Осындай жағдайлардың әсерінен қылмыстық бизнестің одан әрі гүлденуіне және қылмыстылыққа қарсы күресте құқық қорғау органдарында көптеген қиыншылықтарға әкеп соқты. Жеке бастың табыстылық мақсатында қылмыстың дамуы, көбінесе құқық қорғау органдарының заңға қайшы іс-әрекеттерімен байланысты. Мемлекеттің ішіндегі қылмыстылықты тоқтату, төтеп беру билік органдарына қиынға соға бастады. Мысалы, көптеген қылмыскерлердің жауапкершілікті өтемеуі және басқа мемлекеттерге сәтті түрде қашып, қайшы іс-әрекетін ары қарай дамыту, бұл мемлекеттердің ортақтасып жұмыс істеуіне әкеледі. Бірақ әлемдегі құқық жүйесінің әртүрлігіне сай, мемлекеттер басқа ресми биліктердің шығындарын өтеуіне алып келді. Қылмыстық істер бойынша құқықтық көмек екі жақты немесе көп жақты шарттармен жасалғанымен нақты бір нәтижеге алып келген жоқ. XX ғасырда халықаралық мәртебесі бар аса қауіпті қылмыстармен күресте белгілі бір халықаралық механизм қажет болды.

Сондықтан мемлекеттердің қылмыстар мен қылмыстылықпен күрестегі бір-біріне жәрдемдесуде арнайы халықаралық орган құру негіз болды. Алғашқыда халықаралық орган құрушылар түсініктері бойынша, халықаралық масштабтағы қылмыстылықтың мәселелерін шешу мүмкін болған жоқ. Бірақ бұл құрушылардың, яғни мемлекеттердің ғана қолында болды. Мамандандырылған халықаралық ұйымдар немесе ұқсас орган құру тарихында көптеген бөгеттер алдарында кездесті және халықаралық қылмыстылықпен мемлекеттің жеке дара күресуі қиынға соғар еді, дегенмен қазіргі қауымдастықта халықаралық қылмыстылыққа қарсы өз қаруы болды. Интерпол – бұл халықаралық қылмыстылық пен халықаралық қылмыскерлермен күреске бағытталған жалғыз мамандандырылған халықаралық үкіметаралық ұйым. Көп жылдар бері Интерпол мемлекеттерге өз тиімділігін және нәтижелігін көрсетуде. Интерпол – жеке адам құқықтарына немесе әлемдегі барлық елдердің қауіпсіздігіне қылмыстық қол сұғылмаушылықпен әртүрлі құралдарды пайдалана отырып күресетін халықаралық мемлекеттер одағы(бірлестігі). Мемлекетаралық ұйым болып табылғанымен, Интерполдың қазіргі уақытқа дейін ассоциация мен сырлы жерлері бар деп есептейді. Алайда осы 10 жыл ішінде оны толықтай зерттеу көбіне түсті, және ол туралы мәлімет интернеттің беттерінен көріне бастады. Интерпол өз қызметі жөнінде құпиясын сақтауда, дегенмен, сырлы сөздерді арнайы журналисттер мен баспашылар сенсация ретінде ойлап табуы мүмкін. Шындыққа негізделсек, оның жұмысында ешқандай жасырынды жерлері жоқ. Интерпол ұйымы «мемлекетүстінен» емес, мемлекетаралық ұйым болып табылады және оның ұйымдық мәртебесі мемлекеттердің ішіндегі полиция қызметтінің жүйесін қадағалау емес, тек көптеген мемлекеттердің полициялық ведомстволарына көмек беру арқылы өсіп келе жатқан және өз бейнесін өзгертетін қылмыстылықпен күресудегі ынтымақтастығы. Интерполды әр мемлекеттің қылмыстық полиция ведомстволарының халықаралық деңгейдегі ынтымақтасуды көрсетудің түрі мен механизмі деп қаралады. Нақтырақ, ол күнделікті координация мен кооперация қолдануында бірлесіп қылмыскерлерді және күдіктілерді бақылау, ізіне түсу, іздестіру және жеке дара қылмыстық сипаттағы қылмыстармен күресте полиция стратегиясын құру орталығы болып табылады. Тек осы ұйым аясындағы мемлекеттердің жігерлі ынтымақтастығы, қолайлы ортақ қағидаларын және қызмет нормаларын шығару және әлемдегі масштабты қылмыстылықты болдыртпауға, тоқтатуға негіз болады. Халықаралық құқықтағы өркениетті елдерді жетілдіру және ары қарай қалыпты дамыту, сөзсіз, бұл халықаралық қылмыстылықпен күресте халықаралық ынтымақтастық мемлекеттер жүйесіне жақсы әсерін тигізуде. Осы жүйеде ең маңызды орынды иеленетін халықаралық қылмыстық полиция ұйымы – Интерпол. Өз қызметі бойынша әрқашан тек халықаралық құқық нормалары мен қағидаларын қатаң түрде ұстануымен байланысты болады. Интерпол бұл өзінің бірегей құрылымына, құқықтық базасына және техникалық құралдармен жабдықталуына сәйкес, халықаралық ынтымақтастығының қызметін тиімді және рационалды нақтылайтын жетекші халықаралық ұйым. Бұл бірегей ұйым болғандықтан, халықаралық қылмыстылықты басу және алдын–алуда тікелей тәжірибе жүзінде қатысады. Бірақ Интерполдың өздігінен тергеу жұмыстарын жүргізу, қылмысты ашумен айналысу және әр мемлекетте қылмыскерлерді іздестіру шараларын өз күші арқылы жүргізе алмайды. Себебі, оның оперативтілік күші жоқ, және қазіргі халықаралық құқық бойынша ол мүмкін емес. Дегенмен, ол бірнеше елдерде полицияның тәжірибелік операцияларын үйлестіруге, оларды үйлесімді және бір уақытта өткізуге, қылмыскерлерге халықаралық іздестіру жариялау әрекеттеріне тікелей байланысуы мүмкін. Халықаралық тәжірибеде оның мемлекеттер арасындағы нақты қылмыстарды ашуда орны бар, яғни ол халықаралық мемлекеттер ынтымақтастығында делдал да, механизм да болып табылады. Интерполдың негізгі мақсаттары: әр түрлі елдердің қылмыстық полициясының барлық органдарының кең әрі өзара тиімді ынтымақтастығын қамтамасыз ету және дамыту, жалпы қылмыстылықты ескертуге және онымен күресуге көмек беретін мекемелерді құру мен дамыту. Интерполдың басты органдарына Бас Ассамблея және сессиялар арасындағы кезінде Бас Ассамблеяның қызметкерін атқаратын, Президент

жетекшілік ететін атқару комитеті жатады. Тұрақты әрекет ететін жұмыс органдары – Бас Хатшы басшылық ететін Бас Секретариат және Ұлттық орталық бюролар. Олар бір уақытта екі жүйеде: жеке мемлекеттерде және ұйымының өзінде тиісті екіжақты бағыныштылықта әрекет етеді. Ұлттық орталық бюролар Интерполға мүше мемлекеттерінің әрқайсысының полицейлік қызметі құрылымында қызмет етеді. Олар қылмыспен күресудегі мемлекеттердің халықаралық ынтымақтастығының орталықтары және Интерполдың жергілікті жерлердегі тіреуіштері болып табылады. Нақты бір мемлекетте Ұлттық орталық бюро Интерполдың тұрақты әрекет етуші органы болып табылады. Бір уақытта ол осы мемлекеттің қылмыспен күресудегі үлкен өкілеттіктерге ие полицейлік органы болып табыла есептеледі. Халықаралық полицейлік ынтымақтастықтың тіреуіштері бола отырып, Ұлттық орталық бюролар өз елдерінде соттармен, прокуратурамен, шекара және кеден қызметтерімен іскерлік байланыста, ал халықаралық деңгейде – басқа елдердің ұлттық орталық бюроларымен және Бас Секретариатпен байланыста болады [2,36]. Әрбір мемлекеттің Ұлттық орталық бюросы өз сұрауларын «Интерпол» деген грифпен жазып, Бас Секретариатқа және кез келген мүше мемлекеттің Ұлттық орталық бюросына жіберуге құқылы. Осылайша оның өз атына да, Сыртқы істер министірлігі мен басқа да мемлекеттік органдарға соқпастан, Бас Секретариат пен өзге мемлекеттердің Ұлттық орталық бюроларынан тапсырмалар келіп жатады. Ұлттық орталық бюроның басшысы деген бұйрықтық тәртәппен өзіне бағынышты қызметкерлер мен лауазымды тұлғаларға келген тапсырманы белгіленген уақытта орындауды жүктейді. Осылайша Ұлттық орталық бюролар мен Интерпол өз қызметінің жетістігі мен жоғары тиімділігіне қол жеткізеді. Интерпол қызметінің негізгі бағыттары мыналар: арнайы әдістеме және карточкалардың көмегімен қылмыстық тіркеуге алу, қылмыскерлерге, із-түзсіз жоғалып кеткен тұлғалар мен ұрланған құндылықтарға халықаралық іздеу салу. Бұған қоса, Бас Секретариатта әрбір елдегі қылмыстылық туралы статистикалық мәліметтерді жинау мен талдау, мүше мемлекеттерге техникалық көмек көрсету, халықаралық полицейлік көрмелерді ұйымдастыру және ғылыми-зерттеу жұмыстарын жүзеге асыру [3,42б.]. Интерполдың автономды коммуникация жүйесі, жеке радиосы, телексі, телетайпы, фототелеграф, электрондық пошта, пошта және телеграфтық байланысы бар. Осы құралдар арқылы жыл сайын Интерполдың миллионнан астам ақпараттар хабарлары өтеді. Ақпараттардың басым көпшілігі Интерполдың радиоторабы арқылы өтеді. Ол жедел ақпаратты тез беруді және алуды қамтамасыз етеді. Бұл өз кезегінде халықаралық сипаттағы қылмыстарды ашуды шешуші жағдайы болып табылады. Қазақстан Республикасы әлемдік қауымдастықтың мүшесі ретінде, Интерпол аясындағы қылмыстылықпен күресуде осы халықаралық ынтымақтастыққа толықтай кірді. Қазақстан жас мемлекет болғанымен, күнделікті өсіп жатқан және өз түрін өзгертетін қылмыстылықпен күрес аса қиынға түсуде, дегенмен мемлекеттер өзара біріге отырып бұл зұлымдықты жеңуі тиіс.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Бекашева К.А. Международное публичное право. А. 2008. – 515 бб.
2. Панов И.П. Сотрудничество государств в борьбе с международными уголовными преступлениями. М. 2013. 4-5 бет.
3. Қазақстан Республикасы ІІМ хабаршысы 2017

СОТҚА ДЕЙІНГІ ТЕРГЕП-ТЕКСЕРУДІҢ БАСТАЛУЫ БАРЫСЫНДА КЕЙБІР ІСКЕ ҚАТЫСУШЫЛАРДЫҢ ҚҰҚЫҚТАРЫНЫҢ ҚОРҒАЛУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ ЖОЛДАРЫ

Гайбуллаев Куралбек Мырзабекулы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс халықаралық университеті 030006, Ақтөбе қаласы, Әйтеке би көш.52;

Мақалада автор Қазақстан Республикасы заңнамасы бойынша сотқа дейінгі тергеудің басталуының ерекшеліктерін қарастырған. Қылмыстық іс жүргізу заңнамасын жетілдіру бағытында ұсыныстар жасалынады.

Түйінді сөздер: қылмыстық іс жүргізу, сотқа дейінгі тергеу, сотқа дейінгі тергеудің басталуы, қылмыстық құқық бұзушылықтар.

ПУТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЗАЩИТЫ ПРАВ НЕКОТОРЫХ УЧАСТНИКОВ ПРОЦЕССА В НАЧАЛО ДОСУДЕБНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Гайбуллаев Куралбек Мырзабекулы

Магистрант по специальности «Юриспруденции»

Казахско-Русский международный университет, 030006, город Актобе, ул. Айтеке би.52;

В данной статье автор рассматривает особенность начало досудебного расследования по законодательству Республики Казахстан. С целью совершенствования уголовно-процессуального законодательства вносятся предложения.

Ключевые слова: уголовный процесс, досудебного расследования, начала досудебного расследования, уголовные правонарушения.

WAYS TO ENSURE THE PROTECTION OF THE RIGHTS OF SOME PARTICIPANTS OF THE PROCESS TO THE START OF THE PRE-INDUSTRIAL PRODUCTION

Gaibullayev Kuralbek Myrzabekuly

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article an author examines a feature beginning of pre-trial investigation on the legislation of Republic of Kazakhstan. With the purpose of perfection of уголовно-процессуального legislation suggestions are made

Keywords: criminal procedure, pre-trial investigation, beginning of pre-trial investigation, criminal offences.

«Қазақстан Республикасының 2010 жылдан 2020 жылға дейінгі кезеңге арналған құқықтық саясат тұжырымдамасы туралы» Қазақстан Республикасы Президенті Н.Ә. Назарбаевтың 2009 жылғы 24 тамыздағы №858 Жарлығына сай [1], қылмыстық іс жүргізу заңнамаларын жетілдіру мемлекеттің басты талабы болып табылады.

Осының негізінде 2015 жылғы 4 шілдеде қабылданған Қазақстан Республикасы қылмыстық процесілік кодексінен [2] іс жүргізуді қозғау стадиясы қылмыстық іс жүргізу заңнамасынан алынып тасталды. Қолданыстағы заңнамада сотқа дейінгі тергеп-тексеру стадиясы пайда болды.

1960 жылғы ҚазССР қылмыстық іс жүргізу кодексі [3] және Қазақстан Республикасының 1997 жылғы қылмыстық іс жүргізу кодексінде болған қылмыстық істі қозғау [4] және алдын-ала тергеу стадиялары бірігіп сотқа дейінгі тергеп-тексеру стадиясы деп бекітілді.

Қазақстан Республикасы аталған институтқа өзгеріс жасау барысында – континентальдық құқық жүйесіндегі Германия, Францияның, сонымен қатар – Түркия, Эстония, Латвия, Грузия; Ресей, Молдова, Украина сынды елдердің тәжірибесіне сүйенді [5].

Сотқа дейінгі тергеп-тексеру қылмыстық іс жүргізудің стадиясы және қылмыстық іс жүргізудің алғашқы кезеңі болып табылады. Бұл стадияда анықтау органдары, тергеуші және прокурор қылмыстық құқық бұзушылықтарды тез және толық ашу, істің мән-жайын жан-жақты және толық анықтау, қылмыстық құқық бұзушылық жасаған тұлғалардың жолын кесу және оларды қылмыстық жауапкершілікке тарту, сот талқылауына материалдарды дайындау мақсатында, дәлелдемелерді жинау үшін бағытталған процессуалдық және тергеу іс-әрекеттерін жүргізеді.

Сонымен қатар, қылмыстық іс бойынша қылмыстық құқық бұзушылықтарды жасауға итермелейтін себептер мен шарттарды анықтау, олардың орнын толтыруға қатысты шаралар қолдану, қылмыс құқық бұзушылықтар арқылы келтірілген материалдық зиянның орнын толтыруға бағытталған шараларды қолданады. Кезеңнің сотқа дейінгі тергеп-тексеру аталуы себебі ол істі сотқа бергенге дейін жүзеге асырылады, бұл стадияда тұлғаның кінәсін дәлелдейтін барлық дәлелдемелер жинақталынады, осы құжаттың негізінде сот арқылы жаза тағайындалады. Сот талқылауы барысында судья жинақталған материалдарды талдай келе, әділ шешім шығаруы тиіс, ол көп жағдайда қудалау органдарының жинақтаған дәлелдемелеріне қарай шешімін табады. Сонымен қатар, қылмыстық істі қысқартуға негіз болатын мән-жайлар анықталынуы мүмкін.

Сотқа дейінгі тергеп-тексерудің міндеттері – бұл қылмыстық құқық бұзушылықтарды тез және толық ашу, оны жасаған адамдарды табу және бөліктеу. Әрбір іс бойынша тергеу жан-жақтылық, толықтық, объективтілік және істің мән-жайын зерттеудің шапшаңдығы сияқты талаптарға жауап беруі қажет. Оның сапасын арттыру мақсатында заңдылықты қатаң сақтау қажет. Сотқа дейінгі тергеп-тексеру барысында кінәлі адамның айыбын айғақтайтын да ақтайтын да немесе айыпты жауапкершілігін жеңілдететін де мән-жайлардың ашылуы және зерттелуі мүмкін. Тергеу органдарына қылмыс жасауға итермелейтін себептер мен мән-жайларды ашу, одан әрі оны болдырмаудың алдын алу шараларын қабылдау міндеті жүктелген. Сотқа дейінгі тергеп-тексеру арқылы қылмыстық құқық бұзушылық арқылы келтірілген материалдық шығынды өндіруді қамтамасыз ету жөніндегі дер кезінде шаралар қабылдауға бағытталған.

Ал сотқа дейінгі тергеп-тексерудің басталуы аталған стадияның маңызды және негізгі бөлігі болып есептелінеді.

Аталған стадияның басталуы барысында қылмыстық іс жүргізуге қатысушылардың құқықтары мен бостандықтарының сақталуы басты міндет болып табылады.

Мысалы, Қазақстан Республикасы ҚПК-нің 179 бабына сай іске қатысты арыз беруші тұлға арызданушы болып табылады.

Қылмыстық құқық бұзушылық туралы жеке тұлғаның арыздары ауызша және жазбаша не электрондық құжат нысанында болуы мүмкін. Жазбаша арызға не электрондық құжат нысанындағы арызға оны берген адам осы баптың екінші бөлігінде арыз иесі туралы айтылған мәліметтерді көрсете отырып қол қоюға тиіс (ҚР ҚПК-нің 181-бабы). Қылмыстық құқық бұзушылық туралы ауызша арыз оны қабылдаудың жеке хаттамасына енгізіледі, онда арыз иесі, оның тұрғылықты жері немесе жұмыс орны, сондай-ақ оның жеке басын куәландыратын құжат туралы мәліметтер қамтылуға тиіс. Хаттамаға арыз иесі және арызды қабылдаған лауазымды адам қол қояды.

Сотқа дейінгі тергеп-тексеру кезінде немесе сот талқылауы барысында жасалған, қылмыстық құқық бұзушылық туралы ауызша арыз тиісінше тергеу әрекетінің хаттамасына немесе сот отырысының хаттамасына енгізіледі.

Қылмыстық құқық бұзушылық туралы мемлекеттік органның лауазымды адамының хабары және заңды тұлғаның арызы растайтын құжаттар мен материалдарды қоса бере отырып, жазбаша нысанда беріледі. Мемлекеттік органның лауазымды адамын қоспағанда, арыз иесі көрінеу жалған сөз жеткізгені үшін қылмыстық жауаптылық туралы ескертіледі, бұл туралы арызда не хаттамада белгі жасалып, ол арыз иесінің қолымен куәландырылады.

Қылмыстық құқық бұзушылық белгілерін көрсететін жеткілікті деректер болмаған кезде қылмыстық құқық бұзушылық фактілерін анықтау үшін уәкілетті органдардың ревизиялар мен тексерулер жүргізуін талап ететін арыздар мен хабарлар Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімінде тіркелместен, үш тәулік ішінде уәкілетті мемлекеттік органдарға қарау үшін жіберіледі. Қылмыстық құқық бұзушылық туралы анонимді хабар сотқа дейінгі тергеп-тексеруді бастауға себеп бола алмайды.

Жекеше айыптау істерін қоспағанда, қылмыстық құқық бұзушылық туралы барлық арыздар, хабарлар бойынша сотқа дейінгі тергеп-тексеру жүргізілуге міндетті. Келіп түскен арызда, хабарда әкімшілік құқық бұзушылық не тәртіптік теріс қылық белгілері туралы мәліметтер болған кезде жолданым үш тәуліктің ішінде ілеспе хатпен тиісті уәкілетті мемлекеттік органға немесе лауазымды адамға беріледі. Келіп түскен арызда, хабарда олар бойынша қылмыстық қудалау жекеше тәртіппен жүзеге асырылатын мәліметтер болған кезде материалдар соттылығы бойынша тиісті сотқа жіберіледі, ол туралы арыз иесі хабардар етіледі.

Бірақ, арызданушының қылмыстық іс жүргізудегі мәртебесі, құқықтары аталған нормада қаралмаған.

«Қылмыстық құқық бұзушылықтар туралы арыздар мен хабарларды қабылдау және тіркеу, сондай-ақ Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімін жүргізу қағидаларын бекіту туралы» Қазақстан Республикасы Бас прокурорының 2014 жылғы 19 қыркүйектегі № 89 Бұйрығының 6-тармағына сай [5], Қылмыстық қудалау органына қылмыстық құқық бұзушылық туралы арызбен, хабарламамен тікелей жүгінген арызданушыға уәкілетті адам бірегей нөмірден тұратын талон-хабарландыру береді. Сонымен қатар талонды арызданушыға тергеу-шұғыл тобы да, учаскелік полиция инспекторы да бере алады.

Қылмыстық қудалау органы дайындалып жатқан, жасалған не жасалып жатқан кез келген қылмыстық құқық бұзушылық туралы арызды, хабарды қабылдауға және тіркеуге міндетті. Арыз иесіне қылмыстық құқық бұзушылық туралы қабылданған арыздың немесе хабардың тіркелгені туралы құжат беріледі (ҚР ҚПК-нің 185-бабы).

Тек, осы міндет арқылы ғана арызданушының арыз беру құқығы кепілдендірілген.

Ал, арызданушыға Сотқа дейінгі тергеп-тексерудің басталғандығы туралы және оның қатысуымен жүргізілетін тергеу іс-әрекеттері бойынша құқықтары туралы қолданыстағы заңнамада қаралмаған.

Аталған құқықтарды арызданушы тек жәбірленуші ретінде танылған соң ғана иелене алады. Ал жәбірленуші болып қылмыстық құқық бұзушылық өзіне тікелей моральдық, тәндік немесе мүліктік зиян келтірді деп пайымдауға негізі бар тұлға ғана бола алады. Қазақстан Республикасы ҚПК-нің 71-бабына сай, тұлға қылмыстық процесте тиісті қаулы шығарылғаннан кейін жәбірленуші деп танылады. Егер қылмыстық процесс барысында оның бұл жағдайда болуына негіздер жоқ екені анықталса, қылмыстық процесті жүргізетін орган өз қаулысымен тұлғаның жәбірленуші ретінде қатысуын тоқтатады. Жәбірленушінің: келтірілген күдік пен тағылған айыптау туралы білуге; ана тілінде немесе өзі білетін тілде айғақ беруге; дәлелдемелерді ұсынуға; өтінішхаттар мен қарсылық білдірулерді мәлімдеуге; аудармашының тегін көмегін пайдалануға; өкілінің болуына; қылмыстық қудалау органы одан дәлелдеу құралы ретінде алып қойған немесе өзі ұсынған мүлікті, сондай-ақ қылмыстық заңмен тыйым салынған іс-әрекетті жасаған адамнан алып қойылған, өзіне тиесілі мүлікті

алуға, өзіне тиесілі құжаттардың төлнұсқаларын алуға; заңда көзделген жағдайларда күдіктімен, айыпталушымен, сотталушымен татуласуға, оның ішінде медиация тәртібімен татуласуға; қылмыстық теріс қылық немесе онша ауыр емес қылмыс туралы іс бойынша бұйрықтық іс жүргізуді қолдануға келісім білдіруге; өзінің қатысуымен жүргізілген тергеу әрекеттерінің хаттамаларымен танысуға және оларға ескертулер беруге; өз өтінішхаты не өз өкілінің өтінішхаты бойынша жүргізілетін тергеу әрекеттеріне тергеушінің немесе анықтаушының рұқсатымен қатысуға; сотқа дейінгі тергеп-тексеру аяқталғаннан кейін істің барлық материалдарымен танысуға, одан, мемлекеттік құпияларды құрайтын мәліметтерді қоспағанда, кез келген мәліметті және кез келген көлемде көшіріп алуға; өзіне және өзінің отбасы мүшелеріне қауіпсіздік шараларын ұсыну, жеке өмірінің мән-жайларын жария етпеу туралы, күдіктіге қатысты жақындауға тыйым салуды қолдану туралы өтінішхаттар мәлімдеуге; өзін жәбірленуші деп тану немесе танудан бас тарту, сотқа дейінгі тергеп-тексеруді тоқтату туралы қаулылардың, айыптау актісінің көшірмелерін, сондай-ақ бірінші, апелляциялық және кассациялық сатылардағы соттың үкімі мен қаулысының көшірмелерін алуға; бірінші, апелляциялық және кассациялық сатылардағы сотта істі соттың талқылауына қатысуға; сот жарыссөздерінде сөйлеуге; айыптауды, оның ішінде мемлекеттік айыптаушы айыптаудан бас тартқан жағдайда да қолдауға; сот отырысының хаттамасымен танысуға, бұл ретте хаттаманың соңына өз қолын қоюға, ал сот отырысы хаттамасының бір бөлігімен танысқан кезде осы бөліктің соңына қол қоюға; ал сот отырысында аудио-, бейнетіркеу қолданылған жағдайда – хаттаманың соңына қол қоюға, хаттамаға ескертулер беруге құқылы; қылмыстық процесті жүргізетін органның әрекеттеріне (әрекетсіздігіне) шағым келтіруге; соттың үкімі мен қаулысына шағым жасауға; іс бойынша келтірілген шағымдар, прокурордың өтінішхаттары және наразылықтар туралы білуге, оларға қарсылықтар беруге және оларды қарауға қатысуға; өз құқықтары мен заңды мүдделерін заңға қайшы келмейтін өзге де тәсілдермен қорғауға; тараптардың процестік келісім жасасу ниеті, оның шарттары мен салдары туралы білуге, қылмыспен келтірілген залалды өтеу бойынша өз шарттарын ұсынуға не оны жасасуға қарсылық білдіруге құқығы бар.

Осы аталған құқықтар жөнінде заңнамада қаралмағандықтан, арызданушы өзінің мүдделерін қолдана алмайды. Сондықтан бұл мәселе заңнамада реттелуі тиіс.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. «Қазақстан Республикасының 2010 жылдан 2020 жылға дейінгі кезеңге арналған құқықтық саясат тұжырымдамасы туралы» Қазақстан Республикасы Президенті Н.Ә. Назарбаевтың 2009 жылғы 24 тамыздағы №858 Жарлығы;
2. Қазақстан Республикасы қылмыстық процестік кодексі. – А., Жеті жарғы, 2015. – 344 б.;
3. ҚазССР қылмыстық іс жүргізу кодексі. – А., 1978. – 295 б.;
4. Қазақстан Республикасының қылмыстық іс жүргізу кодексі. – А., Юрист, 1998. – 301 б.;
5. Проект к уголовно-процессуальному кодексу Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.zakon.kz/4544178-kratkaja-spravka-ob-osnovnykh-novellakh.html> (дата обращения 15.08.2017).
6. «Қылмыстық құқық бұзушылықтар туралы арыздар мен хабарларды қабылдау және тіркеу, сондай-ақ Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімін жүргізу қағидаларын бекіту туралы» Қазақстан Республикасы Бас прокурорының 2014 жылғы 19 қыркүйектегі № 89 Бұйрығы.

ӘКІМШІЛІК КОРРУПЦИЯЛЫҚ ҚҰҚЫҚТАР БҰЗУШЫЛЫҚТАРДЫҢ ЗАҢДЫ ҚОЛДАНУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Жакенов Темерхан Бақытжанұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Каирова Нелля Имамуратовна

Ғылыми жетекші, профессор

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада қылмыстық сыбайлас жемқорлық құқық бұзушылықтармен салыстырғанда, әкімшілік-жемқорлық құқық бұзушылықтардың теориялық және практикалық қосымшалары және олардың талдауы қарастырылады.

Түйінді сөздер: әкімшілік жемқорлық құқық бұзушылықтар, сыбайлас жемқорлық санкциялары, бәсекеге қабілеттілікті дамыту.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ПРИМЕНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНО КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

Жакенов Темерхан Бақытжанұлы

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Каирова Нелля Имамуратовна

Научный руководитель, профессор

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются теоритические и практические применения административно коррупционных правонарушений в разрезе и в сравнений с уголовно коррупционными правонарушениями и их анализ.

Ключевые слова: административно коррупционные правонарушения, коррупционные санкции, развитие конкурентоспособности.

PROBLEMS OF LEGAL APPLICATION OF ADMINISTRATIVE CORRUPTION OFFENSES

Zhakenov Temerkhan Bakitzhanuly

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kairova Nellya Imamuratovna

Scientific director, Professor

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article discusses the theoretical and practical application of administrative corruption offenses in the context and in comparison with criminal-corruption crimes and their analysis.

Keywords: administratively corrupt offenses, corruption sanctions, competitiveness development.

Республика Казахстан ставит своей приоритетной целью развитие экономики, социальной и политической жизни государства. Конкурентоспособность и экономическая стабильность являются задачей, которую наше государство ставит перед собой с момента получения своей Независимости. Данные цели нашли свое отражение в главном Законе

нашей страны, в Конституции Республики Казахстан - где одним из основополагающих принципов деятельности Республики Казахстан является экономическое развитие на благо всего народа [1]. Становление конкурентоспособного и экономически стабильного государства являются сложным процессом. Барьером при реализации данных задач могут быть разного рода факторы, как от политической стабильности, конкурентоспособности хозяйственной экономики, состояния межнациональных отношений, так и коррупционной составляющей. На данный момент коррупция является одним из основных проблем нашей страны. Согласно международному движению по борьбе с коррупцией **Transparency International** Казахстан занимает 122 место среди 180 мест, к этому стоит добавить, что некоторые места занимают несколько государств сразу, так, например, 122 место Казахстан делит с Азербайджаном, Мали, Молдовой, Непалом и т.д. [2]. И если данное исследование подвергается определенному сомнению в объективности и точной оценки коррупции, нельзя не учитывать, что коррупция в нашей стране является проблемой национального характера. На данный момент в научно-исследовательских работах очень много материалов на антикоррупционную тему, что лишний раз доказывает степень важности данной проблемы. Но даже при наличии большого количества материала по исследованию данного явления, отношение к коррупции разнится в зависимости от опыта страны. Так согласно нашему законодательству коррупцией является незаконное использование лицами, занимающими ответственную государственную должность, лицами, уполномоченными на выполнение государственных функций, лицами, приравненными к лицам, уполномоченным на выполнение государственных функций, должностными лицами своих должностных (служебных) полномочий и связанных с ними возможностей в целях получения или извлечения лично, или через посредников имущественных (неимущественных) благ и преимуществ для себя либо третьих лиц, а равно подкуп данных лиц путем предоставления благ и преимуществ [3].

Согласно Посланию Президента Стратегия «Казахстан-2050» одним из целей для дальнейшего укрепления государственности и развитие демократии является борьба с коррупцией. Одним из видов антикоррупционного подхода Посланию является совершенствование законодательства для достижения конечной цели искоренения коррупции является одним из задач по укреплению государственности [4].

На сегодня на территории Республики Казахстан действуют Закон «О противодействии коррупции» как основной антикоррупционный закон. Также действует Закон «О государственной службе Республики Казахстан» который регулирует сферу где коррупционные правонарушения происходит. Ответственность за совершение коррупционных правонарушений закреплено в Уголовном Кодексе, а также в Кодексе об Административных правонарушениях. Законодательная база по противодействию коррупции также регулируется законами «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц», «О государственных услугах», «Об административных процедурах», «О разрешениях и уведомлениях» и т.д. Эти законы определяют сущность коррупционных правонарушений особенностью которого является субъект правонарушения, как должностное лицо, лицо, уполномоченное на выполнение должностных полномочий и других государственных служащих.

Республика Казахстан на всем периоде своего развития уделял большое внимание к развитию антикоррупционного законодательства. Так, согласно Стратегии «Казахстан-2050» Президент нашей страны поручил декриминализовать экономические правонарушения. Совершенствование законодательств, регулирующих деятельность государственных служб, правоохранительных органов являются задачами, поставленной Стратегией на сегодняшний день. Мы же рассмотрим вопросы, возникающие при применении административно коррупционных правонарушений. На практике данные нормы имеют ряд проблем, которые при глубоком анализе и выделении в дальнейшем можно совершенствовать. На мой взгляд, можно выделить 2 основные проблемы административно коррупционного законодательства.

Для рассмотрения этих вопросов нам необходимо вначале рассмотреть нормы регулирующие коррупцию в административном законодательстве в горизонтальной плоскости и в сравнении с уголовным законодательством.

Проанализировав Уголовный Кодекс и Кодекс об административных правонарушениях Республики Казахстан можно сделать определенную дефиницию в определении понятия коррупции в этих Кодексах. Так в уголовном законодательстве помимо главы 15 Кодекса за коррупционные правонарушения следует относить такие правонарушения, как: присвоение или растрата чужого имущества, незаконное предпринимательство, создание и руководство финансовой пирамиды и других правонарушений, где субъектом правонарушения обязательно должен быть должностное или приравненное к ним лицо [5]. В международной практике таких стран как Королевство Нидерландов, Швеции и других государств, где антикоррупционная политика является одним из высших в мире нет административной ответственности за коррупционные правонарушения, предусмотрена лишь уголовная ответственность.

Рассмотрим административное законодательство в плане коррупционной ответственности. Так в Кодексе об Административных правонарушениях коррупционные деликты регулируются 34 главой Кодекса Административные коррупционные правонарушения [6]. В данной главе дается 6 статьей налагающих административное наказание за совершение тех или иных коррупционных правонарушений, таких как: предоставление незаконного материального вознаграждения как физическими (ст.676), так и юридическими лицами (ст.678), получение незаконного материального вознаграждения лицом, уполномоченным на выполнение государственных функций, либо приравненные к нему лица (ст.677), осуществление незаконной предпринимательской деятельности и получение незаконных доходов государственными органами и органами местного самоуправления (ст.679), непринятие руководителями государственных органов мер по противодействию коррупции (ст.680), принятие на работу лиц, ранее совершивших коррупционное правонарушение (ст.681). Согласно ст.684 Кодекса судьи специализированных районных и приравненных к ним административных судов могут рассматривать коррупционные административные правонарушения.

В первую очередь рассмотрим разницу понятий коррупции как правонарушения в уголовном и в административном законодательстве. Из вышеописанного можно сделать вывод, что в Уголовном Кодексе четко даны статьи, части статей и подпункты, определяющие уголовные коррупционные деликты. В административном законодательстве определение коррупционных правонарушений обусловлена отдельной главой. При дифференциации диспозиции некоторых статей двух рассматриваемых отраслей элементы правонарушения могут быть схожими. Возникает проблема в вопросе применения уголовного законодательства или административного. Так, например, в статье 676 административного кодекса предоставление незаконного материального вознаграждения физическими лицами и статьи 367 уголовного кодекса дача взятки в отношении лиц, уполномоченных на выполнение государственных функций и лиц, приравненных к ним не совсем понятно, норму какого права применять. В статье 676 указано что действия не должны содержать уголовно наказуемого деяния, хотя в законодательстве Республики Казахстан нет его точного определения. Если рассматривать обще теоретическое понятие уголовного деяния и его элементы, как виновность, общественная опасность, противоправность и наказуемость, то возникает вопрос, а как определить границу в этих элементах остается непонятным. Например, с какой суммы предоставляемой коррупции можно наложить уголовную ответственность, а с какой административную. Такую аналогию можно привести и при анализе других статей главы 34 административного права. Единственной статьей регулирующей административно коррупционный деликт и аналога которого нет в уголовном законодательстве является статья 678 предоставление незаконного материального вознаграждения юридическими лицами. В данной статье субъектом состава

правонарушения является юридическое лицо, который не может быть подвергнут уголовному наказанию, так как в уголовном праве субъектом правонарушения может быть только физическое лицо или группа лиц.

Вторым вопросом проблем административно коррупционных правонарушений, по моему мнению, является практическое применение норм административного законодательства. Согласно Банку судебных актов за 2017 год на территории Республики Казахстан было вынесено около 44 постановлений специализированными административными судами [7]. Из них: 24 постановлений по делам урегулированным статьей 676 административного кодекса, 11 постановлений по статье 677 и 9 постановлений по статье 681. Из этого следует, что за год применения административного законодательства по коррупционным деликтам количество дел меньше чем за тот же период лишь за одну статью 361 уголовного кодекса. Что еще более четче отражает проблему административного законодательства в коррупционном деликте, так это проблемы применения статьи 678 административного кодекса, аналога которого нет в уголовном кодексе. С 2011 года по 2018 года по данной статье не было вынесено ни одного постановления суда.

Также можно добавить вопрос в административных коррупционных правонарушениях, касательно санкции, установленные в законодательстве. Для наглядного примера возьмем из вышеописанного Банка судебных актов один из постановлений по статье 676 КоАП. Не углубляясь глубоко в детали гражданка N предоставила государственному служащему подарок на новый год на сумму 2500 тенге. Суд постановил, что гражданка виновна по данной статье и обязана выплатить штраф в размере 200 МРП. Так, как гражданка созналась в содеянном и это было первое административное наказание суд назначил ей штраф в размере около 350 000 тенге. Здесь мы можем наблюдать что санкции административно коррупционных норм являются одним из самых высоких в КоАП.

Для решения вопроса необходимо рассмотреть административно коррупционные правонарушения в разрезе практического применения и теоритического составляющего.

С теоритической стороны коррупция является термином, обозначающим использование должностными лицами своими властными полномочиями в целях личной выгоды путем получения определенных материальных благ от лиц, в пользу которых совершаются властные решения. В мировой практике коррупция связана с административном праве тем, что коррупция всегда имеет субъектом состава правонарушения должностного лица, деятельность которого тем или иным образом регулируется административными законодательствами. На международной практике некоторые страны к понятию административного законодательства относят не только закон, регулирующий административные нарушения, но и законы, регулирующие деятельность государственных органов, служб, ведомств и т.д. Так некоторые страны в своей законодательной базе коррупционные правонарушения регулируются только нормами уголовного права.

В практическом применении в административном законодательстве антикоррупционных норм, из приведенных выше примеров и анализа, можно сделать вывод, что применение данных норм не так востребована. Если по некоторым статьям за год было несколько десятков судебных постановлений, то такие статьи как 678, из-за субъекта состава правонарушения возникает вопрос об их практическом применении, доказательством чему является то, что за период с 2011 по 2017 года не было зарегистрирована ни одного судебного постановления.

Решением вопросов административно коррупционного правонарушения, по моему мнению, видится в том, чтобы провести дополнительный анализ совершенствования коррупционного законодательства. Из решения которые приходят на первый взгляд, это начиная от изменения в административном законодательстве в антикоррупционных нормах в диспозиции с целью разделения и вывода определенной грани между уголовным и административным законодательствами. Если полностью пересмотреть антикоррупционное

законодательство, то можно и вовсе убрать нормы регулирующие антикоррупционные правоотношения из административного кодекса и ввести их уголовный кодекс, в виде уголовного проступка.

Список использованной литературы:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.).
2. Индекс восприятия коррупции составленной международной организацией Transparency International на 2017 год. www.transparency.org
3. Закон Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года № 410-V «О противодействии коррупции» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 03.07.2017 г.).
4. Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства», 14 декабря 2012.
5. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.01.2018 г.).
6. Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 04.05.2018 г.).
7. Поисковой сервис Банк судебных актов поиска судебных актов с 2010 по 2017 года. <http://sud.gov.kz>

ҰРЛЫҚ ОРНЫНДАҒЫ ТИПТІК ІЗДЕР

Жаманкулов Ержан Ергазыұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Каирова Нелля Имамуратовна

профессор, заң ғылымдарының кандидаты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақала біреудің мүлкін ұрлаумен байланысты қылмыстарды талдауды қарастырады, олар қылмыстылыққа қарсы әрекет етудің қол жетімді құралдары мен әдістерін жетілдіру қажеттілігі туралы куәландырады. Криминалистикалық зерттеу әдіснамасының ерекшеліктері талданады және осы ерекшеліктерді білу және қарау осы санаттағы қылмыстарды тергеудің сапасын арттыруға мүмкіндік береді. Мемлекет заңсыз әрекеттер жасағандарды сот төрелігін белгілеп, сот төрелігін жүзеге асыру арқылы әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіретін және жаңа қылмыстарды жасауға жол бермейтін жазаның мақсаттарын орындайды.

Түйінді сөздер: ұрлық, құпия ұрлық, қылмыс іздері.

ТИПИЧНЫЕ СЛЕДЫ НА МЕСТЕ СОВЕРШЕНИЯ КРАЖИ

Жаманкулов Ержан Ергазыұлы

магистрант специальности «Юриспруденция»

Каирова Нелля Имамуратовна

Профессор, кандидат юридических наук

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул. Айтекеби. 52;

В данной статье приводится анализ преступлений связанных с кражей чужого имущества. Они свидетельствуют о необходимости совершенствования имеющихся средств и методов противодействия преступности. Анализируются особенности криминалистической методика расследования. Указывается, что знание и учет этих особенностей позволяет улучшить качество расследования преступлений данной категории. Устанавливая и привлекая к ответственности лиц, совершивших противоправные деяния, государство тем самым выполняет цели наказания, восстановления социальной справедливости и предупреждения совершения новых преступлений.

Ключевые слова: кража, тайное хищение, следы преступления.

TYPICAL TRACES AT THE SCENE OF THEFT

Zhamankulov Erzhan Ergazyuly

Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kairova Nellya Imamuratovna

Professor, Candidate of Juridical Sciences

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article provides an analysis of crimes related to the theft of someone else's property. They testify to the need to improve available means and methods of combating crime. The features of the criminalistic investigation methodology are analyzed. It is pointed out that knowledge and consideration of these features makes it possible to improve the quality of investigation of crimes of this category. By establishing and bringing to justice those who committed unlawful acts, the State

thereby fulfills the purposes of punishment restoring social justice and preventing the commission of new crimes.

Key words: stealing, secret theft, traces of crime.

На месте преступления, как правило, остаются материальные следы, которые весьма разнообразны. Большое значение в раскрытии преступления имеют вещественные доказательства - похищенные вещи и ценности. Они немедленно описываются со слов потерпевшего и берутся на криминалистический учет.

При проникновении в квартиру через окно, дверь, балкон остаются следы рук, обуви, запаха, орудий взлома и инструментов, перчаток, а также волосы, обрывки ниток и ворсинки одежды. В помещениях, где совершена кража, можно обнаружить названные следы, а также предметы и вещи, оставленные преступником, окурки, остатки пищи, различные выделения человеческого организма.

Сведения о признаках внешности и физических свойствах преступников удается получить путем изучения обнаруженных следов и выполняемых ими действий на месте кражи. Возможно установить и количество преступников, а также то, какие следы с места кражи могли остаться на одежде, орудиях преступления.

Идеальные следы лиц, совершающих кражи чужого имущества, менее характерны и чаще имеют косвенное значение, так как очевидцев преступления, за исключением, например, редких случаев поимки с поличным на месте преступления, обычно не бывает. Однако идеальные следы нельзя исключить: могут быть случайные свидетели, видевшие подозрительных незнакомцев во дворе дома, в подъезде и т.п. Эти следы важны, ибо дают возможность проведения целенаправленных оперативно-розыскных мероприятий.

В зависимости от механизма следообразования следы пальцев рук подразделяются на поверхностные и объемные:

1. Поверхностные следы образуются за счет отслоения постороннего вещества, в основном потожирового или крови, находящегося на поверхности гребешков папиллярных линий, и перенося его на следовоспринимающую поверхность.

2. Объемные следы возникают от прикосновения пальца к пластичной следовоспринимающей поверхности (масло, пластилин, полу-высохшая краска, обледенелые стекла и др.). При этом в следе отображается рельефный узор папиллярных линий [1].

Выявленные на месте преступления следы пальцев рук позволяют:

1) идентифицировать лицо, оставившее отпечатки, по отобразившимся на них общим и частным признакам папиллярного узора. Идентификация может носить характер установления индивидуального тождества, если в отпечатке отобразилось достаточное количество частных признаков папиллярного узора данного лица;

2) при ясном несовпадении общего строения узора или отсутствии такого типа узора у подозреваемого по отношению к отпечатку исключить его из числа лиц, прикасавшихся к данному предмету;

3) сузить группу лиц, подозреваемых в данном преступлении, при условии отображения в отпечатке следов шрама, ожога, бородавки, мозоли;

4) установить групповую принадлежность крови лица, оставившего отпечаток, по системе АВО, используя биологические методы исследования потожирового вещества. Это позволит получить криминалистически значимую информацию даже из бесформенных, смазанных и фрагментарных поверхностных отпечатков пальцев рук, образованных указанным веществом.

Утверждать, что лицо, оставившее пальцевый отпечаток, находилось на месте происшествия, можно лишь в том случае, если печаток обнаружен на тяжелых, крупногабаритных, стационарных предметах (мебель, сейф, входная дверь, оконная рама, цельное оконное стекло, тяжелое зеркало). В противном случае можно лишь утверждать то,

что данное лицо прикасалось к этому предмету (посуда, бутылки, осколки стекла, ножи, пистолеты и другие легко переносимые малогабаритные предметы).

Итак, на месте преступления, как правило, остаются материальные следы, которые весьма разнообразны. Большое значение в раскрытии преступления имеют вещественные доказательства - похищенные вещи и ценности. Они немедленно описываются со слов потерпевшего и берутся на криминалистический учет.

При проникновении в квартиру через окно, дверь, балкон остаются следы рук, обуви, запаха, орудий взлома и инструментов, перчаток, а также волосы, обрывки ниток и ворсинки одежды. В помещениях, где совершена кража, можно обнаружить названные следы, а также предметы и вещи, оставленные преступником, окурки, остатки пищи, различные выделения человеческого организма.

Сведения о признаках внешности и физических свойствах преступников удается получить путем изучения обнаруженных следов и выполняемых ими действий на месте кражи. Возможно установить и количество преступников, а также то, какие следы с места кражи могли остаться на одежде, орудиях преступления.

Идеальные следы лиц, совершающих кражи чужого имущества, менее характерны и чаще имеют косвенное значение, так как очевидцев преступления, за исключением, например, редких случаев поимки с поличным на месте преступления, обычно не бывает. Однако идеальные следы нельзя исключить: могут быть случайные свидетели, видевшие подозрительных незнакомцев во дворе дома, в подъезде и т.п. Эти следы важны, ибо дают возможность проведения целенаправленных оперативно-розыскных мероприятий [2].

Так, гр. Б. совершил тайное хищение чужого имущества с незаконным проникновением в помещение при следующих обстоятельствах.

29 апреля 2014 года около 02 часов 00 минут гр. Б., находясь в состоянии алкогольного опьянения, с целью тайного хищения чужого имущества, воспользовавшись тем, что за его действиями никто не наблюдает, при помощи найденной им стеклянной бутылки разбил окно, через которое незаконно проник в помещение киоска «Цветы», принадлежащего индивидуальному предпринимателю О., откуда умышленно, из корыстных побуждений, тайно похитил два букета цветов, состоявших из 19 хризантем по цене 120 тенге за один цветок и одного цветка розы стоимостью 120 тенге, принадлежащих гр. О. С похищенным имуществом гр. Б. с места преступления скрылся и распорядился им по собственному усмотрению, причинив тем самым потерпевшей О. незначительный материальный ущерб на общую сумму 2400 тенге.

Поскольку при помощи найденной стеклянной бутылки, Б. разбил окно, через которое незаконно проник в помещение киоска «Цветы», следы (отпечатки пальцев), впоследствии обнаруженные на бутылке позволили следователю выйти на след гр. Б.

Действия гр. Б. суд квалифицировал по ч. 2 ст. 188 УК РК - как кражу, то есть тайное хищение чужого имущества, совершенное с незаконным проникновением в помещение [3].

Что касается следовой информации, то изучение специальной литературы позволяет усовершенствовать классификацию следов в криминалистике. Все следы, которые оставляет человек, можно разделить на три большие группы:

1) материально-фиксированные следы.

В свою очередь, их можно разделить на две подгруппы:

а) объекты - отражения жизнедеятельности человека (трасологические следы). Это следы папиллярных узоров рук, босых ног (ступней), губ, ушных раковин, кожного покрова тела, не имеющего папиллярных линий, зубов (зубных протезов), обуви и многие другие. Данные следы являются объектами трасологической экспертизы. В зависимости от объекта исследования они в свою очередь подразделяются на антропоскопические следы, т.е. следы, оставляемые собственно человеком, и следы, сопутствующие жизнедеятельности человека (следы обуви, одежды, перчаток, протезов и т.п.). Отдельную группу образуют следы, характеризующие навыки и привычки человека (узлы, окурки и т.д.);

б) материально-фиксированные следы - объекты биологического происхождения. К этой группе можно отнести материальные следы биологического происхождения, оставляемые человеком в процессе его жизнедеятельности: пот и потожировое вещество (в том числе запаховые следы), слюна, кровь и другие выделения человека. Несмотря на свою биологическую природу, данная группа следов может являться также и объектом трасологической экспертизы. Это в основном происходит при решении таких диагностических задач, как определение механизма образования следов, взаимного расположения источника следов и воспринимающей поверхности (например, расстояние и угол, под которым текла кровь, и т.п.); возможное перемещение источника следов по отношению к воспринимающей поверхности и т.д.;

2) идеальные следы человека. К данной группе следов в основном относится мысленный образ конкретного человека, сохранившийся в памяти потерпевшего, свидетеля-очевидца. Изучение психологических аспектов отображения информации, в частности, о признаках внешности человека является информационным полем для решения множества диагностических задач [4]. В силу своей природы данная группа следов является специфичной, так как процесс восприятия и воспроизведения воспринятой ранее информации основан на деятельности высшей нервной системы конкретного индивида.

Протекание психических процессов восприятия информации, ее сохранения, трансформации и последующего воспроизведения базируется на психофизиологических, характерологических особенностях индивида, его направленности, профессионального опыта и т.д. Основная сложность изучения обозначенной проблемы заключается в субъективной оценке не только признаков внешности воспринимаемого человека очевидцем (потерпевшим, свидетелем), которая объясняется различными личностными особенностями [5]. Также она связана с познавательными процессами (восприятие, ощущения, память, мышление, внимание, воображение и т.д.) и другими психическими особенностями (например, темпераментом, характером, способностями и т.д.) и состоянием конкретного человека. На процесс восприятия и воспроизведения воспринятой ранее информации влияют факторы как объективного, так и субъективного характера;

3) комбинированные следы или следы смешанного происхождения.

В целом, криминалистическая характеристика механизма преступления того или иного вида может быть использована непосредственно при определении индивидуального предмета расследования в криминалистическом его аспекте [6]. Другая ее функция сводится к определению частного предмета расследования в том же аспекте, т.е. предмета расследования конкретного вида преступлений в соответствующей частной методике.

При адаптации частной методики к условиям и обстоятельствам расследования отдельного преступления типичное содержание доказательственной части предмета расследования заменяется индивидуальным, отражающим особенности процесса доказывания только по данному уголовному делу.

Криминалистические следообразующие средства - это различные химические вещества (порошки, мази, запаховые, люминесцирующие и иные препараты), применяемые для нанесения меток на предметы преступного посягательства, тело и одежду преступника, другие объекты, причинно связанные с подготовляемым или совершенным преступлением в целях придания им специфических признаков, позволяющих выделить их из группы однородных объектов. Основное назначение криминалистических следообразующих средств - образование на теле, одежде, других объектах следов, способствующих предотвращению преступлений, установлению и изобличению преступников.

Идея создания криминалистических следообразующих средств подсказала сама жизнь. Работникам уголовного розыска были известны многочисленные случаи, когда раскрытие краж значительно облегчалось, если преступник в момент совершения преступления случайно пачкал свои руки, обувь или одежду масляной краской, меловой побелкой или другими красящими веществами. Подобные случаи рассматривались как

большая удача, т.к. это демаскировало преступника среди окружающих граждан и способствовало быстрому его установлению и задержанию.

Разработка и использование специальных криминалистических слепообразующих средств превращает случайные удачи в закономерность, поскольку препараты при попадании на тело или одежду окрашивают их в яркие цвета, легко бросающиеся в глаза граждан, что и способствует задержанию преступников [7].

Используемые для маркировки слепообразующие вещества довольно стойкие. Они могут быть смыты лишь при использовании эффективных моющих средств, однако и после удаления окрашенных пятен частицы красителя надолго остаются в складках кожи, на голове под волосами и легко обнаруживаются в ультрафиолетовых лучах, под воздействием которых они люминесцируют. Что касается одежды, то попавший на нее препарат может быть полностью удален только при применении химической чистки. За время, пока преступник не смывает попавший на него краситель, он встречается с сослуживцами, работниками торговли, другими гражданами, которые неизбежно обращают внимание на окрашенные части тела или одежды, что значительно облегчает установление его личности.

В целях более активного внедрения криминалистических слепообразующих средств в практическую деятельность для раскрытия и расследования преступлений мною подготовлено, а издательством "Былина" в 2005 г. издано Руководство по применению этих средств [8]. А Государственным учреждением спецтехники и связи МВД РФ выпущен специальный учебный фильм об использовании химических ловушек.

К сожалению, осуществленные меры не привели к повышению эффективности использования криминалистических слепообразующих средств. В борьбе с кражами они стали использоваться даже хуже, чем было ранее. Так, если в 2002 г. с использованием химических ловушек и специальных химических средств было раскрыто 586 краж, в 2010 - только 207, т.е. на 379 меньше, в 2016 – 103. Не лучше обстоит дело с использованием данных средств и по другим преступлениям. За весь прошлый год они применялись только по 73 делам о взяточничестве, а дел было возбуждено 7364, хотя в разоблачении взяточников они являются весьма эффективными. Ни разу не применялись данные средства по делам о вымогательстве, хищении предметов, имеющих особую ценность; всего один раз использовались при разоблачении коммерческого подкупа [9].

Весьма слабое использование криминалистических слепообразующих средств в раскрытии преступлений и изобличении преступников, на наш взгляд, объясняется следующими причинами: неудовлетворительной аналитической и организаторской работой руководителей оперативных и следственных аппаратов и низкой профессиональной подготовкой работников дознания и следователей.

В самом деле, если бы руководители практических оперативных аппаратов систематически проводили анализ деятельности своего подразделения по использованию научно-технических средств в раскрытии и расследовании преступлений, то не могли бы не увидеть эффективность и перспективность использования этих средств. изменения и более детально в правовом плане урегулировать вопросы о процедуре медиации.

Список использованной литературы:

1. Руководство для следователя и дознавателя по расследованию отдельных видов преступлений: в 2 частях. Часть I / Под ред. Н.Е. Муженской, Г.В. Костылевой). М.: Проспект, 2013. С. 245.
2. Тактика следственных действий (осмотр места происшествия и допрос): научно-методическое пособие / Под ред. А.И. Дворкина, Л.В. Бертовского. М.: Издательство «Экзамен», 2011. С. 219.
3. Уголовное дело № 13/6/2015 // Архив Степногорского городского суда Республики Казахстан.

4. Чурилов С.Н. Методика расследования преступлений. Общие положения. М.: Юстицинформ, 2009. С. 107.
5. Драпкин Л.Я., Шуклин А.Е. Следователь: профессиональная характеристика и основные методы деятельности // Российский юридический журнал. 2011. № 1. С. 203 - 210.
6. Кадатенко Е.П. Особенности расследования квартирных краж, совершаемых иностранными гражданами и лицами без гражданства, в условиях мегаполиса // Миграционное право. 2011. № 2. С. 30 - 33.
7. Тюнис И.О. Криминалистика: учеб. пособие. М.: Маркет ДС, 2010. С. 97.
8. Криминалистика: Учебник для вузов / Под ред. А.Г. Филиппова. М.: Высшее образование. 2008. С. 221.
9. Скорченко П.Т. Проблемы внедрения и использования криминалистических слеодообразующих средств в борьбе с коррупцией, кражами и другими преступлениями // Российский следователь. 2013. № 4. С. 9 - 11.

ТЫЙЫМ САЛЫНҒАН АДАМНЫҢ СИПАТТАМАСЫ

Жаманкулов Ержан Ергазыұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Каирова Нелля Имамуратовна

профессор, заңғылымдарының кандидаты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақала біреудің мүлкін ұрлаумен байланысты қылмыстарды талдауды Бұл Мақалада теориялық түсіндіру ұғымдар "қылмыскердің жеке басы" заң және психологиялық көзқарастар, өйткені білу жеке-тұлғалық ерекшеліктерін, осы санаттағы тұлғаларға ықпал ететін болады сұрақтарыңызды нысандарын, әдістерін және құралдарын оларға ықпал ету мақсатында әсер ету процесі, оларды бейімдеу.

Түйінді сөздер: ұрлық, қарақшылық, қарақшылық шабуылдар, жеке басын анықтау, қылмыс іздері, әдістер, мақсаттар, қылмыстарды анықтау.

ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА

Жаманкулов Ержан Ергазыұлы

магистрант специальности «Юриспруденция»

Каирова Нелля Имамуратовна

Профессор, кандидат юридических наук

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би. 52;

В статье рассматривается вопрос теоретического толкования понятия «личность преступника» с юридической и психологической точек зрения, поскольку знание индивидуально-личностных особенностей данной категории лиц будут способствовать нахождению форм, методов и средств воздействия на них с целью влияния на процесс их реадaptации.

Ключевые слова: кража чужого имущества, кража, грабеж, разбойные нападения личность ,следы преступления, метод, , цель, раскрытие преступления

TYPICAL TRACES AT THE SCENE OF THEFT

Zhamankulov Erzhan Ergazyuly

Master 's Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kairova Nellya Imamuratovna

Professor, Candidate of Juridical Sciences of Kazakh-Russian International university

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st.Aiteke bi, 52;

The article discusses the theoretical interpretation of the concept of "criminal personality" with juridical and psychological points of view, because knowledge of individual personality characteristics of given category of persons will help find the forms, methods and means influence on them to further preventing recurrences. The perpetrator is different from the law-abiding personality antisocial content value-normative system and resistant psychological features, the combination of which has crime meaning is a specific it for people who are able to commit a crime. This specificity of their moral and psychological account is a factor commit their crimes as moral personality traits are formed under the influence of social relations, which was involved the individual, that have social origins and individual personal behaviors increase their direction.

Key words: theft of another's property, theft, robbery, robbery attacks, identity, traces of crime, method., purpose, crime detection.

В соответствии со ст. 188 Уголовного кодекса Республики Казахстан, под кражей понимается тайное хищение чужого имущества. Как справедливо отмечает Б.Д. Завидов, тайность хищения есть специфический признак кражи, отличающий ее от других форм хищения. Решающим при оценке тайности хищения является осознание самим виновным того, что он изымает чужое имущество тайно, т.е. скрыто от потерпевшего и иных лиц либо незаметно для них [1].

Например, кражи из предприятий, учреждений, организаций (складов, магазинов, баз и т.п.) совершаются, как правило, в ночное время, в предвыходные и предпраздничные дни. Квартирные кражи в большинстве случаев совершаются в дневные часы, когда хозяева находятся на работе, и в летне-осенний период - время отпусков. Карманные кражи (да и не только) обычно совершаются в период скопления пассажиров на городском транспорте либо на вокзалах, при проведении массовых мероприятий, на рынках при большом скоплении народа [2].

Так, гр. О. 18 октября 2015 года около 07 часов 55 минут, находясь в маршрутном автобусе, не доезжая до остановки и воспользовавшись тем, что за ее действиями никто не наблюдает, умышленно, из корыстных побуждений, путем свободного доступа, тайно похитила находившийся на панели автобуса сотовый телефон фирмы «Samsung», стоимостью 18 000 тенге, с чехлом, принадлежащие гр. М. С похищенным имуществом О. с места преступления скрылась и распорядилась им по собственному усмотрению, причинив тем самым потерпевшей М. значительный материальный ущерб на общую сумму 18000 тенге.

Действия О. суд квалифицировал по ч. 3 ст. 188 УК РК - как кражу, то есть тайное хищение чужого имущества, совершенную с причинением значительного ущерба гражданину [3].

Кражи, грабежи и разбойные нападения, как показывает практика, зачастую совершаются группой, состоящей из двух-трех, реже – из четырех человек. Нередко такие группы бывают устойчивые, и ими совершается несколько преступлений.

Обычно во главе вышеуказанных групп нередко стоят ранее судимые, имеющие представление о возможностях трасологии, дактилоскопии, баллистики, о значении словесного портрета. Этим и объясняется, что преступники в ряде случаев применяют при совершении преступлений маски (лицо закрывают тряпкой, платком, чулком с отверстиями для глаз), препятствующие хорошему восприятию потерпевшими и свидетелями-очевидцами внешних признаков лица нападавших, используют перчатки, исключая возможность оставления на месте совершения преступления следов пальцев, оборудуют для хранения похищенного и оружия специальные тайники, затрудняющие обнаружение изобличающих вещественных доказательств [4].

Распространены также преступления, совершающиеся без детальной предварительной подготовки. Для них характерно отсутствие заранее намеченного объекта для преступного посягательства. Например, преступники обходят ряд квартир, звонят в них и, если никто не отвечает, взламывают дверь и совершают кражи. Такие преступления обычно совершаются в дневное время, выходные и праздничные дни, когда основная масса населения находится на работе, за городом и в квартире никого не бывает.

Подобные преступления, как правило, совершают только что освобожденные из мест лишения свободы, преступники-гастролеры, а также лица, проживающие в другом районе и не опасющиеся случайного опознания [5].

По статистике, кражи совершают в основном мужчины (90 %) и около 10 % женщин. Более 25 % от числа привлеченных к уголовной ответственности за совершение краж

составляют несовершеннолетние. Наиболее часто, кроме несовершеннолетних, кражи совершают лица в возрасте от 18 до 35 лет. Из числа привлеченных к уголовной ответственности около 60 % лиц совершали кражи по месту жительства. Около 50 % из числа взрослых лиц, привлеченных к уголовной ответственности, ранее были судимы за кражи или другие преступления. Примерно в 42 % случаев краж преступники были знакомы с потерпевшими [6].

Большинство краж совершается в одиночку. Это характерно как для мужчин, так и для женщин.

Так, по одному из уголовных дел, гр. П. 28 ноября 2014 года совершила тайное хищение чужого имущества с причинением значительного ущерба гражданину при следующих обстоятельствах.

28 ноября 2014 года около 10 часов 20 минут П., находясь в поликлинике, воспользовавшись не запертой гардеробной, убедившись, что за ней никто не наблюдает, умышленно, из корыстных побуждений, тайно похитила висевшую на вешалке в гардеробной шубу стоимостью 42 000 тенге, принадлежащую гр. Г. С похищенным имуществом П. с места преступления скрылась и распорядилась им по своему усмотрению, причинив тем самым потерпевшей Г. значительный материальный ущерб.

Действия П. в итоге суд квалифицировал по ч. 3 ст. 188 УК РК, как кражу, то есть тайное хищение чужого имущества, совершенную с причинением значительного ущерба гражданину [7].

Как правило, до 75-80 % преступников проживает в районе совершения кражи.

Среди личности воров можно выделить тех, кто совершает преступление не потому, что у них нет денег на понравившуюся вещь, а ради спортивного интереса. Сравнительно недавно широкую известность получил термин "shop-lifting" (шоп-лифтинг) - способ получения адреналина от краж из магазинов. Этот вид краж рассматривается отдельными людьми как своеобразный вид спорта (или субкультура), который ими активно и практикуется. Как правило, для рассматриваемого типа воров характерно отсутствие материальных трудностей в жизни. Среди них много вполне зажиточных и успешных людей, как-то: известные актеры, певцы, спортсмены, манекенщицы.

Одним из представителей четвертого типа магазинных воров (лица с психическими аномалиями) являются kleptomаны. Указанные лица совершают кражи не ради похищаемого предмета и не ради спортивного интереса, а в первую очередь ради самого процесса похищения при отсутствии психосоматической возможности удержаться от совершения подобных действий.

Преступления, совершаемые kleptomанами, являются ярким примером "патических" краж. Критериями таких краж выступают: два и более случая совершения краж без видимых мотивов или выгоды для индивидуума или иного лица, а также сильное влечение к ним с чувством напряженности перед совершением поступка и облегчения после него. Следовательно, отличием kleptomанических краж от обычных или так называемых "непатических" можно считать их "бескорыстность" и незапланированность. В результате подобных краж могут быть похищены самые разнообразные предметы, порой даже не представляющие особой материальной ценности (носки, старая одежда, книги, скрепки, бижутерия, лекарство и т.п.), которые впоследствии выбрасываются, ломаются, возвращаются владельцам, а иногда тайно коллекционируются [8].

Отметим, что, исходя из изложенного, представляется возможным выделить субъективный и объективные критерии, раскрывающие содержание тайности хищения.

С субъективной стороны виновный в совершении кражи всегда полагает, что его действия тайны, т.е. они скрыты от окружающих, их никто не видит. Объективно же ситуация может складываться следующим образом:

1) виновный полагает, что действует тайно, и действительно никто его действий не видит;

2) виновный полагает, что действует тайно, но на самом деле есть свидетели его действий, не понимающие противоправный характер поведения виновного;

3) виновный полагает, что действует тайно, но есть свидетели его действий, которые понимают, что совершается хищение, но по каким-либо причинам не обнаруживают своего присутствия.

Наиболее простым вариантом для квалификации хищения в качестве кражи является первый вариант, когда виновный полагает, что действует тайно, и его действия действительно никто не видит. К такого рода преступлениям относятся, как свидетельствуют материалы уголовных дел, чаще всего квартирные кражи, кражи имущества из помещений и иных хранилищ [9].

Более сложным следует считать второй вариант, когда виновный полагает, что действует тайно, но имеются очевидцы его действий, которые не понимают, что совершается кража, а полагают, что виновный взял собственное имущество. Изучение правоприменительной практики показывает, что к такого рода кражам относятся в основном кражи багажа на вокзалах, сумок, портфелей, других предметов в общественных местах.

При квалификации указанных деяний нередко допускаются ошибки, поскольку объективно преступник действовал открыто. С точки зрения объективного критерия его действия подпадают скорее под определение грабежа, чем кражи [10]. При такой ситуации нельзя забывать, что при определении тайности действий виновного основным является не объективный, а субъективный критерий - осознание виновным того, что он действует тайно. Именно по этому критерию в рассматриваемой ситуации следует отличать кражу от грабежа [11].

Так, Кузьминским районным судом г. Москвы П. осужден к двум годам лишения свободы по п. "в" ч. 2 ст. 158 УК РФ как лицо, совершившее тайное хищение чужого имущества с причинением значительного ущерба потерпевшему. 5 марта 2009 года П., находясь в зале ожидания автовокзала "Выхино" в г. Москве, похитил чемодан, принадлежащий К. При этом люди, находившиеся в зале ожидания, не догадывались, что совершается кража, а считали, что П. взял собственный багаж [12].

Итак, между действиями виновного в краже и наступившими последствиями в виде причинения прямого ущерба собственнику или иному владельцу похищенного имущества необходимо установить причинную, т.е. объективно существующую, связь. Изучение правоприменительной практики свидетельствует, что это, казалось бы, чисто теоретико-догматическое положение имеет важное практическое значение. Дело в том, что в последние годы все чаще реальной либо фиктивной кражей пытаются прикрыть крупные недостатки денег и товарно-материальных ценностей, размеры которых не идут ни в какое сравнение с реально причиненным кражей ущербом. В этом плане полное и точное установление причинной связи тайных действий виновного по изъятию и завладению чужим имуществом с последствиями в виде определенного размера ущерба, причиненного собственнику или другому владельцу похищенного имущества, приобретает особый смысл с тем, чтобы совершенная кража не оказалась прикрытием других, нередко более опасных преступлений.

Не образуют состава кражи противоправные действия, направленные на завладение чужим имуществом не с корыстной целью, а, например, с целью его временного использования с последующим возвращением собственнику либо в связи с предполагаемым правом на это имущество. В зависимости от обстоятельств дела подобные действия при наличии к тому оснований подлежат квалификации по ст. 330 или другим статьям УК РФ.

В тех случаях, когда незаконное изъятие имущества совершено при хулиганстве, изнасиловании или других преступных действиях, необходимо устанавливать, с какой целью виновное лицо изъяло это имущество [13].

Проведенная характеристика личности совершившего кражу позволяет отметить также следующие основные выводы.

Важным дополнением к составляемому портрету разыскиваемого являются сведения организационно-информационного характера. Это может быть любая информация о человеке, полученная при проведении оперативно-розыскных мероприятий, следственных действий (допрос, предъявление для опознания, судебные экспертизы и др.), материалы проверок (ревизии, инвентаризации), получение консультаций специалистов, помощи общественности, проведение иных мероприятий.

Как отмечает О.А.Соколова [14], именно интеграция всей информации о человеке в одном портрете, а также изучение опыта работы правоохранительных органов зарубежных стран в обозначенном направлении позволят создать наиболее полную картину и будут способствовать установлению его личности, ускорят розыск, обеспечат раскрытие и расследование преступления в целом. Разнообразная природа следов и информации о человеке предполагает проведение комплексного анализа, посредством которого возможно сформировать обобщенный портрет разыскиваемого преступника. С учетом интегрального характера получаемой таким образом информации создаваемый портрет разыскиваемого целесообразно назвать комплексным портретом человека.

Наконец, для успешного раскрытия кражи, совершаемой несовершеннолетними, необходимо целенаправленное изучение следователем структуры личности несовершеннолетнего преступника. Следует отметить, что это важное условие необходимо для качественного применения тактических приемов, что, в свою очередь, повышает эффективность многих следственных действий.

Сформировавшееся мнение практических работников о том, что для изучения личности несовершеннолетнего преступника можно ограничиться сбором формальной информации о подозреваемом, обвиняемом, на сегодняшний день является неактуальным и не отображает истинных потребностей следственной тактики [15].

Именно личность преступника, исследованная с криминалистических позиций, наиболее полно выражает не только его социальную сущность, но и преступный профессионализм, что позволяет определить наиболее вероятные поиски подозреваемого лица, прогнозировать возможные следственные ситуации и меры по их разрешению.

Сказанное выше дает нам основание сделать вывод о том, что комплекс сведений о личности несовершеннолетнего должен быть оптимальным как с точки зрения полного изучения личности, так и с позиции решения поставленных задач уголовного судопроизводства. Формальный подход к изучению личности просто недопустим, что неоднократно отмечалось в научной литературе, поскольку если исследовать личность подростка исключительно с процессуальной точки зрения, то установленные рамки окажутся слишком узкими для решения тактических вопросов. Следователю необходимо знать о несовершеннолетнем подозреваемом, обвиняемом намного больше, чем просто информацию, имеющую доказательственное значение, поскольку эти сведения в дальнейшем могут помочь установить психологический контакт, вызвать доверие и желание давать правдивые показания.

Необходимо обратить внимание на то, что обстоятельства, характеризующие личность несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого могут повлиять на степень и характер ответственности. Если в ходе предварительного расследования личность несовершеннолетнего не была изучена в полном объеме, то в процессе уголовного судопроизводства не представляется возможным восполнить данные о личности обвиняемого, которые, возможно, могли повлиять на определение наказания. При возникновении таких ситуаций дело необходимо направлять на дополнительное расследование, тем не менее, судам необходимо также всесторонне, объективно и полно исследовать данные о личности подсудимого в связи с тем, что указанные обстоятельства могут повлиять на определение вида и размера наказания.

Следователь является основным субъектом криминалистического изучения личности несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, это обусловлено тем, что только

следователь организует и направляет ход расследования, планирует деятельность, привлекает специалистов к собиранию и исследованию криминалистически значимой информации. К сожалению, изучение личности несовершеннолетнего подозреваемого в большинстве случаев сопровождается рядом негативных обстоятельств, одним из которых является нехватка времени для сбора необходимых сведений.

Тщательный анализ нравственно-психологических свойств личности несовершеннолетнего преступника, совершившего корыстное преступление, будет способствовать установлению психологического контакта, что обуславливает грамотное применение тактических приемов при производстве следственных действий и объективного расследования.

Список использованной литературы:

1. Завидов Б.Д. Кража: уголовно-правовой анализ. М.: Приор, 2008. С. 16 - 17.
2. Криминалистика: учебник / О.В. Волохова, Н.Н. Егоров, М.В. Жижина и др.; под ред. Е.П. Ищенко. М.: Проспект, 2011. С. 317.
3. Уголовное дело № 1/102/2016 // Архив Петропавловского городского суда Республики Казахстан.
4. Шурухнов Н.Г. Расследование краж: Практическое пособие. М.: Юристь, 1999. С. 101.
5. Шурухнов Н.Г. Указ. соч. С. 106.
6. Гаджиев В.Э., Мкртычян Б.А. Уголовная ответственность за кражи скота и оперативно-розыскное обеспечение борьбы с ними. Новосибирск: Изд-во юрид. фак. НГАУ, 2011. С. 32.
7. Уголовное дело № 13/6/2015 // Архив Степногорского городского суда Республики Казахстан.
8. Тимошина Е.М. Криминологическая характеристика краж // Общество и право. 2010. № 4. С. 206 - 213.
9. Севрюков А. Проблемы практики применения ст. 158 УК РФ // Уголовное право. 2009. № 6. С. 60 - 63.
10. Башков А.В. Кража имущества из одежды, сумки или другой ручной клади, находившихся при потерпевшем: спорный вопрос квалификации // Российский юридический журнал. 2014. № 6. С. 70 - 75.11
11. Оценочные признаки в Уголовном кодексе Российской Федерации: научное и судебное толкование: научно-практическое пособие / Ю.И. Антонов, В.Б. Боровиков, А.В. Галахова и др.; под ред. А.В. Галаховой. М.: Норма, 2014. С. 113.
12. Уголовное дело № 1-348-05-09. Архив Кузьминского районного суда г. Москвы.
13. Худиева С.И.-кызы. Место преступления как элемент криминалистической характеристики хищений, совершаемых с незаконным проникновением в жилище // Российский следователь. 2017. № 2. С. 2 - 4.14
14. Соколова О.А. Актуальные направления комплексного подхода к изучению личности человека в предупреждении, раскрытии и расследовании преступлений // Эксперт-криминалист. 2013. № 3. С. 9 - 11.
15. Залов А.Ф. Кража с причинением значительного ущерба гражданину // Законность. 2017. № 3. С. 56 - 60.

ЖАСЫ КӘМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАРҒА ТАҒАЙЫНДАЛҒАН ЖАЗАЛАРДЫҢ МАҚСАТЫН ЖҰЗЕГЕ АСЫРУҒА ҚАТЫСТЫ МӘСЕЛЕЛЕР

Желтауова Жансая

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Аталған мақалада Қазақстан Республикасындағы жасы кәме­летке толмағандарға тағайындалатын жазаның құқықтық реттелуі, кәме­летке толмағандардың құқықтарын қорғау туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: Қылмыстық кодекс, қылмыстық – атқару кодексі, тәрбиелеу колониясы.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЦЕЛИ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Желтауова Жансая

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;

В этой статье рассматривается правовое регулирование наказания в отношении несовершеннолетних в Республике Казахстан, защита прав несовершеннолетних.

Ключевые слова: Уголовный кодекс, Уголовно-исполнительный кодекс, Образовательная колония.

LEGAL REGULATION AND IMPLEMENTATION OF THE PURPOSE OF THE PREVENTION OF MINORS

Zheltauova Zhansaya

Master of 1 course specialty "Jurisprudence"

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the legal regulation of punishment for minors in the Republic of Kazakhstan, the protection of the rights of minors.

Key words: Criminal Code, Penal Enforcement Code, Educational colony.

Қазақстан Республикасы қылмыстық-атқару заңнамасының 4бабында мақсаттары мен міндеттері белгіленген, яғни, Қазақстан Республикасы қылмыстық-атқару заңнамасының мақсаттары әлеуметтік әділдікті қалпына келтіру, сотталғандарды түзеу, сотталғандардың да және өзге адамдардың да жаңа қылмыстық құқық бұзушылықтар жасауының алдын алу болып табылады бұл мақсаттар кәме­летке толмағандарға арналған.

Бұл құқықтық нормамен келісе отырып, кәме­летке толмағандардың олар жас болғандықтан қылмыстық тәжірибесінің әліде онша үлкен еместігін ескере отырып жазаны орындау кезінде арнайы әрбір сотталғанға арналған тәрбиелеу жоспары болу қажет деп есептейміз, және бұл жағдай жазаның мақсаттарының бірі болып заңнамада белгіленуі қажет, себебі әліде санасын, жүріс-тұрысын өзгертуге мүмкіншілік бар. Бірақ тәрбие тек сөзден тұрмауы қажет, ол заң жүзінде көрініс тапқан бірнеше іс-әрекеттерден тұруы қажет.

Арнайы тәрбиелеу жоспары белгіленген негізінде тәрбиелеу жазаның мақсаты ретінде 1959 жылғы 22 шілдеде қабылданған Совет Одағының мүшесі болған кезде қабылданған Қылмыстық кодекстің 20-шы бабында белгіленген сонан соң Қазақстан Республикасының 1997 жылғы кодексінде алынып тасталынған.

Біздің пікірімізше кәмелетке толмағандардың жазаларының мақсаты соларға арналған тарауда, бөлек, қолданыстағы заңнамада белгіленуі қажет. Бірақ тәрбие тек сөзден тұрмауы қажет, ол заң жүзінде көрініс тапқан бірнеше іс-әрекеттерден тұруы қажет. Әрбір кәмелетке толмаған жас өспірімнің құқық бұзушылық жолға түсуінің бір себебі бар және сол қара жолды таңдай бастаған сәтте ата-анасыда, қоғамда байқап, ескеріп реттей алмағанның салдарынан оның іс-әрекеттері қылмысқа апарып отыр, ата-анасымен қоғам тарапынан уақытында ешбір шара қолданылмаған, ия болмаса бұндай жағдайға ата-анасыда, қоғамда дайын болмай тұр.

Біздің ойымызша, әрбір отбасының осындай жағдайдың, яғни қылмыстың алдын алуға бағытталған отбасылық тәрбие саясаты болуы қажет. Себебі кәзіргі кезеңде қоғамда және жеке отбасыларында қылмыс жасауға итеретін, қылмысқа апаратын себептер өте көп, бірақ олардың көбін ересек адамда қалыптастырады немесе ұйымдастырады десекте артық болмайды. Ол себептердің кейбіреуін айта кетсек, олар: ата-анасының ішімдік ішуі, отбасы мүшесінің соттылығы бар екендігі, отбасы мүшелерінің бір біріне қаттыгездік көрсетуі, мектепте балалардың бір-біріне күш көрсету мен зорлық-зомбылықтың орын алуы, ата-анасының жұмыссыздығы, надандығы, ақпарат жүйесіндегі теріс қылыққа шақыратын мәліметтер, фильмдер, видеороликтер т.б. себептер кәмелетке толмаған жас өспірімнің жағдайын күрделендіреді, ол өз бетімен, өз ақылымен, өз өмір тәжірибесімен шеше алмайды, көбінесе оған оның күші жетпейді. Бүгінгі таңдағы күрделі мәселелердің бірі осы. Бұл мәселе тек Қазақстанда емес басқада шет мемлекеттерде орын алып отыр, сондықтан бұл мәселені глобалды мәселелердің бірі деп тануға болады, сондықтан шетел тәжірибесін терең зерттеу қажет.

Белгілі психолог К.К.Базарбаеваның зерттеуінше жастардың үлкендердің әлеміне бірігіп кетуінде-әлеуметтенудің үш жүйесі бар. Біріншісі-бағытталған әлеуметтену. Оны әлеуметтік жүйе құрайды. Екіншісі - «стихиялық» әлеуметтену жүйесі. Бұған «көше» (балалар және жасөспірімдер ұжымдары) сөзімен анықталатын заттарды жатқызады, сондай-ақ, бұқаралық ақпарат құралдарының, кітаптың, өнердің әсерін жатқызады. Үшінші жүйе-тұлғаның өзін-өзі тәрбиелеуі, сауатты шешімдерді қабылдауға дағдылану. Жоғарыда айтылғандардан мынадай қорытынды жасауға болады, нақты-тарихи қоғамның мүшесі ретінде анықтайтын оның әлеуметтік сапаларының дамуында жас адам тұлға ретінде құрылады. Өсіп келе жатқан ұрпақтың әлеуметтенуі болашақта болатын өзгерістердің алдын алып, ескере алатындай болуы қажет.

Негізінде кәмелетке толмағандар көбіне стихиялық әлеуметтену жүйесіне түсетіні белгілі. Оның себебі ата-аналарының күндіз жұмыста болуы, ата-анасының интеллектуалдық деңгейінің төмендігі, отбасылық және мемлекеттік жастарды тәрбиелеу саясатының күн талабына сай еместігі.

Тәрбиелеу колониясының даму кезеңін зерттеуші, белгілі ғалым С. Қ.Бастемиевпен келісе отырып, қай кезеңдеде бір оң талпыныстар болған, бірақ, нәтижесінде қылмыстық жазаның мақсатына жету әлде шешімін толық таппаған күрделі мәселелердің бірі болып қала береді. Кеңестік мемлекетте 17-і жастан 21 жасқа дейінгі адамдарды ұстауға арналған бірінші реформатори 1918 жылы желтоқсан айында Мәскеу қаласында ашылған болатын. Бұған анықталмаған үкіммен кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар келіп түскен, тәрбиеленушінің одан арғы тағдырын осы мекеменің басқармасы алқалы түрде шешкен.

Алайда, педагогикалық кадрлар мен қаражаттың болмауы себептерінен біздің елімізде реформаторилер дамымаған. Реформаторилердің орнына 1921 жылы Ресейдің кейбір аймақтарында еңбек ету үйлері құрыла бастаған, онда тәрбиеленушілер құрылған оқу-өндірістік шеберханаларда еңбек етуге және жалпы білім беретін мектепте білім

алуға тиіс болатын. Еңбек ету үйлерінде реформаторилерге қарағанда тәрбиеленушілерді үкім бойынша жаза мерзімі біткенше ұстауға тиіс болатын, ал қажет болған жағдайда түзелгенше, бірақ тәрбиеленушілер 20-жасқа жеткенше ғана ұстаған.

Ал Қазақстанға келетін болсақ, бұнда кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар үшін Өлкелік реформатор 1925 жылы 7-мамырда құрылған болатын. Одан кейін бірінші РСФСР-дің 1924 жылғы ЕТК жариялануына байланысты бұл Өлкелік реформаторий екі бөлімнен тұратын «еңбек ету үйі» болып қайта аталған.

Атап өту керек, РСФСР-дің 1924 жылғы ЕТК 175-бабында кәмелеттік жасқа толмағандарды еңбек үйлеріне орналастырудың мақсаты көрсетілген болатын: «оларды еңбектің білікті түріне үйрету, жалпы және кәсіби білім беру арқылы олардың ақыл-ой танымын кеңейту және олардан өз алдына дербес және өзінің құқы мен міндетін сезінуші азамат жасау, оларға дене шынықтыру тәрбиесін беру».

Еңбек үйлерінде кәмелеттік жасқа толмағандарды екі категорияға бөлу қарастырылған: құқық бұзушы-рецидивистік белгісі барлар және қалған кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар. Оларды жұмыс уақытында болсын, мектептегі сабақ уақытында болсын жеке-жеке ұстауға тиіс болатын.

РСФСР-дің ЕТК 187-бабына сәйкес жазасын өтеп болған соң түзелу жолына түспеген тәрбиеленушілерге қатысты еңбекпен түзеу үйі директорының педагогикалық кеңеспен бірлесе отырып сотқа оларды еңбек үйінде 20-жасқа толғанша қалдыру үшін мерзімін ұзарту туралы ұсыныс жасауына болатын, егер тек бұндай кәмелеттік жасқа толмаған жұмысшы-шаруа жастарынан шыққан құқық бұзушылар үшін еңбек үйінде ұстауға жатпайтын болса.

Мұрағаттық материалдарды зерттеп білу барысында жоғарыда аталған Өлкелік еңбек үйі Қазалы қаласына көшірілгендігін білеміз. Кәмелеттік жасқа толмағандарға арналған бұл еңбек үйі 100 орынға есептелген және республикалық бюджеттен қаржыландырылған.

Осылайша, ХХ ғасырдың 20-жылдары біздің елімізде жастарға арналған американдық реформаторилердің тәжірибесі бойынша кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар үшін реформаторилер мен еңбек үйлерін құруға талпыныс жасалған болатын. Алайда, белгілі бір заңнамалық базаны әзірлеуге қармастан практикада объективті себептерге байланысты олар одан әрі дамымады.

Кәмелетке толмағандар жасаған қылмыстардың 14,1 пайызға, мас болып және есірткіге еліту жағдайында жасалған қылмыстардың 2,5 пайызға азайған. Сонымен қатар, өңірлер бойынша қылмыстылықтың төмендеуі Алматы қаласы, Батыс Қазақстан мен Оңтүстік Қазақстан облыстарынан басқа барлық аймақтарда байқалған.

Біздің ойымызша, кәмелетке толмағандардың қылмыс жасауының азайғандығы олармен тәрбиелік маңызы бар, қылмыстылықты азайтуға бағытталған және өтеп жатқан жазаларының мақсатына жетуге бағытталған жұмыстар бірден бір шыңдалып, талапқа сай, әр жасөспірімнің өзінің әлеуметтік қоршаған ортасын, қабілетін ескере отырып, оның жасаған қылмысының ауыртпалық деңгейіне көңіл аудара отырып күрделі жұмыстар атқарылуы керек, әрине бұған тек қана қылмыстық атқару жүйесі емес сонымен қатар ата-аналары, қоғамдық ұйымдар жұмыла кірісуі қажет деп есептейміз. Бұл жұмыс заңнамаларда нақты белгіленуі қажет.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Қылмыстық атқару кодексі 2014 жылғы 5 шілдедегі № 234-V ҚРЗ. (10.01.2018 берілген өзгертулер мен толықтырулармен)
2. Бастемиев С. Қ. Қазақстан Республикасының қылмыстық-атқару құқығы :050301 « Заңгер» мамандығы бойынша оқитын студенттерге арналған оқу құралы (Жалпы бөлім) / Бастемиев С. Қ. – Павлодар : Кереку, 2015. – 92 б.

3. Бастемиев С.К. Исправительные учреждения Казахстана (историко-правовой аспект) : монография / С.К. Бастемиев. – Павлодар : Кереку, 2016. – 258с.

4. 33Кәмелетке толмағандар жасаған қылмыс 14,1 пайызға төмендеді
<http://baq.kz/kk/news/kogam/k> 25 Шілде 2017

КӘМЕЛЕТ ЖАСҚА ТОЛМАҒАНДАРҒА ЖАЗА ТАҒАЙЫНДАУДАҒЫ МЕМЛЕКЕТТІК САЯСАТТЫҢ НЕГІЗГІ БАҒЫТТАРЫ

Желтауова Жансая

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Аталған мақалада Қазақстан Республикасындағы жасы кәмелетке толмағандарға тағайындалатын жазаның мемлекеттік саясат бағыттары, кәмелетке толмағандардың құқықтарын қорғау туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: Қылмыстық кодекс, қылмыстық – атқару кодексі, мемлекеттік саясат, бала құқығы, тәрбиелеу колониясы.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В НАКАЗАНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Желтауова Жансая

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет 030006, Актөбе, ул. Айтеке би 52;

В этой статье рассматривается государственная политика в отношении несовершеннолетних в Республике Казахстан, защита прав несовершеннолетних

Ключевые слова: Уголовный кодекс, Уголовно-исполнительный кодекс, государственная политика, права ребенка, образовательная колония.

THE MAIN DIRECTIONS OF STATE POLICY IN PUNISHING MINORS UNDERAGE

Zheltauova Zhansaya

Master of 1 course specialty "Jurisprudence"

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the state policy on minors in the Republic of Kazakhstan, the protection of the rights of minors.

Key words: Criminal Code, Penal Enforcement Code, state policy, children's rights, educational colony.

Қазақстан Республикасында 18 жасқа дейінгі 5 миллион бала бар. Бұл ел халқының үштен бірінен астамын құрайды. Болашақтағы ересек тұрғындар ретінде Қазақстан балалары өз елінің әлеуметтік, экономикалық және мәдени дамуында аса маңызды роль атқарады. Балалар азаматтардың ең әлсіз категориясы болып табылады және толыққанды дамуы үшін неғұрлым қолайлы жағдайларды қамтамасыз ететін арнайы құқықтық және әлеуметтік тетіктерге мұқтаж. Балалардың жағдайы және олардың өмірінің сапасы қоршаған таза ортаның, тиімді басқарудың және мемлекеттің тұрақты дамуының негізгі көрсеткіштері болып табылады. Заңгер ғалымдарымыз: «Адам құқығы – адам мүдделерін қанағаттандыруға бағытталған, өзі заң арқылы қорғалатын болуы мүмкін іс-әрекеттің (мінез-құлықтың) өлшемі (шамасы)» — деп анықтама берген.

Мемлекеттің қылмыстық-атқару қызметі сотталғандарды түзеу және қылмысты ескерту саласында, сотталғандармен қатынас жасау туралы халықаралық қауымдастықпен

өңделген жағдайлармен сонымен қатар қылмыстық атқару ғылымының жетістігімен негізделетін қылмыстық-атқару саясатымен анықталады. Егер тарихқа шолу жасасақ, Кеңестік мемлекетте 17-і жастан 21 жасқа дейінгі адамдарды ұстауға арналған бірінші реформатори 1918 жылы желтоқсан айында Мәскеу қаласында ашылған болатын. Бұған анықталмаған үкіммен кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар келіп түскен, тәрбиеленушінің одан арғы тағдырын осы мекеменің басқармасы алқалы түрде шешкен. Алайда, педагогикалық кадрлар мен қаражаттың болмауы себептерінен біздің елімізде реформаторилер дамымаған. Реформаторилердің орнына 1921 жылы Ресейдің кейбір аймақтарында еңбек ету үйлері құрыла бастаған, онда тәрбиеленушілер құрылған оқу-өндірістік шеберханаларда еңбек етуге және жалпы білім беретін мектепте білім алуға тиіс болатын. Еңбек ету үйлерінде реформаторилерге қарағанда тәрбиеленушілерді үкім бойынша жаза мерзімі біткенше ұстауға тиіс болатын, ал қажет болған жағдайда түзелгенше, бірақ тәрбиеленушілер 20-жасқа жеткенше ғана ұстаған.

Ал Қазақстанға келетін болсақ, бұнда кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар үшін Өлкелік реформатор 1925 жылы 7-мамырда құрылған болатын. Одан кейін бірінші РСФСР-дің 1924 жылғы ЕТК жариялануына байланысты бұл Өлкелік реформаторий екі бөлімнен тұратын «еңбек ету үйі» болып қайта аталған [3]. Атап өту керек, РСФСР-дің 1924 жылғы ЕТК 175-бабында кәмелеттік жасқа толмағандарды еңбек үйлеріне орналастырудың мақсаты көрсетілген болатын: «оларды еңбектің білікті түріне үйрету, жалпы және кәсіби білім беру арқылы олардың ақыл-ой танымын кеңейту және олардан өз алдына дербес және өзінің құқы мен міндетін сезінуші азамат жасау, оларға дене шынықтыру тәрбиесін беру». Еңбек үйлерінде кәмелеттік жасқа толмағандарды екі категорияға бөлу қарастырылған: құқық бұзушы-рецидивистік белгісі барлар және қалған кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар.

Мұрағаттық материалдарды зерттеп білу барысында жоғарыда аталған Өлкелік еңбек үйі Қазалы қаласына көшірілгендігін білеміз. Кәмелеттік жасқа толмағандарға арналған бұл еңбек үйі 100 орынға есептелген және республикалық бюджеттен қаржыландырылған. Осылайша, XX ғасырдың 20-жылдары біздің елімізде жастарға арналған американдық реформаторилердің тәжірибесі бойынша кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушылар үшін реформаторилер мен еңбек үйлерін құруға талпыныс жасалған болатын. Алайда, белгілі бір заңнамалық базаны әзірлеуге қармастан практикада объективті себептерге байланысты олар одан әрі дамымады. Бұдан кейін кәмелеттік жасқа толмаған құқық бұзушыларды ұстау үшін еңбек үйлерін құруға талпыныс болған. Алайда, 20-жылдары объективті себептердің салдарынан (күш пен қаражаттың, кадрлардың және т.б. болмауы) бұл мекемелер де одан әрі жалғасын таппаған. Осыған байланысты РСФСР-де бар жоғы бірнеше шағын еңбек үйлері құрылған болатын, ал ҚА КСР толығы лимиті 100 адамдық жалғыз ғана еңбек үйі ашылған еді.

Көріп отырғанымыздай, түзеу мекемелеріндегі сотталғандарды ұстау жағдайы 30-50 жылдардағы еңбек колонияларындағы ұстау жағдайымен салыстырғанда, 20-жылдардағы еңбек үйлері туралы айтпағанның өзінде одан әрі нақтылана және қатаң бола түскен. Еңбекпен тәрбиелеу колонияларының санына қатысты, 60-80 жылдары Қазақстан территориясында мынандай еңбекпен тәрбиелеу колониялары жұмыс істеген: Алма-Аты, Ақтөбе, Өскемен және Петропавловск. 70-80 жылдары үлкен өндірістік база Қазақстанның барлық төрт еңбекпен тәрбиелеу колониясында болған. Мысалы, Петропавловск ЕТК ағаш өңдеуші станоктар, Алма-Аты ЕТК – электродвигателдер мен желдеткіштер, Ақтөбе ЕТК - әр алуан электр бөлшектерін, Өскемен ЕТК – бақша тележжаларын және т.б. шығарған. Осы жылдар ішінде Қазақстанның еңбекпен тәрбиелеу колонияларында мектептер және кәсіби-техникалық училищелер құрылған, онда тәрбиеленушілер оларға бостандықта қажетті белгілі бір мамандықтарды алып шыққан. Тәрбиеленушілермен саяси-тәрбиелеу және мәдени-көпшілік жұмыстар жүргізілген.

Жергілікті кәсіпорындардың жұмысшы ұжымдары тарапынан шефтік жұмыстар жүзеге асырылған. Осымен қатар, біздің ойымызша тәрбиелеу-еңбек колонияларының тәрбиеленушілерді түзеу саласындағы жұмысының тиімділігі төменгі деңгейде болып қала берген. Тәрбиеленушілер жазасын өтеп шыққаннан кейін әр түрлі қылмыстар бойынша ересектер колониясына жиі түсіп отырған.

Біздің пікірімізше, кәмелетке толмағандар жиырма бір жасқа толғаннан кейінде ересектерден бір бөлек мекемеге жіберілуі қажет, олар үлкен тәжірибесі бар, көптен жазасын өтеп жатқандардың қасына бармауы керек, сондықтан түзеу мекемесіне кәмелет жасқа толмаған кезден бастап түскен сотталғандар жиырма бір жасқа толғаннан кейін, әріқарай, осы арнайы құрылған мекемеде жазасын өтеуі қажет деп есептейміз, бұл ұсыныс Қазақстан Республикасының Қылмыстық және Қылмыстық-атқару кодекстерінде көрініс табуы қажет деп есептейміз, бұл жазаның мақсатына жетуге септігін тигізетіні сөзсіз.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Қылмыстық атқару кодексі 2014 жылғы 5 шілдедегі № 234-V ҚРЗ. (10.01.2018 берілген өзгертулер мен толықтырулармен)
2. Бастемиев С. Қ. Қазақстан Республикасының қылмыстық-атқару құқығы :050301 «Заңгер» мамандығы бойынша оқитын студенттерге арналған оқу құралы (Жалпы бөлім) / Бастемиев С. Қ. – Павлодар : Кереку, 2015. – 92 б.
3. Бастемиев С.К. Исправительные учреждения Казахстана (историко-правовой аспект) : монография / С.К. Бастемиев. – Павлодар : Кереку, 2016. – 258с.
4. 33Кәмелетке толмағандар жасаған қылмыс 14,1 пайызға төмендеді <http://baq.kz/kk/news/kogam/k> 25 Шілде 2017

АҚША АЗАМАТТЫҚ ҚҰҚЫҚТАР ОБЪЕКТІЛЕРІНІҢ ЖҮЙЕСІНДЕ

Измлеуова Айша Акаевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Жаркенова Светлана Бахытовна

*заң ғылымдарының кандидаты, азаматтық құқық пәндер кафедрасының доценті,
заң факультеті ЕНУ Л.Н. Гумилев атындағы, Астана, Қазақстан*

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада ақшаның негізгі функциялары айналым құралы және азаматтық құқықтағы құндылықтың функциясы ретінде қарастырылды.

Түйінді сөздер: ақша, айналым, ақша айналымы, меншік құқығының объектісі, ақша міндеттемелері.

ДЕНЬГИ В СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Измлеуова Айша Акаевна

магистрант специальности «Юриспруденция»

Жаркенова Светлана Бахытовна

*кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
юридического факультета ЕНУ им. Л.Н. Гумилева, г. Астана, Казахстан*

Казахско-Русский Международный университет, 030006, г. Актобе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассмотрены основные функции денег как средства обращения и функции меры стоимости в гражданском праве.

Ключевые слова: деньги, обороты, товарно-денежное обращение, объект имущественных прав, денежные обязательства.

MONEY IN THE SYSTEM OF OBJECTS OF CIVIL RIGHTS

Iztleuova Aisha Akaevna

Master of Laws

Zharkenova Svetlana Bakhytovna

*Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Civil Law Disciplines
Faculty of Law of ENU L.N. Gumilev, Astana, Kazakhstan*

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the main functions of money as a means of circulation and the function of a measure of value in civil law.

Key words: money, turnover, commodity-money circulation, object of property rights, monetary obligations.

Обычно различается понимание денег в экономическом смысле и в юридическом смысле. С экономической точки зрения деньги есть всеобщий эквивалент товаров. Деньги возникли с возникновением товарно-денежных отношений. Поэтому основными функциями денег выступают функции средства обращения и функция меры стоимости. К ним примыкает функция накопления (тезаврации) и сбережения, функция средства платежа, функция мировых денег, выполняемая деньгами в обороте между государствами.

Это основные функции денег. Именно они выражают сущность денег. И все они в той или иной степени связаны с товарно-денежным обращением.

С правовой точки зрения товарно-денежные отношения - это не что иное, как имущественные отношения, основанные на принципе равенства участников, то есть гражданско-правовые отношения. Немудрено поэтому, что (как отмечают все финансисты) деньги как объект правоотношений исследуются главным образом в гражданском праве [1].

В Гражданском кодексе РК общие правила относительно денег как объекта прав отражаются в ст.127 ГК РК. Эта статья устанавливает, что денежной единицей в Казахстане является тенге, который обязателен к приему по нарицательной стоимости на всей территории Казахстана.

Государство участвует в регулировании денежного обращения путем установления монополии на изготовление денежных знаков и введения обязанности использовать только узаконенное платежное средство. Это позволило государству поставить под контроль денежную систему [2, 88].

Исходя из этого, сущностным юридическим признаком денег, указывающим на их публично-правовую природу, признают производность денег от права государства осуществлять денежную эмиссию [3, 47].

Другим правовым признаком денег, оправдывающим их публично-правовую природу, называют обязательность их к приему всеми. Но этот признак вытекает из признания определенных денежных знаков (тенге в Казахстане, рубль в России, доллар в США) законным платежным средством.

Следует отметить, что если бы государство не участвовало в регулировании денежной системы, то вероятно, можно было бы говорить лишь об имущественной составляющей и вопрос о правовом содержании этой категории, возможно, и не возник бы вообще, однако государство, как общественный институт, монополизировало и взяло на себя ответственность за регулирование денег (формирование денежной системы и регулирование денежного обращения), и «экономическая сила» тех или иных денег (национальных валют) и их роль в товарообороте, как во внутреннем, так и в общемировом экономическом обороте сегодня обеспечиваются государством, его экономическим и политическим «весом» [4].

С момента выпуска в обращение и до момента изъятия из обращения деньги выступают объектом правового регулирования со стороны государства. Это проявляется, в частности, в том, что государство: определяет, какие денежные знаки являются законным платежным средством на его территории; закрепляет наименование национальной денежной единицы; определяет виды денежных знаков; устанавливает их платежную силу; обозначает ее в количестве национальных денежных единиц, которые в данном случае выполняют функцию счетной единицы; устанавливает внутреннее строение денежной единицы, что выражается в том, что законодатель вводит более мелкую денежную единицу, определенное число которой составляет основную; выбирает масштаб деления денежной единицы; обеспечивает выполнение деньгами своих экономических функций.

По мнению М.В. Карасевой, с экономической точки зрения деньги как объект финансовых правоотношений выступают в форме финансовых ресурсов. При этом финансовые ресурсы проявляются в форме таких экономико-правовых категорий, как налог, сбор, дотации, субвенции, бюджетные ассигнования и т.п. Соответственно, можно заключить, что экономико-правовым объектом финансовых правоотношений являются налог, сбор, дотация, субвенция, субсидии, бюджетные ассигнования и другие экономико-правовые формы финансовых ресурсов [5, 36-37].

Приведем несколько определений денег с финансово-правовой точки зрения:

- эмитированные и введенные в обращение от имени государства платежные средства, выраженные в определенной денежной единице, являющиеся в силу государственного принуждения обязательными к приему всеми на соответствующей территории, которые могут использоваться как в наличной, так и в безналичной форме в порядке, установленном

законодательством, в том числе для исполнения денежных обязанностей и уплаты денежных взысканий;

- деньги могут быть определены как особые знаки, чье наименование закреплено в нормативно-правовых актах, в соответствии с которыми таким знакам придается платежная сила, выраженная в количестве денежных единиц, а также определяется порядок эмиссии и обращения с тем, чтобы они служили законным платежным средством на всей территории данного государства.

Деньги существуют в двух основных формах: в форме денежных знаков (наличных денег) и денежных обязательств банков, выраженных в виде записей на банковских счетах их клиентов (п.2 ст.5 Закона РК «О платежах и переводах денег»). Деньги в форме банковских обязательств часто называют безналичными деньгами, хотя п.3 ст. 127 ГК РК говорит лишь о том, что платежи на территории РК осуществляются в виде наличных и безналичных расчетов [6].

Правовой режим наличных и безналичных денег имеет существенные особенности, которые проявляются при осуществлении платежей и переводов.

При производстве платежа наличными деньгами имеет место осуществление сделок с деньгами как имуществом, имеющим материальный вид, вещественную форму.

Безналичные платежи производятся путем: 1) выдачи платежного документа, содержащего денежное обязательство либо указание о выплате денег; 2) предъявление платежного документа, содержащего денежное обязательство либо указание о выплате денег; 3) передачи платежного документа или электронного сообщения, содержащего указание о выплате денег. Как видим, при осуществлении платежей в безналичном порядке, имеет место реализация имущественного права его владельца, в частности, права распоряжения владельцем безналичными деньгами. Отсутствует передача материальных предметов-вещей, денег в виде банкнот и монет.

Владелец безналичных денег имеет имущественное право - требования, вытекающее из обязательства банка перед ним по выплате денег, имеющихся на расчетном счете клиента. Следовательно, безналичные деньги, как объект гражданских прав - это имущественные права, что охватывается понятием имущества согласно п.1 ст. 117 ГК РК [7]. Форма закрепления денежных средств за субъектами имущественных отношений, предоставленное им правомочие распоряжение являются формой существования обязательственного права.

Пользование деньгами состоит в их потреблении. Потребительная стоимость денег заключается лишь в их способности быть носителями меновой стоимости (быть всеобщим средством обмена).

Поэтому, говоря о потребительной стоимости денег, нельзя понимать под ней свойство потребляемости или непотребляемости, применимое к вещным объектам, поскольку многие вещи могут не быть потребляемыми, - например, мебель, недвижимость, и наоборот, другие вещи - например, вода, сахар, нефть, уголь и т.п. - являются вещами потребляемыми. Свойство потребляемости вещи ассоциируется с возможностью уничтожения вещи во время пользования ею. Непотребляемые вещи – это такие вещи, назначение которых не употребление, сопровождаемое одновременным уничтожением, а использование в течение длительного времени. Деньги по своему происхождению – это товар. Выделившись из общей товарной массы, они сохраняют природу и имеют такие же два свойства, что и любой другой товар: обладают потребительной стоимостью и стоимостью, поскольку на производство товара – денег затрачено определенное количество общественного труда.

С юридической точки зрения деньги относятся к категории родовых и заменимых вещей, поскольку ценность денег определяется номиналом, а не видом и не количеством денежных знаков. Использование денег возможно только в процессе их отчуждения собственником, только в этом случае деньги могут исполнить свою функцию средства

обращения. Деньги вследствие этого рассматриваются как потребляемые вещи, хотя утраты физических свойств денег в процессе их использования и не происходит.

Итак, в отличие от других объектов гражданских прав, особенность денег состоит в том, что им свойственно качество всеобщего эквивалента. Деньги являются вещью непотребляемой, обладают своеобразным свойством – потребительной стоимостью, реализующейся при обороте. Деньги, хотя бы они были изготовлены из металла, не поддающегося действию времени, относятся к оборотным средствам, и использование их возможно только один раз путем их употребления в качестве платежного документа. В юридических имущественных отношениях реализуется потребительная стоимость денег как способность быть носителем меновой стоимости, всеобщим средством обмена.

Таким образом, различия в правовом режиме наличных и безналичных денег в том, что наличные деньги являются объектом вещного права, при этом определяясь родовыми признаками, а также могут выступать объектом права собственности, например, при индивидуализации их путем указания номера банкноты, года выпуска, достоинства или материала изготовления, а безналичные деньги являются имуществом в виде имущественного права, например, обязательственного права требования к банку. Под безналичными денежными средствами понимаются, денежные средства физических лиц понимаются денежные средства физических и юридических лиц, находящиеся на расчетных, депозитных и иных счетах в банках и других кредитных учреждениях. Не имея физического ощущения данных денег, клиент лишен вещного права на них, а имеет лишь имущественное право – право требования к банку о выдаче денег или распоряжения ими на основе подписанного с банком договора банковского счета или вклада.

Особенности денег как объекта гражданских прав влекут за собой конструирование особого вида обязательств - денежных обязательств.

Денежное обязательство - это обязательство, связанное с уплатой или платежом определенной денежной суммы. Термин «уплата» обычно связан с единичной оплатой, термин «платежи» употребляют обычно, когда речь идет о нескольких или периодических передачах денег в погашение одного и того же долга [8, 24].

Понятие денежного обязательства вызывает определенные споры в литературе.

Существует мнение, что денежное обязательство следует понимать узко, как обязательство, в которых предметом обязательства является передача денег в качестве долга [9].

Однако большинство исследователей склоняются к широкому понятию денежного обязательства, относя к нему не только самостоятельное денежное обязательство, но и обязательство, в котором передаче денег должно сопутствовать встречное удовлетворение.

В соответствии с этим выделяются два вида денежных обязательств:

1) обязательства передачи денег как предмета договора (*causaproxima* и *causacredendi*), т.е. предоставление денег является целью обязательства и направлено на то, чтобы вызвать немедленное или будущее предоставление встречного удовлетворения;

2) обязательства передачи денег как цены договора (эквивалента, встречного удовлетворения, *causasolvendi* обязательства, т.е. предоставление денег, имеет встречный, добавочный характер, направлено на погашение существующего или будущего долга) [10, 22].

Примером первого вида денежных обязательств может служить обязательство по передаче денег в договоре займа (передача предмета договора), примером второго вида денежных обязательств может служить уплата денег по договору купли-продажи товаров (передача цены договора).

К уплате денег как предмета договора можно отнести и охранительные денежные обязательства (обязательства по уплате неустойки, возмещению вреда, выплате компенсации, по возврату неосновательного обогащения и т.п.).

Таким образом, исходя из функций денег как экономического понятия, можно сделать вывод, что деньги в правовом смысле являются главным образом объектами гражданских правоотношений, выступающих как товарно-денежные отношения, регулируемые гражданским правом. Деньги как объект финансовых отношений имеют право на существование, но только как выражение права государства регулировать функционирование денег в товарно-денежных отношениях путем установления законного платежного средства, эмитированного введенного в обращение государством, и контроля за, соблюдением денежно-валютного законодательства. Денежные отношения, регулируемые финансовым правом, - это отношения по вертикали, возникающие между государством в лице его государственных органов и лицами, участвующими в товарно-денежном обращении. Товарно-денежные отношения, в которых деньги выступают всеобщим эквивалентом товара, являются предметом гражданского права. Поэтому естественно, что деньги выступают в основном и главным образом как объект гражданских прав. Деньги как объект финансовых отношений, если будет доказано существование такой категории, играют вспомогательную и обслуживающую роль по отношению к деньгам в гражданском праве. Поэтому, как мне кажется, неудачными выглядят попытки выделить денежное обращение как институт финансового права. Если проанализировать все учебники по финансовому праву, ясно видно, что в разделах, посвященных денежному обращению, анализируются отношения по расчетам и кредитованию, которые, несомненно, выступают предметом регулирования гражданского права. Поэтому следует согласиться с выводами А.И. Худякова о том, что такого раздела в особенной части финансового права быть не может. Деньги в финансовом праве выступают как финансы и поэтому они являются основой всех институтов финансового права и должны быть предметом регулирования общей части финансового права.

Список использованной литературы:

1. Сулейменов М.К. Деньги в системе объектов гражданских прав. Электронный ресурс, <http://online.zakon.kz>.
2. Ротбард М. Государство и деньги: Как государство завладело денежной системой общества. 3-е изд. Пер. с англ. и франц. Под ред. и с предисл. гр. Санова. Челябинск, 2008. С. 88. [2].
3. Кучеров И.И. Деньги, денежные обязанности и денежные взыскания: Монография. М.: АО Центр ЮрИнфоР, 2012. С.47. [3].
4. Назаров В.Н. Деньги как категория финансового права. Электронный ресурс, 2009. - http://www.juristlib.ru/book_5835.html.
5. Карасева М.В. Финансовое право и деньги: монография. Воронеж: Изд-во Воронежского государственного университета, 2006. С.36-37. [5].
6. Сулейменов М.К., Басин Ю.Г. Гражданское право, Т.1. Учебник для вузов (академ. курс) – Алматы [6].
7. Гражданский кодекс РК (общая часть), принят Верховным Советом РК 27 декабря 1994 года (с изменением и дополнением по состоянию на 01.01.2018г.). Глава 3 «Объекты гражданских прав» [7].
8. Белов В.А. Денежные обязательства: Учебное пособие. М.: Эксмо, 2007. С. 11; Новоселова Л.А. Проценты по денежным обязательствам. М.: Статут, 2003. С. 24. [8].
9. Маметова Р.А. Денежное обязательство в системе правоотношений - Гражданское право в системе права: Материалы межд. науч-практ. конф. (в рамках ежегодных цивилистических чтений), Алматы, 17-18 мая 2007 г. /Отв. ред. М.К. Сулейменов. - Алматы: НИИ частного права КазГЮУ, 2007. [9].
10. Белов В.А. Денежные обязательства: учебное пособие. М.: Эксмо, 2007. С.22. [10].

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ҚАРЖЫ ҚҰРАЛДАРЫНЫҢ ЗАҢДЫ
МӘЛІМДЕМЕСІ**

Изтлеуова Айша Акаевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Жаркенова Светлана Бахытовна

*заң ғылымдарының кандидаты, азаматтық құқық пәндер кафедрасының доценті,
заң факультеті ЕНУ Л.Н. Гумилев атындағы, Астана, Қазақстан
Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;*

Бұл мақалада Қазақстан Республикасындағы қаржы құралдарының құқықтық мәртебесі қарастырылды.

Түйінді сөздер: туынды бағалы қағаздар, туынды қаржы құралдары, базалық актив, туынды.

**ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В
РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

Изтлеуова Айша Акаевна

магистрант специальности «Юриспруденция»

Жаркенова Светлана Бахытовна

кандидат юридических наук

доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин

*юридического факультета ЕНУ им. Л.Н. Гумилева, г. Астана, Казахстан
Казахско-Русский Международный университет, 030006, г. Актөбе, ул. Айтеке би, 52;*

В данной статье рассмотрены правовое положение финансовых инструментов в РК.

Ключевые слова: производные ценные бумаги, производные финансовые инструменты, базовый актив, дериватив.

**LEGAL STATUS OF FINANCIAL INSTRUMENTS IN THE REPUBLIC OF
KAZAKHSTAN**

Iztleuova Aisha Akaevna

Master of Laws

Zharkenova Svetlana Bakhytovna

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Civil Law Disciplines

Faculty of Law of ENU L.N. Gumilev, Astana, Kazakhstan

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the legal status of financial instruments in the Republic of Kazakhstan.

Key words: derivative securities, derivative financial instruments, underlying asset, derivative.

На сегодняшний день финансовые инструменты в Казахстане регулируются Гражданским кодексом РК (общая часть), принят Верховным Советом РК 27 декабря 1994 г. (с изменением и дополнением по состоянию на 01.01.2018г.), Законом Республики Казахстан «О Национальном Банке Республики Казахстан» (с [изменениями и дополнениями](#) по

состоянию на 28.12.2017 г.), Законом Республики Казахстан от 2 июля 2003 года № 461-II «О рынке ценных бумаг» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.), Законом Республики Казахстан от 13 мая 2003 года № 415-II «Об акционерных обществах» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.), Законом Республики Казахстан от 13 июня 2005 года № 57-III «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2018 г.), Законом Республики Казахстан от 4 мая 2009 года № 155-IV «О товарных биржах» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2018 г.), Законом Республики Казахстан «О государственном регулировании, контроле и надзоре финансового рынка и финансовых организаций» от 4 июля 2003 года № 474 Содержание (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.), Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) от 10 декабря 2008г. №99-IV (с изменениями и дополнениями по состоянию на 25.12.2017 г.).

Согласно ГК РК «Финансовый инструмент - это деньги, ценные бумаги, включая производные ценные бумаги, производные финансовые инструменты и другие финансовые инструменты, в результате операций с которыми одновременно возникают финансовый актив у одной организации и финансовое обязательство или долевого инструмент - у другой» [1].

Рассматривая параграф 1-1 «Финансовые инструменты» согласно п. 1 ст. 128-2 Гражданского кодекса РК, производным финансовым инструментом является договор, стоимость которого зависит от величины (включая колебание величины) базового актива договора, предусматривающий осуществление расчета по данному договору в будущем.

Производные ценные бумаги, которые еще можно назвать деривативы - ценные бумаги, удостоверяющие права по отношению к базовому активу данных производных ценных бумаг, представляющие собой так называемые ценные бумаги второго порядка.

Теперь давайте рассмотрим функции производных ценных бумаг:

- 1) обслуживание процесса функционирования основных ценных бумаг, так называемого базового актива;
- 2) предоставление дополнительных льгот владельцам основной ценной бумаги;
- 3) прогнозирование динамики курса ценных бумаг и страхование владельца основных ценных бумаг от падения курса;
- 4) обеспечение возможности появления основных ценных бумаг на иностранных фондовых рынках.

Если основу акций и облигаций составляет реальный капитал, то основой производных ценных бумаг являются сами акции и облигации и прочие базовые активы. В случае размещения на бирже производных ценных бумаг участник фондового рынка имеет дело с документом, дающим право на совершение операции по купле-продаже основных ценных бумаг (акций и облигаций).

В соответствии с п. 3 ст. 128-2 ГК РК базовыми активами производных финансовых инструментов являются товары, стандартизированные партии товаров, ценные бумаги, валюта, индексы, процентные ставки и другие активы, имеющие рыночную стоимость, будущее событие или обстоятельство, производные финансовые инструменты [1].

В соответствии с п. 1 ст. 128-5 ГК РК форвардом является производный финансовый инструмент, покупатель (продавец) которого берет на себя обязательство по истечении определенного срока купить (продать) базовый актив на согласованных условиях в будущем [1].

Форвардный контракт представляет собой заключаемое вне биржи соглашение между сторонами о будущей поставке предмета контракта. Все условия сделки оговариваются контрагентами в момент заключения договора, а исполнение контракта происходит в соответствии с данными условиями в назначенные сроки. Форвардный контракт является

твердой сделкой, т.е. сделкой, обязательной для исполнения. Предметом соглашения могут выступать различные активы, например, товары, акции, облигации, валюта и т.д. Контрагент, который обязуется поставить соответствующий актив по контракту, открывает короткую позицию, т.е. продается форвардный контракт. Контрагент, приобретающий актив по контракту, открывает длинную позицию, т.е. покупает контракт. Заключение контракта не требует от контрагентов каких-либо расходов, за исключением возможных накладных расходов [2].

Форвардный контракт может заключаться с целью игры на разнице курсовой стоимости активов. В этом случае контрагент, который открывает длинную позицию, надеется на дальнейший рост цен актива, лежащего в основе контракта. Контрагент, занимающий короткую позицию, рассчитывает на понижение цены данного инструмента. Для форвардного контракта вторичный рынок очень узок или вообще отсутствует, поскольку трудно найти какое-либо третье лицо, интересам которого в точности соответствовали бы условия контракта, изначально заключенного, исходя из потребностей первых двух контрагентов. Поэтому ликвидировать свою позицию по контракту одна из сторон сможет, как правило, лишь с согласия своего контрагента.

Для форвардного контракта характерным является наличие цены поставки, форвардной цены и цены форвардного контракта. В момент заключения форвардного контракта стороны согласовывают цену, по которой сделка будет исполняться. Данная цена называется ценой поставки. Она остается неизменной в течение всего времени действия форвардного контракта. Если через некоторое время заключается новый форвардный контракт, то в нем фиксируется новая цена поставки, которая может отличаться от цены поставки первого контракта, поскольку изменились ожидания инвесторов относительно будущей конъюнктуры рынка для актива, лежащего в основе контракта. Поэтому форвардная цена - это цена поставки, зафиксированная в форвардном контракте, который был заключен в данный момент. В свою очередь, цена форвардного контракта равна разности между текущей форвардной ценой и ценой поставки.

Своп - производный финансовый инструмент, в соответствии с которым стороны договариваются об обмене платежами по базовым активам или базовыми активами в будущем на согласованных условиях. Это провозглашает ст. 128-4 Гражданского кодекса РК [1].

Фьючерсный контракт - это соглашение между двумя сторонами о будущей поставке предмета контракта, которое заключается на бирже. Фьючерсные контракты заключаются также на такие активы, как сельскохозяйственные товары, естественные ресурсы, иностранная валюта, ценные бумаги с фиксированными доходами и рыночные индексы. Заключение фьючерсных сделок имеет своей целью, как правило, не реальную поставку (приемку) актива, а хеджирование позиций контрагентов или игру на разнице цен. Поэтому абсолютное большинство позиций инвесторов по фьючерсным контрактам ликвидируется ими в процессе действия контракта с помощью офсетных сделок и только 2-5 процентов контрактов в мировой практике заканчиваются реальной поставкой соответствующих активов [2].

Согласно ст. 128-6 Гражданского кодекса РК фьючерс обращается только на организованном рынке.

Опцион - контракт, в котором лицо, выписывающее опцион, предоставляет покупателю право на покупку или продажу актива в течение определенного периода времени. Торговля опционами активно идет на биржевом и внебиржевом рынках. Биржевые торги активно происходят на Чикагской опционной бирже, Нью-Йоркской фондовой бирже, Американской фондовой бирже, Филадельфийской фондовой бирже. Преимущества опционов заключаются в четкой стандартизации контрактов, взаимозаменяемости биржевых опционов и безрискованности. Согласно п. 3 ст. 128-3 ГК РК опцион считается исполненным, если покупатель опциона реализует приобретенное им право [3].

Варранты (или ордера) представляют собой эмиссионные производные ценные бумаги, которые выражают льготное право на покупку определенного количества ценных бумаг эмитента в течение определенного периода по определенной цене, указанной в варранте [3].

Условия и порядок совершения сделок на организованном рынке ценных бумаг с производными ценными бумагами устанавливаются внутренними документами фондовой биржи.

Торговля производными ценными бумагами способствует резкому ускорению процесса заключения сделки, увеличению числа заключаемых сделок, упрощению сделок по сделкам, привлечению к биржевой торговле круга лиц и организаций, не располагающих самим биржевым активом.

Немаловажным является обратить внимание на налоговую составляющую производных финансовых инструментов. В ст. 277 НК РК в случае применения производного финансового инструмента в целях хеджирования или поставки базового актива налоговый учет производного финансового инструмента осуществляется в соответствии со [статьями 280 и 281](#) настоящего Кодекса. Если доход по производным финансовым инструментам образуется по доходам по производным финансовым инструментам, используемым в иных целях, чем в целях хеджирования или поставки базового актива, определяется в следующем порядке: общая сумма доходов по производным финансовым инструментам, используемым в иных целях, чем в целях хеджирования или поставки базового актива, определенных в соответствии со [статьями 278 и 279](#) настоящего Кодекса, минус общая сумма убытков по производным финансовым инструментам, используемым в иных целях, чем в целях хеджирования или поставки базового актива, за отчетный налоговый период, минус убытки по производным финансовым инструментам, переносимые из предыдущих налоговых периодов [4].

Обращаясь к ст. 280 мы получим определение хеджирования, которым являются операции с производными финансовыми инструментами, совершаемые с целью снижения возможных убытков в результате неблагоприятного изменения цены, валютного курса, процентной ставки или иного показателя объекта хеджирования и признанные инструментами хеджирования в бухгалтерском учете налогоплательщика в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности. Объектами хеджирования признаются активы и (или) обязательства, а также потоки денег, связанные с указанными активами и (или) обязательствами или с ожидаемыми сделками [4].

Для подтверждения обоснованности отнесения операций с производными финансовыми инструментами к операциям хеджирования налогоплательщик составляет расчет, подтверждающий, что совершение данных операций приводит (может привести) к снижению размера возможных убытков по сделкам с объектом хеджирования.

Доход или убыток по производному финансовому инструменту, по которому объектом хеджирования является конкретная сделка, учитывается в соответствии с нормами настоящего Кодекса, установленными для объекта хеджирования, на день признания в налоговом учете результата хеджируемой сделки.

Доход или убыток по производному финансовому инструменту, по которому объектом хеджирования не является конкретная сделка, соответственно включается в совокупный годовой доход или относится на вычеты в том налоговом периоде, в котором такой доход или убыток признан в соответствии со [статьями 278 и 279](#) настоящего Кодекса [4].

Расходами по производному финансовому инструменту являются платежи, подлежащие выплате (выплаченные) при промежуточных расчетах по данному производному финансовому инструменту в течение срока сделки, а также на день исполнения или досрочного прекращения.

Согласно ст. 279 НК РК доход по свопу, а также иному производному финансовому инструменту, срок действия которого превышает двенадцать месяцев со дня его заключения и исполнение которого предусматривает осуществление платежей до окончания срока действия финансового инструмента, размер которых зависит от изменения цены, курса валюты, показателей процентных ставок, индексов и иного установленного таким производным финансовым инструментом показателя, определяется как превышение поступлений над расходами с учетом положений, установленных настоящей статьей [4].

В целях налогового учета доход по производному финансовому инструменту, признается в каждом налоговом периоде, в котором возникает превышение, указанное в настоящем пункте. Поступлениями по производному финансовому инструменту, указанному в настоящей статье, являются платежи, подлежащие получению (полученные) по данному производному финансовому инструменту в течение отчетного налогового периода. Расходами по производному финансовому инструменту, указанному в данной статье, являются подлежащие выплате (уплаченные) в течение отчетного налогового периода платежи по данному производному финансовому инструменту [5, 26].

Итак несмотря на немалое количество нормативно-правовых актов развитие финансовых инструментов остается у нас в зачаточном состоянии и необходимо дальнейшее его раскрытие в правовом режиме и развитие в большем объеме в нашей стране, так как с использованием производных финансовых инструментов можно получить очень хорошие доходы и без риска.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс РК (общая часть), принят Верховным Советом РК 27 декабря 1994 года (с изменением и дополнением по состоянию на 01.01.2018г.). Глава 3 «Объекты гражданских прав» [1];
2. Далабаева Т. Форварды и фьючерсы. Электронный ресурс, http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31342081#pos=0;
3. Кожахметова А. Свопы, форварды и варранты. Электронный ресурс, http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31294225#pos=2;-158;
4. Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) от 10 декабря 2008г. №99-IV (с изменениями и дополнениями по состоянию на 25.12.2017 г.) [4];
5. Нурсеитов Э. О. Ценные бумаги и другие финансовые инструменты. Алматы: LEM, 2011г. – С.26 [5].

СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚ ҚЫЛМЫСТЫҢ АРНАЙЫ СУБЪЕКТІСІ

Қибадолла Ермек Кемелбекұлы
«Құқық» мамандығының магистранты
Алмуханов Бекатай Уракбаевич
профессоры, з.ғ.к.

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада сыбайлас жемқорлық қылмыстарының арнайы субъектілері жан-жақты толыққанды қарастырылады.

Түйінді сөздер: Жемқорлық, лауазымды тұлға, пара, паракор, сыбайластық, мәжбүрлеу.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ СУБЪЕКТ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Қибадолла Ермек Кемелбекұлы
Магистрант специальности «Юриспруденция»
Алмуханов Бекатай Уракбаевич
профессор, к.ю.н.

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье автор рассматривает специальных субъектов коррупционных преступлений. Кроме того, рассматривается понятие и квалификация должностных лиц.

Ключевые слова: Коррупция, должностное лицо, взятки, школ, коррупции, принуждения.

SPECIAL SUBJECT OF CORRUPTION CRIMES

Kubadolla Yermek
Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»
Almukhanov Bekatay Urkbaevich
Professor, Candidate of Legal Sciences
Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the author considers special subjects of corruption crimes. In addition, the concept and qualifications of officials are considered.

Keywords: Corruption, official, bribes, schools, corruption, coercion.

Қылмыстық құқық теориясында қылмыстың арнайы субъектісі деп қылмыс жасаған барлық субъектілерінің ортақ белгілеріне ғана емес, сонымен бірге қосымша ерекше, тек қана өздеріне тән белгілеріне ие болған субъектісін айтады.

Арнайы субъектіде қылмыстық құқықта ерекше ұғым тек қана кейбір қылмыстық іс-әрекетіне, кінәлінің қызметіне байланысты, адамға заң арнайы тапсырған міндетіне заң бойынша белгіленген. Кейбір ғылыми еңбекте арнайы субъект нормалардың диспозицияларында көрсетілген адамның нақтылы бір өзгешеліктері, кейбір еңбекте арнайы субъектінің белгілеріне қоғамдық құқықтың жағдайы, кәсібі, қызметі, жасы, денсаулығы, бұрынғы сотталғандығы, т.б. қосымша белгілерін ескеруді талап етеді. Ғалымдардың пікірлері бойынша, қылмыстық кодекстің нормаларында көбінесе арнайы субъектісіне

біркелкі ұғым мен нақтылы белгілер берілген. Соған байланысты қылмыстық құқықта қылмыстың арнайы субъектісін, қылмыстық құқықтың ерекше бөлімінің нормаларында қылмыскердің қандай қасиетін тиянақтап, бейнелеп көрсеткенін анықтау қажет. А. Орынбаевтың пікірінше, арнайы субъектінің белгілерін анықтаудың оны саралауда және негізгі қосымша жаза тағайындағанда әсері болады [35, 16 б.].

Құқық тарихында кеңестік қылмыстық заңдамада бұл мәселеге мән берілген жоқ. «Бірақ-та, - ескереді Г.А. Швеков – бұл аса маңызды қылмыстық-құқықтық ұғымды біз кеңестік биліктің ең алғашқы декреттерінде көреміз. Қылмыс құрамдардың бір қатарын құрастырғанда, олардың субъектісі ретінде заң бекіткен жасқа жеткен қандай да болсын есі дұрыс жеке тұлға емес, жоғарыда көрсетілген белгілермен бірге ерекше белгілерге ие болып тұрған тұлға бола алады» [36] Бұл кезеңнің (1917-1922 жж.) заңды актілерінде арнайы субъектілер, әсіресе, лауазымды тұлғалар туралы айтылады. Мысалы, 1917 ж. 14 қараша қабылданған «Жұмысшылар бақылауы туралы» деген Халық Комиссарлар Кеңесінің декретіндегі 10 пунктінде былай делінген: “барлық кәсіпкерлік өндірістерде иелер және жұмысшылар мен қызметкерлердің өкілдері, жұмысшылар бақылауын жүзеге асыру үшін сайланған, сондықтан мемлекет алдында қатаң тәртіпті сақтауға және мүлікті күзетуге жауапты деп жарияланады. Материалдарды, азық-түлікті, тапсырыстарды жасырған және есепті дұрыс бермеген, тағы сондай қиянат жасаған кінәлі адамдар қылмыстық жауаптылыққа тартылады” [37, 25 б.].

Қазіргі іс жүзінде қолданылатын қылмыстық заңдамада қылмыстың арнайы субъектісі туралы жалпы анықтама жоқ. Сонымен бірге белгілі қылмыстардың мүмкін болар субъектілерін ерекше белгілермен шектейтін арнаулы нұсқауларды қамтитын көптеген нормалар бар. Бұл, мысалы, лауазымдық, әскери қылмыстар үшін, айтарлықтай себепсіз дәрігерлік жәрдем көрсетпеген үшін қылмыстық жауаптылықты тағайындайтын нормалар.

Қылмыстың арнайы субъектісі туралы анықтама бергенде, бұл мәселені зерттеген авторлар әр түрлі белгілерді атап көрсетеді.

Мысалы, В.С. Орлов ескерді: «қылмыстық құқықта «қылмыстың арнайы субъектісі» деген ерекше ұғымның болуы қылмыстың кейбір түрлерінің ерекшелігіне байланысты. Бұл қылмыстарды белгілі қызметтік әрекетпен айналысып жүрген адамдар жасауы мүмкін, өйткені оларға заң тапсырған белгілі міндеттермен байланысты» [38, 78 б.].

Бұл анықтамада арнайы субъект ұғымның екі жақтары ескеріледі: әрекеттің сипаты және тұлғаға тапсырылған міндеттердің сипаты. Бірақ, арнайы субъекттердің белгілері тек қана бұлар емес. Мысалы, айыпты адамның демографиялық қасиеттері бұл анықтамада есепке алынбайды.

Н.С. Лейкина және Н.П. Грабовская берген анықтамада арнайы субъекттің мәні толық және дәл көрсетіледі: “арнайы субъект деп баптың диспозициясында көрсетілген нақты ерекшеліктерге ие болған субъекттер аталады” [32, 67 б.]. Бірақ арнайы субъекттің белгілерін ашып көрсеткенде бұл авторлар өздері ұсынған анықтаманы тарылтып жібереді.

Арнайы субъекттің белгілерін олар былай жіктейді:

- тұлғаның мемлекеттік-құқылық мәртебесін сипаттайды;
- оның кәсіби мәртебесін, атқаратын жұмысының ерекше сапасын сипаттайтын белгілер;
- демографиялық белгілер: жынысы, жасы, туыстық қатынастары.

Басқа авторлар да арнайы субъекттің осындай анықтамасын береді, бірақ оның белгілерін топтастырғанда айтарлықтай айырмашылық білдіреді. Мысалы, П.С. Дагельдің пікірінше, қылмыстың арнайы субъектісінің белгілері осындай қылмыстардың субъектілері бола алатын тұлғалардың санын шектейді, сонымен қылмыстық жауаптылықтың саласын шектейді [39, 90 б.]. П. С. Дагель субъекттің барлық белгілерін үш топқа бөлу керек дейді:

- субъекттің құқылық жағдайын сипаттайтын белгілер;
- субъекттің кәсібін немесе әрекетін сипаттайтын белгілер;
- айыпты тұлғаның жеке қасиеттерін сипаттайтын белгілер.

Ш.С. Рашковская арнайы субъектті «субъекттің қажетті белгілерінен (есі болуы, белгілі жасқа жетуі) басқа тағы ерекше, қосымша белгілерге ие болуға тиісті тұлға, бұл белгілер болғанда ғана осы қылмысты жасауы мүмкін», - деп анықтайды және арнайы субъект белгілерінің мынадай жіктелуін ұсынады:

- 1) тұлғаның мемлекеттік-құқықтық мәртебесі;
- 2) жынысы – қылмыс істеуші тек қана еркек (немесе тек қана әйел), жасы – кәмелетке толған;
- 3) елді қорғаумен байланысты және әскери борышын атқару тәртібімен байланысты азаматтарға жүктелетін міндеттер;
кәбісі міндеттер - дәрігер және басқа медициналық қызметкерлер;
- 4) басқа тұлғалармен байланысты міндеттер;
- 5) сот төрелігін жүргізуге қатысатын тұлғалардың міндеттері – куагерлер жәбірленушілер, сарапшылар, тілмаштар ;
- 6) істейтін жұмысының сипаты;
- 7) тұлғаның қызмет орны (лауазымдық мәртебесі);
- 8) тұлғаның мемлекеттік немесе жеке мүлікке қатысты белгілі орны;
- 9) тұлғаның жәбірленушіге қатысты ерекше орны;
- 10) қылмыстық жауаптылыққа тартылған адамның, жазаның жеке түрлерін тартуға сатталған адамның, жазаны өтеп шыққан кейбір тұлғалардың құқылық мәртебесі [39, 203-204 б.].

Заң әдебиттерінде бұл мәселе туралы басқа да пікірлер бар. Мысалы, арнайы субъекттерге қарай қылмыстарды жіктеу көзге түседі. Осындай қылмыстардың 3 топ белгілерін ажыратады:

- 1) тұлғаның құқылық және әлеуметтік мәртебесін сипаттайтын белгілер. Бұл ең есепсіз белгілердің тобы, оған кіретіндер: азаматтық, қызметтегі орны, істеп жүрген жұмысының, кәсібінің сипаты, сот процесіне қатысушы немесе сотталған адам, сотталғандығы;
- 2) тұлғаның физиологиялық және демографиялық қасиеттерін сипаттайтын белгілер: жақысы, жасы, денсаулығының жағдайы;
- 3) субъекттің жазғырылған адаммен арақатынастарын сипаттайтын белгілер: туыстық, қызметтік және басқа тәуелділік қатынастары [39, 204 б.].

Е.Е. Қайыржанов мынадай жіктеуді береді - өзінің рөліне қарай арнайы субъекттер былай бөлінеді:

- а) жынысына қарай – қылмыс істеуші тек қана еркек (зорлау), қылмыс істеуші: тек қана әйел (жаңадан туған баланы анасы өз қолымен өлтіруі);
- б) жасына қарай – қылмыс істеуші тек қана 19 жасына жеткен тұлға (кәмелетке толмағандарды қылмыстық әрекетке қатыстыру);
- в) әскери міндеттілер әскери қылмыстарды істеуші бола алады;
- г) кәсіби міндеттеріне қарай – медицина қызметкері және басқалар;
- д) сот төрелігін жүргізуге қатысушылардың міндеттеріне қарай (куагерлер, жәбірленушілер, эксперттер (сараптаушылар), тілмаштар);
- е) басқа тұлғалармен байланысты міндеттеріне қарай (қауіпті жағдайда қалдыру, балаларды асрандан және тәрбиелеуден ауытқу);
- ж) орындап жүрген жұмысының сипатына қарай (мемлекеттік құпияны жариялау, мемлекеттік құпиясын мазмұндайтын құжаттарды жоғалту);
- з) тұлғаның қызметтік орнына қарай (билікті немесе қызмет орнын қиянат ету үшін пайдалану, билікті арттырып жіберу және т. б.);
- и) тұлғаның меншікке қатысты белгілі орнына қарай (меншікті күзетуге қылмысты ұқыпсыздықты білдіру);
- к) тұлғаның жәбірленушіге қатысты алған орнына қарай (өзі-өзін өлтіруге жеткізу) [40,78 б.].

Арнайы субъекттердің арасында біз үшін маңыздысы – лауазымды тұлға ұғымы.

Іс жүзінде қолданылып жүрген қазақстанның Қылмыстық кодексі бойынша анықталатын лауазымды тұлға ұғымы сот-тергеу практика үшін қиыншылықтарды тудырды, мысалы, мемлекеттік немесе қоғамдық мекемелердің қызметкерлері қатардағы жұмыскерлерді айыруға мүмкіншілік бермеді. Сондықтан лауазымдық қылмыстар үшін жауаптылыққа қатардағы жұмыскерлерді қателесіп тартқызуға жағдай туғызды. Мысалы, Алматы обласы Қаскелен аудандық халық сотының үкімімен 1981 ж. 15 мамырда ҚК 145 б. бойынша шопан көмекшісі К. сотталды; Кокшетау қалалық сотының үкімімен аспазшы Г. ҚК 145 б. бойынша сотталды; Талды-Қорған облысының үйгентас аудандық сотының үкімімен 1982 ж. 15 наурызда 145б. бойынша қарапайым жүргізуші Ф. сотталды. Лауазымды тұлғаның осындай кең түсінігімен келісу мүмкін емес, өйткені лауазымды тұлға ұғымы қызметкер ұғымынан тар және олар бөлік пен бүтін сияқты өзара қатынасып тұрады. Сондықтан, ҚазКСР-ның 1959 ж. ҚК бойынша танылатын лауазымды тұлғалар қатарынан жәрдемдесу-техникалық жұмыс істейтін жұмыскерлерді шығарып тастау керек еді. Осындай көзқарасқа сот тәжірибесі де негізделді. Мысалы 1982 ж. 31 шілдеде қабылданған “Парақорлық туралы іс барысындағы сот тәжірибесі жөнінде” деген КСРО жоғарғы сотының Пленумының №9 Қаулысында темір жол көлігінің жол серіктері, ательенің киім пішушілері, жұртқа тұрмыстық жағынан қызмет көрсететін жұмысшылар лауазымды тұлғалар деп есептелген жоқ [42,1 б.].

Лауазымды деп таңылған тұлғалардың сонын шектеуге тенденция тек қана ҚазКСР ҚК 143 бапқа енгізілген өзгертумен заңды түрде 1982 ж. 19 сәуір мен 19 желтоқсанда қабылдаған ҚазКСР жоғарғы Кеңес Президиумының Қаулыларымен бекітілді. Бұл өзгерту бойынша, лауазымды тұлғалардың қатарына билік өкілдерінің міндеттерін тұрақты немесе уақытша орындап жүрген немесе мемлекеттік, қоғамдық мекемелердің, ұйымдардың, өндірістердің бастықтары қосылды, олар әкімдік-шаруашылық міндеттерді немесе арнайы өкілдігі бойынша осындай міндеттер мен байланысты қызмет орындарда отырады [43, 30-40 бб.].

1993 ж. 15 қазанда қабылданған ҚР Заңы бойынша ҚазКСР ҚК 143 бабына толықтыру кіргізілді. 143 баптың 2 бөлімінде «және де тұрақты немесе уақытша мемлекеттік немесе қоғамдық...» деген сөздерден кейін «немесе жеке» деген сөздер қосылды, ал «арнайы өкілдігімен» деген сөздерден кейін «немесе контракт бойынша» деген сөздер қосылды.

Тұлғаны лауазымды деп тану үшін ол ұйымдастыру-басқару немесе әкімшілік – шаруашылық міндеттерді атқарумен байланысты қызмет орында тұрақты немесе уақытша отырды ма, тағайындалды ма әлде сайланды ма, еңбеқақысы үшін немесе төлемсіз жұмыс істеді ма деген сұрақтарға мән берілмейді.

Қазақстан Республикасының ҚК 307 бапқа ескертуде лауазымды тұлға деп мемлекеттік органдарда, жергілікті өзін-өзі басқару органдарында және ҚР Қарулы Күштерде және ҚР-ның басқа әскері ұйымдарында ұйымдастыру-басқару немесе әкімшілік-шаруашылық міндеттерді тұрақты түрде, уақытша немесе арнайы өкілділігімен атқарып жүрген тұлғалар түсіндіріледі.

Қылмыстық құқық тұрғысынан лауазымды тұлғалардың құқықтық мәртебесін анықтау үшін дамыған шетелдердің қылмыстық заңнамасында лауазымды тұлғаны бекіту тәжірибесіне назар аудару керек. АҚШ, жапония, ФРГ (1975ж. 5 қаңтарда қабылданған редакциясында), Швейцария, Голландия, Австрия, Греция, елдерінің Қылмыстық кодекстерінің жалпы бөлімінде айыпты адамға мемлекеттік немесе қоғамдық қызмет берген өкілдік пен құқықтарды пайдаланып жасалған қылмыстардың субъектісі деп “публикалық лауазымды тұлғалар”, “публикалық қызметкерлер” таңылады [44, 112 б.]. Одан гөрі толығырақ түрде лауазымды тұлға ұғымы ГФР-ның Қылмыстық кодексінде (2 тарау, 2 б, 2 п.) берілді, ол бойынша оған мыналар жатады:

а) шенеунік немесе судья;

б) немесе қызмет бабында басқа мемлекеттік – құқықтық қатынастармен байланысты тұлға;

в) немесе билік органда әлде басқа мемлекеттік мекемеде публиканы (әлеуметті) басқару міндеттерді атқаратын тұлға.

Сонымен, «публистік (қоғамдық) лауазымды тұлға» ұғымның мазмұнын ашып көрсетуді мемлекеттік қызметте тұрған тұлғалардың түрлерін делгілейтін терминдер орындайды. Кәсіби қызметкермер – шенеуніктер институтын заңнамада бекітудің қажеттілігі туралы Ресей криманалистері де айтады.

«Болашақта лауазамда тұлғаның екі ұғамы орын алады:

1) публикалық лауазымды тұлға (мемлекеттік билік пен басқару органдарда жұмыс істейтін сыртқы билік өкелдігін және публиалық синаттағы міндеттірді атқаратын лауазымды тұлға);

2) мемлекеттік органдарда, мекемелерде, қағамдық бірлестіктерде ішкі міндеттерді атқартын, өкілделігін жүзеге асыртын лауазымды тұлға – қызметкер; және де нелектің жеке меншік түріке негізделген өндірісте, ұуымдарда жұмыс істейтін тұлға» [45, 41 б.].

Публистік лауазымды тұлғалар деп, біздің пікірімізше, мемлкеттік, заңшығарушылық және сот билігін жүзеге асыру барысында азаматтар және ресми тұлғалар үшін міндетті түрде орындалуға тиісті шешімдер, бұйрықтар шағаруға немесе күштен істеткізудің шаларалын қолдануға құқығы бар тұлғаларды айтуға болады.

Қызмет орынды теріс пайдалану үшін жауаптылыққа олар Қазақстан Республикасының ҚК 307 бойынша тартылады.

А.Н. Ағыбаевтің пікірінше, “лауазымды тұлғалардың қатарына билік өкілдерімен бірге (біз ұсынған жіктелуде олар публистік лауазымды тұлғаларға қосылады) тек қана қызметтік заңды іс - әрекеттерді яғни құқықтық қатынастарды туындататын, өзгертетін немесе тоқтататын іс - әрекеттерде атқаратын қызметкерлер қосылады” [46, 54 б.]. Басқа сөзбен айтқанда, бұл мемлекеттік кәсіпорындарды, мекемелердің, ұйымдардың және мемлекеттік емес, коммерциялық құрылымдардың ішінде әкімшілік – шаруашылық және ұйымдастыру – басқарушы міндеттерді атқаратын лауазымды тұлғалар. Лауазымды тұлғалардың бұл санатын арнайы субъекттер ретінде атап көрсету жөн, олардың қызметтік өкілділігін пайдаланып қиянат еткені үшін жауаптылығын қылмыстық кодекстің арнайы бабы көздейді.

Сонда қылмыстық жазасын тартқызатын қиянат еткенде “публистік лауазымды тұлғалардың”, мемлекеттік емес комерциялық құрылымдардағы және басқа мемлекеттік кәсіпорындардағы, мекемелердегі, ұйымдардағы тұлғалардың қол сұққан объектісі әртүрлі болады. Бірінші жағдайда – бұл мемлекеттік биліктің мүддесі, екіншісінде – мемлекеттік емес коммерциялық құрылымдар мен басқа ұйымдардағы қызметтің мүддесі. әкімшілік – шаруашылық және ұйымдастыру – басқару міндеттерді атқаратын тұлғалардың құқықтық мәртебесі заңды тұлғаның уставында (қағидасында) және лауазымды тұлғаның бекітілген қызметтік міндеттерімен аныкталады. Бұл қызметтік міндеттер шаруашылықты жүргізетін құрылымның иесі берген арнайы өкілділікке сәйкес атқарылады. Лауазымды тұлға – қызметкер публистік биліктің субъектісі ретінде қызмет етуге міндетті (мемлекеттік және қоғамдық мүддені қанағаттандыруға міндетті) және де жеке құқықтың субъектісі ретінде қызмет етуге міндетті (өзінің жеке құқықтық мүмкіншіліктерін нақты жеке құрылымның немесе мемлекеттік заңды тұлғаның мүддесіне сәйкес жүзеге асырады).

Лауазымды тұлғаның түрлерін осындай тұрғыдан анықтау публистік қызметтің қазіргі модельдеріне сәйкес келеді.

Іс жүзінде қылмыстың арнайы субъектісінің белгілерін дұрыс анықтау өте маңызды. “Арнайы субъектінің белгілері болса жағдай өзгеріп шығады: кейбір кезде бұл белгілердің жиынтығы тұлғаның қылмыстық жауаптылығын мүлдем жоққа шығарады, басқа кезде – қылмысты дәрежеліу ғана болады” [47, 23 б.]. Сондықтан сот айыпты тұлға тұралы барлық мәліметтерді, оның жұмыстағы жағдайын және т. б. мұқият тексеріп шығу керек.

Сонымен, арнайы субъектінің белгілері – бұл қылмыс құрамының қосымша белгілері. Олардың ерекшелігі, факультативтік белгілердің ерекшеліктерімен бірге мынадан көрінеді:

- қылмыс құрамының конструктивтік (құрастырушы) белгілер ретінде шыға алады. Оларсыз бұл құрам жоқ. Мысалы, бухгалтерлік есептеудің ережелерін бұзған субъект ретінде тек қана бухгалтерияның жұмыскерлері немесе бастығы әлде жеке кәсіпкер бола алады. Егер бұл әрекеттерді кәсіпорынның басқа қызметкерлері істесе қылмыстың құрамы жоқ делінеді;

- ауырлататын мән-жайларда қылмыстың құрамын құрайтын ауырлататын белгісі бола алады, мысалы, егер бұрын тұтынушыларды алдаған үшін сотталған тұлға тұтынушыларды қайтадан алдаса, онда бұл іс - әрекет ҚР ҚК 223 б. 2 бөлімінің “а” пунктіне сәйкес дәрежеленеді;

- жазаны жекешелендіру үшін маңызды бола алады, жазаны жеңілдететін немесе ауырлататын мән – жай ретінде шығып (мысалы, ҚР ҚК 54 б. 1 б. “н” п аурлататын мән – жай ретінде берген антты немесе кәсіби сертті бұзған тұлға қылмыс жасайтынын көздейді).

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Р. Орынбаев. Арнайы қылмыстың субъектісі. – Алматы, 1977. – 34 б.
2. Швеков Г. В. Первый советский уголовный кодекс. — М., 1970. – 45 с.
3. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР. 1917-1952 гг. / Под ред. проф. И. Т. Голякова. — М., 1953. – 550 с.
4. Орлов В. С. Субъекты преступления по советскому уголовному праву. — М., 1958. – 112 с.
5. Лейкина И. С. Грабовская И. 77. Субъект преступления / Курс советского уголовного права. Часть общая. Т. 1. — Л., 1968. – 450 с.
6. Каиржанов Е, И, Уголовное право. Часть общая. — Алматы, 1996.- 340 с.
7. Ведомости Верховного Совета Казахстана, 1982. — №. 17. – С. 177; 1983. — № 2. — С. 17
8. Вестник Верховного Суда Республики Казахстан, 1992. — № 3. — С. 30-40
9. Уголовное право зарубежных стран. Общая часть: Сборник законодательных актов / Под ред. А. Н. Игнатова, И. Д. Козочкина. — М., 1990.- 670 с.
10. Старило Ю. Чиновники России на пути к профессионализму // Российская юстиция, 1995. — № 9. С. 41
11. Агыбаев А. Н. Уголовная ответственность за должностные злоупотребления в Республике Казахстан. — Алматы, 1995. – 115 с.
12. Куринов Б. А. Научные основы квалификации преступлений. — М.:Изд. МГУ, 1976. – 98 с.

СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚТЫҚ ҚЫЛМЫСТЫҢ СЕБЕПТІК-КЕШЕНДІК ФАКТОРЛАРЫ

Қибадолла Ермек Кемелбекұлы
«Құқық» мамандығының магистранты
Алмуханов Бекатай Уракбаевич
профессоры, з.ғ.к.

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада сыбайлас жемқорлық қылмыстарының себептік-кешенді факторлары жан-жақты қарастырылады.

Түйінді сөздер: Жемқорлық, пара, парақор, сыбайластық, мәжбүрлеу.

КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРИЧИННО – КОМПЛЕКСНЫХ ФАКТОРОВ

Қибадолла Ермек Кемелбекұлы
Магистрант специальности «Юриспруденция»
Алмуханов Бекатай Уракбаевич
профессор, к.ю.н.

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье автор рассматривает причинно-комплексные факторы коррупционных преступлений. Кроме того, рассматривается понятие и квалификационные виды коррупционных преступлений.

Ключевые слова: Коррупция, взятки, школ, коррупции, принуждения.

CORRUPTION CRIMES CAUSE AND INTEGRATED FACTORS

Kubadolla Yermek
Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»
Almukhanov Bekatay Urkbaevich
Professor, Candidate of Legal Sciences
Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the author considers the causal factors of corruption. Besides, the concept and qualifying types of corruption crimes are considered.

Keywords: Corruption, bribes, schools, corruption, coercion.

Сыбайлас жемқорлық мәселесін зерттеген кезде мынадай сауал туындайды: сыбайлас жемқорлықтың пайда болу себептері қандай және осы құбылыс неліктен осындай түрде жүзеге асады. Сыбайлас жемқорлықтың пайда болу себептерін зерттеу барысында бірқатар қиындықтарға тап боламыз. Кейде бір фактіні сыбайлас жемқорлықтың себептері ме әлде салдары ма екенін анықтау да қиындық туғызады. Сыбайлас жемқорлықтың пайда болу себептері жүйеленіп, мынадай жіктелім ұсынылады: әлеуметтік-экономикалық, саяси, ұйымдастырылған, құқықтық себептер, сондай-ақ мәдени-этикалық сипаттағы факторлар. Осы себептердің әрқайсысына тоқталайық.

Әлеуметтік-экономикалық себептер. Сыбайлас жемқорлықтың кеңістік ерекшеліктерін талдау кезінде айқындалғандай, елдегі сыбайлас жемқорлықтың өріс алу дәрежесі экономиканың даму деңгейіне тікелей байланысты. Алайда керісінше фактіні байқауға да болады. Халықаралық Валюта қоры жүргізген зерттеудің нәтижесі бойынша сыбайлас жемқорлық ел экономикасының дамуына едәуір кедергі келтіреді. Сондай-ақ сыбайлас жемқорлық елге келетін инвестициялар легін қысқартатыны, дарынды адамдарды өнімсіз жұмысқа тартатыны, бай табиғи ресурстарды тиімсіз пайдалануға жол беретіні, сонымен қатар, сыбайлас жемқорлық құрылымдық экономикалық өркендеуді арттыруға бағытталған реформалардың жүргізілуін тежейтіні айқындалды. Елдің табиғи ресурстармен (орман, минералдық, су ресурстары) жақсы қамтылуы да сыбайлас жемқорлықтың дамуының бір факторы болып есептеледі. Елдегі бұндай байлыққа екі тұрғыдан қарауға болады. Бір жағынан, елде бай табиғи ресурстардың болуы ел экономикасы өркендеуінің негізі болып, сыбайлас жемқорлықтың төмендеуіне себеп болуы керек. Екінші жағынан, табиғи байлық ел экономикасының өркендеуін емес, өзіне пайда алуды мақсат тұтқан сыбайлас жемқорлық субъектілерін қызықтырады [1, 253-259 б.б.]. Халықаралық Валюта қоры жүргізген зерттеу көрсеткендей, сыбайлас жемқорлық мемлекетке түсетін жылдық табысты төмендетеді, себебі салық төлеудің, салық төлеуден заңсыз босатудың мүмкіндіктері пайда болады немесе салық басқармасы әлсіз жұмыс істейді. Жемқорлықтың өріс алу себептерінің аса маңыздысы - мемлекеттік және жеке секторлар қызметкерлерінің еңбекақы көлемі. Әрине, еңбекақысы төмен болғандықтан, шенеуніктер қосымша табыс көздерін іздестіреді, осындай жағдайда шенеуніктер ресми қызметтік міндеттерін асыра пайдаланып, пара алады. Мемлекеттік қызметшілердің табысы үлкен көлемді болғандықтан, олар өз қызметінің қауіпсіздігін және тұрақтылығын қамтамасыз ету үшін қарамағындағы қызметкерлерінің сыбайлас жемқорлық әрекеттерін жасамауына жағдай туғызады: қызмет бабында өз міндеттерін адал да мінсіз орындаған қызметшілерді көтермелейді, сыйақы беруге ұсынады, заңды түрде лауазымын көтереді. Осындай жағдайда лауазымды тұлғалар өз құзыреті шеңберінен шықпауға, заңды бұзбауға, әділ әрі адал болуға тырысады [2, 176-184 б.б.].

Білім беру жүйесі экономиканың өрістеуінің аса маңызды жетістіктерінің бірі болып саналады. Қоғамның білім деңгейі неғұрлым жоғары болса, соғұрлым моральдық-адами және құқықтық нормалардың бұзылуы өте сирек кездеседі. Осыған орай, қоғамның білім деңгейі мен сыбайлас жемқорлықтың даму деңгейінің арасында тиісті дәрежеде байланыс бар деген ойдамыз. Айтылғандарды қорытындылай келе, айтатымыз:

- жағымсыз әлеуметтік-экономикалық факторлар кез келген мемлекетте сыбайлас жемқорлықтың пайда болуы, өрістеуі және таратылуының себептері болып табылады.

- алайда жоғарыда көрсеткеніміздей, әлеуметтік-экономикалық факторлар белгілі бір жағдайларда сыбайлас жемқорлықтың алдын алу үшін қолданылған құралдар болуы әбден мүмкін.

Саяси себептер. Тәжірибе көрсеткендей, сыбайлас жемқорлық мемлекеттің экономикалық және саяси дамуына кері әсер етеді [2, 176-184 б.б.]. Сыбайлас жемқорлықтың дамуына ықпалын тигізетін саяси факторларға мемлекеттік құрылымның ерекшеліктерін жатқызуға болады. Қоғамның демократиялануына байланысты сыбайлас жемқорлық «жаңа» салаларды игерді, бұл – саяси партияларды, электораттық лауазымдық қылмыстарды қаржыландыру, сайлауда сайлаушылар дауысының басым көпшілігін алуды қамтамасыз ету үшін саяси демеушілер жүйесін дамыту. Демократияландыру үдерісі саяси қызметті жүзеге асыру үшін орталық биліктің біршама өкілеттіктерін аймақтық және жергілікті билікке беруді көздейді, ал бұндай жағдай кейбір басшыларға жаңа конституциялық өкілеттіктерін асыра пайдалануға мүмкіндік береді. Осы пікірге Швейцария мемлекеті дәлел бола алады, ондағы демократияның тарихи тамыры тереңде жатыр. Тарихи дерек көздер көрсеткендей, мемлекетте басқару нысанының күрт өзгеруі де мемлекеттік құқық бұзушылықпен қатар жүреді, ал халық ондаған жылдар бойы саяси тұрақсыздықтан зардап шегеді [3, 60 б.].

Мемлекетте қоғамдық - саяси бостандықтың орнығуы азаматтардың өзін мемлекеттің толық құқылы мүшесі ретінде сезінуге, билікті жүзеге асыруға, қоғамның істеріне араласуға бейімдейді. Сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрестің құралы ретінде әлеуметтік-құқықтық бақылау Жапония мен АҚШ-та кең өріс алды.

Сөйтіп, жоғарыда айтылғандардан мынадай қорытынды шығаруға болады:

- бостандыққа ие азаматтық қоғам - мемлекетте жемқорлық деңгейі өте төмен болуының кепілі.

- саяси тұрлаулылық, үкіметтің, басшылардың жиі ауысуы, сыбайлас жемқорлықтық өрістеуінің басты шарты.

- мемлекеттің жалпы саяси бағытының жиі өзгеруі елдегі әлеуметтік - экономикалық ахуалдың тұрақсыздығына әкеп соғады.

Ұйымдық-институционалды себептер. Соңғы кездері жүргізілген зерттеулер көрсеткендей, сыбайлас жемқорлық мемлекеттіліктің институционалды негіздеріне сіңіп, олардың қызметінің тиімсіздігі, дұрыс ұйымдастырылмауы салдарынан, есеп беру және бақылау жүйесінде нақтылық болмағандықтан кең өріс алуда. Мемлекеттің ұлттық экономикаға араласу факторына нақтырақ тоқталайық. Экономика саласында мемлекеттің өкілеттігі кең тараған жағдайда сыбайлас жемқорлықтың дамуына алғышарттар қалыптасады, ал бұл – «мемлекет қоятын шектеулерден қашудың бірден бір тәсілі» [4, 23 б.]. Шектеулер неғұрлым көп болса, соғұрлым сыбайлас жемқорлық өрістеп, тамыры тереңдей түседі. Осы пікірді дәлелдеу үшін АҚШ-тың Халықаралық даму жөніндегі агенттігі жасаған Инвесторларға арналған нұсқаулықтарды талқылайық. Осы Нұсқаулықта әлемнің 40 мемлекетінде инвестиция салуға және іскерлік операциялар жүргізуге келтірілентін процессуалдық және әкімшілік кедергілер туралы баяндалады және осы кедергілерді еңсеру тәсілдері ұсынылады. Осы Нұсқаулықта көрсетілген бағдар барлық жағдайда бірдей емес: егер инвестордың жүргізетін жұмысы көп уақыт алатын, қымбат бағаланатын және күрделі болса, ол жоғары деңгейдегі сыбайлас жемқорлыққа ұрынуы мүмкін. Мемлекетке инвестиция тарту ісінде жоғары лауазымдағы тұлғалар елеулі рөл атқарады. Мемлекеттік қызметке қабылдау кезінде үміткердің кәсіби біліктілігіне, мінез-құлқына, моральдық – этикалық ұстанымдарына баса назар аудару қажет. Нұсқаулықтарды талдау барысында барлық 40 Нұсқаулыққа тән заңдылық байқалды: инвесторларға келтірілетін бюрократиялық кедергілер мемлекеттің құқықтық жүйесімен тығыз байланысты. Құқықтық жүйесі жалпы құқыққа негізделген мемлекеттерде (Ұлыбритания, АҚШ, Канада, Австралия, Жаңа Зеландия) бюрократиялық кедергілер жоқтың қасы, іс жүргізуде ашықтық басым, сол себептен сыбайлас жемқорлық деңгейі төмен [5, 13-14 б.б.]. Билік және сыбайлас жемқорлықты бақылау бір-бірімен тығыз байланысты екені баршамызға мәлім. Сыбайлас жемқорлық – биліктің қауқарсыздығының көрсеткіші. Нақты институционалды ұйымның болмауы, қызметтің егжей - тегжейлі регламенттенбеуі, құқық бұзушылықтың бақыланбауы және жасалған қылмыс үшін жауапқа тартылмауы - басқару аппаратының қауқарсыздығына және сыбайлас жемқорлықтың дамуына әкеп соғады [6, 39 б.].

Құқықтық сипаттағы факторлар. Сыбайлас жемқорлық - бұл әлеуметтік жауыздық, біріншіден мемлекетке үлкен қаржылық нұқсан келтіреді, екіншіден мемлекеттік биліктің беделіне залал келтіреді, үшіншіден қоғам мен мемлекет билігінің өкілеттіктерін моральдік түрде құлатады. Мемлекеттік аппараттың тиімсіз ұйымдастырылуының салдарынан қоғамда құқықтық реттеудің кемшіліктері де орын алуы ықтимал. Құқықтық реттеудің кемшіліктеріне кейбір елдердің заңнамасында сыбайлас жемқорлық сипатындағы мәмілелер жасасқаны үшін қылмыстық жауапқа тарту және жазалау жүйесінің болмауы, мемлекеттік қызметті өтеу жөніндегі нақты ережелер мен регламенттің жоқтығы жатады. Ал бұндай жағдай ұйымдасқан қылмыспен астасып жатқан кәсіпкерліктің және биліктің тығыз байланыста жұмыс істеуіне өте тиімді. Осыған орай фаворитизм, протекционизм, лоббизм өркендеуде. Сонымен қатар непотизм мен саяси демеушілік те кең тараған. Сыбайлас жемқорлық қалыпты нормаға айналады. Ал бұл – құқық қорғау органдарының, көп жағдайда

осы органдардың өзі де сыбайлас жемқорлыққа малынған, біріншіден, институционалды сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрес жүргізуге күші жетпейді, екіншіден құқық қорғау органдарын сыбайлас жемқорлық субъектілері өз заңдарына бағындырады [7, 13-15 б.б.]. Қылмыс жасағандардың басым көпшілігі жазаға тартылмағандықтан, қылмыстық істерін одан әрі жалғастыра береді. Көп жағдайда сот жүйесі сыбайлас жемқорлық субъектісіне қатысты өз бетінше және тәуелсіз шешім шығара алмайды. Тәуелсіз құрылымдар енгізілген бірқатар елдер (АҚШ-та тәуелсіз прокурор, Гонгконгта, Сингапурде, Малайзияда, Тайванда тәуелсіз комиссия) сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрес ісінде нақты жетістіктерге қол жеткізді. Бұндай мекемені құру кезінде билік пен мүлік, саясат пен ақша мәселесі жүйелі шешімін табуы керек.

Мәдени-этикалық сипаттағы факторлар. Сыбайлас жемқорлыққа мәдени - этикалық факторлардың ықпал етуіне баға беру жеңіл емес, себебі бұл сала «материалды емес» [8, 325-329 б.б.]. Алайда қоғамның мәдениеттілігін сыбайлас жемқорлықтың негізгі себебі ретінде қарастыруымыз тиіс. Дін, мәдениеттің ажырамас бөлігі бола тұрып, қоғамда сыбайлас жемқорлықтың дамуының алғышарттары болуы мүмкін. Сондықтан қоғамда бір әрекет норма деп танылса, оны қылмыс деп жариялау қиындық келтіреді [9, 39 б.]. Осы жағдайға орай мынадай мысал келтірейік. Қытайда басты идеология конфуциандық болғанын білеміз, оның қағидаттары бойынша халық жоғары қызметтегі адамдарды «әкеміз» деп қарастырған. Сондықтан қабылдауға келмегеннен гөрі, қабылдауға сыйлықсыз келгені наразылық туғызған. Байқағанымыздай, бір елде кейбір құбылыс сыбайлас жемқорлықтық деп танылса, екінші елде оны сыпайылық танушылық деп біледі. Мәселен, «керек» адамды мейрамханаға шақыру, «ерекше» бір көмегі үшін біреуге құнды сыйлық беру, жоғары оқу орнына түсуге көмектесу тағы сол сияқты этикаға жатпайтын қылық деп танылмайды [10, 4 б.].

Сөйтіп, сыбайлас жемқорлық - бұл, біріншіден, мемлекетке үлкен қаржылық нұқсан келтіреді, екіншіден, мемлекеттік биліктің беделіне залал келтіреді, үшіншіден, қоғам мен мемлекет билігінің өкілеттіктерін моральдік тұрғысынан құлдыратады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Сулима И.И., Сулима Е.В. Природа коррупции и образование //Коррупция в органах государственной власти: природа, меры противодействия, международное сотрудничество. Н.Новгород, 2001. С. 253-259
2. Колоколов Н.А. Почему процветает коррупция на региональном уровне. //Коррупция в органах государственной власти: природа, меры противодействия, международное сотрудничество. Н.Новгород, 2001. – С.- 176-184
3. Корчагин А.Г. Экономическая преступность. Владивосток: Изд-во Дальневост, 1998. – С. 60
4. Пинто-Душинский М. Россия и коррупция: кто кого? Политическая коррупци. На основе международного опыта (взгляд из-за рубежа) //Чистые руки. 2000. №4 С. 23
5. Алданжаров А. Борьба с коррупцией в Англии. //Юридическая газета. - №7. 2005. – С. 13-14
6. Материалы международной программы по борьбе с «отмыванием» денег. – Первый брифинг по Центральной Азии, Вена, 2002 – 30 апреля
7. Турсынбаев Д. Причины и условия, порождающие коррупцию в Республике Казахстан. //Фемида. №2. 2008. – С. 13-15
8. Треушников И.А. «Коррупционная среда»-правосознание-коррупция. //Коррупция в органах государственной власти: природа, меры противодействия, международное сотрудничество.Н.Новгород, 2001. – С. 325-329
9. Основы борьбы с коррупцией (системы общегосударственной этики поведения). М: 2000 – С. 39

10. Тасболатов А. «Сыбайластық салдары». //Егемен Қазақстан, 2006ж. №8 3 қараша – Б. 4

СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚ - ҚОҒАМНЫҢ ҒАЛАМДЫҚ МӘСЕЛЕСІ

Коптлеуова Айжан Нурлыбековна

«Құқықтану» мамандығының 1 курс магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Сыбайлас жемқорлық сияқты әлеуметтік көрініс осы уақытты іс жүзінде әлемнің барлық елдерінде тәуелсіз от саяси дамудың өмір сүріп келе жатады, соның ішінде және Қазақстанда, тек қана көлемдермен ажыратылады. Сыбайлас жемқорлық үдерісті әлеуметтік экономикалық даму, нарықтық экономиканың, инвестицияның тартуының құрылысының іркіді. Кері бұқарашыл мемлекеттің саяси және қоғамдық институттарына ықпал етеді, тиянақты айбатты елдің келешек дамуына ұсынады.

Түйінді сөздер: сыбайлас жемқорлық, сыбайлас жемқорлықпен күрес, заң, сыбайлас жемқорлықпен қарсы күрес, мемлекет.

КОРРУПЦИЯ - ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ОБЩЕСТВА

Коптлеуова Айжан Нурлыбековна

Магистрант 1 курса кафедры «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Ақтөбе, ул.Айтеке би, 52;

Коррупция как социальное явление продолжает существовать в настоящее время практически во всех странах мира независимо от политического развития, в том числе и в Казахстане, различается лишь масштабами. Коррупция тормозит процесс социально экономического развития, строительства рыночной экономики, привлечения инвестиций. Негативно воздействует на политические и общественные институты демократического государства, представляет собой серьезную угрозу будущему развитию страны.

Ключевые слова: коррупция, борьба с коррупцией, закон, антикоррупция, государство.

A CORRUPTION IS GLOBAL PROBLEM OF SOCIETY

Koptleuova Aizhan Nurlybekovna

Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

Corruption as the social phenomenon continues to exist presently practically in the entire countries of the world regardless of political development, including in Kazakhstan, differentiates only scales. A corruption brakes a process socially economic development, building of market economy, bringing in of investments. Negatively affects political and public institutes of the democratic state, is a serious threat to future development of country.

Keywords: corruption, fight against a corruption, law, anticorruption, state.

Новейшая история Казахстана, прежде всего, характеризуется тем, что наше государство избрало путь развития рыночной экономики и строительства правового государства с демократической формой правления, исходя из принципов и международных стандартов западного образца.

Поэтому, признавая западные приоритеты в развитии экономики и в выборе политического режима, мы должны строить правовую политику с использованием

достижений в этой области западноевропейских государств, естественно, с учетом национальных особенностей нашего государства.

Однако в настоящее время сложилась такая ситуация, когда, отказываясь в некоторых аспектах от преимущества западной правовой доктрины, продолжаем сохранять законы, пригодные для обслуживания основанных на административно-командных принципах прежнего экономического и политического порядка, хотя очевидно, что право как часть политики есть производная от экономики. Таким образом, появился некий перекося в управлении, порождающий коррупцию, и что в конечном итоге является тормозом дальнейшего развития нашего общества.

Ввиду этого, одной из важных задач, поставленных Президентом Республики Казахстан является совершенствование антикоррупционного законодательства: «Необходима глубокая «инвентаризация» законодательства, регулирующего различные сферы экономики, государственного управления, в том числе и правоохранительную деятельность». Совершенствование антикоррупционного законодательства закреплено в Плате нации – 100 шагов по реализации пяти институциональных реформ. Сегодня действует абсолютно новый закон, который называется Закон РК «О противодействии коррупции», внесено множество поправок в процессуальное законодательство, ужесточена ответственность за коррупционное правонарушение (конфискация имущества, пожизненное лишения права занимать должности на государственной службе и.т.). Для реализации указанных новшеств законодательства, создан новый государственный орган, работа которого направлена на искоренение коррупции – Национальное бюро по противодействию коррупции. В сознании граждан нужно культивировать абсолютную нетерпимость к любому рода коррупционным проявлениям. Для этого нужно постоянно вести масштабную антикоррупционную пропаганду в Средствах массовой информации, с публикацией наглядных жизненных примеров.

Слово «коррупция» образовано в результате слияния латинских слов «corruptio» (несколько участников в одной из сторон обязательственного отношения по поводу единственного предмета) и «rumperе» (ломать, повреждать, нарушать, отменять). В результате образовался самостоятельный термин, который предполагал участие в деятельности нескольких (не менее двух) лиц, целью которых является «порча», «повреждение» нормального хода судебного процесса или процесса управления делами общества.

Коррупция - не предусмотренное законом принятие лично или через посредников имущественных благ и преимуществ лицами, выполняющими государственные функции, а также лицами, приравненными к ним, с использованием своих должностных полномочий и связанных с ними возможностей либо иное использование ими своих полномочий для получения имущественной выгоды, а равно подкуп данных лиц путем противоправного предоставления им физическими и юридическими лицами указанных благ и преимуществ.

Как и у всякого сложного социального явления, у коррупции не существует единственного всеобъемлющего определения. В научной, учебной и публицистической литературе существует огромное методологическое разнообразие подходов к пониманию коррупции. Сложность ситуации объясняется в числе прочего также недостаточной теоретической разработкой проблемы коррупции, неоднозначностью трактовки понятия коррупции в разных государствах мира. Поэтому на данном этапе развития исследований о коррупции невозможно предложить единое определение коррупции, но определить отдельные подходы к понятию коррупции, возможно и необходимо. К правонарушениям, создающим условия для коррупции, необходимо относить следующие деяния лиц, уполномоченных на выполнение государственных функций, или лиц, приравненных к ним: неправомерное вмешательство в деятельность других государственных органов, организаций;

использование своих служебных полномочий при решении вопросов, связанных с

удовлетворением материальных интересов указанных лиц либо их близких родственников и свойственников; предоставление непредусмотренных законом преимуществ (протекционизм, семейственность) при поступлении и продвижении по государственной и приравненной к ней службе; оказание неправомерного предпочтения юридическим и физическим лицам при подготовке и принятии решений; оказание кому бы то ни было любого, не предусмотренного законодательством, содействия в осуществлении предпринимательской и иной связанной с извлечением дохода деятельности; использование в личных или групповых интересах информации, полученной при выполнении государственных функций, если таковая не подлежит официальному распространению; необоснованный отказ в информации физическим и юридическим лицам, предоставление которой предусмотрено законодательством, задержка ее, передача недостоверной или неполной информации; требование от физических или юридических лиц информации, предоставление которой этими лицами не предусмотрено законодательством; передача государственных финансовых и материальных ресурсов в избирательные фонды отдельных кандидатов или общественных объединений; нарушение установленного законом порядка рассмотрения обращений физических и юридических лиц и решения иных входящих в их компетенцию вопросов; дарение подарков и оказание неслужебных услуг вышестоящим официальным лицам, за исключением символических знаков внимания и символических сувениров в соответствии с общепринятыми нормами вежливости и гостеприимства, а также при проведении протокольных и иных официальных мероприятий; явное воспрепятствование физическим или юридическим лицам в реализации их прав и законных интересов; делегирование полномочий на государственное регулирование предпринимательской деятельности физическим или юридическим лицам, осуществляющим такую деятельность, а также на контроль за нею; участие в азартных играх денежного или иного имущественного характера с вышестоящими или нижестоящими либо находящимися с ними в иной зависимости по службе или работе должностными лицами.

В случае совершения должностными лицами любого из перечисленных правонарушений, к ним могут быть применены такие меры, как понижение в должности, увольнение с должности или иное освобождение от выполнения государственных функций. В установленном законом порядке предусмотрено также наложение на вышеуказанных лиц иного дисциплинарного взыскания. Если лицо в течение года после наложения дисциплинарного взыскания за первое правонарушение повторно совершило любое из указанных правонарушений, то оно автоматически подлежит увольнению с должности или иному освобождению от выполнения государственных и иных приравненных к ним функций. Если совершенное правонарушение содержит к тому же признаки уголовно наказуемого деяния, то лицо подлежит еще и уголовной ответственности.

Новейшая история Казахстана, прежде всего, характеризуется тем, что наше государство избрало путь развития рыночной экономики и строительства правового государства с демократической формой правления, исходя из принципов и международных стандартов западного образца.

Поэтому, признавая западные приоритеты в развитии экономики и в выборе политического режима, мы должны строить правовую политику с использованием достижений в этой области западноевропейских государств, естественно, с учетом национальных особенностей нашего государства.

Однако в настоящее время сложилась такая ситуация, когда, отказываясь в некоторых аспектах от преимущества западной правовой доктрины, продолжаем сохранять законы, пригодные для обслуживания основанных на административно-командных принципах прежнего экономического и политического порядка, хотя очевидно, что право как часть политики есть производная от экономики. Таким образом, появился некий перекосяк в управлении, порождающий коррупцию, и что в конечном итоге является тормозом дальнейшего развития нашего общества.

Учитывая последовательное и непрерывное развитие нашего общества и ставя перед нами необходимые задачи его совершенствования, Глава государства утвердил стратегическую программу «Путь в Европу» и на антикоррупционном форуме заявил, что вся правоохранительная система страны нуждается в серьезном реформировании: надо сделать ее более эффективной, открытой, работающей исключительно на интересы народа.

Одним из конкретных путей осуществления на практике правовой политики является совершенствование национального законодательства с имплементацией некоторых положений Европейской правовой доктрины и европейского законодательства. В первую очередь, путем улучшения законов необходимо усилить их способность противостоять различного рода коррупционным проявлениям. Необходимо законодательно устранить малейшие лазейки в законе, дающие узаконенные основания, благодатную почву для злоупотребления.

Список использованной литературы:

1. Закон Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года № 410-V ЗРК «О противодействии коррупции»
2. Закон Республики Казахстан "О государственной службе"
3. Закон Республики Казахстан "О государственных услугах"
4. Послания Президента РК «Казахстан:2050»
5. Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы,
6. Программы противодействия коррупции партии «НурОтан» на 2015-2025 годы,
7. «О новой идеологии Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции Республики Казахстан», (Астана, 2014 г.)

ҚҰҚЫҚ ҚОРҒАУ ОРГАНДАРЫНЫҢ ЖЕКЕ ДЕТЕКТИВ ЖӘНЕ ҚАУІПСІЗДІК КОМПАНИЯЛАРЫМЕН ӨЗАРА ӘРЕКЕТТЕСУІ

Костенко Артем Константинович

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Азаматтардың және заңды тұлғаларының өздеріне қатысты меншік және меншік емес құқықтарын қосымша қорғау қажеттіліктері бос жерден пайда болған жоқ. Оның пайда болуына, нарықтық қарым-қатынасқа көшу криминогендік жағдайдың шиеленісуін тудырды, әсіресе өмірге, денсаулыққа және азаматтық жеке тиіспеушілікке қылмыстық қол сұғушылық жіне пайдакүнем қылықты қол сұғушылық жағдайлардың көбеюі себепті болып табылады. Осылардың негізінде қосымша қорғау органдарды құру қажеттілігі туды, олар жеке меншік түрдегі қорғау мекемелері. Осы мақалада жеке меншіктегі қорғау органдарының ішкі істер органдарымен ірекеттестігі және бұл әрекеттестіктің «артықшылықтары» мен «кемшіліктері» туралы жазылған.

Түйінді сөздер: құқық қорғау органдары, мемлекет, құқық, қорғаныс, заң, заңның үстемдігі

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ С ЧАСТНЫМИ ДЕТЕКТИВАМИ И ОХРАННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Артем Константинович Костенко

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, г. Актобе, Айтеке-би, 52;

Потребность граждан и юридических лиц в дополнительной защите принадлежащих им имущественных и неимущественных прав возникла не на пустом месте. Она вызвана тем, что переход к рыночным отношениям вызвал резкое обострение криминогенной ситуации, в частности, рост преступных посягательств на жизнь, здоровье и личную неприкосновенность граждан, а также преступных посягательств корыстного характера. На фоне этого возникла необходимость создания дополнительных органов охраны – частных охранных предприятий. В данной статье речь пойдет о взаимодействии частных охранных предприятий с органами внутренних дел, описаны «плюсы» и «минусы» этого взаимодействия.

Ключевые слова: правоохранительные органы, государство, право, охрана, закон, правопорядок.

INTERACTION OF LAW ENFORCEMENT AUTHORITIES WITH PRIVATE DETECTIVES AND SECURITY COMPANIES

Artem Kostenko

Master's Degree student of specialty «Juris»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

Need of citizens and legal entities in additional protection of their property and non-property rights has arisen not without a reason. The reason is that the transfer to the market relations caused marked aggravation of the crime rate, particularly, the growth of criminal infringements on life, health and personal security of citizens, as well as criminal infringements of lucrative nature. It is against this background that the need arose in establishing additional authorities – private security

companies. This article tells about the interaction of private security companies with the internal affairs authorities and describes benefits and drawbacks of such interaction.

Key words: law enforcement authorities, state, right, security, law, legal order.

Борьба с преступностью - главная цель правоохранительных организаций. Совместно с ними, частные охранные и сыскные предприятия, а кроме этого и службы безопасности владеют большим потенциалом в оказании органам внутренних дел содействия согласно отмеченным тенденциям в соответствии со ст. 8 п.1 Закона РК «Об охранной деятельности».

В законе прямо указано: «Субъекты, осуществляющие охранную деятельность, обязаны оказывать содействие государственным органам в выполнении задач, возложенных законодательством на эти государственные органы.»

Частные охранно-сыскные структуры дополняют службу правоохранительных органов согласно соответствующим позициям:

1) гарантия правопорядка на территории, охраняемой на договорных основаниях с юридическими лицами либо с органами исполнительной власти и снижение нагрузки на правоохранительные органы.

2) Содействие в мероприятиях по обеспечиванию социального порядка;

3) Уведомление о свершенных и готовящихся преступлениях (особенно в области экономики), помощь в задержании лиц, подозреваемых в совершении правонарушений, разыскиваемых правонарушителей, в поиске без вести пропавших лиц, утраченного имущества и денежных средств.

4) Помощь при проведении оперативных и следственных мероприятий (хранение следов правонарушения, выявление свидетелей, содействие в качестве понятых и т.д.).

5) Поддержка в экстремальных обстановках в целях обеспечения безопасности (вспомогательные силы для оцепления и т.д.).

Известной формой взаимодействия частных охранно-сыскных структур и полиции считается совместное патрулирование, однако, возможны и другие формы взаимодействия, в частности:

1) Регистрация дислокации постов частных охранно-сыскных структур в интересах полицейских (распространение примет лиц, пребывающих в розыске, получение свидетельских показаний секьюрити в случае совершения правонарушения рядом с объектом охраны).

2) Вовлечение специалистов из числа управляющих частных охранно-сыскных структур к разработке ведомственных бумаг, регламентирующих охранную деятельность.

3) Получение и исследование данных о прецедентах фактического участия работников частных охранно-сыскных структур в содействии правоохранительным органам, фиксирование подобных прецедентов в статистике полицейских.

4) Вовлечение служащих полиции к обучению частных охранников и сыщиков в рамках сотрудничества с органами полиции.

5) Привлечение ведомственных СМИ для освещения действий успешного сотрудничества частных охранно-сыскных структур и работников полиции.

6) Устройство работников полиции, вышедших на пенсию, в частные охранно-сыскные структуры (формирование специальной биржи труда).

7) Формирование «горячей линии» с целью своевременного обоюдного информирования при возникновении чрезвычайных ситуаций.

Так же на сегодняшний день существует неразрешенность ряда задач правового и организационного характера, препятствующих результативному привлечению охранно-сыскных структур к обеспечению правопорядка. Правовые трудности состоят в нехватке у привлекаемых к обеспечению общественного порядка охранников правового статуса. Это

приводит к значительным минусам в складывающейся практике привлечения агентов частных-сыскных организаций к рассматриваемым событиям.

1. По сути, сложился «добровольно-принудительный» вид сотрудничества частных охранников с органами полиции. Одним из главных вопросов контроля за частной детективной и охранной деятельностью остается вовлечение частных охранников к совместной работе в качестве внештатных сотрудников и формирование условия для сотрудничества с охранно-сыскными предприятиями в обеспечении общественного порядка и борьбе с правонарушениями. Главы определенных подразделений, воспользовавшись должностными возможностями, заставляют оказывать частные охранные структуры содействия в охране общественного порядка и обеспечении социальной безопасности. В связи с этим, и особенность такого содействия оставляет желать лучшего. Как правило, в подобных случаях, между правоохранительными органами и частными охранными фирмами заключается абстрактное соглашение о содействии, которое и выполняет роль юридического основания для сотрудничества в области защиты общественного порядка.

2. Крайне неясным представляется сочетание прав и обязанностей представителя частной охранной структуры при исполнении им деятельности в области охраны общественного порядка и обеспечения социальной безопасности. Неопределенны и функции сотрудника частной охранно-сыскной структуры во время внештатной ситуации.

Вышеизложенное требует определения главных направлений улучшения нормативно-правовых основ, характеризующих статус агентов охранно-сыскных структур, участвующих в охране общественного порядка и обеспечении социальной безопасности:

а) уравнивание статуса агента частных охранных структур в период исполнения им работы в области охраны общественного порядка с правовым положением народного дружинника.

б) разработки юридических и организационных операций привлечения данных сил к охране общественного порядка.

Список использованной литературы:

1. КОНСТИТУЦИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с [изменениями и дополнениями](#) по состоянию на 10.03.2017 г.)

2. Республика Казахстан. Закон от 19 октября 2000 года № 85-ІІ «Об охранной деятельности» //Казахстанская правда. - 28 октября 2000 г.

3. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть). Комментарий: В 2-х книгах. Книга 1 /Ответ. ред. М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. - Алматы: Жеті Жарғы, 1997. - 416 с.

4. Савюк Л.К. Правоохранительные органы: Учебник. – М.: Юрист, 2012. – 509 с.

5. Рогов И.И., Турецкий Н.Н. Комментарий к Закону Республики Казахстан «Об охранной деятельности». – Алматы: ТОО «Издательство «Норма-К», 2016. – 192 с.

6. Правоохранительные органы: Учебник /Под ред. Н.А. Петухова, Г.И. Загорского. – 4-е изд, перераб.и доп. – М, 2015. – 576 с.

КРИМИНОЛОГИЯ

Құсайын Әсел Мақсұтқызы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада қазіргі заманғы шетелдік және қазақстандық криминология, әдістемесі криминология криминологиялық зерттеудің Арнайы әдістері қылмыс Түрлері. Талдау жекелеген түрлерін қылмыс және олармен күресу тәсілдерін.

Түйінді сөздер: криминология, криминология әдістемесі, қазіргі жағдайы, отандық криминология, шетелдік криминология тәжірибесі.

КРИМИНОЛОГИЯ

Кусаинова Асель Махсұтовна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматриваются развитие современной зарубежной и казахстанской криминологии, методика криминологии, Специальные методы криминологических исследований Виды преступлений. Анализ отдельных видов преступности и способы борьбы с ней.

Ключевые слова: криминология, методика криминологии, виды преступлений, опыт зарубежной криминологии.

CRIMINOLOGY

Kussainova Assel Maksutovna

Speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

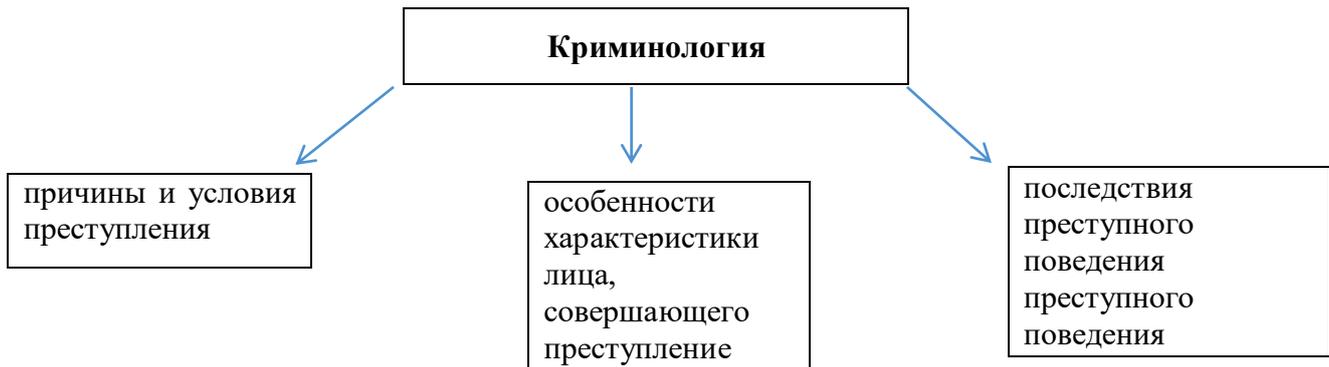
This article discusses the development of modern foreign and Kazakh criminology, methods of criminology, Special methods of criminological research types of crimes. Analysis of certain types of crime and ways to combat it.

Keywords: criminology, methods of criminology, the current state of domestic criminology, the experience of foreign criminology.

Термин «криминология» происходит от двух слов: латинского «*crimon*» - преступление и греческого «*logos*» - учение, т.е. учение о преступлениях. Впервые слово «криминология» было использовано итальянскими юристами Р.Гарофало и П.Топинардом, которые 1885 году выпустили книгу под таким названием. **Криминология** – учебная дисциплина, изучающая преступления, их причины, виды их взаимосвязи с различными явлениями и процессами, результативность принимаемых мер в борьбе с преступностью.

Криминологией изучаются и анализируются нормативные акты, которые образуют юридическую базу для реагирования на преступность и для предупреждения преступлений. Сюда входят: 1) уголовное законодательство, которое включает нормы уголовного и уголовно-исполнительного права; 2) криминологическое законодательство, регулирующее не

связанную с применением уголовной репрессии деятельность, предупреждающую совершение преступлений.



Предмет криминологии исследует закономерности, законы, принципы и свойства развития общественных отношений, составляющих объект криминологии. Предмет криминологии состоит из *четырёх основных элементов*:

1) *Преступность* - социальное и уголовно-правовое явление в обществе, представляющее собой совокупность всех преступлений, совершенных в данном государстве за определённый период времени. Преступность измеряется следующими качественно-количественными показателями: уровень, структура и динамика;

2) *личность преступника*, его место и роль в антиобщественных проявлениях. Данные о личностных свойствах субъектов преступлений содержат информацию и причинах преступлений;

3) *причины и условия преступления* – система негативных экономических, демографических, психологических, политических, организационно-управленческих явлений и процессов, которые порождают и обуславливают преступность;

4) *предупреждение (профилактика) преступности* – система государственных мер, направленных на устранение, нейтрализацию или ослабление причин и условий преступности, удержание от преступлений и коррекцию поведения правонарушителей. Руководствуясь этим утверждением, криминология подбирает определённые методы (средства, способы, пути) исследования и изучения данного явления.

Метод криминологии – это совокупность приемов и способов, используемых для отыскания, сбора, анализа, оценки и применения информации о преступности в целом и отдельных ее компонентах, о личности преступника с целью создания эффективных мер борьбы с преступностью и предупреждения преступлений.

В криминологических исследованиях используются следующие *специальные методы*:

1. Социологические – опрос, изучение документов, наблюдение, эксперимент, метод экспертных оценок и т.д.

2. Статистические – статистическое наблюдение, выборочное наблюдение, закон больших чисел, сводка, группировка и т.д.

3. Экономические – экономический анализ и т.д.

4. Психологические – многофазовые личностные тесты и т.д.

5. Математические – формула определения уровня преступности, определение ошибки репрезентативности и т.д.

6. Кибернетические – моделирование, прогнозирование и т.д.

Остановимся на социологических и статистических методах.

Опрос – один из методов сбора криминологических данных, основанный на обращении опрашиваемого лица к опрашиваемому (респонденту) с вопросами. Видами опроса являются интервью и анкетирование.

Интервью – вид опроса, характеризующий непосредственным устным обращением интервьюера к интервьюируемому.

Разновидности интервью: свободное (неформальное) и стандартизированное (формальное). Интервью может быть индивидуальным или групповым (коллективным). При групповом варианте мнение опрошенных учитывается по степени преобладания. Перечень вопросов, которые опрашивающий предполагает задать опрашиваемому называется интервью планом. Результаты интервью записываются и обрабатываются.

Коллективное интервью может проводиться или с группой сотрудников прокуратуры, отделения милиции, или с группой осужденных в колонии, или с группой жителей отдельного района, города.

Анкетирование – вид опроса, основанного на определенном взаимодействии опрашивающего и опрашиваемого, при котором последний самостоятельно заполняет бланк, содержащий перечень вопросов (анкету). Анкеты бывают почтовые, раздаточные, экспрессные (быстро заполняемые), в виде опросных листов (анкета уместающаяся на одном листе бумаги и содержащая, как правило, не более десяти вопросов).

Анкетный опрос может быть анонимный. Вопросы могут носить закрытый и открытый характер. Когда после вопросов ставятся варианты ответов: только “да”, “нет”, “не знаю”, вопросы являются закрытыми. Когда ответ на вопрос может быть дан в любой форме, вопрос является открытым.

Метод анализа документов. К документам относят письменную и графическую документацию, звуковые, визуальные и аудиовизуальные источники.

Уголовные дела – важнейший источник документальной информации. Изучение уголовного дела проводится по ряду направлений. Первое – о преступлениях, обстоятельствах совершения, классификация преступлений. Второе – исследование личности преступника. Третье – о мотивах, целях преступления, источниках, условиях формирования преступления, в том числе о прошлом поведении.

Наблюдение – метод сбора криминологической информации путем непосредственного восприятия и регистрации значимых явлений, процессов и событий. Различают включенное и не включенное наблюдение.

Включенное наблюдение имеет место тогда, когда наблюдатель включен в среду: производственную, бытовую и т.д., но не участвует в деятельности, наблюдение за которой осуществляется.

Не включенное наблюдение – наблюдение, которое ведется извне по отношению к среде, в которой имеют место изучаемые факты.

Метод наблюдения, анализ документов, интервью более применимы, когда приходится иметь дело не со статистическими категориями, а с малыми группами.

Криминологический эксперимент – метод получения информации о преступности, личности преступника, факторах и последствиях преступности, о мерах борьбы с ней посредством известного воздействия на них в управляемых или, как минимум, контролируемых условиях. Например, криминологический эксперимент по проверке зависимости объема уголовной преступности от интенсивности и масштабности мероприятий патрульно-постовой службы.

Вопрос о применении криминологических экспериментов является дискуссионным. Одни считают, что в криминологии он применяться не может. Другие утверждают, что его можно использовать лишь для проверки действия социально положительных факторов, эффективности профилактической работы. Третьи говорят о возможности и необходимости его применения, но при соблюдении определенных правил. В частности, недопустимо провоцировать преступление, воспроизводить причины и условия конкретного преступления. Кроме того, меры по борьбе с преступностью должны базироваться на законе, общепринятых нормах морали и не нарушать прав и свобод, законных интересов человека и гражданина, национальных и религиозных чувств.

Экспертные оценки (от лат. *expertus* – опытный) – оценки процессов и явлений, основанные на суждениях специалистов. Эксперт – это квалифицированный специалист по конкретной криминологической проблеме или отрасли криминологической науки, привлекаемый для получения научно обоснованной оценки объекта криминологического исследования.

Преступность - явление динамичное и приспособительное. Она постоянно иммигрирует в новые сферы общественных отношений и человеческой деятельности. Поэтому изучение причинного комплекса должно быть постоянным и системным, а его выводы должны реализовываться на макро-микро уровнях в политической, экономической, демографической, организационной, воспитательной, медицинской и других сферах. Виды преступлений, (см. рис. №1).



Анализ отдельных видов преступности и способы борьбы с ней. *Политическая преступность* представляет собой злоупотребления властей или политических соперников влияющие на расстановку политических сил в стране или политические настроения в обществе. Против политических противников организуются террористические акты, заказные убийства, иные насильственные посягательства. Самым страшным для общества проявлением политической преступности выступает сращивание государственного аппарата с организованной преступностью.

Экономическая преступность – это совокупность корыстных посягательств на используемую для хозяйственной деятельности собственность, установленный порядок управления экономическими процессами и правами граждан со стороны лиц, выполняющих определенные функции в системе экономических отношений.

Налоговая преступность - это виновно совершенное общественно опасное деяние (действие или бездействие), в сфере налогообложения, за совершение которого Уголовным кодексом предусмотрено наказание.

Таможенная преступность –это предусмотренное уголовным законом, запрещенное под угрозой применения уголовного наказания общественно опасное, противоправное, виновное деяние (действие или бездействие), совершенное в сфере таможенного дела, производство дознания по которому отнесено к компетенции таможенных органов.

Государственная преступность –это коррупционные поступки на основании Закона и иных Законов РК несут ответственность лица, уполномоченные на выполнение

государственных функций, лица приравненные к ним, лица, выполняющие управленческие функции в коммерческих или иных организациях, а также физические лица.

Коррупция – это корыстное злоупотребление должностным лицом своими правами и властными полномочиями. В коррупционном действии всегда присутствует выгода должностного лица в личных интересах или в интересах связанных с ним лиц.

Компьютерная преступность представляет собой любое незаконное, неэтичное или неразрешенное поведение, затрагивающее автоматизированную обработку данных или передачу данных.

Экологическая преступность — это уголовно наказуемые деяния, посягающие на природную среду, а также на разнообразные отношения по ее охране и воспроизводству. Необходимо иметь в виду, что серьезный экологический вред могут причинять также нарушения правил безопасности движения и эксплуатации железнодорожного, воздушного и водного транспорта, нарушение правил безопасности на объектах атомной энергетики, незаконное обращение с радиоактивными материалами, в некоторых случаях хулиганство и т. д.

Преступный оборот наркотиков – это совокупность преступлений, которые посягают на установленный порядок оборота наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров.

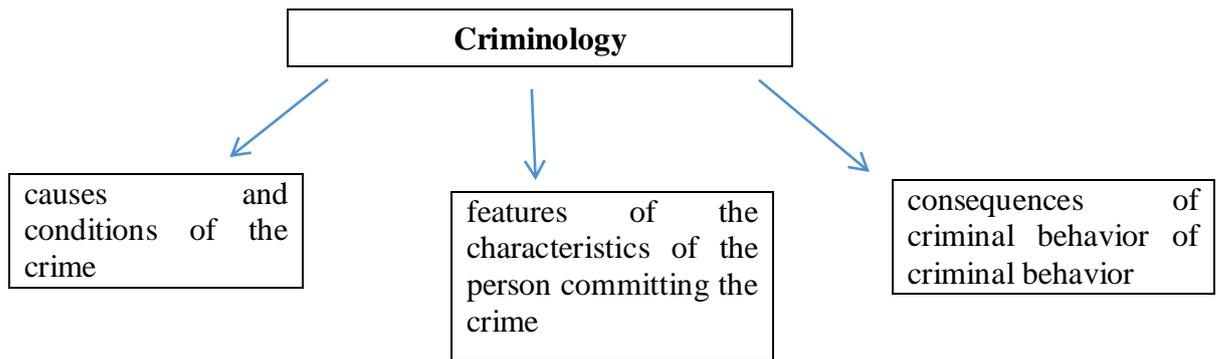
Преступность на почве ненависти (англ. hate crime) — преступление, совершённое по мотивам нетерпимости в отношении той или иной социальной группы.

В заключение следует еще раз отметить, что все виды преступности взаимосвязаны, и преступность целом сложное системно-структурное специфическое образование, вплетенное в живую ткань общества, изменяющееся вместе с ним и влияющее на его изменения.

Опыт зарубежной криминологии. Фундаментальной чертой уголовной политики Японии является профилактика девиантности. Доминантой антидевиантной профилактики являются такие социальные институты, как школа, семья, группы сверстников. В политике, проводимой государством в отношении молодого поколения, активно используется система общественных регуляторов, в частности, традиционное для японцев чувство привязанности к определённой социальной группе, идентификации себя с ней, как основной инструмент социального контроля, сдерживающего развитие девиации в молодёжной среде. Вообще японские криминологи с удовольствием цитируют слова Листа, что «лучшая уголовная политика – это лучшая социальная политика». Данный тезис, без сомнения, поддержит любой криминолог мира. Но японских криминологов поддержи - своеобразие японского менталитета, где сохранение традиций признается оптимальной криминологической стратегией на любом уровне власти.

The term "*criminology*" comes from two words: Latin "crimen" - crime and Greek "logos" - teaching, i.e. teaching about crimes. For the first time the word "*criminology*" was used by Italian lawyers R. Garofalo and p. Topinard, who in 1885 published a book under this name. **Criminology** is an educational discipline that studies crimes, their causes, types of their relationship with various phenomena and processes, the effectiveness of measures taken in the fight against crime.

Criminology studies and analyzes normative acts that form the legal basis for the response to crime and for the prevention of crimes. This includes: 1) criminal legislation, which includes the rules of criminal and criminal Executive law; 2) criminological legislation, regulating non-related use of criminal repression activities, preventing the Commission of crimes.



The subject of criminology explores the laws, laws, principles and properties of the development of social relations that make up the object of criminology. The subject of criminology consists of four main elements:

1) crime - social and criminal-legal phenomenon in society, which is a set of all crimes committed in this state for a certain period of time. Crime is measured by the following qualitative and quantitative indicators: level, structure and dynamics;

2) the identity of the offender, his place and role in anti-social manifestations. Data on the personal characteristics of the subjects of crimes contain information and the causes of crimes;

3) causes and conditions of crime - a system of negative economic, demographic, psychological, political, organizational and administrative phenomena and processes that generate and cause crime;

4) crime prevention –prevention) - a system of state measures aimed at eliminating, neutralizing or weakening the causes and conditions of crime, deterrence from crimes and correction of the behavior of offenders. Guided by this statement, criminology selects certain methods (means, methods, and ways) of research and study of this phenomenon.

The method of criminology is a set of techniques and methods used to find, collect, analyze, evaluate and apply information about crime in General and its individual components, about the identity of the offender in order to create effective measures to combat crime and prevent crime.

The following *special methods* are used in criminological research:

1. Sociological-survey, study of documents, observation, experiment, method of expert assessments, etc.

2. Statistical-statistical observation, sample observation, law of large numbers, summary, grouping, etc.

3. Economic-economic analysis, etc.

4. Psychological-multiphase personality tests, etc.

5. Mathematical-the formula for determining the level of crime, the definition of the error of representativeness, etc.

6. Cybernetic-modeling, forecasting, etc.

Let us focus on sociological and statistical methods.

The survey is one of the methods of collecting criminological data, based on the interviewer's appeal to the Respondent (Respondent) with questions. Types of survey are interviews and questionnaires.

Interview - a type of survey that characterizes the direct oral treatment of the interviewer to the interviewee.

Types of interview: free (informal) and standardized (formal). Interviews can be individual or group (collective). In the group version, the opinion of the respondents is taken into account by the degree of prevalence. The list of questions that the interviewer assumes to ask the Respondent is called an interview plan. The interview results are recorded and processed.

Collective interviews may be conducted with a group of prosecutors, police Department, or with a group of convicts in the colony, or with a group of residents of a particular district, city.

Questionnaire-a type of survey based on a certain interaction of the Respondent and the Respondent, in which the latter independently fills in a form containing a list of questions (questionnaire). Questionnaires are mail, handouts, Express (quickly filled), in the form of questionnaires (questionnaire fits on one sheet of paper and containing, as a rule, no more than ten questions).

The questionnaire can be anonymous. Questions can be closed and open. When questions are answers: "Yes", "no", "don't know", questions are closed. When an answer to a question can be given in any form, the question is open.

The method of analysis of documents. Documents include written and graphical documentation, audio, visual and audiovisual sources.

Criminal cases are the most important source of documentary information. The study of the criminal case is carried out in a number of areas. First – about the crimes, the circumstances of the Commission, classification of crimes. The second is the study of the criminal's personality. The third – about motives, the purposes of a crime, sources, conditions of formation of a crime, including about the past behavior.

Observation is a method of collecting criminological information by direct perception and registration of significant phenomena, processes and events. Distinguish between the included and the excluded observation.

Included surveillance occurs when the observer is included in the environment: production, household, etc., but does not participate in the activities that are monitored.

Not included observation-observation, which is conducted from outside in relation to the environment in which the facts are studied.

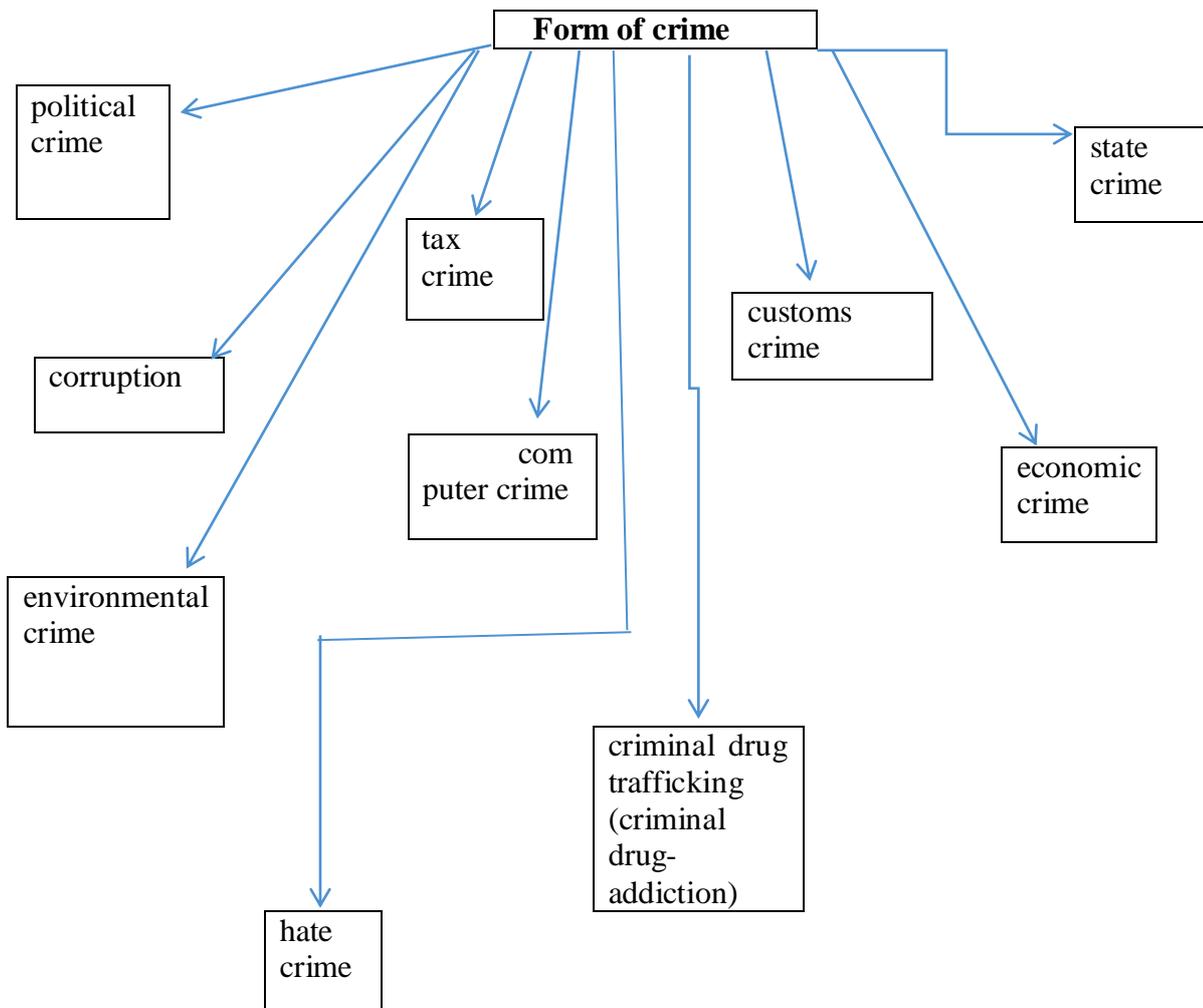
The method of observation, analysis of documents, interviews are more applicable when dealing not with statistical categories, but with small groups.

Criminological experiment-a method of obtaining information about crime, the identity of the offender, the factors and consequences of crime, the measures to combat it through a known impact on them in controlled or at least controlled conditions. For example, a criminological experiment to check the dependence of the volume of criminal crime on the intensity and scale of the activities of the patrol service.

The question of the use of criminological experiments is debatable. Some believe that it cannot be used in criminology. Others argue that it can only be used to check the action of socially positive factors, the effectiveness of preventive work. Still others talk about the possibility and necessity of its application, but subject to certain rules. In particular, it is unacceptable to provoke a crime, to reproduce the causes and conditions of a particular crime. In addition, measures to combat crime should be based on the law, generally accepted standards of morality and not violate rights and freedoms, the legitimate interests of man and citizen, national and religious feelings.

Expert assessments (from lat. expertus-experienced) - evaluation of processes and phenomena based on the opinions of experts. An expert is a qualified specialist in a specific criminological problem or branch of criminological science, involved in obtaining a scientifically based assessment of the object of criminological research.

Crime is a dynamic and adaptive phenomenon. She constantly immigrates to new spheres of social relations and human activity. Therefore, the study of the causal complex should be permanent and systematic, and its conclusions should be implemented at the macro-micro levels in the political, economic, demographic, organizational, educational, medical and other spheres. **Types of crimes (see Fig. No. 1).**



Analysis of certain types of crime and ways to combat it.

Political crime is the abuse of power or political rivals that affect the political balance in the country or the political mood in society. Terrorist acts, assassinations and other violent attacks are organized against political opponents. The most terrible manifestation of political crime for society is the merging of the state apparatus with organized crime.

Economic crime is a set of selfish attacks on the property used for economic activity, the established order of economic processes and rights management of citizens by persons performing certain functions in the system of economic relations.

Tax crime is a socially dangerous act (action or inaction) that is guilty, in the sphere of taxation, for which the Criminal code provides for punishment.

Customs crime it under the criminal law, it is forbidden under threat of criminal socially dangerous, illegal, guilty action (inaction) committed in the sphere of customs business, the production of inquiry in which the competence of the customs authorities.

State crime corruption acts on the basis of the Law and Other laws of the Republic of Kazakhstan are the responsibility of persons authorized to perform state functions, persons equated to them, persons performing managerial functions in commercial or other organizations, as well as individuals.

Corruption it's selfish abuse of the officer of his rights and authority. In corruption action there is always a benefit of the official in personal interests or in interests of the persons connected with it.

Computer crime is any illegal, unethical or unauthorized conduct involving automated data processing or transmission.

Environmental crime is a criminal act that infringes on the natural environment, as well as on a variety of relations for its protection and reproduction. It should be borne in mind that serious environmental harm can also cause violations of the rules of traffic safety and operation of railway, air and water transport, violation of safety rules at nuclear power facilities, illegal handling of radioactive materials, in some cases, hooliganism, etc.

Drug trafficking is a set of crimes that encroach on the established order of trafficking in narcotic drugs, psychotropic substances and their precursors.

Hate crime (eng. *hate crime*) - a crime committed on the grounds of intolerance against a particular social group.

In conclusion, it should be noted once again that all types of crime are interrelated, and crime as a whole is a complex system-structural specific entity, woven into the living fabric of society, changing with it and influencing its changes.

Experience of foreign criminology. A fundamental feature of Japan's criminal policy is the prevention of deviance. The dominant anti-deviant prevention are social institutions such as school, family, peer groups. In the policy pursued by the state in relation to the young generation, the system of social regulators is actively used, in particular, the traditional Japanese feeling of attachment to a certain social group, identifying themselves with it, as the main tool of social control, constraining the development of deviation in the youth environment. In General, Japanese criminologists are happy to quote Liszt's words that "the best criminal policy is the best social policy". This thesis, without a doubt, will support any criminologist in the world. But Japanese criminologists support the originality of the Japanese mentality, where the preservation of traditions is recognized as the optimal criminological strategy at any level of power.

«Криминология» термині екі сөзден тұрады: латын тілінен «*crimon*» - қылмыс, грек тілінен «*logos*» - бұл білім, яғни қылмыс туралы ілім. Алғаш рет «*криминология*» сөзін итальяндық заңгерлер Р.Гарофало және П.Топинард қолданды, олар 1885 жылы осы атаумен кітап шығарды. **Криминология** - қылмыстарды, олардың себептерін, әр түрлі құбылыстар мен процестермен өзара қарым-қатынастарын, қылмысқа қарсы күресте қабылданатын шаралардың тиімділігін зерттейтін оқыту пәні.

Криминология қылмысқа қарсы әрекет ету және қылмыстың алдын-алу үшін құқықтық негізді қалыптастыратын нормативтік актілерді сараптайды және талдайды. **Оларға мыналар жатады:** 1) қылмыстық және қылмыстық-атқарушылық заңнаманың нормаларын қамтитын қылмыстық заңнама; 2) қылмыс жасауға жол бермейтін, қылмыстық қуғын-сүргін қолданумен байланысты емес қызметті реттейтін криминологиялық заңнама.



Криминология пәні криминология объектісі болып табылатын әлеуметтік қатынастардың даму заңдылықтарын, заңдарын, принциптерін және қасиеттерін зерттейді. Криминология пәні *төрт негізгі элементтен* тұрады:

1) *қылмыс* – белгілі бір уақыт ішінде белгілі бір мемлекетте жасалған барлық қылмыстардың жиынтығы болып табылатын қоғамдағы әлеуметтік және қылмыстық заң феномені. Қылмыстылық келесі сапалық және сандық көрсеткіштермен өлшенеді: деңгей, құрылым және динамика;

2) *қылмыскердің тұлғасы*, анти қоғамдық көріністердегі оның орны мен рөлі. Қылмыс субъектілерінің жеке сипаттамалары туралы ақпараттар мен қылмыстың себептері мәліметтерін қамтиды;

3) *қылмыстың себептері мен шарттары* – теріс экономикалық, демографиялық, психологиялық, саяси, ұйымдастырушылық және басқарушылық құбылыстар мен қылмыстарды тудыратын үрдістер жүйесі;

4) *қылмыстың алдын-алу (профилактика)* – қылмыстың себептері мен жағдайларын жоюға, залалсыздандыруға немесе азайтуға, қылмыс жасағаны және қылмыскерлердің мінез-құлқын түзетуге бағытталған мемлекеттік шаралар жүйесі.

Криминология әдісі – бұл қылмыспен күрес және қылмыстылыққа жол бермеу жөніндегі тиімді шараларды құру мақсатында құқық бұзушының жеке басына қатысты жалпы және оның жеке құрамдас бөліктері туралы ақпаратты табу, жинау, талдау, бағалау және қолдану үшін қолданылатын әдістер мен әдістер жиынтығы болып табылады.

Криминологиялық зерттеулерде келесі *арнайы әдістер* қолданылады:

1. Әлеуметтік – сауалнама, құжаттарды талдау, бақылау, эксперимент, сараптамалық бағалау әдісі және т.б.;

2. Статистикалық – статистикалық бақылау, селективті бақылау, үлкен сандар туралы заң, қорытынды, топтау және т.б.;

3. Экономикалық – экономикалық сараптама және т.б.;

4. Психологиялық – көпфазалық жеке сынақтар және т.б.;

5. Математикалық – қылмыс деңгейін анықтау формуласы, өкілдіктің қателігін анықтау және т.б.;

6. Кибернетика – модельдеу, болжау және т.б..

Әлеуметтік және статистикалық әдістерге тоқталайық.

Сауалнама – сұхбат алушының сұхбат алушыға (респондентке) сұрақтармен сауалнамаға негізделген криминологиялық деректерді жинау әдістерінің бірі болып табылады. Сауалнама түрлері сұхбаттар мен сауалнама болып табылады.

Сұхбат – сұхбат алушының сұхбат берген адамға тікелей ауызша үндеуін сипаттайтын сұхбат түрі.

Сұхбаттың түрлері: еркін (бейресми) және стандартталған (ресми). Сұхбат жеке немесе топтық (ұжымдық) болуы мүмкін. Топтық нұсқада респонденттердің пікірін басымдық дәрежесі ескеріледі. Сауалнамаға қатысушыдан сұхбат алушыдан сұрауға болатын сұрақтар тізімі сұхбат жоспары деп аталады. Сұхбаттардың нәтижелері жазылып, өңделеді. Ұжымдық сұхбат прокурорлар тобымен, полиция учаскесімен немесе колониядағы сотталғандар тобымен немесе белгілі бір аудандағы немесе қалада тұратын тұрғындар тобымен жүргізілуі мүмкін.

Сауалнама – сұхбат алушы мен сұхбаттасушы арасындағы нақты өзара байланысқа негізделген сауалнама түрі болып табылады, онда соңғы сұрақ тізімін (сауалнама) қамтитын нысанды өздігінен дербес түрде толтырады. Сауалнама сауалнамалар түрінде почталық, тарату, жедел (толтырылған), сауалнама түрінде (сауалнама бір параққа жазылады және әдетте оннан аспайтын сұрақтарды қамтиды).

Сауалнама анонимді түрде болуы мүмкін. Сұрақтар жабық және ашық сипатта болуы мүмкін. Сұрақтар қойылғаннан кейін жауаптар нұсқасы: тек «иә», «жоқ», «білмеймін», сұрақтар жабық болып табылады. Сұрақтың жауабы кез-келген түрде берілсе, сұрақтар ашық.

Құжаттарды сараптау әдісі. Құжаттарға жазбаша және графикалық құжаттама, аудио, көрнекі және аудиовизуалды көздер кіреді. Қылмыстық істер – құжаттық ақпараттың

маңызды көзі. Қылмыстық іс тергеу бірнеше тәсілмен жүргізіледі. Біріншісі – қылмыстар туралы, қылмыс жасаған жағдайлар, қылмыстарды жіктеу. Екінші – қылмыскердің жеке басын зерттеу. Үшіншісі – қылмыстың себептері, мақсаттары, көздері, қылмыстың қалыптасуы, соның ішінде өткен әрекеті туралы.

Бақылау – маңызды құбылыстарды, процестер мен оқиғаларды тікелей қабылдау және жазу арқылы криминологиялық ақпаратты жинау әдісі. Енгізілген және енгізілмеген бақылау бар.

Енгізілген бақылау – байқаушы өнеркәсіптік, тұрмыстық және т.б. ортаға енгізілгенде жүзеге асырылады, бірақ бақылайтын қызметке қатыспайды.

Енгізілмеген бақылау – бұл зерттеліп жатқан фактілердің қоршаған ортаға қатысты сырттан жүргізілген бақылау.

Құжаттарды сараптау, бақылау әдісі, статистикалық санаттармен емес, кішігірім топтармен айналысу керек болғанда қолданылады.

Криминологиялық эксперимент – бұл қылмыс туралы, қылмыскердің жеке басын анықтау, қылмыс факторлары мен салдары туралы және оны бақыланатын немесе кем дегенде бақыланатын жағдайларда белгілі әсер ету арқылы күресу жөніндегі шаралар туралы ақпарат алу тәсілі. Мысалы, криминологиялық эксперимент қылмыстың көлемін патрульдік және күзет қызметімен жүргізілетін іс-шара қарқындылығы мен масштабына тәуелділігін тексеру.

Криминологиялық эксперименттерді қолдану туралы мәселе талқыланады. Кейбіреулер криминологияда оны қолдануға болмайды деп санайды. Басқалар әлеуметтік оң факторлардың әсерін, алдын-алу жұмыстарының тиімділігін тексеру үшін ғана қолданыла алады деп санайды. Тағы біреулері оның қолданылу мүмкіндігі мен қажеттілігі туралы айтады, бірақ кейбір ережелердің сақталуы кезінде. Атап айтқанда, қылмысты тудыру, белгілі бір қылмыстың себептері мен жағдайларын қайта жаңғыртуға жол берілмейді. Бұған қоса, қылмысқа қарсы күрес шаралары заңға, жалпы қабылданған мораль нормаларына, адам мен азаматтың заңды мүдделеріне, ұлттық және діни сезімдеріне нұқсан келтірмеуге, құқықтар мен бостандықтарды бұзуға негізделуі тиіс.

Сараптамалық баға (латын тілінен expertus – тәжірибелі) – мамандардың пікірлері негізінде процестер мен құбылыстарды бағалау. Сарапшы – криминологиялық зерттеудің объектісін ғылыми негізделген бағалауға қатысатын нақты криминологиялық проблема немесе криминологиялық ғылым саласы бойынша білікті маман болып табылады.

Қылмыс – динамикалық және бейімделгіш құбылыс. Ол үнемі әлеуметтік қатынастар мен адам қызметінің жаңа салаларына қоныс аударады. Сондықтан себеп-салдарлық кешенді зерттеу тұрақты және жүйелі болуы керек, оның қорытындылары саяси, экономикалық, демографиялық, ұйымдастырушылық, білім беру, медициналық және басқа салаларда макро-микро деңгейде жүзеге асырылуы тиіс. Қылмыс түрлері, (№1-суретті қараңыз).

Қылмыс түрлері

- Саяси қылмыс
- Экономикалық қылмыс
- Салықтық қылмыс
- Кедендік қылмыс
- Мемлекеттік қылмыс
- Жемқорлық
- Компьютерлік қылмыс
- Экологиялық қылмыс
- Есірткінің қылмыстық сипаты (криминалдық наркотизм)
- Жек көрушілік негізіндегі қылмыс

Қылмыстың жекелеген түрлерін талдау және онымен күресу жолдары.

Саяси қылмыс – саяси күштерді елдегі саяси күштерді үйлестіруге немесе қоғамдағы саяси көңіл-күйге әсер ететін билік немесе саяси бәсекелестерді теріс пайдалану. Саяси қарсыластарға қарсы лаңкестік әрекеттер, келісім-шартты өлтіру және басқа да зорлық-зомбылық әрекеттері ұйымдастырылған. Қоғам үшін саяси қылмыстың ең қорқынышты көрінісі - мемлекеттік аппаратты ұйымдасқан қылмысқа ұштастыру.

Экономикалық қылмыс – шаруашылық қызметте пайдаланылатын мүлікке наемдық қол сұғушылықтардың, экономикалық процестерді басқарудың және азаматтардың экономикалық қатынастар жүйесіндегі белгілі бір функцияларды жүзеге асыратын тұлғалардың құқықтарын басқарудың белгіленген тәртібінің үйлесімі.

Салықтық қылмыс – бұл Қылмыстық кодексте жазалау көзделген салық салу саласындағы кінәлі әлеуметтік қауіпті акт (әрекет немесе әрекетсіздік).

Кедендік қылмыс – кеден ісі саласындағы қылмыстық заңнамамен, қоғамдық қауіпті, заңсыз, кінәлі әрекеттермен (әрекеттермен немесе әрекетсіздіктермен) көзделеді, ол бойынша кеден органдарының құзыретіне жатқызылған, өндіріп алу қылмыстық жазалау қауіпіне байланысты тыйым салынады.

Мемлекеттік қылмыс – Сыбайлас жемқорлыққа қарсы әрекет Қазақстан Республикасының заңдары мен өзге де заңдарында мемлекеттік функцияларды орындауға уәкілетті адамдарға, оларға теңестірілген тұлғаларға, коммерциялық немесе өзге де ұйымдарда, сондай-ақ жеке тұлғаларда басқарушылық функцияларды жүзеге асыратын тұлғалар жауапты.

Сыбайлас жемқорлық – бұл лауазымды тұлғаның өз құқықтары мен өкілеттіктері арқылы өзін-өзі кінәлаған жөн. Сыбайлас жемқорлық іс-әрекетінде лауазымды тұлғаның жеке мүдделерінде немесе онымен байланысты адамдардың мүдделерінде әрдайым пайда болады.

Компьютерлік қылмыс – деректерді автоматты түрде өңдеуге немесе деректерді беруді қозғайтын кез келген заңсыз, әдепсіз немесе рұқсат етілмеген сипат.

Экологиялық қылмыс – табиғи ортаға қол сұғу, сондай-ақ оны қорғау және өсіру үшін әртүрлі қатынастарда қылмыс жасайды. Айта кету керек, теміржол, әуе және су көлігі қозғалысы мен жұмыс істеуі, ядролық энергетика объектілерінде қауіпсіздік ережелерін бұзуы, радиоактивті материалдарды заңсыз өңдеу, кейбір жағдайларда бұзақылық және т.б. сияқты қауіпсіздік ережелерінің бұзылуы елеулі экологиялық зиян келтіруі мүмкін.

Есірткінің қылмыстық сипаты – есірткі құралдарының, психотроптық заттардың және олардың прекурсорларының заңсыз айналымының белгіленген тәртібін бұзатын қылмыстардың жиынтығы.

Жек көрушілік негізіндегі қылмыс (ағылшын тілінен hate crime) – белгілі бір әлеуметтік топқа қатысты төзімсіздікке негізделген қылмыс.

Қорытындылай келе, қылмыстың барлық түрлері өзара байланысты екенін тағы бір рет атап өту керек, қылмыс - бұл қоғамның тірі маталарымен айналып, оның өзгеруіне әсер ететін құрылымдық, кешенді жүйе.

Шетелдік криминологияның тәжірибесі. Жапонияның қылмыстық саясатының іргелі ерекшелігі - бұл қулықтың алдын алу. Қулыққа қарсы превентивті алдын-алу - мектеп, отбасы, құрдастар сияқты әлеуметтік мекемелер. Мемлекеттің жас ұрпаққа қатысты жүргізіп отырған саясатында жастар ортасында ауытқудың дамуына кедергі келтіретін әлеуметтік бақылаудың негізгі құралы ретінде, мемлекеттік реттеу органдарының жүйесі, атап айтқанда, жапондықтар үшін белгілі бір әлеуметтік топқа қосылудың дәстүрлі мағынасы белсенді қолданылады. Жалпы алғанда, жапон криминологтары Листтің «ең үздік қылмыстық саясат - үздік әлеуметтік саясат» деген сөзін келтіріп қуанышты. Бұл тезис, әлемнің кез-келген криминологі қолдайды. Бірақ жапондық криминологтары - дәстүрлердің сақталуы биліктің кез-келген деңгейінде оңтайлы криминологиялық стратегия деп танылған жапон ділінің бірегейлігін қолдайды.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Хабаршы журналы «Құқықтану» жазба бөлімі (2017 ж.).
2. Долгова А.И. Криминология. –М.Издательская группа НОРМА –ИНФРА. М, 1992. – 272 с. – (Энциклопедия наук криминального цикла).
3. РАБИС. Бейсебекова Г.К. 1.Криминология и преступления. 2015 г.
4. РАБИС. Развитие казахстанской криминологии. Е. Алауканов// Казахстанская правда -2007 года-24 фев. Государство и право. Юридические науки Казахстана.
5. Вестник Омского университета. Серия «Право». 2012. № 3 (32).

БАЛАЛАРДЫ ҚАТЫГЕЗ ҚАРЫМ-ҚАТЫНАСТАН ЖӘНЕ ЗОРЛЫҚ- ЗОМБЫЛЫҚТАН ҚОРҒАУ

Молдашев Аймырза Нұрахметтулаұлы

«Құқықтану» мамандығының бакалавры

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада балаларды қатыгез қарым-қатынастан және зорлық-зомбылық отбасында қорғау түрлері, оның құқықтық көздері және қорғау ұғымдардың тұжырымдамалық негіздері қаралады, сондай-ақ балаларды зорлық-зомбылық пен қатыгез қарым-қатынастан қорғау бойынша алдын алу жүргізілді.

Түйінді сөздер: қорғау, бала, зорлық-зомбылық, бала құқығы, отбасы, қатыгез қарым-қатынас, зорлық-зомбылық түрлері, алдын алу, тұрмыстық зорлық-зомбылық.

ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ

Молдашев Аймырза Нұрахметтулаұлы

Бакалавр специальности "Юриспруденция"

Казахско-Русский Международный университет, 030006, г. Актобе, Айтеке-би, 52;

В данной статье рассматриваются виды и правовые источники защиты детей от жестокого обращения и насилия в семье и концептуальные основы понятия защиты, и проведена профилактика по защите детей от насилия и жестокого обращения.

Ключевые слова: защита, ребенок, насилие, права ребенка, семья, жестокое обращение, виды насилия, профилактика, бытовое насилие.

PROTECTING CHILDREN FROM ABUSE AND VIOLENCE MOLDASHEV AIMYRZA NURAKHMETTULAULY

Bachelor's Degree student of speciality «Law»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article discusses the types and legal sources of child protection: Abuse and domestic violence. Conceptual framework for the concept of protection. Also carrying out preventive measures to protect children from violence and abuse.

Keywords: protection, children, violence, child's right, family, abuse, type of violence, prevention, domestic violence.

Конституция РК в ст. 17 гласит, что «никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию». (п.2). В том числе и несовершеннолетние, так как они более подвержены насилию и жестокому обращению. Данная тема является очень актуальной в нашей стране, так как увеличивается количество правонарушений, связанные с нарушением прав несовершеннолетних.

Насилие и жестокое обращение в отношении детей и семьи, пренебрежение их интересами, либо игнорирование их, семейное неблагополучие являются одной из актуальнейших проблем, поскольку имеет широкое распространение. Многих детей постоянно или периодически избивают и унижают в родных семьях. Поэтому одна из приоритетных задач развития современного казахстанского социального общества -

формирование системы государственных мер по предотвращению домашнего насилия и жестокого обращения, а также социальной реабилитации пострадавших.

Защита детей в ее самом широком смысле - это действия, предпринимающиеся людьми, организациями, странами и сообществами, чтобы оградить детей от жестокого обращения и насилия, от эксплуатации их труда, от коммерческой и сексуальной эксплуатации. Это определение может также использоваться для того, чтобы описать работу, которую проводят организации в сообществах, или программы, которые защищают детей от риска насилия.

Между тем жестокое обращение - это не любые противоправные действия в отношении ребенка, а только посягательства со стороны родителей или лиц, их заменяющих, т.е., жестокое обращение - это любые умышленные действия или бездействие со стороны родителей, лиц, их заменяющих, лиц, на которых возложены по закону обязанности по воспитанию ребенка, а также лиц, обязанных осуществлять надзор за ребенком, причинившие вред его физическому или психическому здоровью, или вследствие которых нарушилось естественное развитие ребенка, либо возникла реальная угроза для его жизни или здоровья. Именно в этом заключается принципиальное отличие жестокого обращения от иных преступлений в отношении детей.

В законодательстве не дано определения и понятия «жестокое обращение с несовершеннолетними». Хотя этот пробел восполнен нормативным постановлением Верховного Суда от 28 апреля 2000 г. № 4 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей», в котором указано: «Жестокое обращение с детьми может проявляться не только в осуществлении родителями физического или психического насилия над ними либо в покушении на их половую неприкосновенность, но и в применении недопустимых способов воспитания (в грубом, пренебрежительном, унижающем человеческое достоинство обращении с детьми, оскорблении или эксплуатации детей)» (п. 11).

В зависимости от характера преобладающего вреда, причиненного ребенку, необходимо говорить о следующих формах жестокого обращения. Это все виды насилия, не только бытового и физического, но также психологического и сексуального. Отметим, что именно психологическое насилие может нанести наибольший вред душевному (эмоциональному) состоянию ребенка и оставить отпечаток на всю жизнь. Давно установлено, что многие преступники, совершившие, на первый взгляд, необъяснимо жестокие преступления, в детстве имели негативное воздействие на психику. Однако следует указать, что психологическое насилие нигде не регистрируется и учет таких случаев не ведется, равно как и не предусмотрена ответственность за него, хотя оно является не менее общественно опасным, чем физическое насилие. В этой связи представляется необходимым криминализировать психологическое насилие, предусмотрев его в УК, как психологическое насилие, направленное на членов семьи.

Физическое насилие - эта самая распространенная форма насилия, которая к тому же видна невооруженным глазом. Она заключается в преднамеренном нанесении ребенку побоев, травм, повреждений.

Сексуальное насилие заключается в вовлечении ребенка с его согласия или без такового в прямые или не прямые действия сексуального характера с взрослым с целью получения последним сексуального удовлетворения или выгоды.

Духовное насилие происходит, когда духовный лидер или кто-то, имеющий духовную власть (организация, учреждение, мечеть, церковь или семья), злоупотребляют властью и доверием с намерением управлять, принуждать, доминировать над ребенком, и оно подразумевает неправильное использование власти в рамках духовных верований для удовлетворения потребностей злоумышленника за счет потребностей ребенка.

Перечисленные виды жестокого обращения и насилия, как правило, не встречаются по отдельности, что только усугубляет негативные последствия такого воздействия на развитие личности ребенка.

Таким образом, рассмотрев природу насилия и жестокого обращения над детьми, можно провести профилактику защиты детей от противоправных деяний со стороны общества, семьи и государства.

Профилактика насилия и жестокого обращения является частью общей профилактики правонарушений и осуществляется посредством общих, специальных и индивидуальных мер, применяемых с учетом особенностей этой разновидности правонарушения.

Как показывают исследования, наиболее эффективный результат приносят меры ранней профилактики.

Законом предусмотрены отдельные виды правовой защиты. Так, согласно ст. 22 Закона РК «О профилактике бытового насилия» в целях обеспечения безопасности потерпевшего судом могут быть установлены особые требования к поведению лица, совершившего бытовое насилие.

В соответствии со ст. 23 Закона РК «О профилактике бытового насилия», в целях пресечения бытового насилия, содержащего состав преступления, и обеспечения безопасности потерпевшего, свидетеля и других лиц, участвующих в уголовном судопроизводстве, членов их семей и близких родственников органами, ведущими уголовный процесс, могут быть применены меры процессуального принуждения и процессуальные меры безопасности.

К таким мерам согласно ст. 7 Закона РК 5 июля 2000 г. № 72-II «О государственной защите лиц, участвующих в уголовном процессе», относятся, в частности: официальное предостережение лицу, от которого исходит угроза насилия или совершения других запрещенных уголовным законом деяний, о возможном привлечении его к уголовной ответственности; избрание в отношении обвиняемого (подозреваемого) меры пресечения, исключающей возможность применения (организации применения) в отношении лиц, участвующих в уголовном процессе, насилия или совершения (организации совершения) иных преступных деяний; личная охрана, охрана жилища и иного имущества; обеспечение в установленном порядке оружием, средствами индивидуальной защиты и техническими средствами; временное помещение в безопасное место; переселение на другое место жительства, смена места работы (службы) или учебы, оказание помощи в трудоустройстве и др.

Основанием для их применения является устное либо письменное заявление лица или инициатива органа, ведущего уголовный процесс, при наличии достаточных данных, свидетельствующих о реальности угрозы в отношении защищаемого лица (ст. 23 Закона РК «О государственной защите лиц, участвующих в уголовном процессе»).

Важным в профилактике бытового насилия и жестокого отношения является установление ответственности (уголовной, административной, гражданско-правовой) за их совершение.

Так, в КоАП отдельно выделена группа административных правонарушений посягающих на личность и в сфере семейно-бытовых отношений (глава 9-1), к числу которых законодатель относит побои (ст. 79-1), причинение вреда здоровью (79-3), заражение венерической болезнью (ст. 79-4), противоправные действия в сфере семейно-бытовых отношений (79-5), злостное уклонение от содержания нетрудоспособного супруга (супруги) (ст. 79-6).

Кроме того, отдельно выделена группа административных правонарушений, посягающих на права несовершеннолетних (Глава 12), к числу которых законодатель относит: невыполнение родителями или другими законными представителями обязанностей по воспитанию детей (ст. 111), вовлечение несовершеннолетнего в совершение административного правонарушения (ст. 111-1), доведение несовершеннолетнего до

состояния опьянения (ст. 112), доведение несовершеннолетнего до состояния опьянения (112-1), стрельба из огнестрельного оружия, взрыв пиротехнических устройств в населенных пунктах (ст. 332), нарушение защитного предписания (ст. 355-1).

Кроме того, ряд норм предусматривает ответственность родителей, законных представителей либо лиц их заменяющих, в том числе за ряд административных правонарушений, совершенных несовершеннолетними (например, нарушение порядка и сроков представления сведений о несовершеннолетних, нуждающихся в передаче на усыновление (удочерение), под опеку (попечительство) (ст. 116), незаконная деятельность по усыновлению (удочерению) (ст. 117); заведомо ложный вызов органов государственной противопожарной службы, полиции, скорой медицинской помощи, аварийных служб, совершенные несовершеннолетними в возрасте от 14 до 16 лет, влекут предупреждение или штраф на родителей или лиц, их заменяющих (ч. 3 ст. 334) и т.д.

Законодатель признает обстоятельством, отягчающим ответственность за административные правонарушения в отношении женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности, а также в отношении малолетнего, другого беззащитного или беспомощного лица либо лица, находящегося в зависимости от виновного (п. 7 ст. 62 КРКоАП).

В УК выделена специальная Глава 2 «Преступления против семьи и несовершеннолетних» (ст.ст. 131-140), объединяющая следующие составы преступлений - злостное уклонение от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей (ст. 136 УК), неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего (ст. 137 УК), ненадлежащее исполнение обязанностей по обеспечению безопасности жизни и здоровья детей (ст. 138 УК) и злостное уклонение от содержания нетрудоспособного супруга (супруги) (ст. 148 УК).

В 2011 г. в УК внесены изменения и дополнения, направленные на ужесточение уголовной ответственности родителей, педагогов и иных лиц, на которых законом возложены обязанности по воспитанию несовершеннолетних за данные преступления.

Хотя КРКоАП, УК и другие законодательные акты предусматривают ответственность за бытовое насилие, определенные меры его профилактики но, в то же время, экспертами отмечается, что «мало что было сделано для обеспечения жертвам доступа к правосудию.

Также важная роль в обеспечении профилактики насилия и жестокого обращения является, безусловно, формирование надлежащей правовой базы. Из содержания п. 1 ст. 4 Конституции РК, определяющей действующее право в Казахстане, следует, что систему нормативных правовых актов, регулирующих вопросы профилактики насилия и жестокого обращения в отношении детей и семьи, составляют нормы Конституции РК, нормативные правовые акты, международные договорные и иные обязательства Республики, а также нормативные постановления Конституционного Совета и Верховного Суда Республики.

Профилактика насилия и жестокого обращения в отношении детей и семьи, являющейся составной частью общей профилактики бытового насилия, включает в себя «комплекс правовых, экономических, социальных и организационных мер, осуществляемых субъектами профилактики бытового насилия, направленных на защиту конституционных прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в сфере семейно-бытовых отношений, предупреждение и пресечение бытового насилия, а также на выявление и устранение причин и условий, способствующих их совершению» (п. 4 ст. 1 Закона РК «О профилактике бытового насилия»).

Правовой основой профилактики является система различных по своей юридической силе нормативные правовые акты, к числу которых следует отнести следующие:

1. Конституция РК - является основополагающим в этой системе, которой провозглашено: «Брак и семья, материнство, отцовство и детство находятся под защитой государства» (п. 1 ст. 27). Важными гарантиями реализации защиты указанных ценностей являются другие конституционные нормы, устанавливающие: обязанность государства

признать и гарантировать права и свободы человека в соответствии с Конституцией (п. 1 ст. 12); предусматривающие право каждого на признание его правосубъектности и право защищать свои права и свободы всеми не противоречащими закону способами (п. 1 ст. 13); недопустимость какой-либо дискриминации по мотивам происхождения, социального, должностного и имущественного положения, пола, расы, национальности, языка, отношения к религии, убеждений, места жительства или по любым иным обстоятельствам» (п. 2 ст. 14); право каждого на судебную защиту своих прав и свобод (п. 2 ст. 13); равенство всех перед законом и судом (ст. 14); неприкосновенность достоинства человека, а также недопустимость пыток, насилия, другого жестокого или унижающего человеческое достоинство обращения или наказания (п. 1 ст. 17); право каждого на получение квалифицированной юридической помощи, а в случаях, предусмотренных законом, оказание юридической помощи бесплатно (п. 3 ст. 13); • недопустимость ограничения прав и свобод, предусмотренных ст.ст. 10, 11, 13-15, п. 1 ст. 16, ст.ст. 17, 19, 22, п. 2 ст. 26 Конституции (п. 3 ст. 39) и др.

2. Международные документы. Национальное законодательство в части, касающейся профилактики насилия и жестокого обращения, в основном, приведено в соответствие с общепризнанным принципам и нормам международного права, международным договорам с участием Казахстана и международным стандартами в этой области.

3. Законодательство. Общие принципы и нормы Конституции РК и международных актов нашли свою конкретизацию и развитие в нормативных правовых актах предусматривающих создание либо совершенствование уже имеющихся национальных превентивных механизмов, направленных на предупреждение насилия и жестокого обращения. К их числу следует отнести: Гражданский кодекс (Общая часть) г, Гражданский кодекс (Особенная часть), О браке (супружестве) и семье, Трудовой кодекс РК, КР КоАП, УК РК, УПК РК, УИК РК.

Также отметить можно и законы РК: «О профилактике правонарушений» от 29 апреля 2010 г. № 271-IV ЗРК, «О профилактике бытового насилия» от 4 декабря 2009 г. № 214-IV, «О правах ребенка в Республике Казахстан» от 8 августа 2002 г. № 345-П, «О профилактике правонарушений среди несовершеннолетних и предупреждении детской безнадзорности и беспризорности» от 9 июля 2004 г. № 591, «О государственных гарантиях равных прав и равных возможностей мужчин и женщин» от 8 декабря 2009 г. № 223-IV; «О специальных социальных услугах» от 29 декабря 2008 г. № 114-IV ЗРК, «О государственной защите лиц, участвующих в уголовном процессе» от 5 июля 2000 г. № 72-П, «О медиации» от 28 января 2011 г. № 401-IV, «О государственных пособиях семьям, имеющим детей» от 28 июня 2005 г. № 63-П, «О детских деревнях семейного типа и домах юношества» от 13 декабря 2000 г. № 113-П, и другие законы РК.

4. Нормативные постановления Верховного Суда РК играют важную роль в обеспечении профилактики насилия и жестокого обращения, поскольку в них даются разъяснения по вопросам судебной практики. К их числу следует отнести такие нормативные постановления, как: «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» от 28 апреля 2000 г. № 4, «О некоторых вопросах квалификации преступлений, связанных с изнасилованием и иными насильственными действиями сексуального характера» от 11 мая 2007 г. № 4; «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» от 28 апреля 2000 г. № 5, «О судебной практике по делам об установлении отцовства и факта признания отцовства» от 30 сентября 1971 г. № 7, «О судебной практике по делам о преступлениях несовершеннолетних и о вовлечении их в преступную и иную антиобщественную деятельность» от 11 апреля 2002 г. № 6, «О некоторых вопросах применения судами Республики законодательства по возмещению вреда, причиненного здоровью» от 9 июля 1999 г. № 9 и др. «О квалификации некоторых преступлений против жизни и здоровья человека» от 11 мая 2007 г. № 1.

Важную роль в профилактике насилия и жестокого отношения играют производные нормативные правовые акты, к числу которых следует отнести: Положение о Комитете по охране прав детей МОН РК, утв. постановлением Правительства РК от 13 января 2006 г. № 36; постановление Правительства РК от 14 марта 2009 г. № 330 «Об утверждении перечня гарантированного объема специальных социальных услуг»;

Указанные нормативные правовые акты являются правовой основой, обеспечивающей деятельность по профилактике насилия и жестокого обращения с детьми и семьи.

Вместе с тем, несмотря на столь солидную нормативно-правовую базу, действующее законодательство не в полной мере обеспечивает надлежащую профилактическую работу в этом направлении, которая бы гарантировала защиту лиц не только от насилия и жестокого обращения, но и от их угрозы. Хотя определенные меры в этом направлении государством предпринимались и предпринимаются по настоящее время.

Так, стратегические направления государственной политики, обеспечивающие основы профилактики в рассматриваемой сфере определены: Концепцией правовой политики Республики Казахстан на 2010-2020 годы, утвержденной Указом Президента РК от 24 августа 2009 г. № 858; Государственной программой развития образования Республики Казахстан на 2011-2020 годы, утвержденной Указом Президента РК от 7 декабря 2010 г. № 1118; Постановлением Правительства РК утверждены такие программные документы, как: Правила организации взаимодействия государственных органов, организаций и общественных объединений, занимающихся проблемами насилия в отношении женщин (от 12 марта 2001 г. № 346); Указом Президента РК от 1 февраля 2006 г. № 56 создана Национальная комиссия по делам семьи и гендерной политике как консультативно-совещательный орган при Президенте РК.

Создан Интегрированный банк данных единого учета несовершеннолетних, находящихся в трудной жизненной ситуации, сведений о детях, находящихся в специальных организациях образования, жертвах жестокого обращения и насилия, из неблагополучных семей, безнадзорных, беспризорных, доставленных в центры адаптации несовершеннолетних.

В целях обеспечения координации по реализации Конвенции о правах ребенка и государственной политики по обеспечению охраны прав и законных интересов детей постановлением Правительства РК от 13 января 2006 г. № 36 создан специальный уполномоченный орган - Комитет по охране прав детей Министерства образования и науки РК. Создан и действует Национальный Координационный совет по охране здоровья при Правительстве РК; Межведомственная комиссия по делам несовершеннолетних и защите их прав при Правительстве РК, Национальная комиссия по делам женщин и семейно-демографической политике при Президенте РК и др.

Вышеуказанные нормативные правовые акты действительно будут ограждать от любых видов насилия и жестокого обращения.

Законодательство РК закрепляет ответственность взрослых за те или иные противоправные действия в отношении детей. Однако эти нормы содержатся в разных нормативных актах и не подпадают под единую концепцию, что затрудняет их применение, а иногда делает просто невыполнимыми.

Представляется, что назрела необходимость в разработке комплексной национальной программы по профилактике бытового насилия и жестокого обращения, социально-правовой защите детей от насилия и жестокого обращения.

Список использованной литературы:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.)

2. Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.)
3. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.01.2018 г.)
4. Закон Республики Казахстан от 5 июля 2000 года № 72-II «О государственной защите лиц, участвующих в уголовном процессе» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.07.2017 г.)
5. Закон Республики Казахстан от 4 декабря 2009 года № 214-IV «О профилактике бытового насилия» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.07.2017 г.)
6. Нормативное постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 28 апреля 2000 года № 4 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 31.03.2017 г.)
7. Постановление Правительства Республики Казахстан от 31 октября 2011 года № 1242 «Об утверждении четвертого периодического доклада о реализации Республикой Казахстан Конвенции о правах ребенка»
8. Гармаш А., Сулова И., Защита детей от жестокого обращения и насилия // «ЭЖ ЮРИСТ», 2012. № 29. С.15
9. Сулейменова Г. Ж.. Правовой анализ законодательства Республики Казахстан о профилактике насилия и жестокого обращения в отношении детей и семьи в рамках программы «Равенство перед законом: доступ к правосудию в Центральной Азии». Алматы, 2013 г. С. 5.

**ШЕТЕЛДІК МЕМЛЕКЕТТЕРДІҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ ІС ЖҮРГІЗУ ЗАҢНАМАСЫНДА
ҚЫЛМЫСТЫҚ ҚУДАЛАУДАН БАС ТARTУ ИНСТИТУТЫН ЖҮЙЕЛІ ТАЛДАУ**

Муратов Багдат Нурболатович

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Әли Мәлік Ерлікұлы

Заң ғылымдарының кандидаты, аға оқытушы

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада шартты алдын-ала босатудың түсінігі, негізі мен қылмыстық құқықтық жазалудың гуманизациялану жүйесіндегі орнын қарастырған.

Түйінді сөздер: шартты алдын-ала босату, гуманизация, сот, жазалау.

**СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОГО
НАКАЗАНИЯ В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН**

Муратов Багдат Нурболатович

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Әли Мәлік Ерлікұлы

Кандидат юридических наук, ст. преподаватель

Казахско-Русского Международного университета, 030006, Ақтөбе, ул. Әйтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается проблемы института освобождения от уголовного наказания по законодательству зарубежных стран.

Ключевые слова: условно-досрочное освобождение, гуманизация, суд, наказание.

**SYSTEM ANALYSIS OF THE INSTITUTE OF EXEMPTION FROM CRIMINAL
PUNISHMENT IN THE CRIMINAL EXECUTIVE LEGISLATION OF FOREIGN
COUNTRIES**

Muratov Bagdat Nurbolatovich

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Ali Malik Erlikuly

Candidate of Juridical Sciences, Senior Lecturer

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The definition parole, its reason and its place in the system of the humanization of the criminal punishment is considered in this article.

Key words: parole, humanization, court, punishment.

Согласно Указу Президента Республики [Казахстан](#) «О Концепции правовой политики Республики Казахстан» на период с 2010 до 2020 года уголовная [политика](#) государства должна быть направлена на совершенствование институтов освобождения от уголовной ответственности, отбывания наказания, условно-досрочного освобождения от отбывания наказания.

Институт условно-досрочного освобождения представляет собой одну из форм прекращения отбывания наказания и является акцией правосудия и государственного

поощрения, мерой положительной общественно-политической, нравственно-этической и юридической оценки, позитивных изменений в поведении осужденного, происшедших в нем в период отбывания наказания.

Для полноты раскрытия проблемы необходимо провести анализ законодательного опыта зарубежных стран в борьбе с преступностью, который показывает, что в настоящее время все больше и больше принципы гуманизма и справедливости определяют стратегию уголовной политики большинства современных демократических государств. В частности, для этих стран общей является тенденция к уменьшению числа приговоров, связанных с реальным лишением свободы, стремление заменить карательные меры превентивными, улучшить положение заключенных в местах отбывания наказания, минимизировать количество несовершеннолетних и женщин, отбывающих наказание в пенитенциарных учреждениях.

При этом следует учесть, что существует очевидное различие между континентальной (европейской) и англо-саксонской уголовно-исполнительной системой. К примеру, если первая в большей степени ориентирована на предотвращение преступлений и возможную гуманизацию пенитенциарной системы, то во второй системе продолжают применяться длительные сроки заключения и суровые меры наказания за преступления средней тяжести, а также широкое применение пожизненного заключения.

За рубежом известны различные формы прекращения уголовного дела в досудебной стадии уголовного процесса, хотя они обычно и не называются освобождением от уголовной ответственности. Речь идет не только о применении давности уголовного преследования и амнистии, но и о других видах освобождения от уголовной ответственности и наказания. К примеру, Уголовный кодекс Польши 1997 года предусматривает «условное прекращение уголовного преследования судом в случае возмещения вреда и за примирением сторон» (ст. 66 УК).

В Уголовном кодексе Испании 1995 года имеется норма о «прекращении уголовной ответственности в случае прощения потерпевшим до начала исполнения наказания» (ст. 130 УК).

В других странах подобные нормы чаще называют «альтернативными мерами» и относят к ним примирение с потерпевшим, добровольное возмещение ущерба, прекращение уголовного дела за нецелесообразностью ввиду старости исполнителя, а также по причине родственных отношений между исполнителем и потерпевшим и так далее.

Повышенный интерес законодателей многих зарубежных стран к проблеме «альтернативных мер» связано, по меньшей мере, с двумя обстоятельствами: во-первых, во всех странах отмечается определенный отход от чисто классического направления в уголовном праве с его признанием жесткой связи между преступлением и наказанием; во-вторых, развитие социологических методов изучения правосудия показало, как позитивные, так и серьезные негативные стороны этого государственного установления. В

частности, тема «альтернативных мер» обсуждалась в Хельсинки в рамках подготовительного семинара к VII Конгрессу ООН по предупреждению преступности и обращению с преступниками.

Выводы, к которым пришли участники обсуждения, можно суммировать следующим образом: деятельность системы органов уголовного правосудия имеет ограниченные возможности; в ряде случаев излишнее вторжение этой системы, как и излишняя криминализация, влечет неблагоприятные для общества последствия; деятельность системы КУИС требует слишком больших материальных и кадровых ресурсов, поэтому нецелесообразно использовать ее в тех случаях, когда можно обойтись применением иных мер.

Система «альтернативных мер», применяемых в настоящее время в различных странах, весьма разнообразна. Прежде всего, эти меры рассчитаны на несовершеннолетних, в отношении которых VII Конгресс ООН по предупреждению преступности и обращению с

преступниками (Пекин, 1985 г.) принял специальную рекомендацию: «При рассмотрении дел несовершеннолетних следует по возможности не прибегать к официальному разбору дела компетентным органом власти. Полиция, прокуратура или другие органы, ведущие дела несовершеннолетних, должны быть уполномочены принимать решения по таким делам по своему усмотрению без проведения официального слушания дела».

Что касается взрослых, то наиболее часто встречающимися в зарубежном законодательстве «альтернативными мерами» являются различные виды примирения. По свидетельству Б. Хубера, исследователя из института М. Планка (ФРГ), для современного европейского уголовного законодательства характерна тенденция к введению норм о добровольной или назначенной компенсации потерпевшему, которая может быть основанием для прекращения уголовного дела, то есть для освобождения от уголовной ответственности. Такие нормы есть в УК Австрии, Германии, Швеции, Швейцарии, Австралии, Нидерландах и т.д.

Аналогичный подход широко практикуется в судебной практике Германии, Франции, Англии, США, как и ряда других зарубежных стран [1].

Заслуживает внимания и законодательный опыт Германии, в УК которой предусмотрен такой вид освобождения от наказания, как отказ от наказания. Так, согласно параграфу 60 УК Германии суд отказывается от наказания, если последствия деяния для самого правонарушителя настолько тяжелы, что назначение ему наказание явно не достигло бы результатов. Речь, идет, прежде всего, о неосторожных видах преступлений, когда в результате совершенного деяния физически пострадали близкие самого виновного или же материальный ущерб причинен непосредственно им.

Подводя итоги сказанного можно сделать следующие выводы:

1. Условно-досрочное освобождение не является карательным институтом, поэтому не может быть признано ни стадией прогрессивной системы исполнения наказания, ни частью относительно неопределенных приговоров.

2. Условно-досрочное освобождение не может быть признано и поощрением, которое в деятельности администрации органа или учреждения, исполняющего наказание, является одним из средств обеспечения режима и исправления осужденных, то есть являться мерой дисциплинарного характера, хотя возможность его применения и играет немаловажную роль в скорейшем исправлении осужденных.

3. Возможность применения условно-досрочного освобождения от наказания является уголовно-правовым выражением принципа целесообразности и экономии карательных средств в отличие от таких форм досрочного освобождения, как амнистия или помилование, выступающих в качестве политических актов высшего органа власти.

4. Условно-досрочное освобождение не является средством исправления приговоров (внесение коррективов), поскольку его применение базируется на фактах и обстоятельствах, возникших уже после постановления обвинительного приговора, в процессе его исполнения и в ходе достижения задачи исправления осужденного. По этой же причине применение условно-досрочного освобождения не колеблет стабильности судебного приговора, который не отменяется, продолжая действовать до истечения установленного им срока наказания. Это и не особая форма сокращения наказания, так как срок наказания, установленный приговором суда, не сокращается, приговор остается в силе, прекращается лишь фактическое исполнение.

5. Условно-досрочное освобождение от наказания является выражением от имени государства положительной оценки изменений, происшедших в осужденном под воздействием исправительно-воспитательного процесса в период отбывания наказания. Поэтому условно-досрочное освобождение может быть только актом правосудия, то есть предоставляется не иначе как по решению судебного органа.

6. Условно-досрочное освобождение является фактическим правом осужденного, твердо ставшего на путь исправления и не нуждающегося в дальнейшем отбывании наказания, которое должно быть соответствующим образом закреплено в законе.

Список использованной литературы:

- 1 Чукмаитов Д.С. Применение уголовного наказания в целях предупреждения рецидивных [преступлений](#). Алматы: Баспа, 1997г. – 314 с.
- 2 Иногамова-Хегай Л.В. Международное уголовное право. СПб.:Юрид. центр Пресс. 2007г. – 495 с.
- 3 Норберт Пауль Э. Пенитенциарный отпуск // Исполнение уголовных наказаний. Серия: проблемы преступности за рубежом. Реферативная информация. Вып. 3. М.: МВД РФ. 2012г. – С. 42-49

**ҚЫЛМЫСТЫҚ ЖӘНЕ ҚҰҚЫҚТЫҚ ТӘЖІРИБЕДЕГЕ АДАМЗАТТАУ ЖҮЙЕСІНІҢ
ҚАМТЫЛҒАН ЕРЕЖЕЛЕРІН БАҒАЛАУ, НЕГІЗІ ЖӘНЕ ОЛАРДЫҢ
ТҮЖЫРЫМДАМАСЫ**

Муратов Багдат Нурболатович

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада шартты алдын-ала босатудың түсінігі, негізі мен қылмыстық құқықтық жазалудың гуманизациялану жүйесіндегі орнын қарастырған.

Түйінді сөздер: шартты алдын-ала босату, гуманизация, сот, жазалау.

**ПОНЯТИЕ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ, ОСНОВАНИЯ И ЕГО
МЕСТО В СИСТЕМЕ ГУМАНИЗАЦИИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО НАКАЗАНИЯ**

Муратов Багдат Нурболатович

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается понятие условно-досрочного освобождения, основания и его место в системе гуманизации уголовно-правового наказания.

Ключевые слова: условно-досрочное освобождение, гуманизация, наказание.

**CONCEPT OF CONDITIONALLY-EARLY LIBERATION, BASIS AND ITS PLACE IN
THE SYSTEM OF HUMANIZATION OF CRIMINAL AND LEGAL PUNISHMENT**

Muratov Bagdat Nurbolatovich

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

The definition “parole, its reason and its place in the system of the humanization of the criminal punishment” is considered in this article.

Key words: the relief from criminal punishment, the correctional law.

В современных условиях гуманизации и либерализации уголовной политики государства, предусматривающий значительное сокращение численности осужденных, содержащихся в уголовно-исполнительной системе, существенно возрастает роль всех институтов прогрессивной системы, в том числе и института условно-досрочного освобождения.

Сущность условно-досрочного освобождения от отбывания наказания в соответствии со ст. 72 УК РК состоит в освобождении лица условно-досрочно, если будет признано, что для своего исправления оно не нуждается в полном отбывании назначенного судом наказания. Освобождённому ставится условие не совершать вновь преступление или правонарушение, могущее повлечь отмену УДО. Поэтому рассматриваемый вид освобождения называется условным. При этом неотбытая часть наказания фактически выступает в качестве испытательного срока, в течение которого лицо, освобожденное условно-досрочно, не должно допускать нарушение закона.

Такая формулировка, хотя и выражает материальное содержание этого института, все же не охватывает полностью некоторых важных сторон понятия УДО, не дает четкого представления о его правовой природе.

Остановимся подробнее на определении юридической природы УДО как карательного института и как поощрительной меры.

Одним из тех, кто относит УДО к карательному институту, является М.А. Ефимов. «Условно-досрочное освобождение - пишет Ефимов, – в какой бы форме оно не применено, должно рассматриваться в качестве «заключительной стадии в отношении лишения свободы» поскольку и после освобождения из мест заключения, хотя и в смягченной форме, карательное воздействие продолжается». [1]

Эта точка зрения, определяющая УДО как заключительную стадию отбывания наказания, совпадает с определением условно-досрочного освобождения, данным еще в 1921 году французским юристом Видалем, который считал, что условно-досрочное освобождение «не кладет конца наказанию и является не чем иным, как особым видом отбывания наказания на свободе с определенными ограничениями и условиями; наказание продолжает течь до срока, установленного при осуждении и освобождение становится окончательным, если условное освобождение не было отменено до конца срока приговора» [2].

Необходимость определения понятия «условно-досрочного освобождения» диктуется отсутствием единства во взглядах на его правовую природу, а также некоторыми пробелами и недостатками в правовом регулировании и применении этого института. Нужно иметь в виду, что немаловажное значение имеет то исправительное влияние, которое должно оказывать на осужденных четкое представление об УДО.

Наблюдавшиеся в прошлом перегибы в применении УДО и недостатки, допускаемые в настоящее время, в известной мере можно объяснить отсутствием единого подхода к пониманию сущности и правовых предпосылок применения данного института.

Еще в советской юридической литературе высказывались различные точки зрения относительно правовой природы УДО. Так, сложились две концепции в понимании и определении сущности данного института. Одни ученые определяют его как карательный институт, а другие как поощрительную меру.

Институт условно-досрочного освобождения позволяет суду прекратить дальнейшее отбывание наказания, если поведение осуждённого в период уже отбытого срока свидетельствует об успешном развитии [процесса](#) исправления так, что необходимости в полном отбывании наказания нет. При этом: условно досрочное освобождение может применяться в любом случае, когда наказание связано с лишением или ограничением свободы; снят запрет применения такого освобождения к отдельным категориям осуждённых; не требуется доказанности полного исправления.

Институт условно-досрочного освобождения, конечно, стимулирует позитивное поведение в период отбытия наказания. Чтобы закрепить эту тенденцию после освобождения ведь исправление ещё не завершено, суд вправе возложить на освобождённого исполнение определённых обязанностей, таких же, как при условном осуждении. Предусмотрен и контроль специализированного органа за поведением освобождённого.

Злостное уклонение от возложенных обязанностей, нарушение общественного порядка, повлекшее административную [ответственность](#) и взыскание, является основанием для отмены освобождения и возобновления исполнения оставшейся части наказания.

Эта форма представляет собой освобождение от продолжения отбытия наказания лица, которое доказало свое исправление примерным поведением и честным отношением к труду в [процессе](#) отбывания наказания. В таких случаях продолжение отбывания наказания теряет свой смысл, так как лицо уже не представляет общественной опасности и, если освободить его от наказания и предоставить возможность жить в качестве полноправного гражданина, то общество получит больше пользы.

Замена не отбытой части наказания более мягким видом допускается в тех случаях, когда лицо, хотя полностью и не исправилось, но твердо встало на путь исправления. «Замена наказания более мягким является важным стимулом для скорейшего исправления осужденного». [3]

Основанием для условно-досрочного освобождения и замены наказания более мягким является исправление осужденного, которое он доказал примерным поведением и честным отношением к труду.

Вывод об исправлении осужденного с учетом его личности, характера совершенного преступления и степени участия в нем осужденного должен быть основан на совокупности данных о соблюдении им режима в исправительно-трудовом учреждении, выполняемой работе и отношении к ней, повышении своей производственной квалификации, участии в общественной жизни и т. п. «Условно-досрочное освобождение и замена не отбытой части наказания более мягким [наказанием](#) могут применяться только судом по представлению администрации мест лишения свободы или соответствующих органов министерства внутренних дел, если речь идет о таких видах наказания, как ссылка, высылка или исправительные работы без лишения свободы». [3]

Суд, решив положительно вопрос об условно-досрочном освобождении от основного наказания или замене его более мягким, может одновременно освободить осужденного и от таких дополнительных мер воздействия, как ссылка, высылка или лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью.

Рассматриваемая нами сегодня тема условно-досрочного освобождения от наказания является одним из важнейших условий в уголовно-исполнительном праве, и [материальной](#) предпосылкой и основанием освобождения от наказания. По своему содержанию оно является видом наказания на стадии его отбывания. Таким образом, не отбытая часть наказания является специфическим испытательным сроком для условно-досрочно освобождаемого и важным стимулом к его исправлению.

Действительно, если очевидно, что цель исправления осужденного достигнута без полного отбывания назначенного ему наказания, то дальнейшее исполнение наказания становится нецелесообразным. «Установленная законом возможность подвергнуться досрочному освобождению от реального отбывания наказания является, с одной стороны, средством поощрения осужденных, вставших на путь исправления, а с другой - стимулом для примерного поведения осужденных во время отбывания ими наказания и последующего освобождения от него. В этом виде освобождения от наказания наиболее ярко [нашли](#) отражение принципы гуманизма и справедливости».

Основанием условно-досрочного освобождения является убежденность суда в том, что осужденный для своего исправления не нуждается в полном отбывании назначенного судом наказания. Под исправлением осужденных понимается [процесс](#) формирования у них уважительного отношения к [человеку](#), обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития и стимулирование право послушного поведения. Показатели исправления зависят от вида отбываемого наказания и личности осужденного. К критериям исправления могут быть отнесены: соблюдение всех требований режима, примерное поведение осужденного, добросовестное отношение к труду и учебе [4].

В связи с внесенными изменениями в УК рассматриваемый вид освобождения от наказания следует отнести к обязательным. Суд, установив, что лицо отбыло необходимую часть наказания и для своего исправления не нуждается в дальнейшем его отбывании, выносит решение о его условно-досрочном освобождении от наказания.

В случае отказа суда в условно-досрочном освобождении от отбывания наказания при отсутствии одного из двух оснований повторное внесение в суд представления может иметь место не ранее чем по истечении 6 месяцев со дня вынесения определения суда об отказе и не ранее чем по истечении 3 лет со дня принятия судом решения об отказе для отбывающих пожизненное лишение свободы.

Кроме истечения определенных законом сроков после отбытия наказания, требуется, чтобы лицо в течение этих сроков не совершило нового преступления. Совершение же нового преступления прерывает течение срока погашения судимости. Сроки, погашающие первую судимость, начинают течь вновь с момента отбытия лицом наказания за новое преступление. С этого момента параллельно исчисляются и сроки погашения судимости по второму преступлению. Для погашения судимости установленные законом сроки должны истечь полностью. Но закон дает всем отбывшим наказание стимул для более раннего освобождения от судимости. Суду предоставляется право в некоторых случаях снять с лица судимость досрочно, если виновный после отбытия им наказания своим поведением и трудом доказал свое исправление.

В заключении, хотелось бы отметить, что условно-досрочное освобождение - один из видов освобождения от наказания. Суть его заключается в освобождении осужденного от дальнейшего реального отбывания наказания с условием обязательного соблюдения ряда предписаний, перечисленных в законе и установленных судом. [Условно-досрочное освобождение](#) от отбывания наказания должно применяться к лицам, твердо вставшим на путь исправления. Только в подобном случае можно считать, что этим лицам для их окончательного исправления нет необходимости полностью отбывать назначенное судом наказание.

Список использованной литературы:

1. Ефимов М.А. Некоторые вопросы условно-досрочного и досрочного освобождения // Правоведение, №1, 1999. – С . 88-97.
2. Vidal C. Course de droit crimenel et de science penitentiare. Paris, 1921. - P. 667.
3. Токубаев З.С. Правовое положение осужденных к лишению свободы по законодательству Республики Казахстан: автореф. дис ... д-ра юрид. наук. - Алматы, 2009г. – 48 с.
4. Материалы к изучению курса «Уголовное право» (Особенная часть): Сб. пост. Пленума Верховного Суда РК // Сост. Г.Б. Саматова. Алматы, 2012 г. – 256 с.

ТӘУЕЛСІЗ КЕШІЛДІКТЕРДІ ПАЙДАЛАНУДА ҚОЛДАНЫСТАҒЫ ЗАҢНАМА АНЫҚТАУ

Сакенова Айнура Маликовна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халқаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Біздің елімізде сыртқы экономикалық қызметтің қарқынды дамуы жағдайында сыртқы сауда мәмілелері бойынша міндеттемелерді орындауды қамтамасыз ететін құқықтық құралдардың рөлі артып келеді. Міндеттемелерді қамтамасыз ету тәсілін таңдау, әдетте, банктер қатысатын тараптардың өзара есеп айырысу жағдайына байланысты.

Түйінді сөздер: сыртқы экономикалық қызметі, құқықтық құралдары, сыртқы сауда, банктер.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ НЕЗАВИСИМЫХ ГАРАНТИЙ И РЕЗЕРВНЫХ АККРЕДИТИВОВ

Сакенова Айнура Маликовна

магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актобе, ул.Айтеке би, 52;

В условиях интенсивного развития внешнеэкономической деятельности в нашей стране, возрастает роль правовых инструментов, обеспечивающих выполнение обязательств по внешнеторговым сделкам. Выбор способа обеспечения обязательств во многом зависит от условий проведения взаиморасчетов между сторонами, к участию которых привлекаются банки.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, правовые инструменты, внешнеторговые сделки, банки.

DEFINITION OF THE APPLICABLE LAW AT THE USE OF INDEPENDENT WARRANTIES AND STANDING CREDITS

Sakenova Ainura Malikovna

Master's Degree student of specialty «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In the conditions of intensive development of foreign economic activity in our country, the role of legal instruments that ensure fulfillment of obligations under foreign trade deals is growing. The choice of the way of securing obligations depends to a large extent on the conditions for mutual settlements between the parties to which banks are involved.

Keywords: foreign economic activity, legal instruments, foreign trade deals, banks.

Современная банковская индустрия обладает весьма широкими возможностями в вопросах обеспечения международных расчетов, не только в технологическом, но и в гражданско-правовом смысле. Такими возможностями в числе прочих может являться предоставление банковских гарантий, или как принято их наименование в международной практике – независимых гарантий, а также резервных аккредитивов^[1]. Практика показывает, что такие виды обеспечения внешнеторговых сделок являются весьма распространенными в

виду оперативности их оформления и, что немаловажно, независимости от основного контракта. Это обеспечивает бенефициару погашение задолженности гарантом в случае неисполнения принципалом своих обязательств по основному контракту. Однако, использование международных банковских гарантий в случае, когда контрагенты находятся на территории различных государств, обуславливает наличие ряда трудностей, связанных с особенностями правового регулирования и отсутствием единых подходов в национальном законодательстве.

По общему правилу при выборе применимого права действует принцип автономии воли сторон, позволяющий сторонам избрать в качестве норм, применимых к их контрактным отношениям: национальное право, право нескольких государств, совокупность отдельных норм права, принадлежащих к праву того или иного государства, или нормы международного права и обычаи, не имеющие статуса правовых норм какого-либо конкретного государства.

Проблема определения применимого права возникает, как правило, в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением сторонами своих обязательств по независимой гарантии. Вопрос выбора права, подлежащего применению, стоит перед сторонами еще при выдаче гарантийного обязательства. Это условие должно быть включено в текст гарантии, т.к. в случае нарушения бенефициаром или гарантом условий гарантии для сторон возникают определенные правовые последствия. В зависимости от особенностей национального законодательства той или иной страны, эти последствия связаны со сроками обязательства, судебными обеспечительными мерами, способами и размером установления ответственности.

Однако, основные трудности при выборе применимого права стоят перед судом в тех случаях, когда в гарантии или резервном аккредитиве не указано право какой страны или какой международный обычай подлежит применению к данным правоотношениям. Исследуя указанный вопрос американские специалисты, принимавшие участие в разработке Конвенции ООН «О независимых гарантиях и резервных аккредитивах»^[2] и «Международной практики стэндбай» отмечали, что сложностью для судов может являться ситуация когда применимым правом является право страны, в которой нет специального законодательства о независимых гарантиях или резервных аккредитивах, либо данное государство не присоединилось к Конвенции. И это обстоятельство усложняет проблему в различных ракурсах, в т.ч. и в отношении возможного злоупотребления со стороны бенефициара или гаранта.

Например, суд может столкнуться с проблемой при определении срока действия резервного аккредитива, в котором не указано применимое право и который выдан в стране, не являющейся участником Конвенции. Если же иск, касающийся резервного аккредитива был подан в стране, которая присоединилась к Конвенции, то этот суд применит правило ст.22 Конвенции, и соответственно, национальное законодательство, например, право США. В этом случае возникает сложная коллизия: будет ли срок резервного аккредитива истекать через 6 лет по статье 12 (с) Конвенции, либо через один год после установленной даты выдачи по ст. 5-106(с) Uniform Commercial Code^[3]или через один год после фактической выдачи по ISP 98^[4].

Для того, чтобы ответить на этот вопрос необходимо обратиться международной практике.

Согласно ст. 27-28 Унифицированных правил 1992 г.^[5], если иное не предусмотрено в гарантии, она подчиняется праву места коммерческой деятельности гаранта или инструктирующей стороны (в зависимости от случая), и если гарант имеет более одного места коммерческой деятельности – праву по месту выдачи гарантии. Из этого следует, что гарантия и контргарантия могут быть подчинены праву различных государств. Это является логичным следствием принципа независимости контргарантии от гарантии (ст.2(с) Унифицированных правил 1992г.)

В отношении резервных аккредитивов на западе сформирован несколько иной подход. Поскольку резервный аккредитив превратился в универсальный финансовый инструмент, имеющий более широкую сферу применения, чем обычная гарантия по требованию, и его природа в документарном смысле больше связана с коммерческими аккредитивами, то суды чаще применяют Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (далее - UCP 500)^[6], так как они отражают наиболее совершенные нормы для урегулирования международных споров.^[7] В то же время, оговорка о применении UCP 500 не исключает возможности рассмотрения споров с учетом норм национального права.

ISP 98 не содержит правил, которые бы регулировали применимое право, кроме того, анализ судебной практики позволяет автору сделать вывод о том, что до настоящего времени ISP 98 не признается судами в качестве официального документа при рассмотрении споров.

В Европейских странах вопрос применимого права также регулируется положениями Конвенции о праве, применимом к договорным обязательствам^[6]. В отношении юрисдикции при отсутствии соответствующих оговорок в тексте независимых гарантий (резервных аккредитивов), а также в случае отказа одной из сторон от выбранной юрисдикции либо если она не является исключительной будут применяться правила Конвенции о юрисдикции и приведении в исполнение судебных решений по гражданским и коммерческим делам^[7].

Конвенция ООН «О независимых гарантиях и резервных аккредитивах» установила, что обязательство должно регулироваться правом, выбор которого оговорен или вытекает из условий обязательства либо иным образом согласован между гарантом / эмитентом и бенефициаром (ст.21). В отсутствие выбора права в соответствии со статьей 21 обязательство регулируется правом государства, где находится коммерческое предприятие гаранта/эмитента, в котором обязательство было выдано. Такое положение, по нашему мнению, является наиболее универсальным в рассматриваемых правоотношениях, однако, ограниченное применение Конвенции не позволят урегулировать этот вопрос на международном уровне.

Как следует из материалов дела, государственное внешнеторговое предприятие обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с фирмы А суммы убытков, возникших в результате недопоставки 50000 тонн кокса по контракту.

В обоснование исковых требований истец сослался на выплату им согласно условиям контракта фирме В гарантийной суммы, обеспеченной депозитом истца, в размере 289171 доллара США, в том числе 9171 доллар банковских расходов. Определением суда к участию в деле по ходатайству ответчика в качестве третьего лица без самостоятельных требований привлечен Банк (г. Москва).

Решением суда первой инстанции в иске отказано за недоказанностью требований. Исследовав обстоятельства дела, суд установил, что представленные в обоснование исковых требований внешнеторговый контракт, договор комиссии, тендерные документы не содержат условий о выдаче промежуточной гарантии в пользу фирмы В, Банком (г. Дели, Индия) и Банком (г. Москва).

Изучив материалы дела, кассационную жалобу, заслушав пояснения представителей сторон, проверив в порядке статьи 174 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации правильность применения судом норм материального и процессуального права, кассационная инстанция установила следующее. Согласно материалам дела, между истцом (комиссионером) и фирмой А (комитентом) заключен договор комиссии, по условиям которого комиссионер обязуется по поручению комитента за вознаграждение заключать от своего имени контракты на поставку кокса в Индию.

Одним из таких контрактов был контракт с Визакхапатнамским метзаводом (Индия) на поставку 300000 тонн кокса. Способом обеспечения исполнения гражданско - правового

обязательства по контракту (пункт 10) предусмотрена банковская гарантия на сумму 508500 долларов США, согласно которой, инопокупатель имеет право в безусловном порядке потребовать всю сумму гарантии в случае нарушения условий контракта.

Так как ответчик недопоставил фирме С 50000 тонн кокса, последняя потребовала от банка выплаты гарантийной суммы и получила ее. Банковская гарантия была, в свою очередь, обеспечена депозитом истца в сумме 280000 долларов США. Банковские расходы по выплате гарантии составили 9171 доллар США и также были оплачены истцом. Осуществив платеж на указанную сумму по требованию компании В, истец обратился к ответчику с претензией о возмещении суммы понесенных убытков и, не получив удовлетворения, заявил в суд исковые требования. Требования истца основаны на договоре о предоставлении гарантии между истцом и Банком (г.Москва) о предоставлении гарантии фирме В; договоре срочного депозита между истцом и Банком (г.Москва); сообщении банка о требовании уплаты суммы гарантии от фирмы В.

Из представленных в материалах дела контракта, тендерных документов следует, что бенефициаром является фирма "С, принципалом – государственный банк Индии через фирму В, срок гарантии установлен в шесть месяцев с даты коносамента последней партии материалов либо последней партии дополнительного количества материалов. Продление срока гарантии в соответствии с приложением №2 к контракту предусмотрено на условиях, определенных гарантийным письмом.

Согласно банковской гарантии на выполнение работ срок действия гарантии был определен до 31 марта 2000 года, в дальнейшем продлевался до 31.05.2000. Сумма по банковской гарантии согласно утверждению истца уплачена 03.06.2000, т.е. после окончания определенного в гарантии срока, на который она выдана (письмо отделения корпоративных счетов Нью-Дели Государственного банка Индии - "неофициальный перевод").

Установив названные обстоятельства, суд первой инстанции правомерно не нашел оснований для удовлетворения исковых требований, указав, что ни договор комиссии, ни тендерные документы, ни контракт не предусматривают выплату гарантийной суммы фирме В, являющейся партнером истца, и за пределами установленного срока гарантии. Кроме того, в соответствии с пунктом 4.2.1 договора комиссии истец обязан выполнять все условия по контрактам. Выплата гарантийной суммы лицу, не предусмотренному контрактом, произведена в нарушение условий договора комиссии.

Раздел 8 договора комиссии устанавливает ответственность комитента за нарушение сроков поставки, а пунктом 8.2 предусмотрено, что реальные размеры убытков, связанные с нарушением сроков поставки кокса, а также ненадлежащим исполнением документов должны быть подтверждены комиссионером (истцом) и / или инопокупателем документально.

Как мы видим, у суда отсутствовали возможности применения не только Унифицированных правил, но и коллизионных норм, которые определили бы материальное право, подлежащее применению.

Список использованной литературы:

1. Единообразный торговый кодекс Соединенных Штатов Америки
2. Paul S. Turner, Brooke Wunnicke and Diane B. Wunnicke. Another view of the Draft Standby (ISP) Rules // Documentary Credits Insight Volume 3 No 3 Summer 1997
3. Унифицированные правила для гарантий по требованию. Публикация МТП №428
4. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов. Публикация МТП №500.
5. См.: Документарные аккредитивы: сравнение UCP 500 и UCP 400. Под ред. Шарля дель Бусто. М., 1995. С.21

6. Convention on the law applicable to contractual obligations (Rome, 19.VI.1980) // Treaty Series. Volume 1605.- New York: United Nations, 1997. P. 59 - 156.

7. Конвенция о юрисдикции и приведении в исполнение судебных решений по гражданским и коммерческим делам (Лугано 16.09.1988) // Международные конвенции о взаимодействии судов и судебном-правовом сотрудничестве по гражданским и коммерческим делам. «Вестник ВАС РФ». Специальное приложение к N 10, октябрь 2000 года.- М.: ЮРИТ-Вестник, 2000. С. 29 - 64.

ІШКІ ЗАҢДАРДЫ ХАЛҚАРАЛАҚ ҚҰҚЫҚПЕН ҮЙЛЕСТІРУ

Сакенова Айнура Маликовна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халқаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Қазіргі уақытта мемлекетаралық қатынастардың табысты құқықтық реттеуі ұлттық бірліктің байланысты халықаралық стандарт құқықтар артып келеді. Мұндай үйлесімділікті қажет ететін факторлар мақалада айтылады.

Түйінді сөздер: құқық, мемлекетаралық қатынастар, халықаралық құқық, ішкі заң.

СОГЛАСОВАНИЕ ВНУТРИГОСУДАРСТВЕННОГО ПРАВА С МЕЖДУНАРОДНЫМ

Сакенова Айнура Маликовна

магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Ақтөбе, ул. Айтеке би, 52;

В настоящее время успешное правовое регулирование внутригосударственных отношений становится во все большей мере зависимым от согласованности норм национального права с международным правом. В статье говорится о факторах, диктующих необходимость подобного согласования.

Ключевые слова: право, внутригосударственные отношения, международное право, национальное право.

HARMONIZATION OF ONTERNATIONAL LAW WITH INTERNATIONAL LAW

Sakenova Ainura Malikovna

Master's Degree student of specialty «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

Currently, successful legal regulation interstate relations is increasingly dependent on the consistency of national rights with international law. The article talks about factors that dictate the need for such harmonization.

Keywords: law, interstate relations, international law, national rights.

Эффективное осуществление и развитие права достигается только тогда, когда наличие внутренней согласованности его составных элементов, в том числе и прежде всего самих норм права. Противоречивость и несогласованность правовых норм ведет к нарушению системности правового регулирования и тем самым снижает его эффективность как в масштабе страны, так и в международном правопорядке. Во внутригосударственном праве необходимо, чтобы все нормы права соответствовали Конституции. И эта система норм права должна быть стройной, внутренне согласованной и непротиворечивой. Без такой согласованной системы невозможно успешное осуществление функций права, обеспечение регулирующего воздействия его норм на общественные отношения.

Данное положение, будучи общим для всех правовых систем, касается также и международно-правовой системы, часть норм которой осуществляется во внутригосударственной сфере. В настоящее время успешное правовое регулирование

внутригосударственных отношений становится во все большей мере зависимым от согласованности норм национального права с международным правом. Необходимость подобного согласования диктуется следующими факторами.

Во-первых, это осознание приоритетности общечеловеческих ценностей, уважение права человека и основных свобод, необходимости поддержания международного мира, безопасности и справедливости, стабильности и демократии. Упомянутые обстоятельства требуют того, чтобы, в частности, этническая, культурная, языковая и религиозная самобытность национальных меньшинств была защищена и чтобы создавались условия для поощрения этой самобытности. Вопросы, касающиеся национальных меньшинств, могут удовлетворительно решаться только в демократических политических режимах. При этом права личности являются главной точкой отсчета при определении прав любой социальной общности. Каждый человек, принадлежащий к любой социальной, классовой, этнической общности, должен пользоваться доступом к эффективным средствам правовой защиты, национальным или международным, против любого нарушения его естественных прав и свобод.

Во-вторых, согласование внутригосударственного и международного права диктуется экономическими факторами, в частности, все более усиливающейся интернационализацией производства и обмена, техники и науки. Особое значение имеют интеграционные процессы для стран, связанных с рыночной экономикой или двигающихся в этом направлении, а также стремящихся установить демократические политические институты. Демократические институты и экономическая свобода стимулируют экономический, научно-технический и социальный прогресс, невозможный без теснейшего общения народов и стран, что требует унификации и правового регулирования. Уважение и развитие прав и основных свобод человека, с одной стороны, и научно-технический прогресс, повышение уровня благосостояния народов, с другой, взаимообусловлены. Сотрудничество в области науки и техники играет существенную роль в экономическом развитии. На этой основе возникает необходимость более глубокой интеграции государств в международные, экономические и финансовые системы, культурных обменов. Современная рыночная экономика требует от каждой страны согласования своего национального права с международным. Сотрудничество в области экономики, науки и техники требует и согласованности правовых систем. Субъекты права, участвующие в этих процессах, нуждаются в расширении своих правомочий в рамках, выходящих уже за пределы национального права и государства, т. е. в рамках международно-правового общения.

В-третьих, это настоятельная необходимость решения глобальных проблем охраны окружающей среды и важность совместных усилий в этой области. Защита и улучшение окружающей среды в целях восстановления и поддержания устойчивого экологического равновесия — обязанность и всего мирового сообщества, и каждого, государства, отдельной личности и организации. И с этой точки зрения необходимо обеспечить эффективное осуществление согласованной, единой правовой политики в области окружающей среды, ее подкрепление соответствующими законодательными мерами и административными структурами. Национальное законодательство в области окружающей среды должно исходить из принципов сохранения природной среды и, в свою очередь, соответствовать тем требованиям, которые предусматривают Программа Организации Объединенных Наций по окружающей среде (ЮНЕП), Европейская, экономическая комиссия Организации Объединенных Наций (ЕЭК ООН) и Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

В-четвертых, важным фактором усиления согласования правовых систем являются требования культурного порядка. Приверженность к свободе творчества, а также защита и развитие культурного и духовного наследия каждого народа в отдельности и всех народов, вместе взятых, во всем богатстве и разнообразии требуют активного сотрудничества и политики правовой охраны культурного богатства. Взаимное ознакомление народов с

достижениями в сфере музыки, театра, литературы и искусства способствует повышению общей культуры человека. Сотрудничество в области культуры способствует более глубокому взаимопониманию в области национальной политики. Правовая охрана и развитие культурного и духовного наследия, общения народов — задача не только отдельного государства, но и всего мирового сообщества, ибо все ценное в каждой национальной культуре составляет достояние всего человечества. В праве каждой страны должны найти выражение и защиту общечеловеческие культурно-нравственные ценности.

Наконец, еще один фактор, требующий упрочения мирового правопорядка, согласования национальных правовых систем с принципами международного права — необходимость сохранения мира, прекращения гонки вооружения и холодной войны, фактор выживания и сохранения человеческой цивилизации.

По своей правовой природе согласование внутригосударственного (национального) права с международным представляет собой упорядочение национально-правовых систем, исходя из сущности права вообще и общепризнанных общечеловеческих ценностей. Согласование внутригосударственной правовой системы с международной распространяется не только на нормы права национальной правовой системы, но и на правовые отношения и правосознание.

Согласование внутригосударственного права с международным — не только право, но и обязанность государства. Это прямо вытекает из признания примата международного права и из ряда его принципов. Юридическая обязанность государственной власти согласовывать свое национальное законодательство с международным правом закреплена в многочисленных как двусторонних, так и многосторонних международно-правовых актах.

Согласно Уставу ООН государства приняли на себя обязательство «создать условия, при которых могут соблюдаться справедливость и уважение к обязательствам, вытекающим из договоров и других источников международного права» (преамбула). Ст. 27 Венской конвенции о праве международных договоров гласит: участник соглашения не может ссылаться на положение своего внутреннего права в качестве оправдания для невыполнения им договора. Само наличие норм национального законодательства, нарушающих международные обязательства, представляет серьезную угрозу мировому правопорядку. Так называемые коллизии норм международного и внутригосударственного права часто возникают не из-за недобросовестного исполнения международных договоров, а из-за «технической» несогласованности предписаний внутригосударственных законов и норм международного права. Рассогласованность, международных и национальных правовых норм объясняется и тем, что государства — субъекты международных отношений часто находятся на разных этапах социально-экономического, политического и культурного развития.

Действуют здесь и обстоятельства политического характера, и факторы, обусловленные спецификой исторического развития стран и регионов. Поэтому согласованность, непротиворечивость внутригосударственной и международной правовых систем следует считать тенденцией современной стадии цивилизации, которая постоянно нарушается и должна своевременно восстанавливаться. Коллизии норм международного и внутригосударственного права есть всегда, они преодолеваются и возникают вновь, чтобы быть преодоленными.

Существует определенный порядок разрешения коллизий, предусмотренный современным международным правом. Кроме того, в каждой стране на конституционном уровне, а в отдельных случаях и в отраслях права, должны содержаться правила, согласно которым «при расхождении норм национального права с международным действуют нормы международного права». И касается прежде всего это прав и основных свобод человека и общественной безопасности.

Даже конституционно закреплённое правило действия норм международного права при расхождении с ними внутригосударственного законодательства в большинстве случаев само

по себе не решает проблему, так как введение «посторонней» нормы в сложившуюся в стране систему права влечет за собой нередко рассогласование норм той или иной отрасли национального законодательства. Чтобы этого не случилось, нужно тщательное обновление целых групп юридических норм, а то и совершенствование отраслей права.

Согласование национального права с международным влияет на демократическую направленность всего нормативного массива внутригосударственного законодательства. В проектах новой Конституции России содержатся положения о правах и основных свободах человека, соответствующие мировым стандартам.

Согласование внутригосударственного права с международным происходит как на нормотворческой стадии, так и на стадии реализации права.

Проблема согласования национального права с международным должна основываться на принципиальном признании примата международного права, но из этого не следует, что нормы любого межгосударственного договора могут определять внутригосударственное право. Особенно это касается двусторонних договоров, которые, как показывает история, сами нередко нарушают принципы международного права. Поэтому, в частности, правы те, кто пишет, что «международный договор не может действовать на территории государства, ибо это сфера исключительной компетенции национального права»[1]. Г. И. Тункин пишет: «В случае несоответствия между нормами внутригосударственного права и нормами международного права (коллизии между ними) государства должны выполнять свои международные обязательства, причем ссылки на внутреннее законодательство не могут освободить государство от выполнения этих обязательств»[2]. Соглашаясь с этим положением Г. И. Тункина, Р. А. Мюллерсон отмечает, что данное положение еще не может служить примером признания примата международного права над национальным[3]. Не вдаваясь в детали проблемы, отметим, что надо, конечно, проводить различие между общепризнанными принципами и нормами международного права и отдельными, особенно двусторонними, соглашениями государств. Вопросы об исполнении межгосударственных соглашений и вопросы примата международного права над внутригосударственным действительно не тождественны.

Иностранные государства по-разному решают вопросы согласования национального законодательства с нормами международного права. Так, в Бельгии, Голландии, Франции, США, Швейцарии национальное законодательство объявляет международные договоры частью права страны. В соответствии с конституциями этих стран международные договоры могут действовать внутри страны, в сфере действия национального права. Например, Конституция США предусматривает, что «настоящая Конституция и законы Соединенных Штатов, изданные в ее исполнение, равно как и все договоры, которые заключены или будут заключены Соединенными Штатами, являются высшими законами страны, и судьи каждого штата обязаны к их исполнению, хотя бы в Конституции и законах отдельных штатов встречались противоречащие постановления»[4].

Само провозглашение международных договоров верховным правом страны — отнюдь не гарантия от нарушения международных договоров. Необходим юридический механизм исполнения международных договоров в национальном законодательстве. При этом суды должны выносить решения на основе международного права в случае несогласованности норм национального права с международным. Особенно важно это для прав человека и общесоциальной безопасности.

Одним из условий применения международных договоров внутри страны является их опубликование в официальных изданиях данного государства. В конституциях некоторых стран прямо говорится о необходимости опубликования международного договора в официальном издании данного государства для того, чтобы положения договора могли применяться внутри страны. Официальное опубликование является необходимым условием действия внутри страны норм соглашения, но это не должно относиться к принципам международного права и в первую очередь к актам ООН.

В ряде стран конституции провозглашают, что общепризнанные нормы международного права выше права страны. Так, ст. 25 Основного Закона ФРГ предусматривает, что «общие нормы международного права являются составной частью права Федерации. Они имеют преимущество перед законами и непосредственно порождают права и обязанности для жителей федеральной территории»[5]. Статья 10 Конституции Италии определяет: «Правовой порядок Италии согласуется с общепризнанными нормами международного права»[4]. Пункт 1 ст. 28 Конституции Греции гласит, что «общепризнанные нормы международного права, а также международные договоры с момента их санкционирования при помощи закона и вступления в силу, согласно положениям самого договора, являются частью национального права Греции и имеют преимущество перед законами, противоречащими им»[5].

Соответствующие изменения внесли в свое законодательство также Ирландия (ст. 29 Конституции), Дания (Закон о присоединении Дании к Европейским сообществам) и Норвегия (ст. 29 Конституции).

Когда речь идет о согласовании внутригосударственного права с международным, то необходимо иметь в виду, что это согласование может быть дифференцировано и по видам источников права. Во внутригосударственном праве предметом согласования с международным правом могут быть конституции, законы, административные и судебные акты[6].

Следовательно, речь идет о согласовании на уровне как нормотворческой, так и нормоприменительной деятельности.

В международном праве утвердился и получил четкое закрепление принцип добросовестного выполнения обязательств, вытекающих из общепризнанных принципов и норм современного международного права и из соответствующих международному праву договоров. Формулировки этого принципа содержатся в Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций[7] и в Заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе[8].

В международном праве имеется достаточное количество предписаний, определяющих наступление ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение требования о согласовании норм национального права с международно-правовыми. Еще в статьях, принятых третьей комиссией на Гаагской конференции по кодификации международного права 1930 г. отмечалось, что ответственность имеет место, если ущерб вытекает «как из того факта, что государство приняло законодательные постановления, несовместимые с его международными обязательствами, так и из того факта, что государство не приняло законодательных постановлений, необходимых для исполнения этих обязательств»[11]. В современном интегрированном мире с его глобальными проблемами еще больше возрастает ответственность государства.

Однако на практике внутригосударственное право согласуется с международно-правовой системой не всегда. Было бы целесообразно создать национальный институт контроля за согласованием внутригосударственного права с международным. Такие функции могли бы исполнять как органы управления, так и судебная власть. Это будет способствовать также и тому, что, в свою очередь, человек сможет полнее реализовать свои права и свободы.

Несмотря на то, что участником международного договора является государство в целом, а не его отдельные органы, от действий последних во многом зависит точное выполнение его обязательства по международным договорам. «Поэтому, — отмечает А. Н. Талалаев, — очень важно обеспечить правильную координацию деятельности различных государственных органов не только по заключению международных договоров, но и особенно по их исполнению. Отсутствие должной координации, согласованности действий государственных органов в процессе исполнения международных договоров может вести к

несвоевременному или ненадлежащему выполнению обязательств по международным договорам»[12].

Из сказанного можно сделать следующие выводы: 1) нормы международного права могут и должны применяться в регулировании внутригосударственных отношений; 2) при коллизии норм внутригосударственного и международного права должны применяться нормы международного права; 3) государство обязано согласовывать свои национально-правовые акты с нормами международного права при противоречии первых последним. Как говорится в Венской конвенции о праве международных договоров, государство — участник международного договора «не может ссылаться на положения своего внутреннего права в качестве основания для невыполнения им договора». Следовательно, система норм внутригосударственного права не должна рассматриваться в качестве фактора, который оправдывает поведение государства, противоречащее международным обязательствам.

Список использованной литературы:

1. Усенко Е. Т. Формы регулирования социалистического международного разделения труда. М., 1965. С. 158.
2. Тункин Г. И. Основы современного международного права. М., 1956. С. 11.
3. Мюллерсон Р. А. Соотношение международного и национального права. М., 1982. С. 81.
4. Конституции буржуазных стран. М., 1968. С. 183.
5. American journal of International Law. 1976. Vol. 70. № 3. P. 494.
6. Б у т к е в и ч В. Г. Соотношение внутригосударственного и международного права. Киев, 1981. С. 218.
7. Международная жизнь. 1970. № 12. С. 144.
8. Международная защита прав и свобод человека: Сборник документов. М., 1990. С. 58—59.
9. Левин Д.Б. Ответственность государств в современном международном праве. М., 1966. С. 69.
10. Талалаев А. Н. Закон о международных договорах СССР на службе мира. М., 1979. С. 48—49.

**КЕЙБІР ШЕТЕЛ МЕМЛЕКЕТТЕРІНІҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ ЗАҢНАМАСЫНДАҒЫ
АЙЫППҰЛ МЕН МҮЛІКТІ ТӘРКІЛЕУ ТҮРІНДЕГІ ҚЫЛМЫСТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ
ЫҚПАЛ ЕТУ ШАРАЛАРЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ**

Сауелханов Нұрлыбек Нұрлыханұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Алмуханов Б. У.

Ғылыми жетекші, з.ғ.к., профессор

Қазақ-Орыс Халқаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада автор кейбір шетел мемлекеттерінің қылмыстық заңнамасындағы айыппұл мен мүлікті тәркілеу түріндегі қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларының құқықтық мәртебесін толыққанды қарастырған.

Түйінді сөздер: жаза, үкім, заң, құқық, қылмыс.

**ПРАВОВОЙ СТАТУС УГОЛОВНО-ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ МЕР В ВИДЕ
ШТРАФОВ И КОНФИСКАЦИИ ИМУЩЕСТВА НЕКОТОРЫХ ЗАРУБЕЖНЫХ
СТРАН**

Сауелханов Нұрлыбек Нұрлыханұлы

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Алмуханов Б. У.

Научный руководитель, к.ю.н., профессор

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В указанной статье автор рассматривает правовое положение штрафов и конфискации имущества, как вид уголовного наказания в зарубежных странах.

**LEGAL STATUS OF CRIMINAL-LAW ENFORCEMENT MEASURES IN THE FORM OF
PENALTIES AND CONFISCATION OF PROPERTY OF SOME FOREIGN COUNTRIES**

Sauelkhanov Nurlibek Nurlyhanyuly

Master's Degree student of specialty «Jurisprudence»

Almukhanov B.U.

Supervisor, candidate of jurisprudence, professor

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, the author considers the legal status of fines and confiscation of property as a form of criminal punishment in foreign countries.

Түрлі мемлекеттердің құқықтық жүйелерін салыстыра отырып зерттеудің гносеологиялық (танымдық) және тәжірибелік маңызы бар. Салыстыру құқықтық құбылыстар мен институттардың ортақ даму заңдылықтарын ашуға, олардың ұқсастықтары мен ерекшеліктерін анықтауға, кездейсоқ және заңды құбылыстарды бір-бірінен ажыратуға мүмкіндік береді. Шетелдердің құқығын білу отандық құқықты тереңірек түсінуге, оның артықшылықтары мен кемшін тұстарын анығырақ көруге жол ашады. Салыстырмалы құқықтанудың тәжірибелік маңызына келсек, ол түрлі мемлекеттердің заңнамасының жақындасуына, бірегейленуіне, үйлесуіне септігін тигізеді, шетелдік озық үлгілерді ұлттық

құқықтық жүйені жетілдіру барысында пайдалануға мүмкіндік береді. Интеграциялық үдерістердің қарқын алуымен сипатталатын жаһандану заманында шетелдердің құқығын зерттеу ерекше маңызға ие болуда.

Шетелдік мемлекеттердің қылмыстық заңнамасындағы жазаларды салыстырмалы-құқықтық талдау отандық заңнаманың қай қырлары жалпыәлемдік ұстанымдарға толық сәйкес келетінін, ал қай тұстары шетелдердегі басым үрдістерге кереғар бағытта дамып бара жатқанын бағалауға мүмкіндік береді. Заманауи жазалар жүйесінің ортақ контексті мен көптүрлілігінің шектерін түсіну ұлттық заңнамадағы жазалар жүйесінің әрі қарай даму бағыттарын анықтау үшін ерекше маңызды, -деп жазады В.А. Жабский [1, 4 б.].

Францияның қолданыстағы Қылмыстық кодексі 1992 жылы қабылданып, 1994 жылдың 1 наурызында күшіне енді. Зерттеу пәнін құрайтын жаза түрлерін сипаттауға кіріспес бұрын, мына жайттарды назарда ұстаған дұрыс: бұл елдің қылмыстық заңнамасы қылмыс, теріс қылық және полициялық бұзушылықтар деп аталатын қылмысты әрекеттердің үш түрін көздейді, сәйкесінше олардың әрқайсысы үшін тағайындалатын жазалар қылмыстық, түзеу және полиция жазалары деп бөлінеді.

Бұл елдің қылмыстық заңнамасы бойынша айыппұл қылмыстар үшін де, теріс қылықтар үшін де, полициялық бұзушылықтар үшін де тағайындалатын жаза түріне жатады [2, 153-154 бб.]. Қылмыстар үшін жеке тұлғаларға тағайындалатын айыппұлдың ең жоғарғы мөлшері 50 млн. франкты құрайды. Теріс қылықтар үшін тағайындалатын айыппұлдың екі түрі бар: ақшалай айыппұл және айыппұл-күндер. Ақшалай айыппұл сотталушыдан бірден өндіріліп алынады, ал айыппұл-күндер сотталған адамға жүйелі түрде белгілі бір соманы қазынаға төлеп тұру міндетін жүктеуден тұрады. Әрбір төлемнің мөлшері сотталған адамның табыстарын ескере отырып анықталады, бірақ 2 мың франктан аспауы керек. Айыппұл-күндердің саны 360-тан аспауы керек [3, 192 б.].

Полициялық бұзушылықтар үшін тағайындалатын жаза түрлерінің ішінде айыппұл бірінші орында тұр. Заңнамада айыппұлдың ең төменгі мөлшері көрсетілмеген, ал ең жоғарғы мөлшері жасалған бұзушылықтың сыныбына байланысты. Жеке тұлғаларға тағайындалатын айыппұлдың ең жоғарғы мөлшері: бірінші сынып бұзушылықтары үшін – 250 франк, екінші сынып үшін – 1 мың франк, үшінші сынып үшін – 3 мың франк, төртінші сынып үшін – 5 мың франк, бесінші сынып үшін – 10 мың франк. Әрекет қайталап жасалған жағдайларда бесінші сынып бұзушылықтары үшін айыппұл 20 мың франкқа дейін көтерілуі мүмкін.

Бұзушылықтар үшін көзделген жаза түрлері Франция ҚК 131-12, 131-14 және 131-16 баптарымен реттеледі. Мысалы, бұзушылық жасаған жеке тұлғаға 131-12-бап бойынша белгілі бір құқықтардан айратын немесе оларды шектейтін жазалар тағайындалуы мүмкін. 131-16-бапта тәркілеу қосымша жаза түрі ретінде аталады және тәркіленетін заттар тізімінде 131-6-бапта аталған заттар қайталады.

Франция ҚК 131-21-бабында тәркілеуді қолдану міндетті болып табылатын жағдайлар анықталған: заңмен немесе регламентпен қауіпті немесе зиянды деп сараланған заттар; қылмысты әрекетті жасауда қолданылған не соған арналған немесе қылмысты әрекетті жасау нәтижесінде алынған заттар (реституция тәртібімен иесіне қайтарылып беретін заттарды қоспағанда). Бұдан өзге қылмысты әрекет үшін жаза көздейтін заң немесе регламентпен анықталған кез-келген жылжыйтын мүлік тәркілене алады.

Германия Федеративтік Республикасының қолданыстағы Қылмыстық кодексі 1871 жылы қабылданып, 1987 жылы жаңа редакцияда жазылған. Қылмыстық заңнама қылмысты әрекеттерді қылмыстар және теріс қылықтар деп бөледі.

Бұл елдің қылмыстық заңнамасы айыппұлдың екі түрін көздейді: ақшалай айыппұл және мүліктік айыппұл. Олардың біріншісі негізгі жазалардың қатарына жатса, екіншісінің құқықтық табиғаты заңда нақты айқындалмағандықтан, оны бас бостандығынан айырумен қатар тағайындалатын қосымша жазаның ерекше түріне жатқызуға болады.

Ақшалай айыппұл күндік мөлшерлеме бойынша есептеледі. Күндік мөлшерлеменің ең төменгі саны – 5, ең жоғарғы саны – 360. ГФР ҚК 40-параграфына сай күндік мөлшерлеменің ең төменгі мөлшері – 2 неміс маркасы, ең жоғарғысы – 10 мың неміс маркасы. Күндік мөлшерлеме тұлғаның жеке және материалдық жағдайын ескере отырып айқындалады. Бұл ретте адамның бір күнде табуы мүмкін орташа таза табысы, сондай-ақ өзге де күнкөріс көздері есепке алынады.

Егер сотталған адам айыппұлды дереу төлей алмаса, сот оны төлеуді кейінге қалдыра алады немесе айыппұлды бөліп төлеуге рұқсат береді. Айыппұлдың төленбеген бөлігінің орнына бас бостандығынан айыру тағайындалады. Бұл орайда бір күндік мөлшерлемеге бас бостандығынан айырудың бір күні сәйкес келеді.

Мүліктік айыппұл қылмысты табыс табумен байланысты ауыр пайдакүнемдік қылмыстар үшін көзделеді (ГФР ҚК 43а-параграфы) [4, 59-64 бб.]. Айыппұлдың бұл түрі 1992 жылғы «Астыртын есірткі саудасымен және ұйымдасқан қылмыстылықтың өзге де нысандарымен күрес туралы» Заңмен енгізілген болатын. Мүліктік айыппұл түріндегі жазаны енгізе отырып, неміс заңшығарушысы ұйымдасқан топтардың қылмысты қызметінің нәтижесінде табылатын табысты алып қоюды және ақша қаражатының ұйымдасқан қылмыстылық саласына қайта инвестициялануына жол бермеуді мақсат етті.

Неміс заңгері Карл Лакнер мүліктік айыппұлдың негізінде екіұшты тұжырымдама жатыр деп санайды. Бір жағынан, мүліктік айыппұл қосымша жазаның өзіндік бір түрі бола тұра, кінә қағидасына жауап беруі керек, ал, екінші жағынан алғанда, мүліктік айыппұл кінәдан тыс, қылмысты әрекетті жасаған адамды қылмыстық кәсіпке негізделген ұйымды құру немесе сақтап қалуға арналған қаражаттан айыру мақсатын көздеуі керек [5, 8 б.].

Мүліктік айыппұлдың ақшалай айыппұлдан басты айырмашылығы – мүліктік айыппұлдың күндік мөлшерлемелер жүйесі бойынша есептелмеуінде. Мүліктік айыппұлға сотталған адам мөлшерін сот анықтаған ақшалай соманы төлейді. Заңнамада мүліктік айыппұлдың төменгі және жоғарғы шектері көрсетілмеген. Мүліктік айыппұл мөлшерін сот қылмысты әрекетті жасаған адамның кінәсін ескере отырып емес, ең бірінші кезекте оның иелігіндегі мүліктің құнын ескере отырып анықтайды. Бұл жерде «мүлік» деп қылмысты әрекетті жасаған адамның мүліктік міндеттемелерін алып тастағандағы ақшалай бағалауға болатын бүкіл экономикалық табыстары айтылып тұр.

Неміс заңнамасы қылмысты әрекеттің субъектісі көрген пайданы да тәркілеуді көздейді, яғни, орындаушы немесе қатысушы қолына түскен мүлікті иелігінен шығару жолымен тапқан пайда да тәркіленеді.

ГФР ҚК 73а-параграфы тәркіленетін мүліктің орнына ақшалай соманы тәркілеуге жол береді. ГФР ҚК 73d-параграфы кеңейтілген тәркілеуді реттейді. Оның мәні мынаған саяды: кейбір (ерекше қауіпті) қылмыстар үшін заңда арнайы көзделген жағдайларда нақты қылмысты жасау нәтижесінде табылған мүліктен өзге, кез келген басқа қылмысты жасау жолымен алыну ықтималдығы айтарлықтай жоғары мүлік те тәркіленеді.

ГФР ҚК 73-параграфына сай тәркілеу мына жағдайларда тағайындалмайды: егер оны қолдану ол қолданылып отырған тұлғаға қатысты шектен тыс қатыгездік болып табылса; тәркілеу тағайындалғаннан кейін тәркілеуге ұшыраған адамның иелігінде мүлік немесе оның құны болмаса; иелікке түскен мүліктің құны мардымсыз болса.

Сонымен, Германия ҚК бойынша, егер қылмыстық заңға қайшы әрекет жасалып, орындаушы немесе қатысушы соның нәтижесінде қандай да бір мүлікке ие болса, сот тәркілеуді тағайындайды.

Мүлікті тәркілеумен қатар неміс заңшығарушысы түзеу және қауіпсіздік шараларының қатарында «алып қою» институтын көздейді. Айталық, ГФР ҚК 74-параграфында осындай алып қоюдың шарттары анықталған: егер жазаланатын әрекет қасақана жасалса, оның нәтижесінде алынған не оны жасағанда пайдаланылған не пайдаланылуы тиіс заттар алынып қоюы мүмкін. Алып қоюға мына жағдайларда жол беріледі: 1) шешім шығарылған кезде заттар орындаушыға немесе қатысушыға тиесілі болса

немесе олардың иелігінде болса; 2) заттар өзінің түрі және мән-жайлары бойынша қоғамға қатер төндірісе немесе оларды құқыққа қайшы әрекеттер жасауда қолдану қаупі болса.

Орындаушы кінәсіз әрекет еткен жағдайларда да заттарды алып қою қолданылуы мүмкін (74-параг. 3-абз.), яғни, егер ГФР ҚК бойынша тәркілеудің объектісі мүлік болса, алып қоюдың объектісі қылмыс заттары – «қылмыс жасау нәтижесінде қолға түскен не оны жасауда немесе дайындалуда пайдаланылған не соған арналған заттар» – болып табылады.

Тұтастай алғанда неміс заңшығарушысы мүлікті тәркілеуді жаза түрлерінің қатарына қоспай, оған ерекше құқықтық мәртебе беріп, түзету және қауіпсіздік шарасы деп танып отыр. Германияның қылмыстық заңнамасы арнайы тәркілеуді ғана көздейді, тәркілеу объектісі қылмыс жасау нәтижесінде қолға түскен мүліктің өзі, оны пайдалану нәтижесінде алынған мүліктік пайда, сондай-ақ қылмыс жасау қаруы мен құралдары ғана бола алады.

Мүлікті тәркілеу жазасына сипаттама бергенде шетелдік заңгерлер қатаң мүліктік жазалардан біртіндеп бас тарту керек деген пікірді ұстанатынын айта кеткен жөн. Мысалы, ГФР Конституциялық соты өзінің 2002 жылғы 20 наурыздағы шешімінде ГФР ҚК 43а-параграфымен көзделген сотталғанның мүлкінің құнына сай келетін ақшалай сомасын алып қоюмен ұштасатын жаза елдің Негізгі заңына қайшы келеді деп көрсетті. Конституциялық бақылау органы өз шешімін «жазаның түрі мен мөлшері алдын ала болжанылатын болуы керек және парламенттік заңнамамен айқындалуы керек»; «әділ және бара-бар жаза тағайындауға мүмкіндік беретін мемлекеттік-құқықтық кінә қағидасы ескерілуі керек»; «осы жаза түріне қатысты заңшығарушы оның минимумы мен жоғарғы шегін анықтауға мүмкіндік беретін шектерін айқындауға тиіс» [6, 315 б.] – деп уәждеді.

Испанияның қолданыстағы Қылмыстық кодексі 1995 жылы қабылданған [7, 31 б.]. Бұл елдің қылмыстық заңнамасы да қылмысты әрекеттерді қылмыстар мен теріс қылықтарға бөледі.

Испания ҚК бойынша айыппұл жазасы 202 қылмысты әрекет үшін көзделген. Айыппұл күндік мөлшерлеме бойынша есептеледі. Испания ҚК 50-бабына сай айыппұлдың ең төменгі мөлшері – бес күндік жалақыға, ең жоғарғы мөлшері – екі жылдық жалақыға тең. Бір күндік төлем ең кем дегенде 200 песетті, ең көп дегенде 50 мың песетті құрауы керек.

Айыппұл келтірілген залалға, қылмыс объектісінің құндылығына немесе қылмысты әрекеттен алынған пайдаға барабар мөлшерде белгіленеді. Айталық, есірткі айналымымен байланысты әрекет үшін Испания ҚК 368-бабы өсірілген, өндірілген немесе сатылған есірткі заттардың үш есе құнына тең айыппұл көздейді.

Егер үкім шығарылған соң сотталған адамның материалдық жағдайы күрт нашарлап кетсе, сот Испания ҚК 51-бабының негізінде айыппұл мөлшерін төмендетуі мүмкін.

Мүлікті тәркілеу Испания ҚК 127-бабымен реттеледі, онда былай деп көрсетілген: «Қылмыстар немесе қасақана теріс қылықтар үшін тағайындалатын жазалардың барлығы оны жасау нәтижесінде табылғанның барлығынан айыруға, қылмысты әрекетті жасау барысында қолданылған қаруларды алып қоюға әкеледі». Аталған мүлік адал иеленуші болып табылатын және қылмыс үшін жауапты емес үшінші тұлғаларға тиесілі болса, ол тәркіленбейді. Тәркіленген мүлік сатылады, залалдың орнын толтыру үшін қолданылады немесе заң бойынша өзгеше пайдаланылады.

Испания ҚК 128-бабына сай, егер заттар мен қарулар айналыстан алынбаған болса, және олардың құндылығы қылмыстық құқық бұзушылықтың сипаты мен ауырлығына сәйкес келмесе немесе азаматтық жауаптылықтың мөлшерінен асып кетсе, сот немесе трибунал оларды тәркілемейді немесе ішінара тәркілейді.

Сонымен, Испания ҚК арнайы тәркілеуді көздейді де тәркілеу объектісі қылмыстық құқық бұзушылықпен байланысты заттар мен мүлік қана бола алады. Бұл орайда тәркілеу жаза емес, жасалған қылмыстық құқық бұзушылықтың қосымша құқықтық салдары саналады.

Англия қылмыстық құқығындағы мүліктік жазаларға сипаттама бергенде жалпы құқықтың «бесігі» саналатын бұл елде кодификацияланған қылмыстық заңның жоқ екендігін

есте ұстау керек. Қазіргі кезде Англия қылмыстық құқығының қайнар көздерінің қатарын тек қана сот прецеденті емес, сондай-ақ соңғы жылдары маңызы артып келе жатқан статуттар да құрайды.

Англияда айыппұл түріндегі жазаны реттеуде бірізді ұстаным жоқ. Мысалы, айыппұл мөлшері қылмыстық құқықтың Жалпы бөліміне жататын статутпен де, нақты әрекеттердің қылмыстылығы мен жазалылығын анықтайтын заңмен де айқындалуы мүмкін. 1982 жылғы «Қылмыстық юстиция туралы» Заң бойынша мардымсыз қылмыстар үшін тағайындалатын айыппұл мөлшері 2 жүзден 5 мың фунт стерлингке дейін. Айыппұлды төлеу мерзімі мен тәсілін соттың өзі анықтайды.

1973 жылғы «Қылмыстық соттардың құзыреті туралы» Заң соттарды кез келген адамға айыппұл жазасын тағайындағанда осы адам айыппұл сомасын төлемеген жағдайда өтелетін бас бостандығынан айыру жазасының мерзімін анықтауға міндеттейді. Бұл жағдайда бас бостандығынан айырудың мерзімі 12 айдан аспауы керек.

Англияда мүлікті тәркілеу жазалар жүйесіне кірмейді. Дегенмен қылмыстық-құқықтық сипаттағы шаралардың қатарында «тәркілеу туралы бұйрық» деп аталатын түрі бар. Е.В. Чупрова 1988 жылдан бастап ағылшын заңшығарушысы тәркілеу түріндегі қылмыстық-құқықтық сипаттағы шараның қолданылу аясын кеңейтуде деп атап көрсетеді. 1995 жылғы Қылмыстық сот төрелігі туралы актіде корольдік соттар өздері қарайтын істер бойынша жаза тағайындағанда тәркілеуді қолдана алады деген ереже пайда болып, 2002 жылғы Қылмыстық процесс туралы актіде жалғасын тапты. Салыстыру үшін 1988 жылғы Қылмыстық сот төрелігі туралы акт бойынша тәркілеу заңмен айқындалған әрекеттер үшін ғана қолданыла алатын.

Америка Құрама Штаттарының қылмыстық құқығын зерттеген ғалымдар жаза институтының дамуында қандай да бір басым бағытты бөліп алу қиын деп жазады [8, 77 б.]. Соған қарамастан, федералдық және жекелеген штаттардың қылмыстық заңнамасындағы санкцияларды талдау барысында негізгі жазаларға: өлім жазасын, бас бостандығынан айырудың санқилы түрлерін, пробацияны және айыппұлды жатқызуға болады. Қосымша жазаларға – келтірілген зиянды қалпына келтіру міндетін жүктеу, реституция, түрлі құқықтардан айыру, тәркілеу, сондай-ақ көптеген жағдайларда бас бостандығынан айырудың баламасы болып табылатын айыппұл жатады.

АҚШ-та бас бостандығынан айырумен қатар ең жиі қолданылатын жазалардың санатына айыппұл кіреді. Заңнама соттарға бұл жаза түрін тағайындауда кең мүмкіндіктер береді, кейде тіпті судьяларды айыппұл санкциясын тағайындауға «итермелейді» деуге де болады. Мысалы, федералдық заңнама санкциялары көп реттерде былайша құрастырылады: «кінәлі айыппұлмен және (немесе) түрмеге қамаумен жазаланады».

Үлгілі Қылмыстық кодекстің 7.02-бабында айыппұл жазасын тағайындауға қатысты ережелер тұжырымдалған: егер сот белгілі бір факторларды (жасалған қылмыстың сипаты мен мән-жайлары, сондай-ақ кінәлінің жеке басын сипаттайтын мәліметтер) ескере отырып, қоғамды қорғау үшін айыппұл жеткілікті деген қорытындыға келсе, ол сотталушыға тек қана айыппұл төлеуді тағайындайды. Бірақ сот айыппұлды бас бостандығынан айыруға немесе пробацияға қосымша ретінде мына жағдайларда тағайындай алмайды: а) сотталушы жасаған қылымысынан материалдық пайда көрмесе; ә) сот айыппұл сотталушының нақ осындай қылмыс жасауының алдын алу және құқықбұзушыны түзеу мақсаттарына сай шара болып табылатынына кәміл сенімді болмаса. Осы бапта сонымен қатар балай деп көрсетілген: а) егер сотталушы айыппұлды төлей алмайтын болса немесе айыппұл оны реституция жасау не жәбірленушінің талаптарын қанағаттандыру мүмкіндігінен айыратын болса, сот оған айыппұл тағайындамайды; ә) айыппұлдың мөлшері мен оны төлеу тәсілін анықтағанда сот сотталушының қаржылық жағдайын және айыппұл тағайындалуына байланысты оған түсетін салмақты ескереді.

Үлгілі Қылмыстық кодекстің жоғарыда келтірілген ережелері жекелеген штаттардың және федералдық заңнаманың сәйкес ережелерімен үндес. Мысалы, Федералдық ҚК 3572-

параграфына сай айыппұл тағайындағанда сот сотталушының мүлiктiк жағдайын ғана емес, оның қамқорлығындағы өзге де адамдардың әл-ауқатын ескеруге тиiс.

Айыппұлдың ең жоғары мөлшерiн бекiтуде бiрiздiлiк жоқ. Айталық, Нью-Йорк штатында фелония үшiн көзделген айыппұлдың ең жоғары мөлшерi 55 мың доллар болса, Пенсильвания мен Огайода – 25 мың доллар, Алабамада – 20 мың доллар, ал федералдық деңгейде адам өлiмiне алып келген кез келген фелония мен мисдиминор үшiн айыппұлдың ең жоғары мөлшерi – 250 мың доллар. Әдетте, заңды тұлғалар үшiн көзделген айыппұл мөлшерi жеке тұлғаларға көзделгеннен екi есе жоғары болады.

Бiрақ қылмыстардың кейбiр түрлерi үшiн көзделген айыппұл мөлшерi астрономиялық сомаларға жетуi мүмкiн, мысалы, Федералдық ҚК 841-параграфына сай есiрткi айналымымен байланысты қылмыстар үшiн 8 және 20 млн. доллар айыппұл тағайындалады. Соңғы жайт АҚШ Конституциясының шектен тыс айыппұлдар салуға жол бермеу туралы VIII түзетуiне кереғар келедi.

Сотқа айыппұл жазасын тағайындағанда сотталушының қаржылық жағдайын ескеру мiндетiнiң жүктелуi айыппұл төлеу мүмкiндiгi жоқ адамдарға бас бостандығынан айыру жазасының тағайындалуына алып келедi. И.Д. Козочкин бұл тәжiрибеге терiс баға бередi, оның ойынша, қалталы құқық бұзушылар iс жүзiнде бостандығын «сатып алады» [8, 82 б.]. Осыған орай ресейлiк заңгерлер парақорларға айыппұл жазасын тағайындау тәжiрибесiнен бас тарту керек деп санайды, өйткенi парақорлар үшiн айыппұл әлдеқайда қатал қылмыстық жауаптылықтан құтылып кетудiң жолы болып табылады [9, 13 б.].

Америкалық ғалымдар соңғы онжылдықта мүлiкке тыйым салу мен тәркiлеу жазасы тәжiрибеде кеңiнен қолданылып жүргенiн жазады [10, 399 б.]. АҚШ-тың федералдық заңнамасы да, жекелеген штаттардың заңнамасы да тәркiленетiн, тiптi тәркiленуi мүмкiн мүлiктiң сақталуына көп көңiл бөледi. Осындай мүлiк тәркiлеу объектiсi болып табылады деп «пайымдау ықтималдығы» болған жағдайларда мүлiк жоғалып кетедi деп қауiптенуге негiз болса, мүлiкке тыйым салу туралы бұйрық шығарылады.

АҚШ қылмыстық құқығында мүлiктi тәркiлеудiң құқықтық табиғаты нақты айқындалмаған. А.А. Малиновский бұл елдегi тәркiлеу институты мүлiктi (қылмыс жасау нәтижесiнде табылған мүлiктiк пайданы) тәркiлеудi және қылмыс құралдары мен қаруларын тәркiлеудi қамтиды деп жазады [3, 209 б.].

И.Д. Козочкин реституцияны жәбiрленушiнiң мүлiктiк талаптарын қанағаттандыру үшiн қолданылатын дербес мүлiктiк жаза ретiнде сипаттайды [8, 83 б.]. Реституция туралы бұйрықты орындамау тұлғаны сотты құраметтемегенi үшiн қылмыстық жауаптылыққа тартуға негiз болып табылады (Пенсильвания ҚК 1109-параграфы). Федералдық ҚК бойынша реституция мөлшерiне жәбiрленушiнiң «ала алмай қалған пайдасы» да кiредi. Бұзылған қоғамдық қатынастарды қалпына келтiру құралы ретiнде азаматтық құқықта кеңiнен қолданылатын реституция АҚШ заңнамасында қылмыстық жаза ретiнде тағайындалады.

Америка құқыққолдану тәжiрибесiнде мүлiкке тыйым салу мен тәркiлеудiң кең таралуын екi фактордың ықпалымен түсiндiруге болады: бiрiншiден, Конгресс соттың мүлiктi тәркiлеу жөнiндегi құзыретiн кеңейттi; екiншiден, айыптаушылар сәйкес заңдарды қолдануда шебер болып алды.

Бұл үрдiске қатынас та екi түрлi: құқық қолданушылар мүлiктi тәркiлеу қылмыстылықпен күрестегi маңызды превентивтiк құрал және құқық бұзушылықтың жемiсiн алып қою тәсiлi десе, басқалардың пiкiрi бойынша, мүлiктi тәркiлеудi көздейтiн заңнама шектен тыс қатал, оның қолданылуы көп реттерде кiнәсiз адамдарға зиян келтiредi [11, 63 б.].

Бүгiнгi күнi АҚШ-та мүлiктi тәркiлеу үш заңның негiзiнде қолданылады: 1963 жылғы Федералдық ҚК 982-бабы, 1970 жылғы RICO (сыбайлас жемқорлық және рәкитiрлiк ықпалдағы ұйымдар туралы статут) заңы, Есiрткi туралы федералдық заңның 853-бабы.

АҚШ құқығындағы мүлікті тәркілеу институтының маңызды ерекшеліктерінің бірі – мүлікті азаматтық-құқықтық та, қылмыстық-құқықтық та тәртіппен алып қою мүмкіндігінің көзделуі. Кейбір жағдайларда оларды бір-бірінен ажырату мүлде мүмкін емес.

Дегенмен, олардың арасында айырмашылық жүргізуге болады. Азаматтық-құқықтық тәркілеу in rem тәртібімен жүзеге асырылады, яғни бұл жағдайда мүліктің өзі делинквент (құқық бұзушы) деп танылады да тәркілеу мүлікке қатысты қолданылады. Ал қылмыстық-құқықтық тәркілеуге келетін болсақ, ол in personam тәртібімен жүзеге асырылады, яғни ол қылмыс жасауға кінәлі деп танылған нақты адамға қатысты қолданылады. Кейбір ғалымдар азаматтық-құқықтық тәркілеуді де жазаға жатқызады, бұл ұстанымды «азаматтық-құқықтық тәркілеу ішінара субъектіні жазалауға бағытталған» деп санайтын АҚШ Жоғарғы соты да теріске шығармайды [12, 602 б.].

Тәркілеудің екі түрі де мүліктің кең ауқымын қамтиды: есірткі дайындауда қолданылатын материалдар мен жабдықтар, есірткі саудасынан немесе ақша қаражатын жылыстату нәтижесінде түскен табыстарға сатып алынған көлік құралдары мен үй-жайлар және т.б. Бұл елдің заңнамасы материалдық емес мүлікті де, қылмыспен байланысты мүдделерді де тәркілеу мүмкіндігін көздейді. Айта кететін бір жайт, кейбір жағдайларда айыптының тікелей иелігінде болмаған мүлік те тәркілеу объектісі болуы мүмкін, басқа сөзбен айтқанда тәркілеу құқық бұзушы болып табылмайтын үшінші адамдардың мүліктік мүдделерін елеулі түрде бұзуы мүмкін. Мысалы, өзінің 1996 жылғы шешімінде АҚШ Жоғарғы соты «үй немесе көлік оның иесі аталған мүліктің заңсыз қызметпен байланысты екенін білмегеннің өзінде де тәркіленуі мүмкін» деп көрсетті [13, 442 б.].

Алыс шетелдердің қылмыстық заңнамасын талдаудан 2014 жылғы ҚР Қылмыстық кодексінің айыппұл туралы нормасының мазмұнына шетелдік үлгілердің әсері болғаны айқын көрініп тұр:

1) 1997 жылғы ҚР Қылмыстық кодексі айыппұлды негізгі де, қосымша да жаза ретінде қолданылатын балама жазалардың қатарына жатқызса, 2014 жылғы ҚР Қылмыстық кодексі айыппұлды негізгі жазалар қатарына көшірді.

2) 1997 жылғы ҚР Қылмыстық кодексінің соңғы редакциясы айыппұл мөлшерін айлық есептік көрсеткіштің белгілі бір санына шағып есептеу тәртібін ғана көздейтін. Жаңа қылмыстық заңнама оған қосымша айыппұл мөлшерін пара сомасына немесе құнына еселеп санау тәртібін енгізді. Айыппұл сомасын қылмысты әрекеттен түскен пайдаға шағып есептеу тәсілі Испания қылмыстық заңнамасында есірткінің заңсыз айналымымен байланысты қылмыстардың санкцияларында ұшырасады.

3) Ескі қылмыстық заңнама айыппұлды бас бостандығынан айыру жазасымен алмастыруға жол бермейтін. 2014 жылғы ҚР Қылмыстық кодексінің 41-баб. 3-бөлігіне сай сотталған адам айыппұл жазасын өтеуден жалтарған жағдайларда қылмыс жасағаны үшін тағайындалған айыппұл бас бостандығынан айыруға ауыстырылады [14, 81 б.].

Зерттеу көрсеткеніндей, шетелдік заңшығарушылар мүлікті тәркілеудің құқықтық табиғатын, оны қолданудың негіздері мен шарттарын, тағайындау мен орындау тәртібін анықтағанда түрлі ұстанымдарды басшылыққа алады. Біз қарастырған мемлекеттердің қылмыстық заңнамасында жалпы да, арнайы да тәркілеу көзделеді, толық та, ішінара да тәркілеуге жол беріледі. Шетелдердің қылмыстық заңнамасында мүлікті тәркілеудің мәні мен құқықтық табиғаты, қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларының жүйесіндегі орны түрліше айқындалады.

Қазіргі заманғы қылмыстық құқықта әлем деңгейінде тәркілеудің екі түрі кездеседі:

1) Жалпы тәркілеу – сотталған адамның мүлкін толығымен немесе оның бір бөлігін алып қою (арнайы тізбеде көзделген тәркіленбейтін мүлікті қоспағанда). Заңнамасында тәркілеудің осы түрі көздеген мемлекеттер саны көп емес. Олардың қатарында Беларусь, Болгария, Вьетнам, Дания, ҚХР, КХДР, Конго, Кот-д’Ивуар, Куба, Лаос, Латвия, Мавритания, Мадагаскар, Моңғолия, Судан, Тәжікстан, Того, Украина, Франция, Эфиопия және т.б. бар;

2) Арнайы тәркілеу – барлық мүлікті емес, тек қана а) қылмыс жасағанда немесе оған дайындалғанда пайдаланылған заттарды; ә) қылмыс жасау нәтижесінде алынған мүлікті; б) еркін айналымнан алынған заттарды өтеусіз алып қою. Тәркілеудің бұл түрі көптеген мемлекеттердің қылмыстық заңнамасында көзделеді: Австрия, АҚШ, Аргентина, Әзербайжан, Беларусь, Бельгия, Болгария, Венгрия, Германия, Греция, Голландия, Грузия, Дания, Испания, Қырғызстан, Литва, Мексика, Молдова, Норвегия, Польша, Португалия, Ресей Федерациясы, Румыния, Түркия, Финляндия, Франция, Швеция, Швейцария, Эстония және т.б.

Көріп тұрғанымыздай, кейбір мемлекеттердің қылмыстық заңнамасында мүлікті тәркілеудің екі түрі қатар көзделген. Қазақстанның қылмыстық заңнамасында мүлікті тәркілеудің бірінші түрі көзделсе, жаңа қылмыстық заң бойынша біздің ел мүлікті тәркілеудің екінші түріне көшті.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Жабский В.А. Наказания по уголовному законодательству зарубежных стран: теоретико-прикладное исследование: автореф. ... докт. юрид. наук. – Рязань, 2010. – 39 с.
2. Крылова Н.Е., Серебренникова А.В. Уголовное право зарубежных стран (Англии, США, Франции, Германии): учебное пособие. – М.: Издательство «Зерцало», 1998. – 208 с.
3. Малиновский А.А. Сравнительное правоведение в сфере уголовного права. – М.: Международные отношения, 2002. – 376 с.
4. Серебренникова А.В. Имущественный штраф как вид наказания в УК Германии // Вестник МГУ. Сер. 11. Право. – 1996. – №1. – С. 59-64.
5. Lackner K. Strafgesetzbuch. 21 Auflage. – München, 1995. – р. 43.
6. Жалинский А. Э. Современное немецкое уголовное право. – М.: ТК Велби, 2006. – 560 с.
7. Основные черты нового Уголовного кодекса Испании // <http://elective.ru/arts/uri01-c0428-p18608.phtml>.
8. Козочкин И.Д. Общая характеристика и некоторые основные тенденции развития американского уголовного права в области наказания // Государство и право. – 2015. – №9. – С. 72-84.
9. Автор. Статья // Аргументы и факты. – 2014. – №19. – С. 13.
10. Strader K. Understanding white collar crim. LexisNexis. Matthew Bender & Co. 2006. – 399 p.
11. Козочкин И.Д., Гамзалов Д.А. Конфискация имущества по уголовному праву США // Государство и право. – 2014. – №10. – С. 62-72.
12. Austin v. United States. 509 U.S. – 1993. – 602 p.
13. Bennis v. Michigan. 5/6 U.S. – 1996. – 442 p.
14. Кумарбекқызы Ж. Алыс шетелдердің қылмыстық заңнамасындағы айыппұл жазасы // «Әуезов оқулары – 14: Жаңа жаһандық ахуалдағы Қазақстанның білім мен ғылымдағы инновациялық әлеуеті»: халықар. ғыл.-тәжір. конф. еңбек. – Шымкент: М. Әуезов атындағы ОҚМУ, 2016. – Б. 78-82.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ ЗАҢНАМАСЫНДАҒЫ ЖАЗА ИНСТИТУТЫ, ЖАЗАЛАР ЖҮЙЕСІНДЕГІ МҮЛІКТІК ЖАЗАЛАРДЫҢ ОРНЫ

Сауелханов Нұрлыбек Нұрлыханұлы

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Алмуханов Б.У.

Ғылыми жетекші, з.ғ.к., профессор

Қазақ-Орыс Халқаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада Қазақстан Республикасының қылмыстық заңнамасындағы жаза институты, соның ішінде жазалар жүйесіндегі мүлктік жазалардың орны жан-жақты қарастырылған.

Түйінді сөздер: жаза институты, заң, құқық.

ПЕНИТЕНЦИАРНЫЙ ИНСТИТУТ НАКАЗАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН, МЕСТО НАКАЗАНИЯ ЗА ИМУЩЕСТВО В ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ СИСТЕМЕ

Сауелханов Нұрлыбек Нұрлыханұлы

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Алмуханов Б.У.

Научный руководитель, к.ю.н, профессор

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул.Айтеке би, 52;

В указанной статье автор рассматривает институт наказания в уголовном законодательстве Республики Казахстан.

THE INSTITUTE OF PENAL CASES IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN, THE PLACE OF PROPERTY PENALTIES IN THE PENAL SYSTEM

Sauelkhanov Nurlibek Nurlyhanyuly

Master's Degree student of specialty «Jurisprudence»

Almukhanov B.U.

Supervisor, candidate of jurisprudence, professor

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article the author considers the institution of punishment in the criminal legislation of the Republic of Kazakhstan.

Қылмыстық жаза – құқықтық, саяси, әлеуметтік және психологиялық тұрғыдан сипатталуы мүмкін күрделі, көпқырлы құбылыс. Аталған жайт оның құқықтық табиғаты және әлеуметтік-құқықтық рөлі жайлы көптеген ойлар айтылып, сан қилы пікірлердің дүниеге келуіне себепші болды.

Кеңес Үкіметі қылмыстық құқық тарихында жазаның заңнамалық анықтамасы алғаш рет РКФСР-дің 1919 жылғы Қылмыстық құқық бойынша жетекші бастауларының 7-бабында бекітілген болатын: «Жаза – билік олардың көмегімен қоғамдық қатынастардың осы тәртібін оны бұзушылардан (қылмыскерлерден) қамтамасыз ететін мәжбүрлеу шаралары».

Құқықтық ықпал ету шараларының кез келген түрі мемлекет тарапынан қолданылатын мәжбүрлеу шарасы болып табылатындықтан, бұл анықтама жазаның өзіндік ерекшеліктерін ашпайтын.

Кеңес мемлекетінің бұдан кейінгі заң актілері жазаның жалпы анықтамасын мүлде бермейтін. Тіпті кеңес қылмыстық құқығының тарихында «жаза» ұғымынан мүлде бас тартқан кезеңдер де болған. Коммунистік идеологияның негізін қалаушылар тапсыз қоғамда мемлекет біртіндеп жойылады, мемлекетпен қатар мемлекеттік мәжбүрлеу шаралары да, олардың ішінде жаза да қажетсіз болып қалады деген болжам айтқан болатын. Сондықтан РКФСР-дің 1926 жылғы Қылмыстық кодексінде жаза термині «әлеуметтік қорғау шаралары» тіркесімен алмастырылады. Дегенмен, жазадан бас тарту таза терминологиялық сипатта болғанын және институттың мазмұны бұдан ешқандай өзгерістерге ұшырамағанын айта кету қажет.

Жазаның мәртебесі 1958 жылы КСР Одағы және одақтас республикалардың қылмыстық заңнамаларының негіздері қабылданған соң қалпына келтірілді. Бірақ бұл заң актісінде де жазаның жалпы анықтамасы жоқ болатын.

Қылмыстық жаза мемлекеттік мәжбүрлеу шараларының ең қаталы болғандықтан және құқықтық шектеулердің кең көлемімен ұштасатындықтан, құқықтық мемлекетте оның шектері, қолданылу аясы заңда нақты айқындалуы тиіс. Осы себепті Қазақстан Республикасының тәуелсіздік тұсындағы Қылмыстық кодекстерінде жазаның жалпы анықтамасы бекітілді: «Жаза дегеніміз – сот үкімі бойынша тағайындалатын

мемлекеттік мәжбүрлеу шарасы. Жаза қылмыс (қылмыстық құқық бұзушылық) жасағаны үшін кінәлі деп танылған адамға қолданылады және ол осы адамды құқықтары мен бостандықтарынан осы Кодексте көзделген айыру немесе оларды шектеу болып табылады».

Аталған анықтамада жазаның маңызды деген белгілері көрініс тапқан. Дегенмен ғалымдар жазаның нормативтік анықтамасына қатысты сын пікірлер де білдіреді. Ең жиі айтылатын ескертулер анықтаманың редакциялық олқылықтарына қатысты.

Заңнамалық анықтаманың ең басты кемшілігі ретінде Ф.Р.Сундуrow онда жазаның қылмыстық жауаптылықпен байланысы көрсетілмеуін атайды. Оның пікірінше, жаза – қылмыс жасаған адамның құқықтары мен бостандықтарын шектеумен немесе олардан айырумен ұштасатын жай ғана мемлекеттік мәжбүрлеу шарасы емес, жаза – құқықтық шектеулердің көмегімен мемлекеттің атынан қылмыскерді және оның қылмысын мінеу [1, 12-23 бб.]. Шынымен, ҚР ҚК 2-бабының 2-бөлігінде қылмыстық жауаптылықтың жаза немесе өзге де қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларын қолдану жолымен жүзеге асырылатындығы, жаза осы қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларының бір түрі екендігі айтылған.

Ғалымдардың көбі жаза белгілерінің қатарын оны өзге де қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларынан ажыратуға мүмкіндік беретін белгілермен толықтыруды ұсынады. Мысалы, ондай белгілердің ішінде жазаның соттылықты туындататыны жиі айтылады.

Қолданыстағы қылмыстық заңнаманы және қылмыстық-құқықтық әдебиет беттерінде кездесетін ұсыныстарды басшылыққа ала отырып жазаның мынадай белгілерін бөліп көрсетуге болады: 1) жаза – мәжбүрлеу шарасы; 2) жаза мемлекеттік мәжбүрлеуді білдіреді; 3) жаза қылмыс (қылмыстық теріс қылық) үшін тағайындалады; 4) жаза қылмыс (қылмыстық теріс қылық) жасауға айыпты деп танылған адамға ғана қолданылады, яғни жеке сипатта болады; 5) жаза қылмыстық заңмен көзделеді; 6) жаза соттың үкімімен тағайындалады; 7) жаза қылмыс (қылмыстық теріс қылық) жасаған адамды құқықтары мен бостандықтарынан айырудан немесе шектеуден тұрады; 8) жаза ерекше қылмыстық-құқықтық салдар – соттылықты туындатады.

Жазаның соңғы белгісіне қатысты 2014 жылғы ҚР Қылмыстық кодексінде жаңалықтар бар: соттылықты кез келген жаза туындатпайды, тек қана қылмыстар үшін көзделген жаза түрлері (айыппұл, түзеу жұмыстары, бас бостандығын шектеу, бас бостандығынан айыру, өлім жазасы) туындатады, ал қылмыстық теріс қылық үшін

тағайындалатын жазалар (айыппұл, түзеу жұмыстары, қоғамдық жұмыстарға тарту, қамаққа алу) соттылық түріндегі құқықтық салдарды туындатпайды.

Жоғарыда келтірілген белгілердің кейбіреуі жазаның өзіндік ерекшелігін ашуға септігін тигізбейді. Айталық, «жазаның заңда көзделгендігі» жазаны өзге мемлекеттік мәжбүрлеу шараларынан ажыратуға мүмкіндік бергенімен, оның өзге де қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларынан айырмашылығын көрсетпейді. Осы себепті нормативтік анықтамада жаза деп

жаза түрлерінің тізімінде аталған мемлекеттік мәжбүрлеу шаралары ғана танылады деп көрсетілсе, дұрыс болар еді.

Жазаның анықтамасын бергенде оның формальдық белгілерін атаумен шектелмей, оның ішкі мазмұнын ашатын мәндік белгілеріне ерекше көңіл бөлу қажет. Жазаның мәнін ашу қылмыстық құқық теориясының ең күрделі мәселелерінің санатына жатады, себебі бұл мәселенің түп төркіні – жаза қылмыс (қылмыстық теріс қылық) үшін кек алу ма, немесе қылмыстардың (қылмыстық теріс қылықтардың) алдын алудың құралы ма – деген сұрақтың жауабына келіп тіреледі.

Көптеген ғасырлар бойы жаза қылмыскердің сазайын тартқызу құралы ретінде қарастырылып келді. Оның негізінде қанды кек дәстүрі жатқан болатын. Осы себепті құл иеленуші және феодалдық қоғамдарда жаза жеке сипаттағы құқықтық құбылыс болып саналатын. Мысалы, қазақ феодалдық қоғамында жазаны жәбірленушінің және оның туысқандарының жеке мүдделерін қанағаттандыру құралы деп танитын қарабайыр көзқарас басымдық еткен болатын [2, 11 б.].

Қазіргі заманғы қылмыстық құқық жүйелеріндегі жазаның жария сипаты – әлемдік өркениеттің маңызды жетістігі. Ол, бір жағынан, қылмыстылықпен нәтижелі күресуге жол ашса, екінші жағынан, заңдылық, теңдік, кінә, әділдік, адамсүйгіштік және т.б. сияқты демократиялық принциптерді жүзеге асырудың кепілдіктерін береді.

Сондықтан сазайын тартқызу идеясы қазіргі заманғы қылмыстық құқықта жазаның мәнін ашудың негізіне қалана алмайды. Әрине, жаза – мемлекеттің зұлымдыққа (қылмыстық құқық бұзушылыққа) берген жауабы. Бірақ жазаны тек қылмыскердің сазайын тартқызуға саюға болмайды, себебі ол қылмыс (қылмыстық теріс қылық) жасаған адам тарапынан ғана емес, қоғам мен мемлекет тарапынан да сипатталуы керек. Соңғылар үшін жаза әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіруге және жаңа қылмыстардың алдын алуға бағытталған мәжбүрлі шара.

Жазаның мәнін сазайын тартқызу мағанасында түсіну өркениет жетістіктерін жоққа шығарып, орта ғасырлық «қанға – қан, жанға – жан» немесе бертініректегі «құлаққа – құлақ, тұяққа – тұяқ» қағидасына қайта оралуға әкеліп соққан болар еді. Қазіргі заманғы қылмыстық құқықтың негізінде жазаны қылмыскердің сазайын тартқызу үшін қолдану емес, жазаның көмегімен қоғам үшін қажетті оң нәтижелерге қол жеткізу идеясы жатыр.

Т.Г. Понятовскаяның ойынша, кенес доктринасында «буржуазиялық» қылмыстық құқықты сынау барысында жазаның классикалық мағынадағы мәні бұрмаланып, оның кемшіліктерін асырып көрсету мақсатында жазаны құр сазайын тартқызуға, кек алуға саю кең орын алды. Ал егер сазайын тартқызуды қылмысына қарай жазалау мағынасында түсінсек, ол белгілі бір дәрежеде жазаның табиғатын дұрыс түсінуге септігін тигізе алады [3, 131 б.]. Жазаның нормативтік анықтамасында оның міндетті түрде заңда көзделген құқықтық шектеулермен ұштасатынының аталуы, сазайын тартқызу теориясының оң тұстарын мойындаудың салдары болып табылады. Оның

үстіне, анықтаманың ұтымды тұстарының бірі – заңда сазайын тартқызудың нақты шектері көзделген. Олай болмаған жағдайда сот қызметінен тыс сазайын тартқызу да қылмыстық жазаның мәнін ашады деген жаңылыс қорытынды жасаған болар едік.

Қылмыстық жазаның кез келген түрі тұлғаның маңызды деген құқықтық игіліктеріне қол сұғу жолымен қылмыс жасаған адамның құқықтық мәртебесін шектеу шарасы болып табылады. А.А. Жижиленко айтқандай, құқыққорғау құралы ретінде жаза адамды оған

тиесілі игіліктерден айырудан тұратынын айта отырып, біз бұл элементтен ада шаралардың барлығы (тіпті олар қылмыстық құқық бұзушылық жасаған адамға қатысты қолданылса да) жаза болып табылмайтынын мойындауымыз керек [4, 11 б.]. Демек, жаза өзінің мәні бойынша жеке тұлғаның құқықтық игіліктеріне қол сұғу, қылмыс жасауға кінәлі адамның құқықтық мәртебесін шектеу құралы болып табылады.

Қылмыстық-құқықтық әдебиеттерді талдау көрсеткендей, ғалымдардың басым бөлігі сазайын тартқызуды жаза белгілерінің (қасиеттерінің) қатарында атайды [5, 339 б.]. Отандық ғалымдар да осындай көзқараста. Ү.С. Жекебаев қылмыстық құқық көптеген реттерде өзін жаза қатері мен оны қолдану арқылы жүзеге асырады деп санайды [6, 54 б.]. Д.С. Чукмаитовтың пікірінше, жазаның мәнін заңмен көзделген құқықтық шектеулер, яғни, сазайын тартқызу құрайды [7, 146 б.].

Кеңес одағы тұсында кейбір авторлар жазаның мазмұнын мәжбүрлеумен қатар сендіру де құрайды деп санайтын. И.И. Карпец сендіру және мәжбүрлеу амалдарының оңтайлы үйлестірілуін социалистік қоғамдағы жазаның артықшылығы ретінде атайды [8, 63-64 бб.]. Жазаның мүмкіндіктерін асыра бағалау кеңестік қылмыстық құқық теориясына тән құбылыс болатын. Қылмыстық жаза әсте сендіру амалы бола алмайды, ол – қайтсе де мемлекеттік мәжбүрлеудің бір нысаны ретіндегі қылмыстық жауаптылық. Дегенмен жаза сендіру шараларымен қатар қолданылуы да мүмкін екенін естен шығармаған дұрыс.

Жазаның мәні қоғам мен мемлекет қылмыстық заңдардың алдына қандай міндет қоятынына, заңда жазаның қандай мақсаттары реттелетініне қарай анықталады. Егер бастапқы тарихи кезендерде жазаның негізінде құр «кек алу» мақсаты жатса, кейіннен мемлекеттің ықпалы артқан соң ол қылмыс жасаған адамның сазайын тартқызу, қылмыскерді және басқа да адамдарды қорқыту амалы ретінде қабылданды. Қазіргі кезде адам құқықтары мен бостандықтарын құрметтеу қағидасына негізделген өркениетті мемлекетте жаза тек қана сазайын тартқызу, қорқыту тұрғысынан қарастырыла алмайды. Сондықтан XIX–XX ғасырларда дамыған Батыс елдерінің қылмыстық заңдарында жазамен қатар негізінде сотталған адамдарға психологиялық ықпал ету немесе құқықтық шектеулердің тар ауқымы жатқан өзге де қылмыстық-құқықтық сипаттағы шаралардың пайда болуы – заңды құбылыс.

Жазаның мәні бұл мемлекеттік мәжбүрлеу шарасын мейлінше сипаттайды, жазаның бір түрін екінші бір түрінен, сондай-ақ жазаны өзге де

қылмыстық-құқықтық ықпал ету шараларынан (әсіресе, құқықтық жауаптылықтың басқа түрлерінің аясында қолданылатын мемлекеттік мәжбүрлеу шараларынан) ажыратуға мүмкіндік береді.

Біздің ойымызша, осылайша жазаның мәнін ашатын белгі - қылмысты (қылмыстық теріс қылықты) және оны жасаған адамды мемлекет атынан мінеу, яғни жасалған әрекетке және кінәлі адамға берілген теріс әлеуметтік-құқықтық баға болып табылады. Бұл мемлекеттік мінеу жазаға айналу үшін ол сотталған адамды құқықтары мен бостандықтарынан айыру немесе шектеумен ұштастырылуы керек.

Сонымен, қылмыстық жазаның мәні қылмысты (қылмыстық теріс қылықты) және оны жасаған адамды мемлекет атынан мінеуден тұрады, бұл орайда әрекетке және оны жасаған адамға берілген теріс баға міндетті түрде сотталған адамды құқықтары мен бостандықтарынан айыру немесе шектеумен ұштасады.

Жазаның әлеуметтік құндылығы оның заңда бекітілген мақсаттарынан көрініс табатынын жоғарыда айттық.

Патшалық Ресейдің қылмыстық заңдарында жаза мақсаттары реттелмейтін. Кеңес одағының тұсында жаза мақсаттары мен оларға қол жеткізу құралдары заң актілерінде бекітіле бастады. Мысалы, РКФСР-дің Қылмыстық құқық бойынша негізгі бастамаларының 8-бабында «жаза міндеттері – қоғамдық тәртіпті қылмыс жасаған немесе оған оқталған адамнан және осы адамның да, өзге адамдардың да болашақта жасауы мүмкін қылмыстарынан қорғау», – деп айтылған болатын. Бастамалардың 9-бабында арнайы алдын

алу мақсатына қол жеткізу құралдары ретінде «қылмыскерді осы қоғамдық тәртіпке бейімдеу, ал егер ол бейімдеуге келмейтін болса, оны оқшаулау, ал ерекше жағдайларда – көзін құрту» аталған болатын.

Қазақ КСР Қылмыстық кодексінің 20-бабы көптеген даулы пікірлердің дүниеге келуіне түрткі болды. Соған қарамастан, бұрынғы заңдармен салыстырғанда 1959 жылғы Қылмыстық кодекс жаза мақсаттарын құқықтық реттеу мәселесінде біршама алдыға жылжығанын мойындамасқа болмайды.

Сол тарихи кезеңде қылмыс жасаған адамды түзеу мақсатына ерекше көңіл бөлінуінің өзіндік мәні бар еді. 1959 жылғы Негіздердің жобасын жасаушылар жаза қолданудың Сталин тұсында орныққан келеңсіз тәжірибесінен бойын аулақ салып, жазаға түзетушілік сипат беруге тырысты. Олар бұл міндетті абыроймен орындап шықты деуге болады.

«Жаза тән азабын шектіруді немесе адамның қадір-қасиетін қорлауды мақсат тұтпайды» деген адамсүйгіштік идея отандық қылмыстық заңнаманың тарихында үзбей жалғасын тауып келеді. Біз сазайын тартқызу – жазаның мақсаты емес, оның ажырамас қасиеті (белгісі) деп санаймыз.

Қазақстан Республикасының тәуелсіздік тұсындағы қылмыстық заңнамасында бекітілген жаза мақсаттарын талдайық. ҚР ҚК 39-бабының 2-бөлігіне сай «жаза әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру, сондай-ақ сотталған адамды түзеу және сотталған адамның да, басқа адамдардың да

жаңа қылмыстық құқық бұзушылықтар жасауының алдын алу мақсатында қолданылады».

Келтірілген ереже заңда жаза мақсаттарының жүйесі бекітілген деуге негіз береді, өйткені бір мақсатқа қол жеткізу екінші бір мақсатқа жетудің алғышарты болып табылады. Мысалы, әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру сотталған адамның түзелуінің шарты болса, ол өз кезегінде жалпы және арнайы алдын алу мақсаттарына жету үшін қажетті нәтиже болып табылады.

Әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру заң деңгейінде жаза мақсаты ретінде алғаш рет 1997 жылғы ҚР Қылмыстық кодексінде бекітілді. Дегенмен, кеңес ғалымдарының ішінде де жаза әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру үшін қолданылады деп санағандардың болғанын айта кету қажет.

Әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру мақсатының мазмұнын ашу өте күрделі шаруа. В.Н. Кудрявцев пен С.Г. Келина қылмыстық құқықтағы әлеуметтік әділеттіліктің үш деңгейін бөліп қарастырады: а) криминализациялаудың әділдігі; ә) санкцияның әділдігі; б) жаза тағайындаудың әділдігі [9, 9-10 бб.]. Егер әділдік осы аталған үш деңгейде де жүзеге асырылса, әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру мақсатына қол жеткізілді деуге болады.

Құқықтағы, оның ішінде қылмыстық құқықтағы, әлеуметтік әділеттілік ұғымы оның философиялық мағынадағы мазмұнының бір қырын ғана құрайды. Ең кең мағынада әлеуметтік әділеттілік қоғамдағы түрлі құбылыстар арасындағы тепе-теңдікті білдіреді, сондықтан қылмыстық құқықта әділдік қылмыс пен оның қылмыстық-құқықтық салдары арасындағы сәйкестік мағынасында түсініледі.

Жазаның қылмысқа сай болуы талабын олардың арасында талион принципіндегідей сыртқы тепе-теңдік орнату деп түсінуге болмайды. Қазіргі заманғы қылмыстық құқықта қылмыс пен жаза арасындағы сәйкестік туралы шартты түрде ғана айтуға болады, себебі әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру қылмыстық жауаптылықтың демократиялық принциптерінің аясында жүзеге асырылуға тиіс.

Ф.Р. Сундуrowтың пікірінше, жазаның қалпына келтірушілік сипаты үш қырынан көрінеді: 1) кінәлі адамның құқықтары шамамен қылмыспен келтірілген зиян көлемінде шектеледі; 2) жаза қолдану жолымен қылмыспен бұзылған қоғамдық қатынастар жүйесі қалпына келтіріледі және мемлекет өзінің болашақта да қылмыс жасаған адамдарды жазалауға дайын екендігін көрсетеді; және 3) осылардың негізінде қоғам мүшелерінің әлеуметтік әділеттілік сезімі қанағаттандырылады [1, 153-154 бб.].

Әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру жазаның орнын толтырушылық, реституциялық әсерін теріске шығармайды. Б.В.Яцеленконың айтуы бойынша, әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру мақсаты адамның қылмыс нәтижесінде бұзылған құқықтарын, қоғамдық тәртіпті қалпына келтіруді көздейді [10, 186 б.]. Бірақ бұл жағдайда қалпына келтіру азаматтық құқықтағымен салыстырғанда өзге сипатта болатынын

естен шығармау керек. Қылмыстық құқықта қалпына келтіру қасиеті мүлдітік санкцияларға ғана тән. Әрі қылмыспен келтірілген зиянның бәрі қылмыстық-құқықтық құралдардың көмегімен қалпына келтіріле алмайды.

Қылмыстық құқықтағы жазаның орнын толтырушылық сипатын барлық авторлар мойындамайды [11, 138-174 бб.]. Біз де қолданыстағы қылмыстық заңнамада көзделген жаза түрлері олардың орнын толтырушылық қасиеттері туралы шартты түрде айтуға ғана негіз береді деген пікірдеміз.

Әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру – көп мағыналы, көп факторлы нәтиже. Бұл мақсатқа қол жеткізу үшін жәбірленушінің, сотталған адамның, қоғам мен мемлекеттің мүдделерін бір жерден шығару қажет. Тек осы бір-біріне қарама-қайшы келетін мүдделер кешенді түрде жүзеге асырылған жағдайда ғана әлеуметтік әділеттілік қалпына келтірілді деуге болады.

Әзірше жазаның әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру мақсатына жетіп-жетпегендігін дәлелдейтін объективтік көрсеткіштер табылмағанын айта кету қажет. Сондықтан бұл мақсат жазаның қорғаушылық және әлеуметтік алдын алушылық міндеттерімен үйлеспейді, оған қылмыстық-құқықтық құралдардың көмегімен қол жеткізу мүмкін емес деп санайтын А.Ә. Биебаевамен келіскен жөн [12, 15 б.].

Жазаның заңда бекітілген келесі мақсаты – сотталған адамды түзеу. Қылмыстық-атқару заңнамасы бойынша «сотталған адамды түзеу – сотталған адамның құқыққа бағынушылық мінез-құлқын, жеке басқа, қоғамға, еңбекке, қоғамдағы мінез-құлық нормаларына, қағидаларына және әдебіне жағымды көзқарасын қалыптастыру» (ҚР ҚАК 7-баб. 10) тарм) [13, 32 б.]. Жағымды мінез-құлық, еңбекке (оқуға) жауаптылықпен қарау, тәрбиелік шараларға белсенді қатысу, қылмыстық құқық бұзушылықпен келтірілген зиянның орнын толтыру адамның түзелгендігінің объективтік көрсеткіші бола алады.

Қылмыстық-құқықтық әдебиетте түзелудің түпкі нәтижесі ретіндегі сотталған адамның бойындағы оң өзгерістердің көлемі жайында түрлі ойлар айтылады. И.С. Ной құқықтық және моральдық түзелуді бөліп қарастырады. Құқықтық түзелу деп ол сотталған адамның жаңа қылмыс жасамауын, ал моральдық түзелу деп оның санасындағы қоғамға жат көзқарастарды жоюды түсінетін [14, 144б.]. И.И. Карпец бұлайша бөліп-жаруды құптамай, түзелу деп сотталған адамның жазадан қорыққанынан болса да жаңа қылмыс жасамауын түсіну керек деп санаған [8, 263-265 бб.]. Өз кезегінде И.В. Шмаров адамның қандай себептер бойынша (көзқарастарының өзгеруі салдарынан ба, жазадан қорыққанынан ба) қылмыс жасамайтынын анықтау мүмкіндігін теріске шығарады [15, 61 б.]. Н.Ф. Кузнецова «егер адам рецидив қауіпті болудан қалса, жаза қылмыскерді түзеу мақсатына жетті деген сөз», – дейді [16, 23 б.].

Түзеу мақсатына қол жеткізілгендігінің объективтік көрсеткіштері туралы мәселе жиі көтеріледі. Өкінішке орай, ғылым сотталған адамның түзелгенін дәлелдейтін формальдық жіктерді ұсына алмайды. Сондықтан, жазаның алдына тек қана сотталған адамды құқықтық тұрғыдан түзеу мақсатын қою керек деп санайтын ғалымдардың пікірімен келіскен жөн.

Айталық, М.Д. Шаргородский жазаның көмегімен екі түрлі қалаулы нәтижеге қол жеткізуге болады деп санайды: а) жазаны өз басынан өткерген адам жазадан қорыққандығынан жаңадан қылмыс жасамайды, бірақ бұл адамды моральдық тұрғыдан түзелген адам деп тануға болмайды; б) жазаны басынан өткерген адам өзінің бұрынғы мінез-құлқын мінеп, жаңадан қылмыс жасамайды, демек, бұл субъект мораль тұрғысынан түзелді деген сөз [17, 114 б.]. Екі жағдайда да адамды құқықтық мағынада түзелді деп тануға негіз бар, өйткені ол жаңадан қылмыс жасамайды.

Олай болса, қылмыстық-құқықтық мағынада түзеу мақсаты қылмыскерден қылмыскер емес адамды жасаумен шектеледі. Ал бұл мақсатқа қол жеткізілгендігінің объективтік көрсеткіші рецидивтік қылмыстылықтың деңгейі бола алады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Сундуоров Ф.Р. Наказание и альтернативные меры в уголовном праве.- Казань, 2005. – 298 с.
2. Культелеев Т.М. Уголовное обычное право казахов. – Алма-Ата, 1955. – 300 с.
3. Понятовская Т.Г. Концептуальные основы системы понятий и институтов уголовного и уголовно-процессуального права. – Ижевск, 1996. – 231 с.
4. Жижиленко А.А. Очерки по общему учению о наказании. – Петроград, 1924. – 110 с.
5. Наумов А.В. Российское уголовное право: Общая часть. Курс лекций. – М., 2004. – Т. 1. – 496 с.
6. Джекебаев У.С. Основные принципы уголовного права республики Казахстан (сравнительный комментарий к книге Дж. Флетчера, А.В. Наумова «Основные концепции современного уголовного права»). – Алматы: Жети жарғы, 2001. – 256 с.
7. Чукмаитов Д.С. Применение уголовного наказания в целях предупреждения рецидивных преступлений / под ред. Михлина А.С. – Алматы: ТОО «Баспа», 1997. – 210 с.
8. Карпец И.И. Наказание: социальные, правовые и криминологические проблемы. – М., 1973. – 287 с.
9. Кудрявцев В.Н., Келина С.Г. О принципах советского уголовного права // Проблемы советской уголовной политики. – Владивосток, 1985. – 173 с.
10. Уголовное право России. Части Общая и Особенная. – М., 2004. – 480 с.
11. Дуюнов В.К. Проблемы уголовного наказания в теории, законодательстве и судебной практике. – Курск, 2000. – 504 с.
12. Биебаева А.А. Теория и практика назначения наказания. – Караганды, 2005. – 120 с.
13. Қазақстан Республикасының Қылмыстық-атқару кодексі: 2014 жылдың 5 шілдесі қабылданған // <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/K1400000234>.
14. Ной И.С. Вопросы теории наказания в уголовном праве. – Саратов, 1962. – 156 с.
15. Шмаров И.В. Критерии и показатели эффективности наказания // Сов. гос. и право. – 1968. – №3. – С. 58-63.
16. Курс уголовного права. Общая часть. Учение о наказании. – М., 2002. – Т. 2. – 464 с.
17. Шаргородский М.Д. Наказание, его цели и эффективность. – Л., 1973. – 115 с.

**ЖЕКЕ ҚАТЫСУШЫЛАРДЫҢ ҚАУІПСІЗДІКТІ ҚАУІПСІЗДІКТІ ТҮРМЫСЫ
ТУРАЛЫ ОПЕРАЦИЯЛЫҚ-ЖЕКЕ МӘЛІМЕТТЕРДІ БАҒАЛАУ**

Сауле Ербигиз Ерболатович

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада шартты алдын- ала босатудың түсінігі, негізі мен қылмыстық құқықтық жазалудың гуманизациялану жүйесіндегі орнын қарастырған.

Түйінді сөздер: шартты алдын-ала босату, гуманизация, сот, жазалау.

**РЕАЛИЗАЦИИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ИНФОРМАЦИИ О ЛИЦАХ
ПОДГОТОВЛЯЮЩИХ СОВЕРШАЮЩИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ**

Сауле Ербигиз Ерболатович

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается проблемы совершения тяжких преступлений против личности в Казахстане и пути их решения.

Ключевые слова: посягательства, насилие, предупреждения.

**REALIZATION OF OPERATIONAL-PERSONAL INFORMATION ABOUT PERSONS
OF PREPARING PERCEPTION AGAINST PERSONALITY**

Saule Erbiz Erbolatovich

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article deals with the problems of committing grave crimes against a person in Kazakhstan and ways to solve them.

Key words: assault, violence, warnings

В условиях коренных социально-экономических и политических преобразований в Республике гуманизации всей общественной жизни особое значение приобретают вопросы укрепления законности и правопорядка, обеспечения надежных гарантий защиты конституционных прав и свобод граждан, Конституция Республики Казахстан гарантирует право каждого человека на жизнь, охрану собственного достоинства, свободу и личную неприкосновенность, а также неприкосновенность частной жизни, личную семейную тайну, защиту чести и доброго имени. Охрана личности от преступных посягательств является важнейшей задачей и уголовного законодательства. Современная тяжкая насильственная преступность Республики Казахстан, как и преступность в целом, представляет собой явление переходного периода. Кризисные явления в экономике, противоречия в социальной сфере благоприятствуют росту преступлений против личности распространению их наиболее опасных форм.

Мы считаем, что необходимо подчеркнуть, что в 2014-2015гг. зарегистрировано 3 млн. 209 тыс. преступлений, раскрыто 1 млн. 713 тыс., осталось, не раскрыто 1 млн. 479 тыс.

умышленное причинение тяжкого вреда здоровью зарегистрировано 45 436 (-4,0 %), раскрыто 34 767 (-4,2 %), не раскрыто 8 612, раскрываемость составила 88,0 %.

При этом следует отметить, что в специальной литературе нет единства по поводу понятия оперативно-розыскной информации. Некоторые авторы ограничивают понятие оперативно-розыскной информации рамками оперативного процесса. Другие рассматривают оперативно-розыскную информацию в более широком смысле, имея в виду оперативно-розыскную деятельность в ее полном объеме с использованием всего имеющегося арсенала сил, средств и методов. При анализе содержания данного понятия, очевидно, следует исходить из положений теории информации, согласно которой под информацией подразумеваются сведения, снижающие имевшую место до их получения степень неопределенности.

Информационное обеспечение оперативно-розыскных мероприятий по борьбе с криминальным насилием, т.е. с умышленным применением тяжкого вреда здоровью, предполагает регулярное проведение комплекса мер следующего содержания:

- сбор и анализ информации, характеризующей оперативную обстановку по линии борьбы с данной группой преступлений на обслуживаемой и прилегающей территории, органа внутренних дел;
- обеспечение каналов поступления оперативно-розыскной информации в отношении представителей криминальной среды;
- организация вербовки новой или расстановка находящейся на связи специализированной агентуры;
- организация взаимодействия подразделений уголовного розыска с другими службами органов внутренних дел, оперативными подразделениями уголовно-исполнительной системы.

Осуществление указанных мер должно способствовать решению следующих задач: реализации оперативно-розыскной информации о лицах подготовляющих совершающих преступления против личности, проведению мероприятий, препятствующих их совершению, своевременной нейтрализации и разоблачению выявленных групп; обеспечению безопасности физических и юридических лиц, на жизнь и здоровье которых можно объективно ожидать преступного посягательства: накоплению, систематизации и выдаче информации о лицах, причастных к административным и уголовно наказуемым правонарушениям, обеспечению оперативно-предупредительного наблюдения за ними; выявлению лиц, вовлекающих в противоправную деятельность несовершеннолетних, и обеспечению привлечения их к ответственности; выявлению наиболее распространенных обстоятельств, способствующих совершению насильственных преступлений, разработке и реализации во взаимодействии с другими государственными органами, администрацией предприятий, учреждений и организаций, представителями общественных объединений мероприятий по их нейтрализации и устранению; проведению комплексных целевых оперативно-предупредительных мероприятий по обнаружению и пресечению деятельности организованных группировок, улучшению оперативной обстановки в жилых микрорайонах обслуживаемой территории [1].

Целью оперативно-аналитической работы в данном направлении являются:

- определение криминалистических и оперативно-розыскных характеристик совершаемых и совершенных тяжких преступлений против личности особенностей механизма осуществляемых при этом противоправных действий;
- изучение среды, из которой формируются и в которой функционируют криминальные группировки и отдельные представители криминальной среды, специализирующиеся на совершении тяжких преступлений против личности: изучение «организма» и узловых звеньев данного сектора криминальной среды с целью определения ее наиболее уязвимых точек;

- определение стратегических направлений, а также наиболее целесообразных тактических приемов применения оперативно-розыскных средств и методов в целях противодействия криминальному насилию информационное обеспечение агентурной разработки преступных группировок и наиболее опасных представителей криминальной среды, документирование их противоправной деятельности и способствование расследованию установленных в результате фактов совершения тяжких преступлений против личности, квалифицируемых по ст. 103 УК РК.[2]

Сущность современной информационно-аналитической работы в сфере оперативно-розыскной деятельности можно определить как целенаправленную деятельность оперативного работника, обеспечивающую получение и обработку полученных оперативных материалов с тем, чтобы, используя соответствующие технические средства, преобразовать их в информационную форму, обеспечивающую решение управленческих задач или конкретных задач предотвращения, раскрытия преступлений, розыска скрывшихся преступников и «без вести пропавших граждан».

Эффективность поисковой деятельности оперативных служб, осуществляющих борьбу с насильственной преступностью, в значительной степени зависит от уровня ее технической и специальной оснащенности (необходимо отметить определенное замедление темпов обеспечения этой оснащенности). Этот процесс предполагает дальнейшую «технизацию» криминалистической и оперативно-розыскной регистрации, которая должна сопровождать процессы разработки различных информационно-поисковых систем, интенсивный поиск современных методик фиксации регистрационной информации, в том числе и таких, которые бы исключали необходимость ее предварительного кодирования, разработку и внедрение новых методов организационного обеспечения работы по борьбе с преступлениями против личности.

Источники оперативно-розыскной информации следует нацеливать на установление лиц, причастных к совершению тяжких преступлений против личности, необходимых сведений об их жертвах, обстоятельствах криминального события. В результате должны быть установлены неизвестные до этого обстоятельства, раскрывающие сущность механизма совершенного преступления. На этой основе возможно построение его вероятностно-информационной модели, служащей базой для разработки комплекса мероприятий по выявлению и разоблачению виновных лиц. Содержание такой модели должно включать в себя причинно-следственные отношения, характеризующие действия преступников и потерпевших: обстановку, в которой эти действия могли быть совершены; последствия, признаки, следы, которые должны были бы появиться в результате совершенного преступления; вероятный алгоритм действий преступника после криминального события.

Построение таких моделей должно носить прогностический характер для определения стратегических направлений, конкретных задач, организационных форм и тактических приемов раскрытия совершенных преступлений. «Следовательно, чтобы принять обоснованное, оптимальное решение, крайне необходимо располагать соответствующей информационной базой о состоянии, уровне, динамике преступности, об имеющихся у конкретного органа силах и средствах, социально-экономических, политических, демографических и т. п. условиях».

В этой связи представляется достаточно перспективной возможность организации подобных информационных структур в отраслевых службах органов внутренних дел. Такие структуры могли бы обслуживать потребности обеспечения оперативно-розыскной деятельности по «линейным» направлениям, в том числе по борьбе с насильственными преступлениями. При этом они представляли бы собой общие информационные массивы интегрированных данных для обеспечения потребностей всех оперативных работников, специализирующихся на борьбе с преступлениями против личности. Такие системы могут выполнять функции информационной базы, из которой сотрудники смогут получать всю информацию, необходимую для организации работы по раскрытию преступлений против

личности. В свою очередь для обеспечения таких функций на них должны быть возложены обязанности пополнения этой системы сведениями о лицах и фактах, представляющих оперативный интерес. Такая система организации сбора и накопления оперативно-розыскной информации могла бы способствовать организации информационного взаимодействия всех субъектов оперативно-розыскной деятельности по борьбе с преступлениями против личности, особенно по умышленным причинениям тяжкого вреда здоровью.[4]

Создается широкое поле для возникновения самых разнообразных внутренних побуждений к совершению преступлений (мести, корысти, стремления к самоутверждению любыми способами).

Для многих людей стало привычным разрешать межличностные конфликты насильственным путем без обращения к соответствующим государственным (прежде всего, правоохранным) органам.

К основным криминогенным детерминантам, формирующим агрессивную - насильственную мотивацию, относятся:

1. Кризис семьи, пьянствующей, обнищавшей, жестокой, из которой дети и подростки бегут.

2. Недостатки (пороки) школьного воспитания: дети, неспособные воспринять стандартную программу, отстают в учебе, начинают прогуливать занятия, озлобляются на одноклассников, бросают школу, и общество утрачивает канал социального контроля над ними.

3. Малоэффективное предупреждение пьянства, наркомании, токсикомании.

4. Слабая ранняя профилактика бытовых, досуговых и маргинальных конфликтов.

5. Пропаганда культа насилия и порнографии в средствах массовой информации.

6. Недостаточно эффективная профилактика незаконного оборота оружия.

7. Развал специальных структур в местных органах власти, прежде работавших с конфликтными семьями.

8. Неэффективное функционирование правоохранительной системы, демонстрирующее бессилие закона и продуцирующее опыт безнаказанных преступлений.

9. Незрелость системы виктимологической профилактики преступлений.

10. Отсутствие нормально функционирующей сети органов выявления и изоляции лиц с патологией психики, генерирующей склонность к насилию.

11. Криминальная самодетерминация - развитие представителями преступного мира склонности к совершению преступлений у молодёжи.

К криминогенным факторам, формирующим агрессивную направленность личности в детском и подростковом возрасте, относятся:

1. Обстановка в семье, формирующая склонность к разрешению возникающих конфликтов путем применения насилия (примеры распущенности, жестокости по отношению к близким, пьянство, паразитизма).

2. Деморализующее влияние ближайшего бытового окружения по месту жительства, работы, учёбы, жестокость по отношению к людям, животным; издевательство над младшими и слабыми; участие в неформальных группах с антисоциальной направленностью, со склонности к насилию; групповые драки, избиения, пьянства и т.д.

3. Целенаправленное вовлечение подростков в пьянства, потребление наркотиков и других одурманивающих веществ, преступную или иную антиобщественную деятельность агрессивного характера взрослыми преступниками и ранее судимыми сверстниками.[4]

Особенно следует отметить целенаправленную деятельность по вербовке «кадров» со стороны участников организованных преступных групп и сообществ, профессиональных преступников, пропаганду ими обычаев своей среды.

Воздействие на несовершеннолетних пропаганды «суперменства», крайнего индивидуализма, жестокости и презрения к окружающим, отношения к насилию как к «нормальному» явлению социальной жизни.

Что касается изнасилований, то можно выделить несколько общих криминологически значимых причин, способствующих совершению этих преступлений.

Прежде всего, это недостатки в нравственно – половом воспитании подрастающего поколения и молодежи. Стихийное изменение сексуальной морали в 90 - е гг. привело к тому, что половая неприкосновенность как нравственная ценность заняла далеко не самое высокое место в системе других ценностей.

Вседозволенность, рост преступности, неуважительное отношение к женщине и т. п. – все это при отсутствии институтов обучения норм сексуального поведения и низкой правовой осведомлённости населения способствовало не только реальному росту изнасилований, но и большей, чем раньше, незащищённости женщин.

К криминогенным детерминантам убийств, причинения тяжкого вреда здоровью следует отнести:

- утрату личной перспективы, неблагоприятные материальные и жилищные условия, провоцирующие на агрессивную разрядку;

- повышенную распространенность среди отдельных групп населения представления о допустимости насильственных действий, стереотипов агрессивно – насильственного поведения в конфликтных ситуациях;

- влияния преступной среды;

- не реагирование соответствующих должностных лиц и общественных организаций на их антиобщественные поступки в сферах быта, досуга и трудовой деятельности;

- виктимное (легкомысленное, безнравственное, противоправное) поведения потерпевших, послуживших поводом для преступлений;

Совершение преступлений против жизни обусловлено определенными причинами и условиями. Это причины и условия:

- характерные для преступности в целом;

- для криминального насилия вообще с учетом его специфики;

- влияющие именно на преступления данной категории.

Специфические причины убийств нельзя отрывать от всего комплекса причин. Их особенности проявляются в специфических условиях.

Итак, если рассматривать убийства и другие преступления против жизни в системе криминального насилия, то обращает на себя внимание следующее: стойкая система антиобщественных взглядов формируется у лиц, совершающих преступления против жизни, под воздействием двух групп условий: субъективных и объективных.[34]

Условия первой группы относятся к характеристике личности преступника, а второй – охватывают широкий круг проблем социального свойства: социальные противоречия, социальную деформацию, социальные конфликты и т.д. Однако главным остается то, что сама преступная направленность личности создает предпосылки для совершения убийства.

Следовательно, первостепенное значение имеют условия субъективного характера.

Анализ убийств и других преступлений против жизни, осуществляемый в рамках социологического контекста, дает возможность оценить эти деяния с точки зрения влияния на них негативных последствий социальных противоречий, представить во взаимосвязи с явлениями, имеющими криминальную окраску.

С ростом убийств в последние годы связан процесс профессионализации преступной деятельности. В подавляющем большинстве случаев совершаются квалифицированные убийства.

Ярко проявляет себя вооруженность криминальной среды. Значительным остается число убийств, совершаемых с использованием огнестрельного оружия.

Также происходящие социально-экономические перемены в мировом сообществе провоцируют социальную нестабильность и напряженность во многих сферах общественной жизни, что особенно сказывается на уровне безработицы и преступности.

Согласно статистическим данным Агентства за последние 3 года число экономически активного населения страны (с 15 лет и старше) выросло с 8457,9 до 8774,6 тыс.чел., т.е. на 3,7%, а число безработного, напротив, снизилось с 554,5 до 473 тыс.чел., т.е. на 14,7%.

В разрезе регионов за последние 3 года рост числа экономически активного населения в стране произошел практически повсеместно, за исключением Западно-Казахстанской (-0,3%), Карагандинской (-0,8%), Костанайской (-0,3%), Северо-Казахстанской (-3,7%) и Восточно-Казахстанской (-1,6%) областей.

Таким образом, подтверждается актуальность поднятой Главой государства в своей статье «Социальная модернизация Казахстана: Двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда» (далее – статья Главы государства) проблемы неполноты показателя «безработных», а также поручения Министерству труда и социальной защиты населения РК по совершенствованию методики определения уровня безработицы.

Преступность среди незанятой части несовершеннолетних возросла по тяжким категориям преступлений. В 2015 году число безработных лиц, совершивших преступления в возрасте от 18 до 29 лет, составило 40 607 (34 816 – за 2011 г.) или 42% (42%) от общего числа лиц, совершивших преступления. Кризис занятости молодежи и его беспрецедентные масштабы побудили Административный совет Международного бюро труда (далее - МБТ) включить данный вопрос в 2015 году в повестку дня на 101-й сессии Международной конференции труда для общего обсуждения, который отражен в Докладе V «Кризис в сфере занятости молодежи:

Список использованной литературы:

1. Ефимов М.А. Некоторые вопросы условно-досрочного и досрочного освобождения // Правоведение, №1, 1999. – С . 88-97.
2. Vidal C. Course de droit crimenel et de science penitentiare. Paris, 1921. - P. 667.
3. Токубаев З.С. Правовое положение осужденных к лишению свободы по законодательству Республики Казахстан: автореф. дис ... д-ра юрид. наук. - Алматы, 2009г. – 48 с.
4. Материалы к изучению курса «Уголовное право» (Особенная часть): Сб. пост. Пленума Верховного Суда РК // Сост. Г.Б. Саматова. Алматы, 2012 г. – 256 с.

АДАМДАРҒА ҚАТЫСТЫ АУРУЛАРДЫҢ ҚАУІПТІЛІГІНІҢ ДЕКЛАРАЦИЯЛАРЫ

Сауле Ербигиз Ерболатович

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада шартты алдын- ала босатудың түсінігі, негізі мен қылмыстық құқықтық жазалудың гуманизациялану жүйесіндегі орнын қарастырған.

Түйінді сөздер: шартты алдын-ала босату, гуманизация, сот, жазалау.

ДЕТЕРМИНАНТЫ СОВЕРШЕНИЯ ТЯЖКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ

Сауле Ербигиз Ерболатович

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной научной статье рассматривается проблемы совершения тяжких преступлений против личности в Казахстане и пути их решения.

Ключевые слова: посягательства, насилие, предупреждения.

DETERMINANTS OF ADJUSTMENT OF HEAVY CRIMES AGAINST THE PERSON

Saule Erbiz Erbolatovich

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article deals with the problems of committing grave crimes against a person in Kazakhstan and ways to solve them.

Key words: assault, violence, warnings

На фоне преобразований, происходящих во всех сферах жизни общества, особенно актуальным становится вопрос об охране жизни, здоровья и неприкосновенности личности. Одним из аспектов охраны прав и интересов граждан является борьба с различными проявлениями насильственной преступности.

Серьезную озабоченность вызывают сегодня неблагоприятные тенденции и качественные изменения насильственных посягательств: одновременно с их количественным ростом отмечаются увеличение числа так называемых безмотивных посягательств, нарастание проявлений жестокости, вандализма, цинизма, глумления над людьми, рост организованной и уличной преступности, рост тяжких насильственных преступлений, совершаемых группами лиц. Хотя удельный вес последних в структуре всей преступности невелик (около 2%), однако они наносят огромный ущерб обществу и отдельным гражданам. В последние годы появляются новые формы групповых посягательств.

В основе политики борьбы с преступностью должна в первую очередь лежать идея о том, что не только возможно контролировать преступность, но и воздействовать на нее

посредством комплекса мер общей, криминологической и индивидуальной профилактики. Это в свою очередь предполагает точное определение самого понятия правонарушения, разрабатывая которое, выделяются три основных элемента состава правонарушения: объект деяния, субъект и само деяние, которое следует рассматривать с его субъективной и объективной сторон. Деятельность по предупреждению тяжких преступлений против личности может быть направлена непосредственно на субъект правонарушения -либо на факторы, обуславливающие его совершение, причем не только на непосредственные, но и задаваемые более широкими общественными условиями.

Сегодня управление социальными процессами в сфере предупреждения тяжких преступлений против личности, являющееся одной из важнейших функций государства и общества, нуждается в дальнейшем совершенствовании правовых основ, что требует серьезного научного анализа этих процессов.

Детерминантами преступности называются комплексы социальных явлений, совместное действие которых порождает преступность. Изучение детерминант преступности является одной из составляющих предмета криминологии. Причины и условия преступности действуют совместно: причина порождает следствие лишь при наличии определённых условий.

Большинство криминологов указывает на исключительно негативное социальное содержание причин и условий преступности [1], однако в других работах отмечается, что в процессе детерминации могут участвовать во взаимодействии с отрицательными также и положительные общественные явления.

В жизни общества, в настоящее время, произошло значительное увеличение поводов для совершения преступления против личности. Они часто возникают в результате провоцирующего поведения потерпевших, что весьма характерно для детерминации преступлений против личности.

Под воздействием указанных и других объективно сложившихся противоречий общественного различия на групповом индивидуальном уровнях усиливаются полимотивированность криминального насилия. Информационно-аналитические аспекты борьбы с преступлениями умышленного причинения тяжкого вреда здоровью.

Практика раскрытия тяжких преступлений против личности свидетельствует о том, что мотивы и цели совершаемых деяний являются разнообразными: как ревность, месть, неприязненные личные отношения, хулиганские побуждения и прочие. Совершается умышленное причинение тяжкого вреда здоровью с прямым или косвенным умыслом.

Более половины этих преступлений совершаются при отягчающих обстоятельствах: с особой жестокостью, издевательством, мучением потерпевшего, обще опасным способом, по найму, из хулиганских побуждений, по мотивам национальной расовой ненависти или вражды, группой лиц или организованной криминальной группой, ранее судимыми лицами.

Существующая система оперативного реагирования подразделений уголовного розыска органов внутренних дел, не готова к эффективному противостоянию фактам умышленного причинения тяжкого вреда здоровью в ряде регионов Казахстана, особенно в крупных городах. Многие преступления, особенно получившие широкий общественный резонанс, остаются не раскрытыми из-за низкой оперативной осведомленности сотрудников уголовного розыска и слабой информационно-аналитической обеспеченности по этой линии преступности органов внутренних дел.

Подводя итоги сказанного можно сделать следующие выводы:

1. Судебная практика последних лет позволяет сделать вывод об относительной стабильности количества убийств, тяжких телесных повреждений, изнасилований в отличие от хулиганства и тому подобных преступных действий против личности, которые в большей степени зависят от правоохранительной практики и законодательной политики. При криминологической характеристике следует учитывать четко выраженную зависимость этой

группы преступлений от демографической структуры населения, уровня потребления алкоголя и ряда других социальных факторов.

2. Значение выделения уровней мотивационной установки с учетом механизма проявления человеческого поступка способствует более объективной характеристике личностных особенностей преступника, что важно учитывать в процессе нравственно-правовой ресоциализации личности, а также при определении мер индивидуальной профилактики, особенно в постпенитенциарный период.

3. При определении степени наказания за преступления, отнесенные законодателем к разряду тяжких преступлений против личности, суду следует учитывать степень влияния каждого из смягчающих и отягчающих обстоятельств на избрание вида наказания не только в связи с характером преступления, но с другими отягчающими и смягчающими обстоятельствами. Объективный и всесторонний учет обстоятельств совершения преступления возможен только при наличии развитого профессионального правосознания как законодателя, так и судей.

4. Обстоятельства, свидетельствующие о неправомерном поведении потерпевшего уменьшают общественную опасность преступления и преступника, если находятся в причинной связи с насильственным преступлением.

5. Политика государства при профилактике преступности призвана в первую очередь обеспечить установление необходимых связей между формированием и функционированием криминогенных процессов в обществе и формированием личностно-характерологических особенностей индивида, связей между отдельными индивидами и конкретной обстановкой совершения преступлений.

6. Для снижения темпов роста тяжких преступлений против личности необходимы: централизация всей профилактической работы, четкое разграничение полномочий социальных работников, работников органов внутренних дел и психологов, занимающихся с лицами, склонными к девиантному поведению; создание банка данных по социально неблагополучным гражданам, разработка и создание конкретных программ общепедагогического, психопрофилактического и коррекционного консультирования граждан.

Список использованной литературы:

1. Ковалев А.П. Криминологические особенности незаконного лишения свободы как преступного посягательства на личность. Закон и право № 5. 2015. – С. 42-51
2. Прокументов Л.М. Преступность и ее предупреждение. Томск, 2014 г.
3. Расторопов С.В. «Преступления против здоровья человека»././ Законодательство. №2, 2004.

АДАМ ҰРЛАУ ӘЛЕУМЕТТІК МӘНІ

Токмурзин А.

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Каирова Н.И.

Профессор, заң ғылымдарының кандидаты

Қазақ-Орыс Халқаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақала өзекті проблемасы қазіргі заманның да адам ұрлау. Осы мақалада қаралатын негізгі элементтерінің бірі қылмыс құрамының объектісі ретінде адам ұрлау, оның әлеуметтік мәні, табиғи құқықтары мен бостандықтары адам және азамат.

Түйінді сөздер: адам құқықтары мен бостандықтары, жеке тұлғаның бостандығы, адам ұрлау, құқық, жеке тұлға, азамат және қоғам.

СОЦИАЛЬНАЯ СУЩНОСТЬ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА

Токмурзин А.

магистрант специальности «Юриспруденция»

Каирова Н.И.

Профессор, кандидат юридических наук

Казахско-Русский Международный Университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би. 52;

Данная статья посвящена актуальной проблеме современности как похищение человека. В данной статье рассмотрен один из основных элементов состава преступления как объект похищения человека, его социальная сущность, естественные права и свободы человека и гражданина.

Ключевые слова: права и свободы человека, свобода личности, похищение человека, права индивида, гражданин и общество.

THE SOCIAL ESSENCE OF CRIMINAL HUMAN ABDUCTION

Tokmurzin A.

Master of Science in "Jurisprudence"

Kairova N.I.

Professor, Candidate of Legal Sciences

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article is devoted to the actual problem of modernity as kidnapping. This article considers one of the main elements of the crime as an object of human abduction, its social essence, natural rights and freedoms of man and citizen.

Key words: human rights and freedoms, individual freedom, kidnapping, individual rights, citizen and society.

Человек функционирует и существует в окружении его обществом, вследствие чего предоставленные ему законом права и свободы находят конкретную реализацию во взаимосвязи с окружающим его обществом. Вне общества о реализации прав и свобод никакой речи быть не может.

Естественные права и свободы индивида, то есть такие как право на жизнь, право на питание, пользование естественной природной средой можно характеризовать в качестве биологических качеств и свойств человека, но и их реализация в действительности немаловажна вне общества, вне зависимости от складывающихся общественных отношений и в рамках страны, и в международных масштабах.

Анализ природы прав и свобод личности будет неполным без характеристики специфики биосоциальных качеств и свойств индивида, поскольку каждый человек в своей жизни при принятии тех или иных решений руководствуется своими ощущениями угроз в тот или иной момент биологическим и социальными потребностями. Возможности полного удовлетворения биологических и социальных потребностей в своей совокупности составляют основу реализации конкретно определенных прав и свобод человека. Создание в стране атмосферы для прогрессивного развития общественных отношений способно соответственно открыть широкие перспективы для удовлетворения насущных потребностей каждого гражданина страны и обеспечить тем самым защиту и полную реализацию прав и свобод наших людей.

То есть свобода личности находится в неразрывной связи и зависимости от таких понятий как состояние и уровень развития общественных отношений, сложившихся в данный момент в стране, а также степени урегулированности этих отношений цивилизованными правовыми нормами. Как показывает мировой опыт, в тоталитарных государствах, странах со слабо развитой демократией, как правило, права и свобода личности имеют существенные ограничения. Для объективной оценки степени свобод личности и их реализации представляется целесообразным рассматривать и оценивать свободу личности с позиции предоставленных государством политических, социальных, экономических, религиозных, культурных, нравственных и иных прав и свобод каждому человеку в стране [1].

Эти положения дают основание для формулировки вывода о том, что характеристики степени прогрессивности того или иного государства и общества должны ориентироваться на выяснение вопроса о степени предоставления прав и свобод всем гражданам страны.

В процессе защиты и обеспечения прав и свобод личности государству, в первую очередь, надлежит проявить своевременную заботу об исполнении соответствующими государственными органами взятых на себя государством обязанностей по реализации гарантированных Конституцией свобод гражданам страны, с учетом справедливого сочетания защиты интересов общества, государства и личности.

Приведенные соображения дают основания к выводам о том, что свободу личности следует понимать как комплекс, включающий в свое содержание личные конституционные права и свободы человека и гражданина, которые можно систематизировать в виде: права на жизнь и здоровье, личную неприкосновенность, достоинство и честь; защиту неприкосновенности жилища, законной частной собственности и частной жизни; свободу выбора рода занятий, места жительства, пространства передвижения, свободу совести и религиозного вероисповедания и др.

Сам процесс реализации в жизни гарантированных законами свобод граждан заключается в том, что, по сути, предполагается правовая регламентация прав и обязанностей обеих сторон - и государства, и граждан, согласно которым гарантированным Конституцией и другими законами правам соответствуют обязанности государства, общества и личности. Государство выступает через уполномоченные государственные органы гарантом защиты законных прав и свобод всех граждан республики. Общество с помощью предоставленных ему законом демократических полномочий осуществляет контроль за деятельностью государства в деле заботы и защиты интересов свободы личности, в свою очередь, каждый отдельный гражданин страны вправе рассчитывать на защиту его личной свободы от различных посягательств, от кого бы они ни исходили.

Любые правонарушения, направленные против интересов свободы личности обществом и государством расцениваются как факты грубых посягательств на личность, осуждаемые и недопустимые в нашей республике. Особое возмущение общества вызывают посягательства на личную физическую свободу людей.

Если в обществе складывается социальная атмосфера недостаточной заботы и защиты от посягательств интересов физической свободы граждан, то в таких условиях снижается в целом социальный потенциал для дальнейшего развития страны, поскольку фундаментальной потенциальной основой для прогресса республики может служить свободный народ, защищенный государством от посягательств на физическую и духовную его свободу. То есть социальная опасность посягательств на интересы свободы личности характеризуется тем, что в обществе создается атмосфера неуверенности людей в надежности гарантий их защиты от посягательств на их физическую и духовную свободу, вследствие чего эти люди не могут спокойно, без тревоги жить полноценной жизнью, учиться работать, разворачивать в полном объеме свои творческие способности, воспитывать и обучать детей и осуществлять уверенно другие жизненные планы. Тем самым надо отметить, что преступные посягательства на физическую и духовную свободу личности в своей совокупности оказывает негативное влияние на проводимые государством реформы в плане дальнейшей демократизации и либерализации общественных отношений в стране. Социальная опасность похищения человека характеризуется тем, что виновный помимо посягательства на личную физическую свободу индивида, создает еще и угрозу для его жизни и здоровья, наносит имущественный ущерб потерпевшему [2].

Если анализировать социальные последствия посягательств на физическую свободу людей, то нужно указать на следующие характерологические особенности последствий этих деяний.

1) Во-первых, преступные посягательства на интересы свободы отдельного человека подрывают основы безопасности и свободного существования и жизнедеятельности отдельно взятого индивида, свобода которого оказалась нарушенной

2) Во-вторых, преступления против свободы граждан грубо нарушают интересы обеспечения и создания надежных основ для функционирования цивилизованных, основанных на законе, социальных связей в обществе в рамках системы «Общество-государство - личность».

3) Для раскрытия и анализа криминологических показателей, характеризующих социально-правовую природу преступного похищения человека, целесообразным представляется принятие во внимание сложившейся в данный момент криминогенной ситуации в целом, с акцентом особого внимания на показатели насильственной преступности, направленной против интересов свободы личности. Количественные и качественные показатели преступных посягательств на физическую свободу человека, степень социальной опасности и социально опасных последствий этой категории деяний находятся в прямой зависимости и взаимообусловленности с криминологическими показателями, степенью социальной опасности и характером социальных последствий насильственной преступности, посягающей на интересы личности в целом при анализе и обобщении количественных и качественных показателей этой категории преступлений.

Учитывая социальную опасность последствий посягательств на свободу личности, государство устанавливает меры юридической ответственности за совершение рассматриваемых деяний, в частности, законодательно закрепляя уголовную ответственность и уголовное наказание (ст. 125; 126; 127; 128 и др. статьи УК РК). Уголовный кодекс Республики Казахстан определяет степень опасности данного деяния как одного из опасных преступлений. Так, например, при похищении человека (ст. 125 УК РК) потерпевший лишается возможности по собственной воле определять место своего пребывания. Похищение человека как преступное деяние вообще включает в себя два элемента: похищение и лишение свободы, которые находятся в идеальной совокупности, по той

причине, что похищение одновременно автоматически является и лишением свободы. Опасность преступления заключается и в том, что похищение человека может быть совершено тайно, путем обмана и злоупотребления доверием, а также путем насильственного захвата потерпевшего.

Обращение именно к проблеме уголовно-правовой оценки похищения человека обусловлено двумя обстоятельствами:

- во-первых, данный вид преступления в последние годы получает все большее распространение. Основным мотивом его совершения служат корыстные побуждения, наиболее часто - получение выкупа.

- во-вторых, существует значительная конкуренция уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за похищение человека, совершенное из корыстных побуждений, и захват заложника, совершенный по тому же мотиву.

Одним из самых распространенных видов является похищение невесты. Согласно сведениям ООН, в сельских местностях до 80% браков заключаются в результате похищения невест. По оценкам организаций по защите [прав женщин](#), ежегодно в Казахстане совершаются до 5 тыс. похищений невест. Официальной статистики, учитывающей такие случаи, нет. Для искоренения этого обычая не планируется включение в Уголовный кодекс специальной статьи для похитителей невест, ибо это возможно в рамках уже действующего законодательства, в котором предусмотрено наказание за похищение человека. Но это только в том случае, если похищенная девушка захочет обратиться в правоохранительные органы, ведь многие из них смиряются с такой судьбой. Этому способствует то, что некоторые родители не хотят принимать обратно похищенных дочерей [3].

Необходимо законодательное закрепление такой нормы права, как «похищение с целью вступления в брачные отношения против воли», в виде квалифицирующего признака.

Список использованной литературы:

1. Алексеев А.И., Герасимов С.И., Сухарев А.Я. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы. М.. 2001. - С.121
2. Нуртаев Р.Т. - О методологических аспектах наказания в проведении современной уголовной политики Казахстан . Право и государство. №1 (46). 2018. - С. 193-202
3. Муминов А. [Кража невест – часть реального Казахстана, - эксперты](#) // Курсив. — 12 июня 2015.

ҚАЗІРГІ КЕЗДЕ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ АДАМ ҰРЛАУ ЖАҒДАЙЫНЫҢ КРИМИНОЛОГИЯЛЫҚ САРАПТАМАСЫ

Токмурзин Азат

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл мақала Қазақстан Республикасында адам ұрлау сияқты қылмыстық жағдайдың криминологиялық сараптамасына арналған. Бас прокуратураның Құқықтық статистика комитетінің ресми статистикасына сүйене отырып, автор қылмыстық әрекетті жасаған адамдарды ұрлау мен талдауға ықпал ететін негізгі факторларды зерттеді және ашты.

Түйінді сөздер: криминология, адам ұрлау, қылмыс, еркіндік, статистика, талдау.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Токмурзин Азат

магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье проведен криминологический анализ состояния преступности, такого как похищение человека в Республике Казахстан. На основе официальных статистических данных КПСиСУ ГП РК автором исследованы и раскрыты основные факторы, способствующие совершению похищения человека и анализ лиц, совершающих преступное деяние.

Ключевые слова: криминология, похищение человека, преступность, свобода, статистика, анализ.

CRIMINOLOGICAL ANALYSIS OF THE STATE OF KIDNAPPING IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN IN MODERN CONDITIONS

Tokmurzin Azat

Master of Science in "Jurisprudence"

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, a criminological analysis of the state of crime, such as kidnapping in the Republic of Kazakhstan, was conducted. Based on the official statistics of the Committee of Legal Statistics of the Prosecutor General's Office, the author investigated and uncovered the main factors contributing to the kidnapping and analysis of persons committing a criminal act.

Key words: criminology, kidnapping, crime, freedom, statistics, analysis.

Криминологический анализ становится более точным при изучении структуры преступности, в частности, похищения человека.

Похищение человека является одним из наиболее общественно опасных видов противоправных деяний. В совокупности с другими уголовными правонарушениями против личности по тяжести своих отрицательных последствий похищения людей представляют сегодня реальную угрозу обществу.

Радикальные социально-экономические преобразования, происходящие в последние годы в Республике Казахстан, сопровождаются рядом негативных последствий, таких как экономическая нестабильность, резкое имущественное расслоение общества, рост безработицы, обнищание основной части населения, падение нравов, неорганизованность досуга детей и молодежи, утверждение в обществе культа насилия и распущенности, навязывание идей фундаментализма экстремистски настроенной частью различных религиозных конфессий и т.д. Как закономерный результат всего этого отмечается рост преступности и иных противоправных проявлений.

Особенно за последние годы увеличилось количество тяжких преступных проявлений, среди которых кража, хулиганство, мошенничество, террористические акты, захват заложников и некоторые другие. При этом основные государственные механизмы сдерживания роста преступности оказались бездействующими или разрушенными. В ряде перечисленных уголовных правонарушений особое место занимает похищение человека, ответственность за совершение, которого впервые в отечественном уголовном законодательстве была введена 1993 году. Вместе с тем в новом УК РК 2014 года данная уголовно-правовая норма не претерпела значительных изменений. В силу повышенной общественной опасности похищений граждан и заметного роста за относительно небольшой промежуток времени количества похищений законодатель усилил уголовную ответственность за данное преступление, однако не внес определенных корректив в диспозиции ч.ч. 2 и 3 ст. 125 УК РК.

Законодатель, установив признаки, характеризующие состав похищения человека, вместе с тем не определил данное общественно опасное деяние. На основе уяснения этих признаков и отграничения похищения человека от смежных составов уголовных правонарушений (незаконное лишение свободы, захват заложника, вымогательство) мы предлагаем следующую дефиницию данного понятия. Похищение человека — это умышленное, насильственное действие, включающее, как правило, планирование, подготовку, захват, перемещение (укрытие) и удержание лица в неизвестном для окружающих месте, сопровождающееся предъявлением разного рода требований, наиболее характерным из которых является похищение женщины для вступления в брак и требование выплаты выкупа за похищенного в качестве обязательного условия его освобождения.

Характеризуя современную криминологическую ситуацию, связанную с похищением граждан, необходимо отметить два взаимосвязанных и одновременно, как бы, исключаящих друг друга вектора развития событий.

С одной стороны, имеет место небывалый рост количества похищений людей за последние годы. Результаты проведенных нами исследований говорят о том, что в Казахстане похищения невест были отмечены ранее, в силу национальных традиций и устойчивая тенденция их роста четко обозначилась в последующие годы. Однако специальной статистики на этот счет отсутствует, и похищение людей, особенно с целью вступления в брак по-прежнему остается высоко латентной.

Всего на территории Республики Казахстана за последние три года зарегистрировано: в 2017 году - 95 похищений человека, в 2016 году – 108, 2015 году – 85. Количественные показатели преступности по ст. 125 УК РК «Похищение человека» за 2015 – 2017 годы приведены в таблице 1.

При этом в 2017 году совершили 69 похитителей, из них мужчин 65, женщин 4, в составе группы 48 лиц, в том числе 9 в состоянии алкогольного опьянения, 14 - ранее совершавшие преступления из них 7 - имели неснятую или непогашенную судимость, 6 – с применением оружия (в том числе 2 - огнестрельного, 1 - гладкоствольного, 1 – холодного, 1 - зарегистрированное, 1 – в общественном месте) [1].

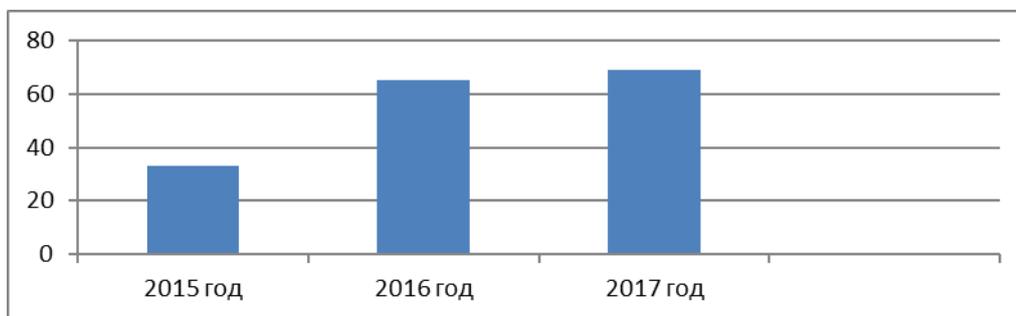
Вместе с тем, совершено в отношении 27 женщин и 6 несовершеннолетних, в том числе в отношении граждан РК – 63, граждан СНГ – 3, иностранных граждан -3.

Таблица 1 Количественные показатели преступности по ст. 125 УК РК «Похищение человека» за 2015 – 2017 годы

Ст. 125 УК РК «Похищение человека»	2015	2016	2017
Всего зарегистрировано в ЕРДР	85	108	95
Передано в суд	79	93	74
Всего лиц	33	65	69
В том числе женщинами	1	7	4
Гражданин РК	32	59	66
Гражданин СНГ	-	1	2
Иностранцами гражданами	-	2	1

Динамика лиц, совершавших похищение человека за 2015 – 2017 годы указывает на ее рост, приведена в диаграмме 1.

Диаграмма 1. Динамика роста лиц совершающих похищение людей за последние 3 года.



Анализ уголовных дел о похищении людей за 2012-2014 гг. по Республике Казахстан позволяет выделить следующие параметры личности потерпевших и определить частоту их похищений в процентном соотношении. По роду деятельности это: - Руководители частных коммерческих структур – 28%; - Работники этих структур – 10%; - Работники совместных предприятий – 6%; - [2]

Виктимология – новое и весьма перспективное направление научных исследований. Оно охватывает проблемы, связанные с потерпевшим от преступления. Под виктимностью понимается совокупность качеств личности, которые обуславливают или могут обусловить неправильное, неоптимальное поведение потерпевшего в криминогенной обстановке, неготовность его к оптимальному поведению. Характеристика личности потерпевших имеет криминологическое значение прежде всего для уяснения причин и условий совершения борьбы с преступлениями против свободы личности. В целом все похищения человека можно подразделить на следующие группы, в которых:

- 1) жертва преступления конкретизирована, определена заранее;
- 2) жертва индивидуальна, не определена.

К жертвам первой категории можно отнести лиц, которые так или иначе связаны с бизнесом, имеют в своем распоряжении значительные денежные суммы, решают такие коммерческие вопросы, как предоставление кредитов и займов, перевод денежных средств с одного счета на другой, прием и увольнение сотрудников и т.п.

Руководители государственных предприятий торговли и обслуживания – 7%; - Служащие и рабочие – 10%; - Студенты – 9%; - Учащиеся школ колледжей – 7%; - Фермеры – 5%; - Военнослужащие и работники полиции – 5%; - Лица нигде не работающие – 6; -

Пенсионеры – 2%; - Дети дошкольного возраста – 4; - Иностранцы – 2%. Девушек (невест)- 0,3% [2].

Таким образом, более половины похищенных являются работниками коммерческих структур и совместных предприятий, что, по мнению преступников, предполагает наличие у них значительных материальных средств. Наличные деньги и валюту в качестве выкупа за освобождение более чем в 40 случаях преступники требовали от самих похищенных. Почти в половине случаев – от родственников (из них 55,6% являются родителями похищенных, а 44,4% – близкими, чаще всего супругами), в 10% случаев - от коммерческих организаций, в которых пострадавшие работали.

Большинство данной категории лиц составили руководящие работники частных коммерческих структур (фирм, банков, государственных предприятий объединений, магазинов).

Основным объектом данной статьи является свобода человека. Кроме основного, возможно выделение и факультативного объекта – жизни, здоровья, который может подвергаться опасности причинения вреда ч.3 п.3) ст.125 УК РК.

Объективная сторона похищения означает незаконное перемещение потерпевшего из его постоянного или временного места обитания в другое против или помимо его воли. Похищение возможно только путем активных действий. Даже спящую жертву выносят из помещения и перевозят в другое место, то есть похитители действуют активно. Это важно, как для анализа совершенного деяния, так и при изучении следовой картины преступления. Механизм совершения похищения обычно включает совокупность трех насильственных действий: - захват - силовое совладение кем-либо; - перемещение - передвижение из одного места в другое. Места совершения рассматриваемого преступления обычно распределяются следующим образом: из квартиры, дома, дачи –15,7%; во дворе, недалеко от дома – 10,5%; на улице, в отдалении от дома – 42,1%, из гостиницы – 8,8%, с рабочего места – 7,8%, из автомашины – 5,3%, в аэропорту –3,2%; - последующее удержание - ограничение свободы действий, в том числе и передвижения в течение неопределенного промежутка времени [2].

Если потерпевший, находясь в определенном помещении вопреки своей воли имеет возможность его покинуть, то состава похищения не будет, так как отсутствует один из элементов похищения - принудительное удержание потерпевшего.

Однако следует обратить внимание на то исключение, что если данное лицо находится в специфической обстановке, делающей побег невозможным: непроходимые болота, лес, горы и другие условия, то налицо фактор принудительного удержания. Похищенные лица удерживались в том же городе, где были взяты – в 8,25% случаев, в соседнем городе, селе - в 10,2%, были вывезены в другие области, республики – в 7,3% случаев. При этом местом содержания похищенных лиц являлись: городская квартира, дом 52,6%; дом в сельской местности 12,1%; гараж, сарай, подвал дома – 10,4%; гостиница 8,8%; автомашина 5,2%; помещение коммерческой фирм – 3,5%; общежитие организаций 3,7%; пансионат, санатории отдыха 3,5%. Таким образом, для признания деяния похищением необходимо наличие всех вышеуказанных признаков [56].

За последние три года (2015 – 2017гг) криминологический анализ похищения человека в Казахстане практически сохранился. Количественные показатели возраста лиц, совершивших преступления по ст. 125 УК РК за 2015-2017 гг. показаны в таблице 2.

Таблица 2 Количественные показатели возраста лиц, совершивших преступления по ст. 125 УК РК за 2015-2017 гг.

Год	Несовершеннолетних				18-20 лет	21-29 лет	30-39 лет	40-49 лет	50-59 лет	60 лет и выше
	Всего	12-13 лет	14-15 лет	16 -17 лет						
2015	1			1	5	15	8	2	2	
2016					1	35	17	2	6	1
2017					11	35	19	3	1	

Основной возраст лиц, совершивших похищения человека от 21-29 лет – 50,7 %; 30-39 лет – 27,5 %; заметно увеличилось число лиц в возрасте 18-20 лет по сравнению с предыдущими годами: в 2017 г. -11, 2016г. – 1, 2015г. – 5, что соответственно на 90,9% с 2016г, и 54,5% с 2015г. [57]

Вместе с тем, основную долю лиц, совершивших данный вид преступления составляют безработные лица: только в 2017г - 61 из 69 (88,4%); из них 60 (86,9 %) имеют среднее или средне-специальное образование.

Раскрывая особенности личности преступника и личности потерпевшего, необходимо обратить внимание на три составляющие. Прежде всего, как одну из основных составляющих этиологии антисоциального поведения следует определить социально-биологические свойства, включающие такие характеристики, как возраст, пол, состояние здоровья и особенности физического состояния лица. По данным специалистов, преступления против свободы личности совершают лица, находящиеся в возрасте активной трудоспособности. Подавляющее число преступлений (74 %) совершено лицами в возрасте от 20 до 40 лет. Доля несовершеннолетних по преступлениям против свободы личности не превышает 3%.

Согласно проведенным нами исследованиям, 84,9 % преступников, совершивших преступления против свободы личности (ст. 126 и 127 УК), составляют лица мужского пола.

Свидетельством нарастающей динамики похищений граждан является тот факт, что из 108 похищений за последние два года совершено 186 или более чем каждое третье похищение.

В связи с этим мы считаем, что наиболее перспективным остается предупреждение преступности, а главным направлением общесоциальной профилактики данных уголовных правонарушений должно явиться устранение или хотя бы снижение безработицы, повышение социального уровня жизни людей, приобщение их к общечеловеческим духовным ценностям. Одновременно с мерами общесоциальной профилактики похищения граждан должны быть предприняты и ряд специальных мер предупредительно - профилактической деятельности.

Одним из важных направлений в этой области, на наш взгляд, является обеспечение в полной мере принципа неотвратимости ответственности лиц, виновных в похищении человека, качественное проведение предварительного расследования и оперативно-розыскных мероприятий.

То обстоятельство, что похищением граждан, как правило, совершают организованные преступные группировки, профессионалы своего дела, знающие и умеющие использовать правила конспирации, проведение разведывательных и контрразведывательных операций, хорошо вооруженные и мобильные, требует принятие адекватных мер, направленных, прежде всего, на создание специализированных подразделений в структуре правоохранительных органов, основной функциональной задачей которых явилась бы организация и осуществление борьбы с похищением граждан, в том числе и в первую очередь - предупреждение, пресечение подобных акций.

Не приходится сомневаться в том, что систематический учет и анализ статистических данных, накопление обширного банка данных о похищенных лицах и их похитителях,

прикосновенных к этому, а также лицах, проходящих по оперативной информации, об уголовных делах данной категории и их движении, заведенных оперативных делах по нераскрытым преступлениям, даст возможность еще более активно и наступательно, а главное - результативно, вести борьбу с этим тяжким преступлением. Однако действенность борьбы с похищениями связана не только с эффективной работой указанного специализированного подразделения, но и зависит от умелой координации совместных действий этого структурного подразделения службы криминальной полиции с другими службами и отделами МВД, в частности с оперативно-розыскными, криминалистическими, службой регистрации и учета уголовных правонарушений, а также с органами прокуратуры, местной полиции и др.

Важным обстоятельством в борьбе с похищением граждан следует признать и такой фактор, как желание и умение самих граждан оказать должный отпор похитителям, а в тех случаях, когда похищение не удалось предотвратить — тесные контакты, сотрудничество с правоохранительными органами в деле освобождения похищенного.

Большое значение при этом имеет индивидуальная подготовка потенциальной жертвы похищения отвести от себя беду. Она достигается путем прохождения соответствующей подготовки и овладения навыками самозащиты в широком смысле этого слова, в том числе - проведения индивидуально-профилактической работы со стороны правоохранительных органов при получении достоверных данных о готовящемся похищении конкретных лиц.

Резюмируя все изложенное, можно сказать, что успех борьбы с похищением граждан, как, впрочем, и с другими преступными проявлениями в конечном счете зависит от взаимосогласованности действий двух факторов: качеством правоохранительной деятельности, помноженной на политическую волю руководства страны, желающей достичь перелома в борьбе с преступностью, и нетерпимостью значительного большинства рядовых граждан, их желанием «покончить» с преступностью. Достижение этой взаимосогласованности желаний и действий, думается, выступает решающим условием успеха в борьбе с преступностью, в том числе и в борьбе с похищением граждан.

Список использованной литературы:

- 1 Уголовный Кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года (с изменениями и дополнениями от 9.01.2018г)
- 2 Анализ статистических данных КПСиСУ ГП РК за 2017 год// <http://pravstat.prokuror.kz/rus/>
- 3 Алауханова Е.О., Рогов И.И. Криминология. Алматы. Заң әдібиеті. 2013. - с.398

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА АВТОРЛЫҚ ҚҰҚЫҚТЫ ЖЕТІЛДІРУДІҢ КЕЙБІР МӘСЕЛЕЛЕРІ

Толужанова Гульбахыт Уркенбаевна

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Бұл ғылыми мақалада шартты алдын- ала босатудың түсінігі, негізі мен қылмыстық құқықтық жазалудың гуманизациялану жүйесіндегі орнын қарастырған.

Түйінді сіздер: автор, интернет-ресурс, мүліктік құқық, кантрафактілік тауар, зияткерлік меншік, рухани игілік.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОРСКОГО ПРАВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Толужанова Гульбахыт Уркенбаевна

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В данной статье рассматривается правовое регулирование вопросов авторского права в Республике Казахстан, органов по защите авторских прав.

Ключевые слова: автор, интернет-ресурс, права собственности, контрафактные товары, интеллектуальная собственность, духовное благополучие.

SOME PROBLEMS OF COPYRIGHT IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Tuleuganova Gulbahit Urkenbaevna

Master`s Degree student of speciality «Jurisprudence»

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article examines the legal regulation of copyright issues in the Republic of Kazakhstan, copyright enforcement bodies.

Key words: author, Internet resource, property rights, counterfeit goods, intellectual property, spiritual well-being.

Елбасының «Стратегия - 2050» Жолдауында қойған міндеттерінің бірі авторлық құқықты реттейтін заңнамаға тексеріс жүргізу болып табылады. Бұл тапсырма әлемдік экономиканы инновациялық технологияның дамуынсыз, өндірістік процестердің жетілдірілуінсіз, энергияның баламалы көздерін пайдаланбастан, энергия үнемдейтін технологияларды қолданбастан және тағы да басқасыз елестету мүмкін еместігімен байланысты берілді. Ал мұның барлығы зияткерлік меншік нысандарын құрудың арқасында ғана мүмкін болады. Сондықтан біз ғылыми әлеуетті дамытып қана қоймай, бұл әлеует алдағы уақытта шығармашылық зияткерлік қызметтің нәтижелерін беретіндей шараларды қабылдауымыз қажет. Неліктен? Себебі экономикалық өсімге зияткерлік активтерсіз қол жеткізу мүмкін емес. Осы ретте зияткерлік меншікті қорғау міндеті тек Қазақстан Республикасында ғана емес, бүтін әлемде маңызды мәселелердің бірі болып табылады. Сондықтан зияткерлік меншікті тиімді сақтау және қорғау – бұл әлемдік нарық құрылымымен толыққанды ықпалдастыққа жол. Ол халықаралық құқықтық актілерге және стандарттарға сәйкес келуі тиіс. Оның үстіне, біздің заңнама жаңа зияткерлік меншік

нысандарын құруға ынталандырады, бірақ әлемдік нарықтың, экономика мен саясаттың қарқынды дамуы, жаһандану үрдістері, еліміздің ішкі дамуы тоқмейілсуге мүмкіндік бермейді. Сондықтан біздің заңнама заманауи қыр көрсетулерге жауап беруі тиіс, сол себепті, тек нормативті шығармашылық қана емес, құқық қолдану қызметі де қажет. Бұл ретте біз зияткерлік меншік саласындағы заңнаманы одан әрі жүйелендіруді жүргізіп, қазіргі уақытта ескірген нормативтерді қарап шығып, сәйкесінше, оларды заманауи экономикалық нормаларға жауап беретін жаңаларымен ауыстыруымыз қажет.

Адамзаттың даму тарихындағы барлық кезеңдерде жазушылар, ақындар, суретшілер, ғалымдар еңбектерінің жемісі адамзат пен қоғамның рухани байлығының негізі болатын. Нарықтық экономика жағдайында әдебиет, көркем өнер және ғылым туындылары сияқты шығармашылық қызмет нәтижелері, адам мен қоғамның рухани өмірінің негізін құрап, оның даму деңгейінің көрсеткіші ретінде қалыптасып қана қоймай, нарықтық қатынастарда тауардың ерекше түрі нысанындағы тауар айналымының объектісі ретінде қалыптасты. Заманның объективті үрдістері, ең алдымен ғылыми-техникалық прогресстің қарқынды дамуы, рухани игіліктер жаратушыларына ғана емес, сонымен қатар тұтынушыларға жаңа көкжиектерді ашуда. Осыған орай, атақты американ композиторы, актеры, продюсеры Б. Шерманның айтқан сөздері орынды: «Белгілі бір мемлекетте шығармашылық тұлға қандай құрметке ие болатынын білудің ең оңай тәсілі- осы мемлекеттің авторлық құқық туралы заңнамасымен танысу».

Батыста авторлық құқық аясы мемлекет жағынан зор ілтипатқа ие облыстардың бірі болуы — дамыған мемлекеттерге өндірістік өнімді өндіру саласында әлемдік көшбасшыларына айналуына жол ашты. Мысал ретінде, Зияткерлік меншік құқығы жөніндегі Дүниежүзілік ұйымының мәліметтері бойынша Америка Құрама Штаттарында авторлық құқыққа негізделген ұлттық зияткерлік индустриясының үлесі 12%-ды құрайды. Ақшалай эквивалентке аударғанда 500 млрд. долларға тең, бұл американдық киім, автокөлік, компьютерлер мен ұшақтар экспортын қоса алғандағы жалпы көлемінен асады.

Қазақстан Республикасына келсек, бізде де зияткерлік меншік болашақта мемлекет азаматтарының әл-ауқаттылығы деңгейін белгілейтін, құнды ресурс ретіндегі қас маңыздылыққа ие бола бастады. Қазіргі таңда авторлық құқықты қамтамасыз етудің негізгі функциясы 2001 жылы Қазақстан Республикасы Әділет министрлігімен ұйымдастырылған Зияткерлік меншік құқығы жөніндегі Комитетке жүктелді. Осы органның негізгі міндеттерінің бірі – авторлардың құқықтарын сақтаумен байланысты қатынастарды мемлекеттік реттеу, пайдаланушылардың құқықтық сауаттылығын көтеру, сонымен қатар зияткерлік меншік объектілерін пайдаланатын тұлғаларды қадағалау.

Автордың жеке басылық және мүліктік құқықтарын нақты түрде бөліп қарастыру мүмкін емес, өйткені автордың әрбір құқығы оның мүліктік те, мүліктік емес те мүдделерін қорғауы мүмкін.

Авторлық құқық автордың бүкіл ғұмыры бойы және ол қайтыс болғаннан кейінгі 70 жыл бойы өз күшіне ие(автор қайтыс болған жылдан кейінгі жылдың 1-қаңтарынан бастап), ал бұл халықаралық конвенция талаптарына (1973-жылға дейін тек 15 жыл шамасында) сай ереже.

Авторлық құқық, шығарманы және автордың аты-жөнін өзгертпеу туралы құқықтарды қорғау мерзімі шектелмеген.

Авторлық құқықтарды қорғаудың негізгі әдістері. Егер автордың жеке басылық мүліктік емес құқықтары бұзылған болса, автор сәйкес келетін түзетулер енгізу арқылы, баспаға хабарлау немесе басқа да жолдармен өз бұзылған құқықтарының орнына келтірілуін талап ете алады.

Автор құқықтарын бұзушылық әрекеттерді реттеу шығарманың жарыққа шығуына тыйым салумен және оның таратылуына тыйым салумен шектеледі. Автордың мүліктік емес құқықтарының қорғанысына қатысты талап етулеріне қарамастан, автордың мүліктік құқықтарын қорғау мәселесі орын алуы мүмкін.

Мүліктік құқықтарды бұзу автордың басқа да мүліктік құқықтарын бұзумен байланысты болуы мүмкін. Мысалы, шығарма материалдандырылған объектіні (сурет, қолжазба, клавиір және т.б.) иелену құқығы. Бүлінген немесе сынған заттың өтелім құнын алумен қатар, автор авторлық құқықты бұзғаны үшін де тұлғадан ақы өндіріп алу құқығына ие.

Азаматтық құқықтарды қорғаудың негізгі шараларынан авторлық құқық аясында міндетті натуралды түрде орындауға кесім жасау жатқызылмайды. Авторды міндетін орындамағаны үшін келісім-шарт бойынша шығарманы зорлықпен жазғызу мүмкін емес. Авторлық құқық және осыған қатысты басқа да құқықтар мерзімге қатыссыз уақыт бойы қорғаныспен қамтамасыз етіледі.

Авторлық құқықтарды қорғау органдары. Авторлық құқықтарды қорғаудың сот тәртібі өте кең тараған. Оның негізін талап қою құрайды.

Арызда автордың қандай құқықтары (мүліктік пе, әлде жеке басылық мүліктік емес пе) бұзылғандығы туралы мәлімет нұсқалады. Мүліктік емес мәтіндегі арыздық талаптар автордың жеке басының құқықтарын қалпына келтірумен, ал мүліктік мәтіндегі арыздық талаптар авторлық марапат немесе залал құнын өтеумен байланыстырылған. Мүліктік құқықтармен қатар жеке басылық мүліктік емес құқықтарды қалпына келтіру талап етілген арыздар да кездесіп отырады.

Автордың мүліктік мүдделеріне қол сұғу, әдетте, оның жеке басының құқықтарына байланыссыз. Мұндай көрініс ұйымның шығарманы бірдей пайдалануы кезінде немесе келісім-шарт жасаспай пайдалануы жағдайында байқалуы мүмкін. Бірінші жағдай, қарастырылған сомадағы марапат тәртібі мен мерзімдері дұрыс қолданылмаса және марапат көлемі кісілігеннен аз болса орын алады. Ал екінші жағдай, ұйымның авторға келісілген қаламақыны төлеуден бас тартуы жағдайында орын алады.

Соңғы мәліметтерге сәйкес: Қазақстанда 10 млн.-ға жуық Интернетті пайдаланушы бар. Бұл жалпы халық санының 60 пайызға жуығы. Егер әлемдік ауқымда алатын болсақ, көрсеткіш 2,5 млрд. адамға жуық. Бұл желі арқылы жай ғана пікір алмасулар мен танысулар болып жатқан жоқ, мұнда түрлі өнімдерді сату, сатып алу жүзеге асырылады, әсіресе баспа өнімдерінің, авторлар туындылары мен ғылым саласында. Интернет желісі арқылы контрафактілік тауарлардың сатылымы тарауда. Әрбір сайтты тексеріп шығуға ешбір мемлекеттің қауқары жоқ деген пікірге келдік. Бірақ біз бұл мәселелерді заңның көмегімен қалай шешуге болатындығына қатысты тәжірибелермен алмасуда. Біз оларды заңнамамызға енгізуге тырысатын боламыз. Әрине, заңнама осыған сәйкес жылжуы тиіс және бұл бұзушылықтардың жолын кесуі қажет.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы Қазақстан Республикасының 1996 жылғы 10 маусымдағы N 6-1 Заңы (2016.01.01. берілген өзгертулер мен толықтырулармен).
2. Каудыров Т. Е. Гражданско-правовая охрана объектов промышленной собственности в Республике Казахстан. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора юридических наук. Алматы 2015.50-с.
3. Шершеневич Г. Ф. Авторское право на литературные произведения.- Казань.1891 г. С-313.
4. Гаврилов Э. П. Авторское право. Издательские договоры. Авторский гонорар. – Москва. Изд. Юридическая литература. 1988. С. – 175.
5. Каудыров Т. Е. Право интеллектуальной собственности в Республике. Казахстан. Алматы. 1999 г. – С.- 68.
6. Гальперин Л. Б., Михайлова Л. А. Интеллектуальная собственность: сущность и правовая природа.// Право промышленной и интеллектуальной собственности. Новосибирск. 1992 г. – С. – 15-21.

АВТОРЛЫҚ ҚҰҚЫҚ БОЙЫНША ЖАУАПКЕРШІЛІКТІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ РЕТТЕЛУІ

Толеужанова Гульбахыт Уркенбаевна
«Құқықтану» мамандығының магистранты
Жаржанова Шынар Нұрсахимқызы

Заң ғылымдарының магистрі

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш. 52;

Аталған мақалада Қазақстан Республикасындағы авторлық құқықтағы жауапкершілік мәселелерінің құқықтық реттелуі, авторлық шарттағы жауапкершілікті қорғау туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: азаматтық кодекс, әкімшілік құқық бұзушылық кодекс, селекциялық жетістік, патент, шарт, авторлық шарт, автор, интернет-ресурс, мүліктік құқық, кантрафактілік тауар, зияткерлік меншік, рухани игілік.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА АВТОРСКИЕ ПРАВА

Толеужанова Гульбахыт Уркенбаевна
Магистрант специальности «Юриспруденция»
Жаржанова Шынар Нурсахимовна

Магистр юридических наук

Казахско-Российский международный университет, 030006, Актөбе, Әйтеке би, 52;

Настоящая статья предусматривает правовое регулирование вопросов авторского права в Республике Казахстан, защиту ответственности в авторском договоре.

Ключевые слова: гражданский кодекс, кодекс административных правонарушений, достижение селекции, патент, контракт, авторский договор, автор, интернет-ресурс, права собственности, поддельные товары, интеллектуальная собственность, духовное благополучие.

LEGAL RIGHTS OF LIABILITY FOR COPYRIGHT

Tuleuganova Gulbahit Urkenbaevna
Master's Degree student of speciality «Jurisprudence»
Zharzhanova Shynar Nurshahimovna
Master of juridical science

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

This article provides for the legal regulation of copyright issues in the Republic of Kazakhstan, the protection of copyright in the copyright contract.

Key words: Civil Code, Administrative Violations Code, Selection Achievement, Patent, Contract, Author's Contract, Author, Internet Resource, Property Law, Counterfeit Goods, Intellectual Property, Spirituality.

2012 жылғы 12 қаңтарда Елбасы зияткерлік меншік саласындағы заңнаманы жетілдіру мақсатында қолданыстағы зияткерлік меншік саласындағы заңнаманы халықаралық нормаларға сәйкестендіруге, оның ішінде Дүниежүзілік сауда ұйымының Зияткерлік меншік құқығының сауда аспектілері туралы келісіміне (ТРИПС), Интернет желісінде авторлық

және сабақтас құқықтарды қорғауға, әкімшілік кедергілерді, қарама-қайшылықтарды, коллизияларды және кемістіктерді жоюға бағытталған «Зияткерлік меншік саласындағы Қазақстан Республикасының кейбір заңнамалық актілеріне өзгертулер мен толықтырулар енгізу туралы» Қазақстан Республикасының Заңына қол қойды. Айталық, Интернет желісінде туындыларды заңсыз пайдалану фактілерін болдырмау мақсатында Қылмыс кодексінде және Әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексте авторлық құқықты бұзғаны үшін жауапкершілік туралы қағидаттар нақтыланған. Авторлық құқық объектілерін заңсыз пайдалану мақсатында Интернет ресурсын ұйымдастыру және жасау арқылы авторлық құқық объектілерін заңсыз пайдаланғаны үшін тұлғалардың бөлек әкімшілік жауапкершілігі бекітілді.

Бұдан басқа, туындыларды заңсыз пайдаланғаны үшін айыппұл санкцияларының көбеюі көзделді.

Азаматтық кодекске, Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы заңға енгізілген түзетулер авторлардың жеке мүлктік емес құқықтары мен мүлктік құқықтарын нақтылауға, сондай-ақ кейбір ұғымдарды нақтылауға бағытталған.

«Селекциялық жетістіктерді қорғау туралы» Қазақстан Республикасының заңына енгізілген толықтырулар патенттік сенімді өкілдердің селекциялық жетістіктер саласындағы құқықтары мен міндеттерін және біліктілік талаптарын заң жүзінде бекітеді, сондай-ақ лицензиялық шарттарды, патентті беру шарттарын тіркеу тәртібін және өнеркәсіптік меншік саласындағы сотқа дейінгі дауларды қарайтын апелляциялық кеңестің қызметін реттейді.

Бұдан басқа, Патент заңына өнеркәсіптік үлгілерге патенттер мұндай үлгілердің өнеркәсіпте қолдануға жарамдылығын тексерусіз берілуі туралы өзгеріс енгізілді. Құқықтық қорғау тек жаңа және бірегей өлшемдері бойынша ұсынылады.

Тауар таңбалары туралы заңға енгізілген өзгерістер тауар таңбасын тіркеуден бас тартудың артық негіздерін жоюды, алдын-ала сараптаманың мерзімін екі айдан бір айға қысқартуды және толық сараптаманың мерзімін он екі айдан тоғыз айға қысқартуды көздейді.

Қосымша Заң патент немесе басқа қорғау құжатын алуға өтінішті электронды беру мүмкіндігін көздейтінін атап өту қажет.

Айталық, интернет желісінде туындыларды заңсыз пайдалану фактілерін болдырмау мақсатында ҚР Қылмыстық кодексінде, және әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексте авторлық құқықты бұзғаны үшін жауапкершілік туралы көрсетілген.

Авторлық құқық объектілерін заңсыз пайдалану мақсатында интернет ресурсын ұйымдастыру және жасау арқылы авторлық құқық объектілерін заңсыз пайдаланғаны үшін тұлғаларды әкімшілік жауапкершілікке тарту көзделген.

Бұдан басқа, Қазақстан Республикасының Әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексінде туындыларды заңсыз пайдаланғаны үшін ӘҚБтК-нің 129-бабында интернет желісінде пайдалануды қоспағанда, авторлық құқық және сабақтас құқықтар объектілерін заңсыз пайдалану, сол сияқты өткізу мақсатында авторлық құқық және сабақтас құқықтар объектілерінің контрафактілік даналарын сатып алу, сату, тасымалдау және дайындау, авторлықты иеленіп алу немесе тең авторлыққа егер бұл іс-әрекеттерде қылмыстық жаза қолданылатын әрекет белгілері болмаса, жеке тұлғаларға айлық есептік көрсеткіштің оннан он беске дейінгі мөлшерінде лауазымды адамдарға жиырмадан отызға дейінгі мөлшерінде, заңды тұлғаларға бір жүзден бір жүз елуге дейінгі мөлшерінде айыппұл салынатыны көрсетілген.

Құқықтық мемлекет құруда қай салада болмасын қоғам мүшелерін қорғау және бұл салада азаматтардың белсенділік көрсетуі заман талабы. Бұл орайда елімізде атқарылып жатқан жұмыстар жеткілікті деуге болады.

Қазақстан Республикасының «Авторлық құқық және сабақтас құқықтар» туралы заңның 32 бабының 13 бөлігіне сәйкес, «авторлық шартта көрсетілген міндеттерді орындамаған немесе тиісінше орындамаған тарап екінші тарапқа келтірілген залалды, соның

ішінде алынбаған пайдасын өтеуге міндетті». Авторлық шарт бойынша субъективтік құқықтардың бұзылуы тараптарға қолданылатын жауапкершілік шараларының түрлілігін көрсетеді. Авторлық құқықта әдетте жауапкершілік шаралары емес көбіне қорғану әдістері қолданылады. Авторлық шарттың тараптарына қолданылатын жауапкершілік шаралары тараптарға шартпен немесе заңмен белгіленген міндеттемелердің орындалуын қамтамасыз етеді. Бұл тұста жауапкершілік әдістерін ықпал ету әдістерінен ажырата білу қажет. Ықпал ету шаралары жергілікті контрагенттермен қолданылады.

Азаматтық құқықтық жауапкершілік немесе оның нысаны болып табылатын шарт бойынша жауапкершілік заңды жауапкершіліктің бір түрі болып табылады. Сол себепті олардың бәріне бірдей белгілер тән: мемлекеттік-мәжбүрлеу арқылы ықпал ету, өкілеттік берілген органдармен құқық бұзушыға санкциялар қолдану.

Азаматтық құқықтық жауапкершіліктің мақсаты – бұзылған мүліктік құқықтарды қалыпқа келтіру, сол себепті жауапкершіліктің мөлшері келтірілген шығынның немесе зиянның орнын толтырудың мөлшерімен сай келуі керек.

Азаматтық құқықтық жауапкершіліктің пайда болуы туралы әртүрлі пікірлер бар. О. С. Иоффенің пікірі бойынша жауапкершіліктің негізі болып құқық бұзушылық болып табылады. Сонымен қатар, Иоффе жауапкершіліктің негізін және жауапкершіліктің өзін, жауапкершілікті жүзеге асыруды ажырата білу қажет деп есептейді. Оның пікірінше жауапкершілік негізі «құқық бұзушы мен екінші тарап арасында құқық қорғаушылық қатынастарды туғызады».

М.И. Брагинский мен В. В. Витрянскийдің пікірінше, азаматтық құқықтық жауапкершіліктің негізі болып субъективтік азаматтық құқықтардың бұзылуы табылады, оның ішінде мүліктік және жеке мүліктік емес құқықтар жатады.

Сонда азаматтардың субъективтік құқықтары бұзылғаннан кейін оны қалпына келтіру қажет болады міне сол кезде азаматтық құқықтық жауапкершілік пайда болады.

Шарт бойынша жауапкершіліктің нысандары Қазақстан Республикасы Азаматтық Кодексі бойынша: келтірілген залалдардың орнын толтыру, айып төлеу, моральдық нұқсанды төлеу, т.б. жауапкершілік нысандары көрсетіледі.

Авторлық шарт консенсуалды болып табылғандықтан шарт бойынша жауапкершілікті қолдану шарттың мазмұнымен анықталады және де шартқа берілген мерзіммен шектеледі.

Авторлық шарт бойынша жауапкершіліктің бірден бір ерекшелігі біріншіден, шарт бойынша бекітілген міндеттерді мәжбүрлетіп орындату мүмкін емес, себебі авторға туындыны күштегіп жазғызуға, ал пайдаланушыны туындыны қолдануды күштеуге болмайды. Бұл аумақта мәжбүрлеу шартты бұзу арқылы, айып төлету арқылы көрініс табады. Екіншіден, авторлық шарт бойынша қолданылатын жауапкершілік шараларының барлығы дерлік құқық бұзушыға ешбір ыңғайсыздықтар туғызбайды. Мысалы, шартта көрсетілген гонорарды өтеттіру, туынды үшін берілген алғашқы төлемді қайтару, шартта белгіленген міндеттерді орындамағаны үшін шарттан біржақты бас тарту, сол сияқты басқа да шараларды нақтылы түрде жауапкершілік шаралары деп атауға болмайды. Бірақ, бұл шараларға азаматтық құқықтық жауапкершілік тұрғысынан кең түрде қарастыра болсақ, автордың туындыға төленген алғашқы төлемді қайтару әлбетте қиындық туғызады. Үшіншіден, Қазақстан Республикасы Азаматтық заңнамасымен авторлық шарт бойынша бекітілген арнайы нормалар қабылданбаған, тек тапсырыс шартына қатысты жауапкершіліктер қарастырылған. Сонда тараптар авторлық шарттың ережелерінде азаматтық заңнамаға қайшы келмейтін жауапкершілік шараларын қарастыруға болады.

Авторға қатысты пайдаланушыға келтірген залалдың орын толтыру жауапкершілік нысанын қолданбас бұрын залалдардың нақтылы келтірілгенін дәлелдеу қажет және де ол дәлелденген жағдайда залалдың мөлшерін негіздеуі қажет. Бұл фактінің орын алғанын пайдаланушы дәлелдеуі міндетті. Бұл барлық жауапкершілік нысандарына қатысты, яғни автордың әрекеттерінде құқыққа қарсы белгілер орын алуы керек.

Автордың авторлық шарт бойынша міндеттемелерді орындамауы әрекеттері тәжірибеден және заңнамаға сүйене отырып, мынандай әрекеттерге бөлуге болады: шарт бойынша туындыға берілген мерзімнің өтіп кетуі, шарт бойынша белгіленген тәртіпте пайдаланушының туындыға қатысты өзгертулер мен толықтыруларды енгізуден бас тарту, пайдаланушың рұқсатынсыз туындыны пайдалану құқығын үшінші тұлғаға беру, т.б.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы Қазақстан Республикасының 1996 жылғы 10 маусымдағы N 6-1 Заңы (2016.01.01. берілген өзгертулер мен толықтырулармен).
2. Каудыров Т. Е. Гражданско-правовая охрана объектов промышленной собственности в Республике Казахстан. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора юридических наук. Алматы 2015.50-с.
3. Шершеневич Г. Ф. Авторское право на литературные произведения.- Казань.1891 г. С-313.
4. Пауль Н. Ассер. Издательское дело, авторское право и общественное благо. Авторское право и издатели в условиях рыночной экономики. Материалы Международного семинара, проходившего в Гамбурге в 1991 году.-Киев 1991.-С.11-18.
5. Гаврилов Э. П. Авторское право. Издательские договоры. Авторский гонорар. – Москва. Изд. Юридическая литература. 1988. С. – 175.
6. Каудыров Т. Е. Право интеллектуальной собственности в Республике. Казахстан. Алматы. 1999 г. – С.- 68.
7. Гальперин Л. Б., Михайлова Л. А. Интеллектуальная собственность: сущность и правовая природа.// Право промышленной и интеллектуальной собственности. Новосибирск. 1992 г. – С. – 15-21.

КӘСІПТІК ОҚЫТУ БАКАЛАВРЛАРЫН ДАЯРЛАУ ЖҮЙЕСІНДЕ ТЕХНОЛОГИЯ ТҮРЛЕРІН ПАЙДАЛАНУ

Төрбеков Ерболат Есенұлы

Құқық магистрі, БСМжББ аға оқытушы-әдіскері полиция майоры

Төлепберген Орынбек Сапарбекұлы

*Құқық магистрі, БСМжББ аға инженер-бағдарламашысы полиция майоры
ҚР ІІМ М.Бөкенбаев атындағы Ақтөбе заң институты, 030011 Ақтөбе, 41 разъезд
Курсанттар тас жолы 1*

Кредиттік оқыту жүйесінде білім алушының кәсіби құзырлығын қалыптастыру және маман даярлау сапасын жақсарту, оқытудың кредиттік технологиясын жетілдіру, білім берудегі ғылыми-әдістемелік жүйелерді түбегейлі реформалау, оқытудың формалары мен әдістерін білімді арттыру үдерісіндегі жүйелілікті қамтамасыз етуде оның ролін жетілдіру және қазіргі заман техникасы мен технологиясын жоғары деңгейде қолдана білу туралы айтылған.

Түйінді сөздер: білім беру жүйесі, кредиттік технология, оқыту технологиясы, педагогикалық технология, проблемалық оқыту, интерактивтік оқыту, модульдік оқыту, коммуникативтік оқыту.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВИДОВ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ ПОДГОТОВКИ БАКАЛАВРИАТА В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБУЧЕНИИ

Турбеков Ерболат Есенович

магистр права, старший преподаватель-методист ОМиККО майор полиции

Толепберген Орынбек Сапарбекұлы

*магистр права, старший инженер-програмист ОМиККО майор полиции
Актюбинский юридический институт МВД РК им. М.Букембаева, 030011 Актөбе,
41 разъезд Курсантское шоссе 1*

В данной статье раскрывается формирование профессиональных полномочий обучаемых по кредитной системе обучения, улучшении качества подготовки специалистов по совершенствованию обучения по кредитной технологии обучения, принципиальной реформе научно-методической системы образования и об умении использовать современную технику и технологии на высоком уровне.

Ключевые слова: система образования, кредитная технология, технология обучения, педагогическая технология, проблемное обучение, интерактивное обучение, модульное обучение, коммуникативное обучение.

THE USE OF TYPES OF TECHNOLOGY IN THE SYSTEM OF PREPARATION BACHELOR IN PROFESSIONAL EDUCATION

Turebekov Yerbolat

Law magistre senior teacher of department MaCTGE magor of police

Tolepbergen Orynbek

*Law magistre teacher of department MaCTGE magor of police
Aktobe Law Institute of the MIA of the RK named after M.Bukenbaev*

The article touches upon the formation of professional credentials for cadets on the credit system; on improving the quality of training specialists on improving training in credit technology; on the fundamental reform of the scientific and methodological education system; and on the ability to use modern technology and technology at a high level.

Key words: education system, credential technology, pedagogical technology, problem teaching, interaction teaching, communicative teaching.

Қоғамдағы қазіргі кездегі қайта құрулар, экономиканы дамытудағы жаңа стратегиялық бағдарлар қоғамның ашықтығы, оның жедел ақпараттануы мен қарқынды дамуы білім беруге қойылатын талаптарды түбегейлі өзгертті. Әлемнің жетекші елдерінің көпшілігінің білім беру жүйесі білім берудің мақсатын, мазмұны мен технологияларын оның нәтижесіне қарап бағалайтын болды. Білім берудің бүгінгі таңдағы негізгі мақсаты - білім алып, білік пен дағдыға қол жеткізу ғана емес, солардың негізінде дербес, әлеуметтік және кәсіби біліктілікті ұтымды пайдалану болып табылады.

Ақпараттық ғасыр өз алдына мамандарды даярлаумен айналысатын білім беру жүйесінде приоритетті міндеттер мыналар болып табылады [1]:

- оқытудың жаңа ақпараттық технологияларын енгізу, білім беруді ақпараттандыру, халықаралық глобалды жаһандандыру коммуникациялық желілерге шығу;
- еңбек нарығында бәсекеге қабілетті, білікті жұмыскерлерді және мамандарды даярлау.

Қазіргі кезеңдегі психологиялық педагогикалық әдебиеттер ғылыми- технологиялық процестің жетістіктері мен білім беру саласына «жаңа компьютерлік технологияларды» енгізуімен бірге келген «технология» деген ұғым жиі кездеседі. Ғылымда арнаулы технологиялық бағыт пайда болды. Бұл бағыт ХХ ғасырдың 60- шы жылдарында АҚШ және Англияда пайда болды және қазіргі уақытта практика жүзінде барлық дүние жүзі елдеріне тарады.

Барлық жасалған және қазіргі күнде адамдардың қолданып жүрген технологияларын екі түрге бөлуге болады: өндірістік және әлеуметтік, өндірістік технологияларға үлгі ретінде табиғат шикізатын қайта өңдеу технологиясы болады. Бұл жағдайда технология деп - бастапқы материалды өнім «шығуы» белгілі бір алдын ала берілген қажеттіліктерді бөліп алу мақсатымен қайта өңдеу процесі деп аталады.

Әлеуметтік технология деп, онда бастапқыда соңғы нәтиже болатын адам, ал негізі оның қасиеттері болады. Әлеуметтік технологияға классикалық үлгі ретінде жұмысшылардың өз мамандықтарына оқыту қызмет етуі мүмкін. Әлеуметтік технология - ол өндірісте қолданатын технологиядан принципіалды түрде өзгешілігі бар технология. Әлеуметтік технологиялар ұйымдастыру мен жүзеге асыру жағынан өте күрделі және оралымды. Әлеуметтік технология - бұл өте жоғары деңгейдегі ұйымдастырылған технологиялар деуге болады, себебі адам әлеуметтік технологияның нысаны, ал ол өте көп жақтылы жүйе. Оған күші мен бағыты әр түрлі болатын соңы көп сыртқы әсерлер ықпал етеді, кейде олар қарама-қайшы болады, осыған орай көбінесе әсерлер қандай, қаншалықты тиімді болатындығын алдын ала айтуға қиын. Сондықтан әлеуметтік технологияны өндірістік технологияның анықтамасында мүмкін болатындай белгілі бір дәл таңдап алынған процестердің жиынтығын деп айтуға болмайды. Өндірістік технологияны дамыту

арқылы тым жоғары нәтижелерге жетуге деген ұмтылушылық білім беру саласында тастап кетпейді, оны аттап кетеді. Педагогикалық іс-әрекет саласына «технология» деген сөздікті енгізу «индустриалдық» технология (Ф.Б. Гильбретт, Ф.У. Тейлор және т.б.) деген идеяға негізделген және ол оқытуда техникалық жабдықтарды қолданумен байланысты. Бұл бағытты бірқатар бұрынғы кеңестік үкіметтің аймағында ғалымдар (В.П. Беспалько, П.И. Пидкасистый және т.б.) қолдайды. Білім беру саласындағы педагогикалық технологияның басқа бағыттары оқу материалын талдау техникасын, мұғалім мен

оқушылардың оқу іс-әрекетін (Т.А. Ильина) ұйымдастыруды іздестіруде. Осымен қатар педагогикалық технология ұстаздар мен оқушылардың аз ғана күш жұмсап, жақсы нәтижелерге жетудің тиімді принциптері мен әдістерін анықтауға бағытталған.

Жалпы «технология» деген ұғымы гректің *techne* - өнер, кәсіп, шеберлік, ал *logos* – ғылым, ілім деген сөздерден құралған қазақша мағынасы – «шеберлік туралы ілім» дегенге келеді.

Шетелдік басылымдар бойынша «технология» дегеніміз - «қағидаларды анықтау және құрастыру, тәсілдерді және материалдарды қолдану жолымен, сонымен қатар қолданылатын әдістерді бағалау көмегімен білімдік тиімділікті жоғарлататын, білім процесінің тиімді тәсілдерін, фактілерді талдау жолымен жасау мақсатында зерттеу», - деп беріледі. Қазіргі заманғы сөздіктерде бұл сөз техникалық мағынада түсіндіріледі. Технология дегеніміз шикізатты өндіру әдістерінің жиынтығы және өндіріс процестері ретінде түсіндіріледі.

Технология ұғымына сөздіктерде мынадай анықтамалар беріледі [2]:

- өндірістің, мысалы, металлдардың, химиялық және т.с.с. құрылыс жұмыстары процесінде өңдеу, әзірлеу, күйінің өзгеруі, қасиеттері, шикізат, материал немесе жартылай фабрикат әдістерінің жиынтығы;
- сәйкес өндіріс жабдықтарымен шикізатқа, материалға немесе жартылай фабрикатқа әсер ету тәсілдері туралы ғылым.

С.И.Ожегов сөздігі бойынша *технология* дегеніміз - өндірістің белгілі бір саладағы өндірістік әдістер және процестер жиынтығы, сонымен қатар өндіріс тәсілдерінің ғылыми түрде суреттелуі» [3].

Ал басқа энциклопедиялық сөздікте берілетін анықтама осыған ұқсас, бірақ оны кеңейте түседі: «...Технологияның ғылым ретінде міндеті – практикада әлде қайда тиімді және үнемді өндірістік процестерді анықтау және қолдану мақсатында физикалық, химиялық, механикалық және т.б. заңдылықтарды орындау» [4].

Орыс тілінің сөздігі бойынша "*технология*" - "материалды өңдеу процестерінің жиынтығы" немесе "материалды өңдеу тәсілдері туралы білім жиынтығы". Мағынасы бойынша *технология* - түрлендіруді жүзеге асыруға мүмкіндік беретін тәсіл [3]. Бұл бізге технология түсінігін тек материалды өндіріс саласында ғана емес, сонымен қоса адам іс-әрекетінің басқа да саласында да, соның ішінде білім беру жүйесінде де пайдалануға мүмкіндік береді. Жалпы оқыту теориясында технология ұғымының үш жүзге жуық анықтамасы бар.

«Техника» және «технология» терминдерін сөздік мағыналары бойынша педагогика саласында қолдануға мүмкіндік бар. Мысалы, «техника» -«өндіріс құралдарын өту және жасаумен байланысты еңбек құралы... еңбек құралдарының жиынтығы туралы ғылым шеңбері» іспеттес, ал «технология»«техникаға» қарағанда түр категориясы ретінде болады және «өндірістік әдістер және процестер жиынтығын... білдіреді, сонымен қатар өндіріс тәсілдерінің ғылыми суреттемесі».

Философтар технологияны қазіргі заманғы дәстүрлі ұғым ретінде анықтайды, ол ақпараттық технологиялармен байланысты, қазіргі заманғы технологияның сипаттамасын ерекшелей, материалды сымдылықты азайту және ғылыми сымдылықты көбейту деп ұғынады [5].

Әлеуметтік энциклопедиялық сөздікте *технология* былай анықталады [6]:

- шикізатты, материалдарды, жартылай фабрикаттарды немесе бұйымды өнеркәсіпте, құрылыста және т.с.с. салаларда алу, өңдеу және қайта өңдеу (күйдің, қасиеттің, форманың өзгеруі) тәсілдері мен әдістерінің жиынтығы;
- осы тәсілдер мен әдістерді өңдейтін (жасайтын) және жетілдіретін ғылыми пән;
- өндірістік процестердің суреттемесі, оларды орындау бойынша нұсқаулар, технологиялық карталар және т.с.с.

Жоғарыда келтірілген анықтамалар материалды азықтарды өндіру технологиясына жатады және адам іс- әрекетінің білім беру, рухани, әлеуметтік аспектілерін мүлде қозғамайды, сол себептен осы анықтамаларды білім беруге қатысты қарастырайық.

«Технология» термині бастапқыда өндірістік процеске қатысты болатын, білім беру саласында ұзақ уақытқа дейін қабылданбады, себебі «өте-мөте оқыту және тәрбиелеу іспеттес шығармашылық және интимді-психологиялық процестерде ондай мүлдем болмайды» [2] деген түсінік қалыптасты.

Қазіргі кезеңдегі педагогикалық- психологиялық әдебиеттерде ғылыми-технологиялық процестің жетістіктері мен білім беру саласына «жаңа компьютерлік технологияларды» енгізумен бірге келген «технология» деген ұғым жиі кездеседі.

Бүгінгі таңда «технология» термині психологиялық-педагогикалық әдебиеттерде де кең қолданысқа ие. Психологиялық сөздікте технология ұғымы «проблемаларды анықтауда және шешуде жүйелі зерттеудің жаңалықтарында, процедураларында және қағидаларында пайдаланылатын мәдениеттің аспектісі іспеттес» қарастырылады [7].

Педагогикалық іс-әрекет саласында «технология» деген сөзді енгізу «индустриалдық» технология (Ф.Б.Гильбрет, Ф.У.Тейлор және т.б.) деген идеяға негізделген және ол оқытуда техникалық жабдықтарды қолданумен байланысты болды. Бұл бағытты В.П.Беспалько, П.И.Пидкасистый және т.б. бірқатар ғалымдар қолдайды. Білім беру саласындағы педагогикалық технологияның басқа бағыттары оқу материалын талдау техникасын, мұғалім мен оқушылардың оқу іс-әрекетін (Т.А.Ильина) ұйымдастыруды іздестіруде.

Сонымен қатар, педагогикалық технологиялар ұстаздар мен оқушылардың аз ғана күш жұмсап ең жақсы нәтижелерге жетудің тиімді қағидалары мен әдістерін де анықтауға бағытталған.

Тәрбиеге қатысты «технология» сөзі педагогикалық ғылымға мамандардың бала тұлғасының өнерге қатысының қажеттілігінен пайда болған [8].

В.П. Беспалько және Ю.Г.Татур кез- келген іс-әрекет немесе *технология* өнер болуы мүмкін деп белгілейді. Өнер интуицияға, ал технология ғылымға негізделген. Барлығы қайтадан басталуы үшін өнерден басталады, технологиямен аяқталады. Педагогикалық қызметте кез келген жұмыс жоспарлаудан басталады, яғни ол технологияның бастамасы болып табылады [9].

Дж.Брунер және Т.Сакамото бойынша *технология* дегеніміз – оқу- тәрбие процесін тиімділейтін, алдын-ала жазып қою жүйесімен байланысты білім аясы [10].

Бүгінгі күні педагогикада «технология» ұғымының келесі түсіндірмелерін кездестіруге болады [10]:

- оқытуды ұйымдастырудың «әдісі» немесе «формасы» ұғымдарының синонимі (бақылау жұмысын жазу технологиясы, топтық қызметті ұйымдастыру технологиясы, сөйлесу технологиясы және т.с.с.);
- нақты бір педагогикалық жүйенің синонимі іспеттес (оқытудың «дәстүрлі» технологиясы, мектепке және т.б. арналған В.В.Давыдов – Д.Б.Эльконин жүйесі);
- берілген қасиеттері бойынша азық алуға мүмкіндік беретін әдістер және процестер тізбектілігі және жиынтығы іспеттес.

Біз жоғарыда «технология» ұғымы төңірегіндегі ғалымдардың анықтамаларына талдау жасап, оның алғашқыда тек өндіріс саласында қолданып, содан кейін ғана педагогика саласына енгенін аңғардық.

Кең ауқымды ұғым «білім беру технологиясы» болып табылады, себебі оның құрамына әр қилы оқыту технологиялары арқылы жүзеге асатын педагогикалық технологиялар енеді. *Білім беру технологиялары* білім берудің әр түрлі мемлекеттердегі, білім беру қызметінің ұйымдастырылу жүйесінің тәсілдері, оның жалпы мақсатты және мазмұнды бағыттылығы, мемлекеттік бағдарлама және білім беру стандарттары ретінде

ұсынылған ұйымдастырушылық құрылым және форма, ортақ білім беру кеңістігіндегі дамудың жалпы стратегиясы.

Педагогикалық технологиялар білім беру технологияларының жүзеге асуын бейнелейді, оған нақты оқу пәніне байланысты емес оқу-тәрбие процесін жүзеге асыру заңдылықтары тән. Педагогикалық технологияның құрамына ғылым мен практиканың басқа салаларында кең қолданысқа ие, әр қилы мамандандырылған технологиялар енуі мүмкін: жаңа ақпараттық технологиялар, электронды және т.б. Сонымен, педагогикалық технологияда білім саласы ретінде оқыту мақсатына жету үшін әдістер, оқыту құралдары және оларды қолдану теориясы анықталуы мүмкін. *Оқыту технологиясы* «педагогикалық технология» ұғымына жақын, бірақ бірдей (барабар) емес, себебі ол нақты бір пән, тақырып, сұрақ және таңдалып алынған педагогикалық технология шеңберінде анықталған жолды бейнелейді. Оқыту технологиясы вариативті және дербес әдістемелерге туыстас [11].

Қазіргі заманғы педагогикалық технологиялардың шет елдегі авторлары - Дж.Кэрролл, Б.Блум, Д.Брунер, Д.Хамблин, Г.Гейс, В.Коскарелли. Ал білімге қатысты технологиялық бапты жүзеге асырумен айналысқан Ресейлік авторлар - П.Я.Гальперина, Н.Ф.Талызина, А.Г.Ривина, Л.Н.Ланда, Ю.К.Бабанский, П.М.Эрдниева, И.П.Раченко, Л.Я.Зорина, В.П.Беспалько, М.В.Кларина және т.б.

Бүгінгі күндері «педагогикалық технология» ұғымына әр қилы анықтамалар беріледі. Солардың арасында кеңінен тарағаны В.П.Беспалько ұсынған анықтама: *педагогикалық технология* - оқу мен тәрбие процестерінің еске түсіру барысында қолданылатын құралдар мен әдістер жиынтығы, олар білім мақсатын тиімді түрде жүзеге асыруға мүмкіндік береді [11].

Педагогикалық технология – бұл нақты ғылыми жобалау және педагогикалық іс-әрекеттердің сәттілігіне кепілдеме беретін нақты жаңғырту [3].

М.В.Кларин, Г.М.Құсайынов, В.П.Беспалько, Ж.Қараев еңбектеріне сүйенсек *педагогикалық технология* дегеніміз - өнер, шеберлік, білік, білімді меңгерудің жаңа жолы (оқытуды ұйымдастырудың жаңаша формалары, әдіс-тәсілдері), оқыту процесін ұйымдастырудың, өткізудің жан-жақты ойластырылған педагогикалық қызметтің моделі; оқытуда мақсатты нәтижеге жетудің кепілдік беретін жазбаша үлгі- жоспары, оқыту процесінде адамның іс- әрекетімен техниканың мүмкіндіктерін барынша тиімді пайдалану т.б.

В.Ю.Питтлюковтың пікірінше, «педагогикалық технология» бүгінгі таңда педагогикалық шеңбердегі ең танымал терминдердің бірі [15].

«Педагогикалық технология» күннен күнге педагогикалық қауыммен (массивпен) игерілді. Кез-келген оқу- тәрбие процесін суреттеуде қандай да бір педагогикалық жүйе ретінде болады, педагогикалық технология – тәжірибеде жүзеге асатын нақты педагогикалық жүйенің жобасы.

«Педагогикалық технологиялар» ұғымына деген ерекше қызығушылық бар екені көрінеді, себебі олар жаңа оқыту әдістерін, құралдардың және әр қилы мамандандырылған технологияларды, көбінесе ақпараттық технологияларды біріктіреді, олар, біздің пікірімізше, жоғары оқу орнында студенттердің іс қағаздарын жүргізу даярлығын ұйымдастырудың тиімділігін арттырады.

Дәл бүгінгі таңда педагогикалық технологиялар адамдық технологиялар ретінде қарастырылады және психодиагностика, әлеуметтік педагогика, кибернетика, басқару және менеджмент теорияларына негізделеді.

Ал, біздің пікірімізше *педагогикалық технология дегеніміз* – белгілі бір тәрбиелеу немесе оқыту мақсатында тиімді нәтиже алу үшін ұсынылатын технологияның бір түрі.

Білім беру саласындағы ақпараттық технологияны және компьютерді қолданудың теориялық аспектілері көптеген ғалым-педагогтармен және бірқатар ғалымдардың іргелі (негізгі) еңбектерінде орын алған, олар Д.М.Джусубалиева, В.В.Егоров, Қараев Ж.А., М.С.Мәлібекова, В.М.Монахова, Н.Ф.Талызина және т.б.

Терминологиялық проблемаға байланысты «технология» ұғымын қарастыра отырып, «ақпараттық технология» терминінің педагогикадағы түсінігін қарастыру қажет.

«Ақпарат» сөзі латынша «information» қоғамның жалпы білімділік сұранысын анықтайтын мазмұн деген мағына береді [2]. С.И.Ожегов сөздігі бойынша «бір нәрсенің жағдайы туралы мәлімет беретін хабарлама» деген анықтама берілген [3].

Ғылыми түсінікке байланысты ақпарат үш бағытта жүргізілді [12]:

- ақпараттың негізгі қасиеттерін бейнелейтін математикалық аппараттың өңделуі;
- қолда бар құралдармен ақпараттың әр қилы аспектіде ақпараттың әр қилы қасиеттерін зерттеу, теориялық өңдеу;
- ақпараттық әдістерді лингвистикада, биологияда, психологияда, педагогикада және т.б. пайдалану.

Әлеуметтік энциклопедиялық сөздікте *ақпаратқа* екі анықтама берілген:

- бір нәрсе туралы хабарлама; 2) сақтау, өңдеу және жеткізудің нысаны ретіндегі мағлұмат [6].

***Ақпараттық технология* – ақпаратты жинау, сақтау, іздеу, өңдеу немесе жіберу тәсілдері және әдістер жүйесі [12].**

Ақпараттық технология негізінде уақыт өте қоғамның ақпараттық тұтынуын қанағаттандыратын, ірі әлеуметтік- техникалық құрылымдардың пайда болуына әкеліп соғатын техникалық өнертапқыштықтар жатыр [12].

Басқа авторлардың пікірінше жаңа ақпараттық технологиялар бағдарламалық оқыту идеяларын дамытады, олар келесі қағидаларға негізделеді [13]:

- *кіші қадам қағидасы*. Оған сәйкес оқу материалын мүмкіндігінше кіші бөліктерге (қадамдарға, микроақпаратқа) бөлу қажет, себебі оларды меңгеру оңай;
- *жауапты тез арада мақұлдау қағидасы*. Үйренуші бағдарламалық мәтіндегі сұраққа немесе тапсырмаға жауап бергеннен кейін өзінің жауабының дұрыстығына немесе дұрыс еместігіне жауап алады, содан осы келесі қадамды орындауға көшуге мүмкіндік алады;
- *оқыту ырғағының жекелік қағидасы*. Бұл қағида бағдарламаның барлық кезеңдерін өткеннен кейін үйренуші өзіне ыңғайлы тәртіпте жұмыс істеуді талап етеді, себебі тек сол жағдайда ғана ол сәйкес нәтижеге қол жеткізе алады;
- *күрделіліктің біртіндеп өсу қағидасы*. Бірінші қадамдағы сан біртіндеп азайып отырады. Соның нәтижесінде бағдарламаның қиындығы жоғарлайды;
- *білімді дифференциалды бекіту қағидасы*. Осы қағидаға қатысты бағдарламаның мәтінде бар әрбір жалпылауды әр қилы мазмұндағы контексте бірнеше рет қайталау қажет және қатаң тандалып алынған материалдар көмегімен көрсету;
- *саймандар арқылы оқытудың біртүрлілік қағидасы*. Бұл қағида оқыту процесін сызықты құрылыммен келесі түрде анықтайды: үйренуші реттелген тізбектілік (жиынтықты) бойынша ... (ақпараттың кішігірім бөлшегі) жүреді. Нәтижесінде аз ғана қателіктер жіберіледі, дұрыс реакциялар бекітіледі, аз қадаммен «берік» білім пайда болады.

Г.К.Селевконың пайымдауынша, компьютерді қолданудағы оқыту техноло- гиясы үшін әлде қайда сәтті терминдердің бірі – ол *компьютерлі технология* болып табылады. Ол зерттелмеген технологиялық варианттарды, жаңаларын ашып, бағдарламалы оқытудың идеяларын дамытады. Оқытудың компьютерлі (жаңа ақпараттық) технологиялары – ақпаратты үйренушіге дайындау және жеткізу процесі, оны жүзеге асырушы құрал компьютер болып табылады [12].

Бүгінгі таңда ОЖАТ-нің мынандай бағыттары дамуда:

- жан-жақты ақпараттық технологиялар (мәтіндік редакторлар, графикалық пакеттер, мәліметтер базасын басқару жүйесі, электронды кесте процессорлары, модельдеу жүйелері және т.с.с.);
- телекоммуникацияның компьютерлі құралдары;
- компьютерлі оқыту және бақылау бағдарламалары, компьютерлік оқулықтар;

- мультимедиалық бағдарламалық азықтар.

Ақпаратты өңдеу барысында компьютердің мүмкіндіктері, оларды білім аясында әр қилы мақсатта қолдануға мүмкіндік береді. Ол барлық деңгейде материалды оқытады және оқытуды жеңілдетеді – жоғарғы оқу орнында, мектепте, орта білім беруде. Компьютерлер адамның ойлау білігін және машығын дамытуда жаңа бағыттар ашады, белсенді түрде оқуға жаңа мүмкіндіктер ұсынады. Компьютерді қолдану оқытуды әлдеқайда қызықты, ал жаттығуларды, практикалық, бақылау жұмыстарын, білімді бекіту және бағалауды тиімді етеді.

Қазіргі заманғы кезеңде студенттердің іс қағаздарын жүргізу даярлығын жетілдіруді жаңа ақпараттық технологиялар арқылы қарқындатуға болады.

Қоғамды ақпараттандыру және компьютерлендіру, жаңа технологияларды енгізу, ақпараттық қоғамда өмір сүру үшін іс қағаздарын жүргізу маманын даярлауға және олардың бойына ақпараттық мәдениеттілікті қалыптастыру, және әлемнің ақпараттық бейнесін меңгертуге жаңа талаптар қойылады. Біздің пікірімізше, іс қағаздарын жүргізу даярлығын тиімді ету үшін жоғары оқу орнында ақпараттық технологияларды кешенді түрде пайдалану қажет.

Болып жатқан глобалды өзгерістер, өркениеттің ақпараттандыру дәуіріне көшу іс қағаздарын жүргізу саласын да тыс қалдырған жоқ.

Соңғы кездері білім беру технологиясына көптеген жаңалықтар енуде. Компьютер оқыту мазмұнына ымырасыз өзгерістер енгізуде. Қазіргі заманғы қоғамның ақпараттануы ақпараттық технология негізінде кәсіби даярлыққа қатаң талаптар қоюда. Одан шығатыны, қоғамның ақпараттануы қоғам дамуының қайнар шарты болып табылады.

Біз Г.К.Селевконың пікірімен толық келісеміз, оның айтуынша «кез келген педагогикалық технология – ол ақпараттық технология, себебі оқытудың технологиялық процесінің негізін ақпарат және оның қозғалуы (түрленуі) құрайды».

Сонымен, ақпараттық технологияның кез келген білім саласына кең құлаш жая енгенін, соның ішінде кәсіби педагогика, іс қағаздарын жүргізу саласы да тыс қалмағанын байқаймыз. Біздің пікірімізше, *ақпараттық технология дегеніміз не?* Ол дегеніміз адам іс-әрекеті арқылы ауызша, жазбаша немесе басқа түрлі тәсілдермен жеткізілетін қажетті мағлұматтар жиынтығы.

Ғылыми әдебиетте жаңалық», «енгізілген жаңалық», «инновация» түсініктері қолданылады. *Жаңалық* деп күнделікті педагогиканың ұсынылған түріндегі элементін түсінуге болады, ол мұндай сипатта әлі кездескен жоқ (дегенмен оған ұқсас құбылысты тауып алуға болады, өйткені жаңа дегеніміз – ескідегі ұмытылған жақсылық). *Енгізілген жаңалықтар* – жаңалықты тасымалдаушы, оны тарату, тәжірибеге енгізу құралы (жаңа жобалар, бағдарламалар, оқыту құралдары, көрнекіліктер, оқыту мекемелерінің түрлері). Өзімен бірге жаңалық әкеліп, тәжірибеде тұрақтаған енгізілген жаңалықтар, тәжірибені өзгертіп, жаңартады және оны неғұрлым тиімді етеді. *Инновация дегеніміз* – ол жаңалықтардың педагогикалық тәжірибеге тарауы [12].

Сонымен, біздің ойымызша *инновациялық технологиялар* дегеніміз – белгілі жаңа тәсілдер мен әдістер арқылы оқу процесіне жаңалықтар енгізу.

Қорыта айтқанда, кез-келген маман иесін даярлауда жалпы технология түрлерінің (ақпараттық, педагогикалық, білім беру, инновациялық және т.б.) алатын орны мен маңызы аса зор, себебі оқу процесінде әр қилы технология түрлерін білім беру саласында пән шеңберінде күнделікті пайдаланамыз, әр пәннің мазмұнында қамтылған тақырыптар да белгілі технологияға негізделеді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Назарбаев Н.Ә. Қазақстан - 2030 Барлық Қазақстандықтардың өніп-өркендеуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының артуы (Қазақстан Республикасының 1997 жылғы халыққа жолдауы).
2. Словарь иностранных слов. – 16-е изд., испр. – М.: Рус. яз., 1988. – 624 с.
3. Ожегов С.И. Словарь русского языка / Под ред. док.филол.наук, проф. Н.Ю.Шведовой. – 14-е изд., стереотип. – М.: Русский язык, 1983. – 816 с.
4. Першиков В.И., Савинков В.М. Толковый словарь по информатике. - М.: Просвещение, 1991. – 208 с.
5. Философский энциклопедический словарь / Под ред. И.Г.Фролова. – М.: Политиздат, 1991. – 560 с.
6. Социологический энциклопедический словарь. – М.: Изд. группа ИНФРА-М-НОРМА, 1998. – 488 с.
7. Большой толковый психологический словарь / Ребер Артур (Penguin). Том 2 (П-Я):пер. с англ. – М.: Вече, АСТ, 2000. – 560 с.
8. Современный словарь по педагогике / Сост. Рапацевич Е.С. – М.: Современное слово, 2001. – 928 с.
9. Беспалько В.П., Татур Ю.Г. Системно-методическое обеспечение учебно-воспитательного процесса подготовки специалистов: Учебно-метод. пособие.- М.: Высшая школа, 1989. – 144 с.
10. Педагогика и психология высшей школы / Отв. ред. С.И.Самыгин. – Ростов-на-Дону: «Феникс», 1998, 544 с.
11. Педагогика. Дәріс курсы / Б.Ы.Мұқанова, Р.К.Төлеубекова, Г.Т.Хайруллин және т.б.- Алматы: Нұрлы Әлем, 2003. – 368 б.
12. Педагогика: Педагогические теории, системы, технологии: Учеб. / ред. С.А.Смирнова. – 1999.- 510 с.
13. Назарова Т.С., Полат Е.С. Средства обучения: технология создания и использования.– М.: УРАО, 1998. – 126 с.
14. Барсай Б. Педагогикалық технология ұғымының мәні мен әдіснамалық сипаттамалары // Бастауыш мектеп. – 1999 – №8-9. - Б.14-16.
15. Питюков В.Ю. Основы педагогической технологии. Учебно-практическое пособие. –М.: Ассоциация авторов и издателей «Тандем»: «Роспедагенство», 1997. – 176 с.

АЗАМАТТЫҚ ҚҰҚЫҚТЫҢ ЖҮЙЕСІ, ҚАЙНАР КӨЗДЕРІ

Туракбаев Бакыт Бактибаевич

«Құқықтану» мамандығының магистранты

Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, 030006, Ақтөбе, Әйтеке би көш., 52;

Бұл мақалада азаматтық құқық жүйесі әдістері мемлекеттегі құқықтық нормаларының жиынтығын қамтитын ғылыми әрі нақты құбылыс болып табылатындығы туралы ортақ түсінік бойынша айтылған.

СИСТЕМА ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА, ИСТОЧНИКИ

Туракбаев Бакыт Бактибаевич

Магистрант специальности «Юриспруденция»

Казахско-Русский Международный университет, 030006, Актөбе, ул. Айтеке би, 52;

В этой статье конкретные методы научного и система гражданского права говорится о том, что явление, понятие, включающее в себя совокупность правовых норм общей по стране.

CIVIL LAW SYSTEM, SOURCES

Turakbaev Bakyt Baktibayevich

Master's Degree student of speciality « Jurisprudence »

Kazakh-Russian International university, 030006, Aktobe, st. Aiteke bi, 52;

In this article, specific scientific methods and the system of civil law states that a phenomenon, a concept that includes a set of legal norms common to the country.

Азаматтық құқық жүйесі әдістері мемлекеттегі құқықтық нормаларының жиынтығын қамтитын ғылыми әрі нақты құбылыс болып табылады.

Азаматтық құқық – құқықтың бір саласы.(1) Оның атауы ежелгі уақыттан белгілі. Оны Римдік заңгерлер Римдік азаматтарының құқығы - «Цивильді құқық» деп атады. Азаматтық құқық ҚР-ның құқық салаларының бірі болғандықтан күнделікті тыныс тіршілікпен, сондай ақ азаматтардың заңды тұлғалармен мемлекеттің өзімен оның әкімшілік аумақты бөліністерімен тығыз байланысты. ҚР азаматтық құқығының мәнін тауар-ақша қатынастары және қатысушылардың теңдігіне негізделген. Өзгеде мүліктік қатынастар, сондай-ақ мүліктік қатынастарға байланысты мүліктік емес жеке қатнастар құрайды.

Азаматтық құқық жүйесі әдістері - Мемлекеттегі құқықтық нормаларының жиынтығын қамтитын ғылыми әрі нақты құбылыс болып табылады(2). Азаматтық құқық ҚР-ғы құқықтық нормативтік құжаттар жағынан ең ауқымды күрделі заң саласы болып есептеледі. Азаматтық құқықтың жүйесі логикалық талаптарға сай келеді. Яғни, олар іштей салаларға, құрылымдар мен оның бөліктеріне бөлінеді. ҚР-ның Азаматтық құқықтар жүйесі 2 бөлімнен тұрады: Жалпы және Ерекше. Жалпы бөлімнің 1 бөлімі: Жалпы ережелер. Жалпы бөлімнің 2 бөлімі: Меншік құқығы және өзге де заттық құқықтар. Жалпы бөлімнің 3 бөлімі: Міндеттемелік құқықтар. Ерекше бөлімнің 4 бөлімі: Міндеттемелердің жекелеген түрлері. Ерекше бөлімнің 5 бөлімі: Интеллектуалдық меншік құқығы. Ерекше бөлімнің 6 бөлімі:

Мұрагерлік құқық. Ерекше бөлімнің 7 бөлімі: Халқаралық жеке құқық. Азаматтық құқық реттейтін қоғамдық қатынастардың негізгі түрлерінің біріне, құқықтық нормалардың ықпалына ұшырайтын мүліктік қатынастар жатады. Материалды игіліктермен байланысты қоғамдық қатынастар мүліктік қатынастар деп аталады. Мүліктік қатынастар мүлікке деген меншіктік қатынастардың негізінде туындайтындықтан, азаматтық заңнамалардың іс-әрекетіне бағынады. Осы тұрғыдан, мүліктік қатынастар дегеніміз мүлікті алу, иемдену, не басқа субъектілерге беру барысындағы қатынастар. Бұл қатынастар нарықтық қатынастар барысында, айырбас, сату немесе тауар-ақша қатынастарына айналады. Сондықтан нарық реттеудің негізгі объектісі болады. Азаматтық құқық тек қана мүліктік емес, сонымен бірге жеке мүліктік емес қатынастарды да реттейді. Қазақстан Республикасының азаматтық заңнамалары екі түрлі жеке мүліктік емес қатынастарды : 1) мүлікпен байланысты жеке мүліктік емес және; 2) мүліктен тыс, мүліктік емес қатынастарды реттейді. Мүлікпен байланысты жеке мүліктік емес қатынастарға авторлық , өнертапқыштық сияқты қатынастар жатады. Мысалы, бір ұйымның екінші бір заңды тұлғаның тауарлы белгісін пайдалануы, соңғысына зиян шектіруі, атына кір келтіруі мүмкін. Мүліктен тыс, мүліктік емес қатынастар, мүліктік қатынастар сияқты емес, басқа фактілердің, басқа субъектілердің арасында пайда болады. Олар мүліктік мазмұны болмайтын, ақшалай бағалауға келмейтін, жеке және заңды тұлғалардан айырмайтын игіліктерге байланысты туындайды.

Азаматтық құқықтың қайнар көздері — Оларға ҚР-ның Конституциясы, Азаматтық құқық кодексі, нормативтік құқықтық актілер, Азаматтық құқық пәні, бағалы қағаздар жатады (3). Азаматтық құқықтық қатынастардың пайда болуының негіздерінде заңды фактілер жатады. Азаматтық құқықтар мен міндеттер заңдарда көзделген негіздерден, сондай-ақ азаматтар мен заңды тұлғалардың әрекеттерінен пайда болады, өйткені ол әрекеттер азаматтық заңдарда көрсетілмегенімен, олардың жалпы негіздері мен мәніне байланысты азаматтық құқықтар мен міндеттерді туғызады. Қазақстан Республикасы Азаматтық кодексінің 7-бабына сәйкес азаматтық құқықтар мен міндеттер: 1) заңдарда көзделген шарттар мен өзге де мәмілелерден, сондай-ақ заңдарда көзделмегенімен, оларға қайшы келмейтін мәмілелерден; 2) заңдарға сәйкес азаматтық – құқықтық жағдайларды туғызатын әкімшілік құжаттардан; 3) азаматтық құқықтар мен міндеттер белгіленген сот шешімінен; 4) заң құжаттарында тыйым салынбаған негіздер бойынша мүлікті жасау немесе иемдену нәтижесінде; 5) өнертабыстар, өнеркәсіптік үлгілер, ғылым, әдебиет пен өнер шығармаларын және интеллектуалдық қызметтің өзге де нәтижелерін жасау нәтижесінде, 6) басқа жаққа зиян келтіру салдарына, сол сияқты басқа жақ есебінен мүлікті негізсіз сатып алу немесе жинау салдарынан; 7) азаматтар мен заңды тұлғалардың өзге де әрекеттері салдарынан; 8) заңдар азаматтық-құқықтық жағдайлар басталуын байланыстыратын оқиғалар салдарынан пайда болады. Азаматтық құқықтар мен міндеттер құқықтың субъектілері деп аталатын құқықтық қатынасқа қатынасушыларға тән. Азаматтық құқықтық қатынастардың субъектілеріне азаматтар, заңды тұлғалар, мемлекет, сондай-ақ әкімшілік-аумақтық бөліністер жатады. Аталған субъектілердің азаматтық құқықтық қатынастарға қатынасуының алғашарттары олардың азаматтық құқықтық қабілеттілікке және азаматтық әрекет қабілеттілігіне ие бола алуы. *Азаматтық құқықтық қабілеттілік дегеніміз* – азаматтың заңмен бекітілген құқықтарға ие болып, белгілі бір міндеттерді атқара алу қабілеттілігі. Азаматтық құқық қабілеттілігі барлық азаматтарға бірдей, ортақ деп танылады. Азаматтың құқық қабілеттілігі ол туған кезден басталып қайтыс болған соң тоқтатылады. Азаматтық құқықтық қабілеттілік азамат Қазақстан Республикасы шегінде де, одан тыс жерлерде де мүлікті, соның ішінде шетел валютасын меншіктеуге ; мүлікті мұраға алып, мұраға қалдыруға; республика аумағында еркін жүріп-тұруға және тұрғылықты жер

таңдауға; республикадан тыс жерлерге еркін шығып кетуге және оның аумағына қайтып оралуға; заң құжаттарында тыйым салынбаған кез келген қызметпен айналасуға; дербес өзі немесе басқа азаматтармен және заңды тұлғалармен бірігіп заңды тұлғалар құру; заң құжаттарында тыйым салынбаған кез келген мәміле жасасып, міндеттемелерге қатысу, өнербастыларға, ғылым, әдебиет және өнер шығармаларына, интеллектуалдық қызметтің өзге де туындыларына интеллектуалдық меншік құқығы болуға, материалдық және моральдық зиянның орнын толтыруды талап етуге құқығы болады; басқа да мүліктік және жеке құқықтары болады; өз фамилиясы мен өз есімін, сондай-ақ, қаласа, әкесінің атын қоса, өз атымен құқықтар мен міндеттерге ие болып, оларды жүзеге асырады. Заңдар бойынша азаматтардың жасырын түрде құқықтар иеленіп, міндеттерді жүзеге асыратын жағдайлары немесе бүркеншік ат пайдаланатын реттерді көзделуі мүмкін; азамат тқрақты немесе көбінесе тұратын елді мекен оның тұрғылықты жері жеп танылады. Он төрт жасқа толмаған адамдардың немесе қорғаншылықты азаматтардың тұрғылықты жері олардың ата-анасының, асырап алушыларының немесе қорғаншыларының тұрғылықты жері болып табылады. *Заңды тұлғалардың құқықтық қабілеттілігі дегеніміз* — олар мемлекеттік тіркеуден өткеннен кейін пайда болып, өздерінің қызметін тоқтатқанда жойылады. *Азаматтың әрекет қабілеттілігі дегеніміз* – азаматтың өзінің іс-қимылымен белгілі бір құқықтарға ие бола алу және сол құқықтарды іске асыра алу және белгілі бір міндеттерді атқару, алып жүре алу қабілеттілігі. Азаматтық қабілеттіліктің әрекет қабілеттілігі жоқ, жартылай, толық емес, шектелген деген сияқты түрлері бар. Алты жасқа дейінгі балалардың әрекет қабілеттілігі жоқ деп танылады. Сонымен бірге, жүйке ауруы немесе ақыл-есінің кемдігі салдарынан өз әрекеттерінің мәнін түсіне алмайтын немесе не істегенін білмейтін азаматты сот әрекет қабілеттілігі жоқ деп тануы мүмкін, соған байланысты оған қорғаншылық белгіленеді. *Жартылай әрекет қабілеттілігі* – 6-14 жасқа дейінгі балаларға тән. Азаматтық заңнамалар бойына олар үшін мәмілелерді, егер заң құжаттарында өзгеше көзделмесе, олардың атынан ата-анасы, асырап алушылары немесе қорғаншылары жасайды. Он төрт жасқа дейінгі кәмелетке толмағандар өздерінің жасына лайықты, жасай салып орындалатын тұрмыстық ұсақ мәмілелерді өз бетінше жасауға құқылы. Он төрт жастан он сегіз жасқа дейінгі кәмелетке толмағандардың толық емес әркекет қабілеттілігі бар деп мойындалады. Бұл жастағы азаматтар мәмілелерді ата-анасының, асырап алушыларының немесе қорғаншыларының келісімімен жасайды. Мұндай келісімнің нысаны заңдарда кәмелетке толмағандар жасайтын мәміле үшін белгіленген нысанаға сай келуге тиіс. Он төрт жастан он сегіз жасқа дейінгі кәмелетке толмағандар өздерінің табысына, степендиясына, өзге де кірістеріне және өздері жасаған интеллектуалдық меншік құқығы объектілеріне өз бетінше билік етуге, сондай-ақ тұрмыстық ұсақ мәмілелер жасасуға құқылы. Жеткілікті негіздер болған жағдайда қорғаншылық және қамқоршылық органы кәмелетке толмаған адамның өз табысына, степендиясына, өзге де кірістеріне және өзі жасаған зияткерлік меншік құқығы объектілеріне өз бетінше билік ету құқығын шектеулі немесе ол құқықтан айырылуы мүмкін. Он төрт жастан он сегіз жасқа дейінгі кәмелетке толмағандар осы баптың ережелеріне сәйкес өздері жасаған мәмілелер бойынша дербес жауапты болады және өздерінің әрекеттерінен келтірілген зиян үшін осы Кодекстің ережелері бойынша жауап береді. Азаматтар 18 жасқа, яғни кәмелетке толғанда олардың толық әрекет қабілеттілігі мойындалады. Бұл жерде мынадай бір сәтті есімізге салып кеткеніміз жәнн. Егерде заң құжаттарында он сегіз жасқа жеткенге дейін некелесуге рұқсат етілетін жағдайда, он сегіз жасқа толмаған азамат некеге тұрған кезден бастап толық көлемінде әрекет қабілеттілігіне ие болады. Спирт ішімдіктеріне немесе есірткі заттарға салыну салдарынан өзінің отбасын материалдық жағынан ауыр жағдайға ұшыратқан азаматтың әрекет қабілеттілігі сот

Қазақстан Республикасының Азаматтық іс жүргізу кодексінде белгіленген тәртіп бойынша шектеуі мүмкін. Оған қамқоршылық белгіленеді. Ол тұрмыстық ұсақ мәмілелерді өз бетінше жасауға құқылы. Басқа мәмілелер жасауды, сондай-ақ табысын, зейнетақысын және өзге де кірістерін алуды және оларға билік етуді ол тек қамқоршысының келісімімен ғана жүзеге асыра алады. Азамат спирт ішімдіктеріне есірткі заттарға және нашақорлыққа салынуды тоқтатқан жағдайда сот оның әрекет қабілеттілігіне қойылған шектеудің күшін жояды. Сот шешімінің негізінде азаматқа белгіленген қамқоршылықтың күші жойылады. Азаматтық құқықтық қатынастардың объектілері мүліктік емес игіліктер мен құқықтар азаматтық құқық объектілері бола алады. Мүліктік игіліктер мен құқықтарға заттар, ақша, қызмет, шығармашылық интеллектуалдық қызметтің объектіге айналған нәтижелері, фирмалық атаулар, тауарлық белгілер және бұйымды дараландырудың өзге де құралдары, мүліктік құқықтар мен басқа да мүлік жатады. Жеке мүліктік емес игіліктер мен құқықтарға жеке адамның өмірі, денсаулығы, қадір-қасиеті, абырой, игі атақ, іскерлік, бедел, жеке өмірге қол сұқпаушылық, жеке құпия мен отбасы құпиясы, есім алу құқығы, автор болу құқығы, шығармаға қол сұқпаушылық құқығы және басқа материалдық емес игіліктер мен құқықтар жатады. Азаматтық құқықтық қатынастардың түрлері қатынастардың негізгі материалды игіліктердің болуы және болмауына байланысты қалыптасатындықтан азаматтық құқықтық қатынастардың түрлері мүліктік, материалды игіліктер сипатында болатындықтан, олардың экономикалық мазмұны бар. Мүліктік емес қатынастарға адамның, азаматтың өмірі, денсаулығы, еркіндігі, бостандығы, қауіпсіздігі, ар-ожданы, намысы, аты-жөні т.с.с. жеке басының мүліктік емес мүдделері жатады. Мүліктік, материалды игіліктер бір жеке және заңды тұлғалардан екіншілеріне көшуі, қайтарылуы мүмкін. Ал мүліктік емес құбылыстар мен мүдделер екінші біреуге берілмейді, көшпейді. Азаматтық құқықтық қатынастардың тууы үшін бір жағдайлар болу керек. Осындай азаматтық құқықтық қатынастардың тууының әмбебап тәсілдеріне мәмілелер жатады. Қазақстан Республикасы Азаматтық кодексінің 147-бабында көрсетілгендей мәмілелер дегеніміз азаматтар мен заңды тұлғалардың азаматтық құқықтары мен міндеттерін белгілеуге, өзгертуге немесе тоқтатуға бағытталған әрекеттер. Мәмілелердің төмендегідей төрт белгілері бар: біріншіден, мәміле адамдардың еркін білдіретін ерікті әрекет. Оның еріктілігі азаматтық құқықтық қатынастарды белгілеуге, өзгертуге және тоқтатуға мақсатты түрде бағытталатындығынан көрінеді. Бұндай мақсатты жоқ әрекет – қарапайым қылықтан бұл мәміленің басты айырмашылығы; екіншіден, мәміле, көп жағдайда заңмен мақұлданған, құқыққа сәйкес әрекет, үшіншіден, мәміле тек азаматтық құқықтық қатынастарды тудыруға, өңгертуге және тоқтатуға бағытталған әрекет; төртіншіден, мәміле азаматтық құқықтық қатынастарды тудыратындықтан, ол қатынастардың құқықтық салдарды азаматтық заңнамалардың нормаларымен реттеледі.

Мәміленің түрпішіндері(4). Мәміле ауызша, жазбаша, не болмаса конклюдентті әрекет арқылы және үндемеу сияқты түрпішіндерде болады. *Мәміленің ауызша түрпішіні* мәміле жасаушы тараптардың өзара еріктерінің тікелей қабылдануы. Бұл жеде мәміле жасаушылардың еркі тараптардың бір-бірімен ауызша келісіміне негізделеді. Бұндай келісім телефон, тараптардың тікелей кездесуі, жүздесуі не олардың өкілдері арқылы жасалуы мүмкін. заңдармен немесе келісіммен жазбаша немесе өзге белгілері бар нысан белгіленбеген мәміле, атап айтқанда, олар жасалған мкезде атқарылған мәмілердің бәрі ауызша жасалуы мүмкін. ауызша мәміле адамның мінез құлқынан оның мәміле жасау еркі көрініп тұрған ретте де жасалған деп саналады.

Жазбаша мәмілелер 1) егер мәмілелердің жекелеген түрлері үшін заңдарда өзгеше арнайы талап көрсетілмесе немесе іскерлік қызмет өрісінің әдеттегі құқықтарынан туындамаса, мәмілелерді жасау кезінің өзінде орындалатын әрекеттерден басқа, кәсіркерлік

қызметүрдісінде жүзеге асырылатын әрекет жағдайында; 2) мәмілелерді жасау кезінің өзінде орындалатындарынан басқа, жүзесептік көрсеткіштен жоғары сомаға жасалатын мәміле жазбаша түрпішінде жасалуы тиіс, 3) заңдарда немесе тараптардың келісімінде көзделген өзге де реттерде жазбаша түрде жасалуы тиіс. Егер іскерлік қызмет өрісінің әдеттегі құқықтарынан өзгеше туындамаса, жазбаша түрде жасалған мәмілеге тараптар немесе олардың өкілдері қол қоюға иіс. Егер заңдарға немесе мәмілеге қатысушылардың бірінің талаптарына қайшы келмесе, мәміле жасау кезінде қол қоюдың факсимилелік көшірме, электрондық цифрлық қолтаңба құралдарын пайдалануға жол беріледі. Екі жақты мәмілелер әрқайсысына өзін жасаған тараптар қол қойған құжаттарды алмасу арқылы жасалуы мүмкін. Хат, жеделхат, телефонжазба, телетайпжазба, факс, электрондық құжаттар немесе субъектілерді және олардың ерлік білдіруінің мазмұнын айқындайтын өзге де құжаттар алмасу, егер заңдармен немесе тараптардың келісімімен өзгеше белгіленбесе, жазбаша түрде жасалған мәмілеге теңестіріледі.

Заңдармен және тараптардың келісімімен қосымша талаптар белгіленуі мүмкін, оларға мәміле нысаны, атап айтқанда, белгіленген нысанды бланкіге жазу, мөрмен бекіту сәйкес келуге және оларды осы тараптарды орындамау салдары көзделуге тиіс. Егер азамат дене кемтарлығы, науқастығы немесе сауатсыздығы салдарынан өзі қол қоя алмаса, оның өтініші бойынша мәмілеге басқа азаат қол қоя алады. Соңғысының қойған қолын, егер заңдарда өзгеше көзделмесе, нотариат немесе сонрдай нотариалдық әрекет жасау құқығы бар басқа лауазымды адам, мәміле жасаушының өзі қол қоя алмаған себептерді көрсете отырып, куәландыруға тиіс. Жазбаша түрде жасалған мәмілені орындаған тарап екінші тараптан оның орындалғанын растайтын құжат талап етуге құқылы. Мәмілелерді жасау кезінің өзінде орындалатындарынан басқа, ауызша кәсіпкерлік мәмілені орындаған тараптың да осындай құқығы бар. Жазбаша түрде жасалған шартты орындау үшін жасалған мәмілелер, егер заңдарға қайшы келмесе, тараптардың келісімі бойынша ауызша жасалуы мүмкін.

Мәміленің конклюдетті түрпішіні мысалы жетон, билет немесе әдеттегідей қабылданған өзге де растайтын белгі арқылы расталған мәміле, егер заңдарда өзгеше белгіленбесе, ауызша түрде жасалған болып табылады. Мәміле адамның мінез-құлқынан оның мәміле жасау еркі айқын көрініп тұрған ретте де жасалған деп саналады. Сонда, адамның мәміле жасауға деген еркі айқын көрініп тұруын, мәміле жасайын деген нетінің байқалып тұруы арқылы мәміленің жасалуы конклюдетті мәміле деп аталады. Мысалы, банкоматта карточканы салып ақша алу, көшеде телефон –автоматқа карта салып сөйлесу, қоғамдық көлік кіргенде жол ақысын төлеп билет алу сияқты әрекеттерлі жатқызуға болады. Үндемеу, заңдарда немесе тараптардың келісімінде көзделген реттерде мәміле жасауға ерік білдіру деп танылады.

Мәміленің түрлері. Азаматтық құқық саласында мәмілелердің бірнеше түрлері бар. Мысалы, мәміле жасауға араласатын тараптардың санына байланысты бір жақты, екі жақты, көп жақты деген мәмілелердің түрлерін көрсетуге болады. Заңнамалар мен тараптардың келісімі бойынша мәміле жасау үшін бір жақтың еркі ғана қажет әрі жеткілікті болатын мәмілені *бір жақты мәміле* деп атаймыз. Бір жақты мәміледе басқа жақтардың келісімі, еркі міндетті емес. Бұндай мәмілелерге азаматтың өшіне берілген белгілі бір құқықтың бас тартуы, берілген сенімзхаттың мерзімінің бітуі, өсиет т.б. жатқызуға болады. Екі жақтың да еркі мен келісімі міндетті болып табылатын мәміле *екі жақты мәміле* деп аталады. Екі және одан да көп тараптардың еркі мен келісімі талап етілетін мәміле *көп жақты мәміле* деп аталады. Қазіргі кезде екі одан да көп тараптар жасайтын мәміленің түрін шарт деп атайды. Сонымен екі немесе одан да көп адамның азаматтық құқықтар мен міндеттерді белгілеу, өзгерту немесе азаматтық құқықтар мен міндеттерді белгілеу, өзгерту немесе тоқтату туралы

келісім шарт деп аталады. Бір жақ екінші жаққа көрсеткен қызметі, жұмысы үшін ақы алатын мәміле ақылы мәміле делінді. Керісінше болса ақысыз мәміле.

Мәміленің жасалу уақытына байланысты нақты (заттық, мүліктік) және келісімді (консенсуалды) мәміленің түрлері бар. Мәміленің талабына байланысты белгілі бір заттың, мүліктің берілуіне байланысты жасалатын мәміленің түрін нақты мәміле дейді. Мысалы, бұндай мәмілеге жүк тасымалдау туралы шартты айтуға болады. Жүк жіберуінің жүкті тасымалаушыға беруі аталған мәміленің жасаалғандығын көрсетеді. Келісімді мәміленің жасалуы үшін сол мәмілені жасау туралы тараптардың өзара келісімге келуі жеткілікті болады. Бұған мысал ретінде сауда-саттық шартын келтіруге болады. Аталған мәмілені жасау үшін мүлікті не затты берп, оның бағасын, құнын төлеу міндетті емес. Бұл әркетті жақтар шарттың орындалуы барысында іске асырылады. Тараптар ең алдымен мүлікті не затты бір-бірімен сату жөнінде өзара келісіп қойса, мәміле жасалды деп есептеледі. Мысалы, бір азамат екінші бір азаматқа өзінің пәтерін сатамын, ал анау аламын деп сөз байласса не шарт жасаса мәміле жасалды делінді. Ал ақшасын төлеп, пәтерді алу сөз байласудан кейін орындалады. Мәміленің негізінің байланысты *каузалды* және *абстракттілі мәмілелер* болады. *Каузалды мәміле* негізіне байланысты туатындықтан соған тәуелді болады. Сондықтан негізінің жойылуы бір жақты мәміленің әрекет етуінің заңды күшін жояды. Мысалы, сатып алушы сатып алатын тауардың жарты құнын төлеп қойды, бірақ сатушы тауарды таба алмады. Сатушы сатып алушыдан тауардың қалған бағасын талап етуіне негіз жоқ, сондықтан, бұл жерде мәміленің негіз болып тауардың берілуі не сатып алушыға жеткізілуі табылады. Ондай негіз жойылып еді, мәміле өзінің заңдық күшін жойды. *Абстракттілі мәміледе* керісінше, мәміленің негізі есепке алынбайды, егер мәміле сол мәмілені жасаушының түпкілікті еркін білдірсе. Мысалы, сатып алушы сатып алынған тауардың құнына сәйкес сатушыға вексель беріп, соңынан, тауар сапасыз болып шақса, вексель қайта қайтарылмайды және вексель весельді ұстаушы не вексельді төлеуші үшін болашақта вексельге деген құқықтарын жоймайды. Мерзімсіз және мерзімді мәмілелер болады. Мерзімсіз мәміледе оның күшіне ену не күшінің аяқталу мерзімдері көрсетілмейді. Сондықтан, бұндай мәмілелер жасалған сәтінен бастап күшіне енеді. Мерзімді мәміледе, мәміленің күшіне кіретін уақыты ғана не болмаса мерзімінің аяқталатын уақыты ғана немесе екі мерзімі де қатар көрсетілуі мүмкін. Егер де мәміледе тараптардың құқықтары мен міндеттерінің жүзеге асырылу мерзімі көрсетіледі ол кейінге қалдырған мерзім делінді. Ал, керісінше мәміле жасалған сәтінде күшіне еніп, оның күшін жоятын уақыты көрсетілген мерзім жойылатын мерзім деп аталады. Егер тараптар құқықтар мен міндеттердің туындауын басталу –асталмауы белгісіз мән-жайға байланысты етіп қойса, бұндай мәмілеге кейінге қалдыратын шартпен жасалатын шартты мәміле деп есептеледі. Нысаны биржадағы айналысқа жіберілген мүлік болып табылатын және тиісті биржалар туралы Қазақстан Республикасының заңдары мен биржалық сауда ережелеріне сәйкес онымен сауда-саттық жүргізуге қатысатындармен жасалатын мәмілелер *биржалық мәмілелер* деп аталады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Азаматтық құқық жалпы сипатамасы. Әлеуметтік жүйеден алынған.
2. Азаматтық құқықтың жүйесі.
3. Азаматтық құқықтың қайнар көздері.
4. Азаматтық құқықтың жүйесі жалпы әдістері, мәміленің түрпішіндері

К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ

Уважаемые коллеги

Казахско-Русский Международный университет принимает статьи для
Международного научного журнала «Вестник КРМУ».
Журнал имеет ISSN 2307-5686

Научный журнал включает статьи по следующим *направлениям*:

1. *Гуманитарные науки;*
2. *Естественные науки;*
3. *Технические науки;*
4. *Экономические науки;*
5. *Юридические науки.*

Общие требования к содержанию:

1. К рассмотрению принимаются научно-теоретические и экспериментальные работы по проблемам общественных, гуманитарных и прикладных наук, содержащие научную новизну и практическую значимость;

2. Статья должна отражать современный уровень знаний по данному направлению, квалифицированно излагать научно-технические вопросы, обладать сжатым и хорошим литературным изложением, иметь четко выполненные иллюстрации;

3. Материал, предлагаемый для публикации, должен являться оригинальным, неопубликованным ранее в других печатных изданиях;

4. Автор несет ответственность за опубликованные материалы, их научную достоверность, статьи должны быть отредактированы автором и не содержать грамматических, лексических ошибок.

5. Автор представляет свою статью в Научно-исследовательский отдел на бумажном и электронном носителях.

ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ РУКОПИСЕЙ

I. Структура статьи (построчно):

НАЗВАНИЕ СТАТЬИ – прописными буквами.

Имя, отчество, фамилия (полностью).

Ученая степень, звание.

Полное наименование организации, город, страна.

Аннотация (не более 8-ми строк) на трех языках (аннотация на казахском, на русском и на английском языках).

Текст статьи.

Список источников.

II. Оргкомитет просит авторов при подготовке докладов руководствоваться следующими правилами:

1. Формат страницы - А4, книжная ориентация. Объем материалов должен составлять 3-7 страниц, отпечатанные через 1,0 интервал, в редакторе «Word», шрифт «Times New Roman», цвет шрифта черный, кегль - 12. Поля: верхнее и нижнее - 2,0 см, левое – 3 см, правое – 1,5 см.

2. Форматирование текста: запрещены любые действия над текстом («красные строки»), центрирование, отступы, переносы в словах, уплотнение интервалов).

3. Все рисунки должны быть выполнены черно-белыми и не должны превышать страницу формата А4, изображения должны быть высокого качества. Формат рисунка

должен обеспечивать ясность всех деталей. Иллюстрации и таблицы нумеруются, если их количество больше одной.

4. Литература. Список использованной литературы должен быть оформлен в соответствии с ГОСТ 7. 1-84. Например:

1. Автор. Название статьи // Название журнала. Год издания. Том (например, Т.26) - номер (например, №1.) - страница (с.34. или с. 15-24.)

2. Аманов С.А. Название книги. Место издания (например Алматы:) Издательство (например, Наука), год издания. Страница.

3. Петров И.И. Название диссертации: дис.канд.биолог.наук. М.: Название института, год.

4. С. Christopolos, The tranmisson-Line Modeling (TML) Metod, Piscataway, N. Paris. 1995.

5. Ссылки на источник в виде порядкового номера помещают в тексте в квадратных скобках: [16, с.45].

III. На отдельной странице (в бумажном и электронном варианте) приводятся сведения об авторе:

Сведения об авторе

Фамилия, имя, отчество

Название статьи

Направление

Полное название организации – места работы (учебы), ее почтовый адрес

Занимаемая должность, ученая степень

Номера телефонов (служебный и домашний) с указанием кода города

E-mail

Домашний адрес (фактический) с индексом

Примечание. Укажите, пожалуйста, с кем из авторов (если авторов несколько) вести переписку или переговоры и по какому адресу или телефону.

Редакция не занимается литературной и стилистической обработкой статьи, рукописи и электронные версии не возвращаются, статьи, оформленные с нарушением требований, к публикации не принимаются и не возвращаются авторам.

Материал просим выслать по адресу: 030006 г. Актобе, ул. Айтеке би, 52, Казахско-Русский Международный университет, Вестник КРМУ.

Телефоны для справок:

8(7132) 22-15-16, факс: 8 (7132) 21-06-08

E-mail: vestnikkrmu@mail.ru

Международный научный журнал
«Вестник Казахско-Русского Международного университета»

«Қазақ-Орыс Халықаралық университетінің хабаршысы»
халықаралық ғылыми журналы

2018
Выпуск №2 (23)

Редактор *Бердимуратов Т.Б.*
Технический редактор *Арстанова А.О.*

Подписано в печать: 30.06.2018 г.

Тираж 100 экз.

Адрес типографии:

Типография и дизайн-студия «Палитра»
Казахско-Русского Международного университета
Республика Казахстан, 030006, г. Актобе, ул. Айтеке би, 52

По вопросам опубликования статей в журнал обращаться
в Казахско-Русский Международный университет
тел.: 8(7132)- 21-73-65, 22-15-16, факс: 21-42-12;
сайт: www.krmu.kz. E-mail: vestnikkrmu@mail.ru; mmu@akparat.kz

Международный научный журнал «Вестник Казахско-Русского
Международного университета» зарегистрирован в Комитете информации и архивов
Министерства Культуры и информации Республики Казахстан
(№ 13379-Ж от 19 февраля 2013 г.)

и в обязательном порядке распространяется по следующим адресам:

1. *Национальная государственная Книжная палата РК*, г. Алматы, ул. Пушкина 2, 8-этаж, каб. 811;
2. *Дом Мажилиса Парламента РК, библиотека Парламента РК*, г. Астана, ул. Орынбор 4;
3. *Национальная библиотека РК*, г. Алматы, проспект Абая 13;
4. *Агентство связи и информации при Министерстве культуры РК*, г. Астана, ул. Орынбор 8

Жарияланған материалдар редакцияның көзқарасына сай болмауы мүмкін.
Жарияланымдағы фактілер мен мәліметтердің шынайылығына авторлар жауап береді.
Редакция қолжазбаларды қайтармайды және оған пікір білдірмейді.
Материалдарды қайта басу редакцияның рұқсатымен мүмкін болады.
Журналға сілтеме жасау міндетті.

Опубликованные материалы могут не совпадать с точкой зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений,
содержащихся в публикациях, несут авторы.

Редакция не возвращает и не рецензирует рукописи.

Перепечатка материалов возможна только с разрешения редакции.

Ссылка на журнал обязательна.

ISSN 2307-5686



9 772307 568187